

2020年12月期 第2四半期 決算説明資料

メディカル・データ・ビジョン株式会社
(証券コード：3902)

2020年8月11日

1	2020年12月期 第2四半期 概要	-----	3
2	2020年12月期 第3四半期以降の施策	-----	13
3	参考資料	-----	21

2020年12月期 第2四半期 概要

<2Q業績>

売上高・利益とも過去最高を更新 年間進捗率も順調

売上高 2,046 百万円

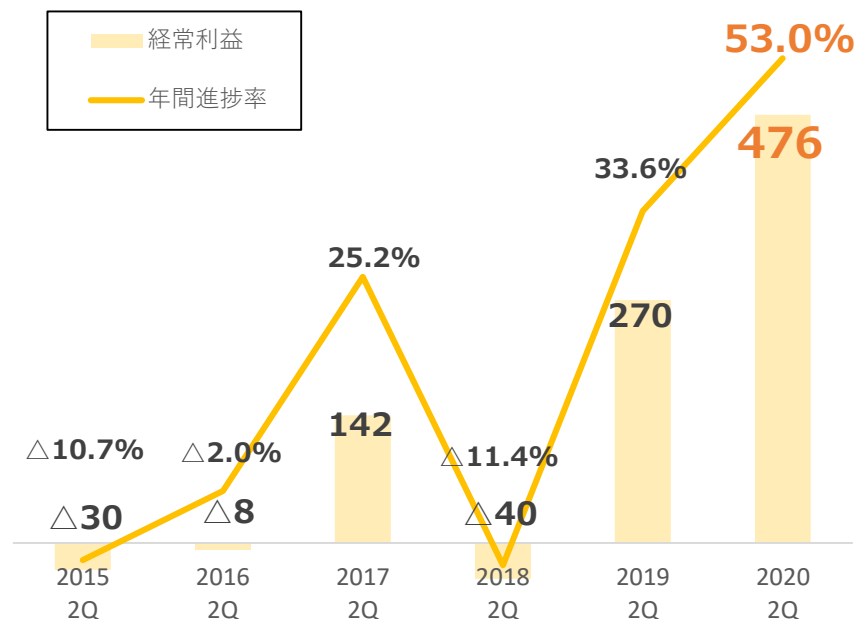
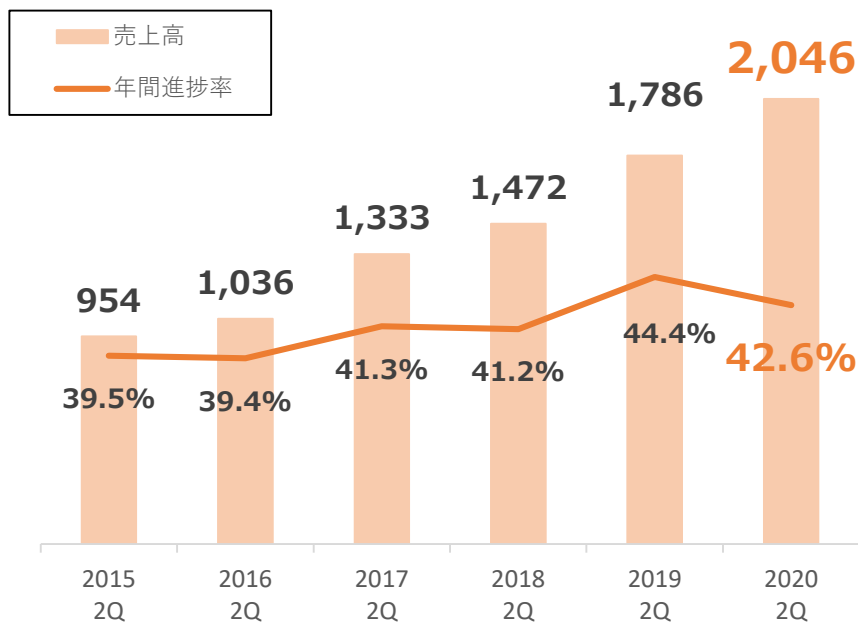
前年同期比 +14.6%

年間進捗率 42.6%

経常利益 476 百万円

前年同期比 +76.3%

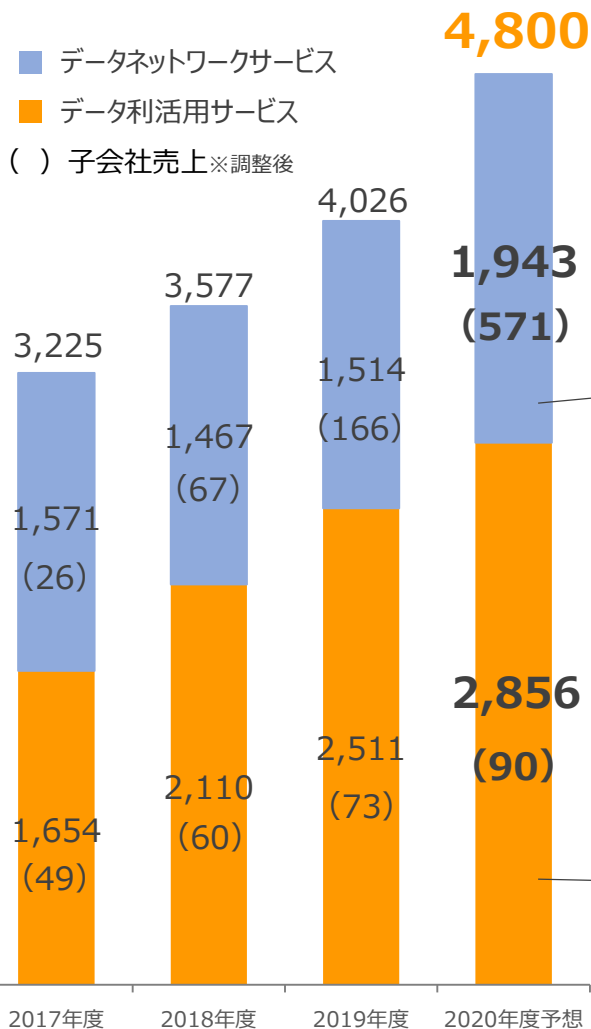
年間進捗率 53.0%



<通期業績>

業績見通し変更なし

COVID-19拡大による影響 ⇒ 業績への大きな影響は見受けられない



データネットワークサービス

- ✓ 影響は軽微 (売上の約6割がストック型)
- ① **ストック型** ※メンテナンス (月額保守料)
⇒ 影響は限定的
- ② **フロー型** ※パッケージ (新規システム導入)
⇒ 訪問規制の影響により売上に影響
- ③ **子会社** ※Doctorbook, メディカルドメインほか
⇒ オピニオンリーダーである歯科医師の知見を動画化し、共有するオンラインサービスのDoctorbook歯科事業が好調

データ利活用サービス

- ✓ 影響は見受けられない

- ✓ **オンライン診療支援サービス** ----- 15～
- ✓ **データ利活用サービスの成長加速** ----- 16～
- ✓ **健診システム会社の子会社化** ----- 18～
- ✓ **病院ニーズに合った新商品・サービスの提供** ----- 19～
 - ① **カンゴッチ+ (プラス)**
 - ② **病院経営レポート「Vision」**

