



2020年2月14日

会社名 株式会社 A i m i n g
代表者名 代表取締役社長 椎葉 忠志
(コード番号: 3911 東証マザーズ)
問合せ先 経営管理グループ
ゼネラルマネージャー 田村 紀貴
(TEL. 03-6672-6159)

業務提携に関するお知らせ

当社は、2020年2月14日の取締役会において、グロース・キャピタル株式会社（本社：東京都港区、代表者：嶺井政人）との間で、当社の事業成長に対する資金調達支援、マーケティング支援及び戦略投資支援を目的とした業務提携契約を締結することについて、以下のとおり決議いたしましたので、お知らせいたします。

1. 業務提携の理由

当社は、スマートフォン向けオンラインゲームの企画・開発・運営を主たる事業としております。家庭用ゲームやPC向けオンラインゲームの企画・開発・運営などに携わってきた豊富な経験と実績をもったメンバーが多く在籍しており、リアルタイムで他のプレイヤーと会話を楽しんだり、一緒にゲームを楽しむ仕組みを提供することで、長期間楽しめるMMOジャンル（注1）のゲーム開発を得意としております。

当社が事業展開を行うスマートフォン向けオンラインゲーム市場は、スマートフォンの普及に伴い、急激に市場規模が拡大し、現在も緩やかな拡大を続けております。一方で、国内市場には、日本発のゲームだけでなく、海外発の品質の高いゲームも多数進出してきており、競争はますます激化しております。また、スマートフォンのスペックや通信技術の向上により、お客様の求めるゲーム品質も上がっており、ゲームの開発期間は年々長期化しております。

こうしたスマートフォン向けオンラインゲーム市場において、当社は、お客様の興味を引き、手に取って遊んでいただけるような高いゲーム品質（競合するゲームとの差別化のためにお客様を引き寄せるような高グラフィックを用いたゲームなど）を目指した開発を行う必要がある一方で、開発期間の長期化に伴い、1本あたりのゲーム開発費用（主に人件費と外注費）は増加傾向にあります。また、基本無料のゲームであるF2P（注2）が主流のスマートフォン向けオンラインゲーム市場において、まず手に取って遊んでいただけないことは、収益の機会を逸することになるため、多くのプロモーション費用をかけ、戦略的なプロモーションを行うことが必要となります。

こうした状況の中、当社は、グロース・キャピタル株式会社より業務提携の提案を受けました。同社は、同社代表取締役 嶺井政人氏の上場企業のCFO等としての経験に基づき、パートナーとなる企業のファイナンスに限らず様々なかたちで支援を行うことがその企業の価値を高めるというコンセプトを有しており、当社の資金調達を支援するために同社が当社の発行する行使価額修正条項付第7回新株予約権（以下「本新株予約権」といいます。）（注3）を引き受けることに加え、同社が全ての本新株予約権を行使し、これにより取得した全ての当社普通株式の売却を完了したこと等を条件として、当社の事業成長を支援するため、同社の負担により、当社との協議及び合意に基づいて決定する、当社のプロモーションを中心としたマーケティング支援及び中長期の成長実現のための戦略投資支援等の施策を実施する旨の業務提携の提案を受けました。なお、本新株予約権の行使期間中は、株価動向に応じて割当予定先による本新株予約権の行使とこれにより取得した当社普通株式の売却が行われることが想定されるところ、本新株予約権の行使期間中に割当予定先との業務提携に基づく施策等が実施された場合には、割当予定先が当社の未公表の重要事実を知る可能性があり、これにより割当予定先は当社普通株式の売却ができず、ひいては本新株予約権の行使も進まなくなるおそれがあるため、業務提携に基づく施策等の実施は本新株予約権の行使完了後又は行使期間終了後に行われる予定です。

当社は、当該業務提携によりグロス・キャピタル株式会社の支援を得て本新株予約権の発行による資金調達を行うことで、当社の業容の拡大及び収益力の向上を図ることに加えて、同社から当社の事業成長を支援するための施策の実施を受けることが、当社の収益力の向上及び中長期での企業価値の向上を図るために有益であると考え、本新株予約権の割当日において、同社との間で業務提携契約書を締結することといたしました。なお、当該業務提携契約書は、当社の資金調達及び事業の成長投資を実現することを目的とし、プロモーションを中心としたマーケティング支援や中長期の成長を実現するための戦略投資支援を同社の負担により実施すること等を定めるものであり、その実施内容等は決定次第公表します。また、同社が本新株予約権を権利行使により取得した当社普通株式の全ての売却を完了するまでの間、同社に対し、当社に係る未公表の重要事実を伝達しないことを合意する予定です。

(注1) MMOとは Massively Multiplayer Online の略称。日本語で、「大規模多人数同時接続型(ゲーム)」と表され、ゲーム内の仮想世界に何百人、何千人が同時に集まってプレイする種類の大規模なゲームのこと。

(注2) F2Pとは Free to Play の略称。無料で利用ができるオンラインゲームを指す。基本的には無料で利用開始できるもの全般を指し、ゲームをより有利に進めたり、より楽しくプレイしたりできるアイテムを販売する「アイテム課金」を採用したビジネスモデルを展開するものが多い。

(注3) 本新株予約権については、本日付で公表しております「第三者割当による行使価額修正条項付第7回新株予約権の発行に関するお知らせ」をご参照ください。

2. 業務提携の内容

グロス・キャピタル株式会社からは、以下の支援を受ける予定です。

- ・本新株予約権の引受け、払込み及び行使を通じた資金調達支援
- ・プロモーションを中心としたマーケティング支援
- ・中長期の成長を実現するための戦略投資支援

3. 業務提携の相手先の概要

① 名 称	グロス・キャピタル株式会社		
② 所 在 地	東京都港区南青山3丁目8番40号青山センタービル2F		
③ 代表者の役職・氏名	代表取締役 嶺井政人		
④ 事 業 内 容	① 投資業 ② マーケティング支援業務 ③ 成長支援のコンサルティング 等		
⑤ 資 本 金 の 額	3,000万円		
⑥ 設 立 年 月 日	2019年4月1日		
⑦ 大株主及び持株比率	嶺井政人		100%
⑧ 当事会社間の関係	資 本 関 係	該当事項はありません。	
	人 的 関 係	該当事項はありません。	
	取 引 関 係	該当事項はありません。	
	関 連 当 事 者 へ の 該 当 状 況	該当事項はありません。	

※グロス・キャピタル株式会社は2019年4月に設立された企業であり、経営成績及び財政状態はありません。

4. 日程

(1) 取締役会決議	2020年2月14日
(2) 契約締結日	2020年3月6日(予定)
(3) 業務提携開始日	2020年3月6日(予定) ただし、業務提携に基づく施策等の実施は、本新株予約権の行使完了又は本新株予約権の行使期間満了等を条件としております。

5. 今後の見通し

本業務提携が2020年12月期の当社の業績に与える影響は精査中であり、当該業務提携契約の実施内容等が決定次第速やかに公表いたします。

以 上