

令和3年4月15日

各 位

大阪府中央区瓦町三丁目5番7号  
株式会社アドバンスクリエイト  
代表取締役社長 濱田 佳治  
(コード番号: 8798 東証第一部)  
(連絡先) 総合企画部長 岩井 暁  
電話 06-6204-1193

人とテクノロジーを深化させ進化する会社

## (訂正)「2021年3月度 当社の業績概要について」の一部訂正について

令和3年4月14日に公表いたしました「2021年3月度 当社の業績概要について」につきまして、一部記載に誤りがありましたので、下記の通り訂正いたします。訂正箇所には下線を付して表示しております。

記

<訂正箇所>

「2021年3月度 当社の業績概要について」

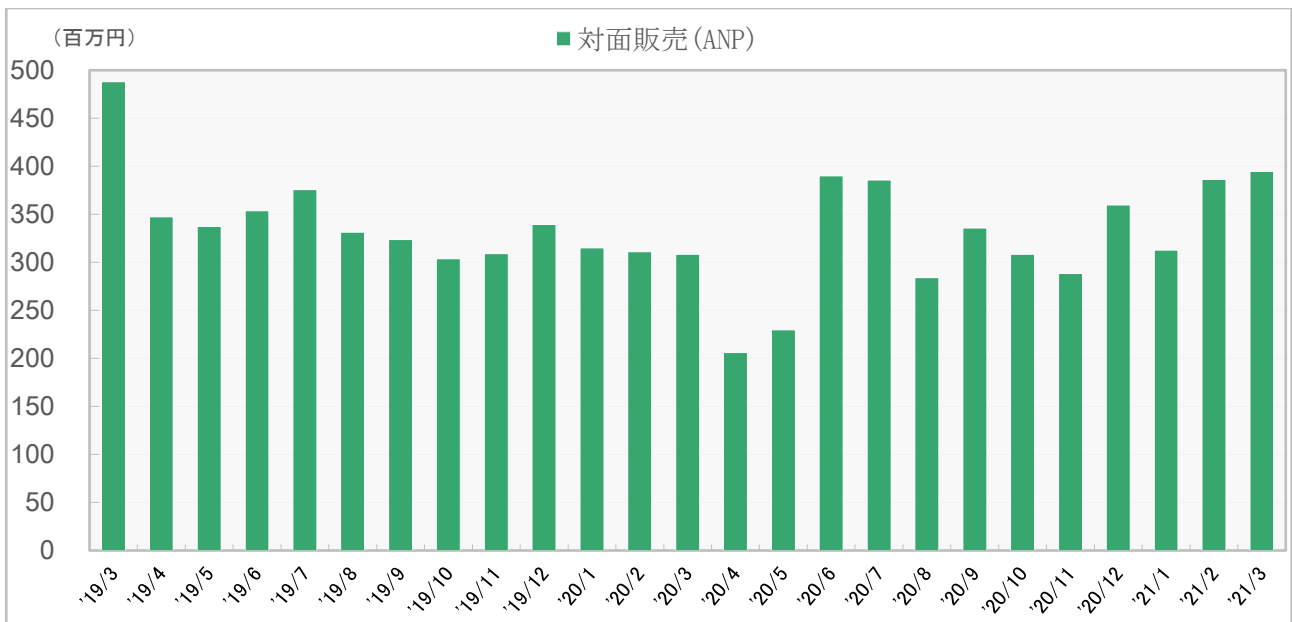
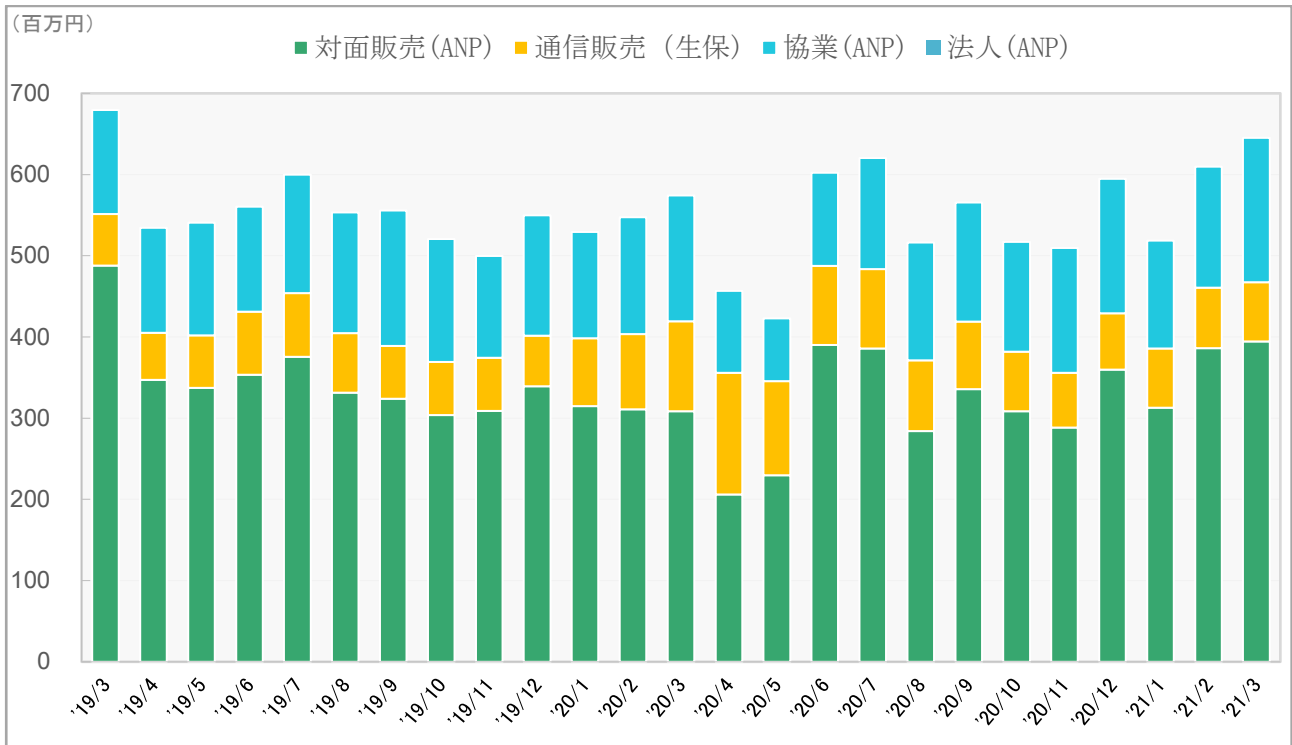
【保険代理店事業】

