

令和元年9月期 第3四半期 決算説明資料

リビン・テクノロジーズ株式会社

東証マザーズ 4445

令和元年8月13日

目次

01 3Q決算サマリー

P.1

02 3Qのトピックス

P.6

03 参考資料

P.9



01 | 3Q決算サマリー

Financial Results Summary



営業収益・各段階利益ともに、通期計画に対して着実に進捗

単位：百万円

	通期計画	当3Q実績	当2Q実績
営業収益	1,911	1,402	921
営業利益	329	237	183
経常利益	316	231	191
当期純利益	200	145	131

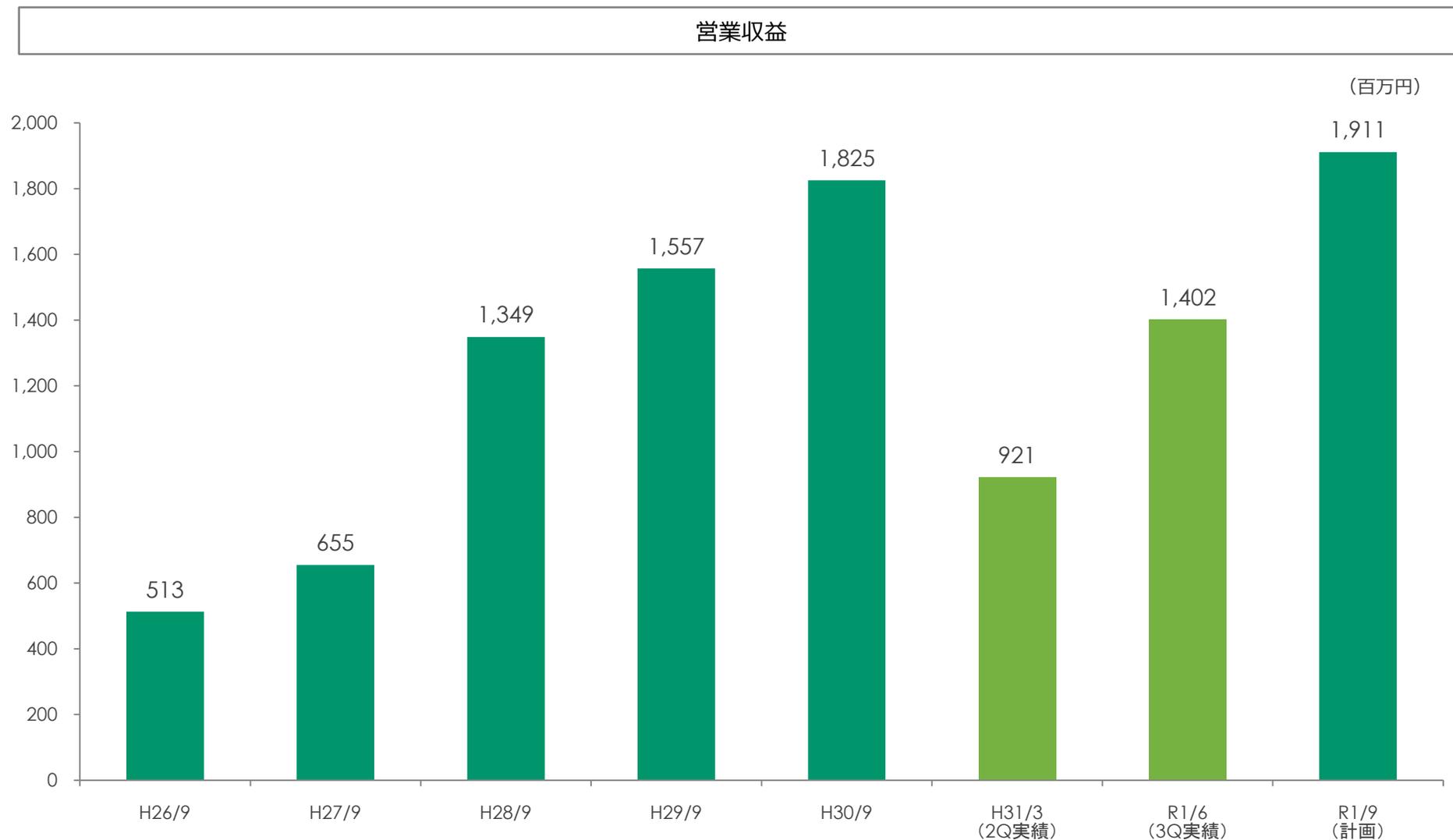
株式上場により、現金預金+295百万円、自己資本比率
28.5ポイント上昇など、強固な財務基盤を確保

