

平成 31 年 4 月 10 日

各位

 大阪府中央区瓦町三丁目 5 番 7 号  
 株式会社アドバンスクリエイト  
 代表取締役社長 濱田 佳治  
 (コード番号 8798)  
 (連絡先) 総合企画部長 高田 尚  
 電話 06-6204-1193

## 2019 年 3 月度 当社の業績概要について

### 3 月度 月次報告 (速報)

3 月度の申込 ANP の状況につきましては、協業での申込が好調に推移した一方で、通信販売の申込が伸び悩みました。また 2 月の一部商品に対する駆込み需要の反動により、対面販売の申込が前月対比でマイナスとなった結果、全体で 1% の減少となりました。

前年同月対比につきましては、協業での申込が好調だったものの、通信販売と対面販売の申込が落ち込んだ影響により、全体として 2% の減少となりました。

今後も引き続き情報メディアサイト「保険市場」のサイト価値向上と営業生産性の向上により、業績の伸展を図ってまいります。なお、当社グループの収益の源泉は、新規申込 ANP ベースでの収入の他、既存の保有契約ストックから得られる保険代理店手数料収入や、メディア事業収入、再保険事業収入などで構成されており、当社グループ全体で収益力向上施策に取り組んでまいります。

	申込 ANP	
	前月比 (増減率)	前年同月比 (増減率)
通信販売 (生保)	▲15%	▲25%
対面販売	▲4%	▲5%
協業	22%	25%
合計	▲1%	▲2%

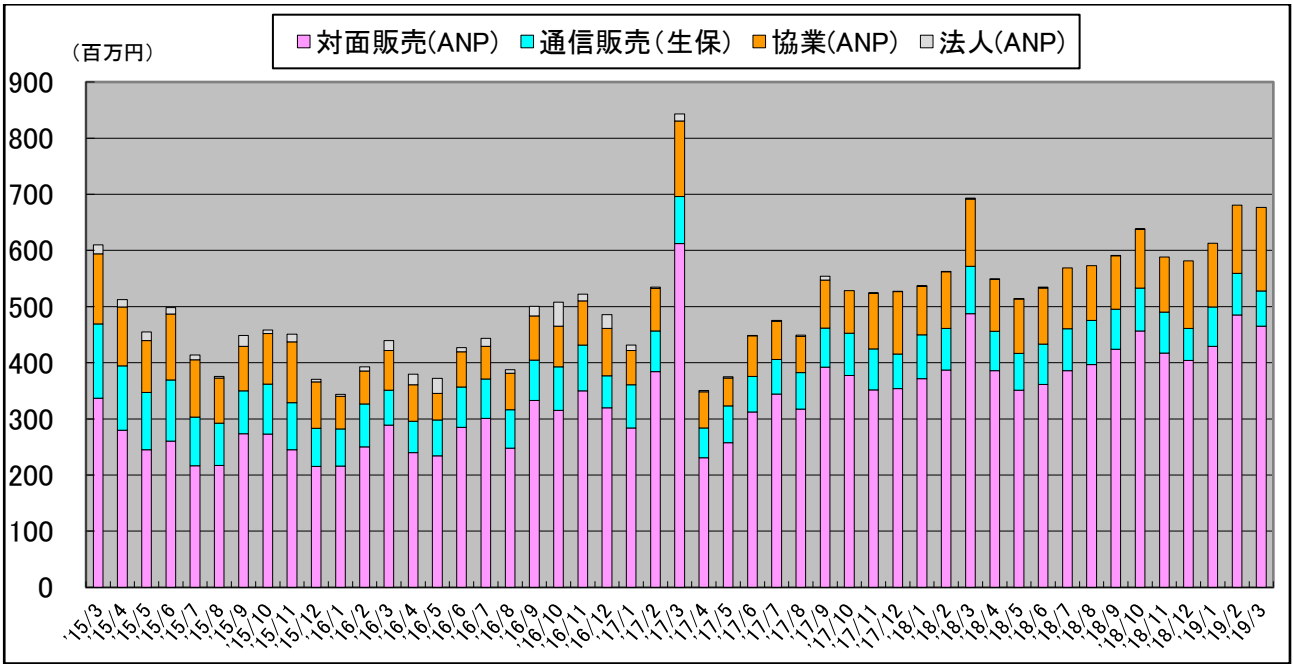
※全体におけるシェアが極めて小さいことから「法人」欄を別掲いたしておりません。(合計値には反映しております)

