



Future Transmission Group

2020年3月期 第1四半期
決算説明資料

証券コード : 2763

1. 2020年3月期 第1四半期決算概要

◆国際財務報告基準（IFRS）

資本市場における財務情報の国際的な比較可能性の向上、グローバルでの経営管理の強化を図ることを目的として、2020年3月期より適用開始

◆選択と集中 事業・株式譲渡

タイ王国・フィリピン共和国・インドネシア共和国で展開していた海外事業・
現地法人の株式をレカム株式会社に譲渡
東北地区で展開していたドコモショプ事業の譲渡

◆ストック収益の拡大

新電力サービス「エフエネでんき」「FTでんき」の顧客数が順調に増加

◆ 四半期売上高 1 1 7 億円
 四半期営業利益 2 2 億円
 営業利益・税引前利益・親会社の所有者に帰属する四半期利益共に第1四半期としては過去最高値

(単位：百万円)



◆ 2020年3月期 第1四半期

売上高

117億円

前年同期比 5.6%増

営業利益

22億円

前年同期比 34.7%増

売上高

- 電力サービス「エフエネでんき」売上大幅増
- 海外事業・ドコモショップ譲渡による減少
- UTMセキュリティ引き続き好調
- 蓄電池販売法人・コンシューマ共に増加

営業利益

- 海外事業・ドコモショップ売却による減少
- 海外事業譲渡益6億円計上
- 継続したコスト削減

◆ 情報通信サービス

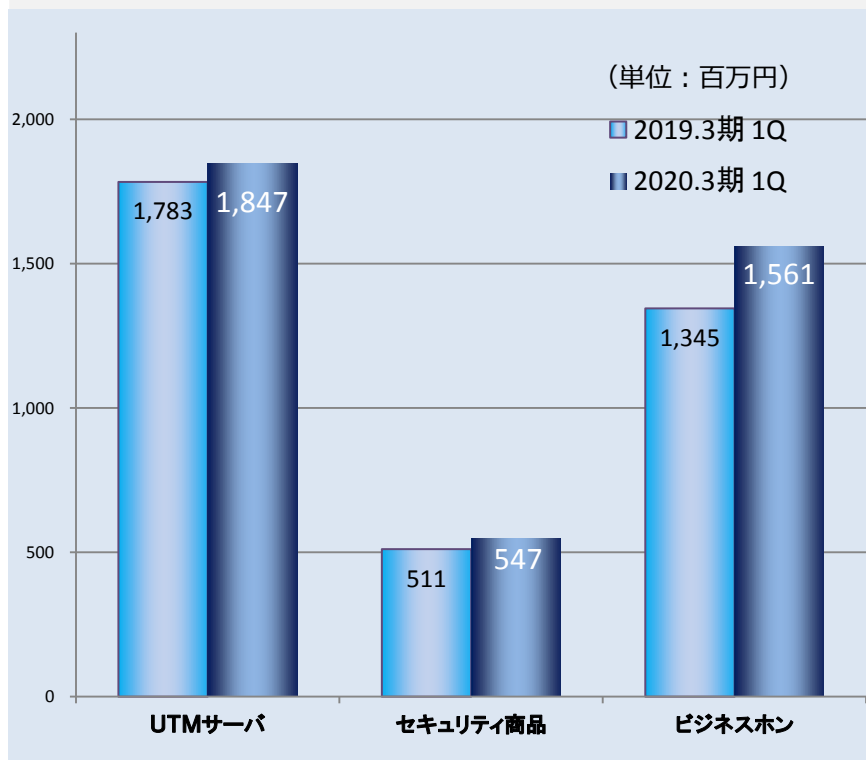
U T M等のネットセキュリティ装置18億円 (前年同期比3.5%アップ)

ビジネスホン15億円 (前年同期比16.0%アップ)

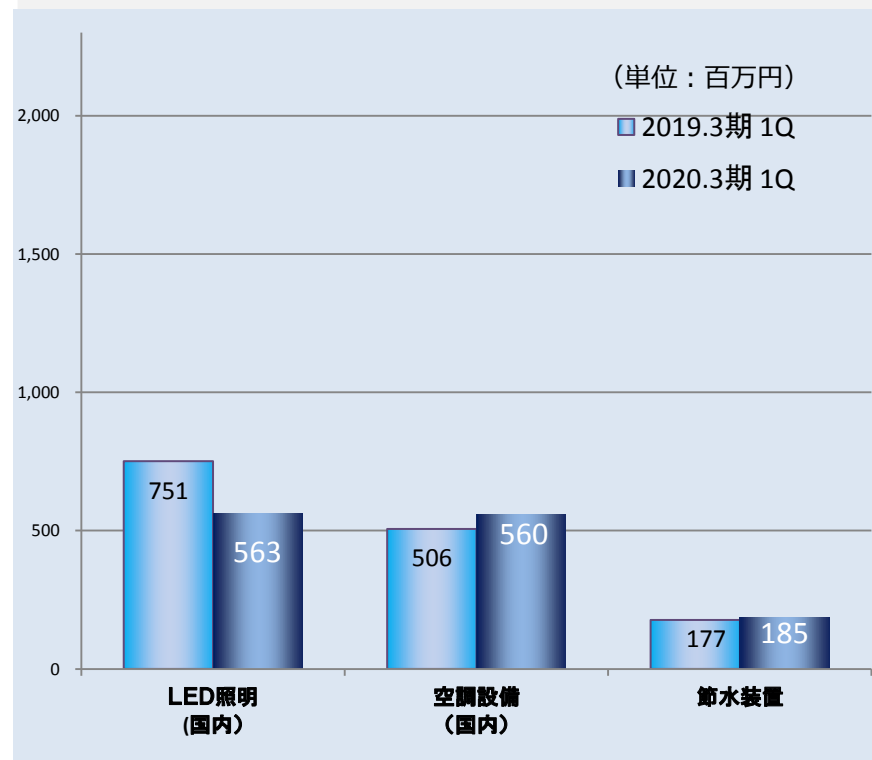
◆ 環境省エネルギーサービス

空調設備は L E D照明と同水準に成長

情報通信サービス 売上高

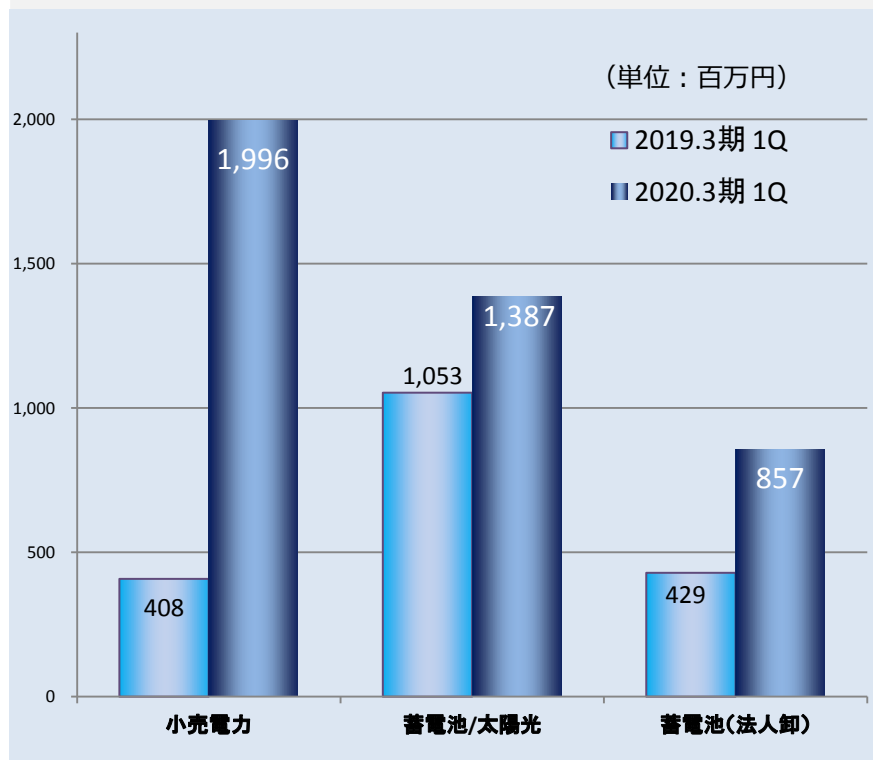


環境省エネルギーサービス 売上高

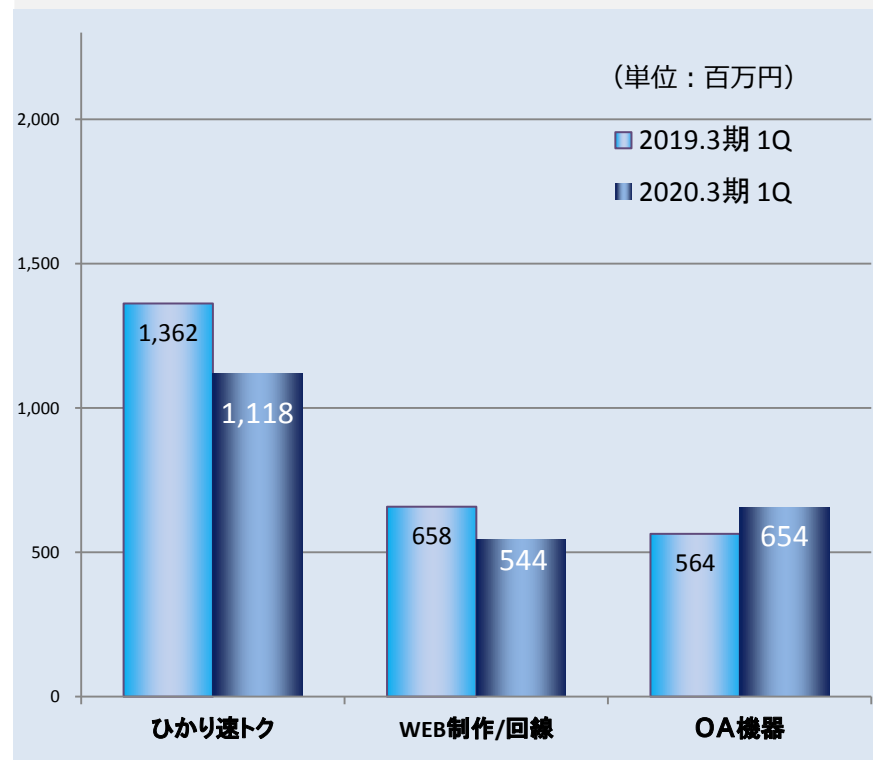


- ◆ 電力サービス
 自社ブランド「エフエネでんき」のユーザー数が順調に増加、売上高19億円（前年同期比389%アップ）
- ◆ 蓄電池販売
 コンシューマ事業で13億円 法人事業で8億円 合計22億円（前年同期比51.4%アップ）

