



2021年3月期 第3四半期決算説明資料

株式会社 LITALICO

[証券コード: 6187]



1. 第3四半期連結決算概要	4 p
2. 業績予想	7 p
3. 事業方針	10 p
4. セグメント別事業報告	15 p

決算概要

- 売上高、118.3 億円（前年同期比+15.4%）
- 営業利益、12.3 億円（前年同期比+60.3%） -新型コロナウイルスによる一時的な影響あったものの、+60.3% の増益
- 当期純利益、6.5 億円（前年同期比▲5.3%）

新規出店

- 第3四半期累計では18拠点を新規出店し228拠点へ
-LITALICOワークス+8拠点、LITALICOジュニア+10拠点

トピックス

- SaaS事業強化に向け福祉ソフト株式会社を1/31をもって完全子会社化
- LITALICO 発達ナビ事業に加えて、LITALICO 仕事ナビ事業についても単月黒字化

業績予想

- 第3四半期までの上振れを反映し、上方修正
- プラットフォーム事業を中心に収益化の目処がついてきたことより、2021年3月期より1株当たり5円の期末配当を開始

1. 第 3 四半期連結決算概要

Consolidated financial results

2021 年 3 月期

- 各事業が堅調に推移し、新規事業群への投資を維持しながらも増収増益
- 新型コロナウイルスによる一時的な影響はあったが、売上高の増大とコスト削減などで営業利益は60.3%の増益

	2021年3月期 第3四半期累計	対売上 比率	前年同期 増減比率	2020年3月期 第2四半期累計	対売上 比率
売上高	11,839	—	+15.4%	10,260	—
売上原価	7,561	(63.9%)	+18.7%	6,370	(62.1%)
売上総利益	4,278	(36.1%)	+10.0%	3,890	(37.9%)
販売費及び一般管理費	3,048	(25.7%)	▲2.4%	3,122	(30.4%)
営業利益	1,230	(10.4%)	+60.3%	767	(7.5%)
経常利益	1,060	(9.0%)	+36.5%	777	(7.6%)
当期純利益	655	(5.5%)	▲5.3%	691	(6.7%)

(単位：百万円)

- 2021年3月期第3四半期累計期間の経常利益は、株式会社 Olive Union の持分法投資損失▲185百万含む
- 2020年3月期第3四半期累計期間の当期純利益は、Conobie 事業の譲渡益による特別利益+240百万含む

- ・LITALICOワークス事業は新型コロナウイルスの影響はあったがオンライン支援本格化で収益性向上
- ・LITALICOジュニア事業は学習教室にて新型コロナウイルスの影響があったが、既存拠点の利用率及び新規開設拠点の集客も順調に推移
- ・プラットフォーム事業はLITALICO発達ナビ事業及びLITALICO仕事ナビ事業が単月黒字化、全体では損益が改善
- ・LITALICOワンダーは新型コロナウイルスの影響があったが、オンラインコース開始で生徒数は増加

		2021年3月期 第3四半期累計	2020年3月期 第3四半期累計	増減額	増減率
LITALICOワークス事業	売上高	5,727	4,949	+778	+15.7%
	セグメント利益	2,141	1,740	+400	+23.0%
LITALICOジュニア事業	売上高	4,747	4,342	+404	+9.3%
	セグメント利益	828	913	▲84	▲9.3%
その他	売上高	1,364	968	+395	+40.9%
	セグメント利益	▲223	▲378	+155	—

(単位：百万円)

2. 業績予想

Financial forecasts

2021年3月期

- ・2021年3月業績予想を売上高158億円/営業利益15億円/経常利益12.5億/当期純利益7.2億円に上方修正
- ・第3四半期までの上振れを反映し、上方修正
- ・既存事業は引き続き安定的に成長しつつ、新規事業も順次収益化

