

東証一部：証券コード3992

株式会社ニーズウェル

2020年9月期

決算説明資料

2020年11月12日



NeedsWell
Try & Innovation



1. 2020年9月期 決算概況



2. 2021年9月期 業績予想



3. 成長戦略



4. 参考資料

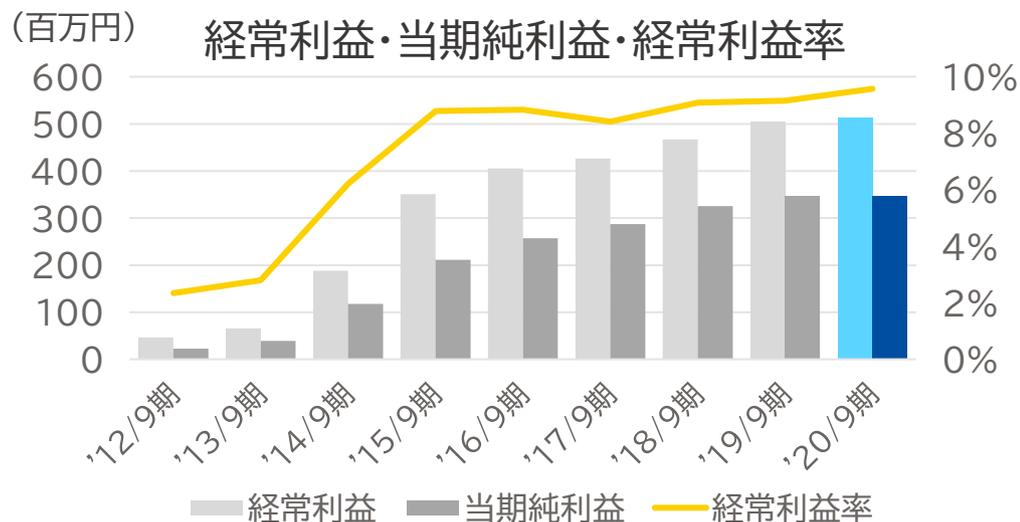
1) 決算ハイライト

新型コロナウイルス感染拡大により売上高は**減収**、
経費削減により経常利益は**増益**



売上高

53億 6401万円
(前年比97.2%)



経常利益

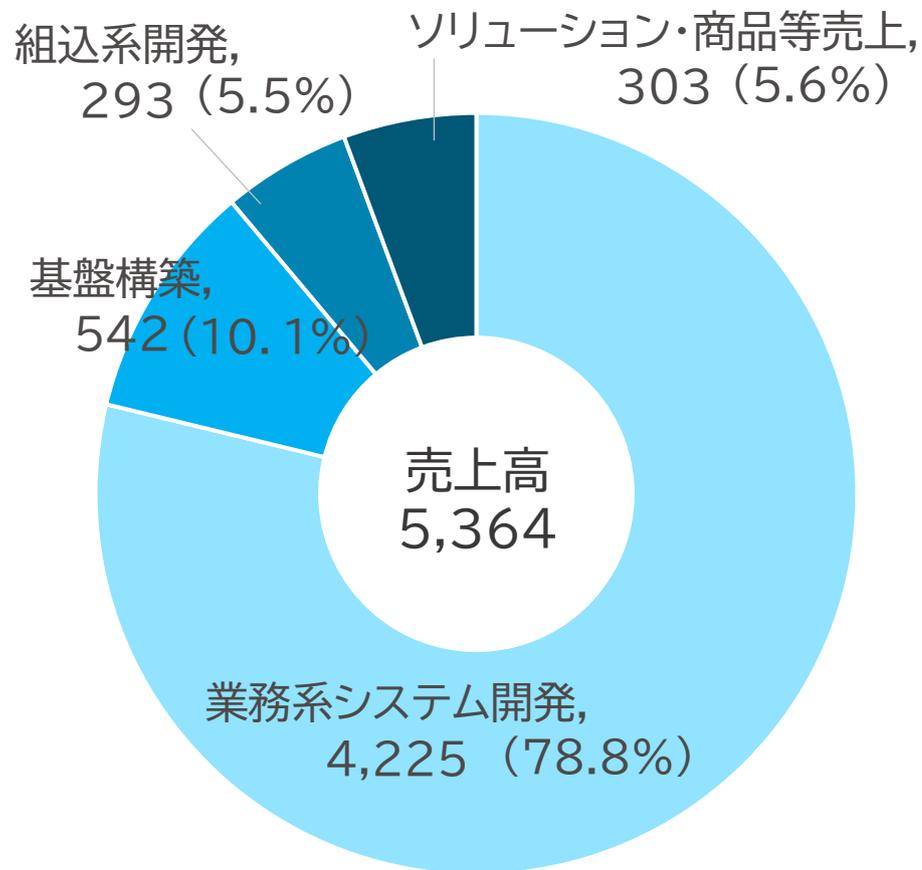
5億 1426万円
(前年比101.8%)

当期純利益

3億 4798万円
(前年比100.1%)

2) 業績

- ・ 業務系システム開発、組込系開発は新型コロナウイルス感染拡大の影響を受け苦戦
- ・ ソリューション・商品等売上は好調を維持



単位:百万円 (売上構成比)