電力サービス 蓄電池 売上高



インターネット回線 OA機器 売上高



セグメント	区分	ショット(商品販売等)	ストック (毎月の利用料収入等)
法人事業	電力サービス		エフエネでんき
			F Tでんき
	情報通信サービス		クラウドサーバサービス
			まかせて安心FTセキュリティ
			光回線サービス「F T光」
		ネットセキュリティ装置・U T M	定額保守サービス
		セキュリティ機器	定額保守サービス
		ビジネスホン機器	定額保守サービス
	環境省エネサービス	O A 機器	カウンターサービス
			節水装置「J E T」レンタル
		L E D照明	定額保守サービス
	空調設備	定額保守サービス	
コンシューマ事業	情報通信サービス		光回線サービス「ひかり速トク」
	環境省エネサービス	太陽光発電設備	
		蓄電池	

※ ショット : 商品販売・サービス提供時点で売上となるサービス
 ストック : 毎月利用料・使用料を頂くサービス

(単位：百万円)

区分	2019年3月期 第1四半期実績	2020年3月期 第1四半期実績	増減	前年対比 増減
法人事業				
売上収益	8,571	9,983	1,412	16.5%増
セグメント利益 (営業利益率)	1,395 16.2%	1,770 17.7%	375	26.9%増
コンシューマ事業				
売上収益	2,666	2,505	△ 161	6.0%減
セグメント利益 (営業利益率)	345 12.9%	390 15.5%	45	13.0%増

◆ 2020年3月期 第1四半期

法人事業売上高

99億円

内ショット売上

71億円

内ストック売上

28億円

コンシューマ事業売上高

25億円

内ショット売上

14億円

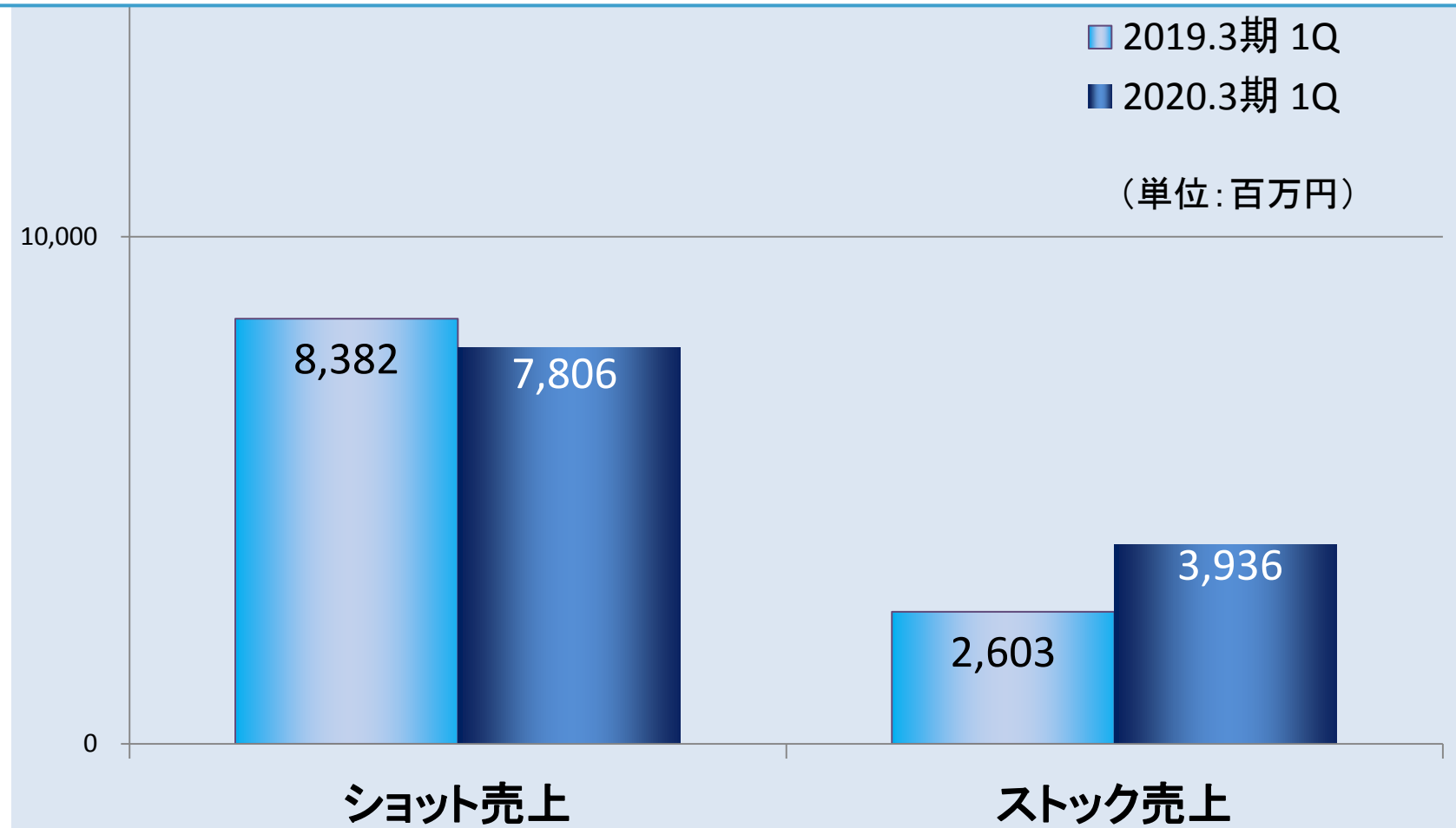
内ストック売上

11億円

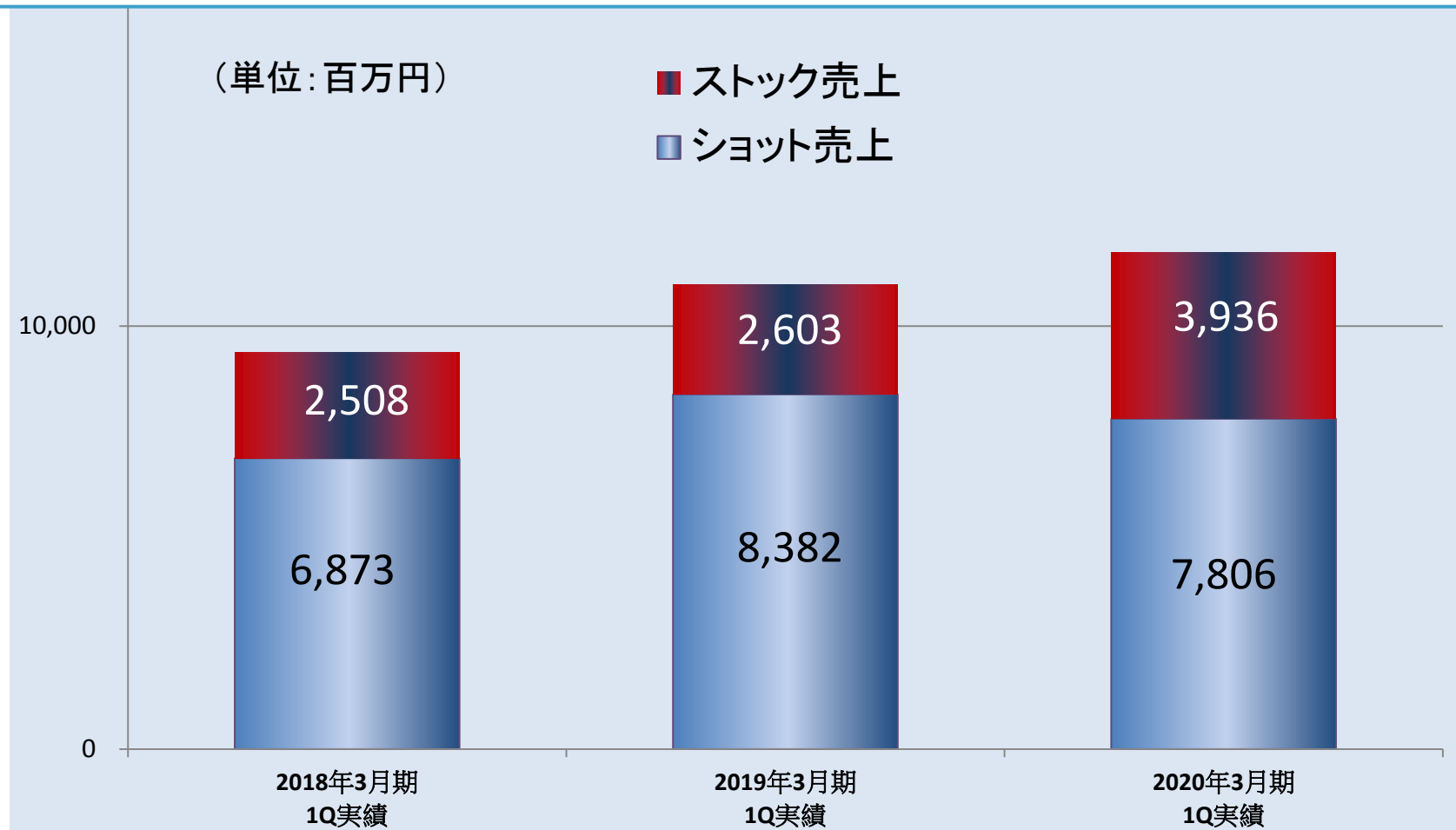
◆ 法人事業・コンシューマ事業を合算

ストックサービス拡大方針 ショットサービスは生産性重視

第1四半期実績 ショット売上 78億円 前年同期比 6.6%ダウン
 ストック売上 39億円 前年同期比 51.2%アップ



◆ 法人事業・コンシューマ事業を合算
 ショットサービスとストックサービスの売上高割合は、ストックサービスが増加傾向
 (全体の33.5%)