2020年12月期 第2四半期 業績

単位：百万円

	2019年度 2Q	2020年度 2Q	前年 同期比	2020年度 見通し	進捗率
売上高	1,786	2,046	+14.6%	4,800	42.6%
データネットワークサービス 売上高	733	762	+ 4.0%	1,943	39.3%
データ利活用サービス 売上高	1,053	1,283	+21.9%	2,856	44.9%
経常利益	270	476	+76.3%	900	53.0%
経常利益率	15.1%	23.3%	—	18.8%	—
当期純利益	173	319	+84.0%	600	53.2%

	2019年度 2Q	2020年度 2Q	増減数	2020年 1Q	2020年 2Q獲得数
診療データ患者数	2,781万人	3,207万人	426万人	3,098万人	109万人
リアルタイム診療データ患者数	1.6万人	82.5万人	80.9万人	82.4万人	1,000人
健保データ数	—	568万人	568万人	—	568万人
Clinical Cloud 臨床医アカウント数	6,844人	32,205人	25,361人	31,500人	705人

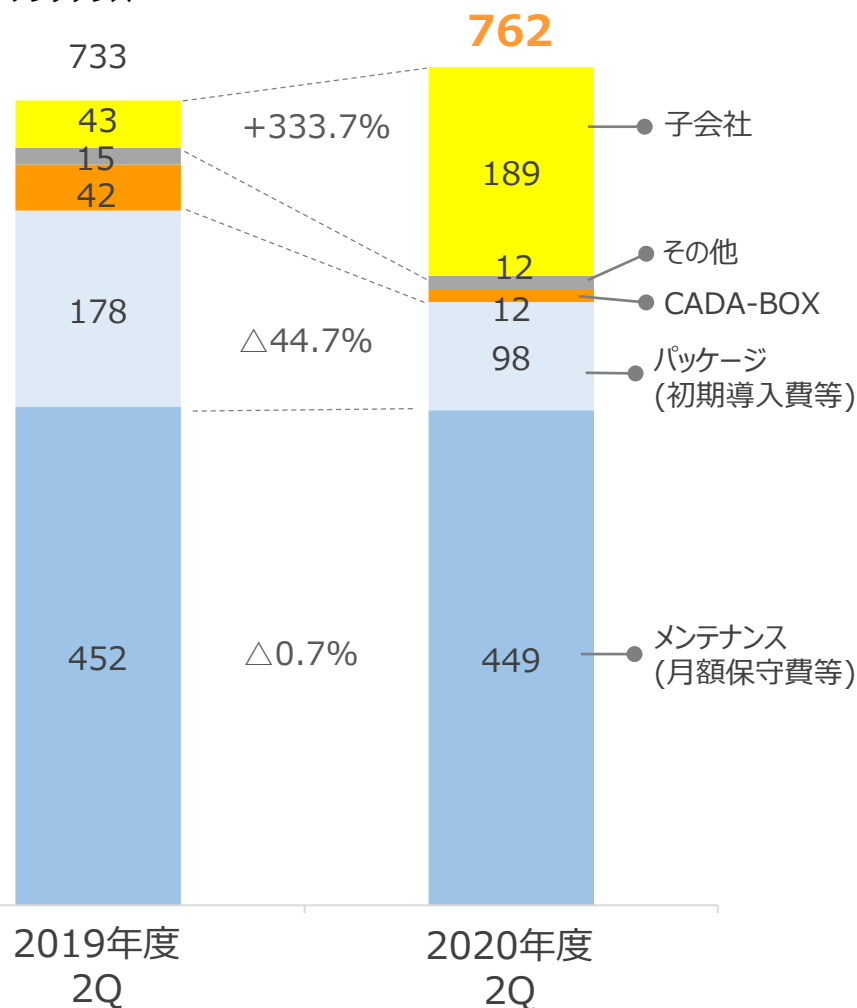
2020年12月期 第2四半期_売上高構成表

単位：百万円

	2019年度 2Q		2020年度 2Q		前年 同期比
		売上高比		売上高比	
ネットワーク	733	41.1%	762	37.3%	+4.0%
メンテナンス	452	25.4%	449	22.0%	-0.7%
パッケージ	178	10.0%	98	4.8%	-44.7%
CADA-BOX	42	2.4%	12	0.6%	-70.8%
その他	15	0.9%	12	0.6%	-23.3%
子会社	43	2.5%	189	9.3%	+333.7%
データ利活用	1,053	58.9%	1,283	62.7%	+21.9%
MDV analyzer	185	10.4%	191	9.3%	+3.1%
アドホック	827	46.3%	1,048	51.2%	+26.8%
子会社	40	2.3%	44	2.2%	+8.8%
売上高	1,786	100.0%	2,046	100.0%	+14.6%