■ 業務系システム開発

要員確保とエンジニア育成に努めたが、一部の案件で中止・延期が発生。
前年比97.0%

■ 基盤構築

比較的安定的に開発を継続。
前年比103.9%

■ 組込系開発

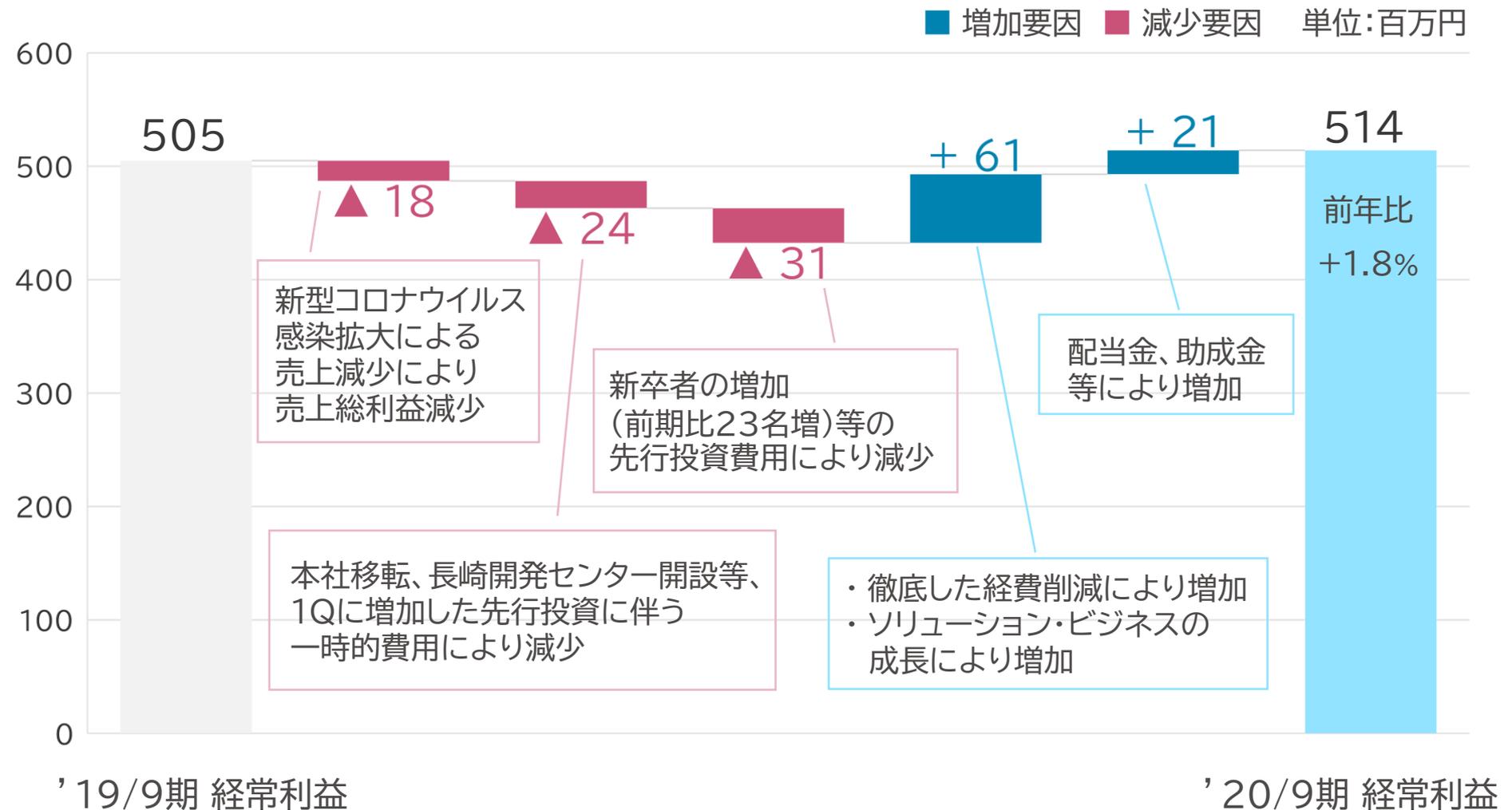
将来性のある「自動車」「医療」を中心に取り組んだが、製造業向け案件で中止・延期が発生。
前年比76.0%

■ ソリューション・商品等売上

ソリューションのラインナップを拡充。
AI-OCR連携、RPA連携等、ソフトウェア開発の強みを活かして提供する連携機能が好評。
前年比118.5%

3) 経常利益増減要因分析

売上減少による影響を経費削減等によりカバーし、増益



4) 損益計算書

経常利益率は9.6%(前年比0.4pts増)の高水準を維持

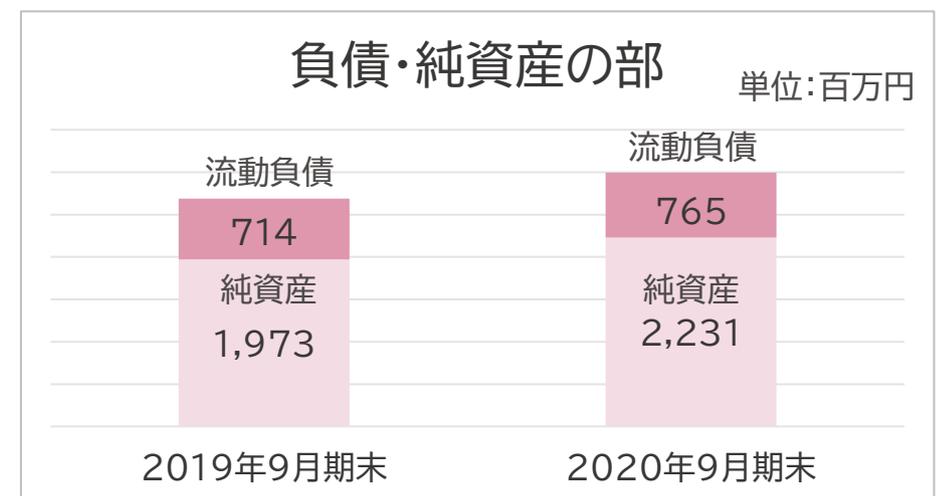
単位:百万円	2019年9月期		2020年9月期		
	実績	売上比	実績	売上比	前年比
売上高	5,517	-	5,364	-	97.2%
業務系システム開発	4,354	78.9%	4,225	78.8%	97.0%
基盤構築	521	9.5%	542	10.1%	103.9%
組込系開発	385	7.0%	293	5.5%	76.0%
ソリューション・商品等	255	4.6%	303	5.6%	118.5%
売上総利益	1,300	23.6%	1,280	23.9%	98.5%
販管費	792	14.4%	787	14.7%	99.4%
一時的費用(先行投資)	0	0.0%	24	0.5%	—
その他	792	14.4%	763	14.2%	96.3%
営業利益	508	9.2%	492	9.2%	97.0%
営業外収益	1	0.0%	21	0.4%	1658.5%
営業外費用	4	0.1%	0	0.0%	4.0%
経常利益	505	9.2%	514	9.6%	101.8%
当期純利益	347	6.3%	347	6.5%	100.1%

