

2020年7月31日

2021年3月期 第1四半期 決算説明資料

 **日本調剤株式会社**
(東証一部／証券コード 3341)

決算ハイライト

連結 損益計算書

売上高は、医薬品製造販売事業の好調な販売実績により、前年同期比106.2%、計画比101.1%となった。
営業利益は、前年同期比24.3%となったが、全ての事業セグメントで計画を達成し、計画比では大幅な上振れとなった。

(単位：百万円)	19/3 1Q実績	20/3 1Q実績	21/3 1Q計画	21/3 1Q実績	計画比 増減額	計画比	前年同期比
売上高	59,305	64,316	67,534	68,306	771	101.1%	106.2%
売上原価	49,547	53,169	58,389	57,343	△1,046	98.2%	107.9%
売上総利益	9,757	11,147	9,145	10,962	1,817	119.9%	98.3%
対売上比	16.5%	17.3%	13.5%	16.0%	—	—	—
販売管理費	9,256	9,377	10,534	10,533	△1	100.0%	112.3%
対売上比	15.6%	14.6%	15.6%	15.4%	—	—	—
消費税等	3,411	3,589	4,386	4,897	510	111.6%	136.4%
研究開発費	549	624	829	654	△174	79.0%	104.9%
営業利益	501	1,770	△1,389	429	1,818	—	24.3%
対売上比	0.8%	2.8%	—	0.6%	—	—	—
経常利益	398	1,710	△1,441	337	1,778	—	19.7%
対売上比	0.7%	2.7%	—	0.5%	—	—	—
親会社株主に帰属する当期純利益	40	833	△435	356	791	—	42.7%
対売上比	0.1%	1.3%	—	0.5%	—	—	—
1株あたり 当期純利益（円）※	1.28	27.81	△14.51	11.88	26.39	—	42.7%

※ 当社は、2020年4月1日付で普通株式1株につき2株の割合で株式分割を行っております。2019年3月期の期首に当該株式分割が行われたと仮定して、1株当たり当期純利益を算定しております。

連結 貸借対照表

資産の主な増減要因は、現金及び預金の増加約96億円、商品及び製品の増加約51億円によるもの。
負債の主な増減要因は、買掛金の増加約104億円、長期借入金の増加約46億円によるもの。

(単位：百万円)	20/3 1Q末	20/3 期末	21/3 1Q末	前期末比 増減額	前期末比
流動資産	86,742	87,414	101,780	14,366	116.4%
固定資産	97,868	98,137	97,499	△637	99.4%
有形固定資産	69,005	66,082	65,052	△1,030	98.4%
無形固定資産	16,649	19,425	19,654	228	101.2%
投資その他	12,213	12,628	12,793	164	101.3%
資産合計	184,610	185,551	199,280	13,728	107.4%
流動負債	77,836	70,107	77,071	6,963	109.9%
固定負債	65,234	68,370	75,149	6,778	109.9%
負債合計	143,070	138,478	152,220	13,742	109.9%
純資産合計	41,539	47,072	47,059	△13	100.0%
自己資本	41,534	47,072	47,059	△13	100.0%
自己資本比率	22.5%	25.4%	23.6%	—	—

調剤薬局事業 損益計算書

売上高は、新型コロナウイルス感染症の影響により処方箋枚数が減少したものの、処方箋単価上昇、既存店強化、前期出店の通年効果などにより、前年同期比106.2%となり、計画を達成。

営業利益は処方箋枚数減少の影響を受けたものの、減少幅が想定より少なく、計画比約13億円の上振れとなった。

(単位：百万円)	19/3 1Q実績	20/3 1Q実績	21/3 1Q計画	21/3 1Q実績	計画比 増減額	計画比	前年同期比
売上高	50,449	54,814	57,310	58,200	890	101.6%	106.2%
売上原価	43,399	47,049	51,274	50,515	△758	98.5%	107.4%
売上総利益	7,050	7,765	6,035	7,684	1,648	127.3%	99.0%
対売上比	14.0%	14.2%	10.5%	13.2%	—	—	—
販売管理費	5,645	5,921	6,883	7,219	335	104.9%	121.9%
対売上比	11.2%	10.8%	12.0%	12.4%	—	—	—
営業利益	1,404	1,843	△848	464	1,312	—	25.2%
対売上比	2.8%	3.5%	—	0.8%	—	—	—
期末店舗数	589	600	655	658	3	100.5%	109.7%
1店舗あたり売上高	85	91	87	88	1	101.3%	96.2%

・単位未満切り捨て

・各期末店舗数は物販店舗を含む

・1店舗あたり売上高：調剤セグメント売上高/期中平均店舗数

医薬品製造販売事業 損益計算書

売上高は、外部売上高が好調に推移したことにより、前年同期比111.0%、計画比101.6%となった。

営業利益は薬価改定の影響があったものの、増収効果、新型コロナウイルス感染症の影響による一部研究開発業務の持ち越し等により、前年同期比104.4%、計画比224.9%と上振れとなった。

