



次期経営計画(25年中期)について

2021年4月30日



次期経営計画(25年中期)

- 環境想定・策定の考え方
- 2. 基本方針
- 財務目標 **3.**
- 前中期比較
- 経営資源投入

1. 環境想定・策定の考え方

<中長期の環境想定>

(国内)

- ▶ 人口減少や高齢化に伴う内需減。
- ▶ 地産地消化、グローバルサプライチェーン見直し等の構造変化に伴う、直接・間接輸出減。

(グローバル)

- ▶ 中国・インドを中心とした<u>グローバ</u> ル需要は増。
- ▶ 将来的なEV化進展等も踏まえた内 外特殊鋼メーカーによる競争激化。
- ▶ 2050年カーボンニュートラルに向けた けた 鉄スクラップを中心とした 調達面での競争激化。

〈策定の考え方〉

▶ 事業基盤強化を通じ、安定的な 収益を確保できる盤石な企業体質 を確立し、グローバルな特殊鋼 マーケットでの企業価値の更なる 向上を図る。





2. 基本方針(I)

<次期経営計画(25年中期)の基本方針>

- 1. グローバルな特殊鋼マーケットでの企業価値の更なる向上
- ▶ 従来の事業環境には戻らないとの強い危機感のもと、固定費・変動費の削減を通じ、 グループ全体のコスト競争力の強化を図る。
- ▶ 適正マージンの確保と販売構成の高度化を図り、グローバル需要を確実に捕捉。

2. 海外事業の収益力強化

- ➤ Ovakoは、コスト競争力の強化を通じ、 盤石な収益体質を築く。
- ▶ MSSSは、コスト競争力・営業力の強化を通じ、 インド市場でのポジションを更に高める。



- 3. 日本製鉄・Ovakoとの3社シナジーのフル発揮
- ▶ 営業·生産·調達等の連携施策を早期実行し、予定通り24年度までに効果フル発揮。

2. 基本方針(Ⅱ)

- 4. 技術先進性の更なる拡大
 - ▶ 強みの高清浄度鋼を軸に、新たな顧客要求や 環境課題に的確に対応する。
 - ▶ グローバルな成長が見込まれる「EV」「風力発電」「鉄道」 「水素社会」等の分野での更なる高信頼性ニーズに応える技術の深化。
- 5. 2050年カーボンニュートラルの実現を目指す
 - ▶「エコプロセス(省エネ·高効率)」「グリーンエネルギー活用」 「エコプロダクト(長寿命軸受鋼:自動車・風力発電・鉄道、3D粉末)」 「エコソリューション(Ovako·MSSS:省エネ技術·生産性向上の展開)」の推進。
 - ▶ 社長を委員長とした「ゼロカーボン推進委員会」を設置し、実行·推進。
- 6. DX (デジタルトランスフォーメーション) の推進
 - ➤ 最適操業(操業効率化·予防保全:AI、IoT)、品質向上(探傷判別精度:AI)、 作業効率化(事務自動化:RPA)、安全教育(VR)等の推進。



2. 基本方針(Ⅲ)

- 7. ガバナンス体制の強化、ダイバーシティ経営・健康経営の推進
 - ▶ プライム市場への移行(22年春)に向けたコーポレートガバナンス 体制の強化。
 - ▶ ダイバーシティ経営(65歳定年延長、女性活躍推進、 グローバル人材育成)および健康経営の推進。
- 8. 「素形材事業」と「粉末事業」の収益力強化
 - ▶ 素形材事業は、鍛造~旋削の一貫製造プロセスの強みを活かし、 鋼材を含めた一貫収益力を強化。
 - ▶ 粉末事業は、<u>5 G・脱炭素化等に対応した戦略アイテムの開発・拡販</u>。
- 9. グループ会社の選択と集中
 - ▶ 統廃合·再編等を通じ、グループ全体の体質強化を図る。

3. 財務目標

2025年度損益計画

> 連結売上高 : 2,800億円程度

> 連結経常利益 : 140億円程度 [163億円程度*のれん償却費を除く]

> ROS : 5%程度 [6%程度*]

: 5%程度 [6%程度*] > ROE

[前提] 鉄スクラップ(購入)40千円/t(姫路地区H2)、原油(ドバイ)60\$/BL、為替 100円/\$、112円/€

2025年度財務指標

▶ 自己資本比率 : 60%程度 (2019年度実績:54%)

▶ D/Eレシオ(ネット) : 0.2倍程度 (2019年度実績:0.27倍)

▶ D/EBITDA(ネット) : 1倍程度 (2019年度実績:2.9倍)

株主還元

> のれん償却費を除く当期純利益に対し、配当性向30%程度。

4. 前中期比較

<前中期(2017~2019年度)>

▶ Ovako(19年3月)、MSSS(18年6月)の子会社化等の事業再編を通じ、売上 規模を大幅に拡大するも、米中対立等による景気後退などにより19年度は赤字。

<次期経営計画(25年中期)>

▶ 海外子会社の収益力強化により、<u>連結ベースの利益拡大を図り、</u> 企業価値の更なる向上を目指す。

(畄位	: 億円、	倍、	円/株)
(#11/	. 1芯(つ)、	10	13/1/A/

		(1 12 : 1/5/1/3/ 12/ 13/ 1/1/			
	前中期	前中期期間			
	2017年度	2019年度	計画		
売上数量(千 t /月)	89.1	134.7	148.5		
内、当社単独	89.1	71.2	75.0		
内、Ovako	-	55.7	60.0		
内、MSSS	-	7.9	13.5		
売上高	1,575	2,625	2,800		
経常利益	107	▲ 15[14]	140[163]		
内、当社単独	99	40	90		
内、Ovako	-	▲ 9	60		
内、MSSS	-	▲14	4		
ROS	6.8%	▲0.6%[0.5%]	5%[6%]		
ROE	5.6%	▲ 2.0%[0.3%]	5%[6%]		
D/Eレシオ(ネット)	0.22	0.27	0.2		
EPS(1株当り当期純利益)	218	▲ 67[9]	170[210]		

⁽注)[括弧内]はのれん償却費を除いた場合。



5. 経営資源投入

設備投資

- 連結:600億円程度/5年
 - ・減価償却費以下に抑制。
 - ・原価低減、省力、カーボンニュートラル対応(省エネ)、 DX推進、老朽更新等。

研究開発費

- ▶ 連結:125億円程度/5年 ※前中期同水準
 - カーボンニュートラル対応を踏まえた「エコプロセス・ エコプロダクトの創出」等に注力。

人員計画

- 連結:6,726人(2019年度末)→ 6,400人程度(2025年度末)
 - ・単独は2021年度から65歳定年延長を実施済。
 - ・グループ全体で5%程度の削減。



(ご注意)

本資料は、本資料の発表日現在において、入手可能な情報に基づいて作成したも のであり、実際の業績等は、今後様々な要因によって異なる結果となる可能性があ ります。いかなる確約や保証を行うものではありません。

