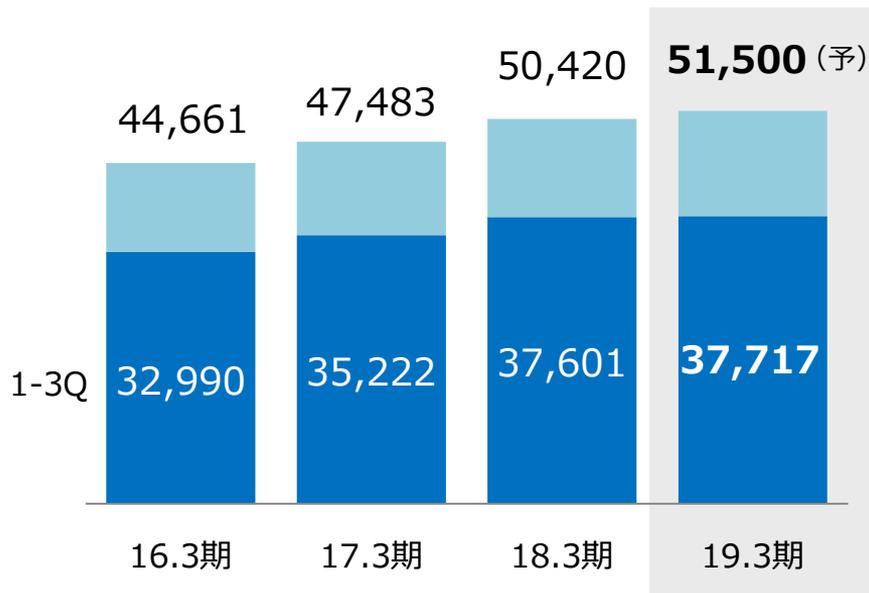


1-3Q業績ハイライト

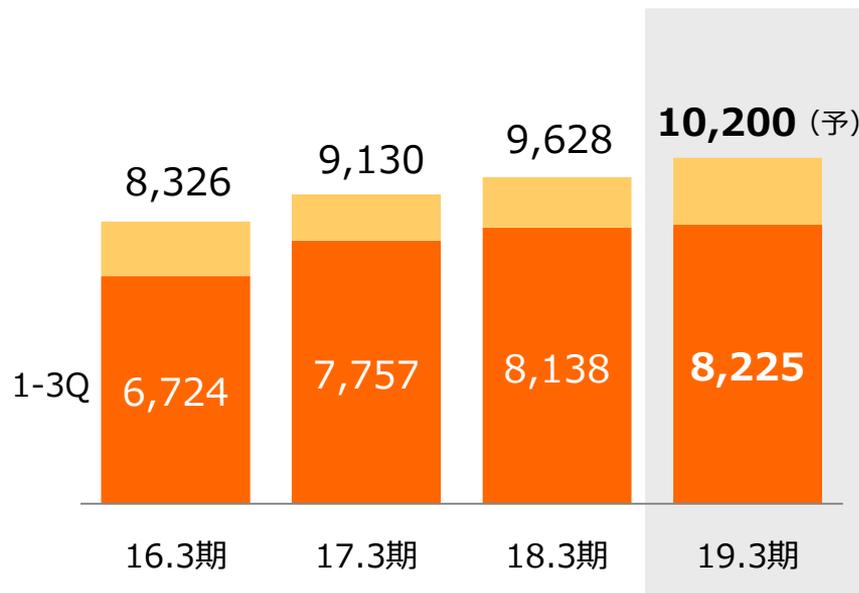


1-3Q 連結業績ハイライト

売上高 (単位：億円)