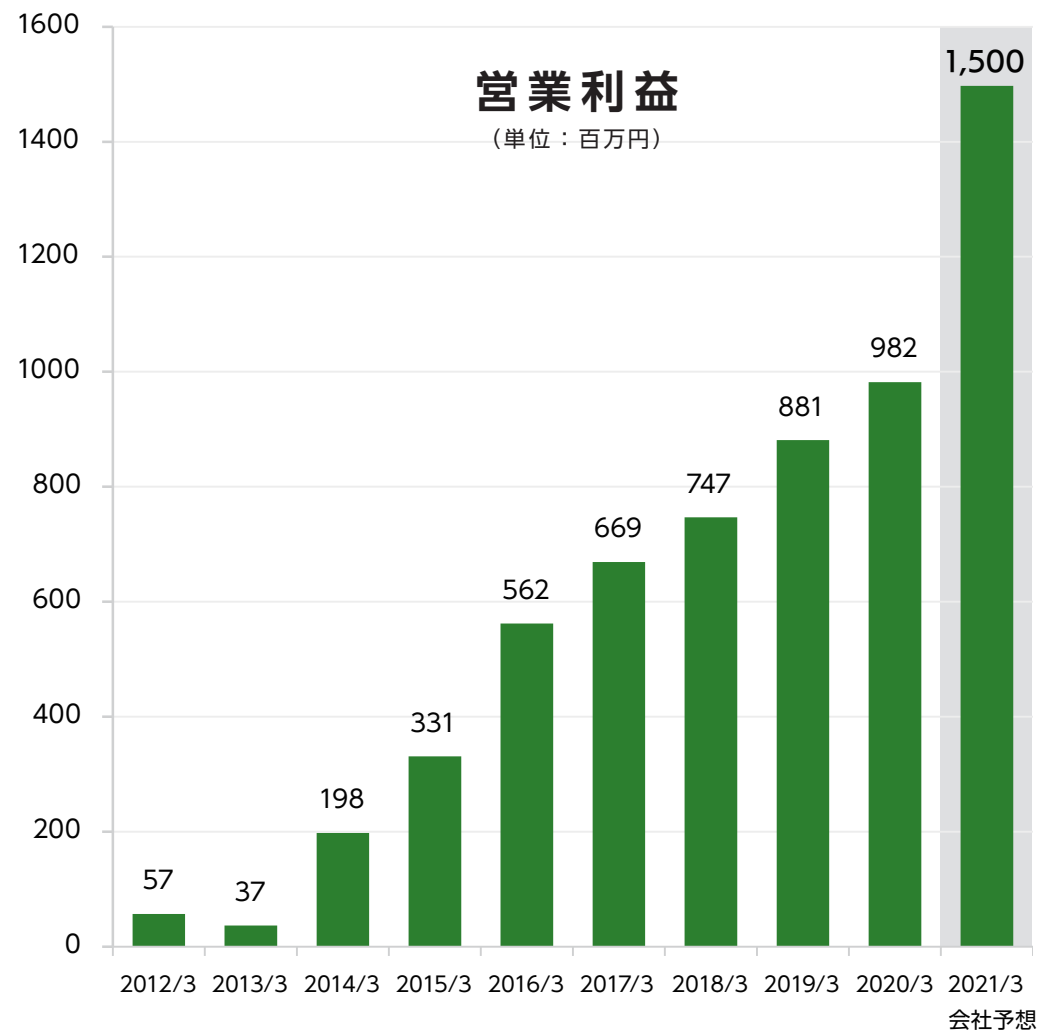
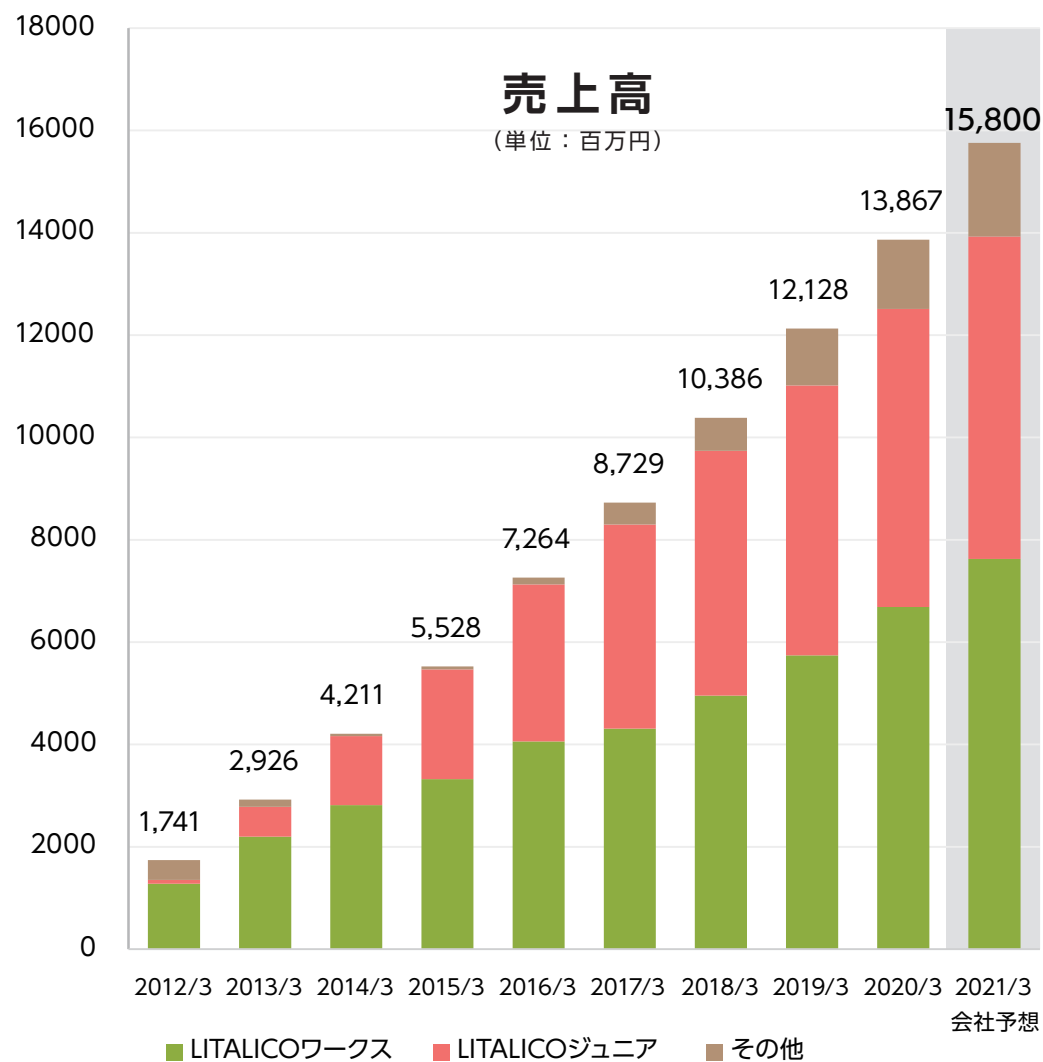
	2021年3月期 業績予想 修正後①	2021年3月期 業績予想 修正前	2020年3月期 実績②	増減額 (昨年対比) ①-②	増減率 (昨年対比)
売上高	15,800	15,500	13,867	+1,933	+13.9%
営業利益	1,500	1,400	982	+518	+52.7%
経常利益	1,250	1,150	978	+272	+27.8%
当期純利益	720	600	847	▲127	▲15.0%