5) 貸借対照表

※主要科目のみ抜粋 単位:百万円	2019年9月期末	2020年9月期末	
	実績	実績	前期末増減
現金及び預金	1,548	1,780	231
売掛金	705	689	-15
前払費用	47	34	-13
流動資産合計	2,326	2,553	226
ソフトウェア	65	58	-6
投資有価証券	0	83	83
繰延税金資産	102	97	-5
敷金・保証金	85	85	0
保険積立金	76	76	0
固定資産合計	361	444	82
資産合計	2,688	2,997	309
買掛金	146	101	-44
未払金	128	137	9
未払消費税	47	106	59
賞与引当金	241	265	23
流動負債合計	714	765	50
固定負債合計	0	0	0
負債合計	714	765	50
資本金	414	415	0
資本準備金	270	271	0
繰越利益剰余金	1,287	1,521	233
有価証券評価差額金	0	22	22
純資産合計	1,973	2,231	258
負債純資産合計	2,688	2,997	309

引き続き 安定した財務体質

→ 自己資本比率 **74.5%**
前年比 1.0pts 増





1. 2020年9月期 決算概況



2. 2021年9月期 業績予想



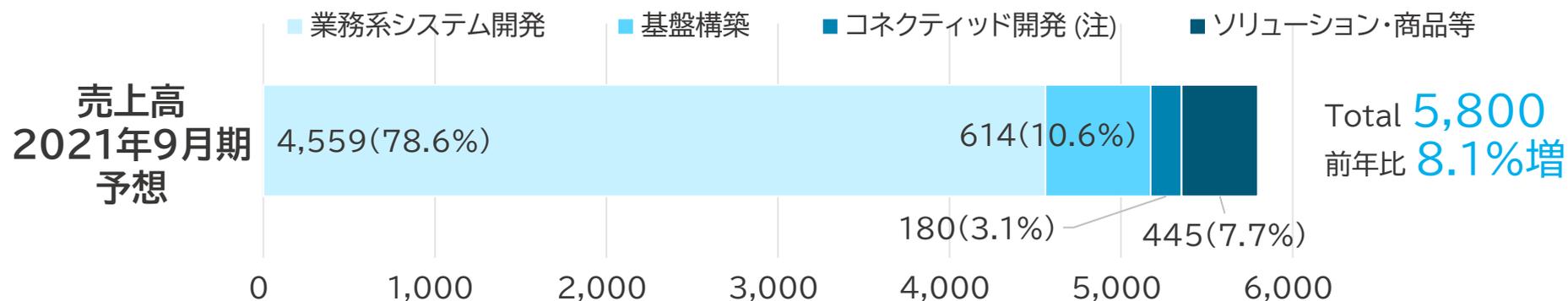
3. 成長戦略



4. 参考資料

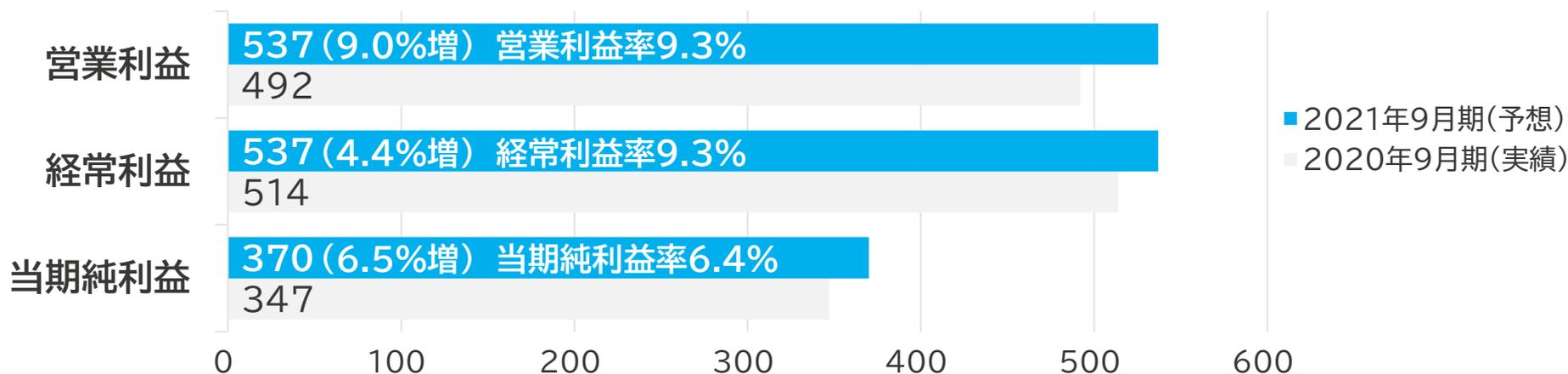
1) 業績予想

新たに参入した物流ビジネスやソリューション強化等により増収増益を狙う



単位:百万円(対売上高構成比率)

(注) 2021年9月期より、コネクティッド技術の強化のために「コネクティッド開発」を新設するとともに、全サービスラインを再編成しました。このため、サービスライン毎の前期比較は行っておりません。

