

株式会社フィット

(証券コード: 1436)

2019年4月期第3四半期決算説明資料

2019年3月20日



目次



1.	株式会社フィットとは	3P
2.	2019年4月期業績予想について	6P
3.	今後の取り組み	9P
4.	2019年4月期第3四半期について	15P



1. 株式会社フィットとは





会社概要・沿革

フィットの目指すもの

「個人参加型クリーンエネルギーで未来を創る」

会社概要

商号 株式会社フィット

本計 東京都渋谷区渋谷3丁目28-13 渋谷新南口ビル2階

徳島本社 徳島県徳島市川内町加賀須野1069-23

関西支計 兵庫県神戸市中央区江戸町95 井門神戸ビル3階

設立 2009年4月1日

979百万円(2018年4月30日現在) 資本金等

決算期 4月30日

従業員 67名(2018年4月30現在) 代表者 代表取締役 鈴汀崇文

事業内容

1. クリーンエネルギー発電所事業

2. クリーンエネルギー住宅・不動産事業

3. フランチャイズ事業

沿革

2018年02月

2019年02月

2009年04月 「第2の住宅産業をつくる」のコンセプトで徳島県徳島市に当社設立

株式会社フィットに社名変更 2010年03月

クリーンエネルギー事業への参入、**コンパクトソーラー発電所** 販売開始 2012年10月

2013年04月 全国展開の為にフランチャイズ本部の設置

2013年10月 土地付きで支払いが0円になることを目指した住宅販売開始

2014年04月 東京本社設置(東京都渋谷区)

2015年04月 関西支社設置(兵庫県神戸市中央区)

2016年03月 創業7年目に東京証券取引所マザーズに株式を上場

2016年09月 クリーンエネルギー100%の電気供給を目指した 電力小売サービス「フィットでんき」 事業参入

2017年02月 コンパクトバイオマス発電所(小型分散型バイオマス発電施設)事業参入

金融ライセンス取得の目的で子会社**ソーシャルファイナンス株式会社**設立

不動産投資型クラウドファンディング

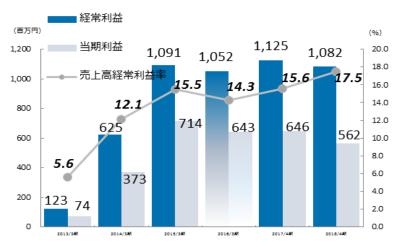
FIT FUNDING(フィットファンディング)事業を開始







経常利益・売上高経常利益率・当期利益の推移



(単位:百万円)

	·						
			2014/3期	2015/3期	2016/3期	2017/4期	2018/4期
			[実績]	[実績]	[実績]	[実績]	[実績]
売	上	高	5,135	7,033	7,366	7,198	6,157
経	常利	益	625	1,091	1,052	1,125	1,082
当	期純利	益	373	714	643	646	562

2. 2019年4月期業績予想について



2019年4月期業績予想に関する資料



(百万円)	2018/4期 [実績] _(利益率)		2019/4期 [当初業績予想] _(利益率)		2019/4期 [修正業績予想] _(利益率)		計画比 (当初/修正) ^{(増減率}	
売上高	6,157	-	6,041	-	5,000	-	△ 1,041	82.8%
エナジー事業	3,191	_	3,002	_	2,469	_	△ 533	82.2%
住 宅 事 業	2,642	_	2,719	-	2,204	-	△ 515	81.1%
賃貸管理事業	323	_	320		327	_	7	102.2%
売上総利益	2,196	35.6%	1,659	27.4%	1,251	25.0%	△ 408	75.4%
販売管理費	1,102	-	1,150	-	1,442	_	292	125.4%
営業利益	1,093	17.7%	508	8.4%	△ 190	_	△ 698	_
経常利益	1,082	17.5%	504	8.3%	△ 198	_	△ 702	_
当期純利益	562	9.1%	315	5.2%	△ 392	_	△ 707	_
					•			



