



2019年3月期 第3四半期
決算説明会資料

証券コード : 2763

説明内容

1. 2019年3月期 第3四半期決算概要

2. 事業戦略

3. 財務報告 その他

1. 2019年3月期 第3四半期決算概要

◆ 2019年3月期
第3四半期累計

売上高

338億円

前年同期比 12.4%増

営業利益

44億円

前年同期比 42.9%増

- ① 売上高
通期予想440億円 進捗77.0%
- ② 営業利益
通期予想 55億円 進捗80.7%
- ③ 経常利益
通期予想 55億円 進捗81.1%
- ④ 四半期純利益
通期予想 33億円 進捗90.0%

- ネットワークセキュリティ引き続き好調
- 電力サービス「エフエネでんき」大幅増
- 蓄電池販売増加
- 営業生産性向上

- ◆ 第3四半期累計売上高 338億円
 - ◆ 第3四半期累計営業利益 44億円
- 営業利益・経常利益・当期利益共に第3四半期累計過去最高値

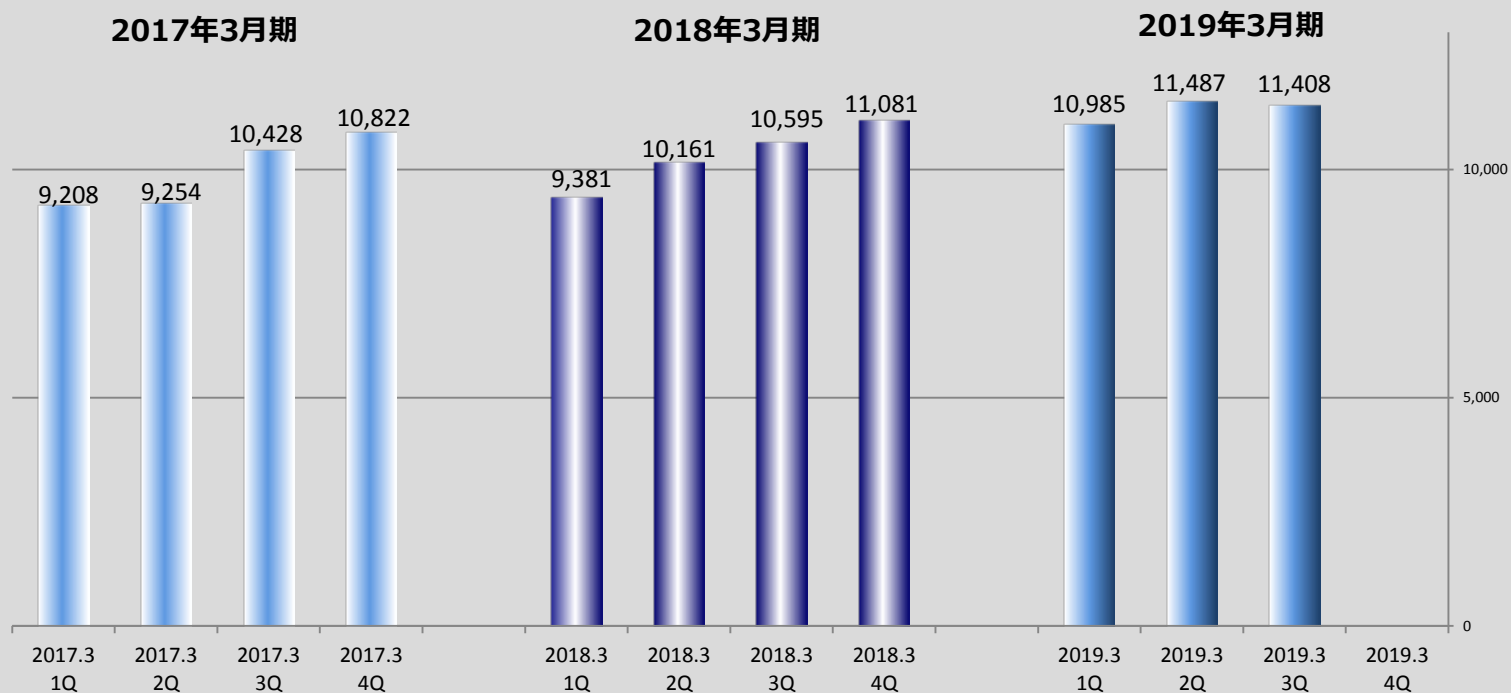
(単位：百万円)



- ◆ 第3四半期の売上高は第2四半期と同水準となり好調
- ◆ 法人事業においてUTM等のネットワークセキュリティ装置・空調機器の販売、コンシューマ事業において蓄電池の販売が売上高の増加を牽引

(単位：百万円)

売上高 四半期推移



- ◆ 第3四半期経常利益は前年同期比1.8%増 第2四半期より減少
- ◆ 電力サービス「エフエネでんき」販売に取り組むことでストック拡大に注力

(単位：百万円)

経常利益 四半期推移

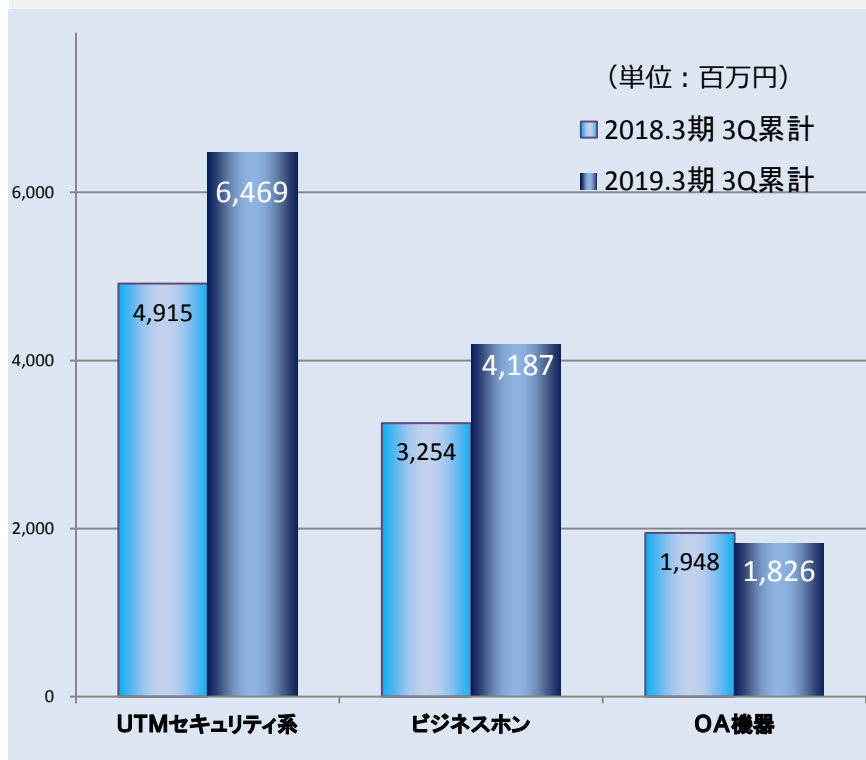


(単位：百万円)

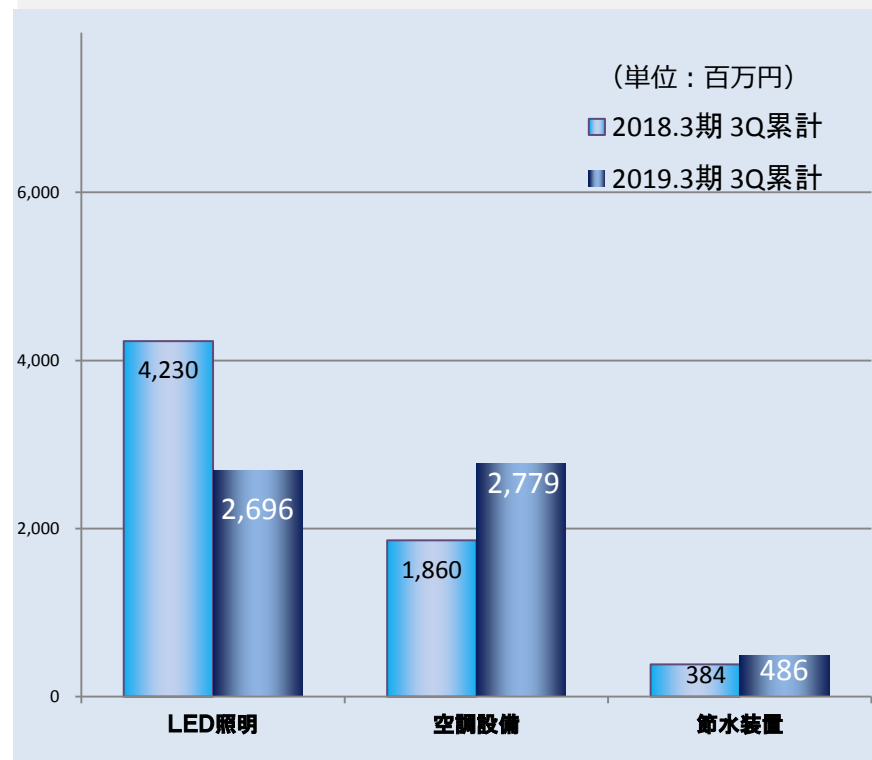
区分	2018年3月期 第3四半期累計実績	2019年3月期 第3四半期累計実績	増減	前年対比 増減
法人事業				
売上高	21,502	26,622	5,120	23.8%増
セグメント利益 (営業利益率)	2,953 13.7%	3,729 14.0%	775	26.2%増
コンシューマ事業				
売上高	8,864	8,235	△ 629	-7.1%
セグメント利益 (営業利益率)	268 3.0%	904 10.9%	636	237.3%増

- ◆ U T M等のネットセキュリティ装置・ネットワークカメラ等のセキュリティ系商品販売が前年同期比31.6%アップ、ビジネスホン販売が28.7%アップ
- ◆ 日本国内、A S E A Nを合わせた環境省エネサービスの売上高は、L E D照明が減少も空調設備の販売が大幅に増加