(単位：百万円)	19/3 1Q実績	20/3 1Q実績	21/3 1Q計画	21/3 1Q実績	計画比 増減額	計画比	前年同期比
売上高	9,754	10,881	11,887	12,073	185	101.6%	111.0%
売上原価	8,192	8,975	10,138	10,138	0	100.0%	113.0%
売上総利益	1,562	1,906	1,749	1,935	186	110.6%	101.5%
対売上比	16.0%	17.5%	14.7%	16.0%	—	—	—
販売管理費	1,503	1,107	1,378	1,101	△276	79.9%	99.5%
対売上比	15.4%	10.2%	11.6%	9.1%	—	—	—
営業利益	59	798	370	833	462	224.9%	104.4%
対売上比	0.6%	7.3%	3.1%	6.9%	—	—	—

・単位未満切り捨て

医療従事者派遣・紹介事業 損益計算書

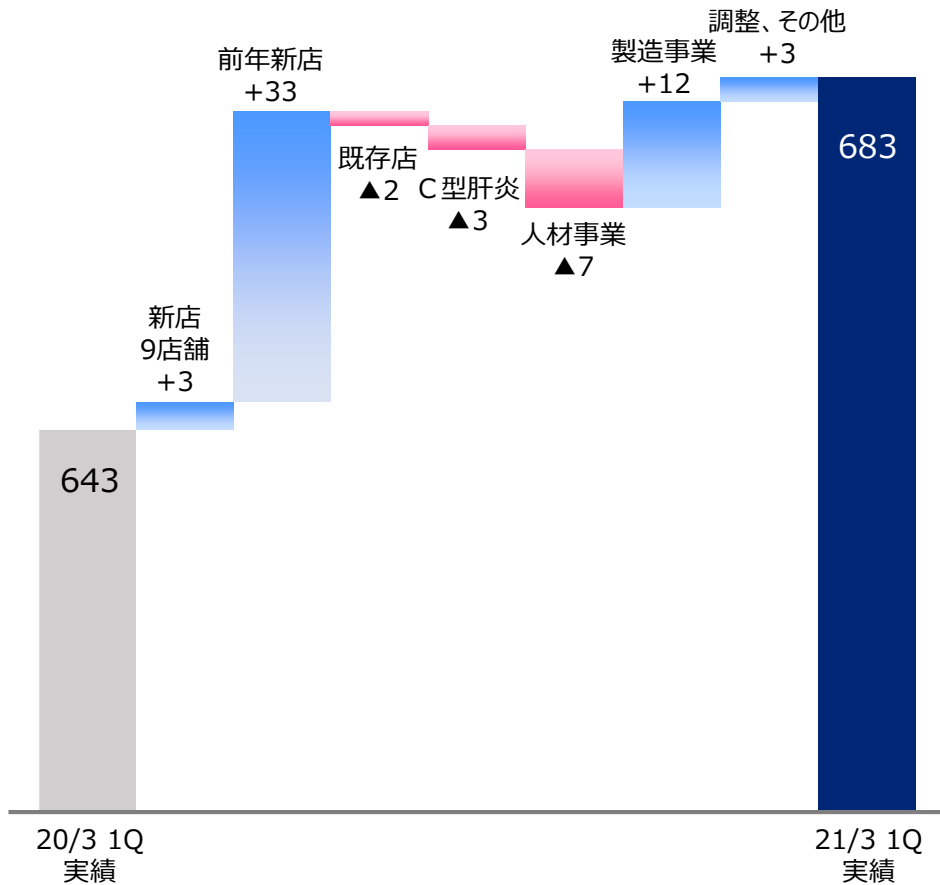
新型コロナウイルス感染症の影響があったものの、薬剤師紹介事業への注力、医師・登録販売者紹介事業の拡大により、売上総利益が計画比104.6%となった。販売管理費を抑制したことで、営業利益は計画比125.0%となった。

(単位：百万円)	19/3 1Q実績	20/3 1Q実績	21/3 1Q計画	21/3 1Q実績	計画比 増減額	計画比	前年同期比
売上高	3,217	3,597	2,976	2,943	△32	98.9%	81.8%
売上原価	1,958	2,026	1,607	1,511	△96	94.0%	74.6%
売上総利益	1,258	1,570	1,368	1,431	63	104.6%	91.2%
対売上比	39.1%	43.7%	46.0%	48.7%	—	—	—
販売管理費	857	919	961	922	△38	96.0%	100.4%
対売上比	26.7%	25.6%	32.3%	31.4%	—	—	—
営業利益	401	651	407	509	101	125.0%	78.1%
対売上比	12.5%	18.1%	13.7%	17.3%	—	—	—

