

Smart Work, Smart Life

**AI**CROSS

## 当社ビジネスチャットサービスの事業譲渡について

AI CROSS株式会社

(証券コード : 4476)

2021.3.31



- ▶ 事業譲渡に伴う業績予想の修正について…P.03
- ▶ 事業譲渡について… P.05
- ▶ 中期事業戦略について…P.10
- ▶ M&A戦略について…P.14
- ▶ FY2021 注力施策について…P.16
- ▶ 事業に込める想い…P.18



# 事業譲渡に伴う業績予想の 修正について

---



売上高はメッセージングサービスの進捗好調のため当初予想を維持

- ー ビジネスチャットサービス事業譲渡による営業利益減
- ー 特別利益（256百万円）の発生

(単位：百万円)

	当初予想	修正予想	差異	(参考) FY2020実績
売上高	2,529	<b>2,529</b>	—	1,908
営業利益	255	<b>229</b>	▲26	191
経常利益	255	<b>229</b>	▲26	190
当期純利益	172	<b>332</b>	159	135

# 事業譲渡について

---



# 事業譲渡概要について



当社ビジネスチャット事業を、簡易新設分割により設立する株式会社DXクラウドに承継および株式会社DXクラウドの株式全てをナレッジスイート株式会社（証券コード：3999）に譲渡

**AI**CROSS



メッセージングサービス

HR関連サービス



InCircle

ビジネスチャットサービス

Knowledge Suite

ナレッジスイート株式会社



②株式全てを譲渡

(2021/6/1付)

株式会社DXクラウド

①簡易新設分割

(2021/6/1付)

ビジネスチャットサービス

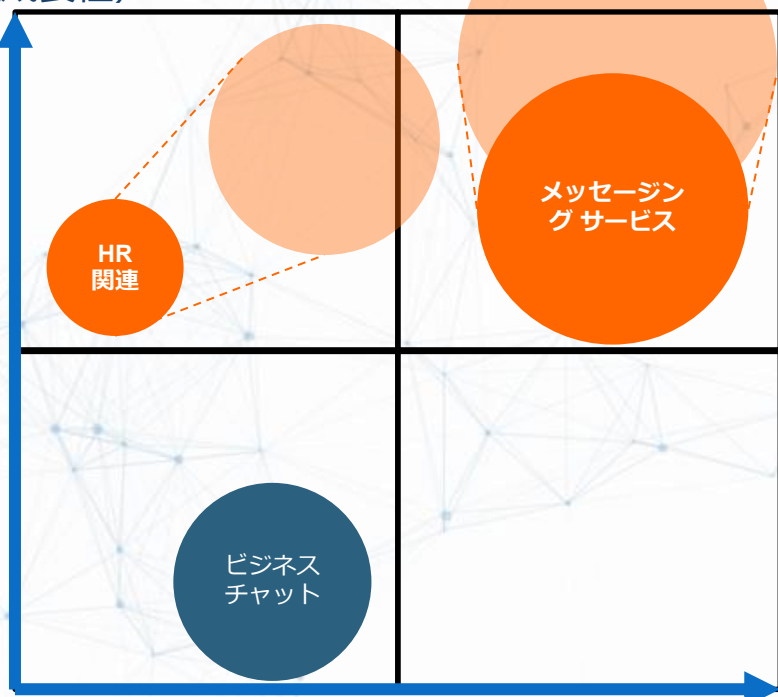
# 事業譲渡の目的

経営資源の選択と集中により、成長事業へのドライブ加速

将来性  
(自社成長性)