- 子会社
- その他
- CADA-BOX
- パッケージ
- メンテナンス

前年同期比 +4.0%



● パッケージ

訪問規制が厳しいなか、オンライン営業中心で商談件数が減少し、売上に影響が出ている

● メンテナンス

パッケージ販売の遅れが影響しているものの、影響は限定的

● CADA-BOX

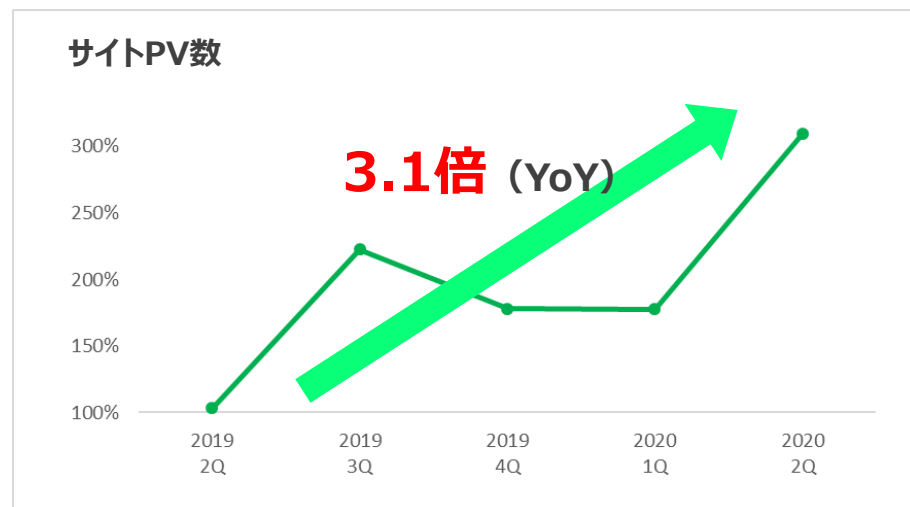
導入のための打ち合わせが遅延。稼働スケジュールに影響が出ている

● 子会社

- ・オピニオンリーダーの知見を動画化し、共有する歯科医向けオンラインサービスのDoctorbook歯科事業が好調
- ・メディカルドメインの新規連結効果

Doctorbook academy

歯科界のオピニオンリーダーの知見を共有するオンラインプラットフォーム



✓ 豊富な動画コンテンツ

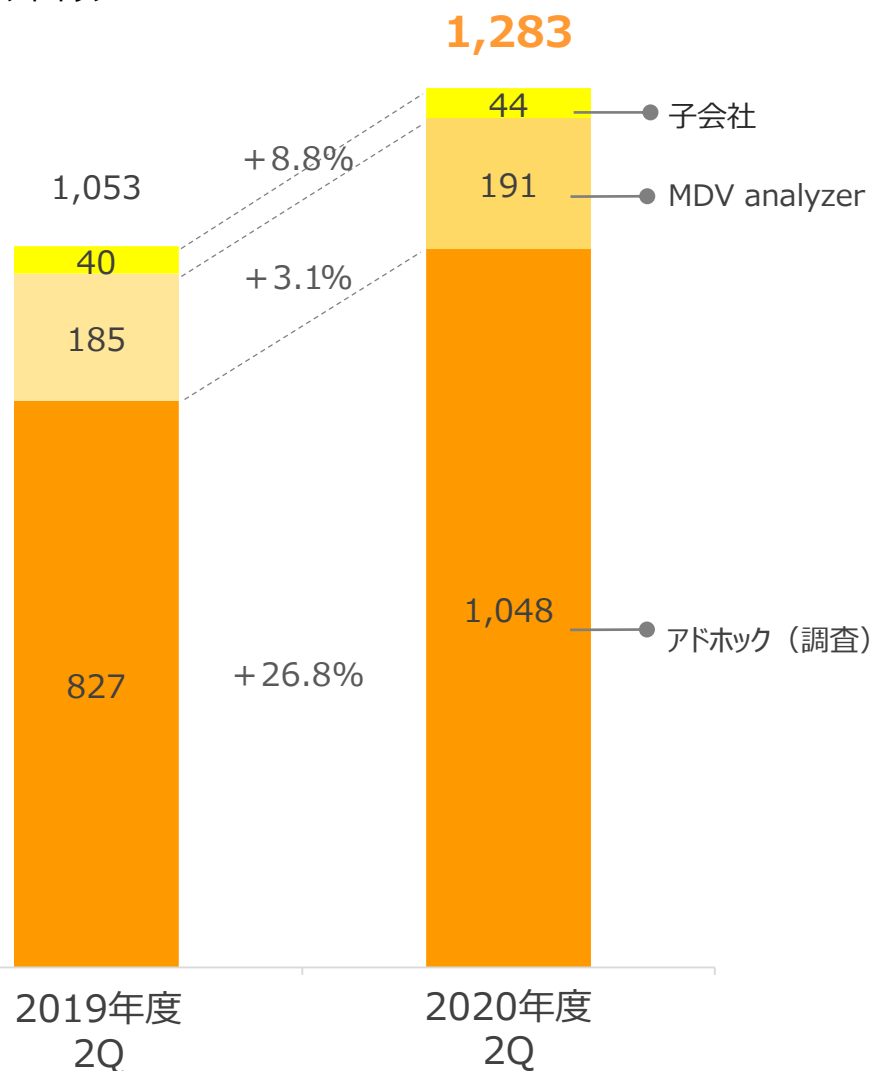
✓ DBラーニング (e-learning)

✓ オンラインセミナー

✓ コロナ禍でオンラインサービスの強さを発揮

- 子会社
- MDV analyzer
- アドホック

前年同期比 +21.9%



- MDV analyzer
17社（前年同期比 ±0）

- アドホック調査サービス
全領域提供12社（前年同期比+6）

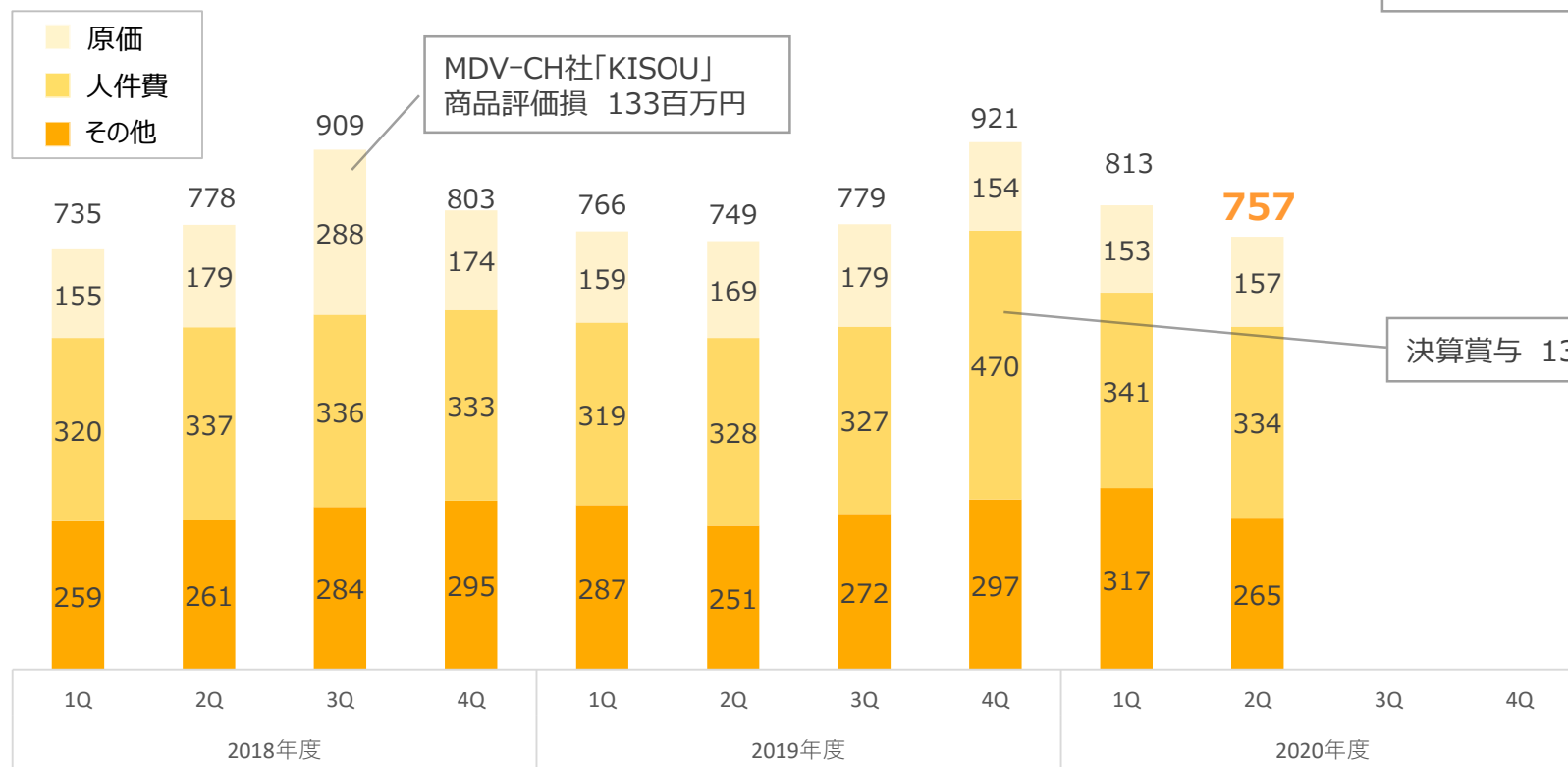
引き続き伸長、計画どおりの高い成長率を維持。
COVID-19の影響は見られない

