2020年2月期第3四半期 決算補足資料

株式会社リンガーハット

(証券コード:8200)



目次

● 2020年2月期 第3四半期 財務・業績の概況

P3 連結損益計算書ハイライト P8 経費分析 特別損益の内容 P4 2020年2月第3四半期決算概要 **P9** グループ店舗売上高分析 P5 キャッシュ・フロー P10 P6 売上高傾向 P11 セグメント情報

● 2020年2月期 計画

P132020年2月期 通期予想修正P14計画の前提となる既存店前年比P152020年2月期 出店計画

既存店売上高

Data File

P7

P17 純既存店売上高·客数·客単価の前期比推移 P18~20 出店形態別の店舗数の推移

P21 設備投資の推移

2020年2月期 第3四半期 財務・業績の概況

連結損益計算書ハイライト

- 売上高は、前期比+0.6%の 35,257百万円。7期連続の増収。
- 営業利益は、前期比▲23.2%の1,201百万円、経常利益は前期比 ▲22.8%の1,159百万円、 純利益は前期比 +6.7%の424百万円。

110 /00 - 110 /11

勘定科目
総売上高
売上高
売上原価
売上総利益
販売費及び一般管理費
人件費
販売費
活動費
固定費
営業利益
営業外収益
営業外費用
経常利益
特別利益
特別損失
税引前利益
法人税等
当期純利益

'18/03 ~ '18/11		
前期	構成比	
41,550		
35,044	100.0%	
11,347	32.4%	
23,697	67.6%	
22,132	63.2%	
11,616	33.1%	
1,187	3.4%	
4,083	11.7%	
5,245	15.0%	
1,565	4.5%	
56	0.2%	
120	0.3%	
1,501	4.3%	
45	0.1%	
530	1.5%	
1,015	2.9%	
617	1.8%	
397	1.1%	

'19/03 ~ '19/11		
計画	構成比	
43,259		
36,975	100.0%	
11,925	32.3%	
25,050	67.7%	
23,406	63.3%	
12,305	33.3%	
1,067	2.9%	
4,251	11.5%	
5,783	15.6%	
1,644	4.4%	
25	0.1%	
101	0.3%	
1,568	4.2%	
0	0.0%	
450	1.2%	
1,118	3.0%	
521	1.4%	
597	1.6%	

′19/03 ~ ′′	19/11
実績	構成比
41,283	
35,257	100.0%
11,475	32.5%
23,781	67.5%
22,580	64.0%
11,834	33.6%
1,025	2.9%
4,133	11.7%
5,586	15.8%
1,201	3.4%
61	0.2%
103	0.3%
1,159	3.3%
19	0.1%
240	0.7%
937	2.7%
513	1.5%
424	1.2%

'10 /02 ~ .'10 /11

単位: 日力		
前期比	計画差	計画比
99.4%	△ 1,975	95.4%
100.6%	△ 1,717	95.4%
101.1%	△ 449	96.2%
100.4%	△ 1,268	94.9%
102.0%	△ 825	96.5%
101.9%	△ 470	96.2%
86.4%	△ 41	96.1%
101.2%	△ 117	97.2%
106.5%	△ 196	96.6%
76.8%	△ 442	73.1%
108.7%	36	244.8%
86.0%	2	102.6%
77.2%	△ 408	73.9%
42.2%	19	
45.3%	△ 209	53.4%
92.4%	△ 180	83.9%
83.1%	△ 7	98.6%
106.7%	△ 172	71.0%

