

2019年4月期 第2四半期 決算説明資料 ~決算概要~



目次

Ι	2019年4月期 第2四半期 業績	2
	 1. 業績概要 2. 営業利益分析 3. セグメント別業績 4. 財政状態 5. キャッシュ・フローの状況 	3 4 5 8 9
П	2019年4月期 業績予想	10
	1. 業績予想 2. 下期の取組み	11 12

中期経営計画	14
1. 計画概要	15
2. 業績計画	16
3. 化成品事業	17
4. 窯業系建材事業	20
株主還元	23
1. 株主還元	24
補足資料	25
1. 当社について	26
2. テクニカルセンター建設	37
3. 原材料市況価格の推移	38
4. 環境への取組み	40
	 計画概要 業績計画 化成品事業 窯業系建材事業 株主還元 株主還元 村上資料 当社について テクニカルセンター建設 原材料市況価格の推移

注意事項

本資料には、神島化学工業の業績に関して、歴史的事実および将来の見通しが含まれています。これらの見通しは将来の業績を完全に見通したものであるとは限らず、将来の業績に影響を与えうるリスクや不確実な要素が含まれており、実際の業績は様々な要素によりこれらの見通しとは異なることがあります。

I 2019年4月期 第2四半期 業績

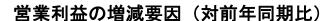


(単位:百万円)

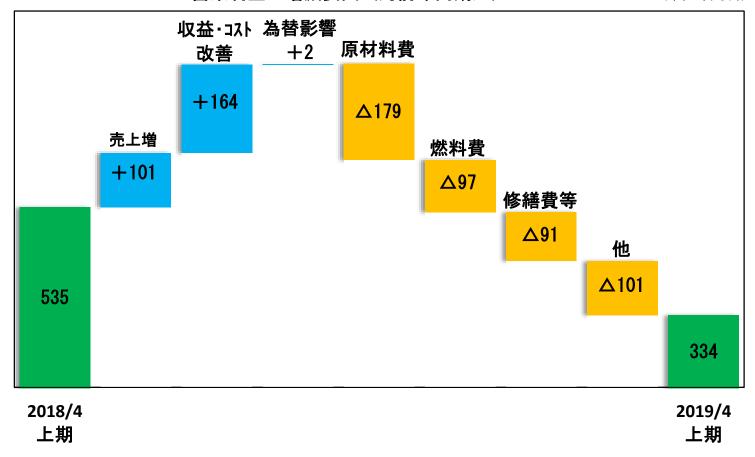
									(単位:白万円)
	2018/4期	2019/4期	前年同期	月比	2019/4			予想比	
	上期実績	上期実績	増減金額	増減率	上期予想	*	増減金額	増減率	達成率
売上高	10,679	11,103	+423	+4.0%	10,	900	+203	+1.9%	101.9%
建材	7,319	7,579	+260	+3.6%	7,	400	+179	+2.4%	102.4%
化成品	3,360	3,523	+163	+4.9%	3,	500	+23	+0.7%	100.7%
営業利益	535	334	△201	△37.5%		310	+24	+8.1%	108.1%
内 建材	123	144	+20	+16.8%		47	+96	+203.4%	303.4%
内 化成品	701	469	△232	△33.1%		552	△82	△15.0%	85.0%
経常利益 (経常利益率)	500 (4.7%)	309 (2.8%)	△191 —	△38.2% —		280 2.6%)	+29 —	+10.4% —	110.4% —
特別損益(△損失)	△191	Δ17	+174	_			_	_	
四半期純利益	221	209	Δ12	△5.4%		170	+39	+23.3%	123.3%
減価償却費	489	499	+10	+2.1%		517	△17	△3.3%	_
	×				Жгаала а				

^{*}[2018.6.12]

- ◇ 住宅市場は、上期の新設住宅着エ戸数が49.1万戸(前期比△1.1%)と、やや低調に推移
- ◇ 売上高は、建材事業の都市型高層ビル向け非住宅耐火パネルが好調、化成品事業も国内 を中心に増収
- ◇ 尚、予想比では、売上高、利益ともに概ね予想どおりの進捗



(単位:百万円)



◇ 営業利益は、売上増、収益・コスト改善に注力するも、原材料費、燃料費 アップ、修繕費の増加等により減益 一但し、原材料費アップは、収益・コスト改善により概ね吸収

Ⅰ-3.セグメント別業績【窯業系建材事業】

Konoshima Chemical Co., Ltd.