情報通信サービス 売上高

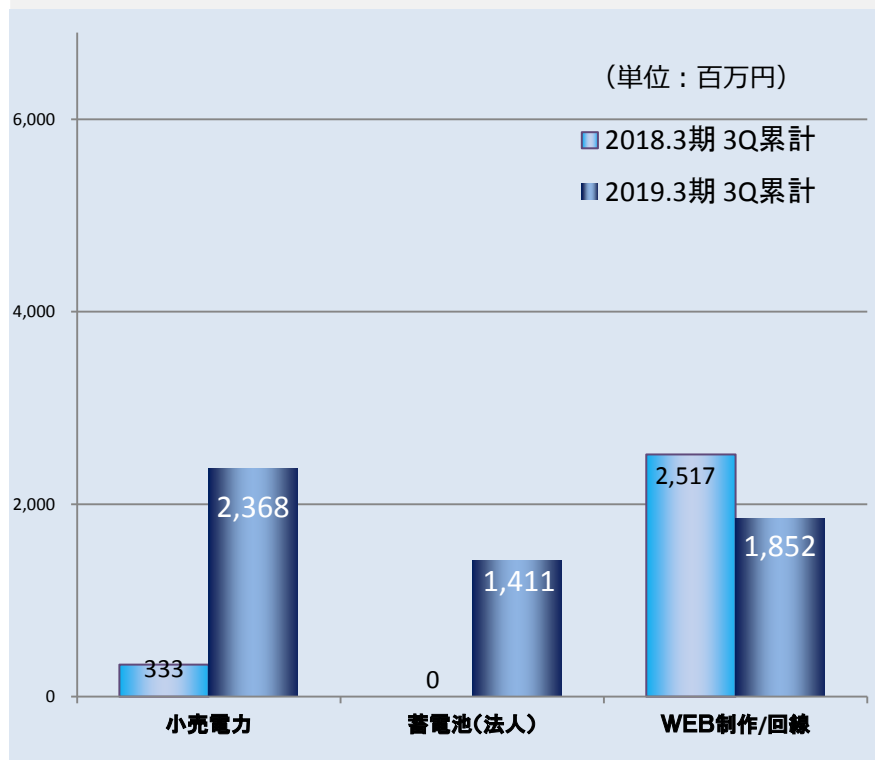


環境省エネルギーサービス 売上高

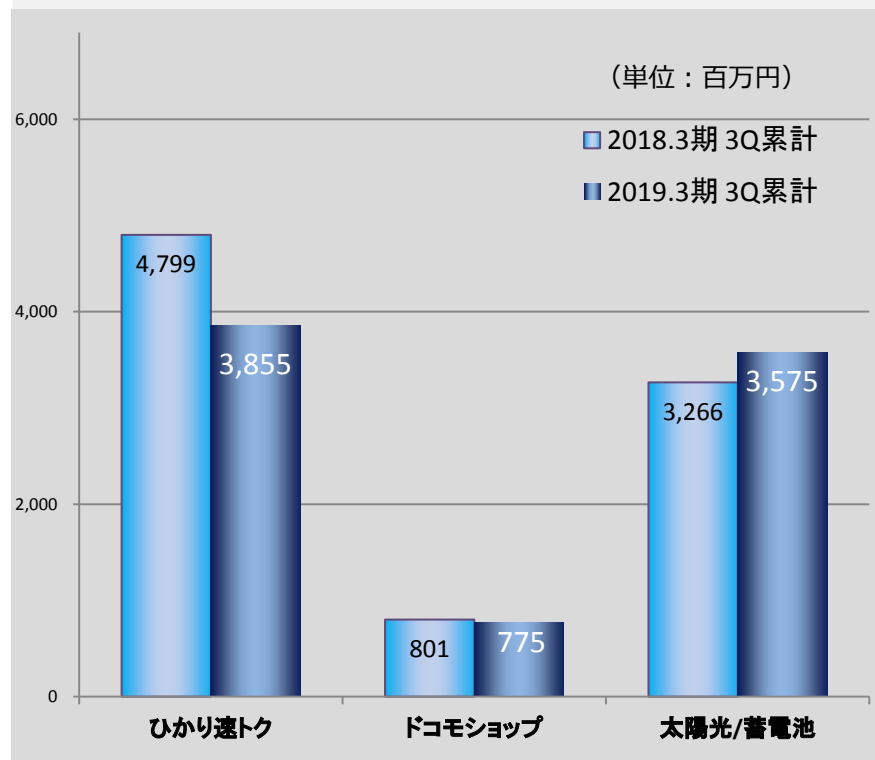


- ◆ 小売電力サービスでは自社ブランド「エフエネでんき」のユーザー数が順調に増加し、売上高23億円
- ◆ コンシューマ事業
 スtockサービス「ひかり速トク」売上高が38億円
 2019年問題を背景に蓄電池販売が好調に推移

電力サービス インターネット系売上高



コンシューマ事業 商品別売上高前年同期比



2. 2019年3月期 事業戦略

区分	ショット(商品販売等)	ストック (毎月の利用料収入等)
法人事業		
電力サービス		エフエネでんき
		F Tでんき
情報通信サービス	ネットセキュリティ装置・U T M	定額保守サービス
	セキュリティ機器	定額保守サービス
		光回線サービス「F T光」
	ビジネスホン機器	定額保守サービス
	O A 機器	カウンターサービス
環境省エネサービス (国内)	L E D照明	定額保守サービス
	空調設備	定額保守サービス
		節水装置「J E T」レンタル
	蓄電池	
環境省エネサービス (海外)	L E D照明	
	空調設備	クリーニングサービス
	太陽光発電設備	

※ ショット : 商品販売・サービス提供時点で売上となるサービス
 ストック : 毎月利用料・使用料を頂くサービス

区分	ショット(商品販売等)	ストック (毎月の利用料収入等)
コンシューマ事業		
情報通信サービス		光回線サービス「ひかり速トク」
	ドコモショップ携帯電話	キャリアストックインセンティブ
環境省エネサービス (国内)	太陽光発電設備	
	蓄電池	