畄位: 古万田





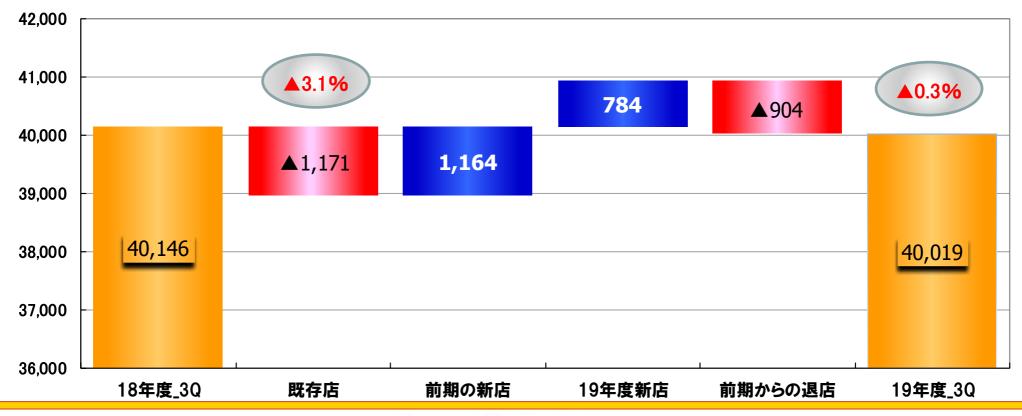


2020年2月期 第3四半期 決算概要

- 売上高 35,257百万円(前期比 +212百万円、計画比 ▲1,717百万円)
 - 既存店売上高前期比は96.9%。客数前期比は96.7%、客単価前期比は100.2%。
- 売上原価 原価率は32.5% (前期比 +0.1%、計画比 +0.2%)
 前期比 +128百万円、計画比 ▲449百万円
- ◆ 人 件 費 前期比 +218百万円、計画比 ▲470百万円(人件費率33.6% 前期比 +0.5%)
- 販 売 費 前期比 ▲161百万円、計画比 ▲41百万円(販売費率 2.9% 前期比 ▲0.5%)
- 活 動 費 前期比 +50百万円、計画比 ▲117百万円(活動費率11.7% 前期比 +0.0%)
- 固 定 費 前期比 +341百万円、計画比 ▲196百万円(固定費率15.8% 前期比 +0.8%)
- 営業利益 1,201百万円(前期比 ▲363百万円、計画比 ▲442百万円)
- ●経常利益 1,159百万円(前期比 ▲341百万円、計画比 ▲408百万円)
- 純 利 益424百万円(前期比 +26百万円、計画比 ▲172百万円)