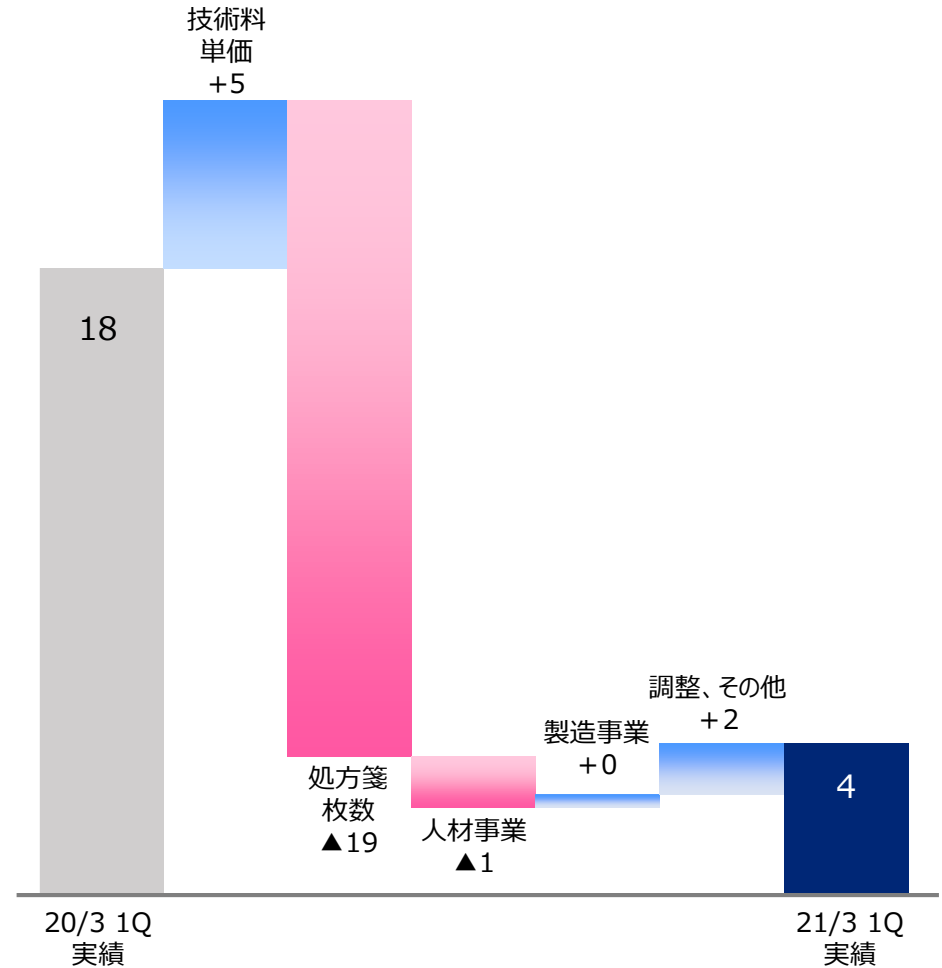
・単位未満切り捨て

[参考資料] 連結 前年同期比増減要因

売上高 (単位：億円、単位未満四捨五入)

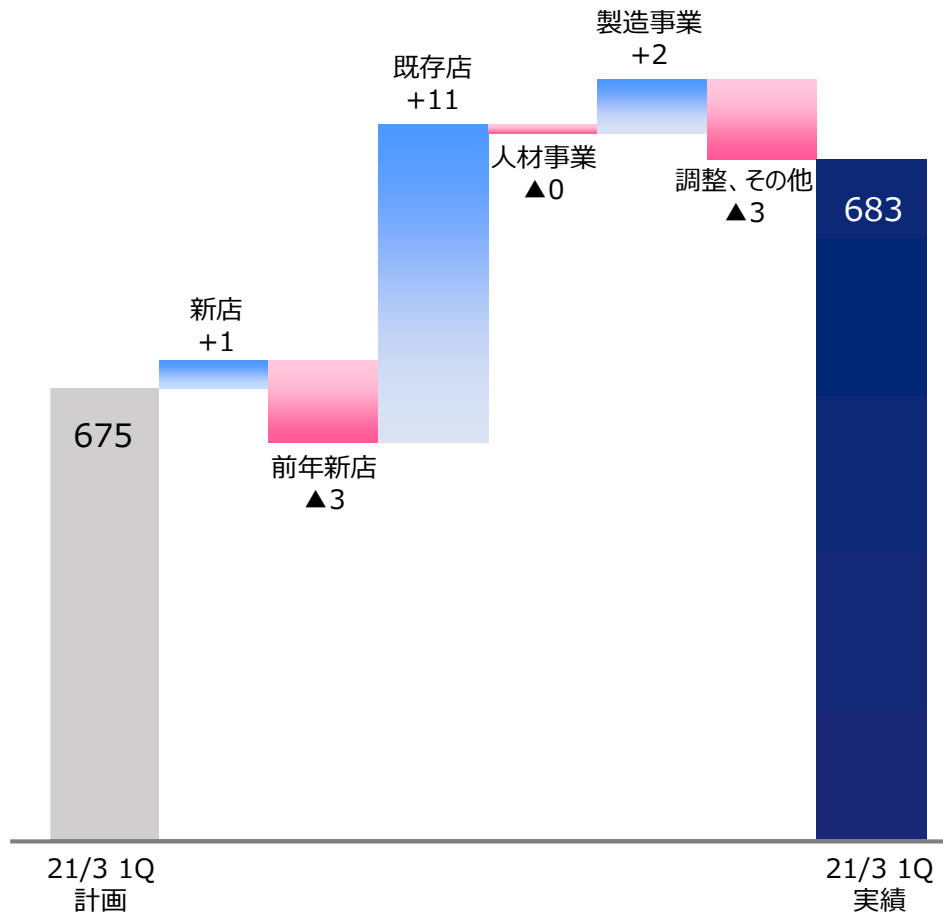


営業利益 (単位：億円、単位未満四捨五入)