- ※ ショット : 商品販売・サービス提供時点で売上となるサービス
- ストック : 毎月利用料・使用料を頂くサービス

◆ 2019年3月期 第3四半期累計

法人事業売上高

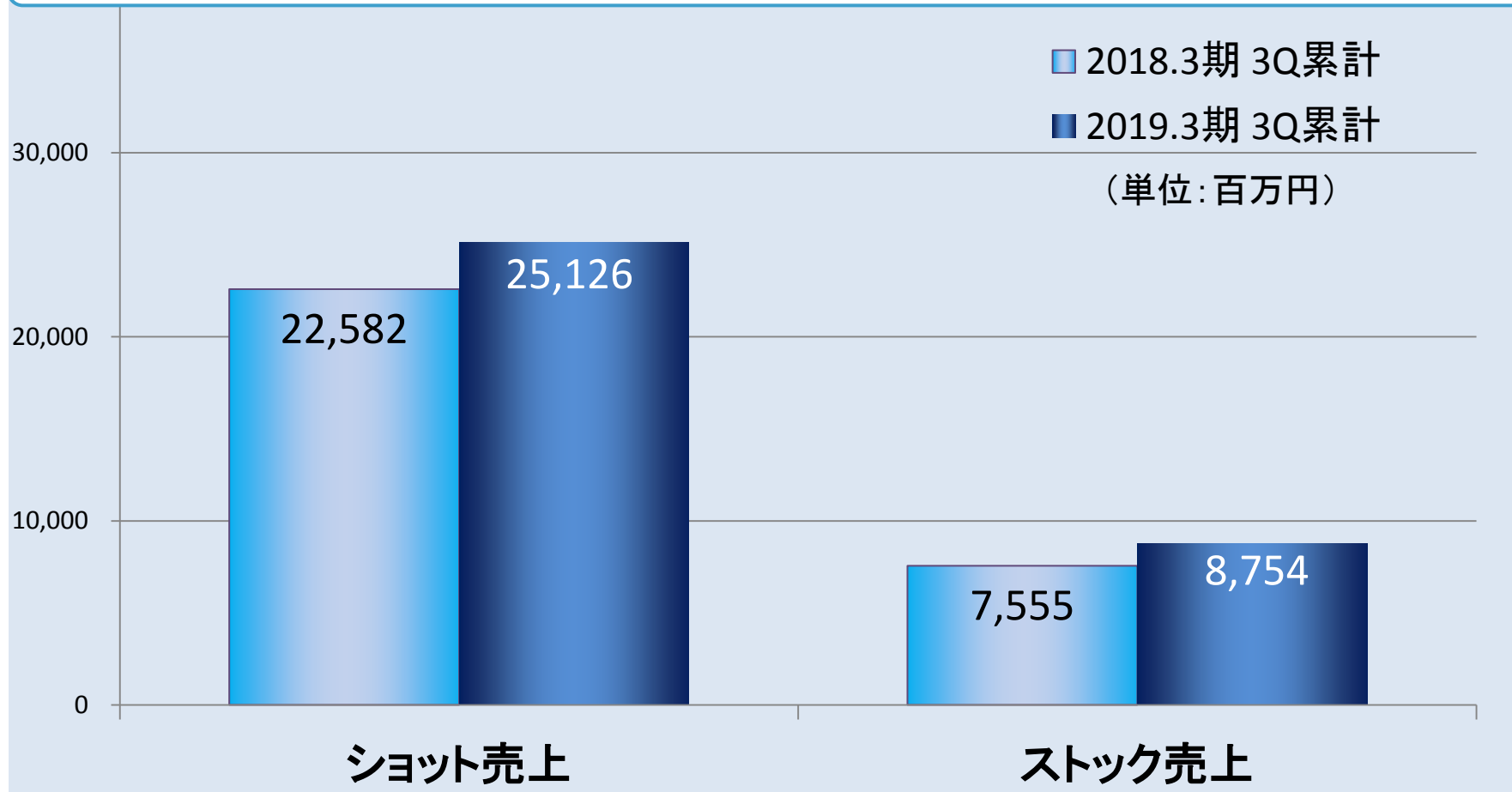
266億円	内ショット売上	217億円
	内ストック売上	48億円

コンシューマ事業売上高

82億円	内ショット売上	43億円
	内ストック売上	38億円

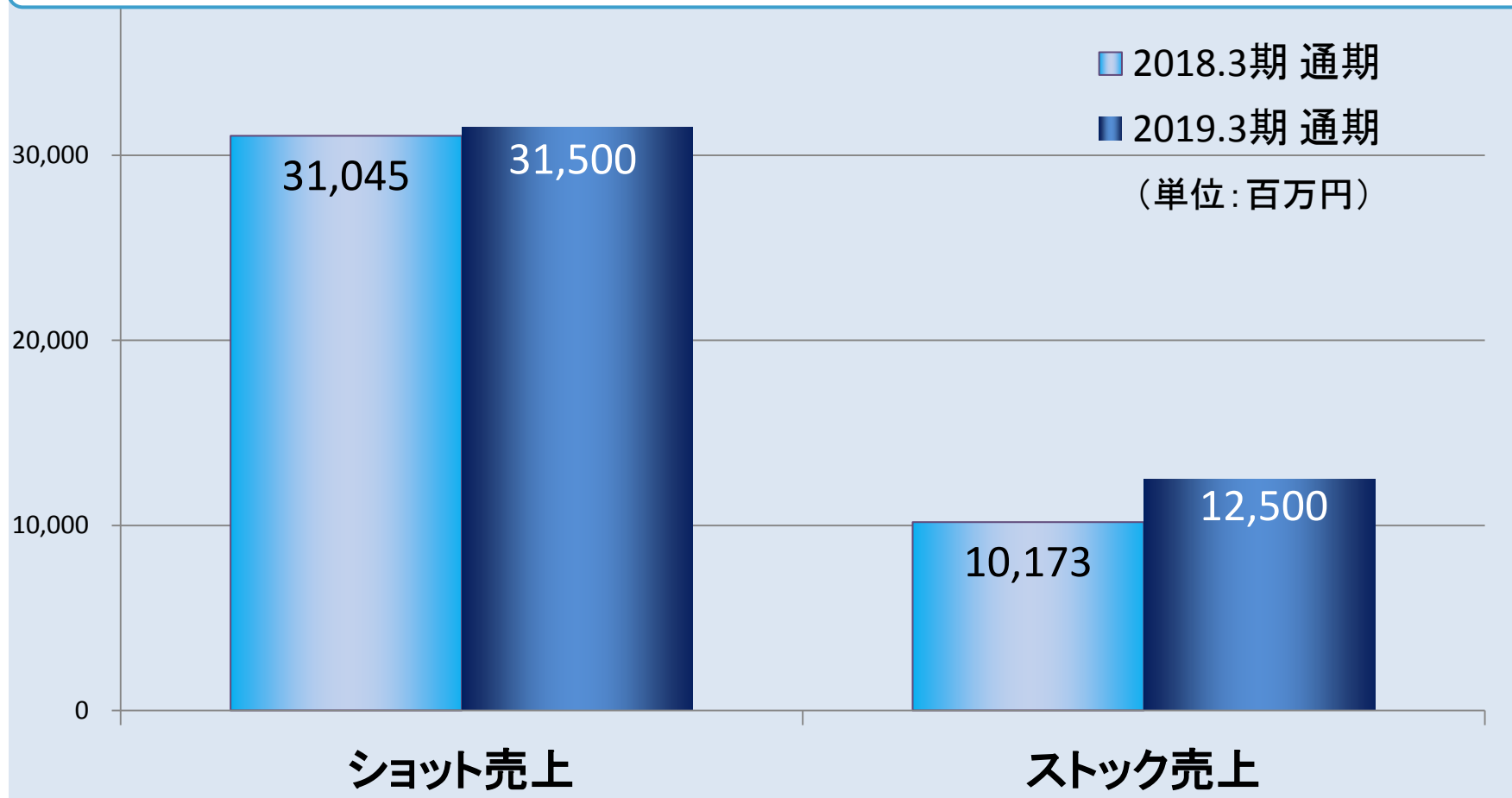
◆ 法人事業・コンシューマ事業を合算

第3四半期累計 ショット売上 251億円 前年同期比11.1%アップ
 ストック売上 87億円 前年同期比15.8%アップ



◆ショットサービスは生産性重視で安定成長、ストックサービスを更に拡大

通期予想 ショット売上 315億円 前年同期比 1.4%アップ
 ストック売上 125億円 前年同期比22.8%アップ



1. ストックサービス

定額保守サービス・O Aカウンター 各レンタルサービス



サーバ



複合機 O A 機器機



ビジネスホン



LED蛍光灯 ステップ調光システム
蛍光灯タイプ L E D



高天井用 LED

水銀灯タイプ L E D



U T M (統合脅威管理)

インフラ (電力・ガス・水道)



小売電気事業



節水装置 J E T

中小企業 個人事業主
一般消費者を対象に
オフィスと生活に新たな未来を！

顧客数 法人 10万件
一般消費者 6万人

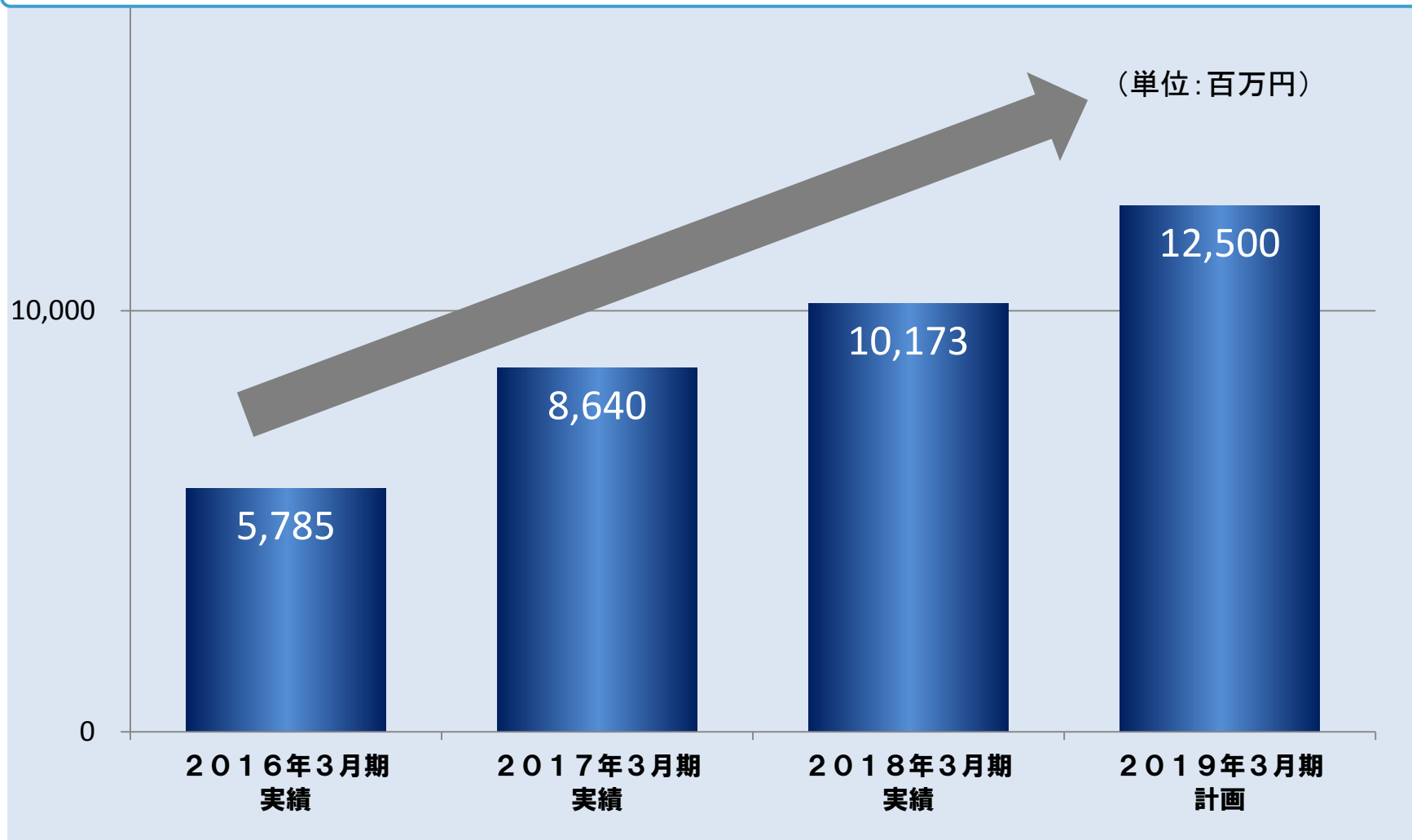
通信サービス



インターネット接続
サービス

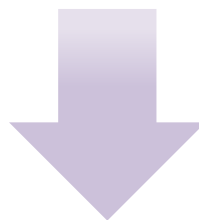


◆2019年3月期の年間ストック売上高は2016年3月期と比較して116%アップ
2018年3月期までは光回線サービスで増加、2019年3月期は電力サービスで増加



販売会社としてのコア部分を活かして

商品を仕入れて販売する会社



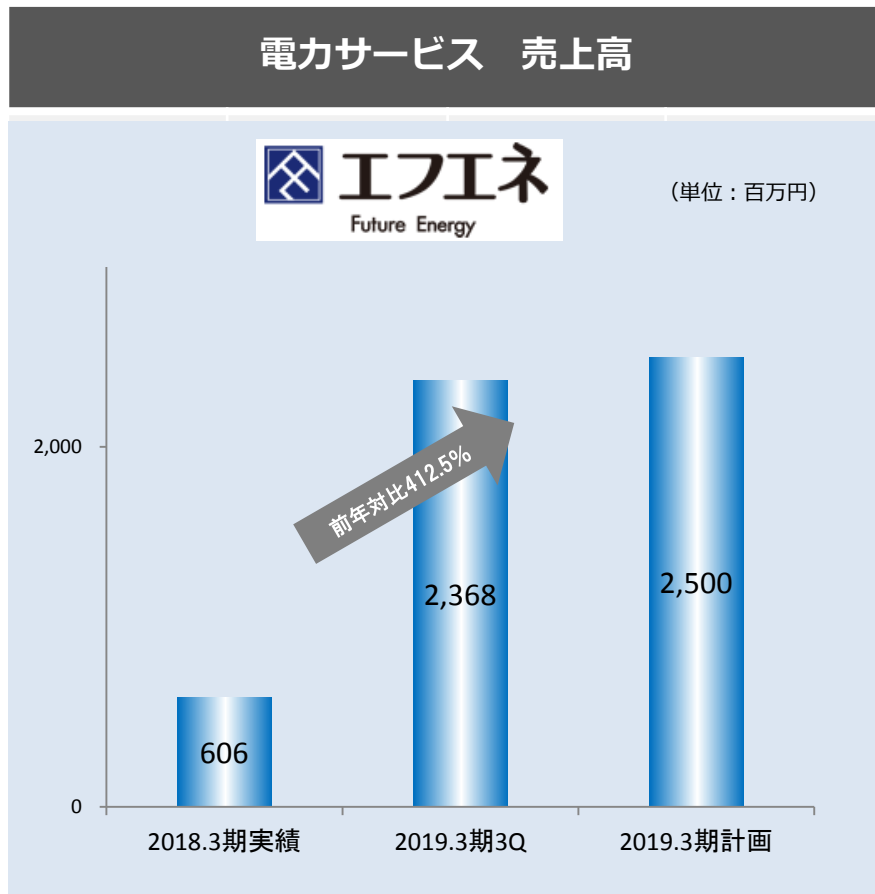
自社サービス提供の比重をUP

現状供給自社サービス

- 小売電力サービス「エフエネでんき」「F Tでんき」
- 節水装置 J E T
- 光回線「ひかり速トク」「F T光」
- ネットセキュリティサービス

更なる自社商品サービスの企画・開発・販売・コンサルティングでストック収益を拡大 安定した収益構造へ変革

電力サービス 売上高



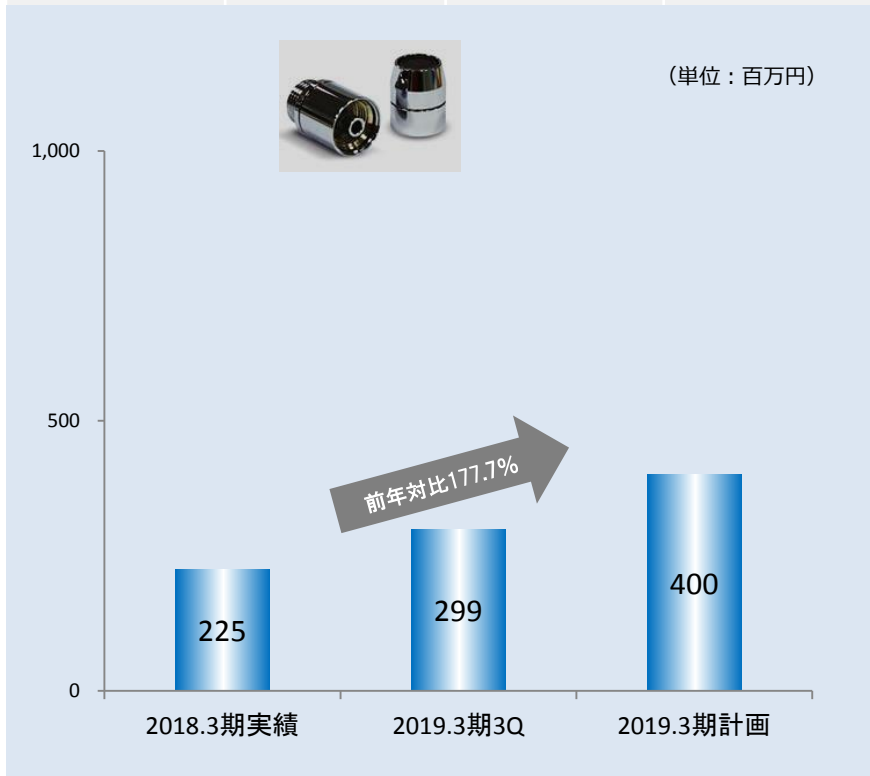
※2019年3月期9月時点で前年対比倍増しております。

電力サービス

「エフエネでんき」「FTでんき」

- ◆2018年3月期 売上高6億円
- ◆2019年3月期 第3四半期売上高23億円
2019年3月期 売上高年間計画25億円を大幅に上回る見込み
- ◆取組内容
 1. 低圧を中心に顧客数が順調に増加
グループ顧客へのクロスセル好調
代理店販路の拡大
他業種のアライアンスによる販売が好調
2020年3月期売上高100億円を見据えた展開
 2. 需給管理
更なる収益性の向上に向けた取組