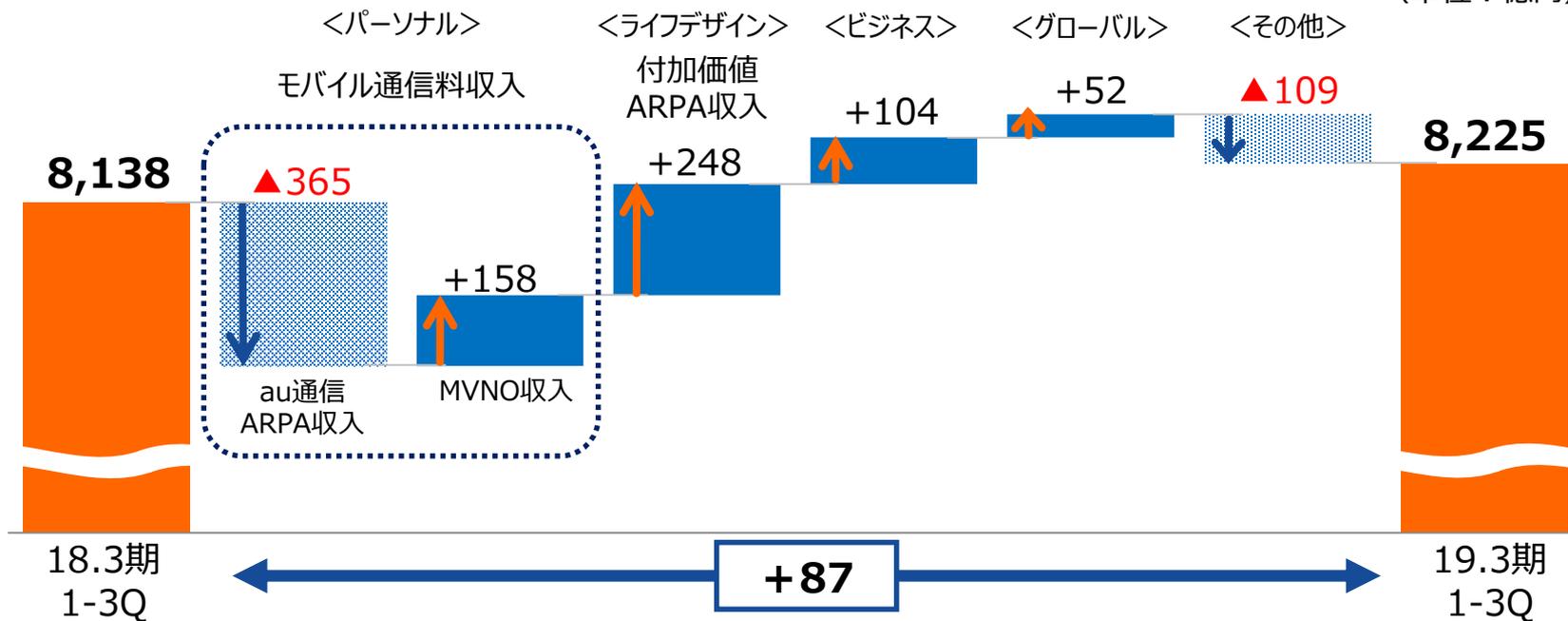
営業利益 (単位：億円)



売上高・営業利益とも持続的に成長

1-3Q 営業利益 増減要因

(単位：億円)