(単位:百万円)

	2018/4期	2019/4期	前年同期比		
	上期実績	上期実績	増減金額	増減率	
売上高	7,319	7,579	+260	+3.6%	
住宅売上高	6,114	6,050	△64	△1.0%	
内 高級軒天ボード	696	821	+125	+18.0%	
非住宅売上高	1,205	1,529	+324	+26.9%	
(非住宅売上高比率)	16.5%	20.2%		_	
セグメント利益	123	144	+20	+16.8%	

2019/4期	予想	以比		
上期予想※	増減金額	増減率		
7,400	+179	+2.4%		
6,032	+18	+0.3%		
_	1	I		
1,368	+161	+11.8%		
18.5%		1		
47	+96	+203.4%		

^{*}[2018.6.12]

- ◇ 売上高は、採算性重視の方針により住宅売上高は減少するも、全体では増加
- ◇ 戦略的製品である住宅用高級軒天ボード(ラフォーレティンバー)は、引続き好調
- ◇ 非住宅売上高は、都市型高層ビル需要の本格化により大幅増収(+26.9%) →非住宅売上高比率+3.7%向上(16.5%→20.2%)
- ◇ セグメント利益は、原材料費、燃料費のコストアップを、売上増・収益改善で打返し増益
- ◇ 尚、予想比では、非住宅需要の本格化による売上高の伸長により、セグメント利益は倍増

Ⅰ-3.セグメント別業績【化成品事業】

〈実績比較〉

(単位:百万円)

	2018/4期	2019/4期	前年同期比		
	上期実績	上期実績	増減金額	増減率	
売上高	3,360	3,523	+163	+4.9%	
内 海外売上高	1,518	1,473	△44	△2.9%	
(海外比率)	45.2%	41.8%			
セグメント利益	701	469	△232	△33.1%	

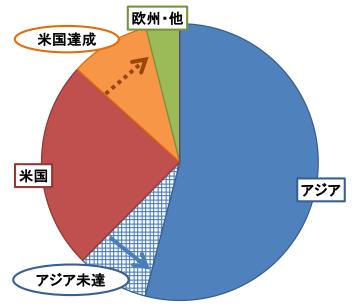
- ◇ 売上高は、国内酸化マグネシウムを中心に増収
- ◇ 海外売上高は、米国向け医薬食添用酸化マグネシウムは好調であったが、 難燃水酸化マグネシウムは製造設備不調による販売調整により減収
- ◇ セグメント利益は、原材料費・燃料費のコストアップに対し、売上増、収益改善を 実施したが、全額吸収するまでには至らず、減益

〈予想比較〉

(単位:百万円)

	2019/4	期上期	予想	思比
	予想 [2018.6.12]	実績	増減金額	増減率
売上高	3,500	3,523	+23	+0.7%
内 海外売上高 ※グラフ	1,545	1,473	△71	△4.6%
(海外比率)	44.1%	41.8%		
セグメント利益	552	469	△82	△15.0%

※予想海外売上高 (網掛けは未達部分)



- ◇国内売上高は増加したが、海外売上高は未達
 - ・米国は酸化マグネシウムの拡販により予想を大幅達成
 - ・アジアは設備不調による販売調整から一時的に 難燃水酸化マグネシウムが未達
 - →下期は、既に改修済みの為、回復の見込み
 - →今後、拡張設備導入の予定
- ◇セグメント利益は予想比未達
 - ・原材料のコストアップや販売価格値上げは概ね予想どおり だったが、予想以上の燃料価格の高騰により未達

(単位:百万円)

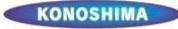
	2018/4期 期末	2019/4期 上期末	前期末比
現金及び預金	933	896	△36
売上債権	4,665	4,924	+258
たな卸資産	3,984	3,601	△383
建物、機械装置等	6,269	6,715	+446
資産計	19,393	19,679	+286
仕入債務	3,150	2,881	△269
借入金	5,144	5,680	+535
負債計	12,635	12,882	+246
純資産計	6,757	6,796	+39
負債•純資産計	19,393	19,679	+286
(自己資本比率)	34.8%	34.4%	_

I-5.キャッシュ・フローの状況

(単位:百万円)

	2018/4期 上期	2019/4期 上期
1. 営業活動によるキャッシュ・フロー	Δ140	468
税引前当期純利益	308	291
減価償却費	489	499
(小計)	797	791
売上債権増減(増:△)	519	△258
たな卸資産増減(増:△)	△517	383
仕入債務増減(減:△)	△602	△269
(小計)	△600	△144
法人税等の支払	△117	△20
2. 投資活動によるキャッシュ・フロー	△597	△921
固定資産の取得	△597	△922
3. 財務活動によるキャッシュ・フロー	588	415
借入金純増減(減:△)	739	535
配当金の支払	Δ118	△91
4. 現金・現金同等物増減(減:△)	△148	△36
5. 現金・現金同等物当期末残高	789	896

Ⅱ 2019年4月期 業績予想



通期の業績予想に変更はありません

(単位:百万円)