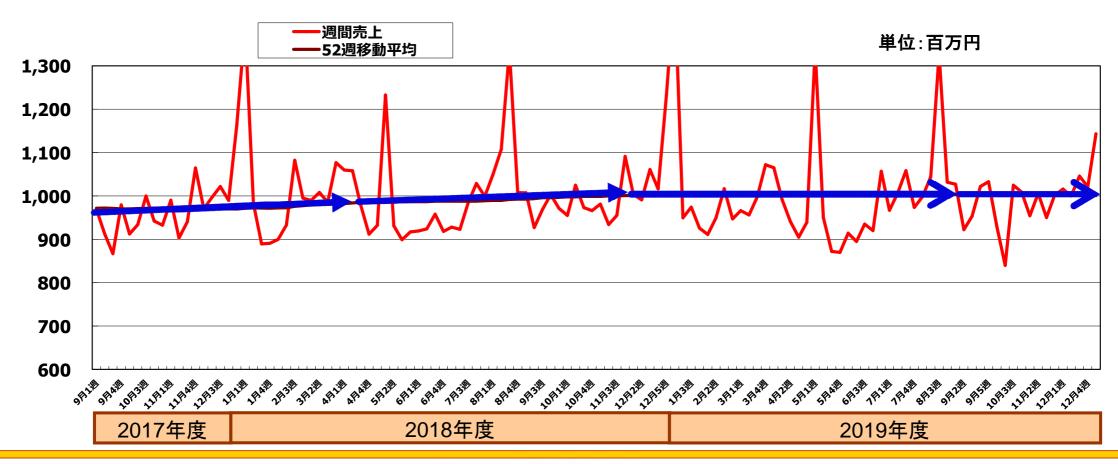
グループ店舗売上高分析・・・前期比

- 既存店は減収、前期比 ▲3.1%
- フランチャイズ店を含む店舗売上高は、前期新店のフル稼働及び今期新店があるものの、
 0.3%減少。



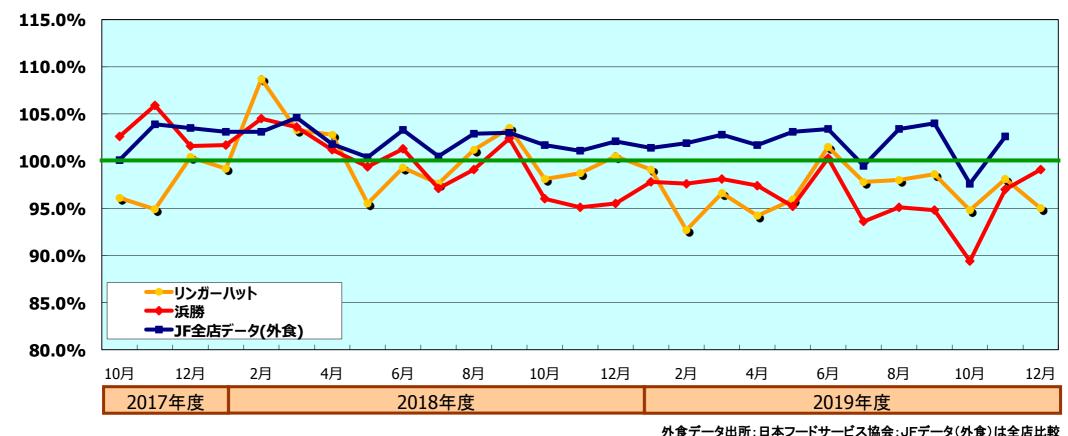
売上高傾向・・・グループ全店舗売上高の推移

● 10月消費税増税以降伸びが鈍化している。



既存店売上高・・・外食全体と当社の動向

- 既存店売上高前年比 リンガーハット 97.3%、 濵かつ 95.6%
 - 客数はリンガーハット 97.3%、濵かつ 93.3%、客単価はリンガーハット99.9%、浜勝102.5%
 - QSC(クオリティ、サービス、クリンリネス)向上策を強化し、収益改善を図る。

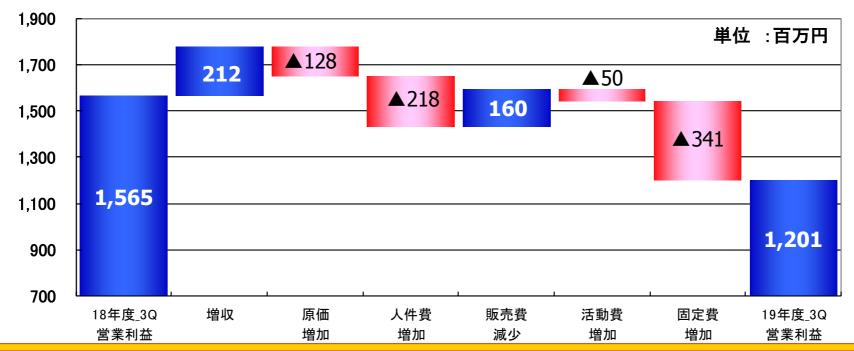


経費分析•••前年同期比

- 営業利益は前期比 363百万円減少した。(営業利益率 4.5%→3.4%)
- 原価率は運賃の上昇もあり、32.5%となった。(前期比+0.1%)
- 販管費計は 447百万円増加し、販管費率は64.0%(前期比+0.9%)となった。

人件費率はパートアルバイトの時給上昇等により、33.6%となった(前期比+0.5%)。 販売費はTVCMの抑制等により、販促費が減少した(前期比▲0.5%)。

固定費は新規出店と京都工場稼動等により、賃借料及び減価償却費が増加した(前期比+0.8%)



特別損益の内容

■ 店舗リロケイトに伴う退店、店舗改装、減損等により、特別損失を計上した。

単位:百万円

主な特別利益	金額	内容
投資有価証券売却益	19	
主な特別損失	金額	内容
減損損失	157	工場・店舗設備
固定資産除却損	75	改装時設備入替等

キャッシュ・フロー(前年同期比較)

■ 新店及び既存店改装等の投資を計画的に進めた。

単位:百万円

区分	前年同期	当期	増減額
営業キャッシュ・フロー	2,106	1,755	△351
投資キャッシュ・フロー	△5,668	<u> </u>	3,110
フリーキャッシュ・フロー	△3,562	△802	2,759
財務キャッシュ・フロー	△793	1,671	2,464
現金等に係る換算差額	Δ0	1	2
現金及び現金同等物の増加・減少(△)額	△4,356	870	5,226
現金及び現金同等物の期首残高	5,975	1,431	△4,543
現金及び現金同等物の期末残高	1,618	2,301	683