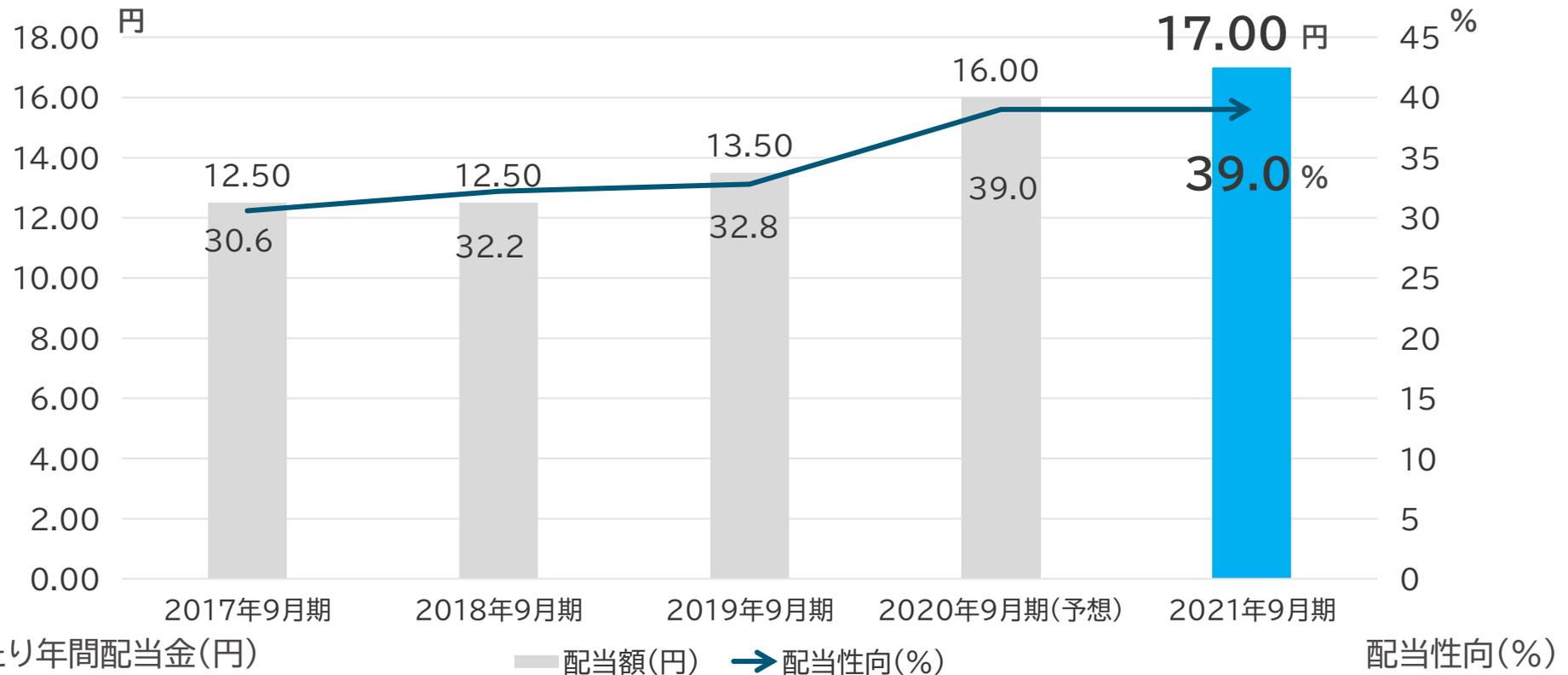


単位:百万円(前年比)

2) 配当と株主還元

1株当たり配当金 前年比 **+1円** 増配予定(2021年9月期)

年間配当予想 17円00銭/株 配当性向予想 39.0%



※ 2017年5月12日付で1株につき100株の割合で株式分割、2018年4月1日付で1株につき2株の割合で株式分割、2019年1月1日付で1株につき2株の割合で株式分割を行っております。過去の1株当たり年間配当額は、当該株式分割を考慮して算出しております。



