



2020年2月14日

各 位

会 社 名 株式会社ハイパー  
代表者名 取締役社長 玉 田 宏 一  
(コード番号：3054)  
問合せ先 取 締 役 田 邊 浩 明  
(電話：03-6855-8180)

### 中期経営計画の策定に関するお知らせ

当社は、2020年12月期から2022年12月期までの3ヵ年の中期経営計画を策定しましたので、お知らせいたします。

#### 記

##### 1. 中期経営計画の概要

当社グループでは、2019年12月期から始まる中期経営計画を策定し、様々な施策を講じてまいりました。2019年のITサービス事業においては、CPU不足を起因としたPCの供給不足によって当社グループの特徴である在庫販売戦略を効率良く展開することは難しい環境でした。しかしながら、年間を通して高まったPC買い替え需要に対応すべく、メーカー等と効率的に協業を進めた結果、PC販売台数は大きく伸ばいたしました。アスクルエージェント事業においては、ITサービス事業の需要期に合わせ人的リソースを集中したことにより昨対は順調に上回ったものの、計画していた伸長率には及びませんでした。以上の要因と管理費などの経費が計画を下回ったこともあり、特に利益計画においては当初の計画値を大幅に上回り、2019年12月期の目標数値を達成することができました。

新たに策定した2020年12月期から2022年12月期までの中期経営計画における数値目標につきましては、ITサービス事業における事業環境として、PC買い替え需要が一巡し、2020年以降、需要が大きく後退するという予測があることやアスクルエージェント事業において売上高の伸長率を上げるべく、人的リソースを再配分することなどを鑑み、売上高の目標値を変更しております。また、利益計画については、引き続き、将来の東証一部上場を見据えた当社グループにおけるコーポレートガバナンス体制強化のための費用、将来の利益拡大を図るため子会社を含めた新たな事業への先行投資、生産性向上を図るためIT投資を含めた様々な費用等を勘案し、目標数値を変更しております。

当社におきましては、既存事業の収益力の強化に注力するとともに、市場のニーズに呼応した新たな事業を展開し、これら新規事業や新たなサービスの早期収益化の体制を構築、更なる企業価値の向上を実現してまいります。

## 2. 数値目標

	2020年	2021年	2022年
売上高	24,500 百万円	26,000 百万円	28,000 百万円
営業利益	500 百万円	550 百万円	650 百万円

詳細につきましては、添付の資料をご参照ください。

以 上



# ハイパーグループ 中期経営計画

2020年12月期～2022年12月期

---

株式会社ハイパー

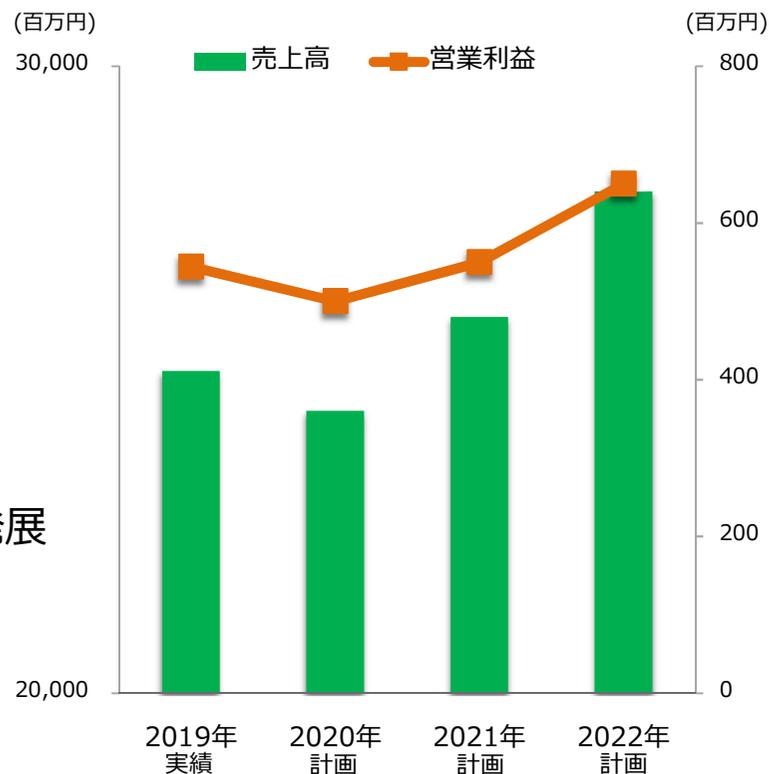
(東証二部：3054)