セグメント情報

- ちゃんぽん事業は増収減益、とんかつ事業は減収減益となった。
- 営業利益は、ちゃんぽん事業 834百万円(前期比 ▲255百万円)

とんかつ事業 169百万円(前期比 ▲97百万円)

ちゃんぽん事業(リンガーハット)

単位:百万円

売上高	
営業費用	
営業利益	
営業利益率	

2020年2月期 第3四半期	
	27,519
	26,684
	834
	3.0%

前年同期 実績	
	27,077
	25,987
	1,090
	4.0%

増減
+442
+697
▲ 255
▲ 1.0%

とんかつ事業(濵かつ・とんかつ大學・卓袱浜勝)

単位· 百万円

売上高	
営業費用	
営業利益	
営業利益率	

2020年2月期 第3四半期
7,581
7,411
169
2.2%

前年同期 実績
7,784
7,518
266
3.4%

+ 12 - 12 / 13
増減
▲ 203
▲ 106
▲ 97
1.2%





2020年2月期 計画







2020年2月期 通期予想修正

● 10月消費税増税による売上高の未達成、継続的な採用難やパートタイマー・アルバイトの時給の上昇による人件費増加等により連結予想を下方修正した。

	通期 当初 業績予想	構成比	修』
総売上高	59,000	_	56
売上高	50,000	100.0%	48
営業利益	2,600	5.2%	1
経常利益	2,500	5.0%	1
親会社株主に帰属する 当期純利益	1,000	2.0%	

修正後	構成比	増減率
56,700	_	△3.9%
48,000	100.0%	△4.0%
1,800	3.8%	△30.8%
1,700	3.5%	△32.0%
550	1.1%	△45.0%

前期	増減率
55,559	2.1%
46,928	2.3%
2,394	△24.8%
2,310	△26.4%
837	△34.3%

計画の前提となる既存店前年比

	売	上高(下其	月)	7	字数(下期)	客単価(下期)			
下期計画	当初計画	修正	参考前年	当初計画	修正	参考前年	当初計画	修正	参考前年	
リンガーハット	101.5%	98.1%	98.8%	101.0%	101.8%	96.8%	101.9%	96.4%	102.1%	
濵かつ	102.8%	98.2%	97.3%	101.9%	97.6%	94.8%	100.9%	100.6%	102.6%	
全店	101.8%	98.1%	98.5%	101.1%	99.6%	96.5%	100.7%	98.5%	102.1%	
	売	上高(通其	月)	7	字数(通期)	客	単価(通其	月)	
通期計画	売 <mark>当初計画</mark>		月) 参考前年	当初計画	客数(通期 修正	参考前年	客 当初計画		月) 参考前年	
通期計画										
	当初計画	修正	参考前年	当初計画	修正	参考前年	当初計画	修正	参考前年	

2020年2月期 出店計画

(単位:店舗)

	区分	前期実績	上半期実績	下半期計画	通期
	直営	43	13	11	24
115.4*	FC	7	4	2	6
リンガーハット	海外	4	4	0	4
	小計	54	21	13	34
	直営	8	1	0	1
海よっ	FC	0	0	0	0
濵かつ	海外	0	0	0	0
	小計	8	1	0	1
	直営	51	14	11	25
-1	FC	7	4	2	6
計	海外	4	4	0	4
	小計	62	22	13	35

● 国内31店舗(直営25店、FC6店)、海外4店舗を出店した。



Data File

2020年2月期 第3四半期

- 目次 1. 純既存店売上高・客数・客単価の前期比の推移
 - 2. 出店形態別店の店舗数の推移(全店)
 - 3. 出店形態別店の店舗数の推移(リンガーハット)
 - 4. 出店形態別店の店舗数の推移(浜勝・卓袱浜勝)
 - 5. 設備投資の推移