高

低

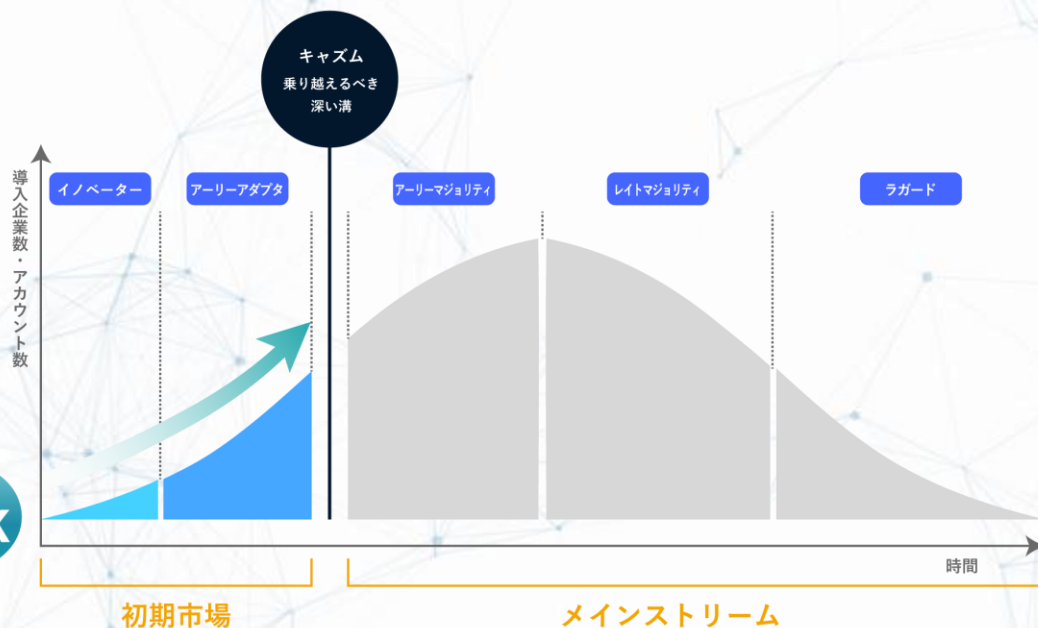


低

高 現在の収益性

	自社メリット	自社デメリット
メッセージング	<ul style="list-style-type: none"><li>・高い市場成長性</li><li>・市場でのポジショニングの確率と高いシェア</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>・市場プレイヤーの増加</li></ul>
HR関連	<ul style="list-style-type: none"><li>・極めて高い市場成長性</li><li>・相対的安定シェア保持企業の不在</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>・同一市場でのポジショニングの未確立</li></ul>
ビジネスチャット	<ul style="list-style-type: none"><li>・高い市場成長率</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>・成長前に事業の成熟化</li><li>・Microsoft、Google、Slackなどメガクラウドベンダー等による高シェア率</li></ul>

成長フェーズでの市場占有化の遅れと大手競合他社の参入増加により  
自社内での事業拡大と投資対効果を鑑みた事業譲渡を判断



InCircle  
TALK

	事業譲渡 判断理由 基準
市場 (+)	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ 継続する市場拡大性 (+)</li> <li>・ 働き方の多様化 (+)</li> <li>・ 代替品の脅威拡大 (-)</li> </ul>
競合 (-)	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ 競合プレイヤーの増加 (-)</li> <li>・ 競合のシェア率拡大 (-)</li> <li>・ グループウェアのサービス領域拡大 (-)</li> </ul>
自社 (-)	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ 検討～導入期間の長期化 (-)</li> <li>・ 収益伸び率の鈍化 (-)</li> <li>・ 競合機能をベンチマークにおいて際の開発コストの高止まり (-)</li> </ul>

