

2020年12月期第3四半期
決算説明資料

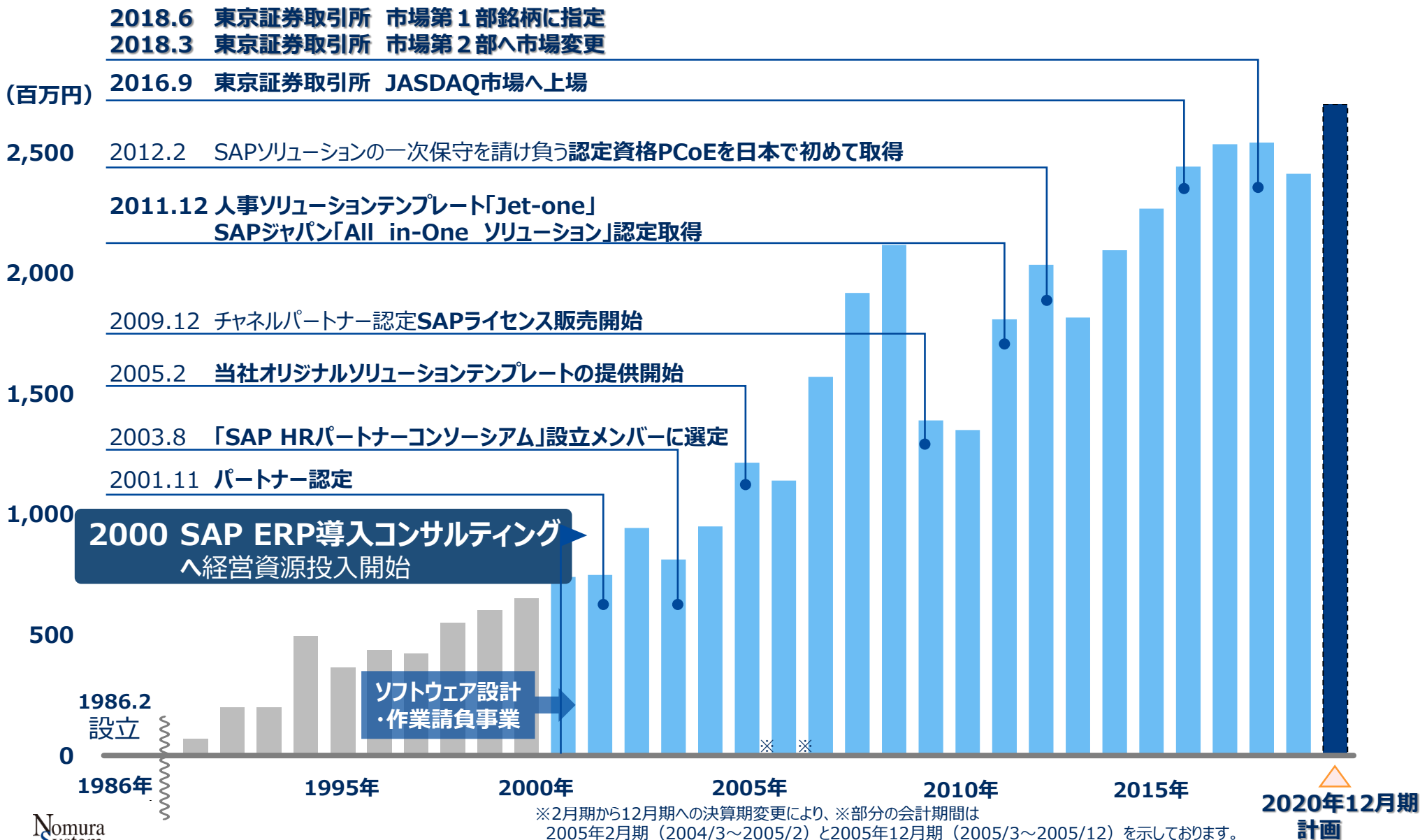
2020年11月13日
株式会社ノムラシステムコーポレーション
東証1部：3940