1. 純既存店売上高・客数・客単価の前期比推移

_		-
4 =	= L	. =
(1)7	m F	_

<u> </u>														
		3月	4月	5月	6月	7月	8月	9月	10月	11月	12月	1月	2月	累計
リンカ・ーハット	19年2月期	103.3	102.8	95.5	99.3	97.6	101.2	103.5	98.1	98.7	100.5	99.1	92.7	99.4
	20年2月期	96.6	94.2	95.9	101.5	97.8	98.0	98.6	94.8	98.1	95.0			97.0
濵かつ	19年2月期	103.6	101.2	99.4	101.3	97.1	99.1	102.4	96.0	95.1	95.5	97.8	97.6	98.8
	20年2月期	98.1	97.4	95.2	100.3	93.6	95.1	94.8	89.4	97.0	99.1			96.0
卓袱浜勝	19年2月期	0.0	215.2	84.7	108.7	100.0	91.3	111.0	94.2	103.9	91.7	102.3	111.9	114.2
	20年2月期	88.8	101.4	100.2	102.5	88.8	86.8	75.1	93.9	93.5	86.0			92.0
全社	19年2月期	103.8	102.7	96.3	99.7	97.5	100.6	103.3	97.6	97.9	99.3	98.8	93.8	99.3
	20年2月期	96.9	94.9	95.7	101.2	96.9	97.3	97.7	93.6	97.9	95.8			96.8

②客数

		3月	4月	5月	6月	7月	8月	9月	10月	11月	12月	1月	2月	累計
リンカ゛ーハット	19年2月期	101.9	100.6	95.6	99.2	97.6	99.7	100.7	97.4	96.9	97.8	96.9	91.0	98.0
	20年2月期	94.0	92.8	93.7	99.8	97.2	98.8	101.2	97.3	101.7	100.4			97.6
濵かつ	19年2月期	100.8	99.5	98.7	100.5	95.8	97.3	98.6	93.4	93.2	93.3	95.2	95.5	96.8
	20年2月期	95.2	94.4	92.3	96.4	92.2	91.3	93.0	88.9	96.5	98.8			93.9
卓袱浜勝	19年2月期	0.0	203.0	79.1	104.4	99.8	87.8	106.0	97.4	102.1	93.9	104.6	108.2	112.1
	20年2月期	91.2	99.6	95.4	96.7	84.8	86.3	76.4	90.0	91.2	85.0			89.9
全社	19年2月期	101.8	100.5	96.1	99.4	97.3	99.3	100.4	96.7	96.3	97.1	96.6	91.7	97.8
	20年2月期	94.1	93.0	93.5	99.3	96.4	97.6	99.9	96.1	100.9	100.2			97.1

③客単価

		3月	4月	5月	6月	7月	8月	9月	10月	11月	12月	1月	2月	累計
リンガーハット	19年2月期	101.4	102.2	99.9	100.1	100.1	101.4	102.8	100.7	101.9	102.8	102.3	101.8	101.5
	20年2月期	102.8	101.5	102.3	101.7	100.7	99.2	97.4	97.4	96.5	94.6			99.4
濵かつ	19年2月期	102.9	101.7	100.7	100.8	101.4	101.9	103.8	102.8	102.0	102.4	102.7	102.2	102.1
	20年2月期	103.1	103.2	103.2	104.0	101.5	104.2	101.9	100.5	100.4	100.3			102.3
卓袱浜勝	19年2月期	0.0	106.0	107.1	104.2	100.2	104.0	104.7	96.7	101.8	97.7	97.9	103.4	101.9
	20年2月期	97.4	101.8	105.0	106.0	104.7	100.7	98.2	104.3	102.6	101.2			102.3
全社	19年2月期	102.0	102.2	100.2	100.4	100.2	101.3	102.9	100.9	101.7	102.3	102.3	102.3	101.6
	20年2月期	102.9	102.0	102.4	102.0	100.5	99.7	97.8	97.5	97.0	95.7			99.7





2. 出店形態別の店舗数の推移(全店)

出店形能別の状況 (FC店会は)