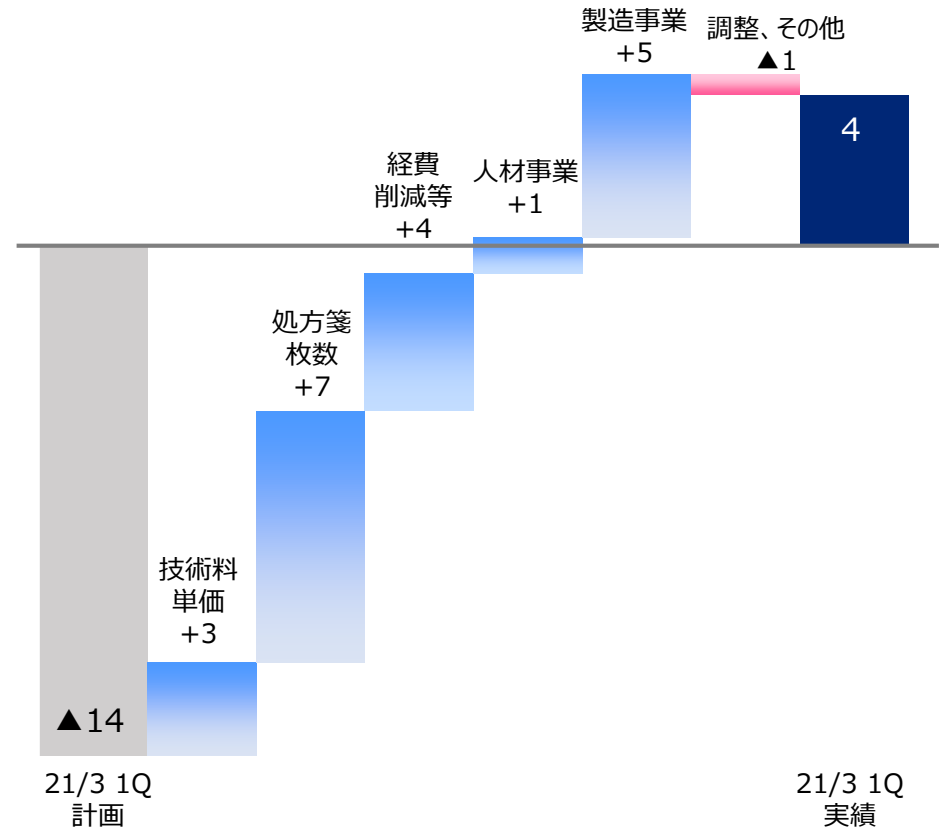


[参考資料] 連結 計画比増減要因

売上高 (単位：億円、単位未満四捨五入)



営業利益 (単位：億円、単位未満四捨五入)



連結 2021年3月期 業績予想

(単位：百万円)	18/3 実績	19/3 実績	20/3 実績	21/3 計画	前年同期比 増減額	前年同期比 %
売上高	241,274	245,687	268,520	291,813	23,292	108.7%
売上原価	197,437	203,711	222,147	243,007	20,859	109.4%
売上総利益	43,837	41,975	46,372	48,806	2,433	105.2%
対売上比	18.2%	17.1%	17.3%	16.7%	—	—
販売管理費	33,250	35,242	38,779	42,302	3,522	109.1%
対売上比	13.8%	14.3%	14.4%	14.5%	—	—
消費税等	11,892	12,537	15,413	17,306	1,893	112.3%
研究開発費	2,784	2,764	2,991	3,487	496	116.6%
営業利益	10,587	6,733	7,593	6,504	△1,089	85.7%
対売上比	4.4%	2.7%	2.8%	2.2%	—	—
経常利益	10,138	6,077	7,405	6,266	△1,138	84.6%
対売上比	4.2%	2.5%	2.8%	2.1%	—	—
親会社株主に帰属する当期純利益	6,104	3,790	6,697	3,122	△3,574	46.6%
対売上比	2.5%	1.5%	2.5%	1.1%	—	—
1株あたり当期純利益（円）※	190.84	121.74	223.33	104.14	△119.19	46.6%
1株あたり年間配当金（円）※	25.00	25.00	25.00	25.00	—	—

※ 当社は、2020年4月1日付で普通株式1株につき2株の割合で株式分割を行っております。2018年3月期の期首に当該株式分割が行われたと仮定して、1株あたり当期純利益及び1株あたり年間配当金を算定しております。