モバイル通信料収入減を新たな成長領域で補う

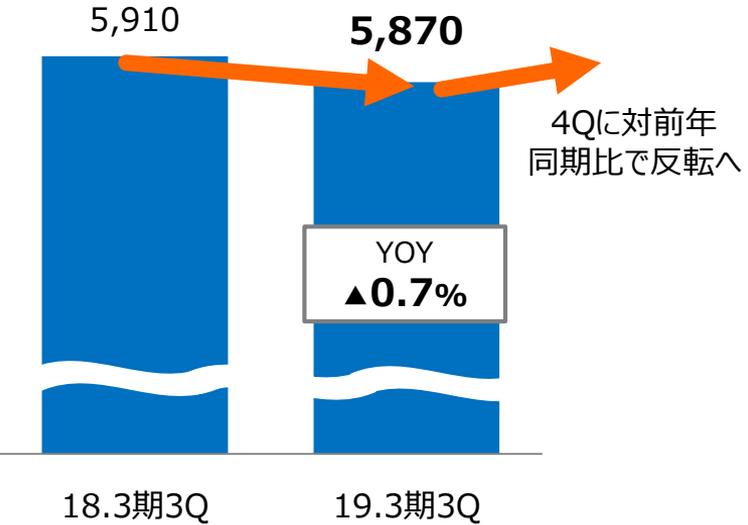
国内通信事業



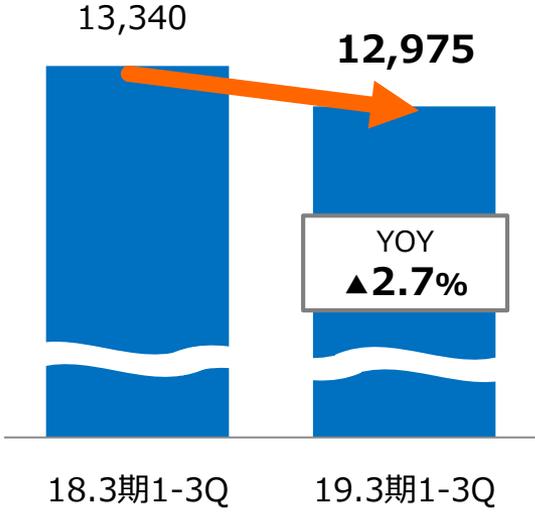
au通信ARPA / au通信ARPA収入

au通信ARPA (単位：円)

*au契約者1人あたりのスマートフォン、フィーチャーフォン、データカード、タブレット、モジュールによる通信料収入



au通信ARPA収入 (単位：億円)



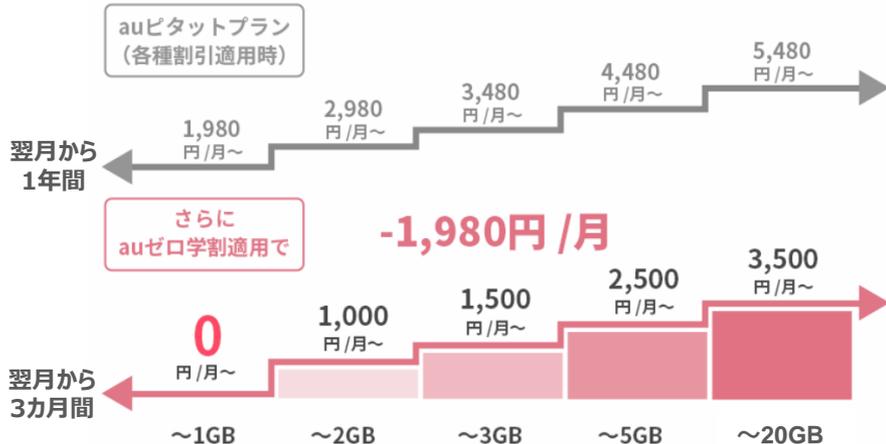
auピタット/フラットプランの影響により前年同期比で減少

学割キャンペーン

auゼロ学割

「auピタットプラン(スーパーカケホ)」を

翌月から
3カ月間 **1,980円/月** 割引!



auフラットプラン

5GB フラット学割5
(学割専用・シンプル)

翌月から1年間
3,000円/月~
(各種割引適用時)

翌月から3カ月間

月々 **980円**~

20GB フラット学割20
(シンプル)

翌月から1年間
4,000円/月~
(各種割引適用時)

翌月から3カ月間

月々 **1,980円**~

25GB NETFLIX プラン学割
(シンプル)

翌月から1年間
5,150円/月~
(各種割引適用時)