1. 2020年9月期 決算概況



2. 2021年9月期 業績予想

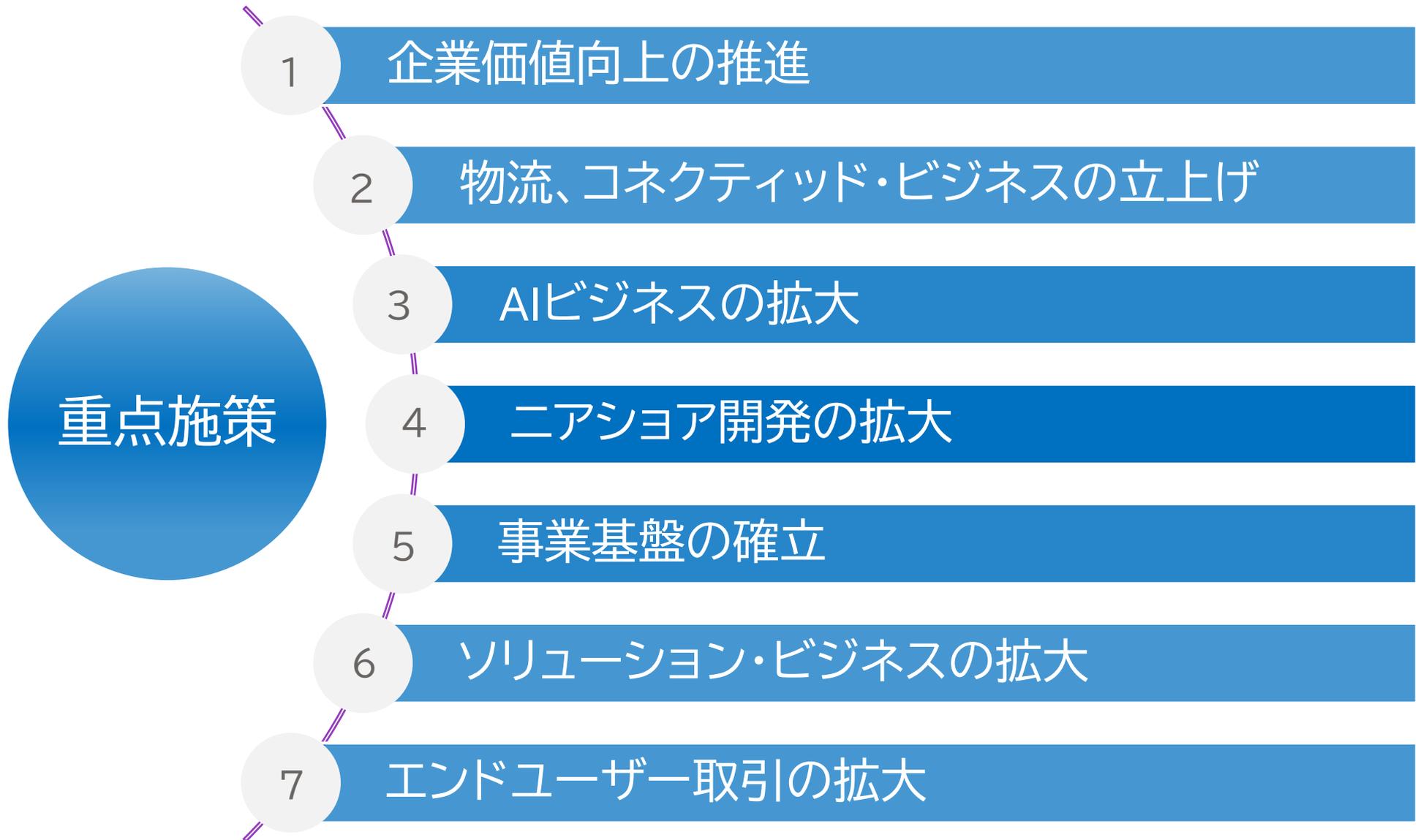


3. 成長戦略



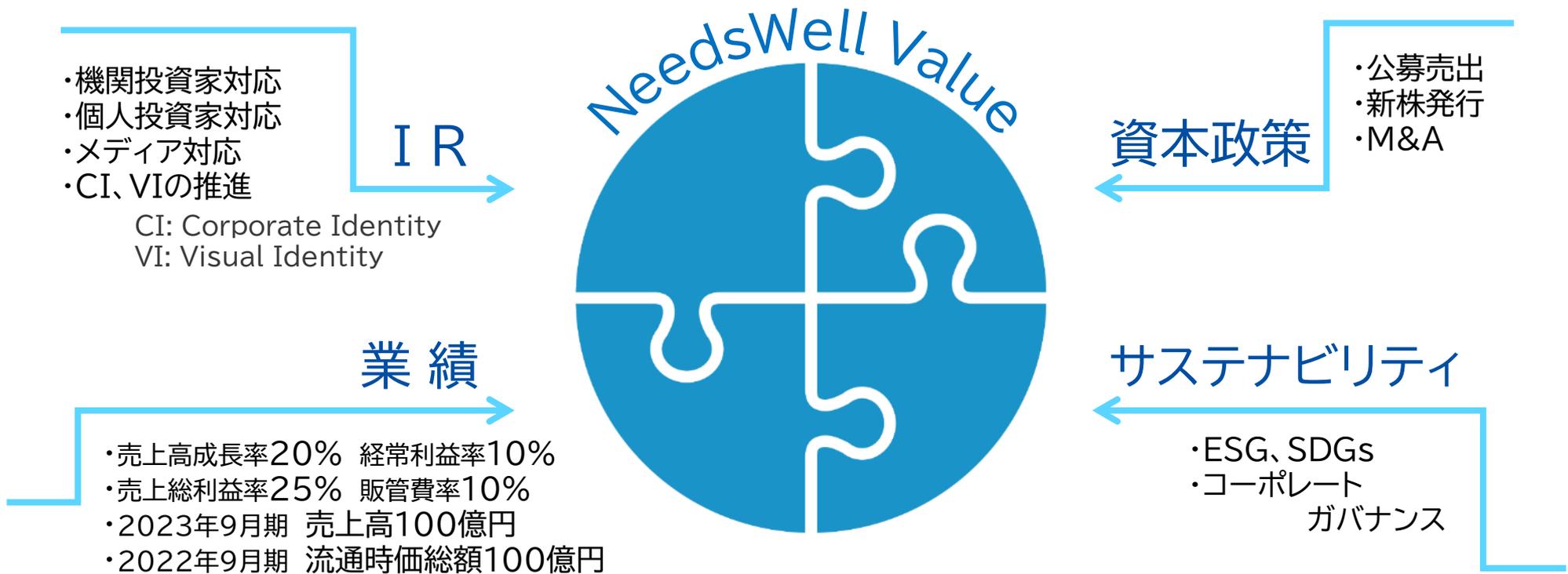
4. 参考資料

3. 成長戦略



1) 企業価値向上の推進

NeedsWell Valueの向上により
経営理念「広く経済社会に貢献し続ける」を推進

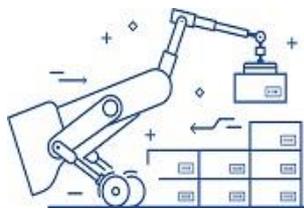


2) 物流、コネクティッド・ビジネスの立上げ

AI × ビッグデータがもたらすデジタル社会
新たに物流、コネクティッド・ビジネスに参入

物流ビジネス

物流業界との業務提携を模索し、共同で物流システムを構築



- ・ AGV(無人搬送ロボット)等を制御するWCS(倉庫制御システム)
- ・ WCSと最適な連携を実現するWMS(倉庫管理システム)