	出店形態別の状況(FU店	<u> 40/</u>																		
	年度		015.2其	月		016.2其			017.2其			<u>018.2其</u>			019.2其			<u> </u>		
	出店形態	増加	減少	期末	増加	減少	期末	増加	減少	期末	増加	減少	期末	増加	減少	期末	増加	減少	期末	
	ロードサイド(郊外型)		A 9	203		4	199		4	195	2	1 1	186		4 5	181		A 3	178	
	SC内フードコート等	10		72	5	1	76	13	1	88	4		92	9	▲ 3	98	8	1	105	
	ビルイン(都心型)	1		12		▲ 2	10	1		11			11	2	▲ 1	12			12	
九州•	中国•四国地区	11	▲ 9	287	5	A 7	285	14	▲ 5	294	6	1 1	289	11	A 9	291	8	▲ 4	295	
	ロードサイド(郊外型)	1	1 1	105	1	1 1	95	2	1	96		▲ 8	88		4	84			84	
	SC内フードコート等	22	▲ 1	125	17	▲ 2	140	19	▲ 3	156	15	▲ 5	166	23	▲ 6	183	11	▲ 4	190	
	ビルイン(都心型)	2	▲ 1	56	4	1	59	3	▲ 3	59	5	▲ 3	61	7	4	64	2	1	66	
関東•	東海地区	25	▲ 13	286	22	1 4	294	24	A 7	311	20	1 6	315	30	1 4	331	13	▲ 4	340	
	ロードサイド(郊外型)	1		25			25		1	24		1	23	1	1	23		ı	23	
	SC内フードコート等	12		49	16		65	13	A 2	76	13	1	88	8	▲ 2	94	7	▲ 3	98	
	ビルイン(都心型)			4	1		5	1		6			6	2		8	1		9	
関西•	中京地区	13	0	78	17	0	95	14	▲ 3	106	13	▲ 2	117	11	▲ 3	125	8	▲ 3	130	
	ロードサイド(郊外型)	1	▲ 1	1			1			1			1			1		ı	1	
	SC内フードコート等	3		19	6		25	6		31	1	▲ 3	29	6	A 2	33	2		35	
	ビルイン(都心型)			0			0			0			0			0			0	
東北•	北海道地区	4	▲ 1	20	6	0	26	6	0	32	1	▲ 3	30	6	A 2	34	2	0	36	
	ロードサイド(郊外型)			1			1			1			1			1		ı	1	
	SC内フードコート等	2	4	4	5		9	1		10	4	▲ 3	11	1	▲ 2	10	3	▲ 3	10	
	ビルイン(都心型)	1	▲ 1	2		▲ 1	1			1	2		3	3		6	1	▲ 1	6	
海外		3	▲ 5	7	5	▲ 1	11	1	0	12	6	▲ 3	15	4	A 2	17	4	4	17	
	ロードサイド(郊外型)	3	▲ 21	335	1	1 5	321	2	▲ 6	317	2	A 20	299	1	1 0	290	0	▲ 3	287	
	SC内フードコート等	49	▲ 5	269	49	A 3	315	52	▲ 6	361	37	1 2	386	47	▲ 15	418	31	▲ 11	438	
	ビルイン(都心型)	4	▲ 2	74	5	4	75	5	▲ 3	77	7	▲ 3	81	14	▲ 5	90	4	▲ 1	93	
合計		56	▲ 28	678	55	▲ 22	711	59	▲ 15	755	46	▲ 35	766	62	A 30	798	35	▲ 15	818	
	うち直営店舗数			475			505			541			544			576			597	
	うちFC店舗数			203			206			214			222			222			221	







3. 出店形態別の店舗数の推移(リンガーハット・SOBAYA)

出店形態別の状況 (FC店含む)