(単位：百万円)

- ・2021年3月期の経常利益は、株式会社 Olive Union の持分法投資損失▲185 百万含む
- ・2020年3月期の当期純利益は、Conobie 事業の譲渡益による特別利益+240 百万含む

▶ プラットフォーム事業を中心に収益化の目処がついてきたことより、2021年3月期より1株当たり5円の期末配当を開始

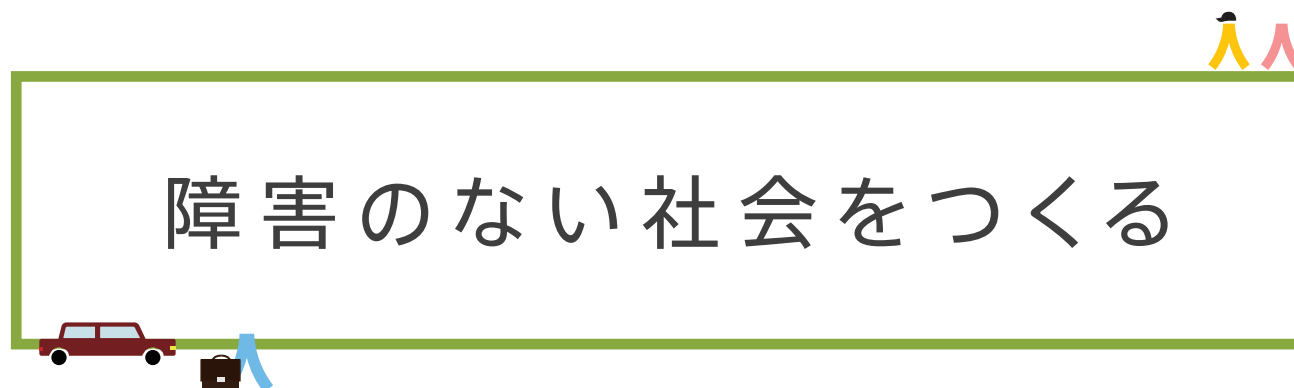
・8期連続の増収増益に向け、進捗は順調



3. 事業方針

Growth strategy

LITALICO のビジョン



障害は人ではなく、社会の側にある
社会にある障害をなくしていくことを通して
多様な人が幸せになれる「人」が中心の社会をつくる

・BtoC、BtoBともにライフステージを通じたワンストップサービスを提供

BtoC

当事者・家族向け
直接サービス

18歳未満人口約1860万人とその家族約1980万人が対象
(うち約10%が障害傾向あり)

LITALICO
ジュニア

(発達障害児教育)



LITALICO
ワンダー

(プログラミング教育)



障害者(18歳未満除く)約897万人が対象
(身体420万人、知的85万人、精神392万人)

LITALICO
ワークス

(障害者就労支援)