# 2022年度

**売上高 280億円**

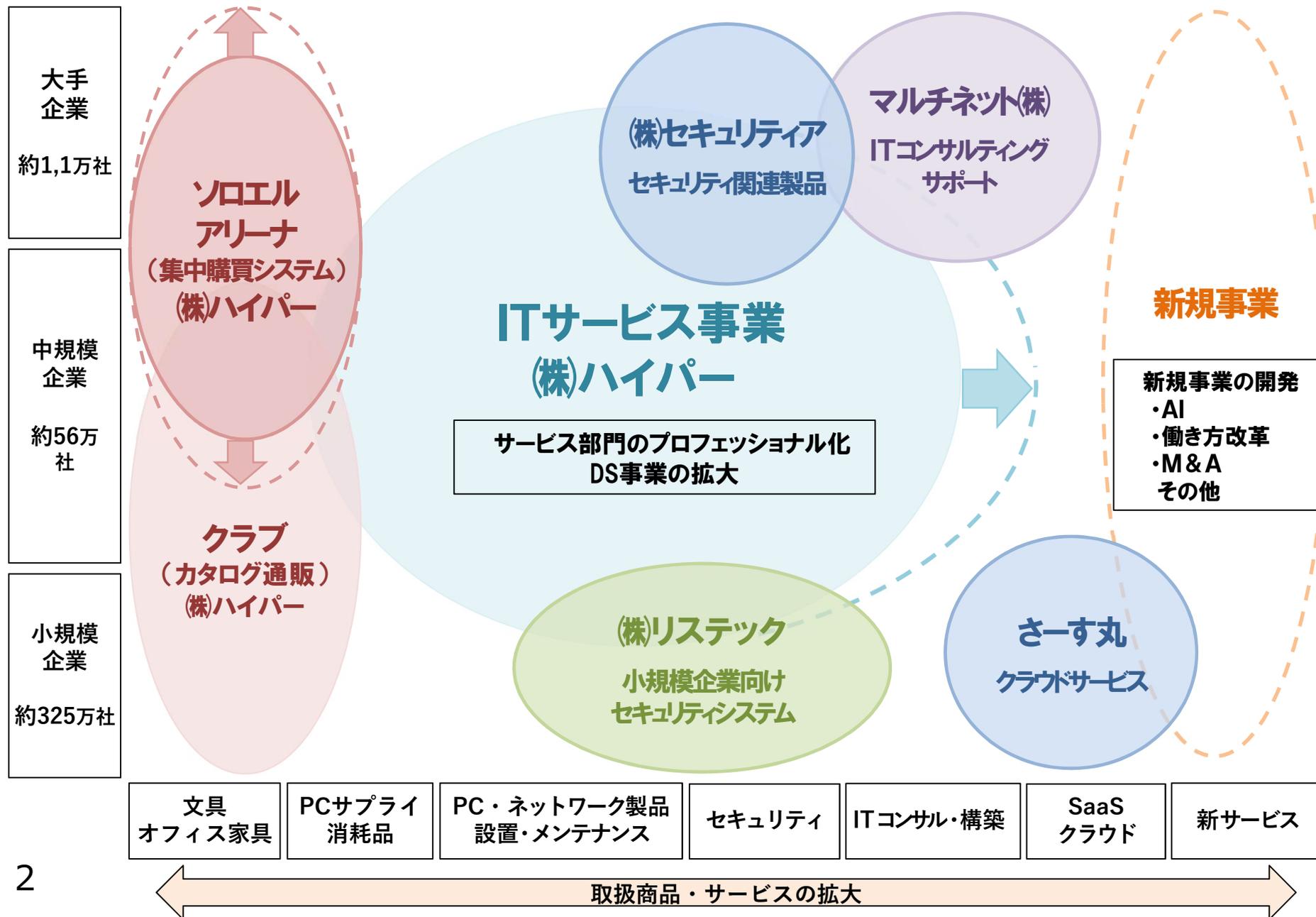
**営業利益 6.5億円**

「人とITで日本の会社を元気に」  
 を中期ミッションとし、ITを通じて企業の皆様の発展  
 をサポートできる会社を目指します。  
 ビジネスモデルを発展させ、  
 事業規模と共に将来の収益を拡大していきます



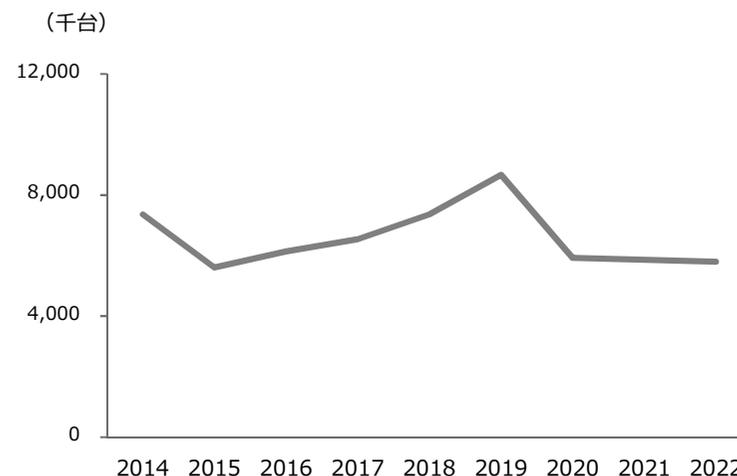
単位：百万円

	2019年 実績	2020年 計画	2021年 計画	2022年 計画
売上高	25,139	24,500	26,000	28,000
営業利益	544	500	550	650



## 国内パソコン市場

国内パソコン市場は、Windows 7のサポート終了に伴うPCとOSの入替え需要が終息に向かい、法人向け市場は出荷台数が減少すると予測されているが、市場のパソコンの半数がまだ入替えに対応できていないとの見方もある。