	五百形態別の4次次(FU店) 年度	年度 2015.2期							2017.2期			2018.2期			2019.2期	1	2	2019.11其	钥
	出店形態	増加	減少	期末	増加	2016.2期 減少	期末	増加	減少	期末									
	ロードサイド(郊外型)		A 8	132		A 3	129		A 3	126		1 0			A 5			A 3	1
	SC内フードコート等	9		56	5	▲ 1	60	13	1	72	4		76	6	1	81	8	▲ 1	88
	ビルイン(都心型)	1		9		▲ 2	7	1		8			8	2		10			10
九州•	中国•四国地区	10	▲ 8	197	5	A 6	196	14	4	206	6	▲ 10	202	8	A 6	204	8	▲ 4	208
	ロードサイド(郊外型)	1	▲ 11	102		1 0	92	1	1	92		▲ 8	84		4	80			80
	SC内フードコート等	19		115	17	▲ 2	130	18	▲ 3	145	14	▲ 3	156	18	▲ 2	172	10	▲ 3	
	ビルイン(都心型)	2	▲ 1	54	2		56	3	▲ 2	57	4	▲ 3	58	6	▲ 4	60	2		62
関東・	東海地区	22	▲ 12	271	19	▲ 12	278	22	▲ 6	294	18	▲ 14	298	24	▲ 10	312	12	▲ 3	
	ロードサイド(郊外型)	1		25			25		▲ 1	24		▲ 1	23	1	▲ 1	23			23
	SC内フードコート等	12		47	15		62	13	▲ 2	73	13	▲ 1	85	8	▲ 2	91	7	▲ 3	95
	ビルイン(都心型)			4	1		5	1		6			6	2		8	1		9
関西・	中京地区	13	0	76	16	0	92	14	▲ 3	103	13	▲ 2	114	11	▲ 3	122	8	▲ 3	127
	ロードサイド(郊外型)	1	▲ 1	1			1			1			1			1			1
	SC内フードコート等	3		19	5		24	6		30	1	▲ 2	29	6	▲ 2	33	2		35
	ビルイン(都心型)			0			0			0			0			0			0
北陸•	東北•北海道地区	4	▲ 1	20	5	0	25	6	0	31	1	▲ 2	30	6	▲ 2	34	2	0	36
	ロードサイド(郊外型)			1			1			1			1			1			1
	SC内フードコート等	1	▲ 4	3	4		7	1		8	3	▲ 3	8	1	▲ 2	7	3	▲ 3	7
	ビルイン(都心型)	1	▲ 1	2		▲ 1	1			1	2		3	3		6	1	▲ 1	6
海外		2	▲ 5	6	4	▲ 1	9	1	0	10	5	▲ 3	12	4	▲ 2	14	4	4	14
	ロードサイド(郊外型)	3	▲ 20	261	0	▲ 13	248	1	▲ 5	244	2	▲ 19	227	1	▲ 10	218	0	▲ 3	215
	SC内フードコート等	44	4	240	46	▲ 3	283	51	▲ 6	328	35	▲ 9	354	39	▲ 9	384	30	▲ 10	
	ビルイン(都心型)	4	▲ 2	69	3	▲ 3	69	5	▲ 2	72			75	13	4	84	4	▲ 1	87
合計		51	▲ 26	570	49	▲ 19	600	57	▲ 13	644	43	▲ 31	656	53	▲ 23	686	34	▲ 14	706
	うち直営店舗数			386			412			448			452			482			503
	うちFC店舗数			184			188			196			204			204			203

年度	2015.2期			2016.2期			2017.2期			2018.2期				2019.2期	•	2	Я	
出店形態	増加	減少	期末	増加	減少	期末	増加	減少	期末									
その他(SOBAYA・EVERYBOWL)										2		2	1	▲ 2	1			1







4. 出店形態別の店舗数の推移(濵かつ・卓袱浜勝・とんかつ大學)

出店形能別の状況 (FC店会は)