- 子会社（MDVトライアル）
既存の治験支援事業は停滞も、データを活用した治験事業は着実に伸長

2020年12月期 第2四半期_コスト分析

単位：百万円

	2019年度 2Q	2020年度 2Q	増減額	
原価	169	157	△12	・利益率高い利活用サービスの成長により売上原価率改善 18.5%→15.6% △2.9P
人件費	328	334	5	
その他	251	265	14	・MDI新規連結による増加
合計	749	757	8	・新サービス検討に伴う研究開発費 ・MDI新規連結による増加



2020年12月期 第3四半期以降の施策

2020年テーマ

変化・関係 －新医療データ活用の事業開始－

目標

リアルタイム診療データ規模拡大

- ・実証テストの成果より新サービスのローンチを計画
- ・病院の「働き方改革」、「安全性担保」、「増収」などに貢献
- ・リアルタイム診療データを150万人超まで拡大

リアルタイム診療データの活用

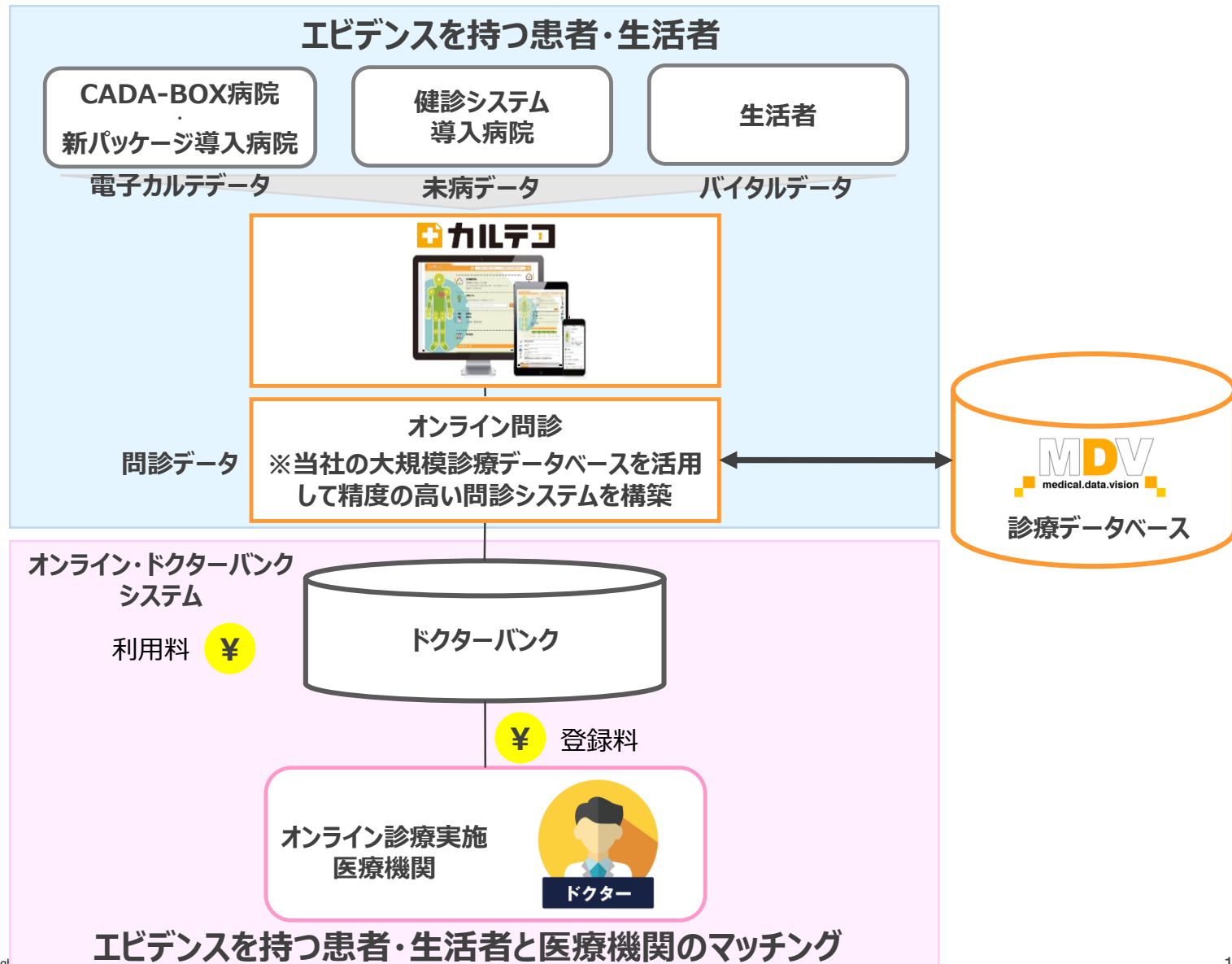
- ・製薬会社：画像、血圧など新たなデータを活用した分析
- ・治験：データを活用したスクリーニングの次フェーズへ展開

第3四半期以降の施策

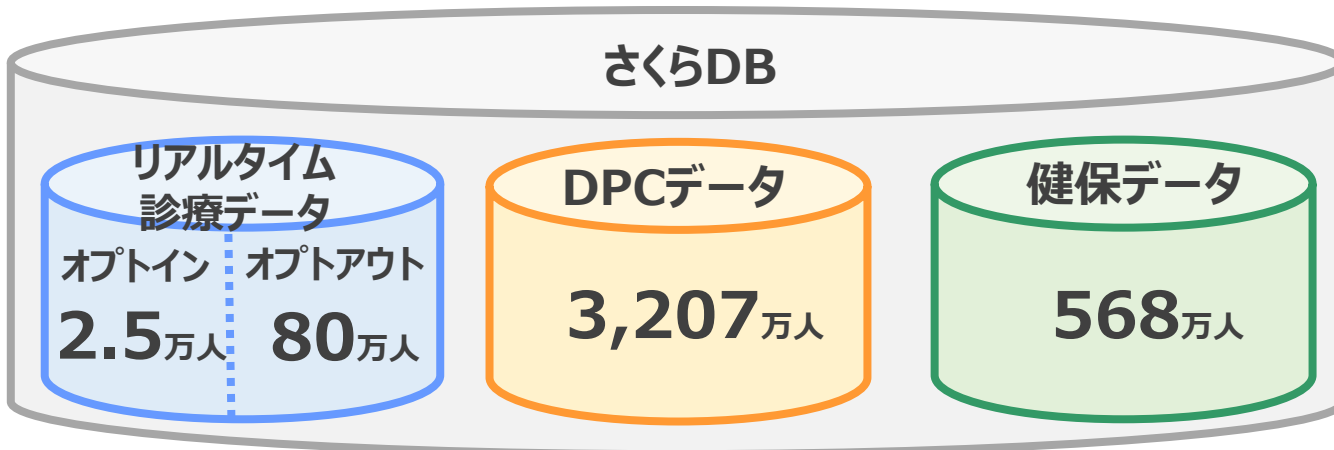
- ・オンライン診療支援サービス
- ・データ利活用サービスの成長加速
- ・健診システム会社の子会社化
- ・病院ニーズに合った新商品・サービスの提供
 - ① カンゴッチ+ (プラス)
 - ② 病院経営レポート「Vision」

第3四半期以降の施策_オンライン診療支援サービス

日本全国民がエビデンスを持ってオンライン診療が受診できる環境の構築を目指す



圧倒的な質・量の診療データで成長を加速



✓ 病院からデータを取得

- ・データ発生源である病院から取得
- ・分析の拡張性がある
(例：検査データとの組み合わせ)