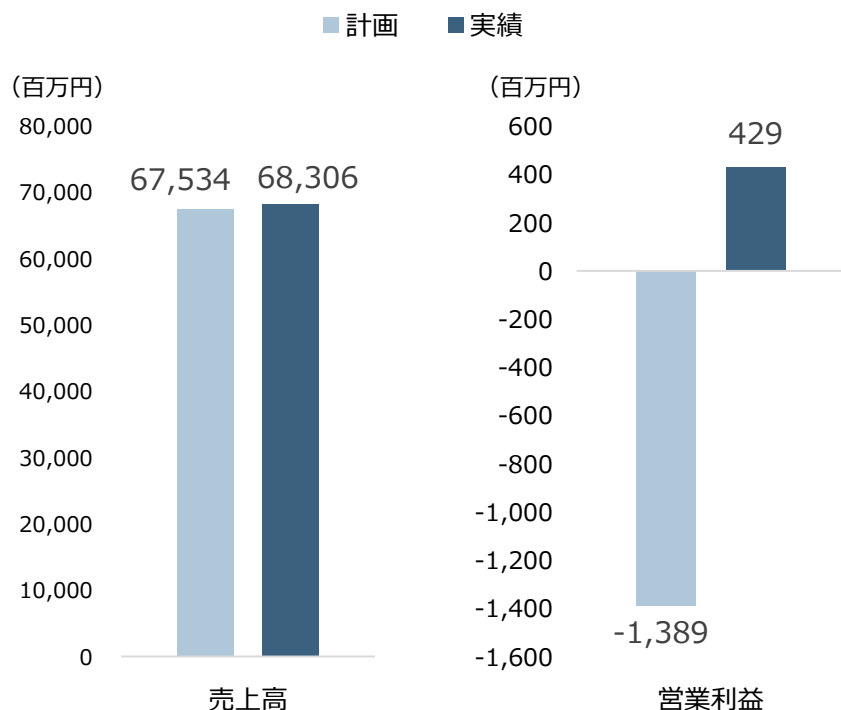
セグメント別 2021年3月期 業績予想

		18/3 実績	19/3 実績	20/3 実績	21/3 計画	前年同期比 増減額	前年同期比 %	
		(単位：百万円)						
調剤薬局事業	売上高	205,192	208,622	231,001	251,141	20,139	108.7%	
	売上総利益	32,928	30,282	34,898	36,204	1,305	103.7%	
	対売上比	16.0%	14.5%	15.1%	14.4%	—	—	
	営業利益	12,411	8,707	9,785	8,606	△1,179	88.0%	
	対売上比	6.0%	4.2%	4.2%	3.4%	—	—	
医薬品 製造販売事業	売上高	38,066	40,659	43,072	46,470	3,398	107.9%	
	売上総利益	6,319	6,877	6,076	7,049	973	116.0%	
	対売上比	16.6%	16.9%	14.1%	15.2%	—	—	
	営業利益	1,194	1,885	1,301	1,459	158	112.2%	
	対売上比	3.1%	4.6%	3.0%	3.1%	—	—	
医療従事者 派遣・紹介事業	売上高	11,970	13,083	12,721	11,855	△866	93.2%	
	売上総利益	4,604	4,950	5,404	5,562	157	102.9%	
	対売上比	38.5%	37.8%	42.5%	46.9%	—	—	
	営業利益	1,842	1,478	1,851	1,687	△163	91.2%	
	対売上比%)	15.4%	11.3%	14.6%	14.2%	—	—	

2021年3月期1Q 計画と実績

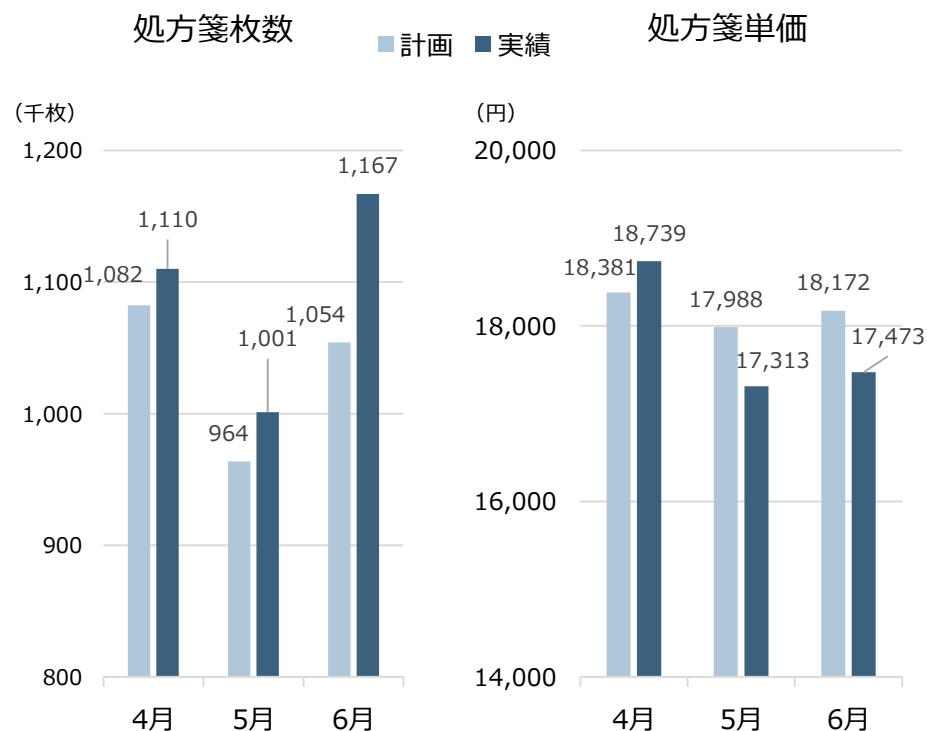
売上高と営業利益（計画比）

- 売上高は、調剤薬局事業における新型コロナウイルス感染症拡大の影響があったものの、医薬品製造販売事業の好調な販売実績により計画を達成。
- 営業利益は、全ての事業において計画を達成。