物流現場の省人化、効率化を実現

コネクティッド・ビジネス

データ集積・活用でテレマティクスやスマートシティの可能性を探り、
コネクティッド技術を強化

3) AIビジネスの拡大

Work AI のラインナップ拡充によりAIビジネスを拡大



AIリモート教育

ビジネスシーンのトークを数値やグラフで定量的に見える化。
成績上位者のモデルと比較してAIで改善点をフィードバック。

AI連携、AI-OCR連携、RPA連携等のノウハウを活用し、
2025年の崖を乗り越えるソリューションを提案

さまざまな業種のDXを推進



4) ニアショア開発の拡大

2024年9月期 長崎開発センター100名体制をめざす

ニアショア拠点の活用で優秀な人材の獲得と人材不足の解消

人材獲得

- ・ 地元志向の強い優秀な技術者を採用し育成
地元大学からの採用
Uターン、Iターン採用

ニアショア活用

- ・ 持ち帰り案件受注によるニアショア開発体制の拡大
- ・ 派遣型・常駐型からの移行を進め、ニアショア開発を標準化



5) 事業基盤の確立

上場企業として
将来まで安定した発展を遂げる事業基盤を確立

業務系システム開発

- ・ 業務知識の蓄積とハイスキルの技術者の育成により、金融分野を拡大
- ・ 新たに物流分野を開拓

基盤構築

- ・ 業務系システム開発と連携しトータル受注

コネクティッド開発

- ・ 自動車、医療機器分野に加えコネクティッド技術を強化

▶▶▶ サービスライン構成

事業基盤を確立する
サービスライン

業務系システム開発

基盤構築

コネクティッド開発

+

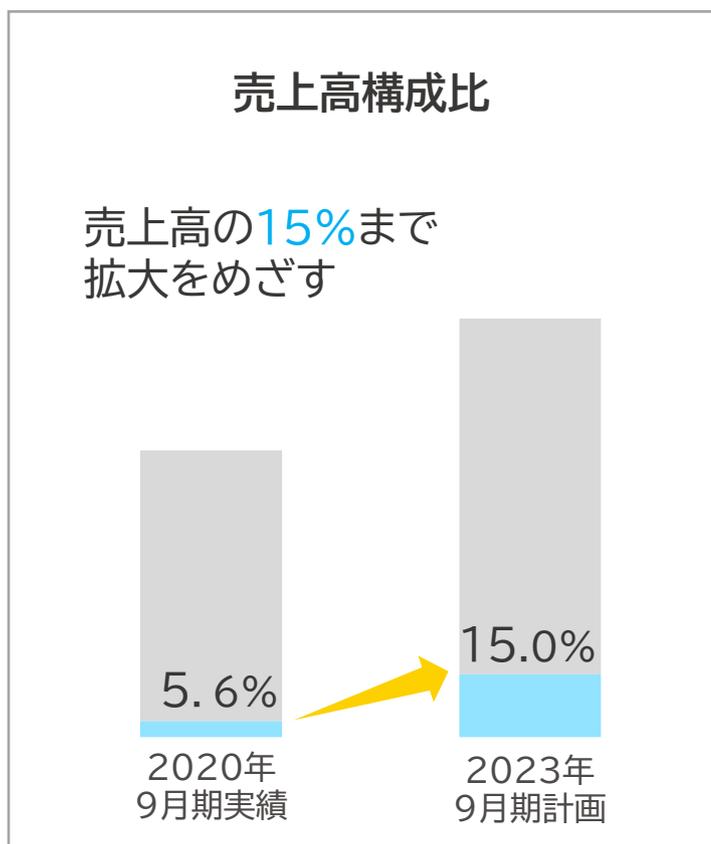
事業拡大・付加価値向上を
加速するサービスライン

ソリューション・
商品等売上

6) ソリューション・ビジネスの拡大

事業拡大・付加価値向上を加速する ソリューション・ビジネスを拡大

拡大戦略



- ・ 他社ソリューションにAI、RPA等でニーズウェル独自の機能をプラス
- ・ ITリエンジニアリングサービス等、ラインナップの充実
- ・ **NW Security Police**(不正端末接続防止ソリューション)のサブスクリプション販売を開始
- ・ 物流ビジネスで開発するWMS(倉庫管理システム)をパッケージ化し、物流業界向けソリューションとして横展開
- ・ 顧客ニーズ及びマーケットのトレンドを踏まえ、将来を見据えた先端技術をいち早く取り込む研究開発を継続

7) エンドユーザー取引の拡大

受注安定化と収益性向上

エンドユーザー比率**50%超**を維持拡大

既存ユーザーの維持拡大

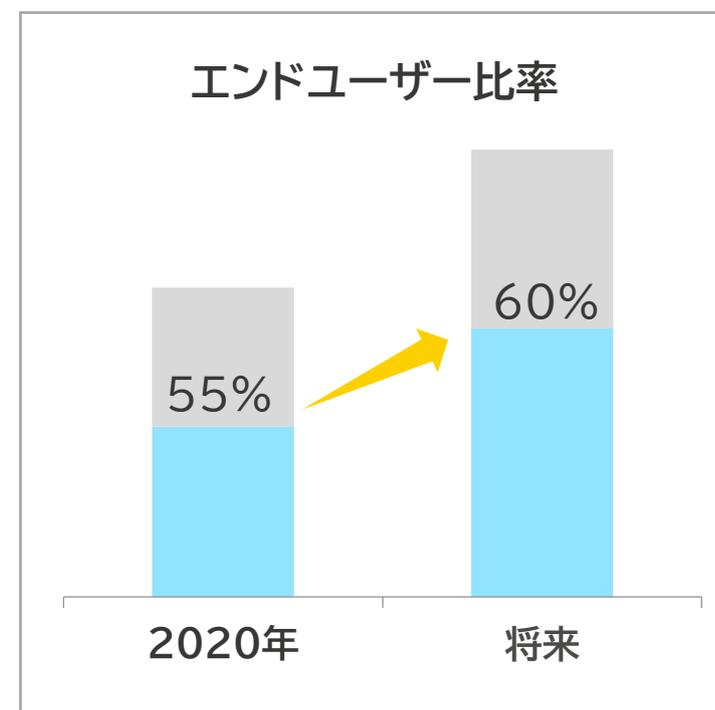
- ・ 継続案件の確保
- ・ ハイスキルの技術者を育成し担当分野の規模を拡大
- ・ 担当分野以外の開拓

新規ユーザーの開拓

- ・ 既存ユーザーと類似する会社へ
開発実績、業務ノウハウを紹介し横展開

ソリューション・ビジネスの拡大

- ・ エンドユーザーへの販売比率が高いソリューション・ビジネスに注力





1. 2020年9月期 決算概況



2. 2021年9月期 業績予想



3. 成長戦略



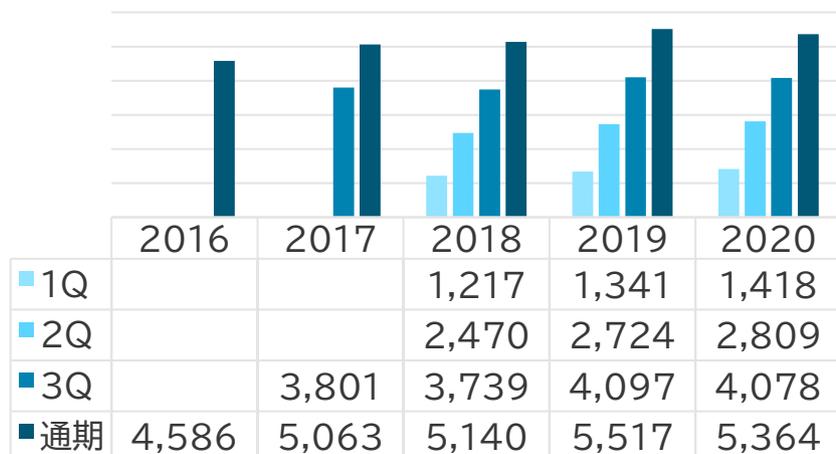
4. 参考資料

日付	種類	内容
2020/11/12	適時開示	2020年9月期 決算短信
2020/11/12	IR資料	2020年9月期 決算説明資料
2020/11/12	IR資料	2021年9月期-2023年9月期 中期経営計画
2020/10/31	PR情報	ITリエンジニアリングサービスの提供を開始
2020/10/16	PR情報	大手通信機器販売会社から経理・財務関連クラウドとInvoice PAサービスを受注
2020/10/13	お知らせ	WinActorラウンジ2020へのご来場、ありがとうございました
2020/10/01	お知らせ	当社の新サービス「物流」ページ新設のお知らせ
2020/09/28	お知らせ	「Invoice PAサービス」がJR品川駅自由通路をジャック中
2020/09/25	お知らせ	インターンシップ・レポート「AIチャットボット構築・3weeks」
2020/09/18	お知らせ	2020年10月9日(金) WinActorラウンジ2020 出展のお知らせ
2020/09/17	お知らせ	株主手帳(2020年10月号)の「誌上会社説明会」に当社の記事が掲載されました
2020/09/15	PR情報	組織変更並びに役員の担当変更及び人事異動に関するお知らせ
2020/09/07	お知らせ	インターンシップ・レポート「IT業界体感ワーク・5days」
2020/08/11	お知らせ	日経新聞「資産効率が高い中堅上場企業」の3位にランクインしました