	2018/4期	2019/4期		実績比		
	通期実績	通期予想※	内 上期実績	金額	増減率	
売上高	21,604	22,000	11,103	+395	+1.8%	
建材	14,858	14,600	7,579	△258	△1.7%	
化成品	6,746	7,400	3,523	+653	+9.7%	
営業利益	776	810	334	+33	+4.4%	
経常利益 (経常利益率)	700 (3.2%)	730 (3.3%)	309 (2.8%)	+29 —	+4.2% —	
四半期(当期)純利益	468	530	209	+61	+13.1%	
減価償却費	995	1,067	499	+71	+7.2%	

^{*}[2018.6.12]

- ◇ 建材事業売上高は、引続き好調な都市型高層ビル向けの非住宅耐火パネル需要 を取込むも、住宅分野が採算性重視の戦略により減収
- ◇ 化成品事業売上高は、上期に難燃水酸化マグネシウムの製造設備の不調により 販売調整したものの、既に改修は完了しており、下期は回復見込み
- ◇ 損益面は、当初より原材料費の上昇によるコストアップを見込んでおり、 売上高増加、採算性向上等により増益予想

成長エンジンとして、将来性のある技術分野開拓へ

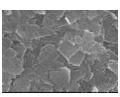
- ◇ 医薬・食料品分野強化
 - →錠剤加工性など特性改良して拡販 医薬製造管理(GMP)ハード・ソフトの両面強化
- - →コンバーティングテクノロジー総合展 「新機能性材料展 2019」2019.1.30-2.1出展予定

(商品)

(電子顕微鏡)

(特徴)

単分散板状 炭酸マグネシウム



ガスバリア

- ◇ 新技術術分野への挑戦
 - →研究者の物質・材料研究機構(NIMS)へ派遣 〜ソフト化学、複合酸化物、有機無機HV etc

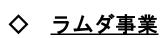
住宅着工減にも負けない、勝ちに行く取組み

《非住宅分野》

◇ パネル事業

- ・引き続き都市型高層ビル需要の取込み
- ・新耐火基準対応材による販路拡大
- ・コストアップ分の販売単価への転嫁による採算性向上

「木造建築最高レベルの高性能 遮音床」 ※ G000 DESIGN AWARD 2018年度受賞



- ・上期に受賞した※2018年グッドデザインの遮音床の積極的拡販
- ・工場の施工講習による、労働力の確保と施工品質の向上

《住宅分野》

- **◇** プライケイカル→高採算拡販に注力
- ◇ <u>高級軒天ボード</u>→新柄の追加投入により、更なる拡販
- ◇ <u>野縁レス工法やプレカット対応品等省施工品の拡販</u>→職人不足対応

Ⅲ 中期経営計画



•中期的な事業環境認識

国内住宅建材業界は、中期的には、少子高齢化と人口減少により縮小傾向

•中期の経営戦略

(1)基本方針

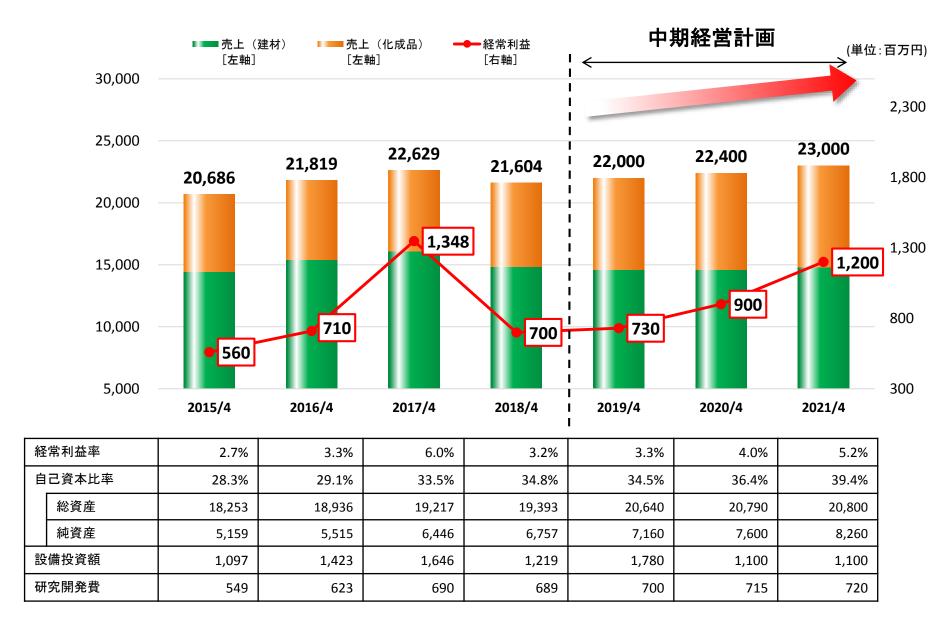
成熟産業である「住宅分野」から、現有事業の成長産業である「化成品(マグネシウム)分野」への事業転換、及びアーリーステージの「セラミックス分野」の育成