企業理念

- ノムラシステムコーポレーションは、**
- 一、社員の物心両面の幸福を追求します。**
 - 一、社会の進歩発展に貢献します。**

この企業理念のもと、当社は、
社員の意欲や士気を高め、社員とともに成長し続け、
社会や株主の皆様へ還元できる会社を目指しております。

沿革および創業来の売上推移



Agenda

1. 2020年12月期のトピック ----- P. 5-7
2. 2020年12月期第3四半期決算概要 ----- P. 8-10
3. 今後の取組み方針 ----- P. 11-22
4. 参考資料 ----- P. 23-30
 - 4-1. ノムラシステムの「3つの特徴」 ----- P. 25-30

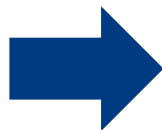
1. 2020年12月期のトピック

2020年12月期のトピック

■ 成長ドライバーの中核を担う次世代戦略室における実績

【2020年12月期におけるリリース】

- 【DX・RPA】世界自動車メーカー販売台数ランキングで世界トップ3に入る日本が誇る自動車メーカーの子会社からRPAライセンス契約受注
- 【DX・RPA】フラワーショップ展開に加え、イベントプロデュース事業など多角的に事業展開を行うフラワー業界のリーディングカンパニーからDXによる企業内改革・顧客への提供価値向上に向け、RPAライセンス契約を受注
- 【DX・RPA】売上高・ブランド価値・時価総額などで世界ランキングに入る国内家電メーカーTop3の1社から企業内改革・顧客への提供価値向上に向けたDX施策の1つとしてRPAライセンス契約を受注



順調に受注実績を積み上げ推移

2020年12月期のトピック

次世代戦略室の**ストックビジネス**で受注拡大



※昨年に比べ次世代戦略室の売上が200%アップ^o
テレワークで需要拡大

2. 2020年12月期第3四半期決算概要

2020年12月期 第3四半期業績サマリー

(単位：百万円)	2019/12 第3四半期実績 (A)	2020/12 第3四半期実績 (B)	前年比 (B-A)	
			増減額	増減率
売上高	1,807	1,951	144	8.0%
売上総利益 [利益率]	481 [26.6%]	503 [25.8%]	22	4.5%
営業利益 [利益率]	257 [14.2%]	304 [15.6%]	47	18.1%
経常利益 [利益率]	275 [15.2%]	321 [16.4%]	46	16.6%
当期純利益 [利益率]	188 [10.4%]	221 [11.3%]	33	17.6%

売上高は昨年度からの収益性の高いプライムへの配置転換と次世代戦略室の売上増加により前期比8.0%増加で着地。売上総利益はプライムと次世代戦略室の案件増加により前期比4.5%増加。売上総利益の増加から営業利益は前期比18.1%増加。経常利益は受取配当金の計上により前期比16.6%増加。

財政状態

貸借対照表

(単位：百万円)

	2019年12月期 期末	2020年12月期 第3四半期末	増減	
資産	2,582	2,579	▲3	
流動資産	2,127	2,193	+67	
固定資産	456	386	▲69	投資有価証券の減少
負債	278	237	▲41	
純資産	2,304	2,343	+38	当期純利益計上による増加
自己資本比率	89.2%	90.8%	+1.6%	

