

会社名 株式会社王将フードサービス
 代表者名 代表取締役社長 渡邊 直人
 (コード番号 9936 東証1部)
 問合せ先 広報部
 内田 浩次 (090-1153-4483)

2019年4月 月次売上高(速報)

数値は現時点での速報値であり、5月14日にHPへ掲載する確定版とは差異が生じる可能性があることを予めご了承ください。

1. 月次動向(直営店)

新事業年度を迎えた2019年4月は、前期の好調な業績を更に上回る来客数および客単価の増加でスタートいたしました。この要因は、これまで継続している下記の取組みに加え、「王将大学」「王将調理道場」による人材育成、調理技術向上への積極的な取組みによるQSCレベルの向上、食材の国産化へのこだわりと焼き方の改善による餃子の美味しさの向上、そしてスタンプキャンペーンの景品の一つとなる割引券の利用数が増加、更に4月は「冷し中華」をリニューアル販売、そして「春の彩 あんかけチャンポン」といった月限定フェアなど 季節感のある商品、付加価値の高い商品提供により、お客様の満足度を高められたことで来店誘因が図れたと考えております。これらの施策が奏効し、全店売上高は63億86百万円、前期同月比売上高伸率は105.2%となり、23か月連続して前期同月比売上伸率 100%を上回り、同月比過去最高売上は昨年2月より15か月連続して更新しております。また、既存店売上高は 61億85百万円、前期同月比売上高伸率は 104.2%となりました。なお、4月27日には台湾 3号店「餃子の王将 台北統一時代店」を台北へ初出店し、日本のソウルフードである焼き餃子を中心に数々の料理を現地の方に提供し、大変好評を得ております。

<売上向上に向け継続している主な取組み>

- ①店舗のQSC向上を図ることによるロイヤルカスタマーの創出
 - ②スマホアプリの拡充による新規顧客の獲得
 - ③プレミアムメニュー「極王」シリーズのリニューアルによる客単価向上
 - ④ぎょうざ倶楽部スタンプキャンペーンの実施による来店頻度向上
 - ⑤餃子の美味しい食べ方を歌ったデュエットソング「二人の餃子」や、ケンドーコバヤシさんを起用した新CM公開による王将ファンの創出
- 本年度もすべてのお客様に元気になっていただけるよう「心温まる接客」「美味しい料理」を提供し続け、only one の企業を目指して参ります。

2. 直営店 対前年同月比推移(売上高・客数・客単価)

(単位：売上/百万円、客数/千人、客単価/円、伸び率/%)

	直営全店実績						直営既存店実績					
	売上高		客数		客単価		売上高		客数		客単価	
	金額	伸び率	人数	伸び率	金額	伸び率	金額	伸び率	人数	伸び率	金額	伸び率
2019年4月	6,386	105.2	6,680	103.3	956	101.8	6,185	104.2	6,468	102.4	956	101.7
5月												
6月												
第1四半期 計												

注1. 上記 売上、客数データは、前年同月実績との対比によるものであります。

注2. 既存店とは、新規開店後15ヶ月以内の店舗及び前年・本年同月の改装店舗を除いた店舗を対象としております。

3. 4月の出退店

	区分	店舗名	開店日	住 所	営業面積	客席数	駐車場
開店	直営店	ゆめタウンはません店	4月25日	熊本県熊本市南区田井島1丁目2-1 ゆめタウンはません1階	45.1坪	48席	共用
	FC店	トナリエ姆・美木多店	4月25日	大阪府堺市南区原山台2丁2番1号	35.2坪	47席	共用

4. 今期の店舗数推移

	直営店			FC店			全店		
	開店	閉店	月末店数	開店	閉店	月末店数	開店	閉店	月末店数
前期末店舗数			514			213			727
2019年4月	1	0	515	1	0	214	2	0	729
5月									
6月									
7月									
8月									
9月									
累計	1	0	515	1	0	214	2	0	729

5. キャンペーン情報

月替わりフェア

【4月1日～4月30日】
【全国フェア】

【5月1日～5月31日】
【全国フェア】



【1月18日～5月31日】

【5月1日～5月31日】

【au×王将水曜もらえるキャンペーン】

【2019年ぎょうぎ倶楽部 お客様感謝キャンペーン】

【祝！令和 生ビール乾杯キャンペーン】



KDDI (au) 社とのコラボにより、「毎日もらえるキャンペーン」に継続して参画。2018年4月から店内飲食限定となり、餃子付き定食にも使えるようになりました。

お会計税込500円ごとにスタンプを押印し、個数に応じて割引券やぎょうぎ倶楽部会員カード、と交換。さらに、すでに会員の方はプレミアム会員カードと交換できます。

新しい元号令和を祝し、生ビール(中)1杯ご注文につき、通常税込価格より100円引きのキャンペーンを開催。新時代の幕開けを餃子と相性抜群のスーパードライで乾杯していただけます。

以上