(2)基本戦略

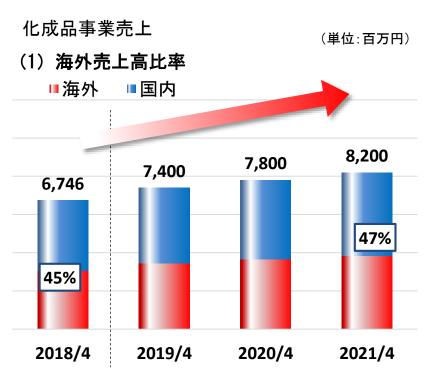
- ①建材事業から化成品事業への業態変換
- ②セラミックス事業の本格的事業化
- ③住宅から非住宅へのエネルギーシフト
- ④住宅分野は、高級化路線

Konoshima Chemical Co., Ltd.

Ⅲ-2.業績計画



①化成品事業(マグネシウム)は引続き当社の成長エンジン



(2) 全体に占める化成品売上高比率

2018/4	2019/4	2019/4 2020/4	
31%	34%	35%	36%

《中期計画の概要》

- 当初計画より出遅れているものの、引き続き 海外で酸化マグネシウムの拡販に注力
- ・更に、機能性新製品を新規市場へ投入
- ・海外売上高比率も約50%目標に・・・(1)
- ・全体に占める化成品売上高比率は、 現状の3割から4割代へ拡大・・・ (2)
- 海外営業体制の更なる強化 (ダイレクトマーケティング・営業人員増員)
- 将来へ向けての新技術の開発(研究機関への人員派遣)





新たな機能性新製品の商品化

[合成ベーマイト]

(特徴) 耐酸性、耐アルカリ性

[合成マグネサイト]

(特徴) 耐熱伝導性

〔合成タイチャイト〕

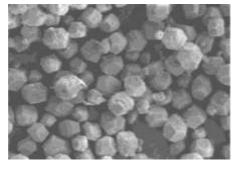
(特徴) 透明性維持

電子顕微鏡

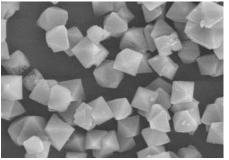


使用用途例

エコ電線、エンプラ部品

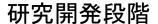


EV車エンプラ部品、放熱シート



樹脂添加剤、研磨剤

②セラミックス事業は2019年4月期より本格的事業化へ





事業化への準備



大量生産体制の構築

YAGセラミックス

Yttrium Aluminium Garnet (イットリウム・アルミニウム・ガーネット)

近年大型セラミックス使用の大出力レーザー開発が活発化。 開発拠点の増加、 高出力化による使用量の拡大



蛍光体

外部からのエネルギーを光に変換 白色LEDをはじめとする照明や ディスプレイ等に使用



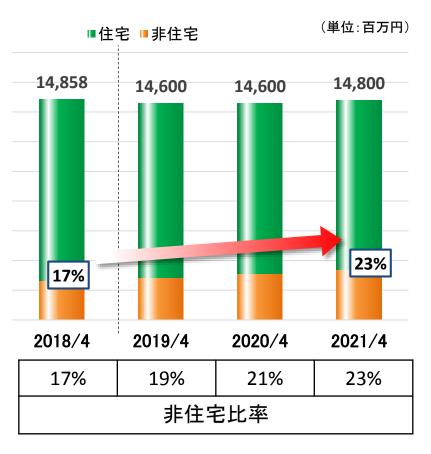
蓄冷材

マイナス269°C(4ケルビン)の 極低温を維持 医療機器MRI等の超電導磁石を 用いる機器に使用



③住宅分野から非住宅分野(公共・商業施設等)へ転換

窯業系建材事業売上



《中期計画の概要》

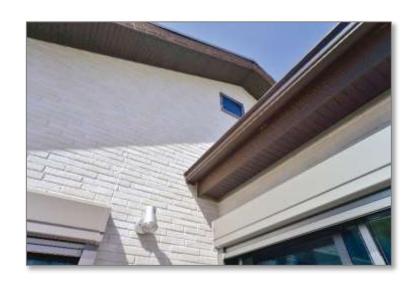
- ・非住宅比率は当初計画を下回るが、 実額ベースでの拡大を企図
- ・強みを有する耐火パネルの都市型高層ビル等 への更なる本格的取り込み
- ・ラムダとの技術交流による新製品(遮音板) の拡販
- ケイカル板の非住宅分野への販路拡大