LITALICO Life

障害のある子どもと家族の「ライフプランサポート」



BtoB

福祉施設・一般企業向け
プラットフォーム



障害福祉サービス施設
約14万件

LITALICO
発達ナビ

障害児福祉施設
プラットフォーム

- ・情報発信
- ・教材提供
- ・人材育成研修
- ・システム

LITALICO
仕事ナビ

障害者就労支援施設
プラットフォーム

- ・情報発信
- ・人材育成研修
- ・システム
- ・障害者人材紹介

LITALICO
キャリア

福祉従事者向け
転職支援サービス

- ・求人メディア
- ・人材紹介



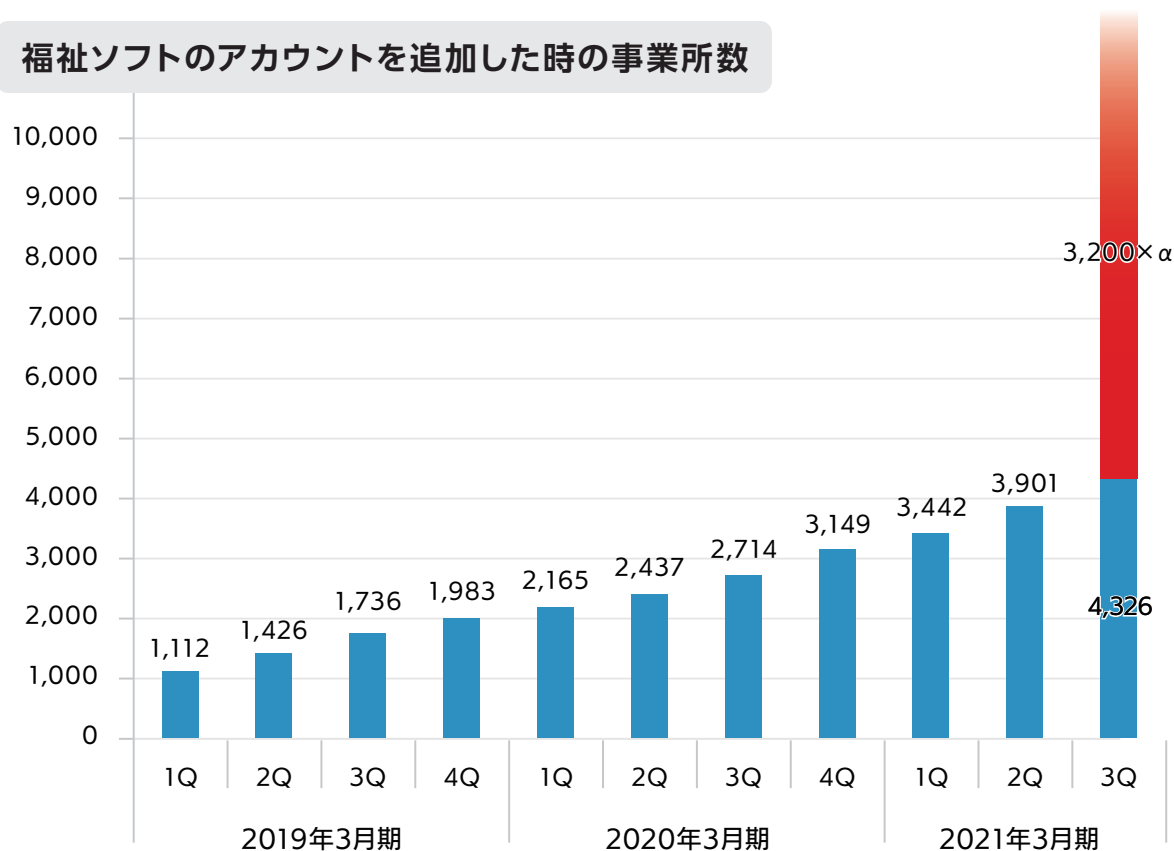
障害者採用の必要な
企業数約10万社

※数値はすべて政府統計等を元に当社試算



- ・福祉ソフト株式会社は障害福祉領域でNo1の管理ソフトとして高い知名度を有する
- ・LITALICOのプロダクトと営業シナジーを活かし障害福祉領域のNo1のプラットフォームへ
- ・シナジー実現による収益拡大余地は大きい

福祉ソフトのアカウントを追加した時の事業所数



社名 福祉ソフト株式会社
 所在地 長崎県佐世保市万徳町1-20
 創業 2003年9月26日
 社員数 16名(うち開発5名)
 顧客数 約3,200社(2020/12現在)
 売上高 234,418千円(今期実績)
 当期純利益 23,550千円(今期実績)