節水サービス 売上高



節水サービス

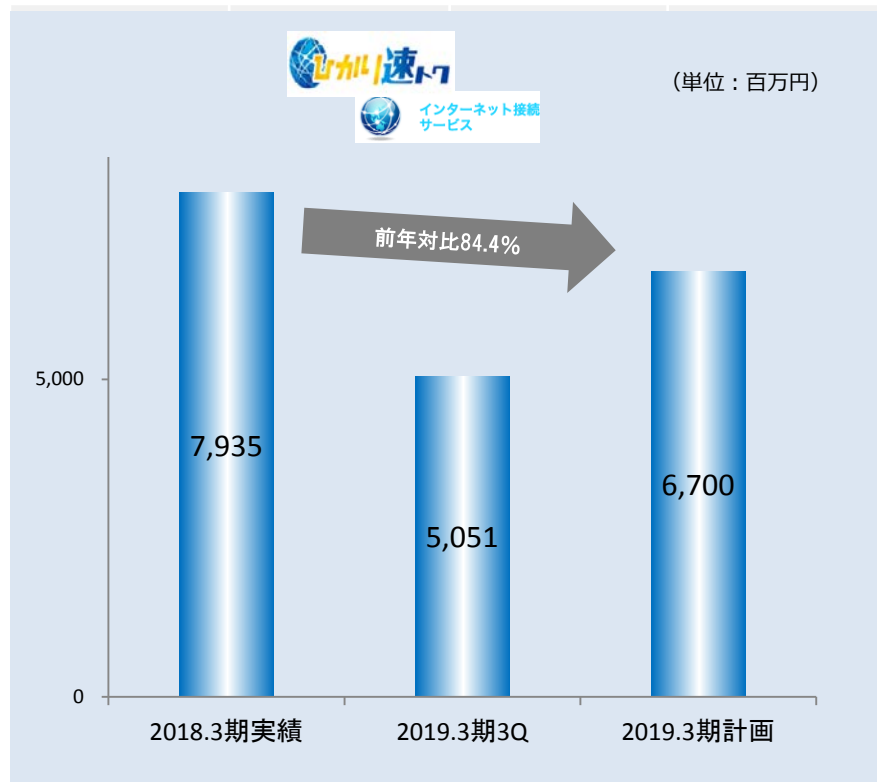
「節水装置」ET」レンタル

- ◆2018年3月期 売上高2.2億円
- ◆2019年3月期 第3四半期売上高2.9億円
2019年3月期 売上高計画4億円
前年対比177.7%

◆取組内容

業種を絞って節水コンサル営業
開始から2年半の販売ノウハウの蓄積で
解約率の減少、再度拡販
グループの他の商品の顧客とは顧客層が異なる為、節水サービスで大手企業の開拓

光回線サービス 売上高

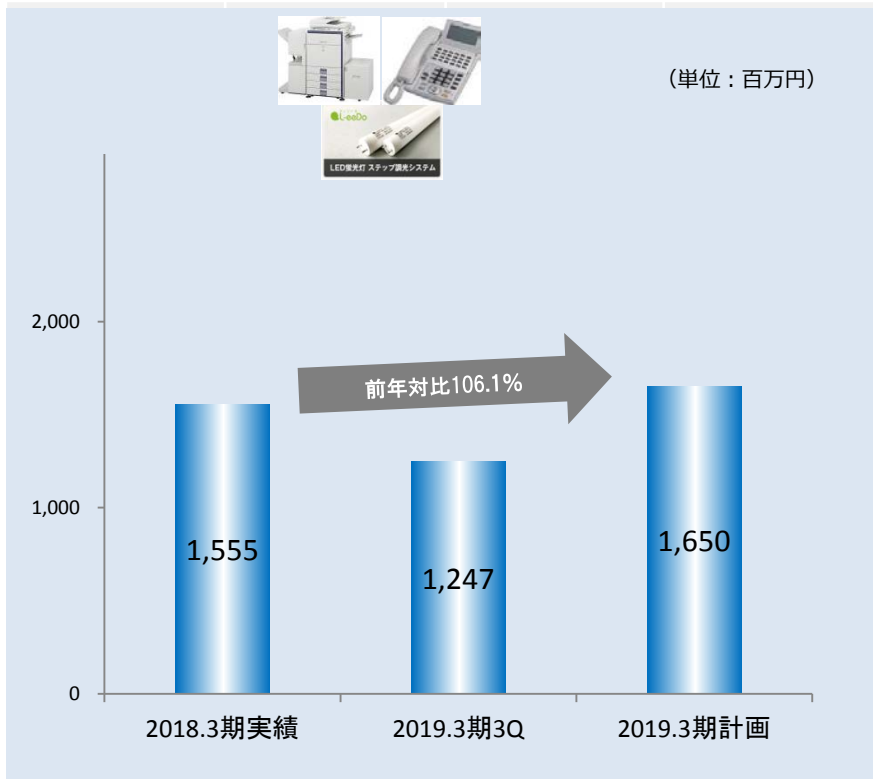


光回線サービス
「ひかり速トク」「FT光」

- ◆2018年3月期 売上高79億円
- ◆2019年3月期 第3四半期売上高50億円
2019年3月期 売上高計画67億円
前年対比84.4%

- ◆取組内容
新規獲得を停止中で販売コストが掛らない
為利益が安定
サービスプランを拡充し既存顧客へのサービス強化
2019年5月事業者間転用の解禁予定

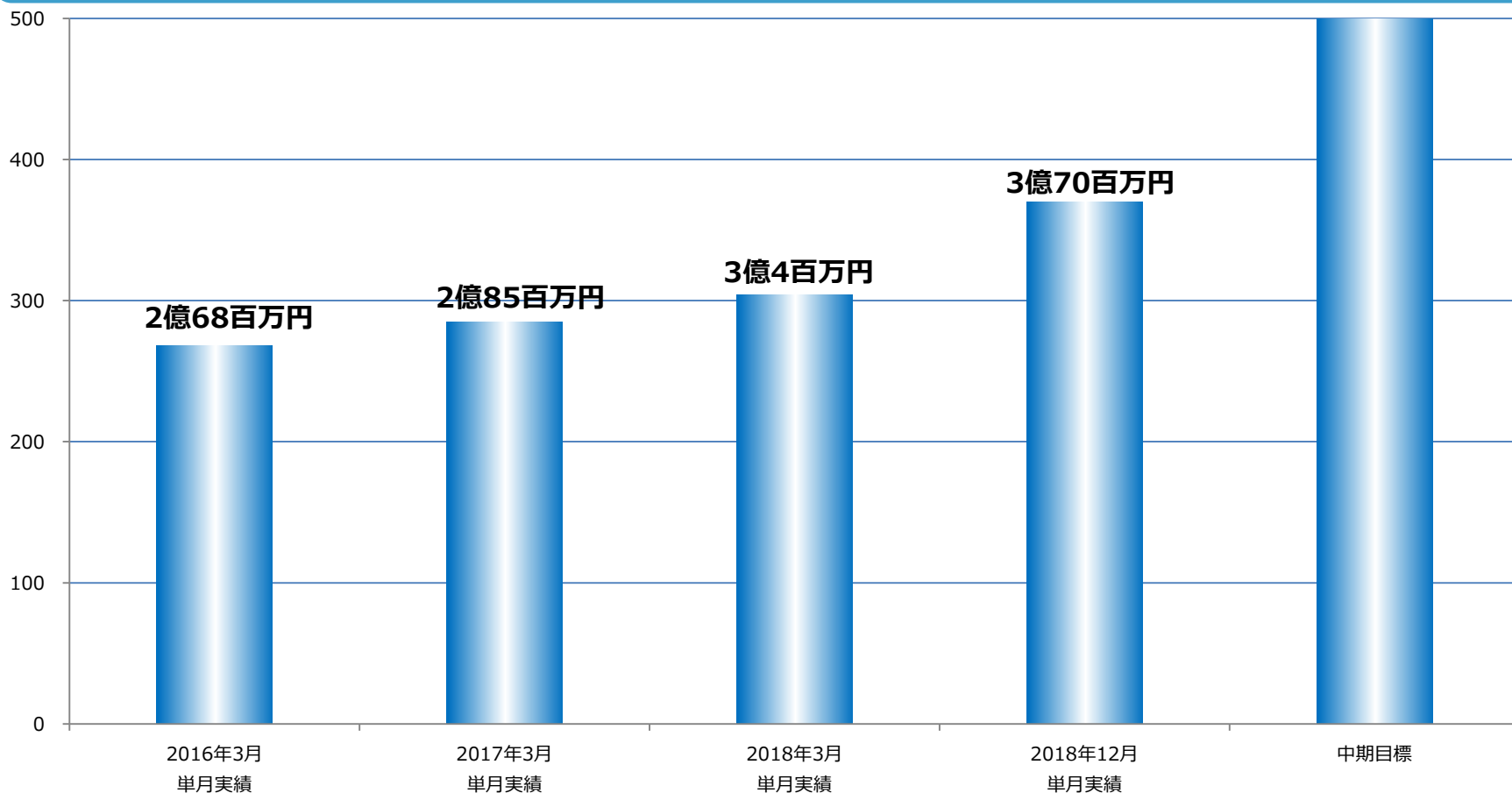
定額保守サービス O Aカウンター 売上高



法人事業、ビジネスホンLED照明等定額保守サービス・O Aカウンターサービスが主力

- ◆2018年3月期 売上高15億円
- ◆2019年3月期 第3四半期売上高12.4億円
2019年3月期 通期売上高計画16.5億円
前年対比106.1%
- ◆取組内容
法人ストック拡大に向けて定額保守サービス以外のストック商品の開発・テスト販売
 - ・UTMのサポートパック
「まかせて安心FTセキュリティー」
 - ・エフティレンタル（自社レンタル）企画
LED照明から開始
 ストック化により中長期的に収益の向上

- ◆ 2018年12月単月粗利益3億70百万円（営業利益換算2億60百万円）
- ◆ 現在の取組に加え、新規ストック商品の企画開発
中期ストック目標単月粗利益5億円・年間60億円