3. 今後の取組み方針

2020年12月期の重点施策

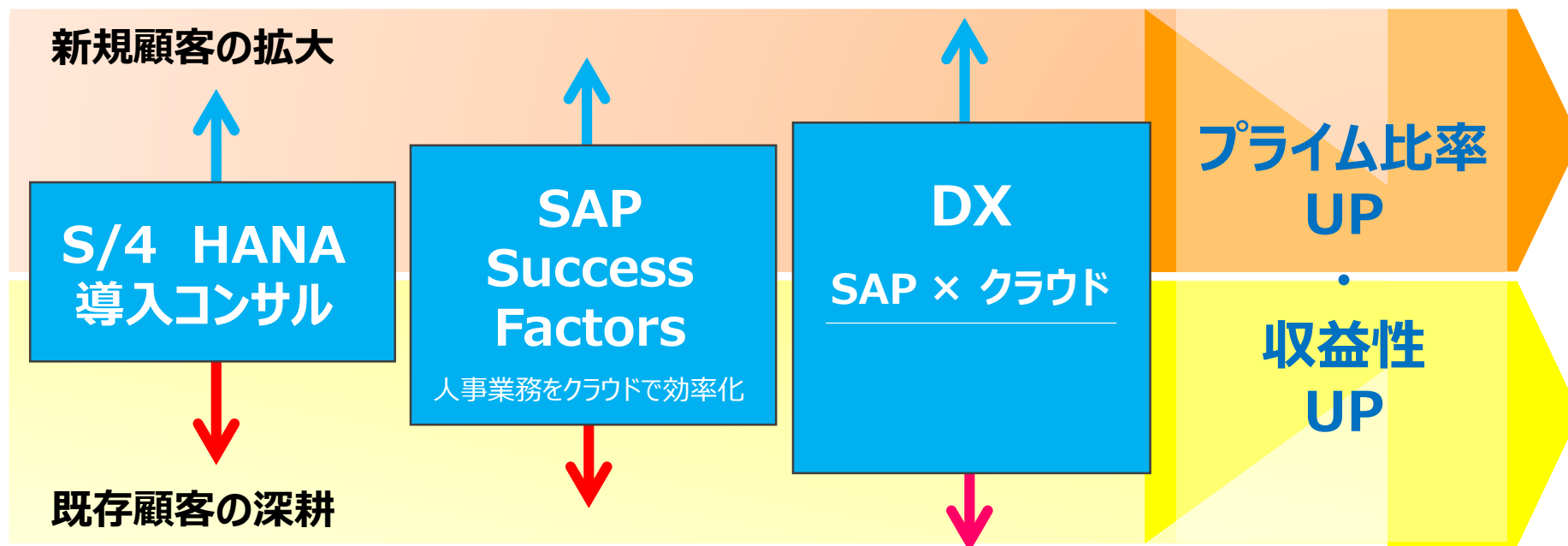
■ 3つの成長ドライバーに注力し、事業拡大、収益性向上を図る

- 1** リプレイス需要が高まる
SAP S/4HANA導入コンサルティング
- 2** SAP社が注力するSAP Success Factors
- 3** 次世代戦略室によるDX推進