(訂正前)

3月度の申込 ANP の状況につきましては、対面販売が前月に続いて好調に推移し、土日祝休業に移行した2019年4月以来、最高の水準となりました。協業販売につきましても、アポイント配信の増加と面談率の向上などにより、前月比19%増と大きく伸ばいたしました。また、通信販売は前月比2%減となり、全体では、6%の増加となりました。

前年同月比につきましては、オンライン面談をはじめとするOMO戦略が順調に進捗し、対面販売が28%増、協業代理店へのアポイント配信増加を背景に、協業販売が15%増と、それぞれ大きく伸ばいたしました。通信販売については、コロナ禍による一時的な需要増があった昨年対比では34%減となり、全体では12%の増加となりました。

	申 込 A N P	
	前月比 (増減率)	前年同月比 (増減率)
通信販売 (生保)	▲2%	▲34%
対 面 販 売	<u>2%</u>	<u>28%</u>
協 業	19%	15%
合 計	<u>6%</u>	<u>12%</u>

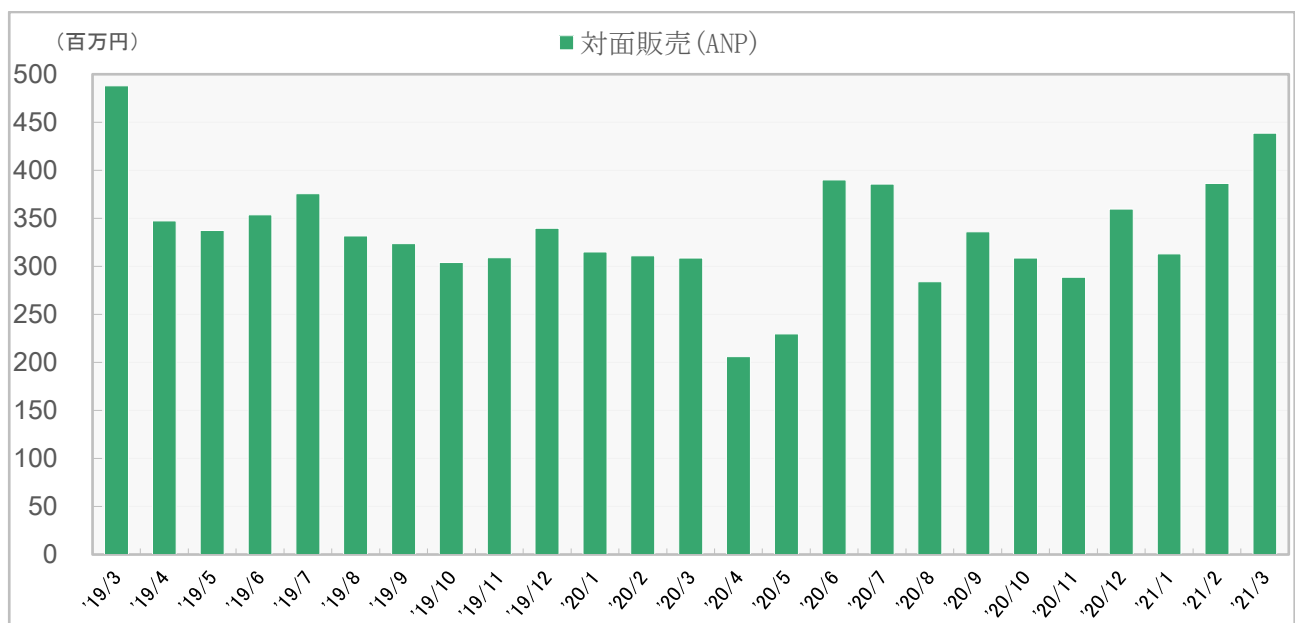