翌月から3カ月間

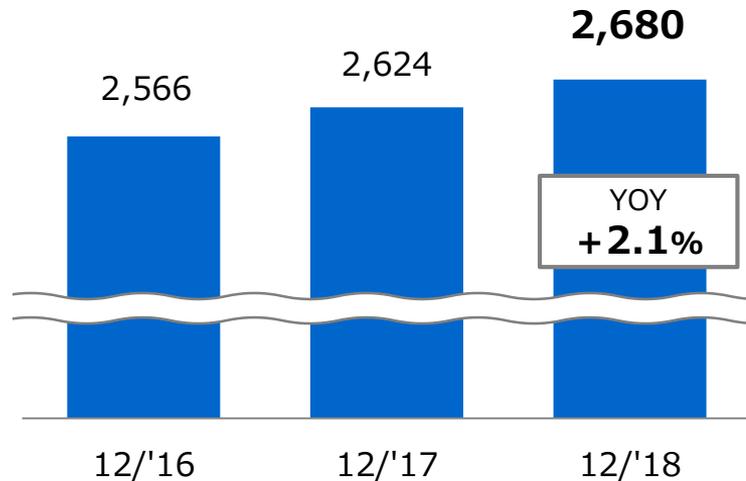
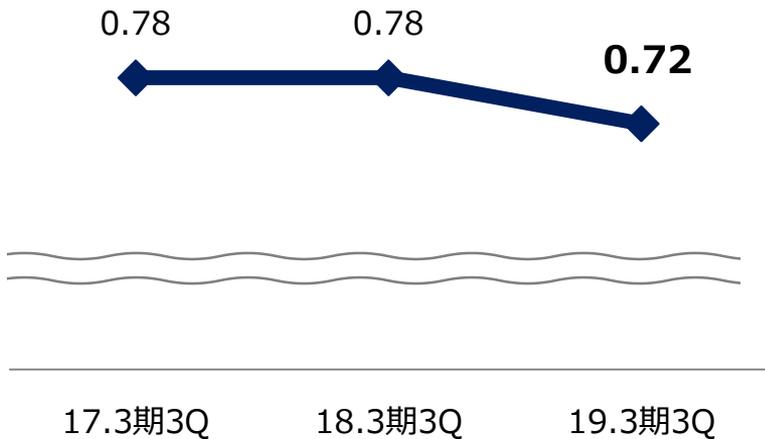
月々 **3,130円**~

お客様のニーズに合った選べるキャンペーンを実施

au解約率 / モバイルID数

au解約率 (単位：%)

モバイルID数* (単位：万)