2. 2020年3月期 第1四半期決算概要 ストックサービス

クラウド型/レンタル型サービス



MH1000

働き方支援サーバ



まかせて安心 F T
セキュリティ



セキュリティカメラ



デジタルデータ復旧
サービス



エアコン保証サービス



ビジネスホン



LED蛍光灯 ステップ調光システム

LED照明



複合機 O A 機器機

定額保守サービス・O A カウンター

インフラ（電力・ガス・水道）



エフエネ

Future Energy
小売電気事業



節水装置 J E T

中小企業 個人事業主
一般消費者を対象に
オフィスと生活に新たな未来を！

顧客数 法人 12万件
一般消費者 6万人



インターネット接続
サービス



通信サービス

ストック利益の拡大

ここ数年「ストック収益の拡大」を方針の一つとした結果、
2019年3月期 ストック売上総利益 41億円

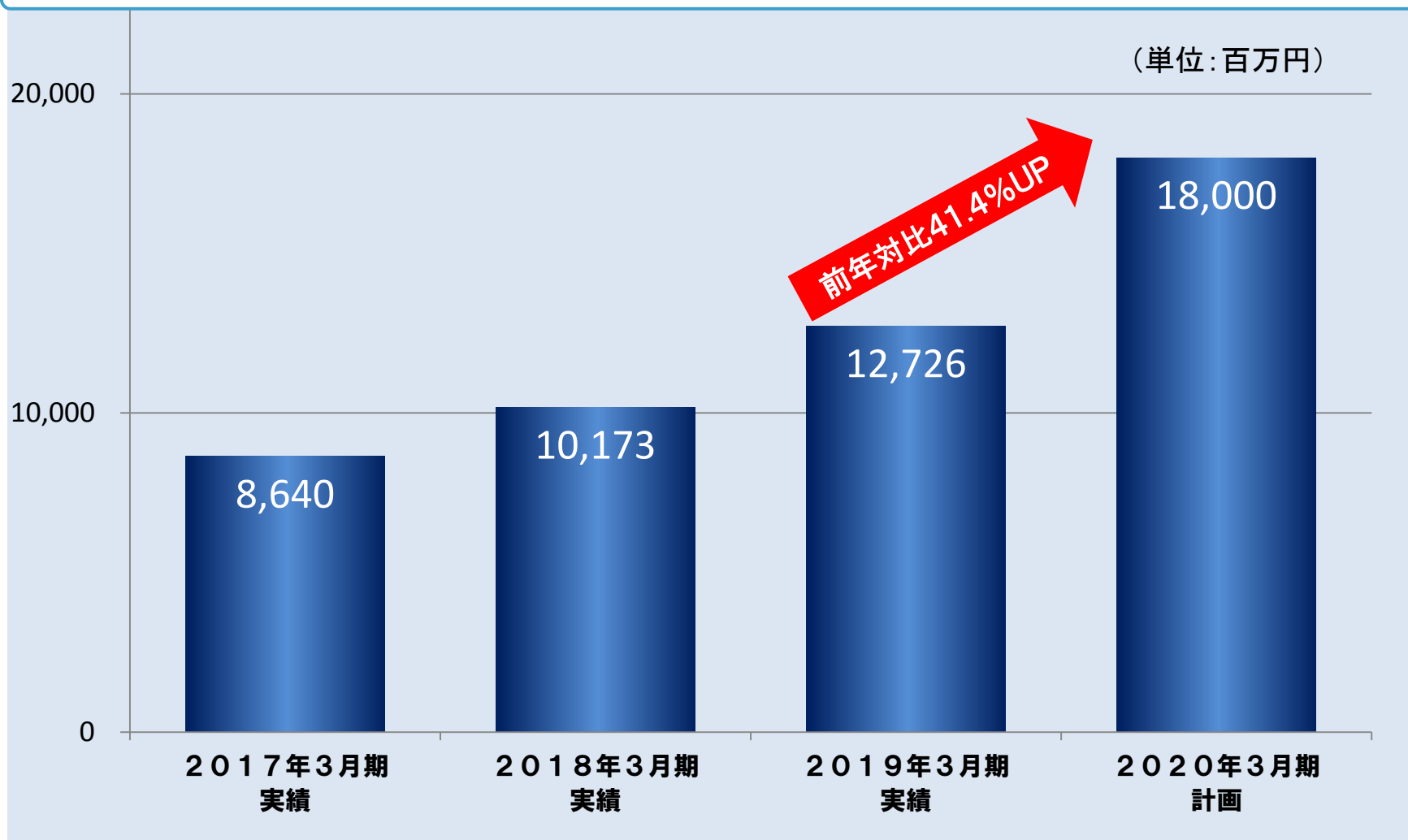
ストック利益 30億円まで増加

3年後、5年後を見据えて、さらなるストック拡大へ
今まで以上にアクセルを踏める状況

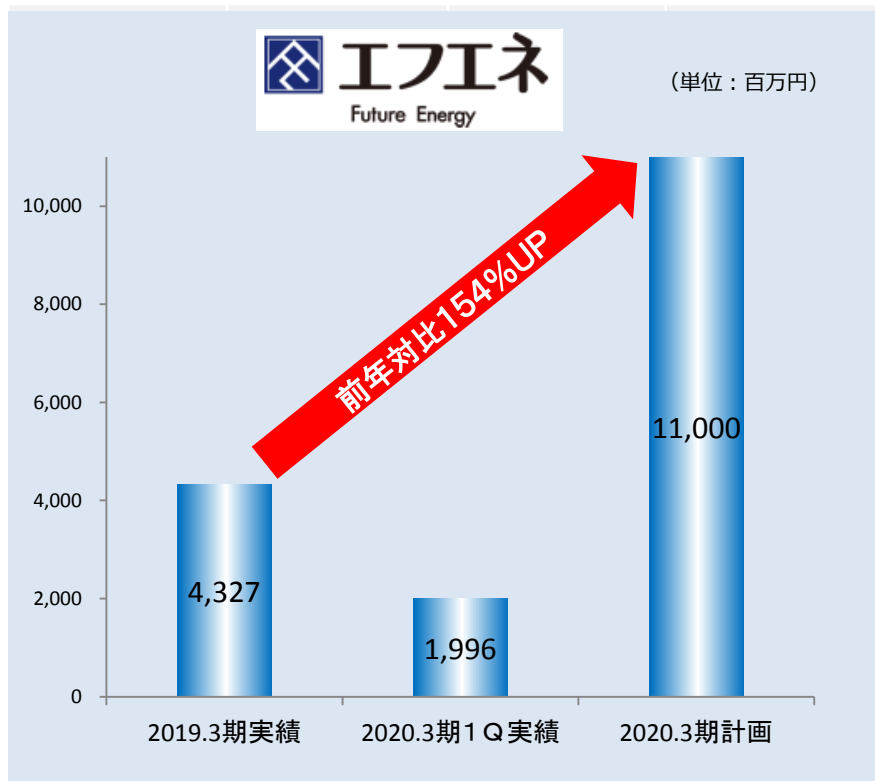
- 現状供給自社サービス
- 小売電力サービス「エフエネでんき」「F Tでんき」
 - 節水装置 J E T
 - 光回線「ひかり速トク」「F T光」
 - ネットセキュリティサービス クラウドサーバ

更なる自社商品サービスの企画・開発・販売・コンサルティングでストック収益を拡大 安定した収益構造へ変革

◆2020年3月期 今までと角度が違う増加率 2019年3月期比41.4%アップを予想



電力サービス 売上高

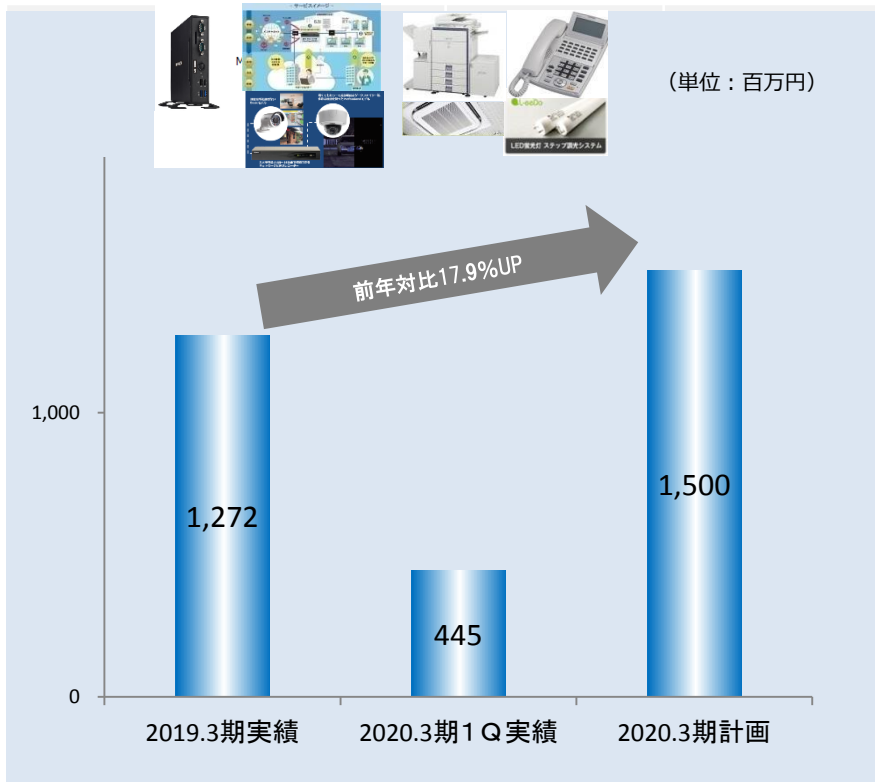


電力サービス

「エフエネでんき」「FTでんき」

- ◆2020年3月期 第1四半期売上高 19億円
前年同期比389%増
- ◆2020年3月期 通期売上高110億円 予想

クラウド型サーバ・定額保守等 売上高

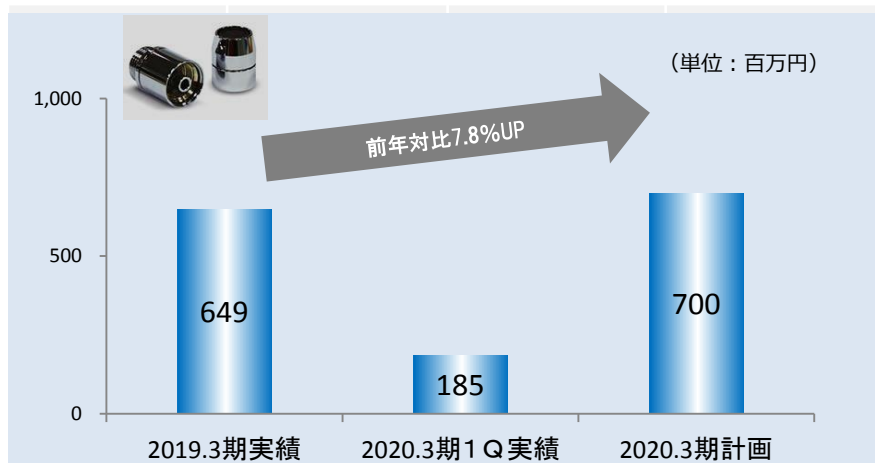


定額保守サービス・O Aカウンターサービス
クラウド型サーバをラインナップ追加

- ◆2020年3月期 第1四半期売上高 44億円
前年同期比9.6%増
- ◆2020年3月期 通期売上高15億円予想
- ◆ラインナップ拡充
 - ・法人ストック拡大に向けてクラウド型サーバを販売開始（グループ製品製造企画会社のアレクソン製）を拡販
 - ・UTMのサポートパック
「まかせて安心FTセキュリティー」
 - ・エアコン保証サービス
 - ・O Aカウンターサービス