④住宅分野は、採算性重視、高級化路線

- ・強みの軒天ボード・破風板は、 高級品化(ラフォーレティンバー・ラフォーレグレイス)を更に促進 ⇒ 特に好評な高級軒天ボードは、新柄商品も加え、新工法も検討し、更に拡販
- ・収益商品であるプライケイカルの拡販へ注力
- ・防火サイディングは、採算性を重視した海外輸出に本格的参入





遮音板 重量衝撃音を低減





押出遮音板

重量衝撃音とは・・・

重くかつ柔らかい衝撃で、子供が飛びはねる時などに発生する振動 主として中・低音域の遮断性能に関する音響性能

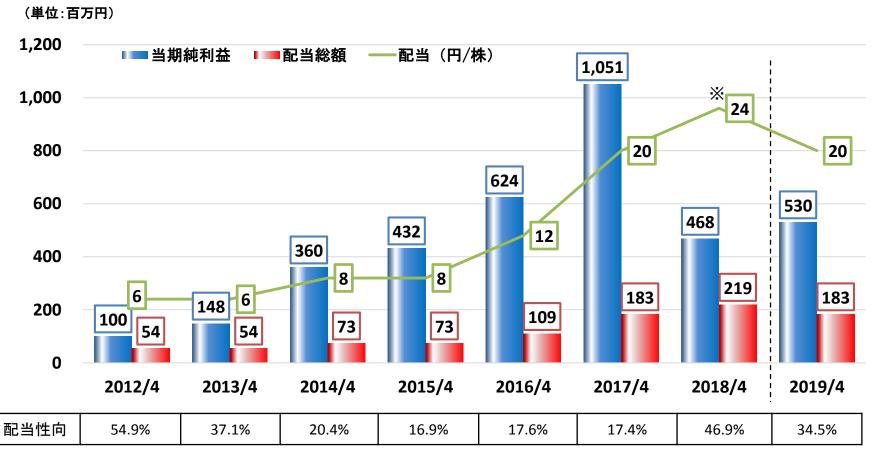
遮音板を施工することで、LH45※を達成

※JIS A1418 衝撃特性2における性能

Ⅳ 株主還元



- ◆ 配当方針
 - 利益水準、配当性向及び内部留保の確保等を総合的勘案
- ◆ 配当予想
 - ・2019年4月期は、年間配当20円を予想



V 補足資料



経営の基本方針

無機化学の可能性を追求し

「顧客偽足を第一に考え、 より広く深く社会に貢献していく」