単位：百万円

	当3Q末	前期末
現金及び預金	882	586
流動資産	1,183	876
固定資産	122	117
総資産	1,306	993
流動負債	355	470
固定負債	175	216
株主資本（純資産）	775	306

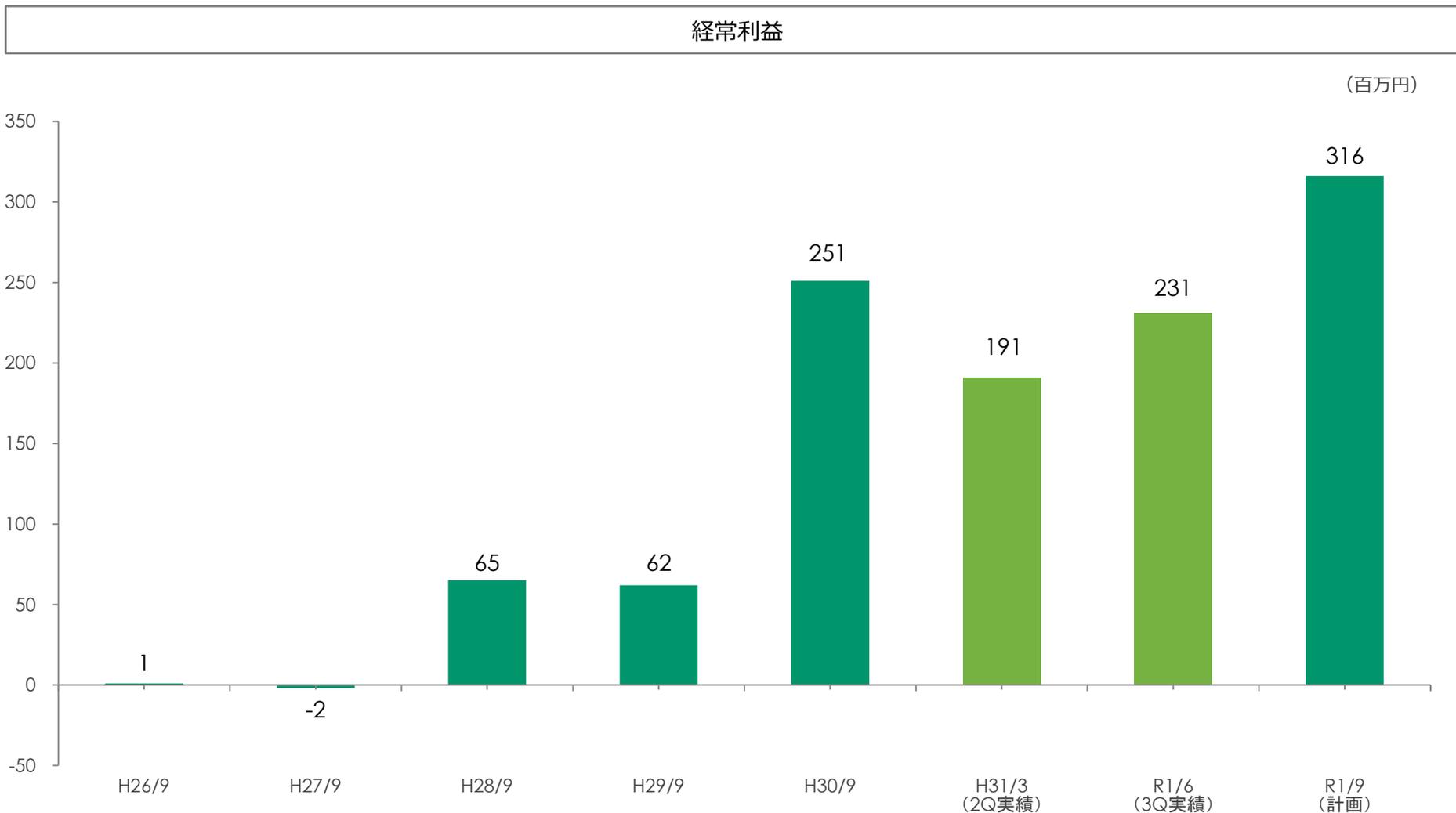
<自己資本比率>
当3Q末 59.4%
前期末 30.9%

営業収益の推移



**3Q累計時の計画値1,394百万円に対して実績値1,402百万円となっており、
計画比100.6%と堅調に推移**

経常利益の推移



**3Qでは上場関連費用および4月新卒入社者の人件費増が発生するも、
計画比101.0%と想定通りの利益を確保**

02 | 3Qのトピックス

Topics



スマホアプリ「らくらく査定」の提供開始

スグ出る
不動産
査定



- 位置情報（GPS）を使い複数の不動産会社に査定依頼できるスマホアプリ
- 不動産の査定依頼ができるだけでなく、不動産相場を調べることも可能
- アプリ版の査定サービス開発により、エンドユーザーへ多様な利用媒体を提供
- iOS、Android対応

不動産・建設業界転職専門サイト「不動産&建設転職エージェント」開始



- 不動産・建設業界に特化した人材紹介事業の求職者の集客力を強化
- 不動産・建設業界のリアルな情報を提供することで、業界になじみのない方にも業界の魅力を感じてもらうことが目的