2019年4月期業績予想変更の要因等

総括

- ●当期を次の成長のための準備期間と位置づけ、次の施策の実行に注力
 - ①既存事業に係る組織の再構築
 - ②不動産特定共同事業やその他新規事業開発

売上高 については

- ●既存事業に係る組織の再構築人材の教育や採用活動等に多くの時間を費やしたため予定していた営業活動の一部が実施できず
- ●改正FIT法の影響 改正FIT法の影響は落ち着きを取り戻すと想定しておりましたが 審査期間の長期化の影響は現在も未解消
- ●不動産特定共同事業やその他新規事業開発にリソースを割いたことにより 戸建賃貸に係る営業強化できず

販売費及び 一般管理費 については

●外部パートナーと積極的に連携を図ったこと、並びに人材の採用や 教育活動を積極的に実施したこと等により、販売費及び一般管理費が増加

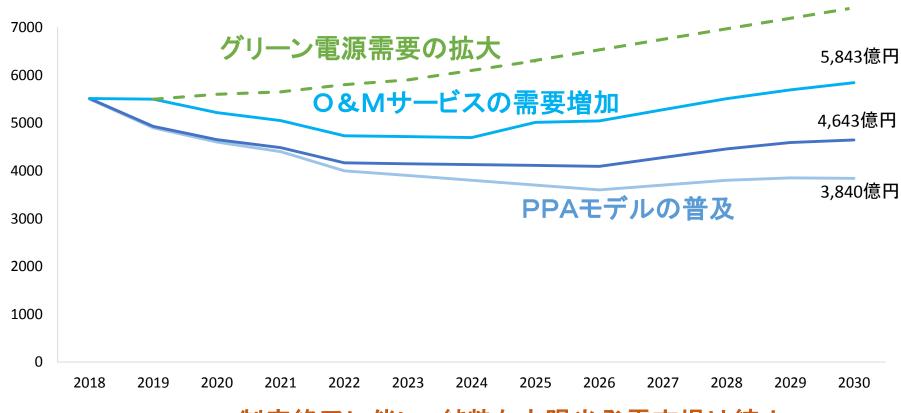
3. 今後の取組み



当社を取り巻く環境(エナジー事業)







FIT制度終了に伴い、純粋な太陽光発電市場は縮小しかし、グリーン電源やO&M事業の市場は大きくなる

出所:株式会社富士経済 太陽電池関連技術・注目ビジネス市場を調査より

今後の方向性(エナジー事業)



短期収益の販売事業中心から、継続収益の運営事業へ事業領域拡大。 対象となる発電設備の拡大により事業規模も拡大

事業ドメインの拡大 送配電 新規に 地域新電力事業 省エネ設備 需要側 加わる 事業領域 非FIT 非 ソーラー事業 FIT 発 発電による売電事業 コンパクト 電 (メガソーラー・水力・ バイオマス 地熱・ゴミ発電等) 制度 コンパクト O&M事業 ソーラー事業 現在の 運営事業(継続収益) 販売事業(短期収益) 事業領域

今後の方向性(住宅事業)



新商品投入による新規市場の開拓、四国エリア外への進出で、 全国に当社のサービスを普及

商品の拡大

低価格スマートハウスが 商品構成の中心

これから

現在

超低価格帯商品の追加による これまで一戸建てを購入しな かった層の顧客化等

新規市場開拓および オンリーワン商品投入に よるブランド確立

エリアの拡大

四国エリア中心で展開 (他エリアはFC展開)



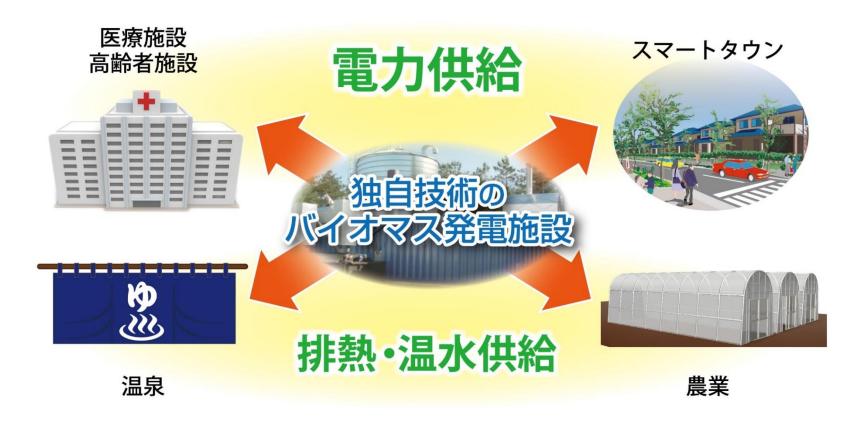
四国地域以外で直営の積極的展開 による拡販 (直営周辺にFC展開)