au解約率はYOYで改善。モバイルID数は着実に成長

注) パーソナルセグメントベース

*au契約者数+MVNO契約数

CM好感度 4年連続No.1



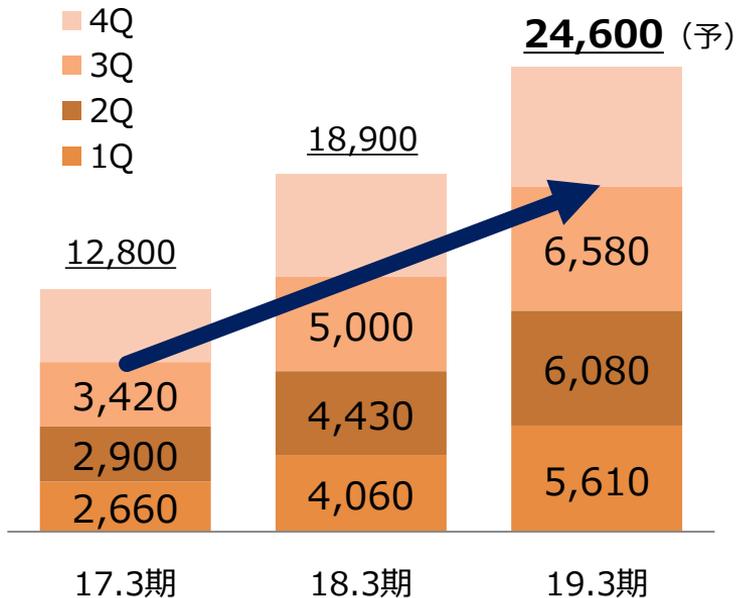
お客さまに一番身近に感じてもらえる会社を目指す

新たな成長領域

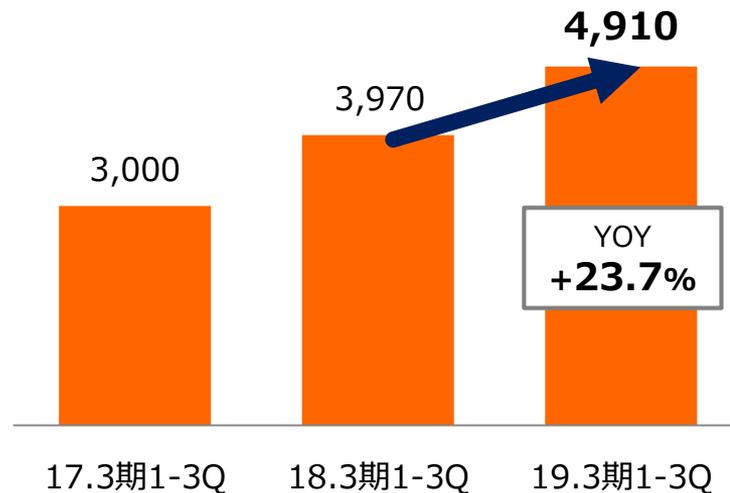


au経済圏 流通総額 / 売上高

流通総額 (単位：億円)

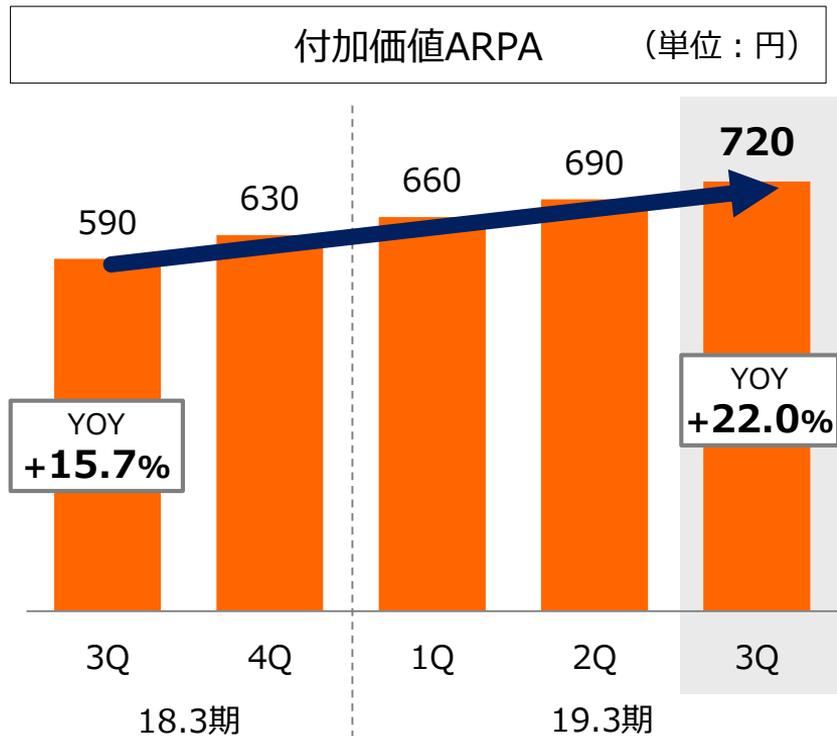


売上高 (単位：億円)