創 業 1917年6月

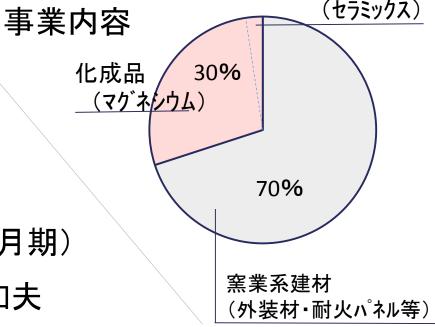
設 立 1946年3月

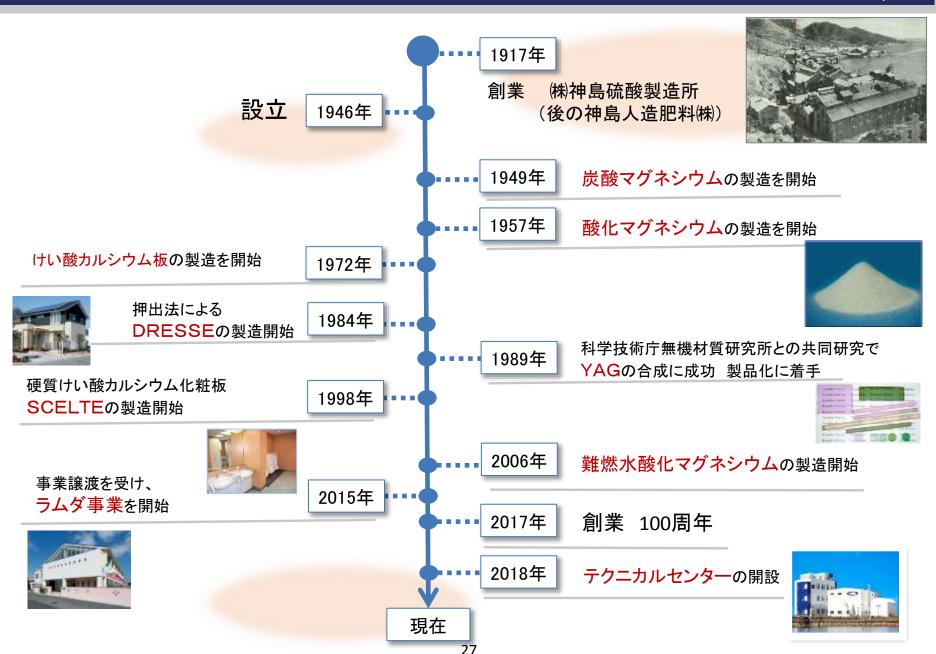
資本金 13億20百万円

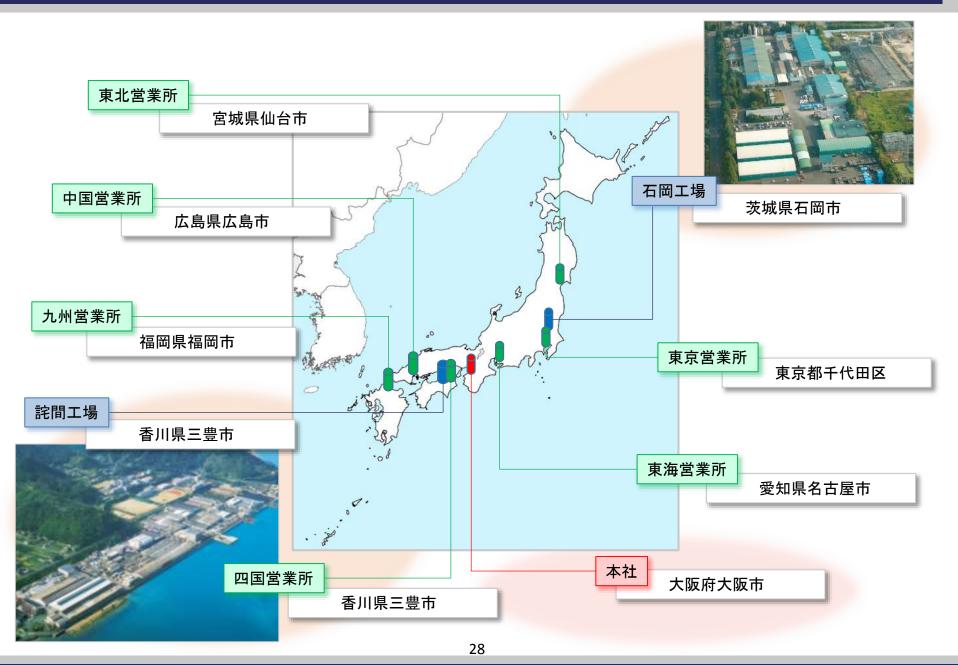
従業員 624名

売上高 216億4百万円 (2018年4月期)

代表者 代表取締役社長 池田和夫







•住宅分野 (外装)





不燃外部造作材 (破風板)

寒冷地域の凍害にも強い「押出製法」の外部造作材 GOOD DESIGN AWARD 2015 受賞





不燃軒天ボード

木目柄、布目柄など多彩なバリエーションの 軒天ボード GOOD DESIGN AWARD 2015 受賞



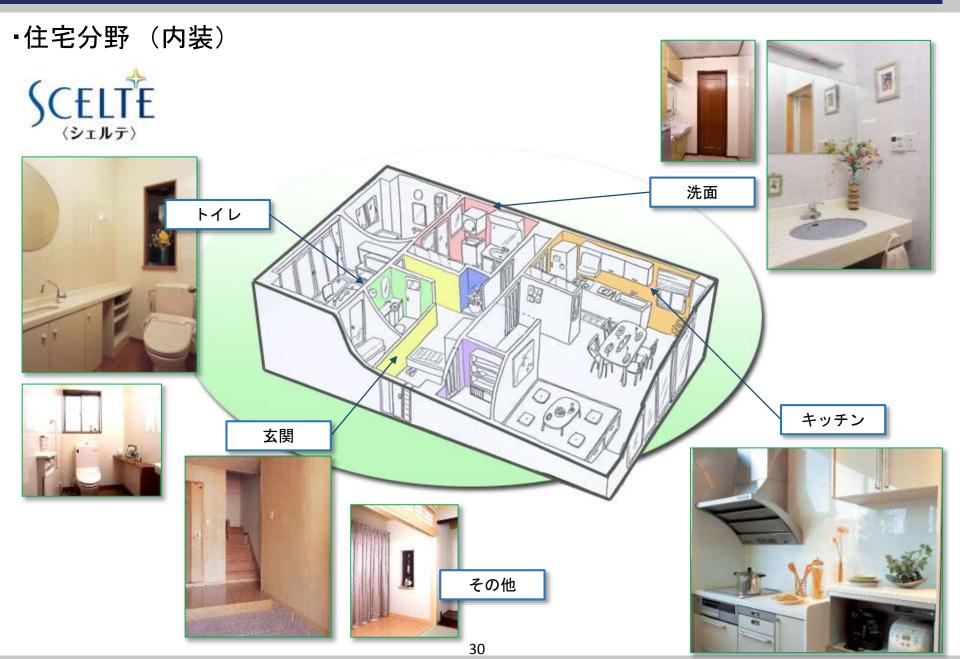




防火サイディング

18mm厚以上に特化した深彫で本物志向の高級外壁材 職人の高齢化に対応した省施工「プレカット」対応





•非住宅分野(外装)