不動産 & 建設
転職 エージェント

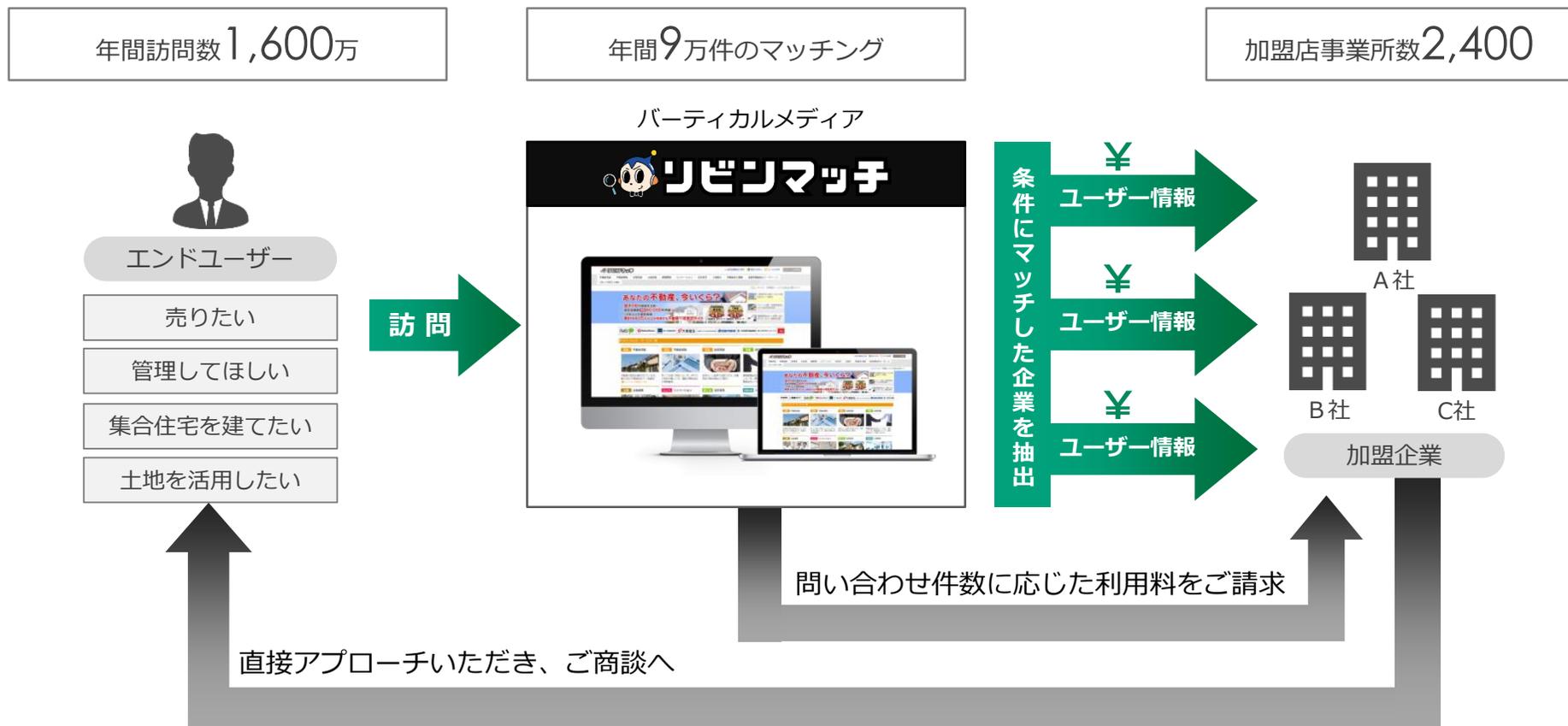
03

參考資料

Appendix



当社の特徴・強み① 成功報酬型のビジネスモデル



利用メリット

【エンドユーザー】 複数の不動産会社に無料で一括問い合わせできるため、査定額や業者の比較を手軽に行うことができる

【加盟企業】 チラシなど従来の広告と異なり、問い合わせ件数分だけ利用料が発生する成功報酬型のため費用対効果が良い

不動産売却を中心に周辺サービスを取り揃えた「リビンマッチ」を運営

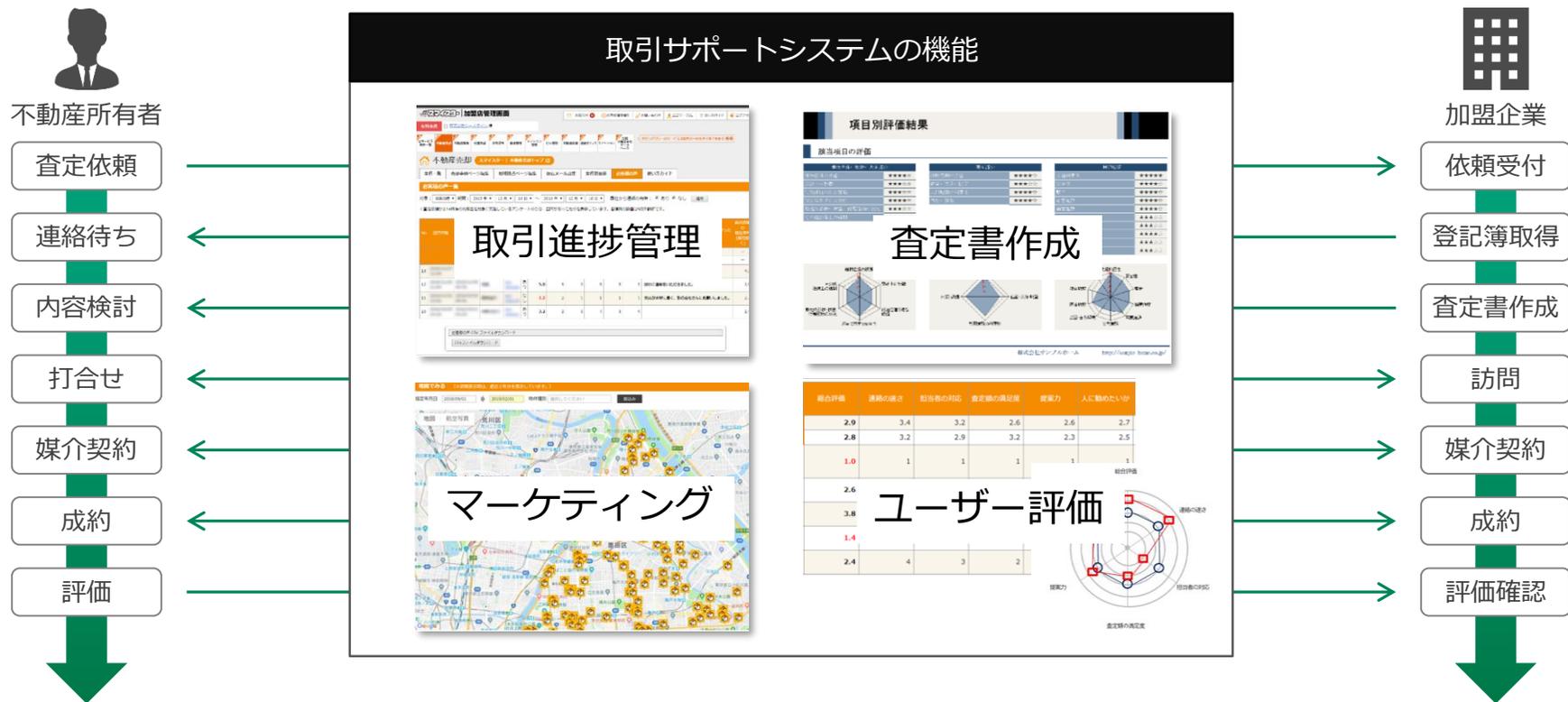


不動産バーティカルメディア



① 不動産売却	複数の会社に不動産の売却価格を査定依頼できるサービス
② 不動産買取	複数の会社に不動産の買取価格を査定依頼できるサービス
③ 土地活用	複数の土地活用会社を比較できるサービス
④ 任意売却	任意売却の相談先を探せるサービス
⑤ 賃貸管理	複数の賃貸管理会社を比較できるサービス
⑥ リノベーション	複数のリノベーション会社を比較できるサービス
⑦ 注文住宅	複数の注文住宅メーカー・工務店を比較できるサービス
⑧ 人材紹介	不動産・住宅関連業界に特化した人材紹介サービス
⑨ リビンMagazine Biz	不動産業界従事者向けビジネスWEBマガジン
⑩ 全国不動産会社DB	全国の不動産会社、建築会社を検索できるサービス