キャズム理論に基づき想定されるリターンに対し、投資対効果が見込めないと判断



理念のもと、企業のさらなる業務効率化と、ヒトの働き方の多様化を強かに支援し、『AIでコミュニケーションの次元を高める会社』として企業革新を牽引する

## AI CROSS

### Smart AI Engagement事業

メッセージングサービス

業務効率化と新たな価値提供

企業とユーザーの間に新しいコミュニケーションの形を創造する



HR関連サービス

ヒトの働き方の多様化

企業と従業員の間に最適な関係性・コミュニケーションを創造する

# 中期事業戦略について

---

AI CROSSが目指す世界の実現に向けて



# メッセージングサービス戦略について

SMS関連領域シェアNo.1のため、SMS単体サービス提供から、SMSの価値を拡張する『スマートメッセージングサービス』へシフト

2021

スマートメッセージングサービス  
実現のための配信基盤整備開始



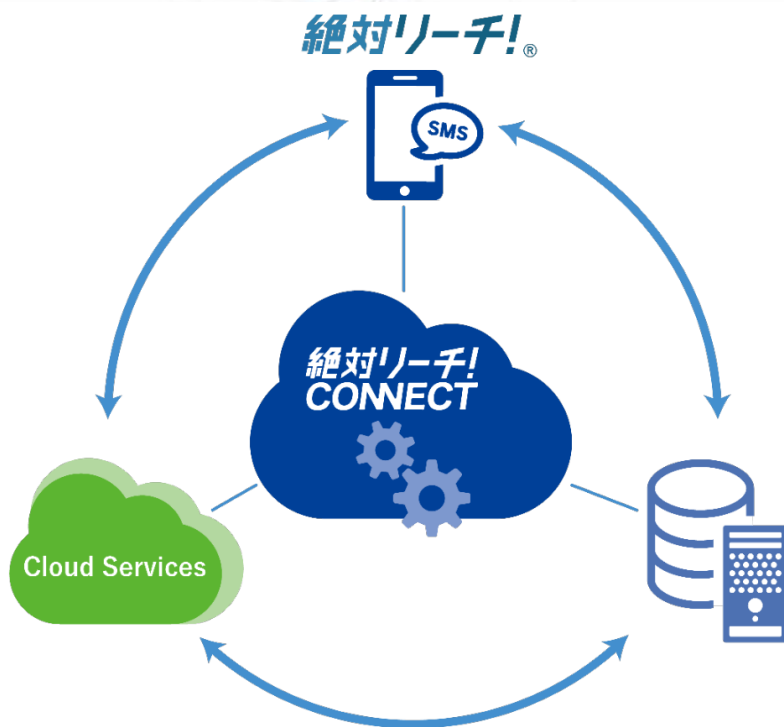
2023年

スマートメッセージングサービスによる  
企業およびその先のユーザーへの価値創造へ



# メッセージングサービス付加施策について

「別々に存在するサービスやシステム群」を連携して、業務自動化を実現する「絶対リーチ！CONNECT（※）」を活用した柔軟性拡充



**当社メッセージングサービスと顧客企業で活用中のシステムをかんたんに連結することで、個社ごとのニーズや課題解決に最適なサービスを構築可能**

**つなぐだけ**  
(大規模なシステム開発不要)

**圧倒的な低コスト**  
(システム開発の1/10～で構築可能)

**短納期**  
(2ヶ月程度からのサービス構築可能)

# HR関連サービス戦略について

働く上で常に課題となる「こころと仕事の機微情報」をITとAIにより可視化・個人最適化することで、日本社会の働き方の多様化を促進

2021

AIエンジンを活用可能な  
HR関連 新規サービスの  
企画・検討・創出を実践

HR関連

2023年

ITとAIによるヒトの心の状況やモチベーションを可視化し、  
個人ごとに最適な働く環境を提供

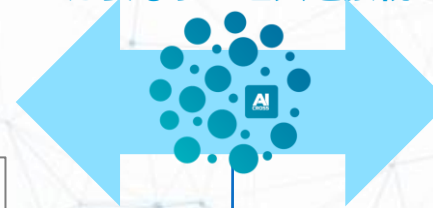
企業



上司・チーム



個人の適正診断・分  
析、  
業務フォローまで  
必要なサービスを接続



従業員



面接者



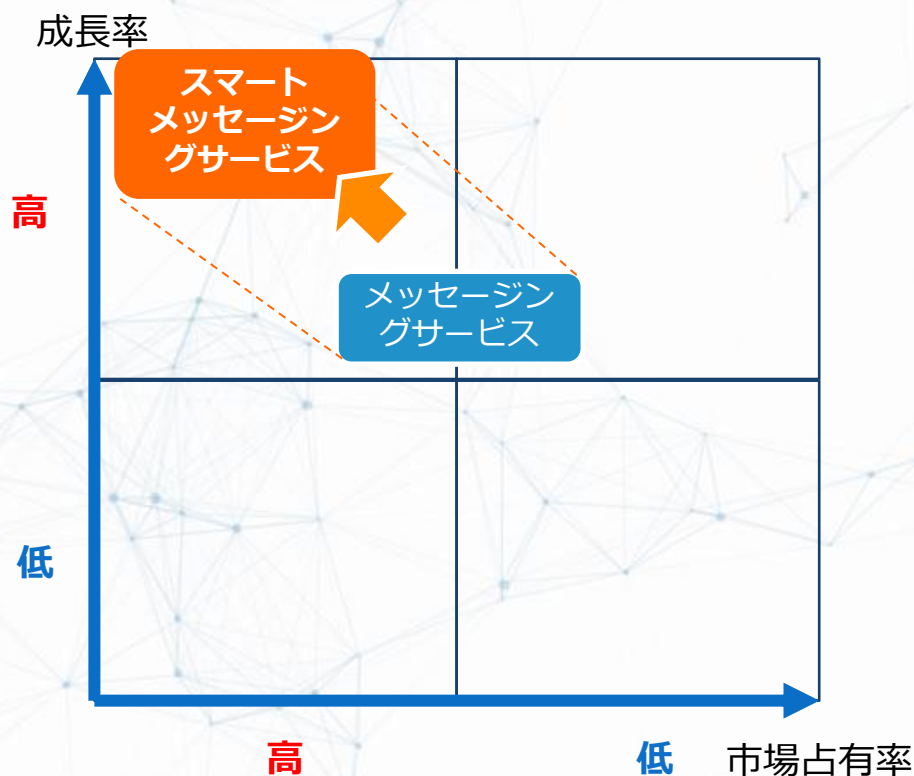
# M&A戦略について

---

AI CROSSが目指す世界の実現に向けて



メッセージングサービス領域のシェア No.1および  
スマートメッセージングサービスの世界観の実現を軸に積極的に推進



**スマートメッセージングサービス**  
〈SMS × 企業・ユーザーへの高付加価値〉

**成長加速・シェアNo.1の実現**

## M & A の 目的

- ▶ スマートメッセージングサービス構想のための技術力獲得
- ▶ 関連領域での顧客シェアの獲得
- ▶ 注力業界のデータ獲得および分析