流通総額・売上高とも着実に成長

付加価値ARPA



NETFLIX プラン

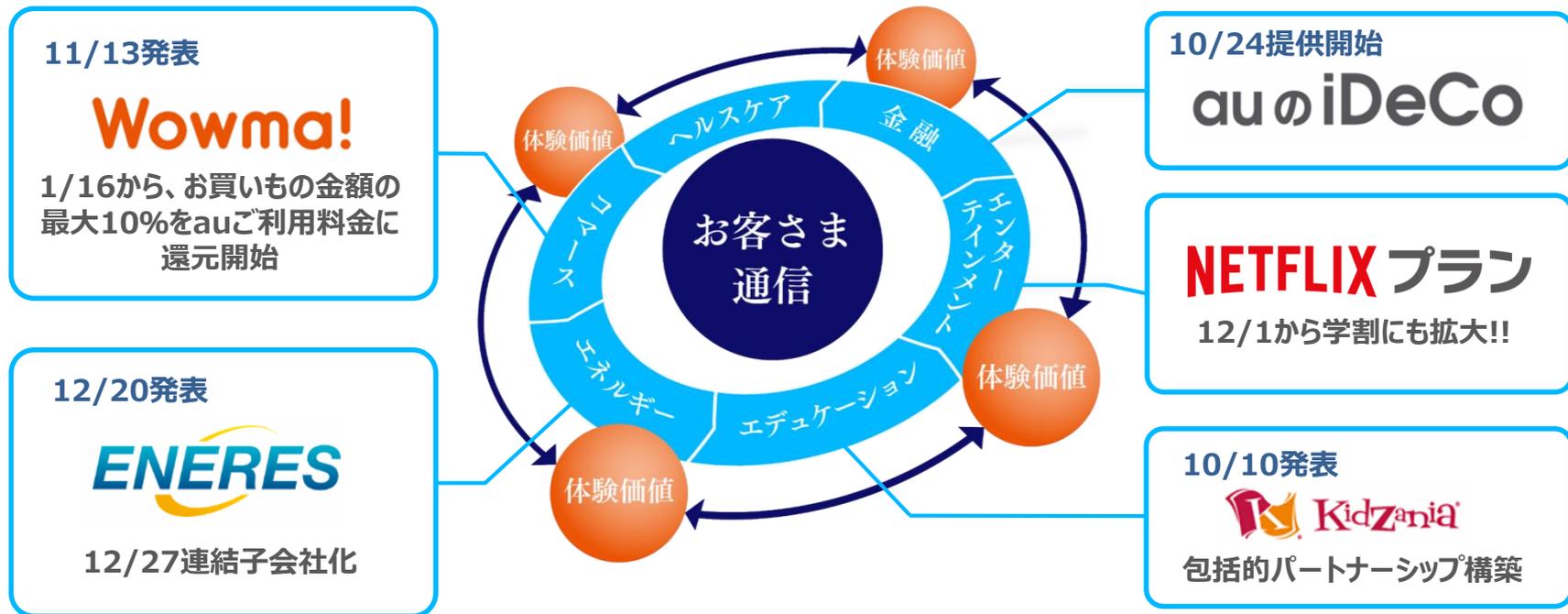
ワクワクするコンテンツで大好評

auスマートパスプレミアム

650万会員
(2018/12末時点)

非通信分野の収益基盤拡大により成長が加速

通信とライフデザインの融合



ライフデザイン事業領域拡大とリテンション強化を推進

au経済圏の拡大



ポイント・チャージ残高の循環に向けてサービスを拡大

*1) クレジットカードとプリペイドカードの有効発行枚数合計

*2) ポイント残高とチャージ残高の合計

5G時代に向けて

3G



2022年3月末終了
を発表

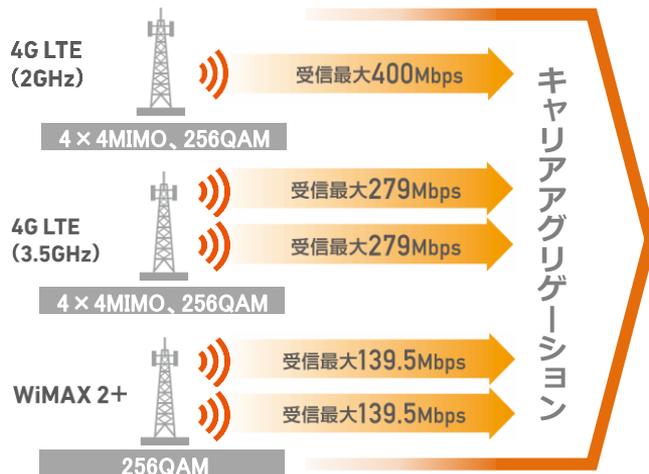
VoLTE対応
スマートフォンへ
移行を促進

初スマホ割や
安心のサポート
等を充実

4G



受信最大 1 ギガ超の実現 *



5G



2019年
一部のエリアから
サービス開始に向けて
準備中

技術開発・設備投資
を本格化

5G時代に向けたシンプルかつ高品質なネットワークへ

トヨタ自動車様との取り組み

トヨタスマートセンター(TSC)