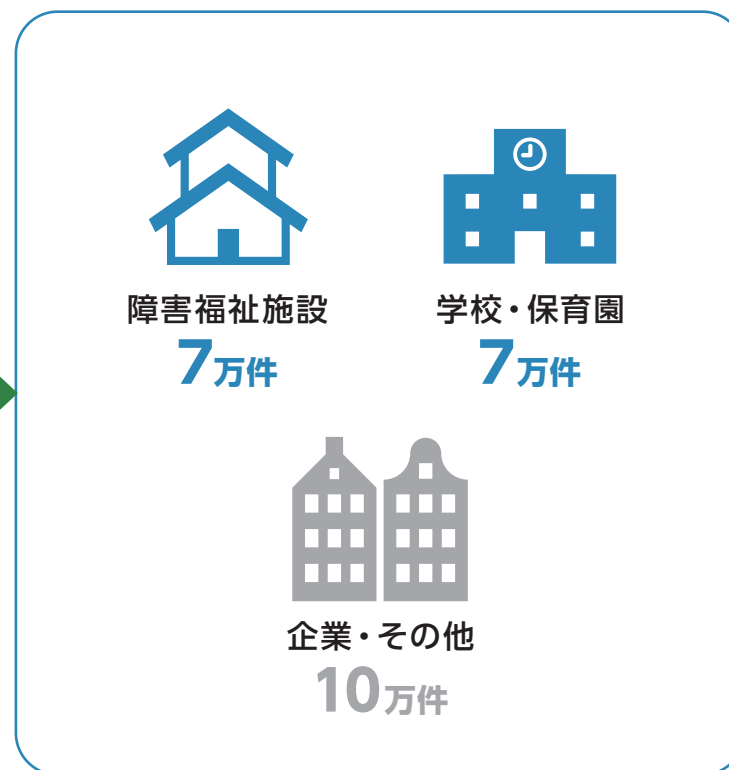
※法人単位での契約のため、事業者数は算定中

- ・福祉施設向けSaaSは現在の機能に加え、順次機能追加をしていく
- ・サービス対象は今後障害福祉施設から、学校、保育園、企業へと拡充していく
- ・施設運営情報など、あらゆるデータの集約・活用を通じて業界全体の品質を向上に貢献

提供SaaSプロダクト



サービス提供先



4. セグメント別事業報告

Business by segment



(障害者就労支援)

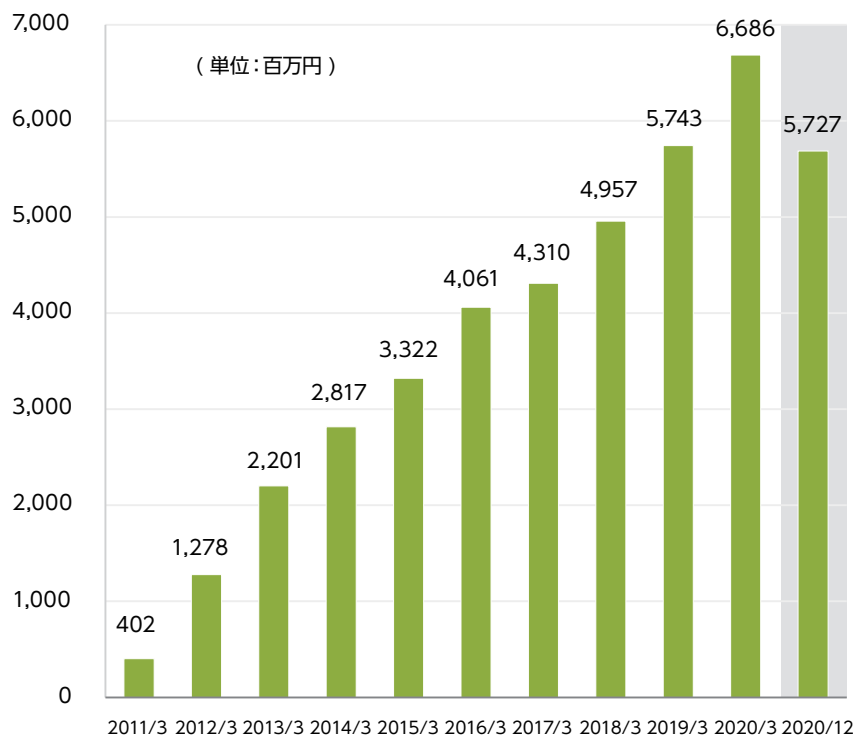


・売上高57.2億円 (前期比+15.7%)

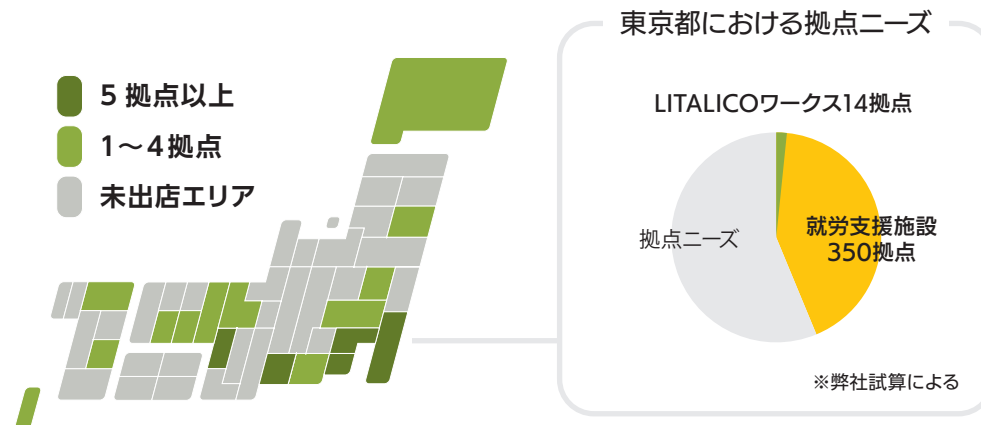
・拠点数90拠点 (前期末比+8拠点)