2. ショットサービス

環境省エネルギーサービス



空調設備



蓄電池

各分野の施工



インターネットサービス



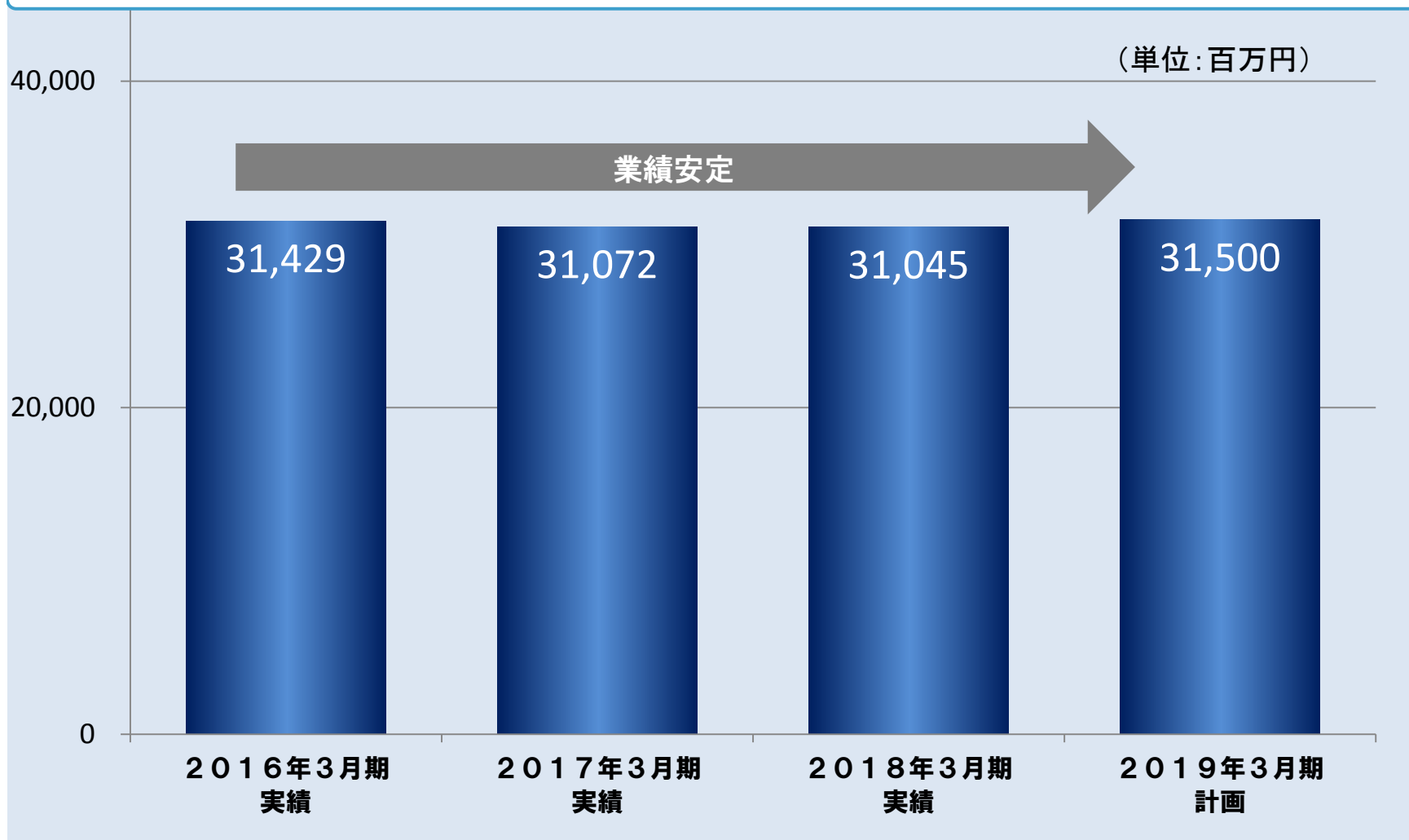
情報通信サービス



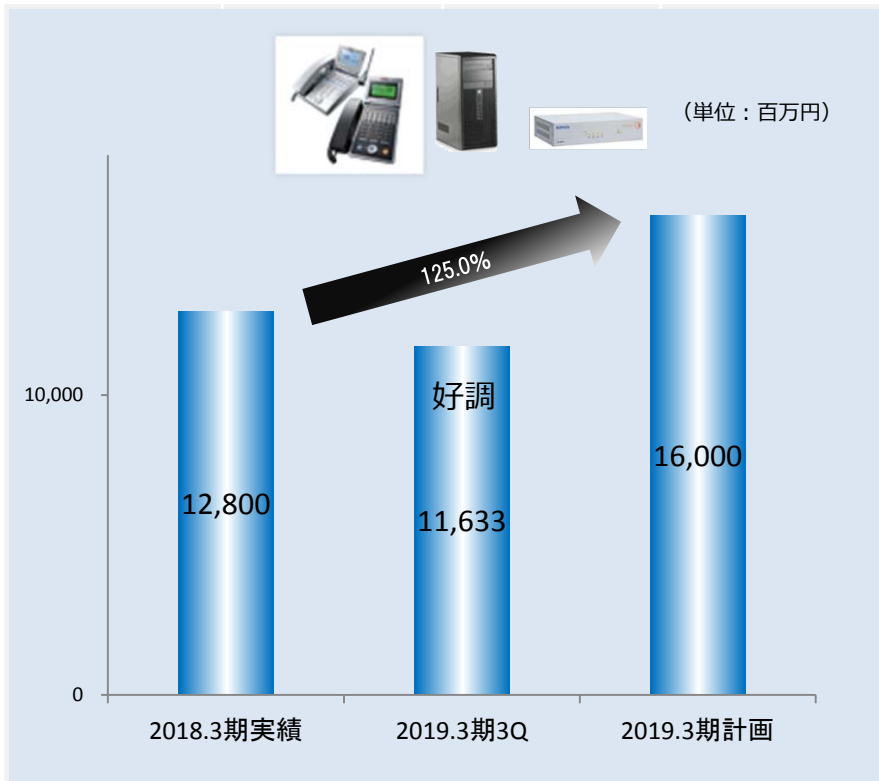
中小企業 個人事業主を対象に
オフィスに新たな未来を！

顧客数 10万件
法人数 380万社
個人事業主 250万人

◆2019年3月期の年間ショット売上高は2016年3月期と比較して0.2%アップの予想
 2018年3月期法人携帯販売・WEB制作サービスから撤退した為に売上横ばいも、既存事業は安定成長



UTM・セキュリティ・情報通信機器 売上高



情報通信サービス 機器

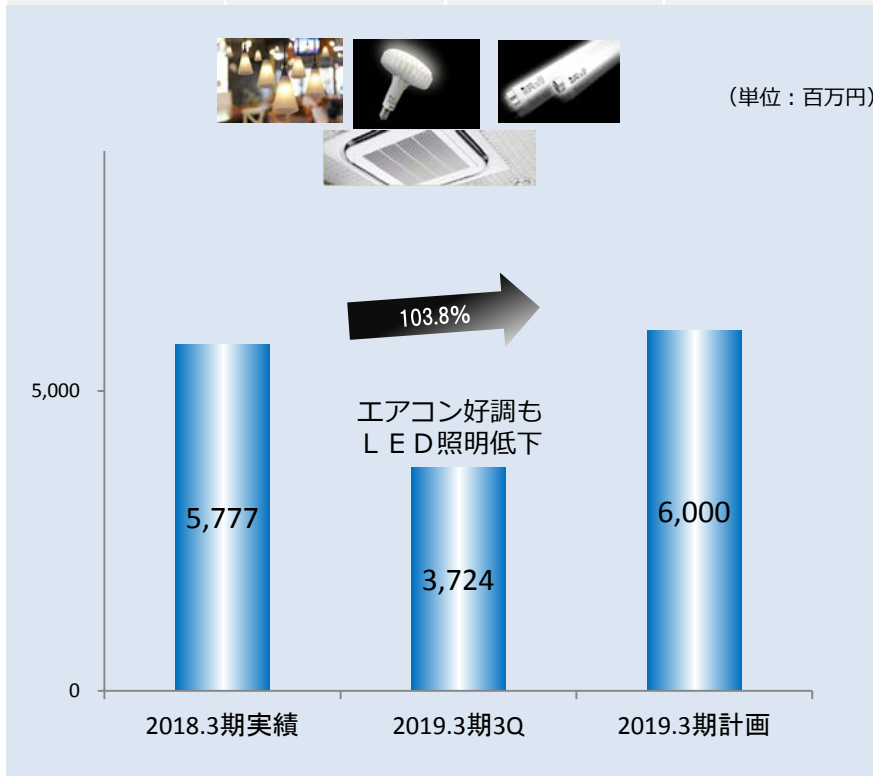
UTM・ファイルサーバ・ビジネスホン
セキュリティカメラ 複合機 (OA機器)

◆2019年3月期 ショット
売上高年間見込160億円
第3四半期累計 116億円

◆トータルセキュリティ対策の提供

1. 情報セキュリティ対策
UTM (統合脅威管理)
セキュリティスイッチ
サーバ 複合機 シュレッダー
2. 防犯・盗難対策
NTT監視カメラソリューション
3. 停電・災害対策
UPS (無停電電源装置)

LED照明・空調設備 売上高



環境関連商品（省エネルギー化）

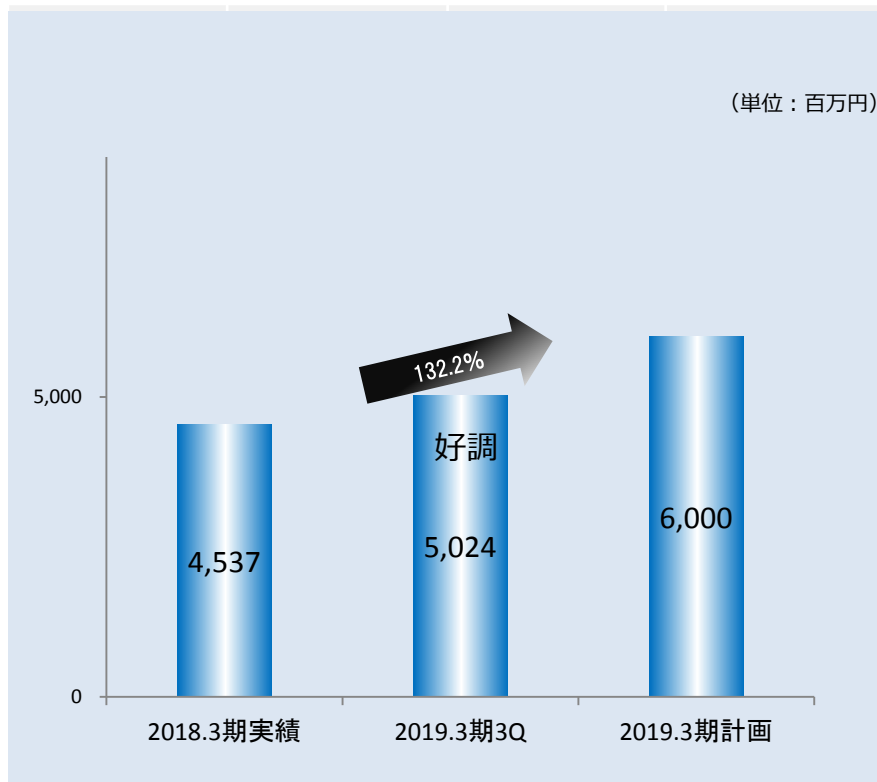
LED照明 空調設備

◆2019年3月期 ショット
売上高年間見込60億円
第3四半期累計 37億円

◆取組内容

1. 空調設備
取扱メーカーラインアップ拡充
2. LED照明
長寿命タイプ直管LED照明・
調光タイプ直管LED照明販売
3. 冷凍冷蔵庫
省エネ冷凍冷蔵庫・製氷機の販売開始