※語句説明…ANP とは新契約年換算保険料の意味で、月払い保険料 5,000 円の場合、ANP は 60,000 円となります。

一時払いの保険商品については、保険料を ANP 相当額に調整しております。

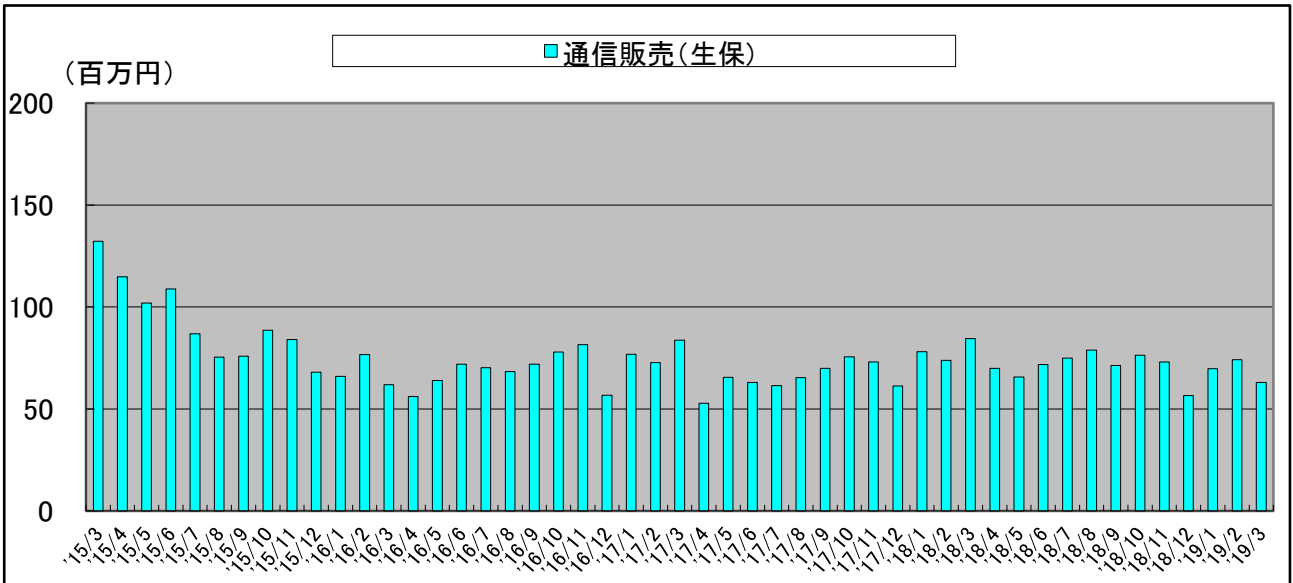
※申込件数及び申込 ANP とは当社が代理又は媒介した契約に係るものであり、実際に契約が成立した件数及び ANP とは異なります。