処方箋枚数と処方箋単価（計画比）

- 処方箋枚数の減少は想定より少なく、6月から回復基調。
- 一時的に増加した長期処方が落ち着いたことから、処方箋単価は計画比下振れとなった。



成長戦略

■ バランスを重視した出店

“自力出店とM&A”、“門前薬局とハイブリット型薬局”などの
バランスを重視した出店および既存店強化による規模拡大

調剤薬局事業

■ 医薬品製造販売事業の拡大

研究開発投資による自社承認品目の増強および収益力向上

医薬品製造
販売事業

■ 医療従事者派遣・紹介事業の拡大

紹介事業の強化および新たな事業分野の拡大

医療従事者
派遣・紹介事業

バランスを重視した出店①

成長性の高い店舗および将来性のある店舗を積極的に出店することで事業規模を拡大

出店数 自力出店とM&A

	15/3	16/3	17/3	18/3	19/3	20/3	21/3 1Q
出店	29	27	42	36	32	65 ※	9
自力出店	28	22	21	23	26	35	4
M&A	1	5	21	13	6	30	5
閉店	12	11	12	8	19	13	1
期末店舗数	511	527	557	585	598	650	658

・物販店舗1店舗を含む

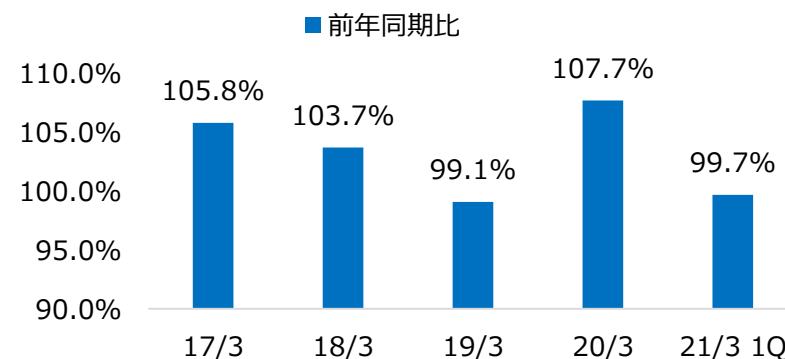
※物販店舗から調剤薬局への業態変更1店舗を含む

21/3 1Q 調剤薬局事業実績（前年同期比）

	調剤売上高	処方箋枚数	処方箋単価
既存店	99.7%	85.6%	116.4%
前年出店	3252.7%	1710.7%	190.1%
全店	106.0%	91.6%	115.6%

処方箋枚数 3,278千枚 処方箋単価 17,473円

既存店の調剤売上高推移



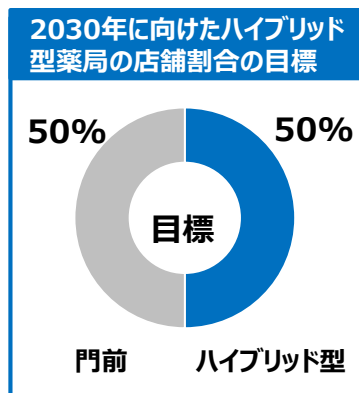
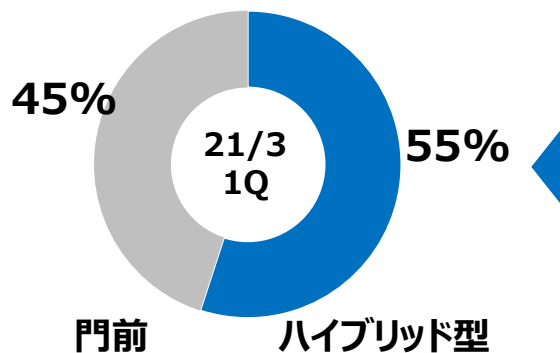
バランスを重視した出店②