✓ 実用性

医薬品リスク管理計画（RMP）作成において、製造販売後データベース調査の実施に採用されているDB

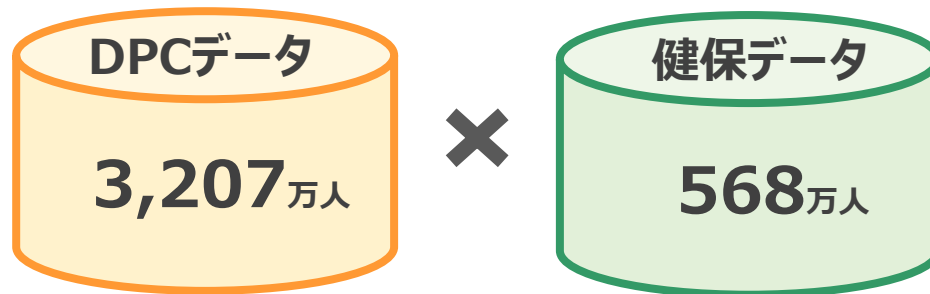
使用するDB(研究計画数53)※1		〈選ばれる理由〉 圧倒的な患者数	
MDV	27	MDV	3,207万人
MID-NET	12	MID-NET	500万人※2
その他 (JMDC,FormsNet)	3	JMDC	854万人※3
計画中	11	FormsNet	非公開

※1 PMDA 医療用医薬品 情報検索サイトより抜粋 <https://www.pmda.go.jp/PmdaSearch/iyakuSearch/>

※2 PMDA MID-NET概要資料「わかる！MID-NET」より引用

※3 JMDC社 2020年3月期 通期決算説明会資料より引用

健保データを実装したMDV analyzerのローンチ 2020年9月（予定）



✓ これまで対応できなかったニーズへの対応

・慢性疾患、軽度疾患等の分析

✓ DPCデータと健保データの組み合わせによる価値

・病院とクリニックにおける傾向の把握

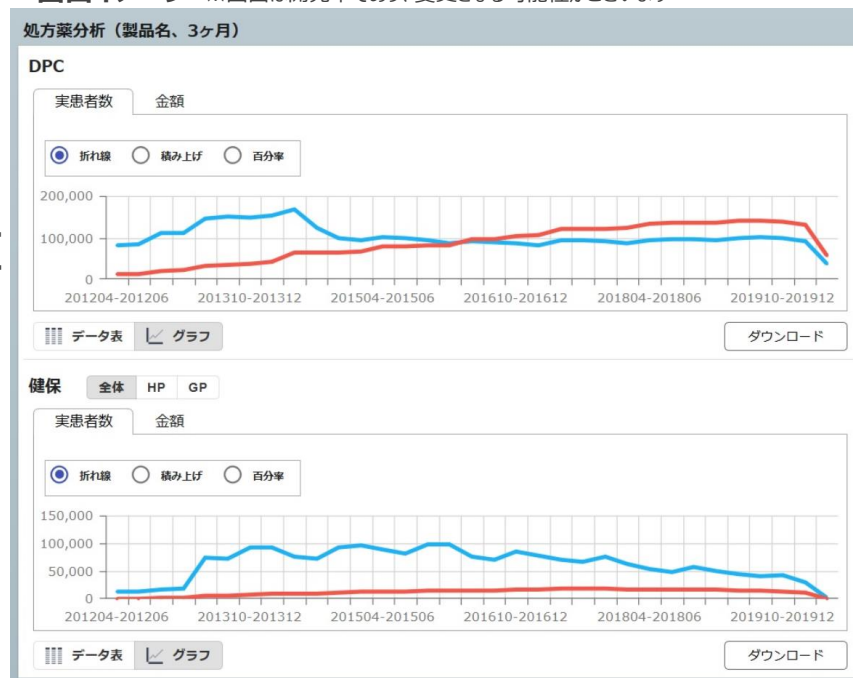
・同一分析による分析精度の向上



・ニーズへの幅広い対応

・分析の質向上によるアップセル効果

■ 画面イメージ ※画面は開発中であり、変更となる可能性があります



第3四半期以降の施策_健診システム会社の子会社化

メディカル・データ・ビジョン



✓ 未病領域データの取得

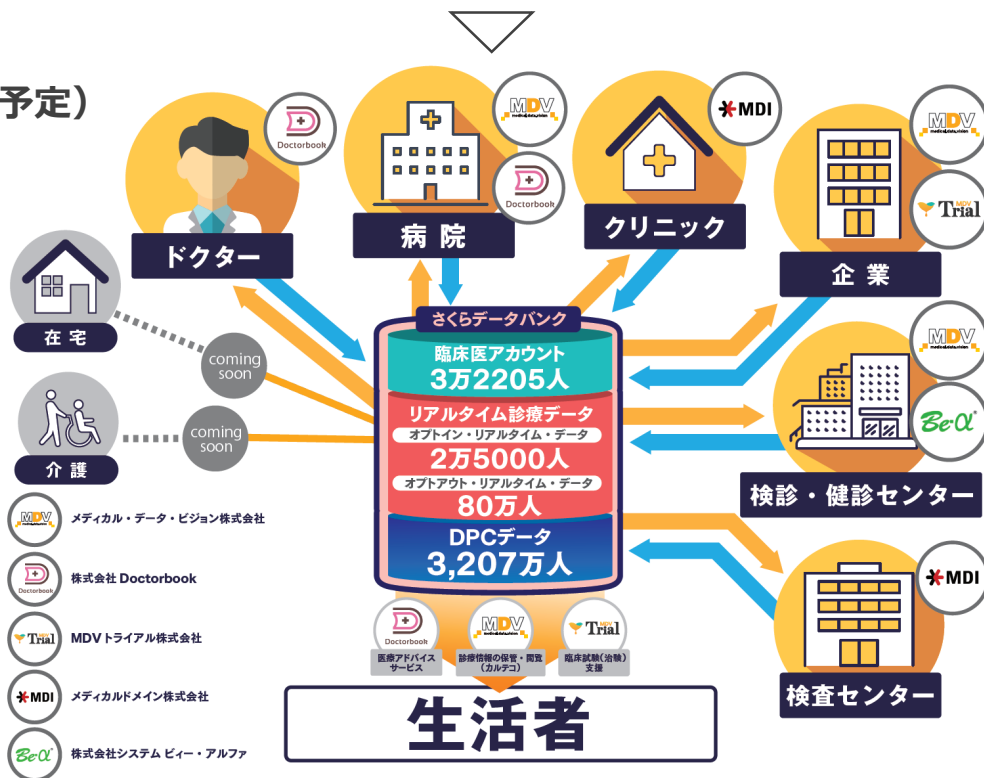


システム ビー・アルファ



✓ MDVグループが持つ医療機関ネットワークを活用し、全国に営業展開

【株式譲渡日】
2020年10月1日（予定）

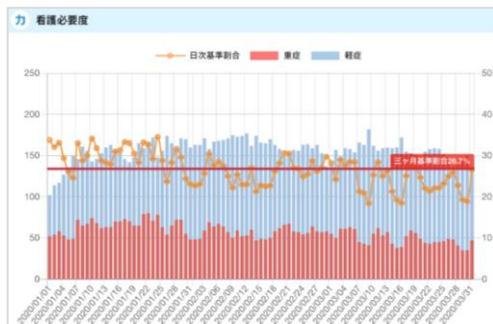


- ・成長加速
- ・医療・健康データの取得、一元化の加速

① カンゴッチ+ (プラス) 2020年9月1日提供開始 (予定)