# FY2021 注力施策について

---

AI CROSSが目指す世界の実現に向けて





企業革新を牽引する『AIでコミュニケーションの次元を高める会社』としての役割のため、メッセージング領域の拡充・強化およびHR関連のサービス創出と拡大を実現

## Smart AI Engagement事業

### メッセージングサービス

#### 基盤強化と拡充

##### ①代理店販路の強化

▶ 代理店売上比率目標：35%⇒53%

##### ②特定業界・アカウントへの訴求

▶ ニーズの深堀及びSmart Messaging Serviceにつなげるためのデータの獲得

##### ③データ分析基盤新プラットフォームの開発

▶ Smart Messaging Serviceへの移行を見越したシステムの強化

##### ④M&A

### HR関連サービス

#### 創出

##### ⑤HR関連クラウドサービスのリリースを予定

##### ⑥新規サービスのリリースを検討

# 事業に込める想い

---

AI CROSSが目指す世界の実現に向けて



## 企業も、そこで働くヒトも、もっとスマートにしたい。

代表 原田の起業 原体験

### ▶ アメリカでの子育てと仕事の両立

テクノロジーによって、仕事／プライベート両立の実現性を体感

### ▶ 日本に帰国後に感じた子育てのしにくさで 社会の多様化・効率化の必要性を強く意識

当初の日本は、まだ画一的な社会で、働き方の多様化が無い状態

### ▶ 従業員が最高のパフォーマンスを出せる 環境づくりが企業の生産性向上につながる

日本がより良い社会に、そして働くヒトがよりスマートになれるサービスを強く意識



## Smart Work, Smart Life

テクノロジーでビジネススタイルをスマートに



## AIでコミュニケーションの次元を高める会社

企業とその先のユーザーのコミュニケーションのあり方を変える



AI CROSSはテクノロジーにより、『企業・ヒト・モノ・データ』間に、新たなつながりを創出し、企業とその先にいる従業員やユーザーとのコミュニケーションのあり方を変える会社になる。

本書には、当社に関連する見通し、将来に関する計画、経営目標などが記載されています。これらの将来の見通しに関する記述は、将来の事象や動向に関する現時点での仮定に基づくものであり、当該仮定が必ずしも正確であるという保証はありません。様々な要因により、実際の業績が本書の記載と著しく異なる可能性があります。

別段の記載がない限り、本書に記載されている財務データは日本において一般に認められている会計原則に従って表示されています。

当社は、将来の事象などの発生にかかわらず、既に行っております今後の見通しに関する発表等につき、開示規則により求められる場合を除き、必ずしも修正するとは限りません。

当社以外の会社に関する情報は、一般に公知の情報に依拠しています。

本書は、いかなる有価証券の取得の申込みの勧誘、売付けの申込み又は買付けの申込みの勧誘(以下「勧誘行為」という。)を構成するものでも、勧誘行為を行うためのものでもなく、いかなる契約、義務の根拠となり得るものでもありません。