太陽光発電設備・蓄電池 売上高



環境関連商品（省エネルギー化）
太陽光発電設備 蓄電池

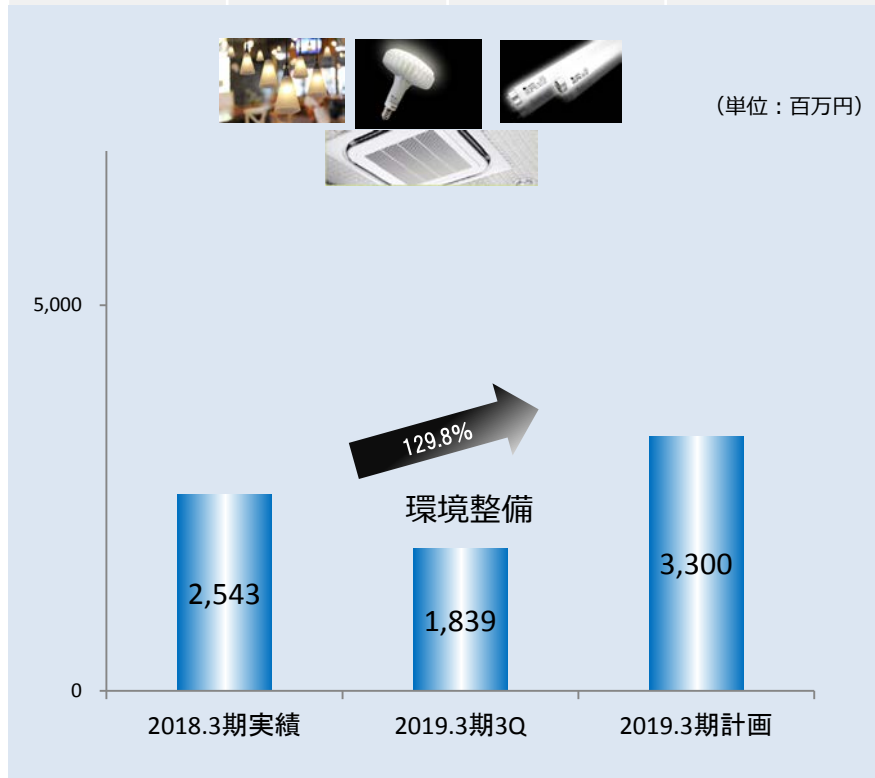
◆コンシューマ事業/法人事業合算で
売上高年間見込60億円
2019年3月期第3四半期売上高50億円
内訳太陽光発電設備 6億円
蓄電池 44億円

◆取組内容

- 蓄電池販売
スマートスターL 販売好調
- アライアンス企業の開拓
リスト戦略営業の実施
(ハウスメーカー、ハウビルダー、
太陽光発電設備販売会社と提携)

※2009年11月「再生可能エネルギーの固定買取制度」により国は、10kw未満の太陽光発電設備で発電された電力を10年間、国が定めた価格で買い取るよう大手電力会社10社に義務付けました。2019年度はその買い取り満了期限が到来し、その数は約50万件以上あるといわれています。2023年までに160万件が期限到来となる見込みで、買い取り期間終了後、ユーザーが発電した電気を無駄なく利用できるようにするために「蓄電池」が相当な勢いで売れると予測されています。

LED照明・空調設備 売上高



環境関連商品 (省エネルギー化)

LED照明 空調設備

◆2019年3月期 売上高計画33億円

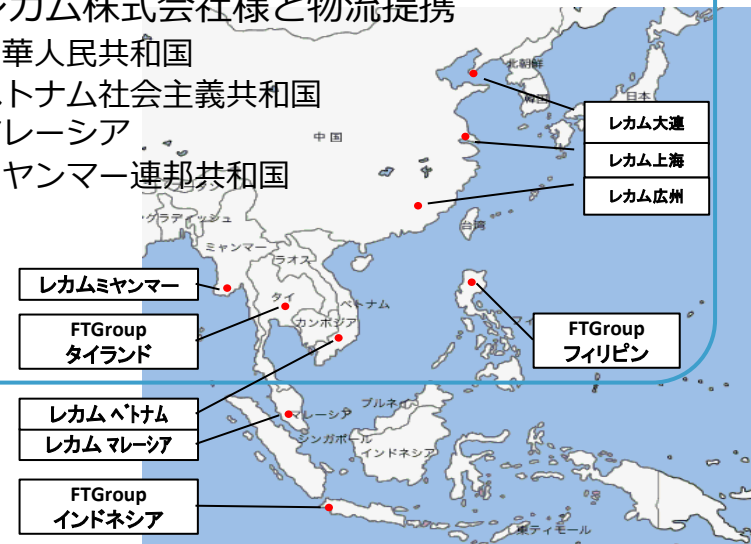
◆取組内容

1. 自社進出国

タイ王国 フィリピン共和国
 インドネシア共和国
 日系企業をメインに現地企業へ展開

2. レカム株式会社様と物流提携

中華人民共和国
 ベトナム社会主義共和国
 マレーシア
 ミャンマー連邦共和国



3. 財務状況 その他

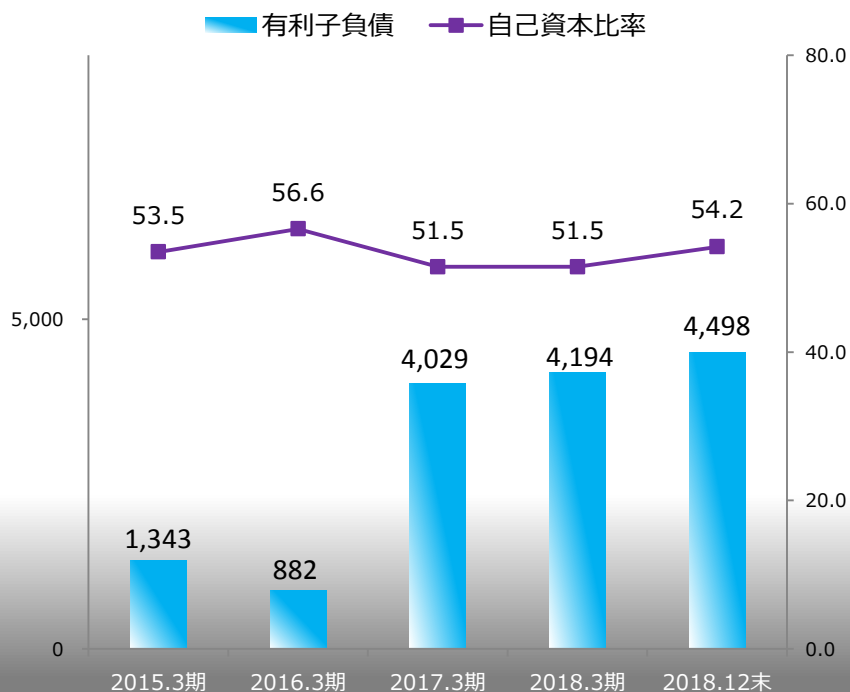
- ◆ 総資産 251億56百万円 2018年3月対比 7億17百万円減少
- 純資産 140億86百万円 2018年3月対比 3億16百万円増加

単位：百万円	2018年3月	2018年12月	前年同期 対比	備考
流動資産	20,732	18,543	89.4%	
内 現預金	10,233	7,574	74.0%	
内 受取手形売掛金	7,237	6,832	94.4%	
内 商品・製品	1,380	1,227	88.9%	
固定資産	5,141	6,612	128.6%	
総資産	25,873	25,156	97.2%	
流動負債	9,207	8,142	88.4%	
固定負債	2,896	2,927	101.1%	
純資産	13,770	14,086	102.3%	

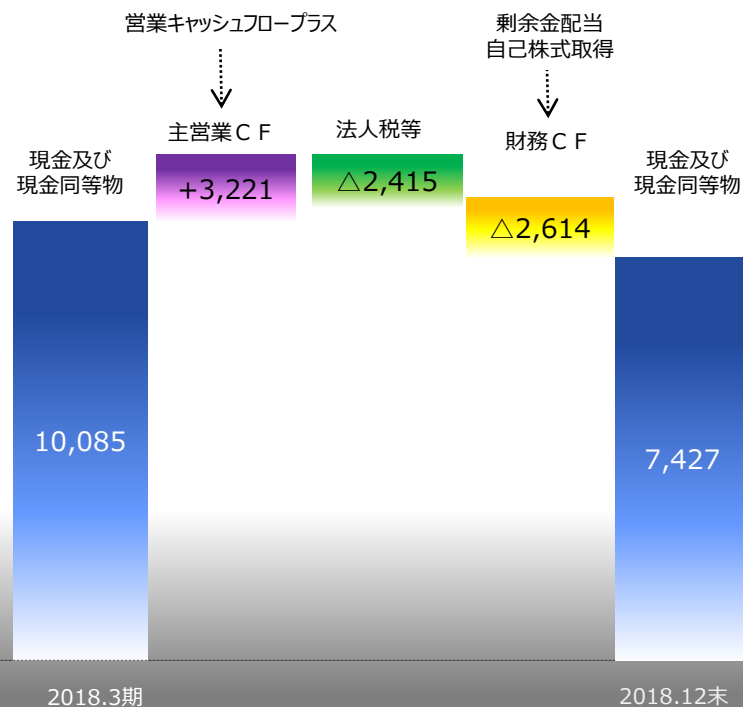
- ◆ 自己資本比率54.2% 2018年3月対比2.7% u p
- ◆ 営業キャッシュフローは、法人税等の支払いで△24億円、その他の主たる営業キャッシュフローはプラス32億円
- ◆ 財務キャッシュフロー 剰余金の配当、自己株式の取得等により△26億14百万円
- ◆ 結果、現金及び現金同等物は74億27百万円

(単位：百万円 %)