2020年度 診療報酬改定において、より重要性が増した看護必要度の分析アプリケーションをローンチ

■ 画面イメージ



※画面は開発中であり、変更となる可能性がございます

✓ これまでEVEユーザーに無償提供していた「カンゴッチ」を20年度制度対応版にバージョンアップ、有償化提供

✓ 928病院の利用実績

② 病院経営レポート「Vision」

病院の経営状況を可視化する
レポート配信型の新サービス

■ レポートサンプル



✓ 高度急性期や急性期だけでなく、回復期・慢性期の病棟・外来、出来高請求病院の経営状況を分析

✓ 無料トライアルで412病院が申込済

・対象顧客の拡大
・顧客単価増

新たなマーケットへの展開

B to B



B to C



国内



海外

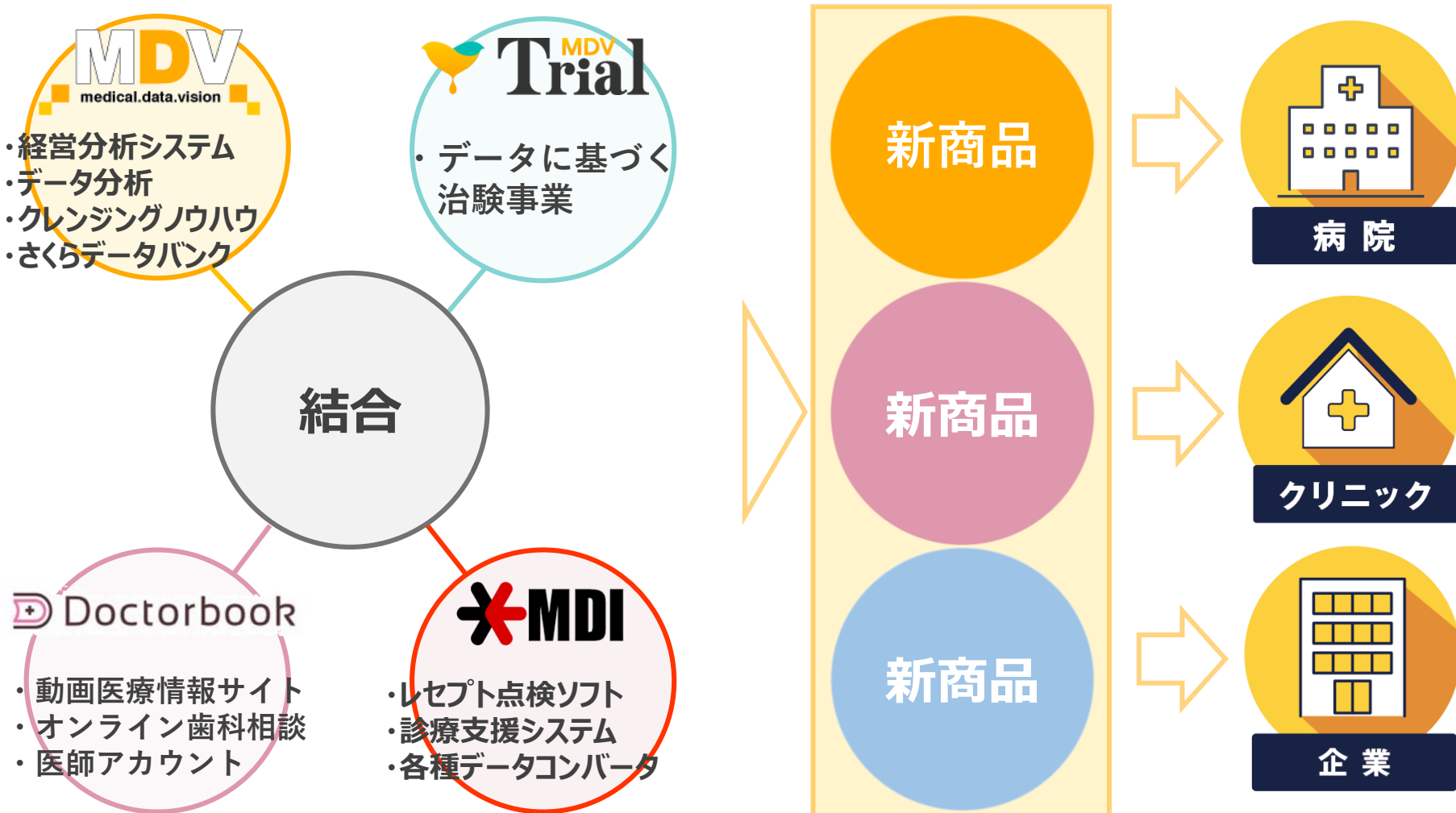


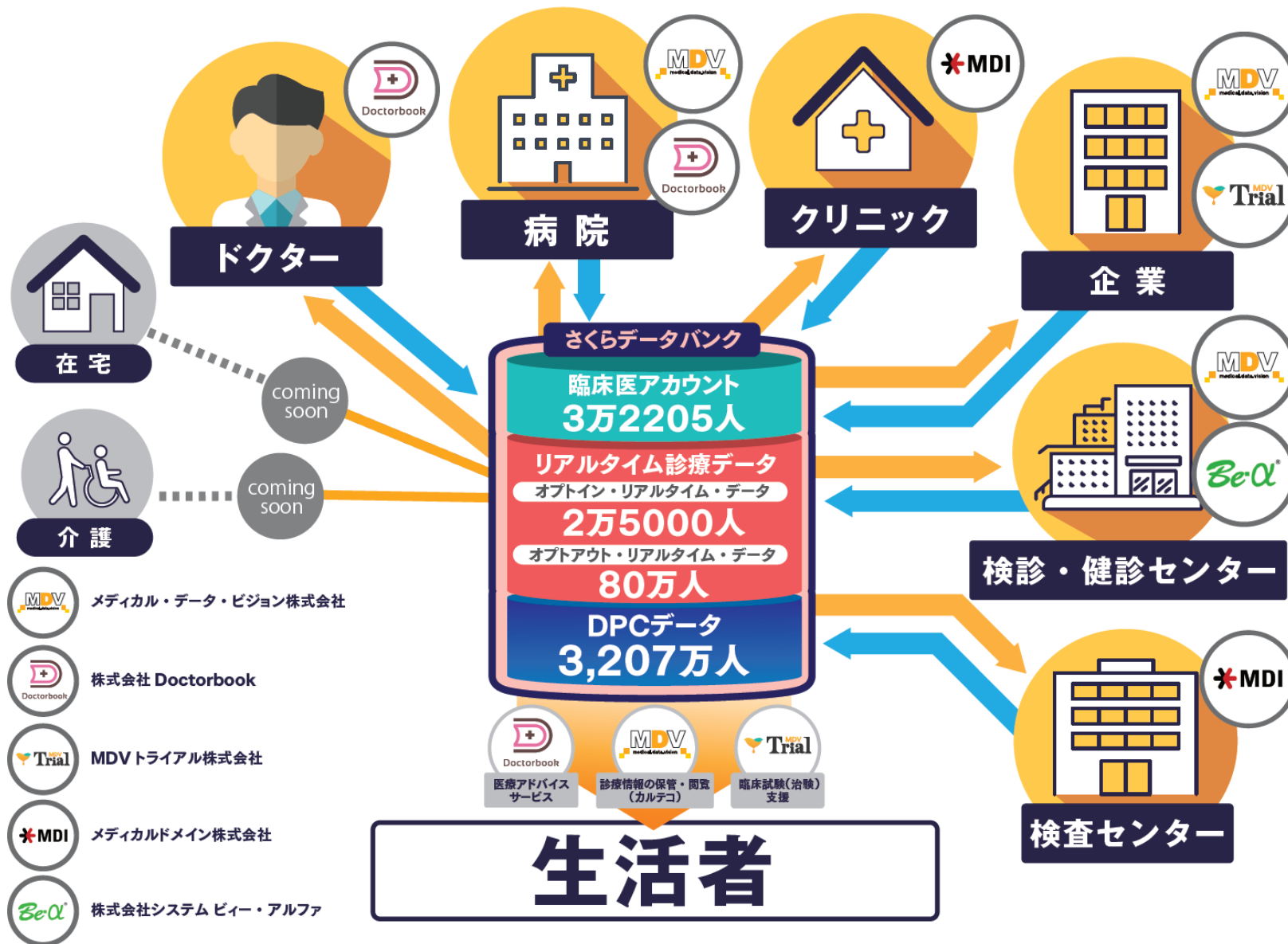


參考資料

2020年12月期_グループ戦略：各社商品の有機的結合

- ・グループ各社の商品・サービス、所有する技術・ノウハウなどを結合し、新商品化
- ・代理店営業部隊 + 既存営業部隊がグループの全商品・サービスを販売





データネットワークサービス

医療・健康情報を集積



病院



検診・健診センター

システム提供

¥

システム利用料

二次利用許諾・同意
を得た医療・健康情報



さくらDB