ストック化により中長期的に収益の向上

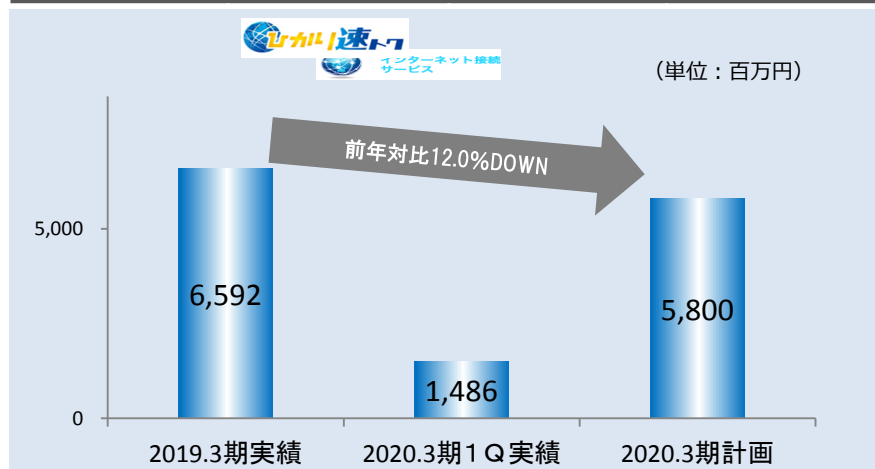
節水サービス 売上高



「節水装置」ET」レンタル

- ◆2020年3月期 第1四半期売上高1.8億円
- ◆2020年3月期 売上高7.0億円
前年対比7.8%アップ
- ◆引続き業種を絞って節水コンサル営業
美容室向け新商品を販売開始

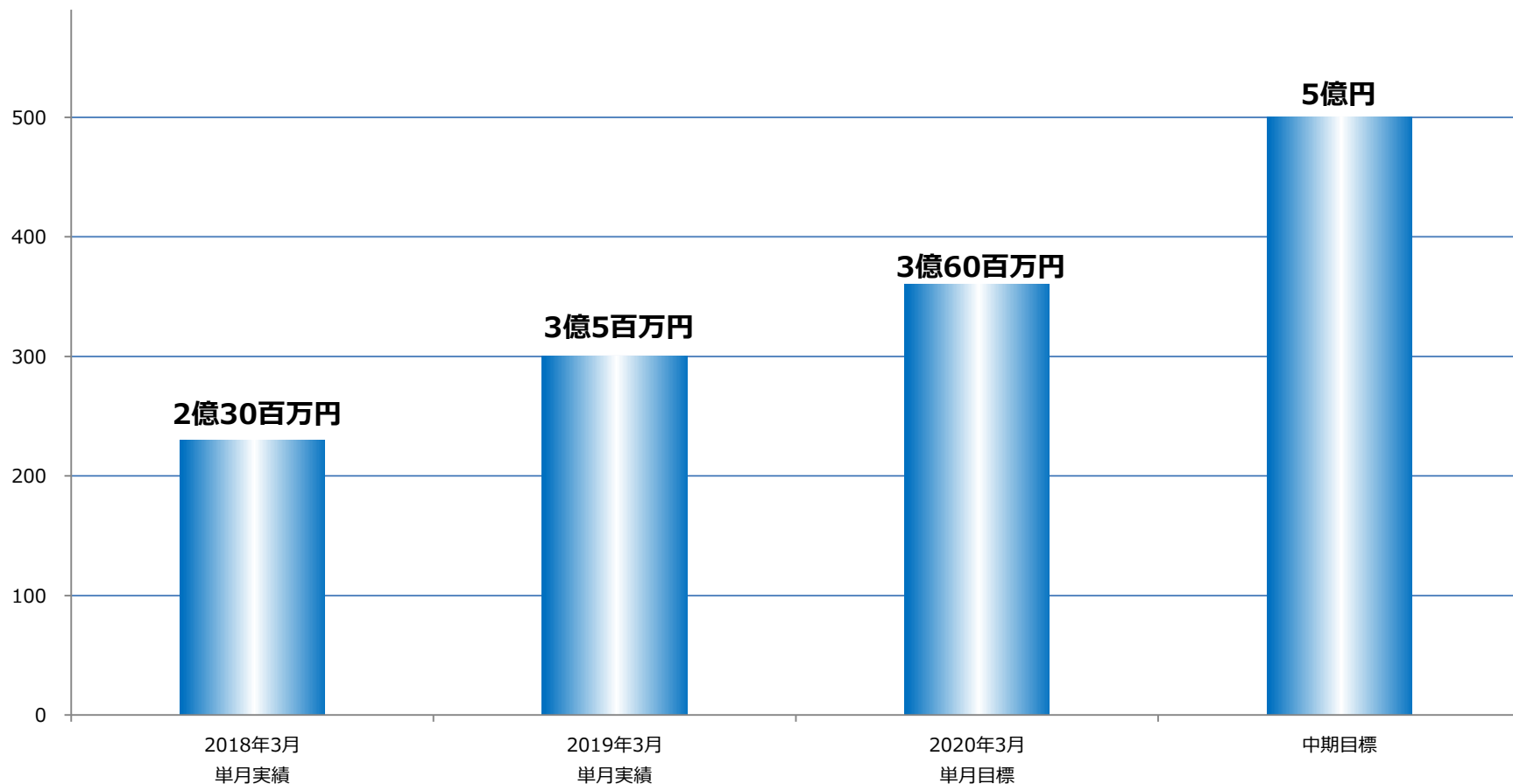
光回線サービス 売上高



光回線サービス「ひかり速トク」「FT光」

- ◆2020年3月期 第1四半期売上高14億円
- ◆2020年3月期 売上高計画58億円
前年対比12.0%ダウン
- ◆新規獲得を停止中で販売コストが掛らない
為利益が安定
長期契約割引サービスが顧客に浸透
2019年7月事業者間転用の解禁

◆ 中期ストック目標
単月 営業利益5億円・年間利益60億円



3. 2020年3月期 取組 ショットサービス

環境省エネルギーサービス



LED蛍光灯 ステップ調光システム 高天井用LED
蛍光灯タイプLED 水銀灯タイプLED



空調設備



蓄電池

各分野の施工



ビジネスホン施工

太陽光発電設備施工

LED照明施工

中小企業 個人事業主を対象に
オフィスに新たな未来を！

顧客数 10万件
法人数 380万社

情報通信サービス



UTM (統合脅威管理)