	五店形態別の状況(FG店 年度		2015.2期	3		2016.2期		-	2017.2期	1		2018.2期			2019.2期	1	2	019.11其	В
	出店形態	増加	減少	期末	増加	減少	期末	増加	減少	期末	増加	減少	期末		減少	期末	増加	減少	期末
	ロードサイド(郊外型)	Дин	#3V3 ▲ 1	70		<u>#</u> 1	69	П	<u>#3√3</u>	68	Дин	<u>#</u> 1	67	Дин	""	67	п	"772	67
	SC内フードコート等	1		16			16			16			16	2	1	17			17
	ビルイン(都心型)			3			3			3			3		1	2			2
九州•	中国•四国地区	1	A 1	89	0	1	88	0	1	87	0	1	86	2	▲ 2	86	0	0	86
	ロードサイド(郊外型)			3	1	1	3	1		4			4			4			4
	SC内フードコート等	3	1	10			10	1		11		▲ 2	9		A 3	6		1	5
	ビルイン(都心型)			2	2	1	3		1	2			2			2			2
関東∙	東海地区	3	▲ 1	15	3	▲ 2	16	2	▲ 1	17	0	▲ 2	15	0	▲ 3	12	0	▲ 1	11
	ロードサイド(郊外型)			0			0			0			0			0			0
	SC内フードコート等			2	1		3			3			3			3			3
	ビルイン(都心型)			0			0			0			0			0			0
関西•	中京地区	0	0	2	1	0	3	0	0	3	0	0	3	0	0	3	0	0	3
	ロードサイド(郊外型)			0			0			0			0			0			0
	SC内フードコート等			0	1		1			1		1	0			0			0
	ビルイン(都心型)			0			0			0			0			0			0
北陸•	東北・北海道地区	0	0	0	1	0	1	0	0	1	0	▲ 1	0	0	0	0	0	0	0
	ロードサイド(郊外型)			0			0			0			0			0			0
	SC内フードコート等			0	1		1			1			1			1			1
	ビルイン(都心型)			0			0			0			0			0			0
海外		0	0	0	1	0	1	0	0	1	0	0	1	0	0	1	0	0	1
	ロードサイド(郊外型)	0	▲ 1	73	1	▲ 2	72	1	▲ 1	72	0	▲ 1	71	0	0	71	0	0	71
	SC内フードコート等	4	▲ 1	28	3	0	31	1	0	32	0	▲ 3	29	2	4	27	0	▲ 1	26
	ビルイン(都心型)	0		5		1	6	0		5	0	0	5	0		4	0	0	4
合計		4	▲ 2	106	6	▲ 3	109	2	▲ 2	109	0	▲ 4	105	2	▲ 5		0	▲ 1	101
	うち直営店舗数			87			91			91			87			84			83
	うちFC店舗数			19			18			18			18			18			18

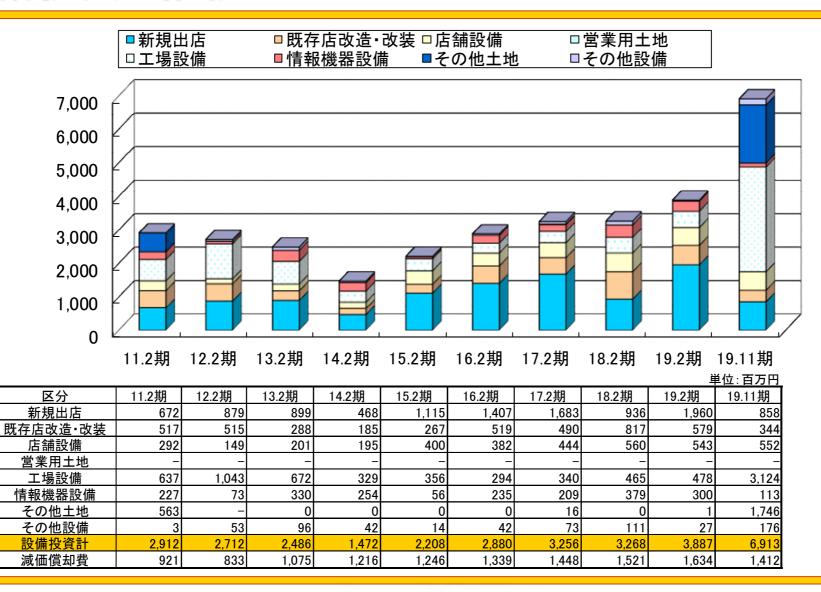
年度	2015.2期			2016.2期			2017.2期			2018.2期				2019.2期		2019.11期		
出店形態	増加	減少	期末	増加	減少	期末	増加	減少	期末									
卓袱浜勝、とんかつ大學、六角浜かつ	1		2			2			2	1		3	6		9	1		10







5. 設備投資の推移





















本資料に掲載されている業績の見通し等将来に関する情報は、現在入手可能な情報に基づいて当社経営陣が合理的と判断したものです。実際の業績は市場動向、経済情勢など様々な要因の変化により大きく異なる可能性がありますことをご承知おきください。

本資料に関する問い合わせは下記にお願いいたします。

TEL 03-5745-8611 経営管理チーム IR担当