四国エリア以外への浸透拡大による拡販

今後の方向性(バイオマス発電事業)



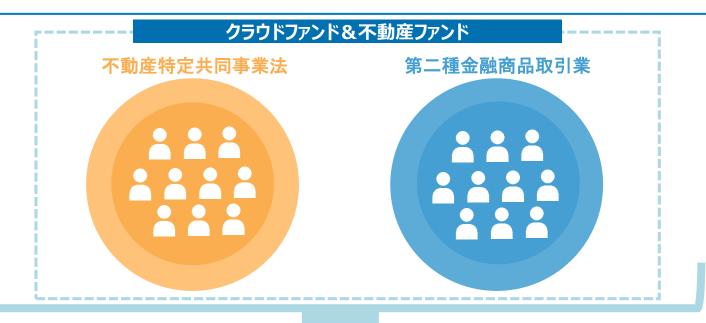
「バイオマスプラント×地域資源」によるリサイクルシステムを販売



ゴミや畜産糞尿を用いたバイオマスプラントと街づくりをパッケージとして販売

今後の方向性(新規事業)







金融ライセンスとテクノロジーを活用して、新しい顧客層の開拓。 →既存事業へのクロスセル戦略。

4.2019年4月期第3四半期について



2019年4月期第3四半期に関する資料



(百万円)	2018/4期 [実績]		2018/4期3Q [実績]		2019/4期3Q [実績]	
	(利益率)			(利益率)		(利益率)
売上高	6,157	_	3,615	-	2,472	-
エナジー事業	3,191	-	1,867	-	1,015	-
住 宅 事 業	2,642	-	1,512	-	1,188	-
賃貸管理事業	323	_	235	_	268	_
売上総利益	2,196	35.6%	1,345	37.2%	681	27.5%
販売管理費	1,102	_	830	_	1,117	_
営業利益	1,093	17.7%	514	14.2%	△ 435	-
エナジー事業	981	30.7%	556	29.8%	Δ 102	-
住 宅 事 業	398	15.0%	171	11.3%	80	6.7%
賃貸管理事業	28	8.9%	18	7.7%	20	7.5%
全 社 費 用	△ 315		△ 231		△ 434	_
経常利益	1,082	17.5%	505	8.3%	△ 440	_
当期純利益	562	9.1%	320	5.2%	△ 637	_

エナジー事業

2018年4月3Q 61.77区画(内、新規16.66区画 中古(セカンダリー)45.11区画) 2019年4月3Q 53.03区画(内、新規30.67区画、セカンダリー0.92区画、増設21.44区画)

住宅事業

2018年4月3Q 販売棟数 80棟 2019年4月3Q 販売棟数 58棟

ご留意事項



- 本資料に記載されている当社の計画、その他今後の予測・戦略等に関わる情報は、本資料作成時において当社が合理的に入手可能な情報に基づき、通常予測し得る範囲内での判断に基づくものです。
- しかしながら、現実には通常予測し得ないような特別事情の発生または結果の 発生等により、本資料記載の計画とは異なる結果を生じ得るリスクを含んでおり ます。
- 当社は、投資家の皆さまにとって重要と考えられるような情報の積極的な開示に 努めて参りますが、本資料の計画のみに全面的に依拠してご判断されることはく れぐれもお控えになられますようお願いいたします。

IRに関する問い合わせ先:管理本部 03-5778-9436

本日はありがとうございました。