グローバル通信プラットフォーム

通信回線の統合管理・監視

各国通信事業者

各国通信事業者



AT&T



X国



Y国



TOYOTA



LEXUS

2019年、米国、日本、中国で
グローバル通信プラットフォームを
用いたコネクティッド環境を提供

米国においては全米50州で
2019年秋発売の
2020年モデルから

パートナーさまと共にグローバル展開を推進

5G実証実験

5G特性

高速・
大容量

多接続

低遅延

【工事現場】



2台の建設機械を同時に遠隔操作



O BAYASHI

パートナーさま
大林組

NEC

5G(28GHz)



5G基地局



災害を想定し
無線で接続

【遠隔操作室】



リアルな操作性

パートナーさまと共に5Gの特性を活かした取組みを推進

スマートドローンプラットフォーム



**B2Bトータル
ソリューションを提供**

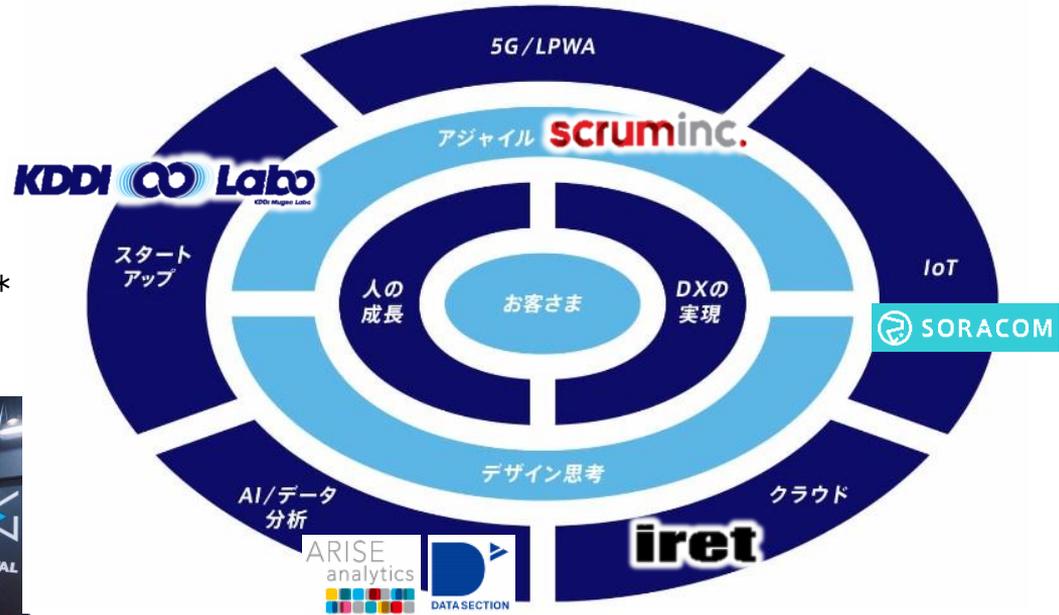
国際標準に準拠したドローンプラットフォームの構築を推進

KDDI DIGITAL GATE

18

参加企業さま

100社超*



デジタルトランスフォーメーションを全力で支援

多様なIoTビジネスモデルをお客さまと共創

* 2018年9月6日～2018年12月末まで

まとめ

1-3Q
業績

- 1-3Q業績は売上高・利益とも持続的に成長
- 非通信分野の収益基盤は順調に拡大

事業戦略

- 通信とライフデザインの融合を推進
- 5G時代に向けた取組みを推進
- パートナーさまと共に5G/IoTの取組みを拡大

現中期目標の達成に向けて事業戦略を推進



免責事項

この配付資料に記載されている業績目標、契約数目標、将来の見通し、戦略その他の歴史的事実以外の記述はいずれも、当社グループが現時点で入手可能な情報を基にした予想または想定に基づく記述であり、これらは国内外の経済環境、競争状況、法令・規制・制度の制定改廃、政府機関の行為・介入、新サービスの成否などの不確実な要因の影響を受けます。従って、実際の業績、契約数、戦略などは、この配付資料に記載されている予想または想定とは大きく異なる可能性があります。