出店数 門前薬局とハイブリッド型薬局

	20/3	21/3 1Q
出店	65	9
門前 (敷地内)	38 (8)	4 (0)
ハイブリッド型	27	5
閉店	13	1
期末店舗数	650	658

※物販店舗1店舗を含む、移転による敷地内出店を含む

1都3県における店舗割合



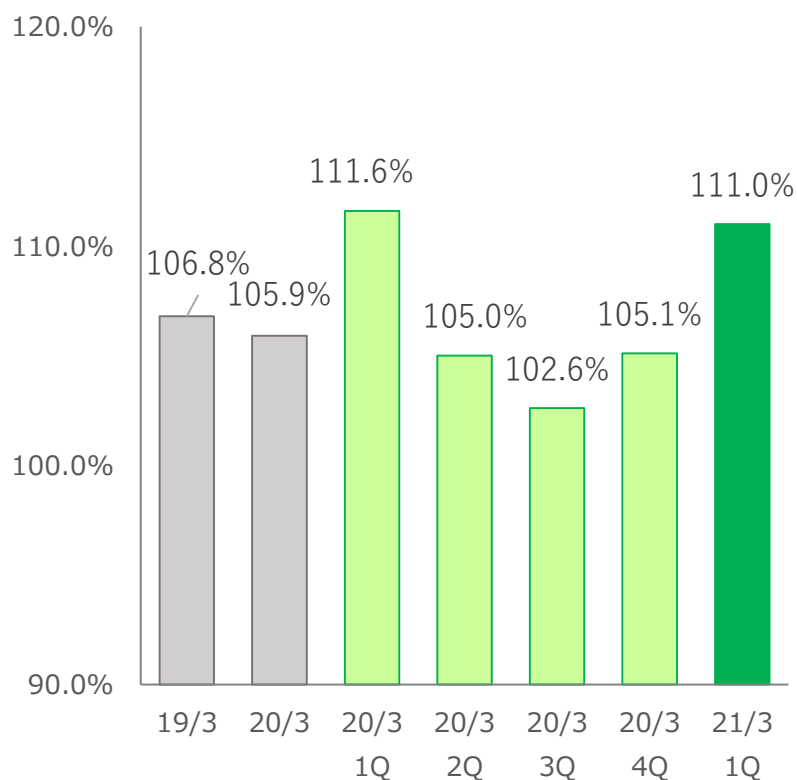
出店エリア

- 全国 ▶ 門前（敷地内）出店
- 都市部 ▶ ハイブリッド型出店

地域	出店数 21/3 1Q	期末店舗数 21/3 1Q
北海道	1	44
東北	0	48
関東	5	333
甲信越	0	24
東海	1	58
関西・北陸	2	74
中国・四国	0	39
九州・沖縄	0	38
合計	9	658

売上高

■ 売上高（前年同期比増減率）



新規薬価収載品目

■ 2020年6月新規薬価収載品目：16品目

後発医薬品への変換
可能規模（推定※）

1,010 億円

名称	名称
セロキシブ錠 100mg「JG」	メマンチン塩酸塩OD錠 20mg「JG」
セロキシブ錠 200mg「JG」	ガラタミンOD錠 4mg「JG」
エゼチミブ錠 10mg「JG」	ガラタミンOD錠 8mg「JG」
レボセチリジン 塩酸塩錠5mg「JG」	ガラタミンOD錠 12mg「JG」
イミダフェナシン錠 0.1mg「JG」	デュタステリドカプセル 0.5mgAV「JG」
イミダフェナシンOD錠 0.1mg「JG」	タダラフィル錠 2.5mgZA「JG」
メマンチン塩酸塩OD錠 5mg「JG」	タダラフィル錠 5mgZA「JG」
メマンチン塩酸塩OD錠 10mg「JG」	ラベプラゾールNa錠 5mg「JG」