送客と業務支援をシステム連結し、成約率アップを促進



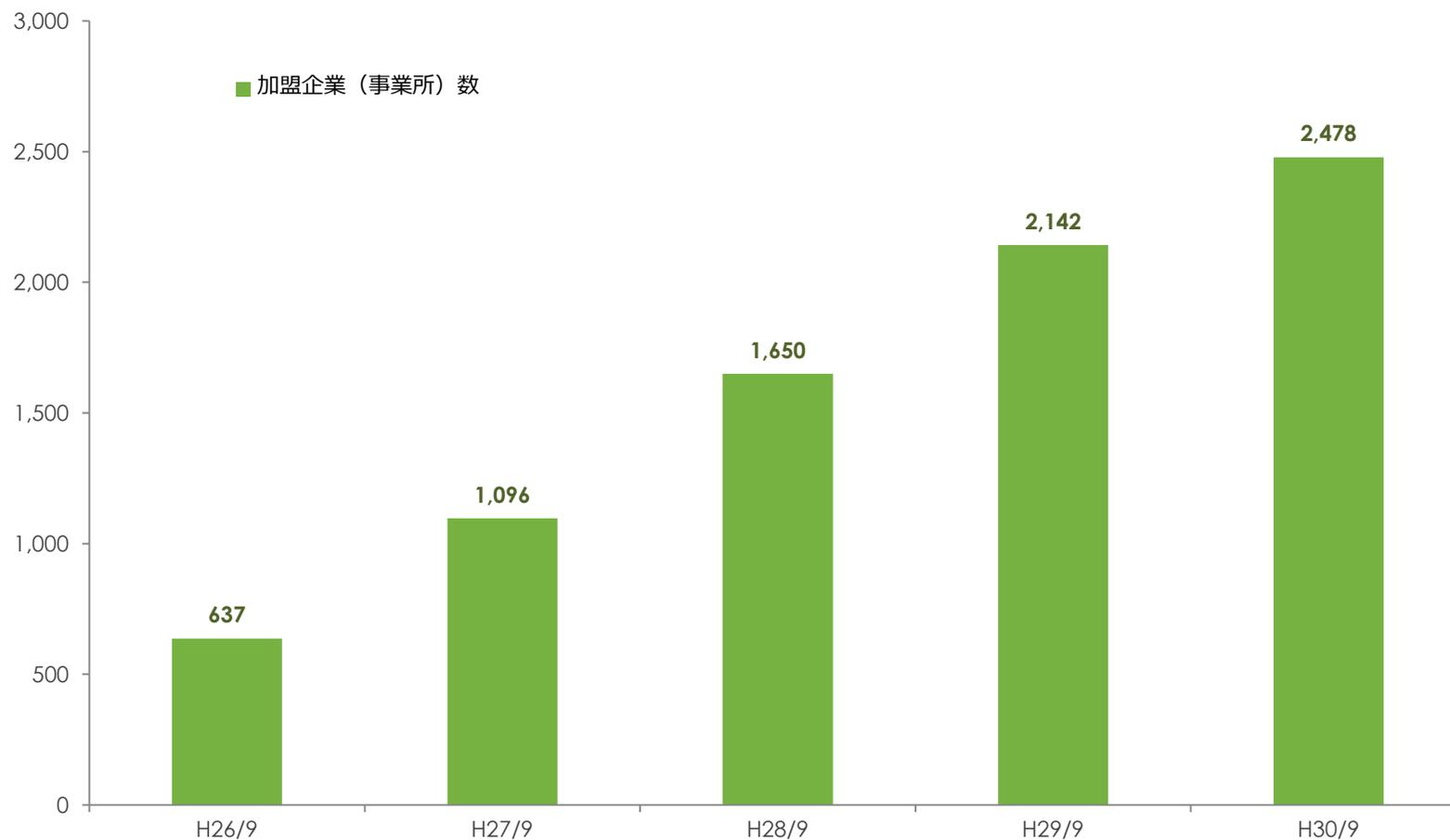
取引サポートシステムの機能

- 不動産所有者とのコミュニケーションツールや取引の進捗管理システム
- 各種マーケティング機能（各種分析機能、ユーザー評価）
- 「売却査定書」「賃料査定書」の作成機能