・新規開設拠点の集客も順調に推移、今期10拠点の出店を計画

LITALICO ワークス事業の売上推移



2021年3月期の拠点展開



就労移行支援事業

関東エリア+4 拠点	立川北、千葉中央公園、仙台みやぎの、高田馬場
関西エリア+3 拠点	堺東、伏見桃山、西宮
中国エリア+1 拠点	広島駅南



・3Q累計就職者数930名/6か月定着率 91.2%

・質向上に向け、支援計画をサポートするシステムを開発、導入

上期(4～9月)の就職実績

支援計画サポートシステムの導入

上半期就職者数

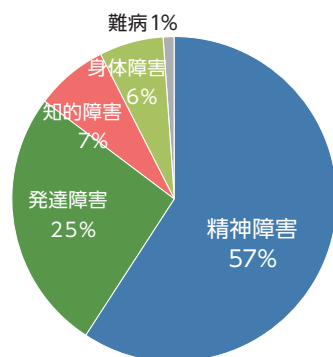
930名

累計就職者数 9,633名

就職後6ヶ月の定着率

91.2%

上期就職者の障害種別



- ・ITを活用し、利用者に適した支援を過去の実績から自動でリコメンドするシステムを開発/導入
- ・将来的に、より精度の高い支援やマッチングのアルゴリズムを検討する際のデータプラットフォームに





(発達障害児教育・学習教室)

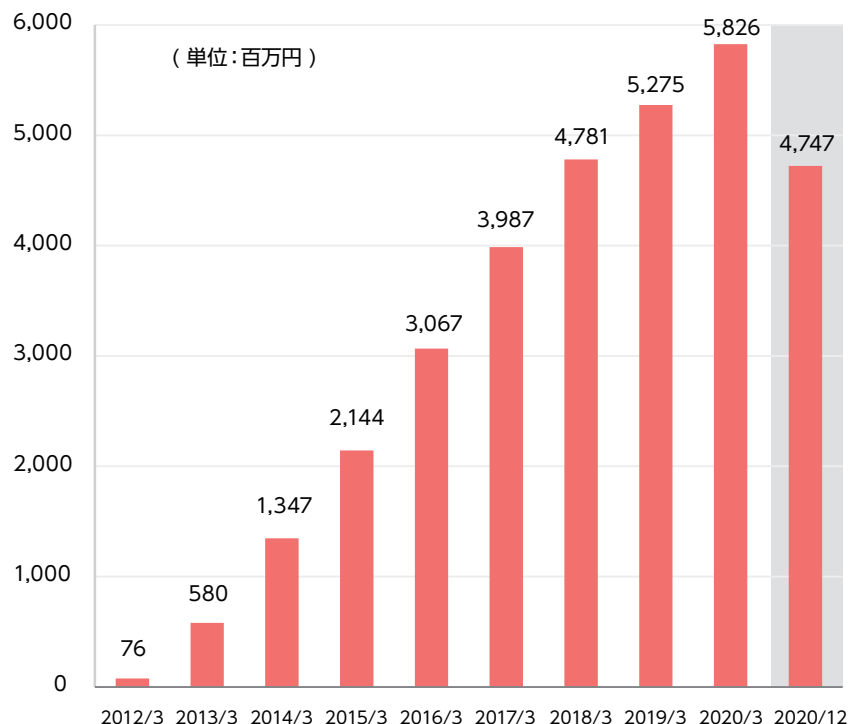


・売上高47.4億円 (前期比+9.3%)

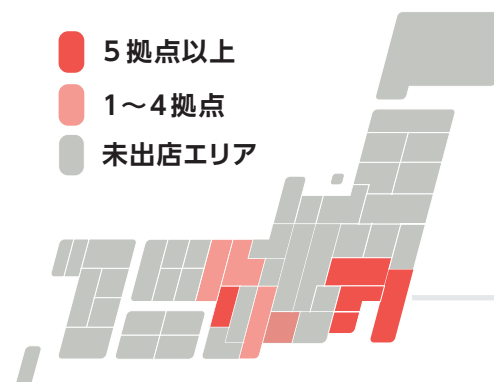
・拠点数121拠点 (前期末比+10拠点)

・新規開設拠点の集客も順調に推移、今期11拠点の出店を計画

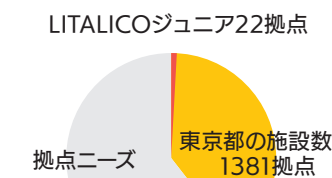
LITALICOジュニア事業の売上推移



2021年3月期の拠点展開



東京都における
児童発達支援拠点ニーズ



※弊社試算による

	児童発達支援	学習教室
関東エリア+7 拠点	つくば、流山おおたかの森 八王子北、中山、中野島	船橋、武蔵小杉
関西エリア+2 拠点	四日市、烏丸	



(学習教室)