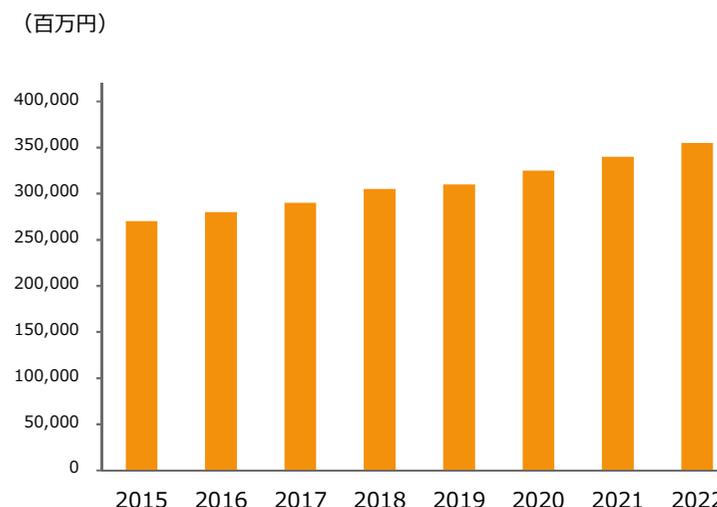


国内法人向けパソコン出荷台数 推移予測

## 国内情報セキュリティ市場

国内情報セキュリティ市場は、ITに対するセキュリティ対策が求められるなか、市場規模が拡大傾向にある。

2020年～2023年にかけてサイバー攻撃の多発が見込まれることから、サイバー攻撃に対する防御需要が高まると予測される。



国内情報セキュリティ製品市場 推移予測

## 事業の拡大と生産性の向上

- サービス部門のプロフェッショナル化によるエンドユーザービジネスの発展
- 子会社を含めたセキュリティ製品の販売強化
- クラウドをはじめとするストックビジネスに注力した収益の拡大
- 新規営業活動の促進による売上増加