データ分析



※二次利用許諾を得た情報のみ

¥

データ分析費用



医療・健康情報

データ利活用サービス

医療・健康情報の
分析サービスを提供



企業



生活者

データ利活用ビジネスで大きな成長を目指す

【データネットワークサービス】

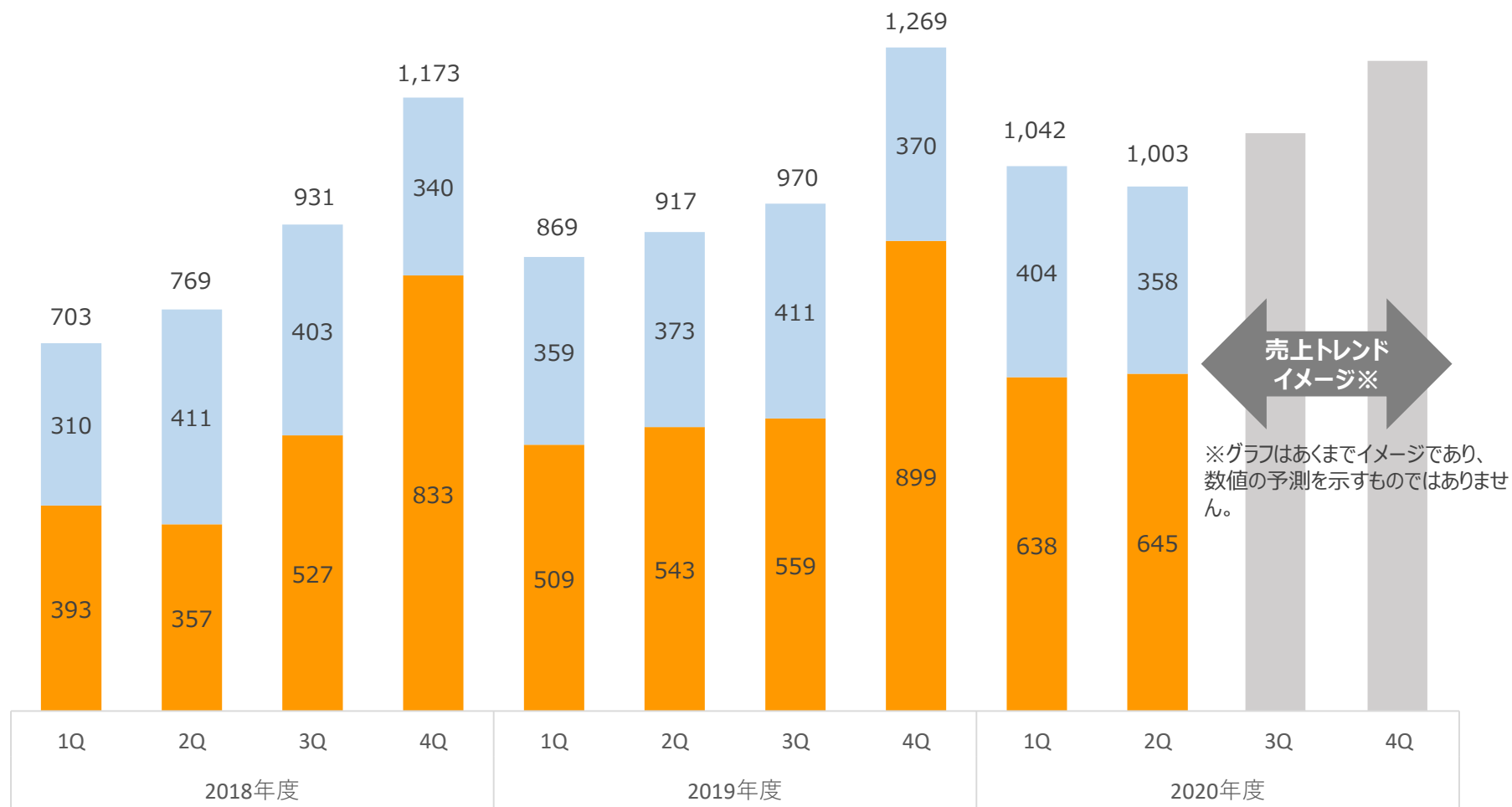
商品名	商品概要	価格
EVE	出来高請求とDPC請求の差額分析、患者数・在院日数・医療資源などの各種指標を疾患別・症例別に分析かつ他院との比較（ベンチマーク）ができる。 他院との比較ができるベンチマーク機能を活用して自院の傾向や特徴を明らかにすることで、強み弱みを把握し、病院経営の根幹である診療方針の具体的な検討が可能。	初期導入費用等：400万円 月額保守費用等：5万円/月
Medical Code	DPCデータや電子レセプトデータなどの標準フォーマットデータを活用し、病院原価計算や診療単価の向上等、病院経営を多角的に支援。 ユーザ登録は無制限のため、院内での円滑な情報共有、意識改革・改善行動を促進し、経営改善が可能。	初期導入費用等：820万円 月額保守費用等：10万円/月
CADA-BOX	患者自身が診療情報の一部を保管・閲覧できるWEBサービス「カルテコ」と、医療費専用後払いサービス「CADA払い」を融合した、既存の電子カルテと連結させる病院向けのシステム。 患者は無料で利用可能。	初期導入費用等：2,000万円 月額保守費用等：50万円/月