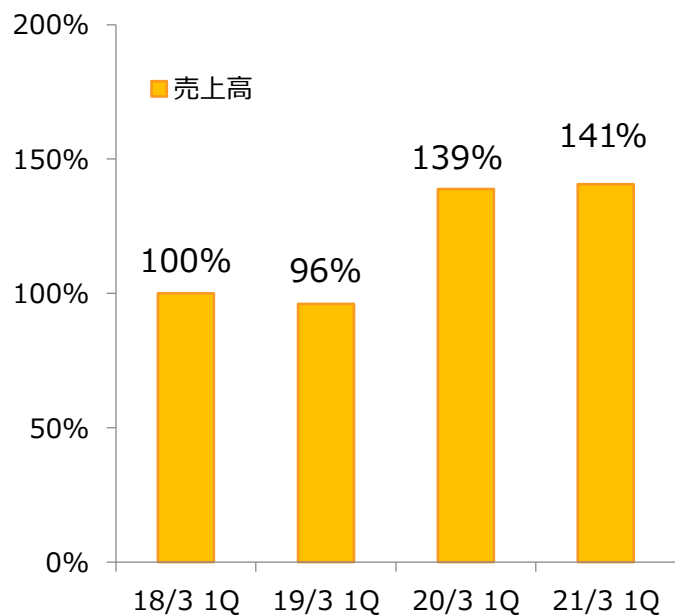
※先発品の年間使用数量に、日本ジェネリックの薬価をかけ当社試算

医療従事者派遣・紹介事業の拡大①

薬剤師紹介事業の拡大

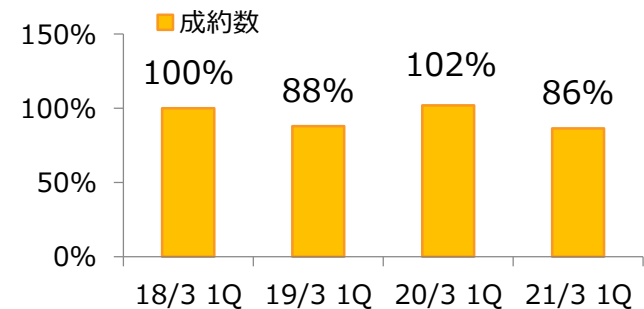
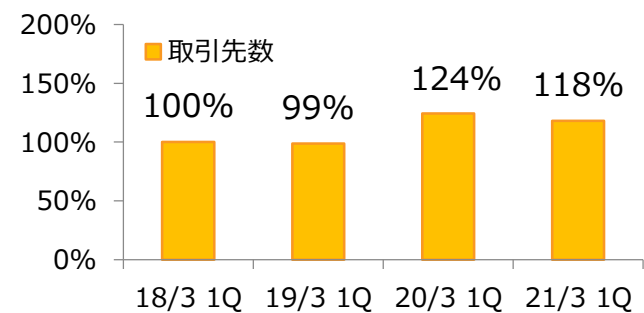
売上高

▶ 薬剤師紹介事業が順調に拡大。



18/3期1Qの売上高を100%とした売上高の推移

取引先数・成約数



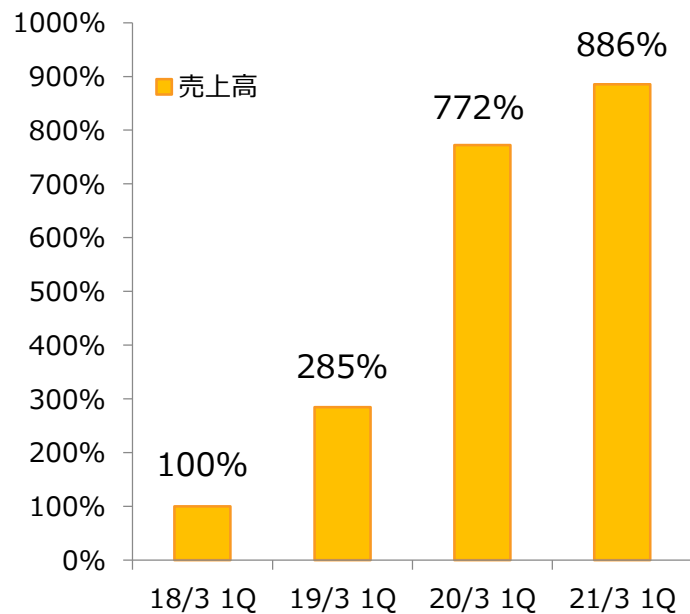
18/3期1Qの取引先数・成約数を100%とした取引先数・成約数の推移

医療従事者派遣・紹介事業の拡大②

医師紹介事業の拡大

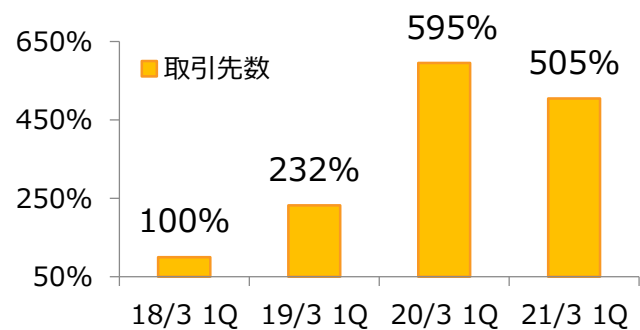
売上高

医師事業が順調に拡大。

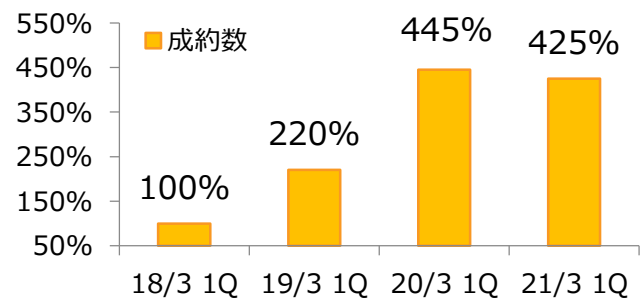


18/3期1Qの売上高を100%とした売上高の推移

取引先数・成約数



求人登録→マッチング→成約→売上



18/3期1Qの取引先数・成約数を100%とした取引先数・成約数の推移

注意事項

本資料に掲載されている日本調剤株式会社及び同社子会社の業績目標、計画、事業展開等に関しましては、本資料の発表日現在において入手可能な情報に基づき作成されたものであり、事業等のリスクや不確実な要因によっては、大きく変化する可能性があります。またその達成を当社として約束する趣旨のものではありません。実際の業績は様々な要因によって予想数値と異なる場合がありますことをご承知おきください。また、本資料は投資勧誘のために作成されたものではありません。投資を行う際には、投資家ご自身の判断で行うようお願い申し上げます。

【IRお問い合わせ先】

日本調剤株式会社

〒100-6737

東京都千代田区丸の内一丁目9番1号

グラントウキョウノースタワー37階

Tel : 03-6810-0800 (代表)
E-Mail : ir-info@nicho.co.jp
IR専用ページ : <https://www.nicho.co.jp/corporate/ir/>
担当 : 経営企画部 IR担当