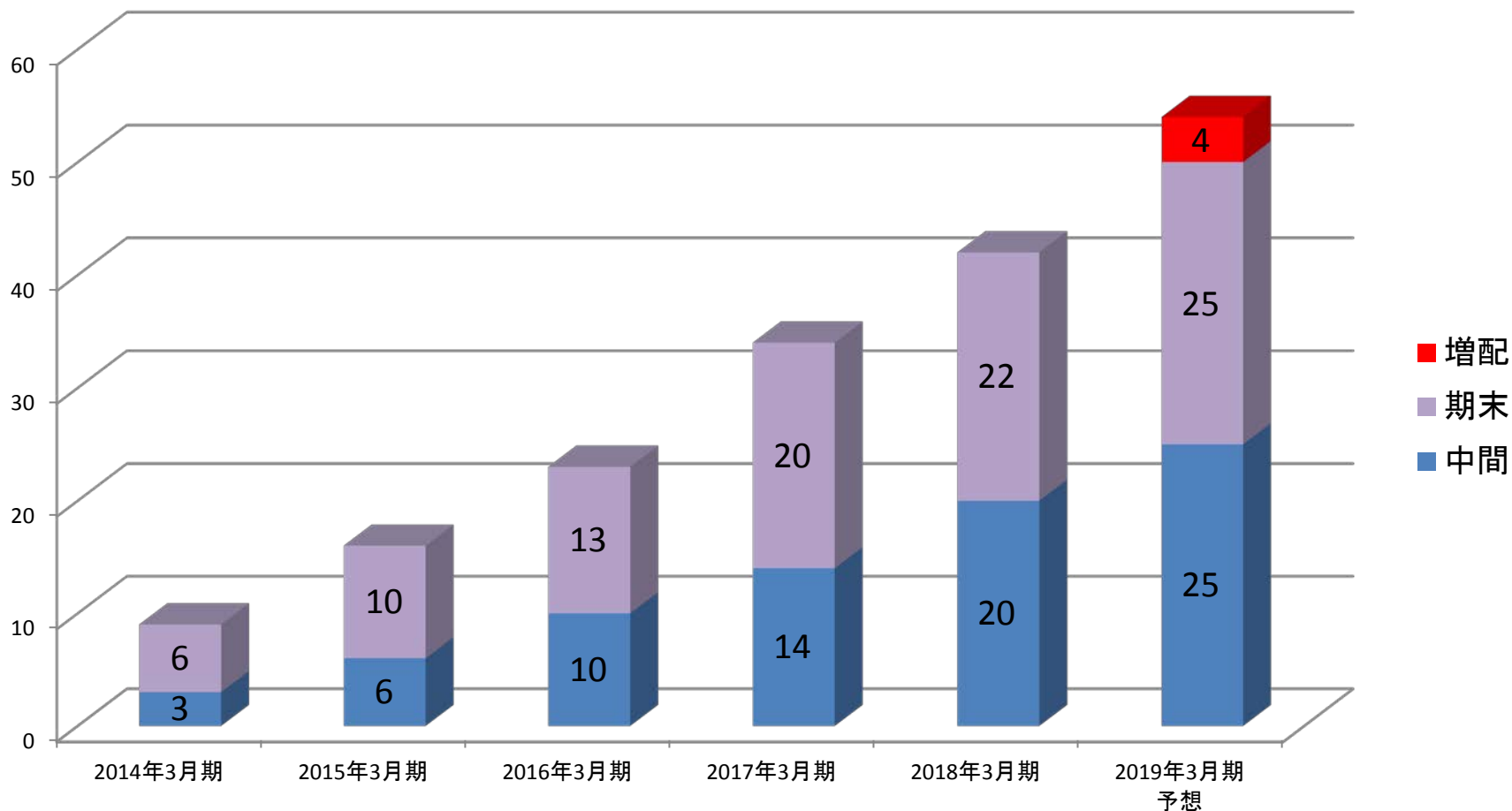
有利子負債と自己資本比率の推移



キャッシュフローの状況



- ◆ 配当の基本方針・・・当期純利益に対する**配当性向50%**を目途に決定
- ◆ 2019年3月期の**期末配当予想25円⇒29円 4円増配**
年間配当予想は1株あたり**50円⇒54円**



過去5年間の自己株式の取得実施履歴

決議	取得株式数	取得金額
2015年8月	600,000株	4億33百万円
2016年2月	400,000株	2億62百万円
2016年5月	753,700株	5億99百万円
2016年8月	720,000株	5億59百万円
2018年6月	507,800株	7億99百万円
2018年11月	250,000株	3億86百万円
合計	3,231,500株	30億41百万円

**2018年も11月から自己株式25万株を取得しました。
株主還元として配当と共に自己株式の取得を適宜実施しております。**

◆管理コストの圧縮

- お客様との契約書電子化
- 取引先との契約電子化
- 管理部門の集約 BPO会社として分社化

◆コンプライアンス

- お客様クレーム抑止の徹底 早期対応
- 残業抑止 労働基準法36協定順守 社員の労働環境の整備

◆ストック収益向上

- 管理指標 人事評価指標の確立
- テレアポシステムの改良
- リスト戦略による生産性の向上

◆キャッシュフロー

- ストック獲得先行投資
- マーケットシェア拡大の為の資金
- 機動的な資本投資

2018年6月20日開催の取締役会において下記のとおり決議しました。

項目	内容
新株予約権の数	430,000株
対象者	当社取締役、執行役員、事業部長
行使期間	2021年7月1日～2026年12月31日
行使条件概要	2021年3月期～2023年3月期のいずれか 営業利益 70億円超 50%行使可能 80億円超 75%行使可能 100億円超 100%行使可能

営業利益が70億円を超えない場合、新株予約権は消滅します。



2019年2月8日業績予想当期利益を33億円から上方修正しました。

(単位：百万円)

	2018年 3月期 【実績】	2019年 3月期 【当初予想】	2019年 3月期 【上方修正】	対前期 増減	対前期 増減率
売上高	41,218	44,000	44,000	2,782	6.7%増
営業利益	4,806	5,300	5,500	694	14.4%増
(営業利益率)	11.7%	12.0%	12.5%	—	—
経常利益	4,808	5,300	5,500	692	14.4%増
(経常利益率)	11.7%	12.0%	12.5%	—	—
親会社株主に帰属する 当期純利益	2,785	3,100	3,500	715	25.7%増
(当期純利益率)	6.8%	7.0%	8.0%	—	—

参考情報

FTGroup 連結27社

インターネットサービス事業

WEB制作等、お客様のインターネット戦略に携わるサービスを提供しています。



自社ブランドで光インターネット回線、プロバイダの運営を行い、販売からアフターサービスも行っています。



ドコモショップの運営、太陽光発電設備の販売等、個人ユーザー向けのサービスを展開しています。



法人事業

コンシューマ事業

法人事業

海外事業

ASEANを中心に環境事業を海外で展開しています。

- FTGroup (Thailand) Co., Ltd.
- FTGroup (Philippines) Inc.
- PT. FTGroup Indonesia

その他法人向けサービス全般を取り扱います。



情報通信事業

ビジネスホン・サーバ・セキュリティ関連商品・コピー機等の販売・施工・アフターサービスを行っています。

環境事業

LED照明、空調機器・自然冷媒ガス等の販売・施工・アフターサービスを行っています。

【東日本事業会社】

- 株式会社 エフティコミュニケーションズ
- 株式会社 エフティ北日本
- 株式会社 エフティ東北

【西日本事業会社】

- 株式会社 エフティコミュニケーションズウエスト
- 株式会社 エフティ東海
- 株式会社 エフティ中四国
- 株式会社 エフティ九州

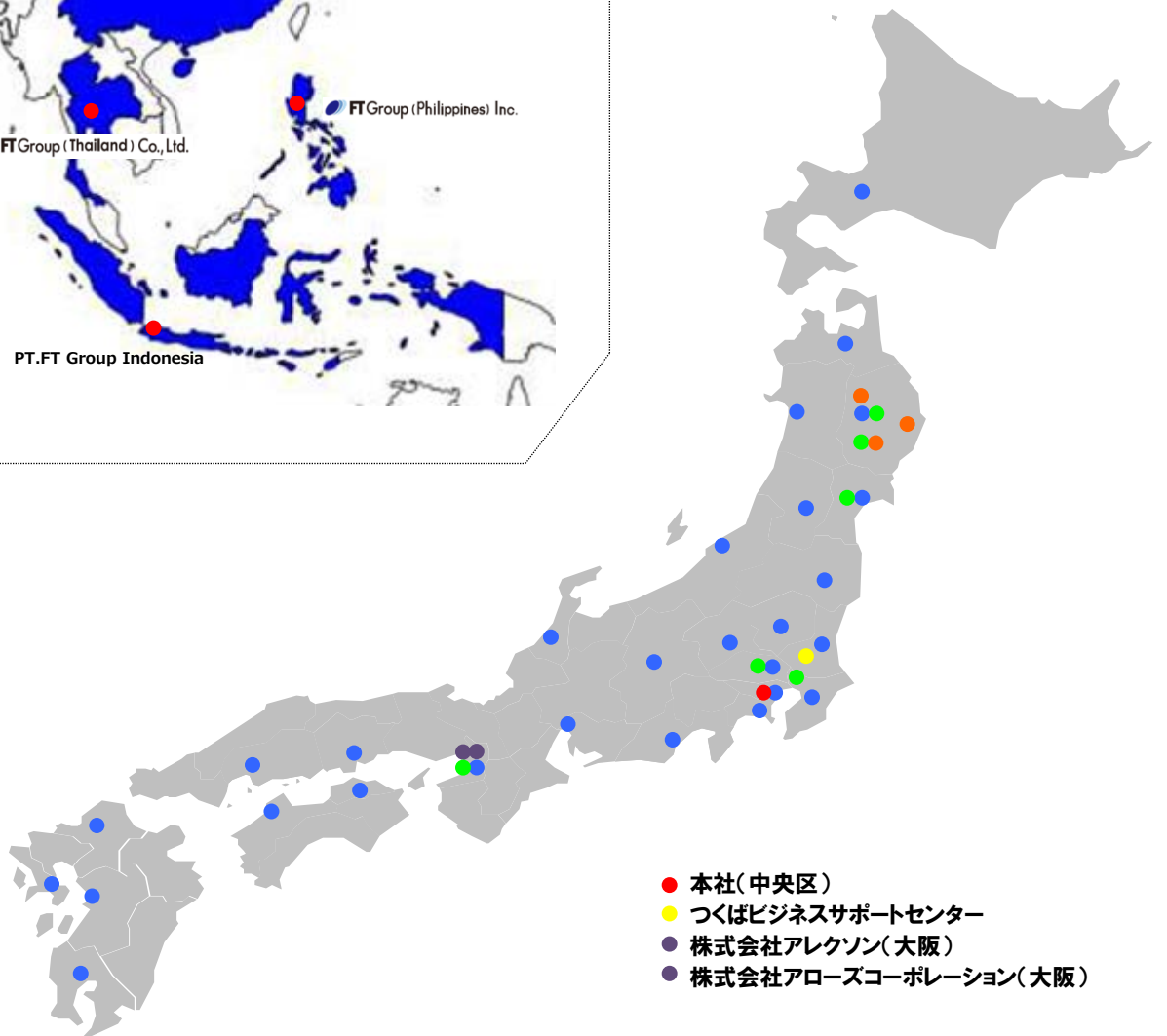
【環境事業会社】

- 株式会社 エフティエコソリューション
- 株式会社 ニューテック

【施工/保守サービス事業会社】



FTGroup 拠点一覧



法人事業/コンシューマ事業

- 北海道営業部
 - 青森営業所
 - 秋田営業所
 - 盛岡営業所
 - 東北営業部(宮城)
 - 福島営業所
 - 山形営業所
- 本社営業部(台東区)
 - 横浜営業部
 - 千葉営業部
 - 茨城営業所
 - 関東営業部(埼玉)
 - 北関東営業部(群馬)
 - 栃木営業所