【データ利活用サービス】

商品名	商品概要	価格
MDV analyzer	日本最大規模の診療データベースをもとに、お客様ご自身で患者数や処方日数、処方量などを容易に分析していただけるWEB分析ツール。 疾患や薬剤だけでなく、手術や検査など実際の診療行為を起点とした多角的な分析も可能。	年間2,000万円
アドホック調査サービス	お客様のご要望に応じたオーダーメイドのレポート等をご提供。	平均単価350万～400万円/1案件

四半期毎の売上高推移（サービス別内訳）

- データネットワークサービス
- データ利活用サービス



※グラフはあくまでイメージであり、数値の予測を示すものではありません。

業績指標

主要業績指標	2014年12月期 実績	2015年12月期 実績	2016年12月期 実績	2017年12月期 実績	2018年12月期 実績	2019年12月期 実績	2020年12月期 予想
売上高（百万円）	1,950	2,413	2,632	3,225	3,577	4,026	4,800
営業利益（百万円）	260	282	430	569	351	809	900
営業利益率（%）	13.4	11.7	16.4	17.6	9.8	20.1	18.8
経常利益（百万円）	248	280	415	565	351	804	900
親会社株主に帰属する 当期純利益（百万円）	135	164	178	354	69	554	600
1株当たり当期純利益（円）	4.51	4.42	4.67	8.86	1.74	13.85	14.99
純資産（百万円）	2,271	2,489	2,809	3,164	3,278	4,023	—
総資産（百万円）	2,659	2,918	3,194	3,752	3,865	4,948	—
1株当たり純資産（円）	61.58	65.94	70.22	79.08	81.91	99.68	—
ROA（%）	12.5	10.0	13.7	16.3	9.2	18.3	—
ROE（%）	8.0	6.9	6.7	11.9	2.2	15.3	—
自己資本比率（%）	85.4	85.3	88.0	84.3	84.8	80.6	—
売上原価（百万円）	384	516	458	619	797	662	1,022
販売費及び一般管理費 （百万円）	1,305	1,614	1,743	2,037	2,428	2,554	2,877

※ 2014年12月期及び2015年12月期の数値につきましては、参考情報として単体数値を記載しております。

※ 1株当たり指標につきましては、過去に実施いたしました株式分割を勘案した数値を記載しております。

売上構成、その他指標、キャッシュフロー計算書

売上構成 (百万円)	2014年12月期 実績	2015年12月期 実績	2016年12月期 実績	2017年12月期 実績	2018年12月期 実績	2019年12月期 実績	2020年12月期 予想
データネットワークサービス	1,213	1,449	1,438	1,571	1,467	1,514	1,943
データ利活用サービス	737	963	1,194	1,654	2,110	2,511	2,856

その他指標	2014年12月期 実績	2015年12月期 実績	2016年12月期 実績	2017年12月期 実績	2018年12月期 実績	2019年12月期 実績	2020年12月期 第2四半期
「EVE」導入病院数推移 (病院)	705	768	791	799	801	802	782
「Medical Code」導入病院数推移 (病院)	131	176	224	265	274	281	270
「CADA-BOX」導入病院数推移 (病院)	–	–	1	5	6	7	6
MDV大規模診療データベースの実患者数推移 (万人)	865	1,265	1,723	2,117	2,593	2,984	3,207
健保データ実患者数推移 (万人)	–	–	–	–	–	–	568
リアルタイム診療データ実患者数推移 (万人)	–	–	–	–	–	82.3	82.5
Clinical Cloud医師アカウント数 (人)	–	–	–	–	–	22,346	32,205

キャッシュフロー計算書 (百万円)	2014年12月期	2015年12月期	2016年12月期	2017年12月期	2018年12月期	2019年12月期
現金及び現金同等物の期首残高	679	1,799	1,751	1,959	1,697	1,574
営業活動によるCF	206	118	196	486	120	1,202
投資活動によるCF	△108	△218	△144	△739	△271	△31
財務活動によるCF	1,021	52	139	△7	28	199
現金及び現金同等物の増減額	1,119	△47	191	△261	△123	1,370
現金及び現金同等物の期末残高	1,799	1,751	1,959	1,697	1,574	2,944

※ 2014年12月期及び2015年12月期の数値につきましては、参考情報として単体数値を記載しております。

貸借対照表

貸借対照表	2014年12月期 期末	2015年12月期 期末	2016年12月期 期末	2017年12月期 期末	2018年12月期 期末	2019年12月期 期末
流動資産	2,274	2,416	2,797	2,864	2,799	3,872
現金及び預金	1,799	1,751	1,959	1,797	1,674	2,944
売掛金	433	596	770	794	949	757
原材料	14	9	9	13	15	12
商品	－	－	－	142	－	－
その他	27	57	57	116	160	179
貸倒引当金	－	－	△0	△0	△0	△22
固定資産	376	497	394	888	1,066	1,076
有形固定資産	119	97	105	173	224	233
無形固定資産	146	194	127	476	368	356
投資その他の資産	110	205	161	238	473	486
繰延資産	7	5	2	－	－	－
資産合計	2,659	2,918	3,194	3,752	3,865	4,948
流動負債	361	407	363	550	543	852
買掛金	53	63	39	40	28	33
未払法人税等	62	78	80	188	164	138
その他	245	265	243	321	350	679
固定負債	25	21	20	37	43	71
資産除去債務	18	18	18	33	38	71
その他	7	2	1	4	4	－
負債合計	387	429	384	588	587	924
株主資本	2,271	2,489	2,809	3,164	3,278	3,989
資本金	883	910	981	981	992	992
資本剰余金	1,468	1,495	1,565	1,565	1,599	1,756
利益剰余金	△80	83	263	617	687	1,241
自己株式	－	△0	△0	△0	△0	△0
純資産合計	2,271	2,489	2,809	3,164	3,278	4,023
負債純資産合計	2,659	2,918	3,194	3,752	3,865	4,948

※ 2014年12月期及び2015年12月期の数値につきましては、参考情報として単体数値を記載しております。

IRに関するお問合せ

<https://www.mdv.co.jp/contactus/form.php?classification=7>

本資料は、情報提供のみを目的として作成するものであり、当社株式の購入を含め、特定の商品の募集・勧誘・営業等を目的としたものではありません。

本資料で提供している情報は、金融商品取引法、内閣府令、規則並びに東京証券取引所上場規則等で要請され、またはこれらに基づく開示書類ではありません。

本資料には財務状況、経営結果、事業に関する一定の将来予測並びに当社の計画及び目的に関する記述が含まれます。このような将来に関する記述には、既知または未知のリスク、不確実性、その他実際の結果または当社の業績が、明示的または黙示的に記述された将来予測と大きく異なるものとなる要因が内在することにご留意ください。これらの将来予測は、当社の現在と将来の経営戦略及び将来において当社の事業を取り巻く政治的、経済的環境に関するさまざまな前提に基づいて行われています。

本資料で提供している情報に関しては、万全を期しておりますが、その情報の正確性、確実性、妥当性及び公正性を保証するものではありません。また予告なしに内容が変更または廃止される場合がありますので、予めご了承ください。