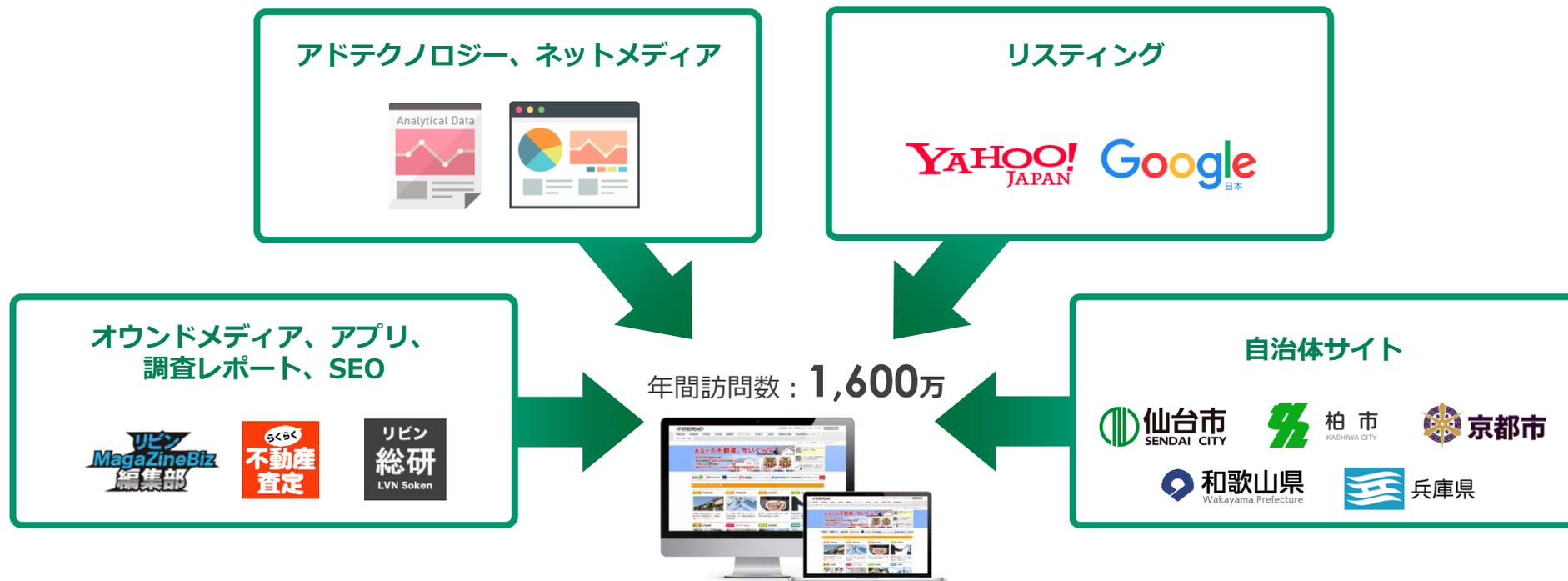


成約率アップ

2,400事業所の加盟店網が全国をカバー、9万件のマッチングを実現



オウンドメディアやSEO等による自然検索流入と アドテクノロジーを活用した広告展開等により、年間訪問数1,600万を実現



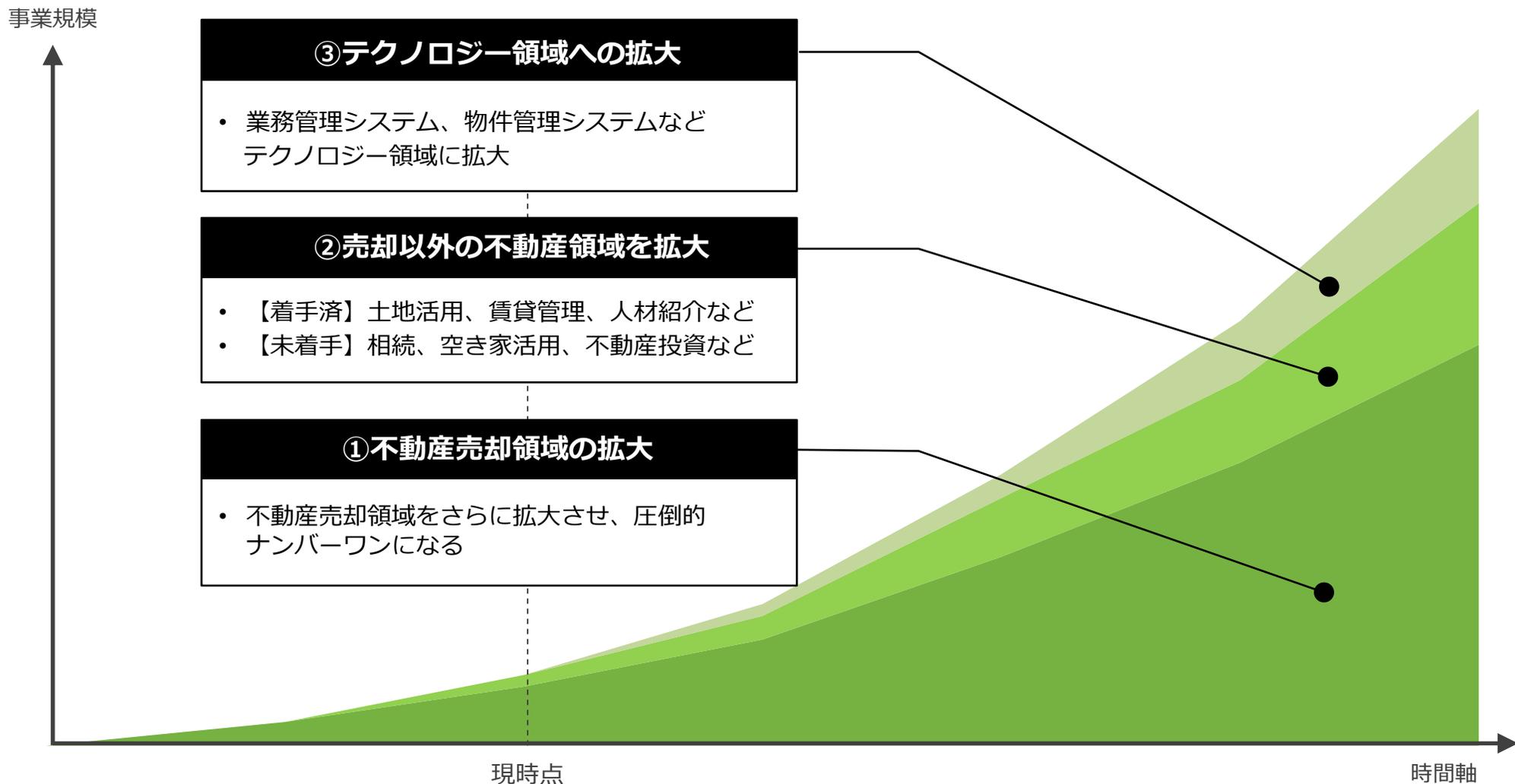
オーガニック部門

- オウンドメディアの運営やSEO対策等により、オーガニック検索による集客
- 社内編集部と外部ライターにより、オリジナルの住宅関連ニュースを配信

マーケティング部門

- アドテック、リスティングやネットメディアへの出稿等、あらゆる広告手法を常にチューニングして効率的な集客を実現
- 全国の各自治体ホームページで広告掲載し、エリアマーケティングを実施

「不動産売却領域」「売却以外の不動産領域」「テクノロジー領域」
を拡大させ成長を実現



会社概要

社名	リビン・テクノロジーズ株式会社
設立	平成16年1月
資本金	192,516千円（令和元年7月末現在）
所在地	本社 東京都中央区日本橋堀留町1-8-12 さくら堀留ビル8階 大阪オフィス 大阪府大阪市北区南扇町7-17 MF梅田ビル8階 福岡オフィス 福岡県福岡市博多区博多駅東1-14-34 博多ICビル6階
事業内容	不動産プラットフォーム事業 WEBテクノロジーと不動産を融合したプロダクトの開発と運営 ・不動産バーティカルメディア ・不動産業務支援システム ・不動産業界向け人材サービス ・インターネット広告
役員	代表取締役 川合 大無 取締役 小櫻 耕一 取締役 佐藤 慎也 取締役（監査等委員） 藤井 千敏 取締役（監査等委員） 長富 一勲 取締役（監査等委員） 平石 英皓
社員数	69名（令和元年7月末現在）

本資料の取扱いについて

- 本資料において提供される数値ならびに情報は、いわゆる「見通し情報」を含みます。
- これらは、現在における見込み、予測及びリスクを伴う想定に基づくものであり、実質的にこれらの記述と異なる結果を招き得る不確実性を含んでおります。
- それらリスクや不確実性には、一般的な業界ならびに市場の状況、金利、通貨為替変動といった一般的な国内及び国際的な経済状況が含まれます。
- 今後、新しい情報・将来の出来事等が発生した場合であっても、当社は、本発表に含まれる「見通し情報」の記載内容に関する更新・修正の義務を負うものではありません。



LIVING TECHNOLOGIES INC.