

2021年4月14日

各位

会社名 株式会社テラスカイ
代表者名 代表取締役社長 佐藤 秀哉
(コード：3915 東証第一部)
問合せ先 取締役最高財務責任者 塚田 耕一郎
(TEL. 03-5255-3410)

子会社における新規事業の開始に関するお知らせ

当社は本日開催の取締役会において、連結子会社である株式会社テラスカイ・テクノロジーズ（本社所在地：東京都中央区 代表取締役社長：宮田 隆司、以下「テラスカイ・テクノロジーズ」）が、以下の新規事業を開始することについて決議いたしましたので、お知らせいたします。

記

1. 事業開始の趣旨

当社は、「先進のテクノロジーと最適な選択で成功を共有する」をmissionとして、お客様に最も信頼されるパートナーを目指しております。クラウド創成期からクラウドインテグレーションに取り組んできたクラウドのリーディングカンパニーである当社は、2006年の設立以来、セールスフォース・ドットコムのコサルティングパートナーとして、導入・普及に取り組んでまいりました。導入実績は金融、保険業界をはじめ医療、サービスなど業界を問わず4,800件を超え、日本のコサルティングパートナーではトップクラスの導入実績数を誇っています。

テラスカイグループは、クラウドインテグレーション事業の成長を更に加速させる方法を模索し続けてまいりましたが、お客様を成功に導きその成功を共に享受するためには、深刻化するエンジニア不足という社会課題の解消が不可欠と考えております。そこでこの度、キャリアチェンジを検討する第二新卒やIT未経験者を、即戦力となるクラウドエンジニアに育成し、お客様に派遣する事業を開始することといたしました。

本事業は、本年2月に準備会社として設立したテラスカイ・テクノロジーズが行います。当社は、テラスカイ・テクノロジーズにおける新たな挑戦が、テラスカイグループの更なる規模の拡大・発展に寄与していくものと考えております。

2. 新たな事業の概要

(1) 新たな事業の内容

テラスカイ・テクノロジーズでは、未経験者をSalesforceのエンジニアとして育成、派遣します。Salesforceの国内導入企業は増え続けていますが、Salesforceを活用しビジネスを成長させ続けるためには、環境変化に合わせてSalesforceを改修し、進化させ続けていくことが重要です。テラスカイ・テクノロジーズは、企業でニーズが増加しているSalesforce専門エンジニアをグループで培った独自の教育プログラムで育成、企業に派遣することでカスタマーサクセスを実現します。

(2) 当該事業を担当する子会社

名称	株式会社テラスカイ・テクノロジーズ
所在地	東京都中央区日本橋2丁目11番2号
代表者の役職・氏名	代表取締役 宮田 隆司
事業内容	クラウドエンジニアの人材派遣、人材紹介、コンピュータソフトの開発、教育等
資本金	30百万円

(3) 当該事業の開始のために特別に支出する金額及び内容

当社は、2021年4月14日開催の取締役会において、テラスカイ・テクノロジーズが実施する第三者割当増資の引受を決議いたしました。当該引受額140百万円を当該事業の開始のために特別に支出する金額として予定しております。内容は、運転資金及び設備投資資金として充当する予定であります。

3. 日程

取締役会決議日	2021年4月14日
事業開始日	2021年5月（予定）

4. 今後の見通し

本件につきましては、連結業績への影響は軽微であります。本日付で公表した当期当社連結業績に織り込み済みであります。

以上