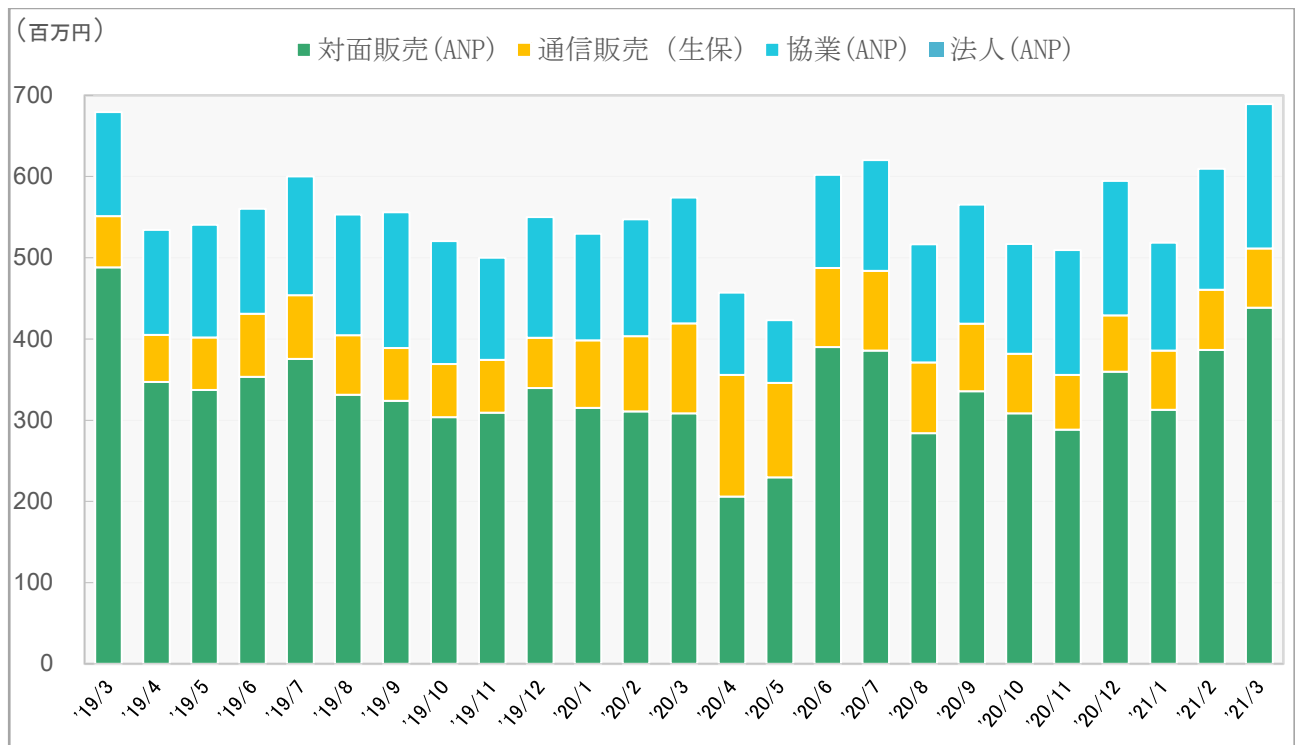


(訂正後)

3 月度の申込 ANP の状況につきましては、対面販売が前月に続いて好調に推移し、土日祝休業に移行した 2019 年 4 月以来、最高の水準となりました。協業販売につきましても、アポイント配信の増加と面談率の向上などにより、前月比 19% 増と大きく伸ばいたしました。また、通信販売は前月比 2% 減となり、全体では、13% の増加となりました。

前年同月比につきましては、オンライン面談をはじめとする OMO 戦略が順調に進捗し、対面販売が 42% 増、協業代理店へのアポイント配信増加を背景に、協業販売が 15% 増と、それぞれ大きく伸ばいたしました。通信販売については、コロナ禍による一時的な需要増があった昨年対比では 34% 減となり、全体では 20% の増加となりました。

	申 込 A N P	
	前月比 (増減率)	前年同月比 (増減率)
通信販売 (生保)	▲2%	▲34%
対面販売	14%	42%
協業	19%	15%
合計	13%	20%



以 上