セキュリティカメラ



複合機OA機器機



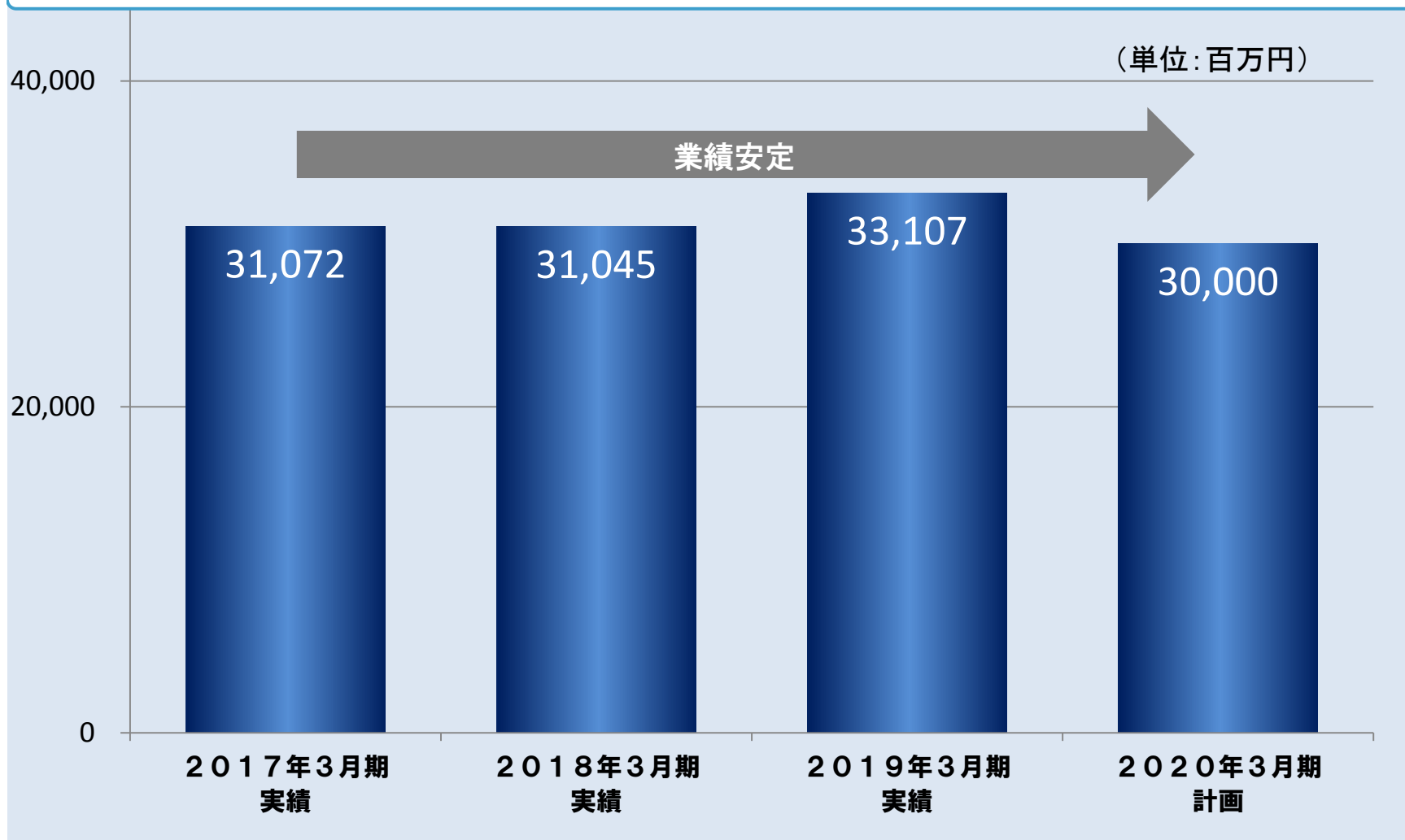
ビジネスホン

インターネットサービス

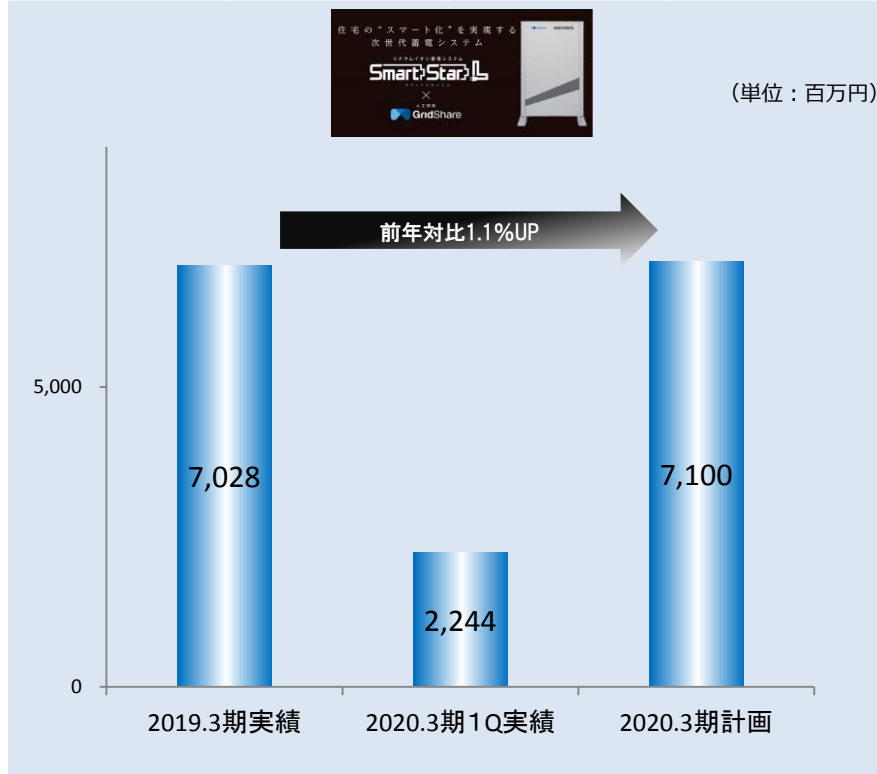


WEBサイト制作

◆2020年3月期減少は撤退事業によるもので、既存事業はストック強化の中でも前年数値を確保



蓄電池・太陽光発電設備 売上高



環境関連商品（省エネルギー化）
蓄電池・太陽光発電設備

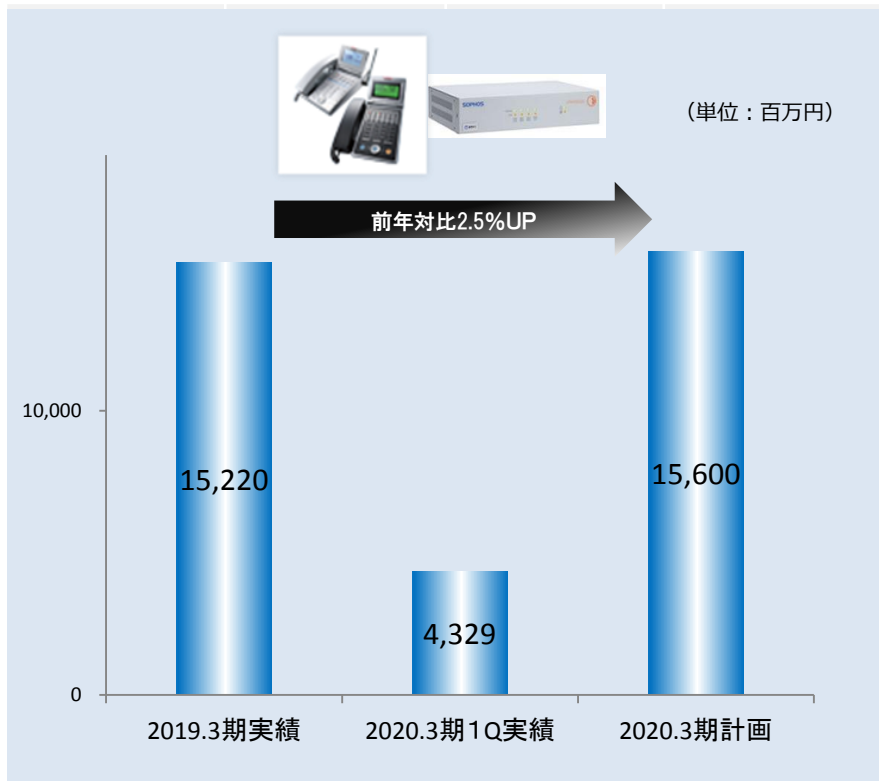
◆コンシューマ事業/法人事業合算で
2020年3月期第1四半期 売上高22億円

◆取組内容

1. 蓄電池スマートスターL 卸売販売好調
2. アライアンス企業の開拓
リスト戦略営業の実施
(ハウスメーカー、ハウビルダー、
太陽光発電設備販売会社と提携)

※2009年11月「再生可能エネルギーの固定買取制度」により国は、10kw未満の太陽光発電設備で発電された電力を10年間、国が定めた価格で買い取るよう大手電力会社10社に義務付けました。2019年度はその買い取り満了期限が到来し、その数は約50万件以上あるといわれています。2023年までに160万件が期限到来となる見込みで、買い取り期間終了後、ユーザーが発電した電気を無駄なく利用できるようにするために「蓄電池」が相当な勢いで売れると予測されています。

UTM・セキュリティ・情報通信機器 売上高



情報通信サービス 機器

UTM・ファイルサーバ・ビジネスホン
セキュリティカメラ 複合機 (OA機器)

◆2020年3月期 第1四半期
ショット売上高43億円

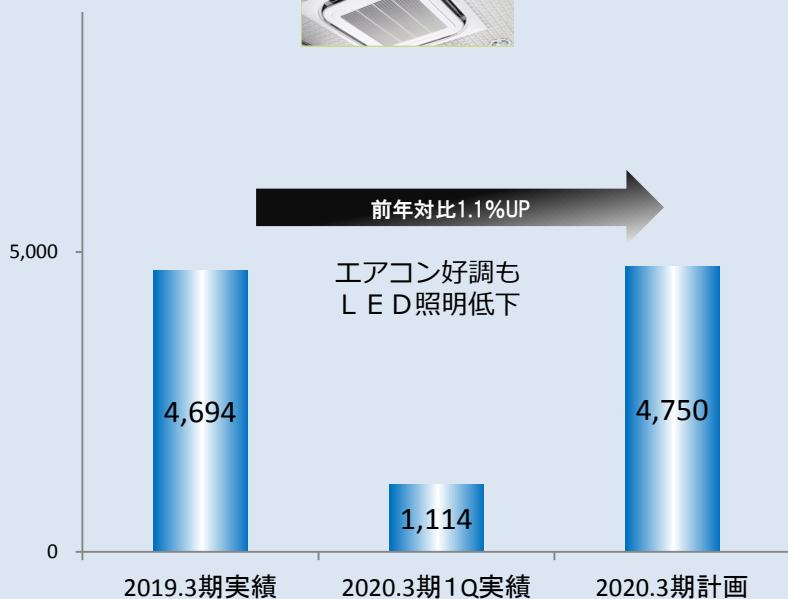
◆トータルセキュリティ対策の提供

1. 情報セキュリティ対策
UTM (統合脅威管理)
セキュリティスイッチ
サーバ 複合機 シュレッター
※一部クラウド型としてストック化
2. 防犯・盗難対策
NTT監視カメラソリューション
3. 停電・災害対策
UPS (無停電電源装置)

LED照明・空調設備（国内） 売上高



(単位：百万円)



環境関連商品（省エネルギー化）

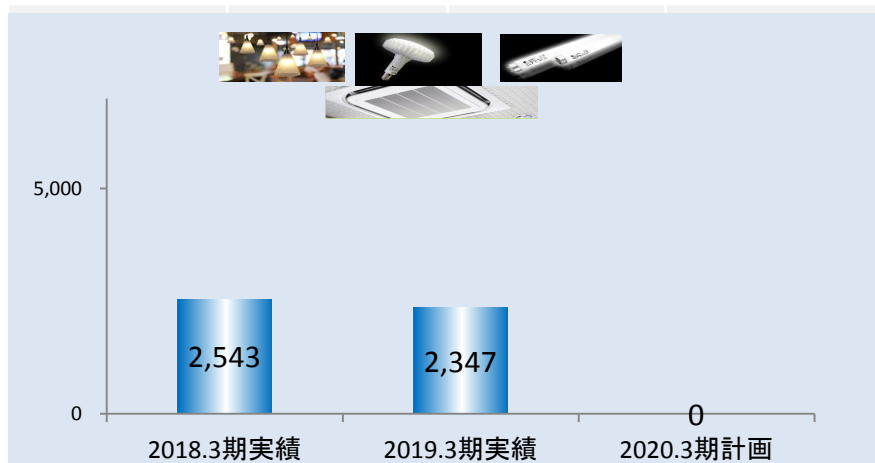
LED照明 空調設備

◆2020年3月期 第1四半期
ショット売上高実績11億円

◆取組内容

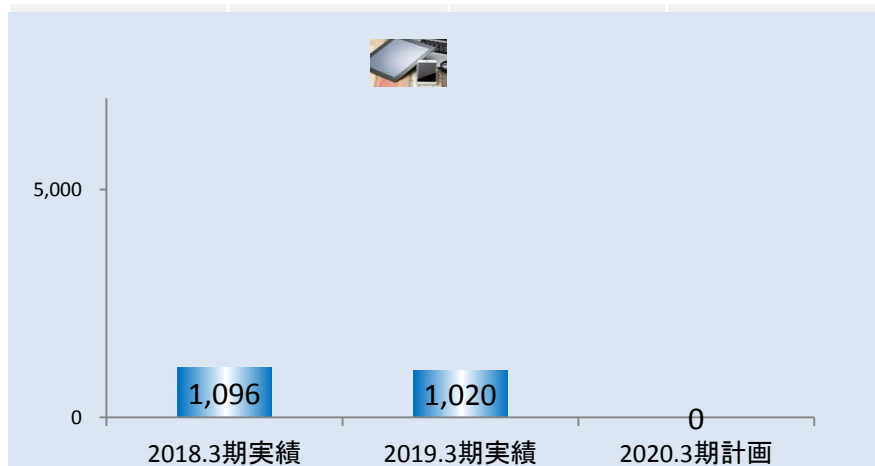
1. 空調設備
取扱メーカーラインナップ拡充
2. LED照明
長寿命タイプ直管LED照明・
調光タイプ直管LED照明販売
3. 冷凍冷蔵庫
省エネ冷凍冷蔵庫・製氷機の販売開始

海外事業



◆2019年5月13日付でタイ・フィリピン・インドネシアの子会社株式80%をレカム株式会社に譲渡
2020年3月期の当社売上高に海外事業は含まれず、当期利益の持ち分20%のみが影響