2020年12月期の重点施策

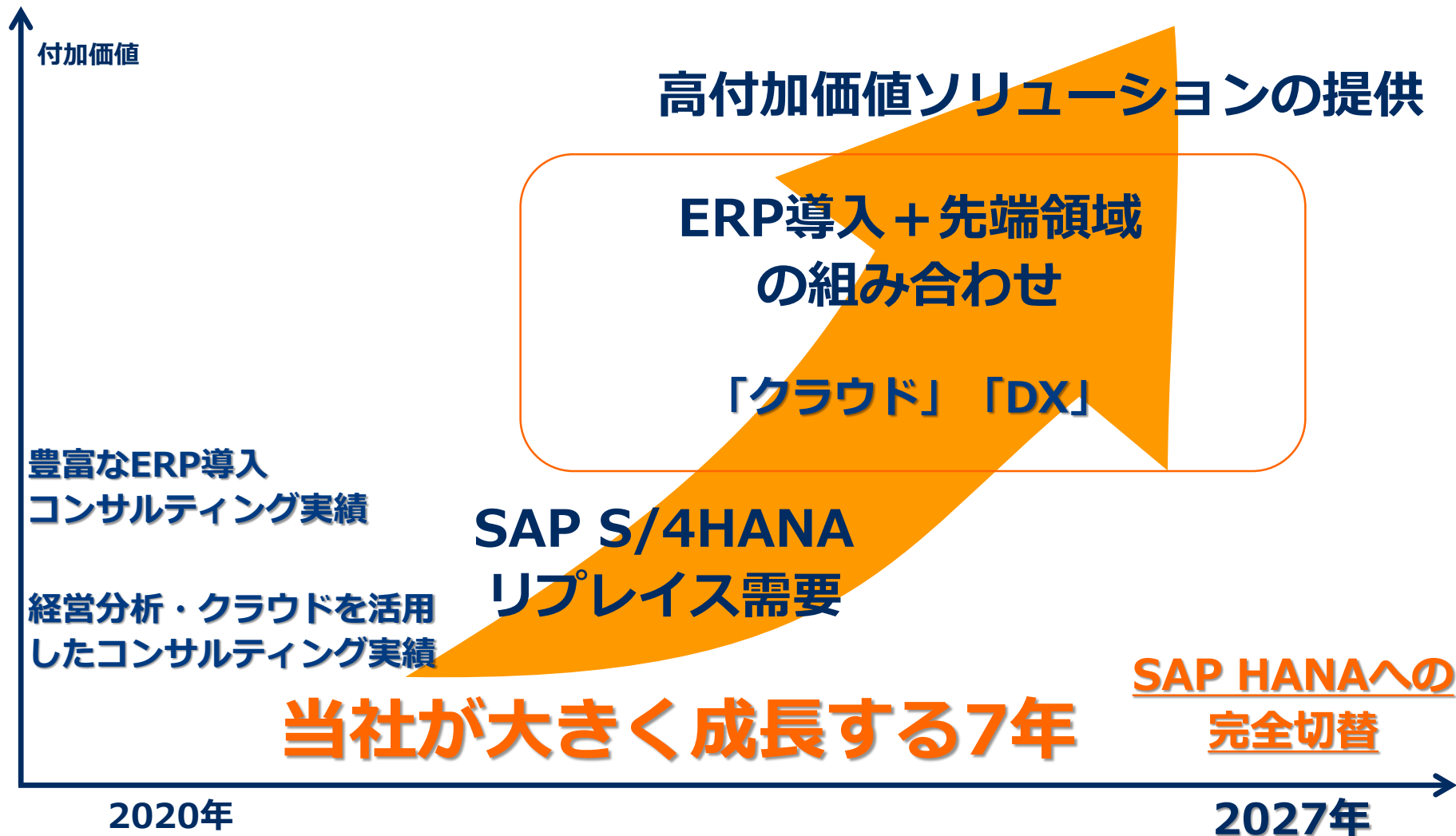
2020年以降の重点施策

高付加価値ソリューションの提供



- SAP認定コンサルタント資格取得を推進し技術力を強化
⇒S/4 HANAのリプレイス需要をしっかりと取込んでいく
- クラウドソリューションを強化
⇒引き続きSAP Success Factorsを拡販

成長戦略イメージ



D X (デジタルトランスフォーメーション) コンサルティング を展開

変化への対応力

ますます不透明になる経営環境によって、

企業が重要視するポイントは

変化に対応するスピード（仕組み）

対応スピードを上げるために

次世代戦略室は、

デジタルテクノロジーを使って、

- ✓ 業務プロセスの改革
- ✓ 商習慣の改革
- ✓ 組織の改革

を支援

次世代戦略室フェーズ1の取組み

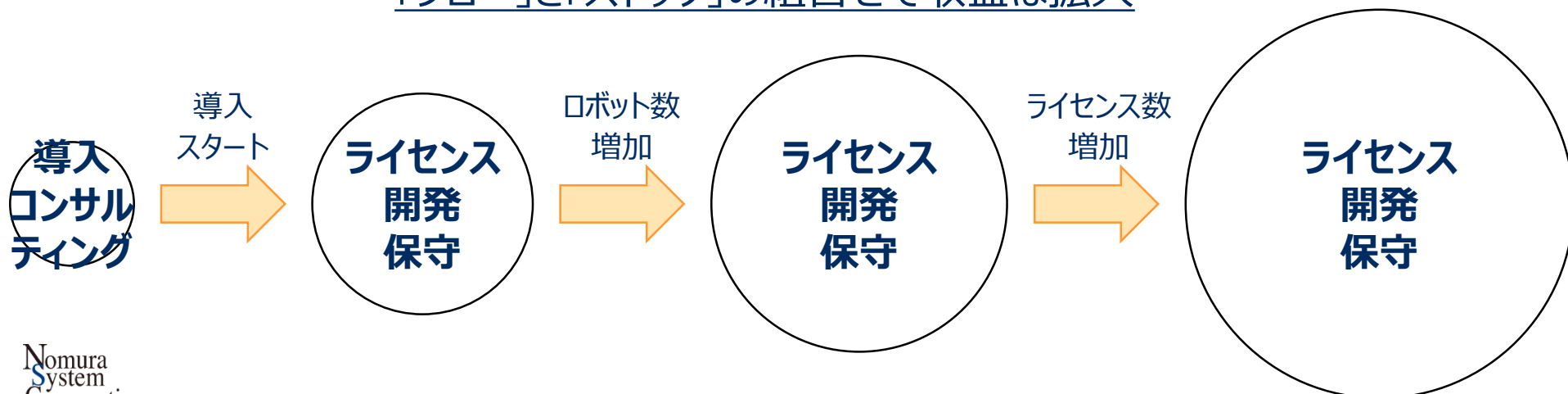
- ✓ 人手不足解消
 - ✓ 業務効率化（残業時間削減など）
 - ✓ 業務品質の向上
 - ✓ 場所に縛られない働き方（テレワーク）の実現
- に向け、
- DXの1つ「RPA」導入コンサルティング