●申込 ANP 推移

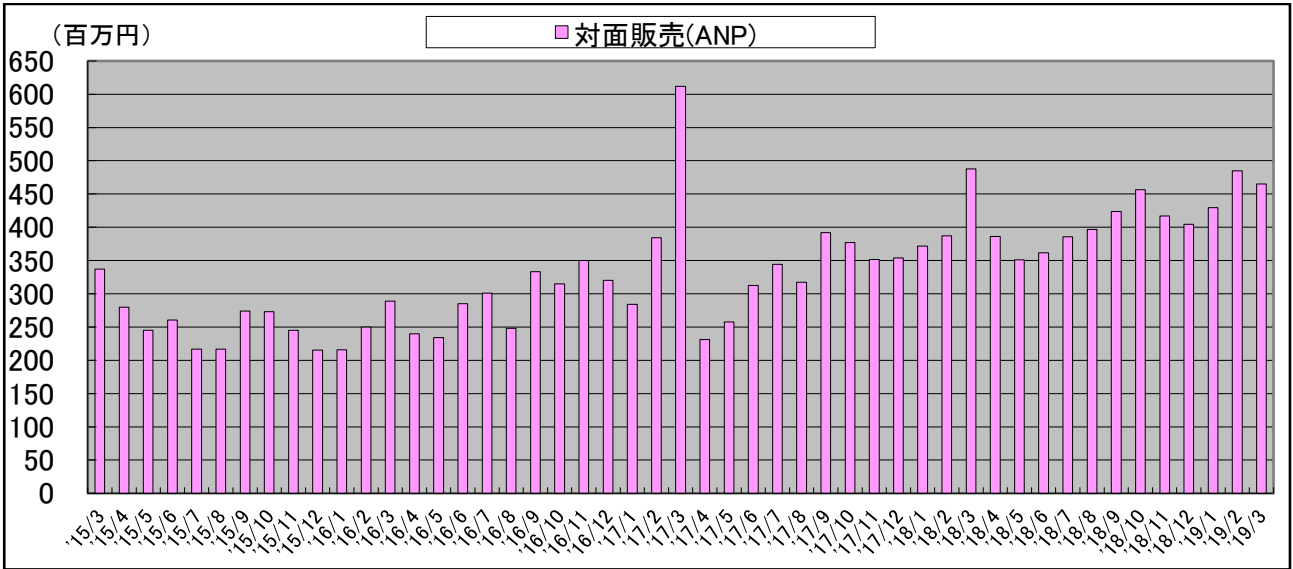


※2015年1月度より、収益との相関が高い生命保険を中心とした主要な販売チャネルの申込 ANP をグラフ化しております。申込 ANP の集計につきましては、2015年10月度より集計方法を見直し過年度に遡り修正しております。

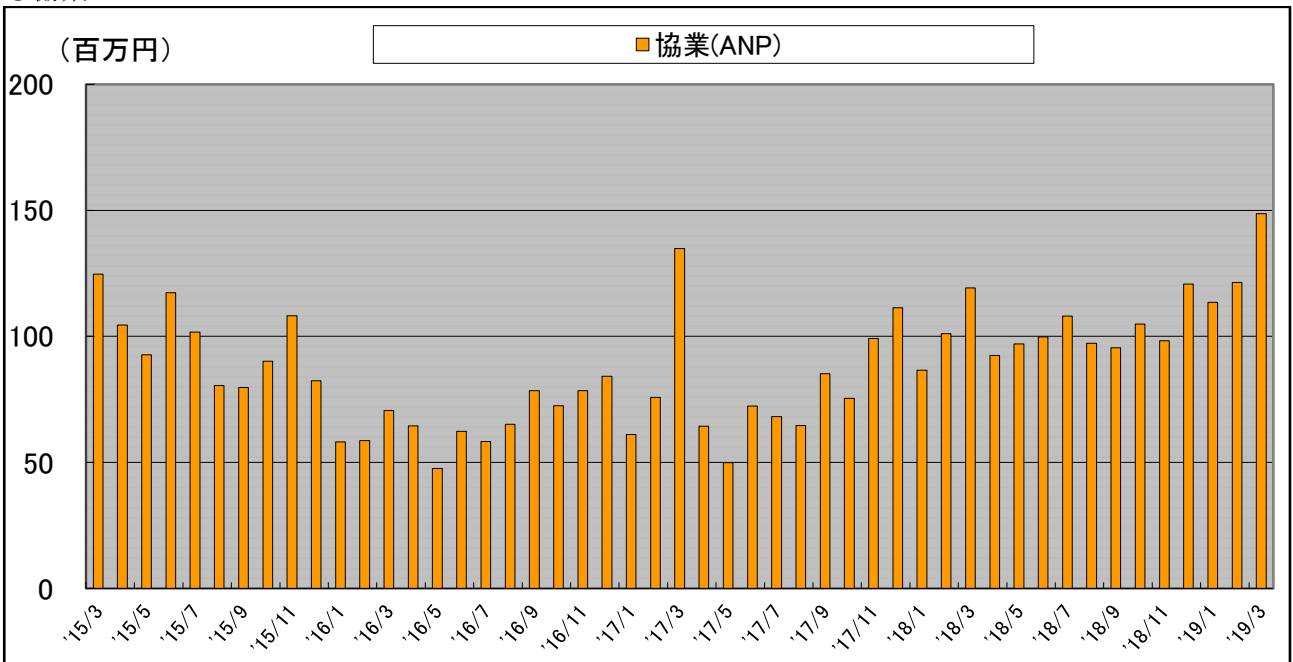
●通信販売



● 対面販売



● 協業



以 上