ドコモショップ



◆少店舗数での運営は非効率である為、2019年4月1日付、ドコモショップ3店舗を譲渡

4. 貸借対照表 業績予想

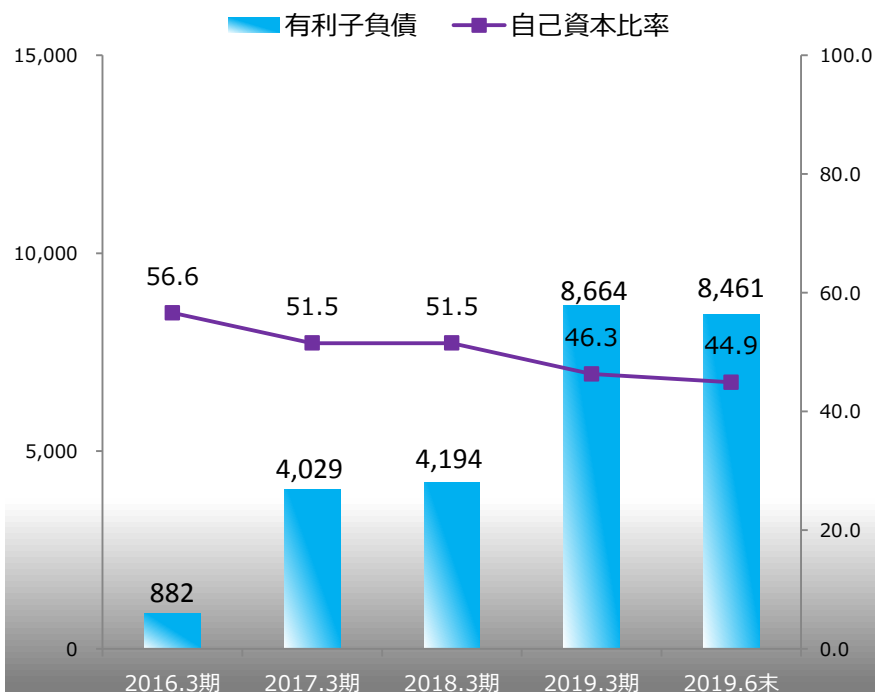
◆ 資産 330億24百万円 2019年3月対比 9億97百万円減少
 資本 150億21百万円 2019年3月対比 38百万円減少

単位：百万円	2019年3月	2019年6月	前年度末 対比	備考
流動資産	22,414	20,527	91.6%	
内 現金及び現金同等物	11,451	11,276	98.5%	
内 営業債権	7,223	7,232	100.1%	
内 棚卸資産	1,417	1,083	76.4%	
非流動資産	11,607	12,496	107.7%	
資産合計	34,021	33,024	97.1%	
流動負債	9,270	8,705	93.9%	
非流動負債	9,691	9,296	95.9%	
資本	15,059	15,021	99.7%	

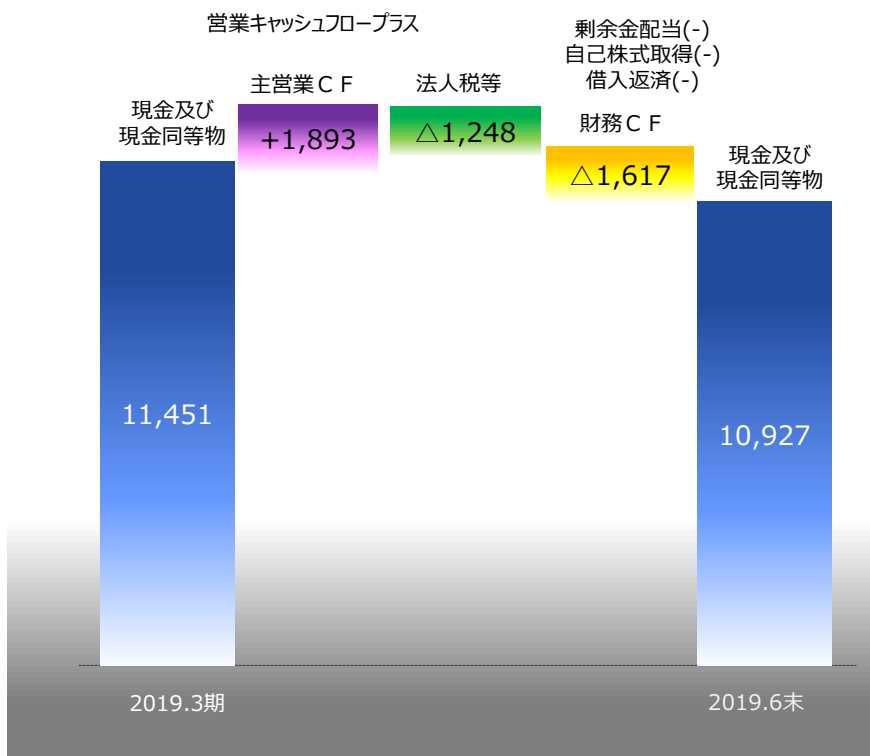
- ◆ 自己資本比率44.9%
- ◆ 営業キャッシュフローは、法人税等の支払いで△12億円、その他の主たる営業キャッシュフローはプラス18億円
- ◆ 財務キャッシュフロー 剰余金の配当、自己株式の取得でマイナスも、借入返済等によりマイナス16億17百万円
- ◆ 結果、現金及び現金同等物は109億27百万円

(単位：百万円 %)

有利子負債と自己資本比率の推移



キャッシュフローの状況



◆ 2020年3月期

法人事業売上高

400億円	内ショット売上	265億円
	内ストック売上	135億円

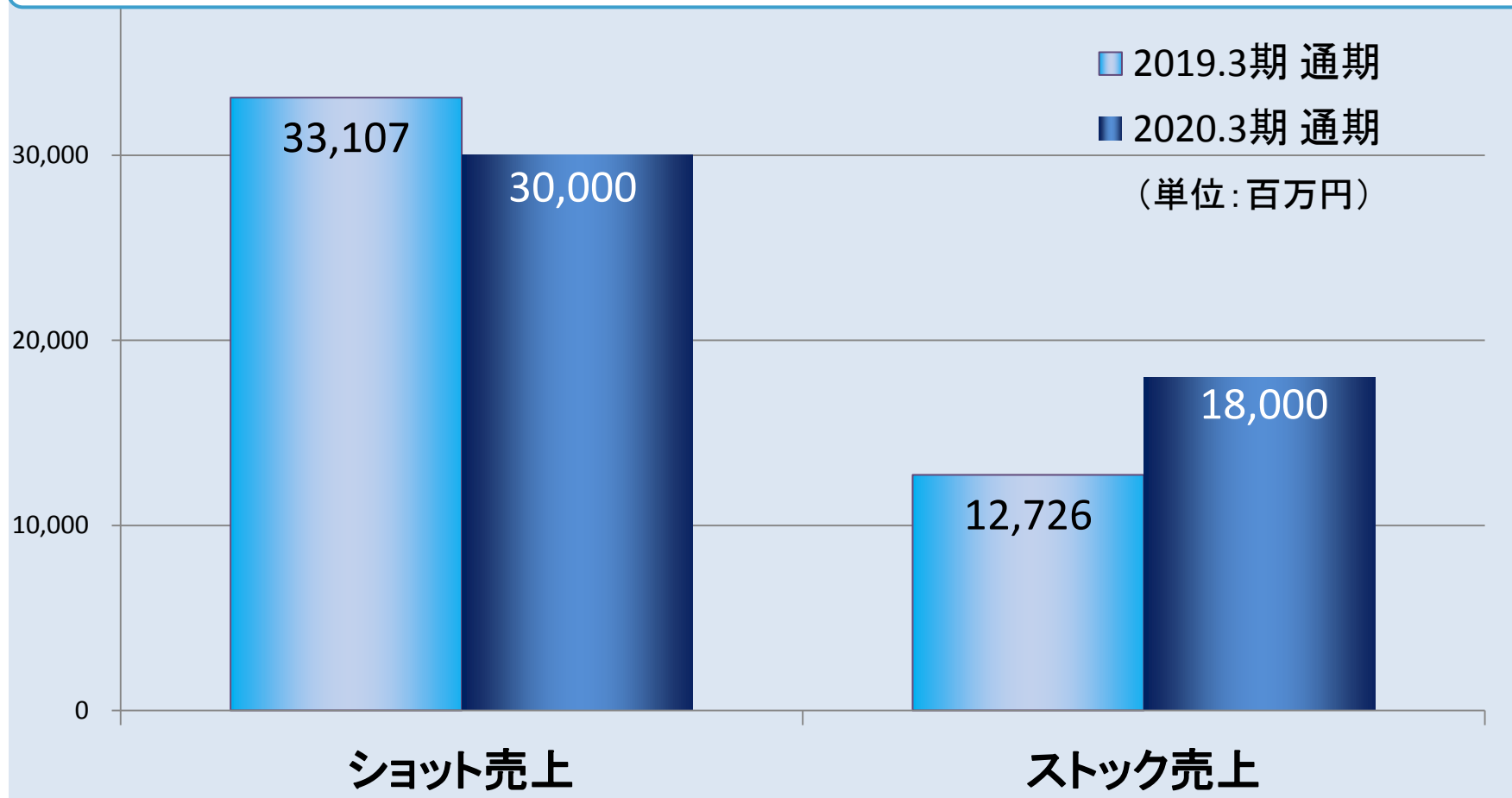
コンシューマ事業売上高

95億円	内ショット売上	56億円
	内ストック売上	39億円

◆ショットサービスは生産性重視で安定、ストックサービスを更に拡大

通期予想

- ・ショット売上 300億円（前年同期比 9.4%ダウン） 事業売却影響 海外△23億円 ドコモショップ△10億円
- ・ストック売上 180億円（前年同期比41.4%アップ） 電力サービス年間売上予想110億円



- ◆ 2019年3月期 日本基準と I F R S 基準の通期業績比較は以下の通り
- ◆ 2020年3月期 業績予想の前期増減は I F R S 実績で対比

(単位：百万円)

	2019年3月期 【日本基準実績】	2019年3月期 【 I F R S 実績】	2020年3月期 【 I F R S 予想】	対前期 増減	対前期 増減率
売上高	45,900	45,658	48,000	2,342	5.1%増
営業利益	5,676	5,763	6,000	237	4.1%増
(売上高営業利益率)	12.4%	12.6%	12.5%	—	—
税引前利益	5,687	5,829	6,000	171	2.9%増
(売上高税引き前利益率)	12.4%	12.8%	12.5%	—	—
親会社の所有者に帰属する 当期純利益	3,752	3,846	3,800	-46	1.2%減
(売上高当期純利益率)	8.2%	8.4%	7.9%	—	—