LAMBDA 549

- ・高強度により、最高31mの中高層の建物にも対応
- ・塗装によりメタリックやパールの光沢感、 コンクリートの風合











•非住宅分野(外装)

ソニックライトパネルNAS

・中・高層ビルのカーテンウォール工法分野でシェア独占 国内最大サイズのパネルを完全プレカット



虎ノ門ヒルズ





(内装)



・表面の鏡面仕上げ、抗菌性の高い内装用化粧パネル完全な『ゼロホルムアルデヒド』ボード





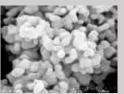


「海水法」により、「安価」で「安定供給」可能 粒子形状コントロール技術をマグネシウム化合物以外へ展開可能



使用用途例

酸化マグネシウム (スターマグ)

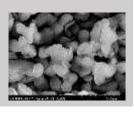


- -プラスチック部品
- ・合成ゴム部品
- ・医薬用原薬、ミネラルサプリメント
- ・接着剤など





難燃水酸化マグネシウム (マグシーズ)

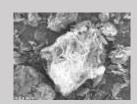


- ・エコ電線被覆材
- ・自動車・家電用電線被覆材など





炭酸マグネシウム



- ・天然ゴム製品
- ・プラスチック部品
- ・塗料、飼料など





<海水法による製造工程の一例(酸化マグネシウム)>

海水



精製



反応



洗浄



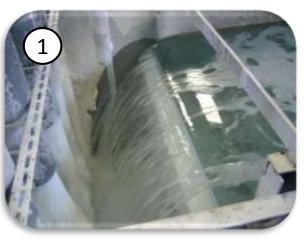
乾燥



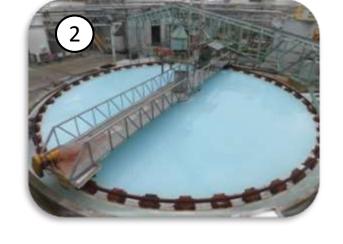
焼成



製品







- ① 海水にアルカリを添加[Mg²⁺ + 20H⁻ ⇒ Mg(OH)₂]
- ② 沈降分離槽で沈殿を回収
- ③ キルンで焼成 $[Mg(OH)_2 + 熱エネルギー <math>\Rightarrow MgO+H_2O]$
 - ※2016年10月にキルンを中心とした 増産設備を導入

世界初「透明・大型セラミックス」の開発に成功

使用用途例

レーザー加工機、レーザーセンサー、シンチレーターなど

セラミックス







レーザー核融合発電(慣性核融合発電)

この研究開発は、当社のYAGセラミックスを使用

レーザーで水素の核融合反応を起こさせて、

エネルギーを取り出す発電システム。

大阪大学 レーザー科学研究所 右:ターゲットチャンバー 左:ビームライン

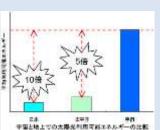
宇宙太陽光利用システム(SSPS)

ミラーで集光した太陽光でレーザー媒質を励起させてレーザー発振させる。

当社は、太陽光を効率よく励起させられるレーザー結晶の作製を、世界で初めて成功させた。(YAGセラミックスー部使用)



(JAXAの資料から作成)



レーザー研究に関する動向

世界は超高出力(10PW) - 高繰り返し(10Hz)へ(セラミックスでしか到達できない領域へ)

世界の開発状況

◆ 日本

大阪大学のレーザー科学研究所や国内メーカー数社などが、国家プロジェクト(内閣府、NEDO、JST)で開発。

◆ アメリカ合衆国

Rochester大学やLivermore研究所で開発を進め、世界を牽引。

◆ EU (欧州連合)

連合各国で資金を出し合い、HilaseやELIと呼ばれる二大プロジェクトを展開。 世界初の100J級セラミックレーザーを開発。大出力レーザー研究の牽引役となりつつある。

研究内容

物理学・量子学(フォトン・プラズマ等)の解明、MRI、レーザー核融合発電など



《主旨》

神島化学は、これまでの100年をその技術力を 根底に発展しこの先も独自の技術開発を行う これら技術力を培うベースとして100周年を記 念しテクニカルセンターを建設