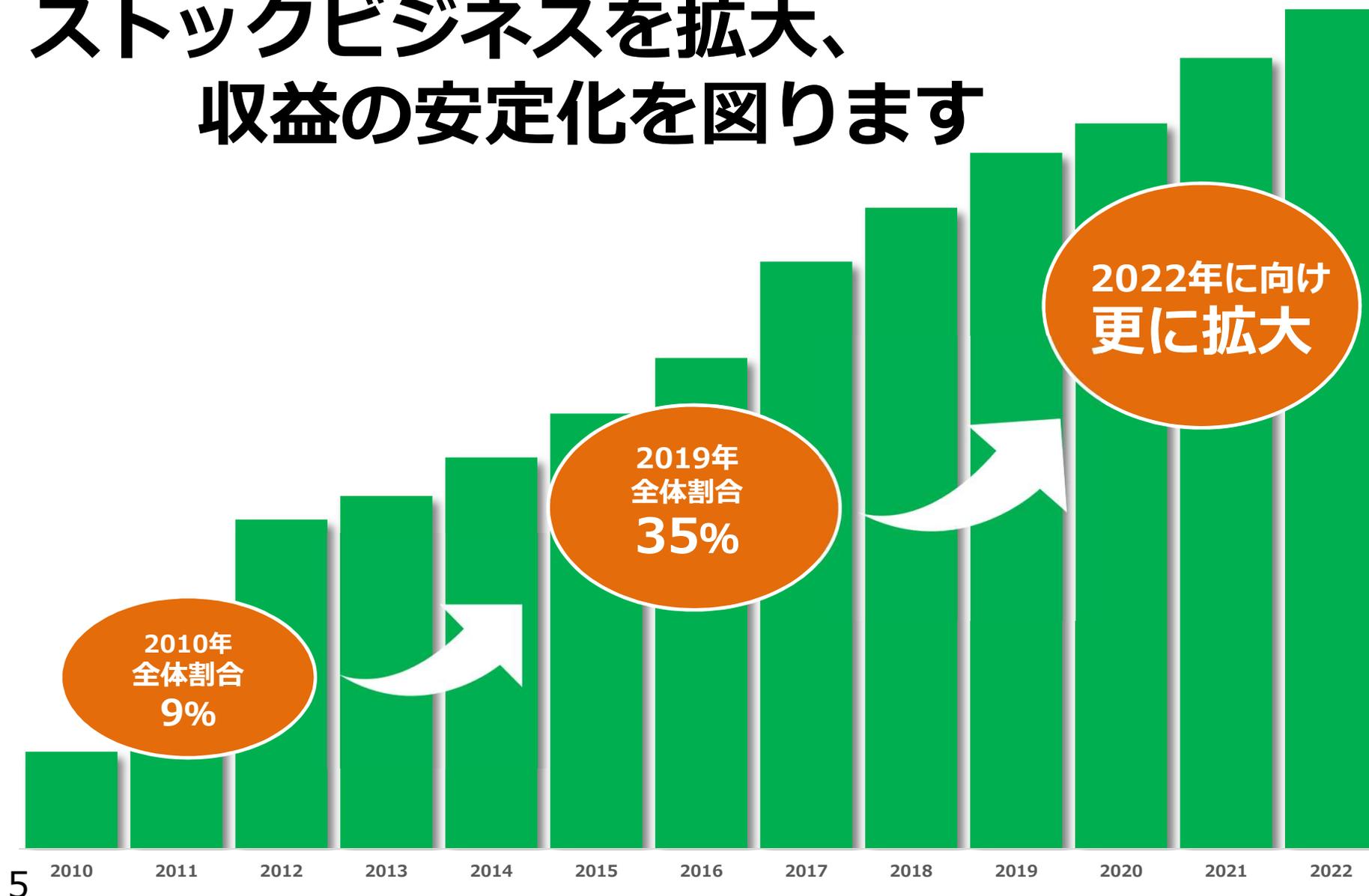
## 新規事業の開発

- 企業をトータルサポートする分野への事業展開
- 顧客基盤を活かして企業向けにより広いサービスの提供

## 企業価値の向上

- 事業戦略を実現するための手段として、M&Aを活用
- 企業価値向上のため、将来、東証一部上場を目指す

# ストックビジネスを拡大、 収益の安定化を図ります



# エンドユーザービジネスの発展と収益のストック化

## 専門性の追求によるエンドユーザービジネスの発展

- ITソリューション・オフィスプランニング・セキュリティに特化した専門部隊の編成
- 継続性の高い高付加価値サービスへの集中と発展
- モバイルワークによる営業活動の効率化
- サービスレベルの向上



サービス&サポート HP  
( <http://www.hyper-ss.jp/> )

## クラウドファーストに対応したサービスの展開

- SaaS クラウド商品の拡充、拡販
- クラウドビジネスの開発および提供
- 収益のストック化
- Office365を中心としたSaaS製品の販売



さーす丸HP  
( <https://www.saas-maru.com/> )

# セキュリティ製品の販売を強化 2022年度 売上高18億円を目指します

## 小規模企業向けセキュリティシステムの販売

子会社リステックによる施策

- 新規販社の開拓と継続取引の強化
- 商品ラインナップの拡充によるチャネル拡大
- ストックサービスの開発と提供



Security System

リステック HP

( <http://www.re-stec.co.jp/> )

## 中規模～大手企業向けセキュリティ製品の販売

子会社セキュリティアによる施策

- 人材育成による専門性の向上
- 顧客課題に合わせたサービス提供と導入支援
- セキュリティトレーニングサービスの開発
- 中規模企業向けセキュリティ支援サービスの提供



SECURITIER

日本企業の信頼をバックアップし続ける  
総合的なセキュリティ支援サービス

SECURITIERは、日本企業の信頼をバックアップし続ける  
総合的なセキュリティ支援サービス

サービス一覧

- CS 製品 CS (セキュリティコンサルティング)
- VD 製品 VD (遠隔監視)
- SP 製品 SP (セキュリティソフトウェア)
- SEC 製品 SEC (セキュリティサービス)
- SI 製品 SI (セキュリティインテグレーション)