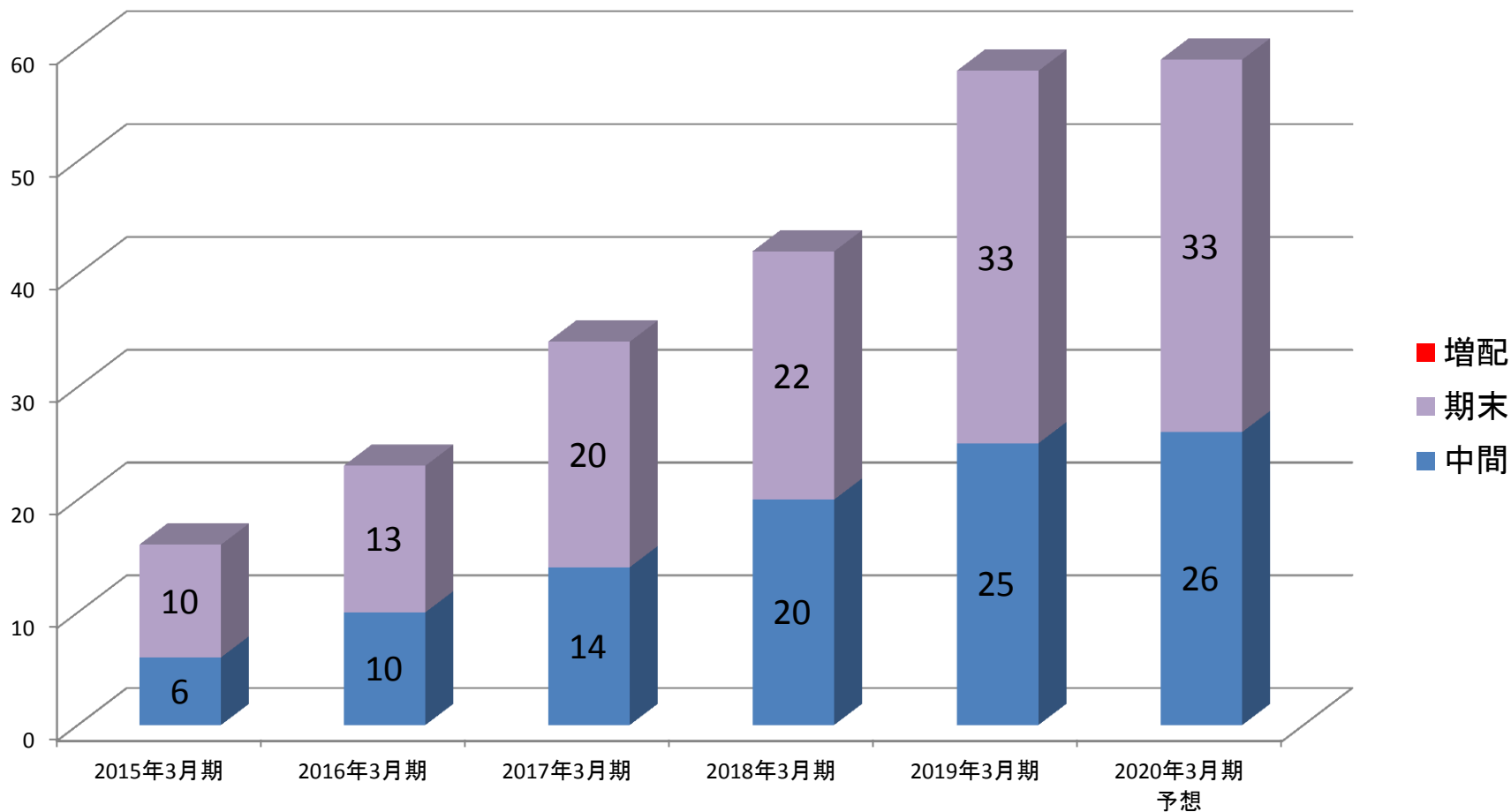
(単位：百万円)

区分		2019年3月期 通期実績	2020年3月期 通期予想	増減	前年対比 増減
法人事業	売上高	36,356	40,000	3,644	10.0%増
	セグメント利益	4,733	5,200	467	9.9%増
	(営業利益率)	13.0%	13.0%		
コンシューマ事業	売上高	10,851	9,500	△ 1,351	-12.5%減
	セグメント利益	1,296	1,100	△ 196	-15.1%減
	(営業利益率)	11.9%	11.5%		
調整	売上高	△ 1,549	△ 1,500		
	セグメント利益	△ 266	△ 300		
合計	売上高	45,658	48,000	2,342	5.1%増
	セグメント利益	5,763	6,000	237	4.1%増
	(営業利益率)	12.6%	12.5%		

5. 株主様還元 その他

◆ 配当の基本方針・・・当期純利益に対する**配当性向50%**を目途に決定
 (利益に応じた対応方針)

◆ 2020年3月期の配当予想 中間26円 期末33円 合計59円



過去5年間の自己株式の取得実施履歴

決議	取得株式数	取得金額
2015年8月	600,000株	4億33百万円
2016年2月	400,000株	2億62百万円
2016年5月	753,700株	5億99百万円
2016年8月	720,000株	5億59百万円
2018年6月	507,800株	7億99百万円
2018年11月	250,000株	3億86百万円
2019年6月	500,000株（上限）	7億50百万円（上限）

2019年6月 自己株式50万株取得を決議しました。
 現在買付中となります。



参考情報

FTGroup 連結26社

情報通信サービス

ビジネスホン・サーバ・セキュリティ関連商品・コピー機等の販売・施工・アフターサービスを行っています。

環境省エネルギーサービス

LED照明、空調機器・自然冷媒ガス等の販売・施工・アフターサービスを行っています。

電力等インフラソリューションサービス

小売電力を中心にガス・電気・水道等インフラ全般の顧客ソリューションを行います。

インターネットサービス

WEB制作等、お客様のインターネット戦略に携わるサービスを提供しています。

法人事業

コンシューマ事業



【東日本事業会社】

- 株式会社 エフティコミュニケーションズ
- 株式会社 エフティ北日本
- 株式会社 エフティ東北

【西日本事業会社】

- 株式会社 エフティコミュニケーションズウエスト
- 株式会社 エフティ東海
- 株式会社 エフティ中四国
- 株式会社 エフティ九州

【環境事業会社】

- 株式会社 エフティエコソリューション

【施工/保守サービス事業会社】

- 株式会社 ジャパンTSS
Japan Technical Service Support

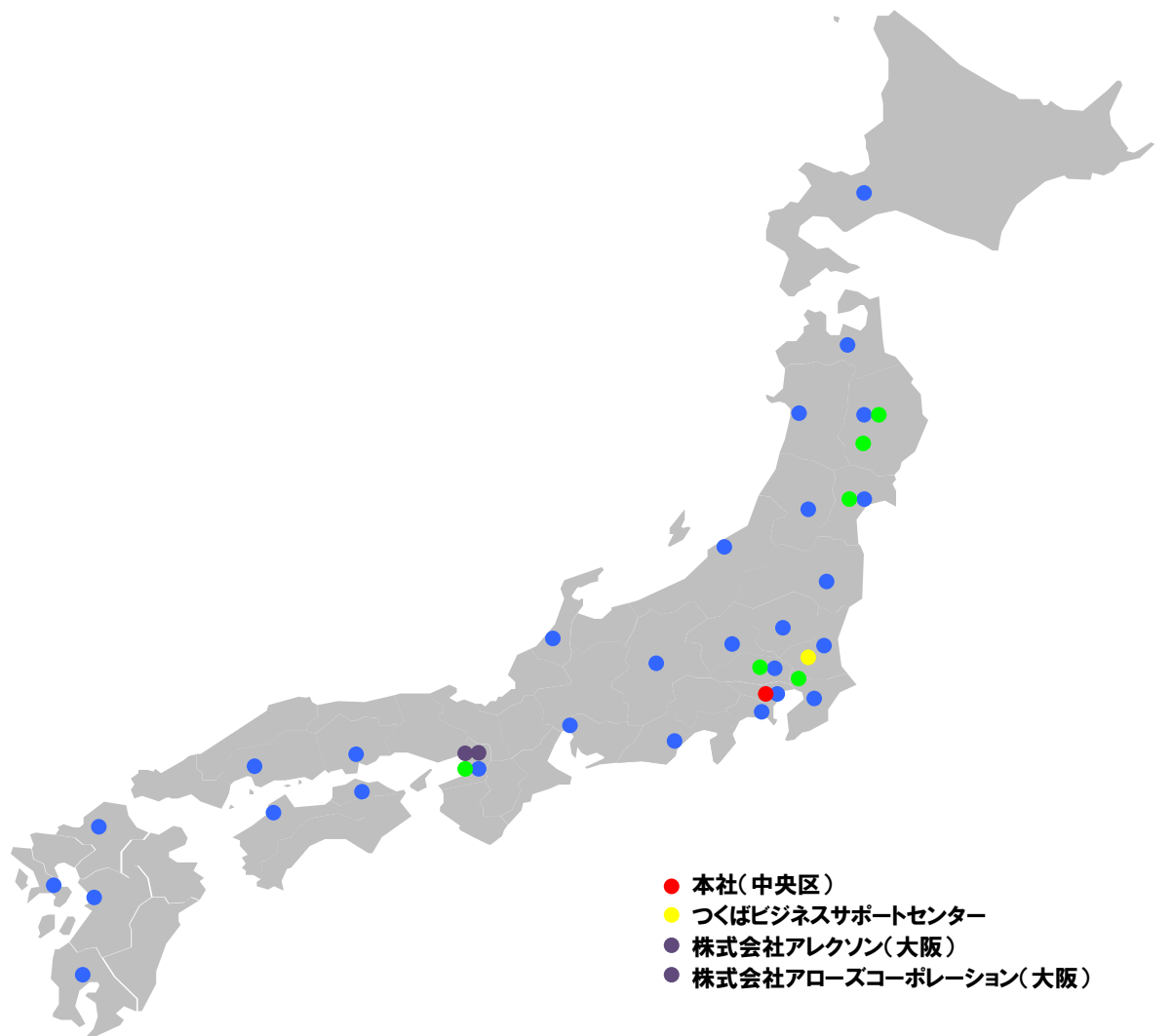
【その他事業会社】

- ALEXON 株式会社 アレクソン
- ENTREPRENEUR SHIP



自社ブランドで光インターネット回線、プロバイダの運営を行い、販売からアフターサービスも行っています。

太陽光発電設備・蓄電池の販売をメインに個人ユーザー向けのサービスを展開しています。



- 本社(中央区)
- つくばビジネスサポートセンター
- 株式会社アレクソン(大阪)
- 株式会社アローズコーポレーション(大阪)

法人事業/コンシューマ事業

- 北海道営業部
- 青森営業所
- 秋田営業所
- 盛岡営業所
- 東北営業部(宮城)
- 福島営業所
- 山形営業所
- 本社営業部(台東区)
- 横浜営業部
- 千葉営業部
- 茨城営業所
- 関東営業部(埼玉)
- 北関東営業部(群馬)
- 栃木営業所

- 東海営業部(愛知)
- 静岡営業所
- 新潟営業所
- 北陸営業所
- 松本営業所
- 関西営業部(大阪)
- 広島営業部
- 岡山営業所
- 高松営業所
- 松山営業所
- 九州営業部(福岡)
- 長崎営業所
- 熊本営業所
- 鹿児島出張所