- 東海営業部(愛知)
- 静岡営業所
- 新潟営業所
- 北陸営業所
- 松本営業所
- 関西営業部(大阪)
- 広島営業部
- 岡山営業所

- 高松営業所
- 松山営業所
- 九州営業部(福岡)
- 長崎営業所
- 熊本営業所
- 鹿児島営業所

コンシューマ事業

- 柏コールセンター
 - 大宮コールセンター
 - 盛岡コールセンター
 - 仙台コールセンター
 - 大阪コールセンター
 - 花巻コールセンター
- ドコモショップ北上店
 - ドコモショップ西根店
 - ドコモショップ宮古千徳店

- 本社(中央区)
- つくばビジネスサポートセンター
- 株式会社アレクソン(大阪)
- 株式会社アローズコーポレーション(大阪)

参考情報 商品・サービス

「まかせて安心FTセキュリティ」

＜NTT東日本・NTT西日本 契約企業対象＞

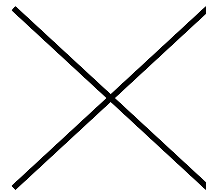
進化するサイバー脅威からオフィスを守るセキュリティ機器と専門部隊を配置
ハードとソフト両面からサポートする「まかせて安心FTセキュリティ」

12月サービス開始

【セキュリティのサポートパックをストックで】

月額レンタルでユーザーに提供

日本の通信を支える

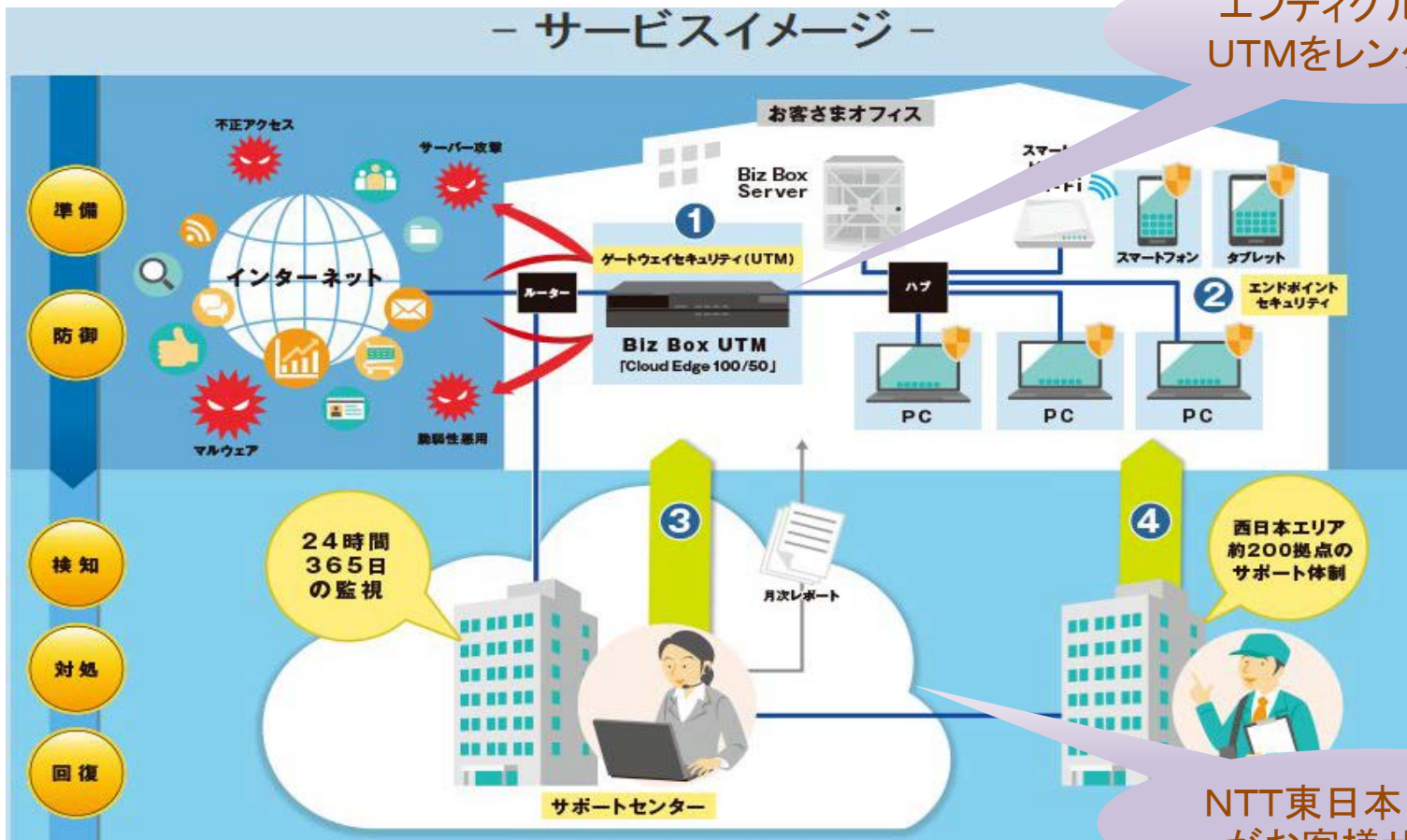


営業/技術のダブルサポート



「まかせて安心FTセキュリティ」

－ サービスイメージ －



エフティグループが UTMをレンタル提供

NTT東日本・西日本がお客様サポート

情報セキュリティ監視ソフト「LOOOC（ルック）」

2018年9月20日「LOOOC」の開発元であるコムソル株式会社と業務提携契約を締結、「LOOOC」の日本国内における総販売代理店として販売を開始
ターゲット顧客は、「法人パソコン全台数」のログ（記録）市場となります。

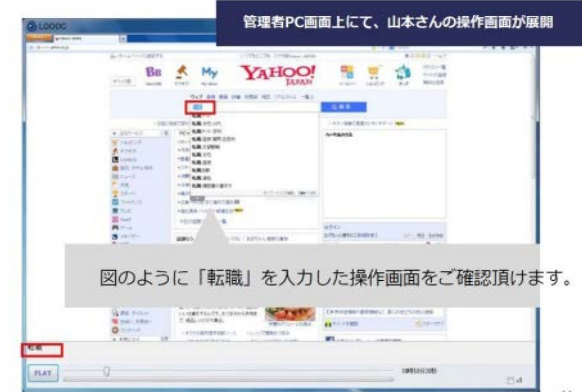


責任者の方は管理画面やパソコン操作ログを一括で確認できます。



LOOOCは、社員のパソコンの全操作履歴を全て画面キャプチャーやキータイプログで取得し、動画ログとして再現することができるのが特徴。社員パソコン履歴の他、データ移行履歴や改ざん検知も可能で、社員の私的なWEBサイト閲覧減少による生産性向上に寄与できます。情報漏えい・改ざんの防止や内部不正に対する抑止効果もあります。

LOOOC(ルック)のイメージ画像
(右上) 営業山本さんの操作ログを再生中。
(右下) 管理者パソコン画面上にて山本さんの操作画面過程が右図のように「転職」を入力した操作が再生されます。



対象OS : Windows (新規PC、既存PCにインストール可能)
* MACは対象外。Android端末は今後対応。

情報セキュリティ監視ソフト「LOOOC（ルック）」

モニタリング対象の年月日

管理者PC画面上に展開

管理者PC画面上に展開

ID	勤務	稼働時間	Word	Excel	PowerPoint	Illustrator	Photoshop
【営業】山田	LOOOC						
【営業】鈴木	LOOOC						
【営業】高橋	LOOOC						
【管理】山本	LOOOC						
【管理】林	LOOOC						
【経理】渡辺	LOOOC	01:06:40	----	----	----	----	----
【経理】佐藤	LOOOC	02:22:20	00:01:40	00:56:40	----	----	----
【経理】金本	LOOOC						

稼働チェックのアプリケーション

アプリケーションの稼働時間

モニタリング対象のユーザー

【例】
経理の佐藤さんのPC総稼働時間が2時間22分20秒でExcel利用時間が56分40秒であることを示しています。



社員全体の PC 操作内容を時間単位で俯瞰することが可能

画面キャプチャーにより、PCに表示されているものがクラウドで管理可能。
昨今、情報漏えい・データ改ざんのニュースが多いですが抑止に役立てられます。

「働き方改革支援サーバMH01」

2018年11月 株式会社アレクソン（当社連結子会社）発売



MH01

- ・スマートフォンに専用勤怠管理アプリをインストールすることにより、社員がどこでもタイムカード（GPS位置情報付き）の打刻を行える
- ・専用名刺管理ソフトをインストールすることにより顧客情報の電子化及び社内での情報共有を図ることができる
- ・伝言メモ機能を搭載、電話応対者がサーバに登録することで対応履歴を電子化
- ・登録データは、クラウドサーバにバックアップ保存される（BCP対策）



「エフティレンタル」

信販系会社を介さないエフティグループによる自社レンタルを長寿命タイプのLED照明から開始
 LED照明コンデンサレスタイプは、製品寿命15年
 対象顧客を選別することで、トータル期間で増収効果

実は今の電気代払い過ぎかも。

**初期費用なしで
省エネ設備に一新！電気代削減！**

FTGroupの新サービス！



電源寿命 80,000時間

従来の製品の電源寿命40,000時間に対して、寿命が約2倍。電源の寿命を決定する電解コンデンサーを使用しないことで、長寿命化を実現しました。ランニングコストが大幅に削減できるだけでなく、交換回数も1/2と手間が省けます。

約22年間取り換え不要

■寿命比較
 ●LeeDo
 ■一般の蛍光灯

(h) 0 20,000 40,000 60,000 80,000

約22年：1日12時間×300日/年で算出しております。

眼にやさしいフリッカレス

電源回路に2段の安定化回路を搭載し、フリッカレスを実現。照明のちらつきによる健康障害を引き起こさない製品となっています。

■製品
 フリッカレス
 フリッカリングLED製品

「非常用発電設備負荷試験サービス」

非常用発電設備負荷試験サービスとは、学校・病院・宿泊施設等不特定多数の人が集まる施設に対して消防法施行令において義務付けられている非常用発電設備の設置及び定期点検を、停電時でも屋内消火栓やスプリンクラー等の設備が作動するように、実際に発電能力に見合った十分な負荷をかけて試験するサービス

負荷試験が必要となる発電設備は日本全国に20万件存在
 実際に電力が必要になった東日本大震災の際には起動しただけで発電しないケースが存在
 当社連結グループ各社で販売し、連結グループ会社である株式会社ジャパンTSSにて試験
 役務を提供する



非常用発電装置負荷試験サービスを必要とする業種・業態は多岐に渡り、様々な反響を受けております。

免責事項

本資料に記載の内容は、過去及び現在の事実に関するものを除き、当社が現時点で入手可能な情報及び仮説に基づいて判断されたものであり、当該仮説や判断に含まれる不確定要素や、将来の経済環境の変化等により影響を受ける可能性があり、結果として当社および当社グループの将来の業績と異なる可能性があります。

なお、本資料における将来情報に関する記述は上記のとおり本資料の日付（またはそこに別途明記された日付）時点のものであり、当社は、それらの情報を最新のものに随時更新するという義務も方針も有しておりません。

また、本資料に記載されている当社ないし当グループ以外の企業等にかかわる情報は、公開情報等から引用したものであり、かかる情報の正確性・適切性等について当社は何らの検証も行っておらず、また、これを保証するものではありません。本資料利用の結果生じたいかなる損害についても、当社は一切責任を負いません。



Future Transmission Group

オフィスと生活に新たな未来を。