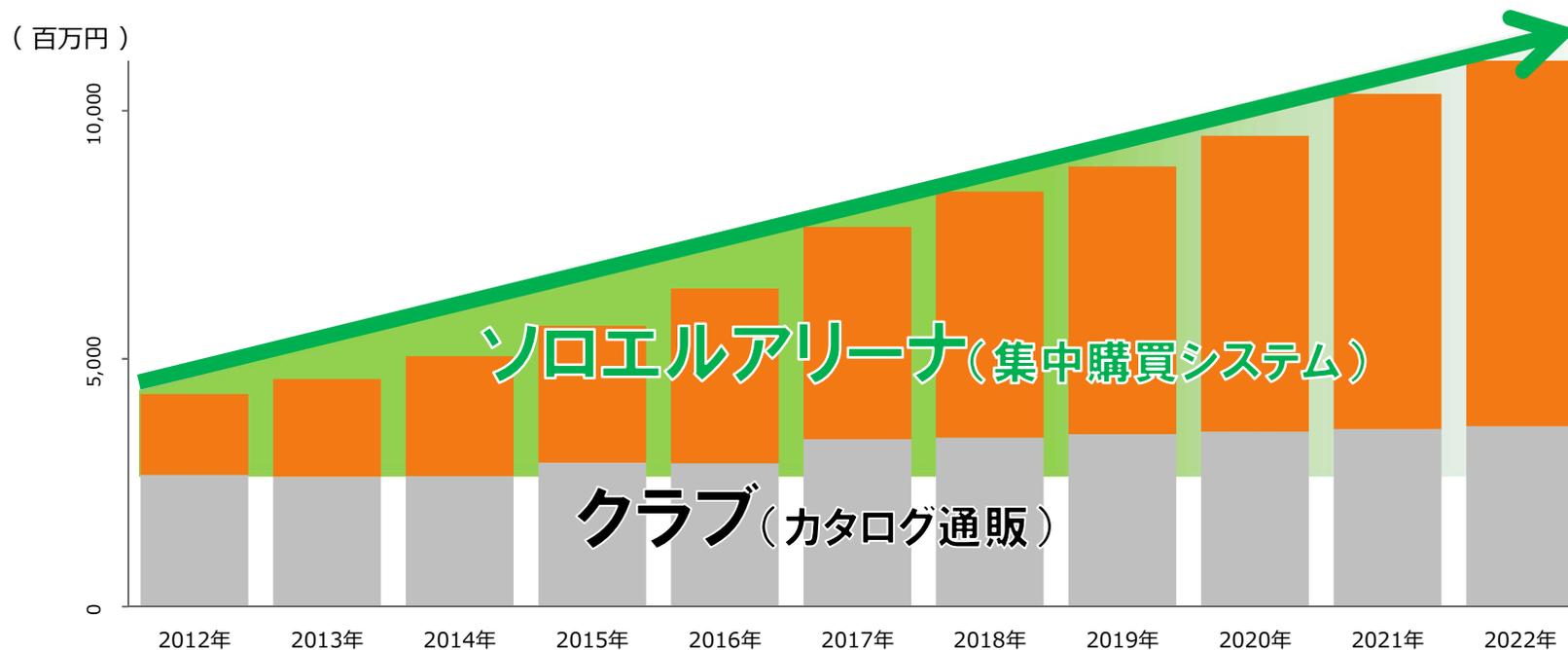
セキュリティア HP

( <https://www.securitier.co.jp/> )

# ソロエルアリーナの拡大による売上の増加 2022年度 売上高110億円を目指します

## ソロエルアリーナ拡大および他事業とのシナジー効果の創造

- 中小規模～大手企業の新規開拓
- 人材教育による営業力の強化
- リソースの再配分と成長力の再構築



- 安定した利益還元を実現のため、直近5年間の平均EPSを基準に連結配当性向35%を目安に配当を実施
- 株主優待制度
- 企業価値を向上させ、株主利益の最大化を目指す

## 【配当予想】

	2018年	2019年	2020年	2021年	2022年
5年平均EPS	25.75	24.72	25.65	28.66	29.75
1株配当額/年	9	9	9	10	10
配当性向	35.0%	36.4%	35.1%	34.9%	34.3%

## 【配当実績】



※当社は、2018年7月1日付で株式分割を行っております。  
 「配当予想」「配当実績」については、過去の株式分割を考慮して表記しております。

- 本資料は、当社グループの事業の状況および今後の経営戦略に関する情報の提供を目的としたものであり、当社が発行する有価証券の購入や売却を勧誘するものではありません。
- 本資料に記載されている業績等に関する見通しは、将来の予測であって、リスクと不確定な要素を含んでおり、将来の業績を保証するものではありません。実際の業績は、予測し得ない経済状況の変化など様々な要因により見通しとは大きく異なる結果となる可能性があります。実際の業績に与える重要な要因には、当社の事業領域を取り巻く経済情勢、社会的動向、当社の提供する製品やサービス等に対する需要動向や相対的競争力の変化などがあります。なお、業績に影響を与え得る重要な要因は、これらに限定されるものではありません。
- 本資料の中で記述しております事項は、資料作成時点における当社の見解であり、今後予告なく変更される場合があります。
- 本資料利用の結果生じた、いかなる損害についても、当社は一切責任を負いません。

IRに関するお問い合わせ  
経営企画室IR担当までお願いいたします  
TEL 03-6855-8180 FAX 03-6855-8200  
E-Mail IR@hyperpc.co.jp