業績推移①

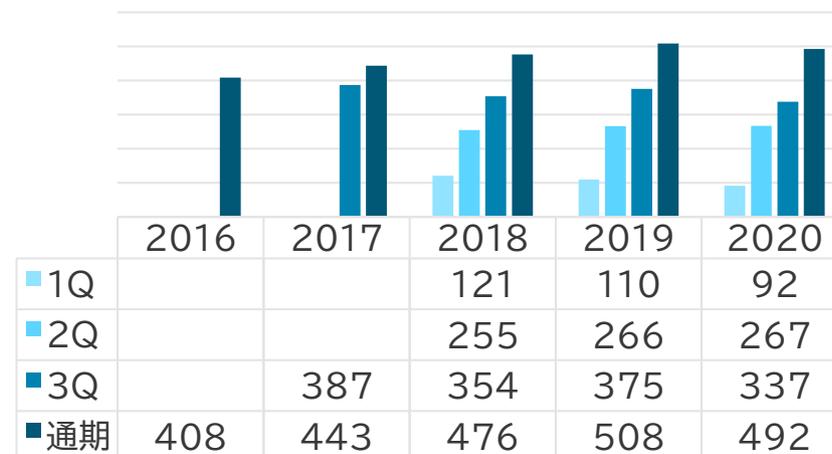
売上高

単位:百万円



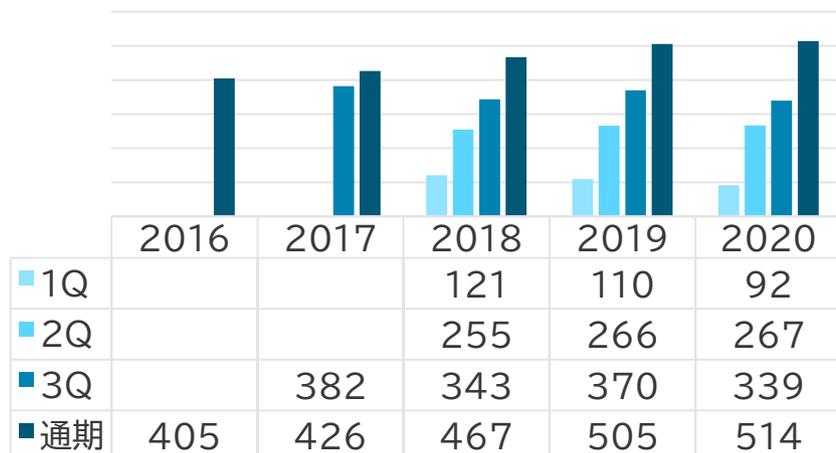
営業利益

単位:百万円



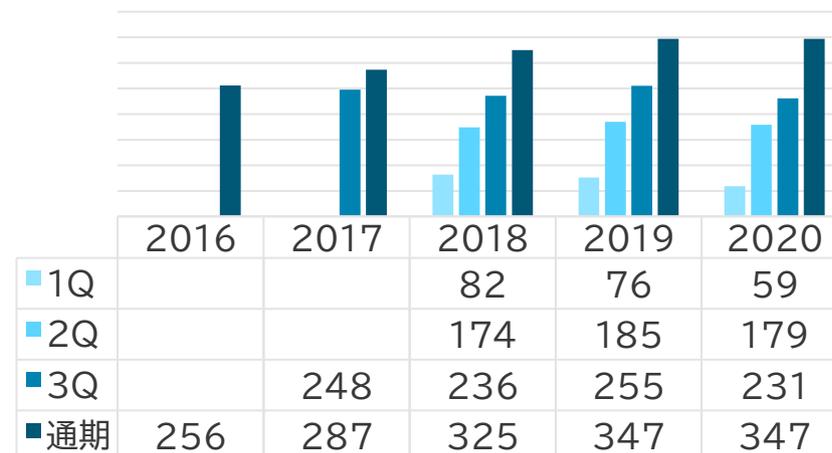
経常利益

単位:百万円



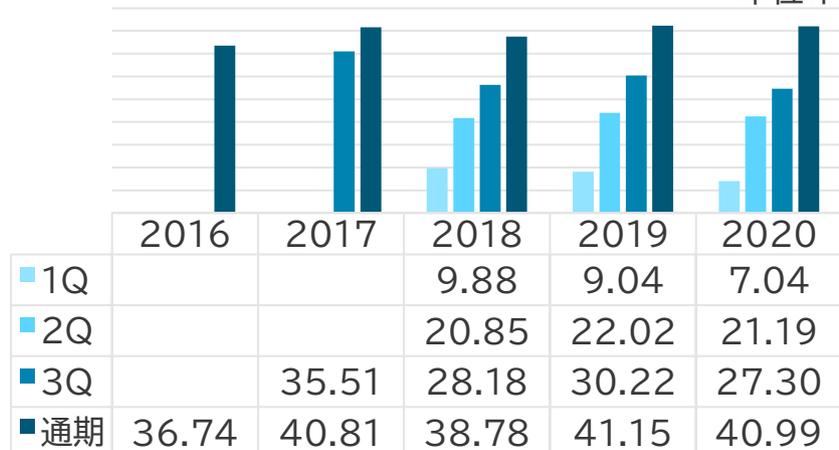
当期純利益

単位:百万円



1株当たり当期純利益

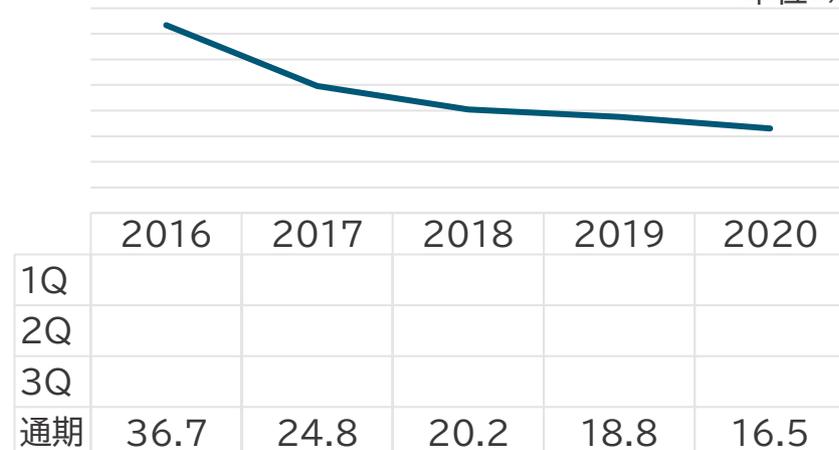
単位:円



■2017年5月12日付の100分割、2018年4月1日付の2分割、2019年1月1日付の2分割調整後の数値

自己資本当期純利益率

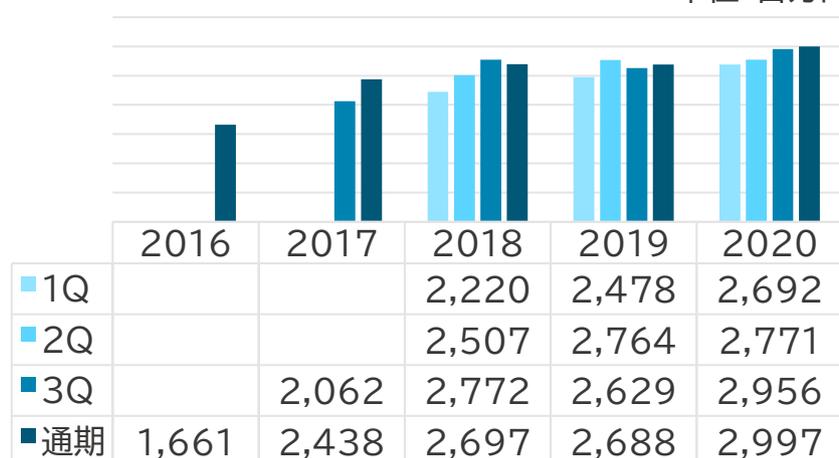
単位:%



■本指標は通期ごとに更新

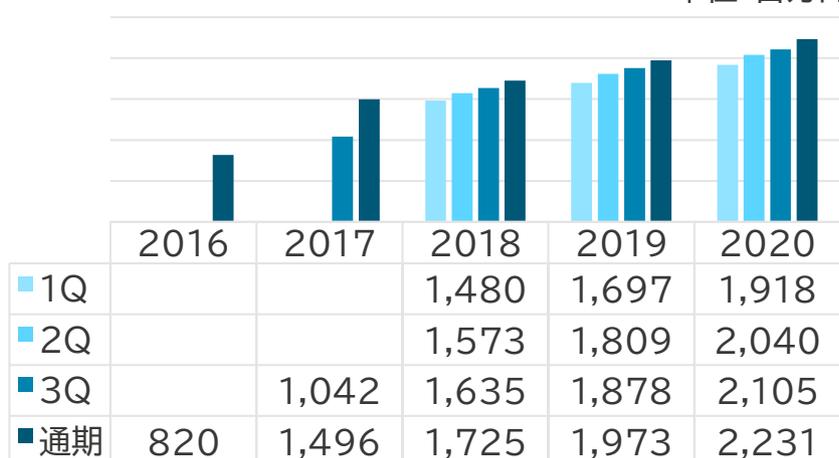
総資産