を展開中

RPA導入コンサルティングの収益

1. 導入コンサルティング（フロー）
2. RPAライセンス（ストック）
3. RPA開発（フロー）
4. 保守（ストック）

「フロー」と「ストック」の組合せで収益は拡大



なぜライセンス更新が続くのか

- ✓ クライアントとの信頼関係を構築する

コンサルティング支援

- ✓ ノムラシステムだからできた

ロボット開発

直近でのサービス展開方法

✓ RPA × OO

✓ 新たなテクノロジー

で

- ・各社が抱える課題
- ・社会課題（共通して抱える課題）

を解決していく

営業力の強化

既存クライアントとの関係強化を含め、

新規顧客開拓に向け、

オフィシャルブログ

ノムラシステム DX Blog

(<https://www.nomura-system.co.jp/dx-blog/>)

で“DXお役立ち情報”を発信

4. 参考資料

4-1. ノムラシステムの「3つの特徴」

ノムラシステムの「3つの特徴」

- 1 コンサルティング業務を展開**
- 2 プロジェクト成功率**
- 3 健全・安定した財務・収益力**

1 コンサルティング業務を展開

企業向け基幹システム

世界トップシェアを誇る

SAP社の製品でコンサルティングを行う

グローバルコンサルタント集団

ABOUT SAP

ドイツ中西部にあるヴァルドルフに本社を置く
ドイツ国内No.1の時価総額14.1兆円※を誇る
ヨーロッパ最大級のソフトウェア会社。

※2017年9月5日時点

2 プロジェクト成功率

プロジェクト成功率 **100** %

失敗しないプロジェクト管理力

ノウハウ

進捗管理

品質管理

「高いコンサルティング力」を土台として蓄積してきた
当社コンサルティング・ノウハウを駆使した進捗管理、
品質管理によって策定したスケジュール内で課題を解き切る

3 健全・安定した財務・収益力

■ 2020年12月期 第3四半期

自己資本比率

90.8%

※ 2019年12月期実績 89.2%

■ 業界トップクラスの経常利益率

経常利益率10%以上の安定的な収益基盤を確立

株主還元策 配当方針

当社のDOE = 7.2%



日本経済新聞社 2019年9月調査

株主資本配当率 DOEランキング

25位 / NEXT1000*企業中

※売上高100億円以下の上場企業約1,000社の呼称

注意事項

本資料のいかなる情報も弊社株式購入や売却などを勧誘するものではありません。

本資料に記載されている将来の予測等に関する記述は、資料作成時点での入手された情報に基づき弊社で判断した予想であり、潜在的なリスクや不確実性が含まれております。

従いまして、実際の業績は様々な要因により、これらの業績予想とは異なることがありますことをご承知おき下さい。

万が一この情報に基づいて被ったいかなる損害についても、弊社および情報提供者は一切責任を負いかねますのでご承知おき下さい。

お問い合わせは、下記までお願いいたします。

株式会社ノムラシステムコーポレーション IR担当

〒150-0013 東京都渋谷区恵比寿 1-3-1 朝日生命恵比寿ビル7F

TEL 03-6277-0133 FAX 03-5793-3331

Email ir.6102@nomura-system.co.jp