・学習教室は短期集中型のモデルに転換

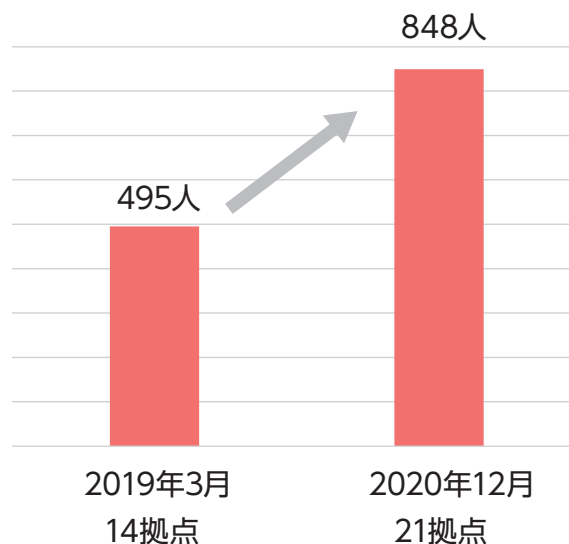
・多くの人に高品質なLITALICOらしい支援を提供

学習教室のコース概要



- ・主な対象は就学前後（4～8歳）で6か月集中の個別指導を実施
- ・アセスメントと6か月の個別学習計画を用意
- ・親子でのペアレントトレーニングや進路進学プランニングも
- ・家庭学習の支援も実施

マンツーマン特化型コースの生徒数



※新型コロナウイルスの影響を受けたが生徒数は増加



(プログラミング教育)



- 拠点数17拠点 (前期末比±0拠点)

- 生徒数:3,474名(前期末比+11.8%)

- 新型コロナウイルスの影響により一時的に教室生徒数が減少したが、オンラインコースの開始を受けて生徒数が増加し、2020年3月末比で+11.8%に

オンラインコースを開始



- 基礎を学ぶコースとエキスパートコースの2種類を用意
- 週1~2回で1回60分、月謝は通塾コースと同程度

オンラインコースの特徴

少人数制

講師1名に対して生徒1~3名の少人数グループレッスン

オーダーメイド型授業

100種類以上の教材から、一人ひとりの「好き」を伸ばす授業を提供

定期的な発表の機会

毎年1万人以上を集める「Wonder Make Fes」が今年もオンライン化、発表を通じたアウトプット力も育成

充実の講師陣

コンピューター系の専攻やゲームプログラマーなどお子さんのロールモデルとなるような講師陣

りたりこ
LITALICO Life

(家族向けサービス)



- ・新規契約世帯数は引き続き成長トレンド
- ・オンライン化により実店舗を持たず全国展開が可能に
- ・専門的テーマで全国を対象に勉強会を開催

新規契約世帯数の推移



サービスエリアの拡大

【オンライン開催】中学・高校の選び方と今からできる準備 [東京版]

～発達に特性のある子に合った具体的な進路先の種類・特長を知る～

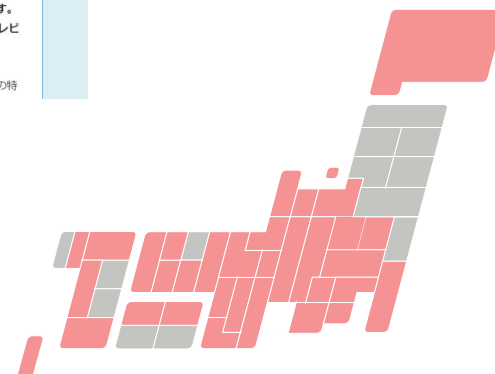


子どもの可能性を狭めず、将来を見通す

※本テーマは【オンライン開催】となります。ZOOMミーティングでのグループで行うテレビ会議形式の勉強会となります(参加人数限定)。
小学校とその先の進路の選択肢やそれぞれの特