単位:百万円



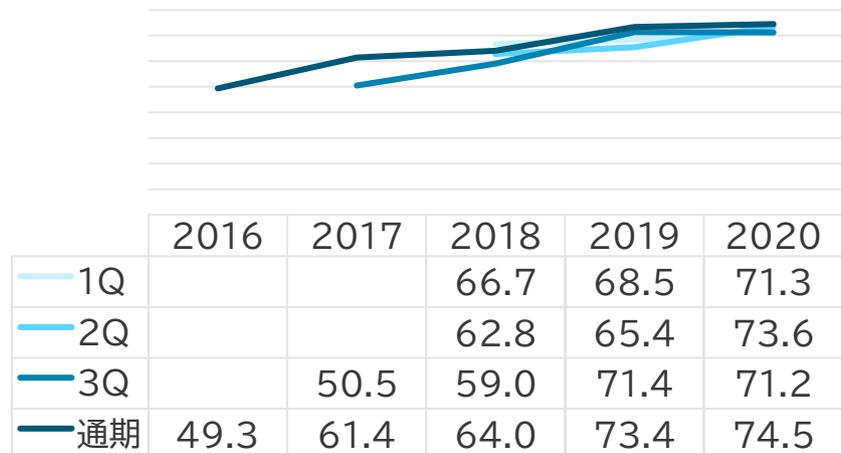
純資産

単位:百万円



自己資本比率

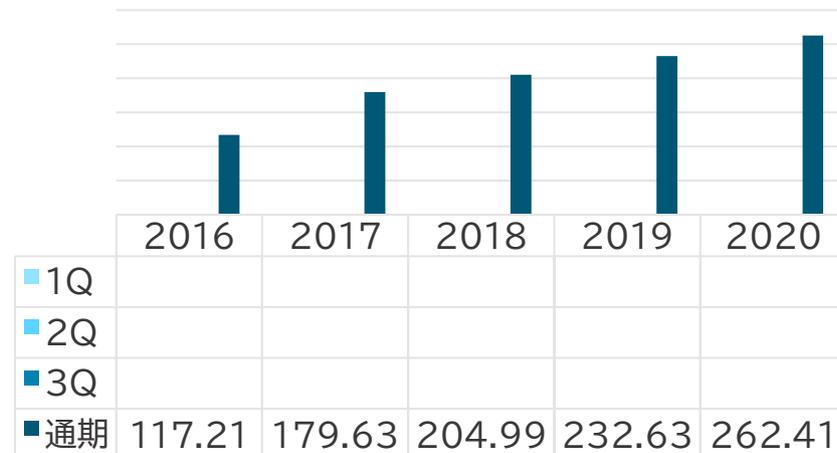
単位:%



- 第2四半期(2Q)は、第1四半期から第2四半期までの累計情報
- 第3四半期(3Q)は、第1四半期から第3四半期までの累計情報

1株当たり純資産

単位:円



- 2017年5月12日付の100分割、2018年4月1日付の2分割、2019年1月1日付の2分割調整後の数値
- 本指標は通期ごとに更新

株価チャート





NeedsWell
Try & Innovation

- 本資料に記載されている将来の業績に関する予想、計画、戦略などは、現時点で入手可能な情報に基づき当社で判断したものです。
- 実際の業績は、今後の様々な要因により予想数値と異なる結果となる可能性があります。

CC室 TEL:03-6265-6763(代) e-mail:ir-contact@needswell.com