コンシューマ事業

- 柏コールセンター
- 大宮コールセンター
- 盛岡コールセンター
- 仙台コールセンター
- 大阪コールセンター
- 花巻コールセンター

参考情報 商品・サービス

「データトラブルに備えた復旧サービスの提供」

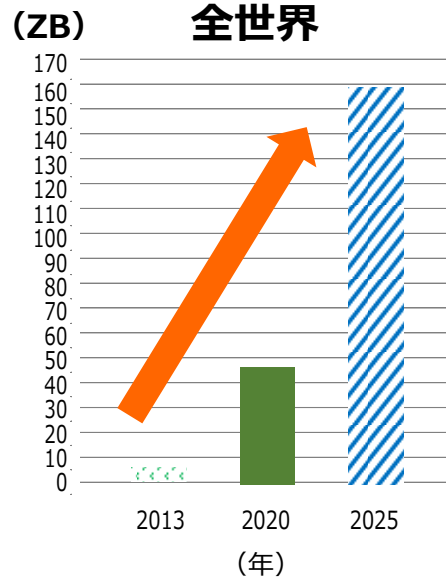
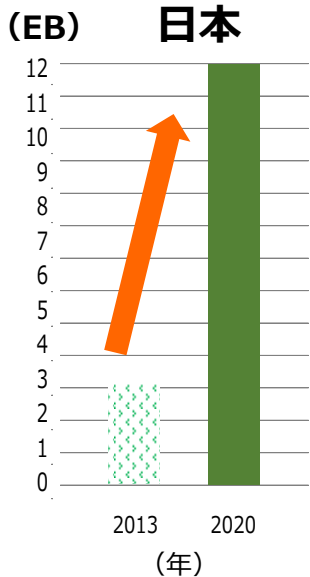
IoTが続伸している社会背景から、データトラブルが増え、それらの復旧・保証サービス（ご安心）をご提供します。（データ復元、パスワード解析、PC調査・解析、データ保護等）

日本及び全世界でデータが急増

比例して様々なデータトラブルが増えていく

ストレージシステム出荷容量

データ生成量



出所
 (左図) Japan Storage Vision 2017 by IDC Japan
 (右図) IDC White Paper, Sponsored by Seagate Data Age 2025, Aple 2017

単位について・・・EB（エクサバイト）1EB=10億GB、ZB（ゼタバイト）1ZB=1兆GB



「働き方改革支援サーバMH01」

2018年11月 株式会社アレクソン（当社連結子会社）発売



MH01

- ・スマートフォンに専用勤怠管理アプリをインストールすることにより、社員がどこでもタイムカード（GPS位置情報付き）の打刻を行える
- ・専用名刺管理ソフトをインストールすることにより顧客情報の電子化及び社内での情報共有を図ることができる
- ・伝言メモ機能を搭載、電話対応者がサーバに登録することで対応履歴を電子化
- ・登録データは、クラウドサーバにバックアップ保存される（BCP対策）



情報セキュリティ監視ソフト「LOOOC（ルック）」

2018年9月20日「LOOOC」の開発元であるコムソル株式会社と業務提携契約を締結、「LOOOC」の日本国内における総販売代理店として販売を開始
ターゲット顧客は、「法人パソコン全台数」のログ（記録）市場となります。



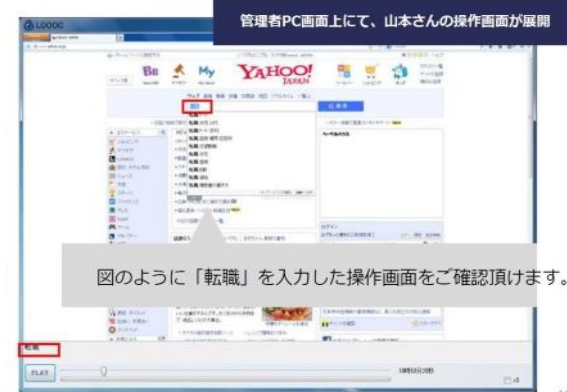
責任者の方は管理画面やパソコン操作ログを一括で確認できます。



LOOOCは、社員のパソコンの全操作履歴を全て画面キャプチャーやキータイプログで取得し、動画ログとして再現することができるのが特徴。社員パソコン履歴の他、データ移行履歴や改ざん検知も可能で、社員の私的なWEBサイト閲覧減少による生産性向上に寄与できます。情報漏えい・改ざんの防止や内部不正に対する抑止効果もあります。

対象OS：Windows（新規PC、既存PCにインストール可能）
* MACは対象外。Android端末は今後対応。

LOOOC（ルック）のイメージ画像
（右上）営業山本さんの操作ログを再生中。
（右下）管理者パソコン画面上にて山本さんの操作画面過程が右図のように「転職」を入力した操作が再生されます。



情報セキュリティ監視ソフト「LOOOC（ルック）」

モニタリング対象の年月日

管理者PC画面上に展開

管理者PC画面上に展開

ID	勤務	稼働時間	Word	Excel	PowerPoint	Illustrator	Photoshop
【営業】山田	LOOOC						
【営業】鈴木	LOOOC						
【営業】高橋	LOOOC						
【管理】山本	LOOOC						
【管理】林	LOOOC						
【経理】渡辺	LOOOC	01:06:40	----	----	----	----	----
【経理】佐藤	LOOOC	02:22:20	00:01:40	00:56:40	----	----	----
【経理】金本	LOOOC						

稼働チェックのアプリケーション

アプリケーションの稼働時間

モニタリング対象のユーザー

【例】
経理の佐藤さんのPC総稼働時間が2時間22分20秒でExcel利用時間が56分40秒であることを示しています。



社員全体の PC 操作内容を時間単位で俯瞰することが可能

画面キャプチャーにより、PCに表示されているものがクラウドで管理可能。
昨今、情報漏えい・データー改ざんのニュースが多いですが抑止に役立てられます。

「まかせて安心FTセキュリティ」

<NTT東日本・NTT西日本 契約企業対象>

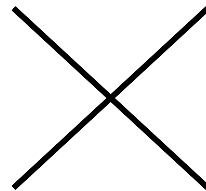
進化するサイバー脅威からオフィスを守るセキュリティ機器と専門部隊を配置
ハードとソフト両面からサポートする「まかせて安心FTセキュリティ」

12月サービス開始

【セキュリティのサポートパックをストックで】

月額レンタルでユーザーに提供

日本の通信を支える

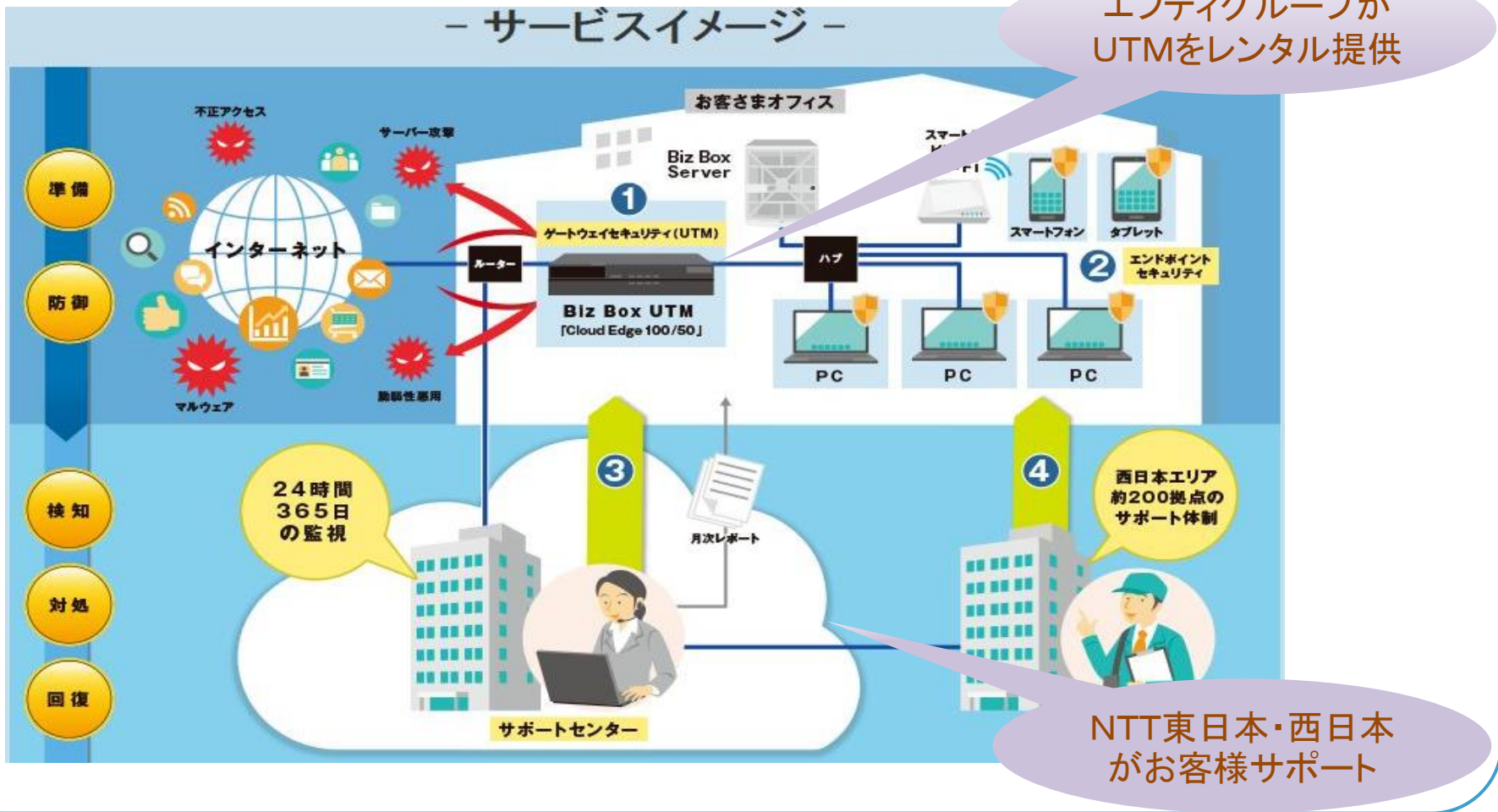


営業/技術のダブルサポート



「まかせて安心FTセキュリティ」

－ サービスイメージ －



免責事項

本資料に記載の内容は、過去及び現在の事実に関するものを除き、当社が現時点で入手可能な情報及び仮説に基づいて判断されたものであり、当該仮説や判断に含まれる不確定要素や、将来の経済環境の変化等により影響を受ける可能性があり、結果として当社および当社グループの将来の業績と異なる可能性があります。

なお、本資料における将来情報に関する記述は上記のとおり本資料の日付（またはそこに別途明記された日付）時点のものであり、当社は、それらの情報を最新のものに随時更新するという義務も方針も有しておりません。

また、本資料に記載されている当社ないし当グループ以外の企業等にかかわる情報は、公開情報等から引用したものであり、かかる情報の正確性・適切性等について当社は何らの検証も行っておらず、また、これを保証するものではありません。本資料利用の結果生じたいかなる損害についても、当社は一切責任を負いません。



オフィスと生活に新たな未来を。