《方針・コンセプト》

- ① 市場要求対応
- ② 独自技術開発
- ③ 人材教育

《概要》

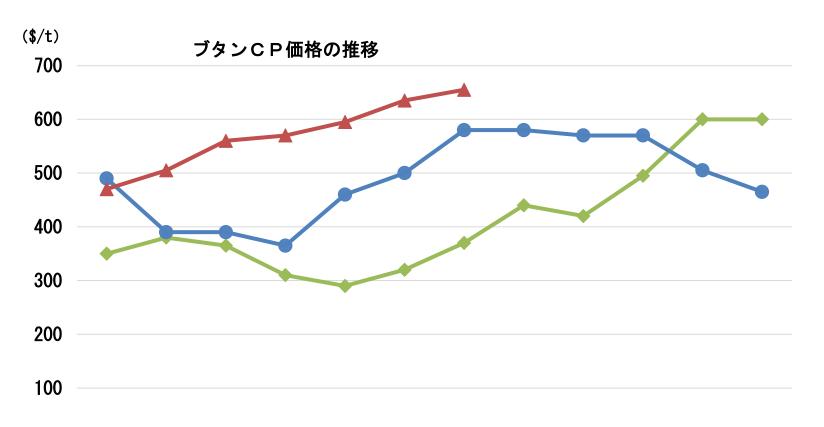
名 称 テクニカルセンター

総投資額 約12億円

完 成 2018年5月

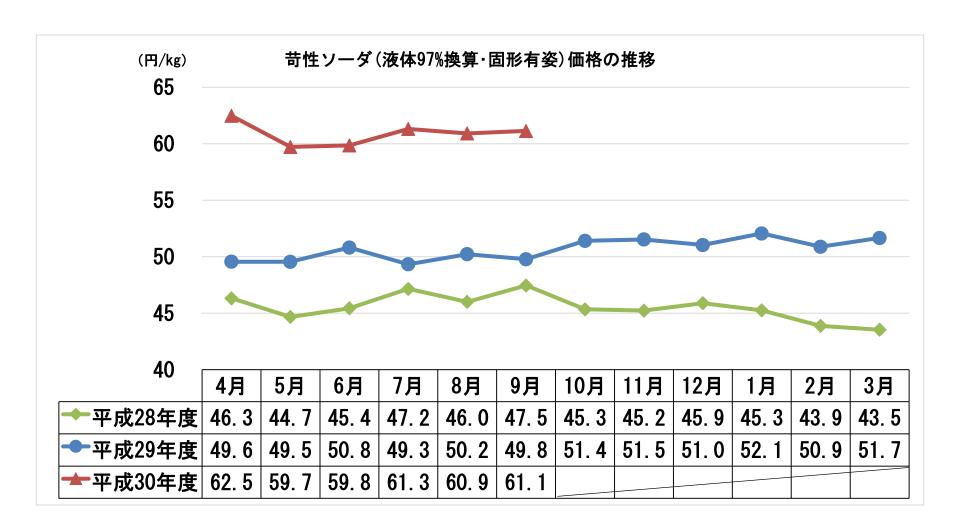
建 設 地 香川県三豊市詫間町(第2工場)

延床面接 技術棟(3階建て)約2,400㎡ 試験場棟(1階建て)約2,000㎡



Λ.												
	4月	5月	6月	7月	8月	9月	10月	11月	12月	1月	2月	3月
→平成28年度	350	380	365	310	290	320	370	440	420	495	600	600
→平成29年度	490	390	390	365	460	500	580	580	570	570	505	465
┷平成30年度	470	505	560	570	595	635	655					

参考:サウジアラビアCP



地球の未来のために

神島化学ではECOで社会に貢献しています。

建築現場での建材ゴミの軽減に

工場での建材プレカット化を推進しています。もちろん、カット端材は全てリサイクルしています。

リサイクル原料の使用

神島化学の建材は3種類のリサイクル原料を使用しており、その割合は50%にもなります。

パレット・緩衝材のリサイクル使用

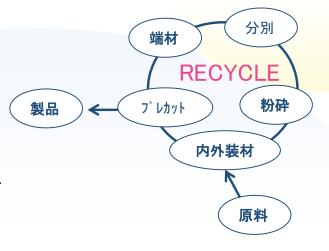
出荷したパレット・緩衝材は極力回収し、点検・補修を行った上で再使用しています。

住宅のメンテナンス費用を削減する建築材料

高耐久建材製品の開発に力を入れて、メンテナンス費用と回数の削減に一役買っています。

省エネ施工の建築材料

簡単取り付けの金具施工建材で建築現場での省エネに努めています。











KONOSHIMA