【サービス提供エリアを拡大】

全国にサービスを提供
1都1道2府31県で契約実績



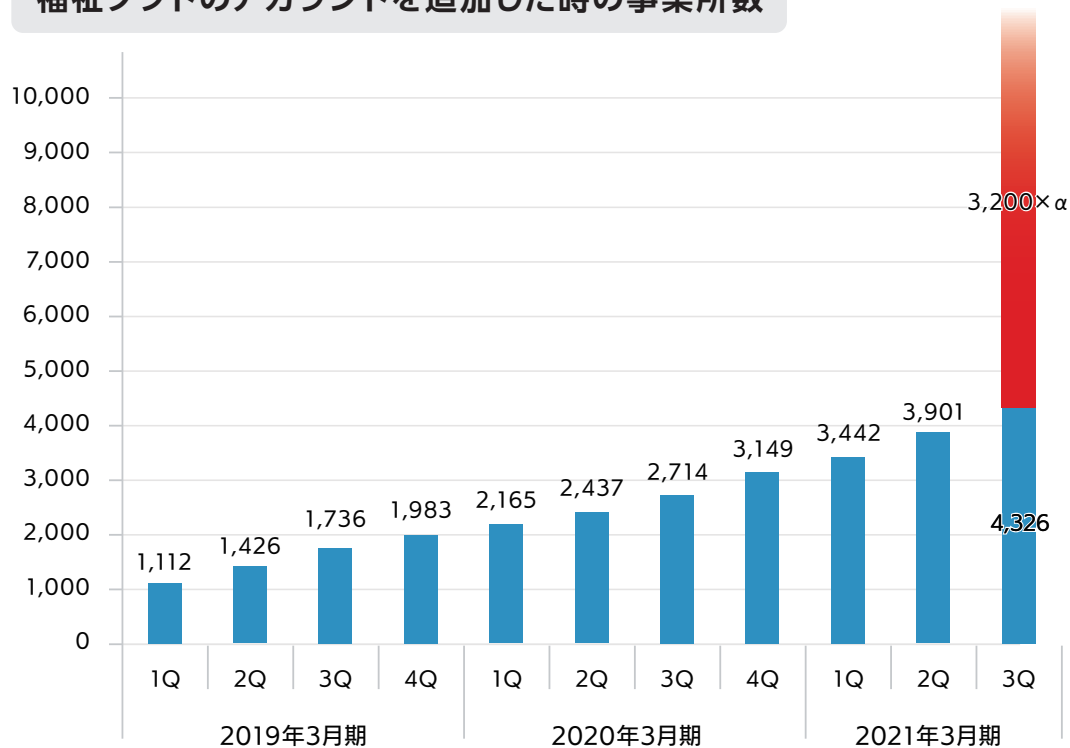


・オンライン化やプロダクトの増加により営業効率・単価が向上し、LITALICO発達ナビ事業及びLITALICO仕事ナビ事業は単月黒字化

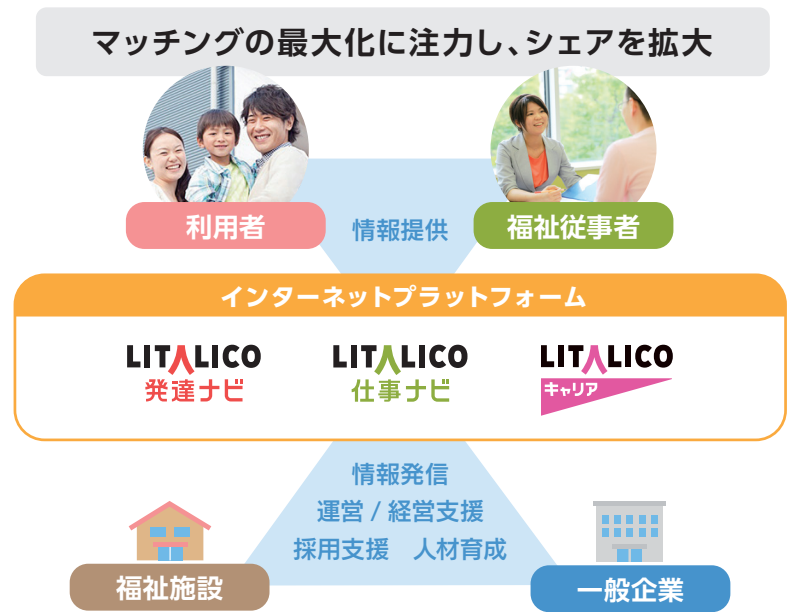
・福祉ソフト株式会社の完全子会社化によりSaaS事業の更なる強化を実現
 ・LITALICOキャリア取り扱い求人数8,000件突破

・toCの月額制オンラインサービス“発達ナビPLUS”も開始

福祉ソフトのアカウントを追加した時の事業所数



※法人単位での契約のため、事業者数は算定中



SaaS型の運営支援サービスに加えて、掲載無料・成約課金型の新プランを開始。掲載数圧倒的 No.1 の施設検索プラットフォームを目指す。

本発表において提供される資料ならびに情報は、いわゆる「見通し情報」を含みます。これらは、現在における見込み、予測及びリスクを伴う想定に基づくものであり、実質的にこれらの記述とは異なる結果を招き得る不確実性を含んでおります。

それらリスクや不確実性には、一般的な業界ならびに市場の状況、金利、通貨為替変動といった一般的な国内および国際的な経済状況が含まれております。

今後、新しい情報・将来の出来事等があった場合であっても、当社は、本発表に含まれる「見通し情報」の更新・修正を行う義務を負うものではありません。



—— 障害のない社会をつくる

株式会社 LITALICO

〒153-0051 東京都目黒区上目黒 2-1-1 中目黒 GTタワー

TEL : 03-5704-7355 / FAX: 03-5704-7356

URL: <http://litalico.co.jp>



©2021 LITALICO Inc.