2021年12月期 第1四半期 決算説明資料



2021年5月12日







2021年12月期 第1四半期 決算概要



保守的な業績予想に対して、売上・利益ともに高成長 年間進捗率も順調

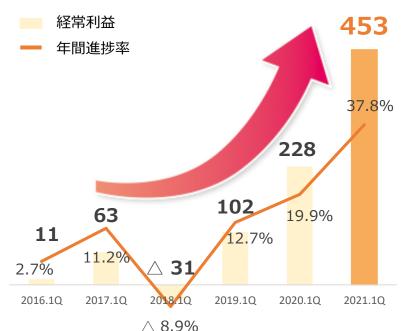
1,429 百万円 売上高

前年同期比 +37.1% 26.5% 年間進捗率



453 百万円 経常利益

前年同期比 +98.5% 年間進捗率 37.8%



2021年12月期 第1四半期 業績

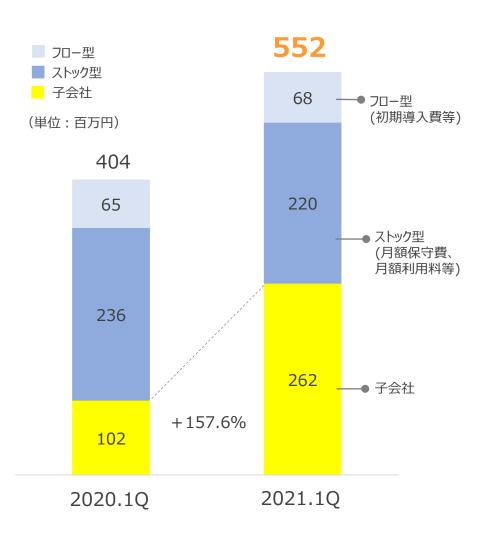


単位:百万円	2020年 1Q	2021年 1Q	前年同期比	202 見通し	1年度 進捗率
売上高	1,042	1,429	+37.1%	5,400	26.5%
営業利益	229	454	+98.4%	1,199	37.9%
経常利益	228	453	+98.5%	1,200	37.8%
親会社株主に帰属する 当期純利益	151	309	+103.7%	800	38.7%
営業利益率	22.0%	31.8%	+9.8P	22.2%	
経常利益率	21.9%	31.7%	+9.8P	22.2%	_
親会社株主に帰属する 当期純利益率	14.6%	21.7%	+7.1P	14.8%	_

2021年12月期 第1四半期 決算概要_データネットワークサービス売上構成[



子会社の成長、新規連結効果により業績伸長



- 子会社 (Doctorbook、システム ビィー・アルファほか)
 - ・Doctorbook 歯科医向けオンラインサービスが引き続き好調 のなか、医科向け事業も着実に業績伸ばす
 - ・システム ビィー・アルファ 新規連結効果による業績貢献
- 医療機関向けサービス(フロー型)病院への営業環境は状況変わらず

<売上構成について>

・フロー型

EVE、Medical Code、CADA-BOXなどの初期導入費用等

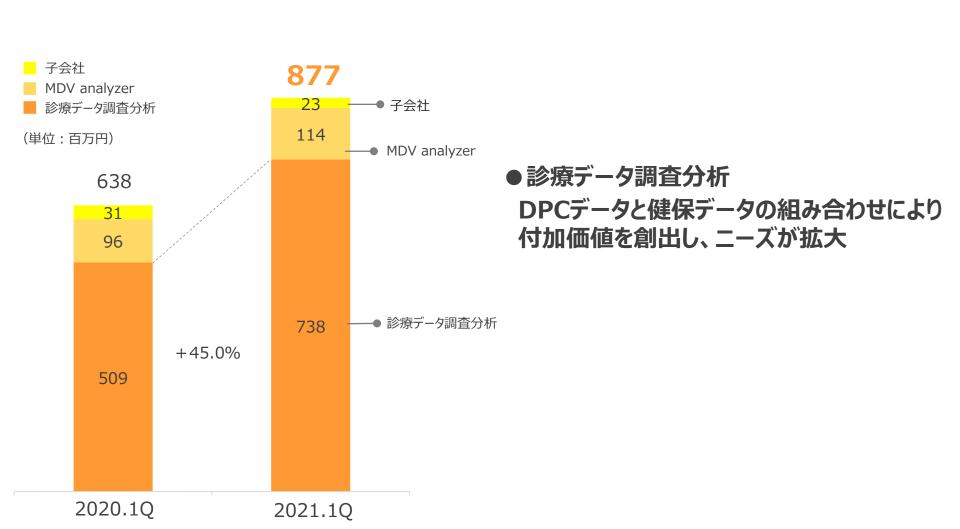
・ストック型

EVE、Medical Code、CADA-BOX、カンゴッチ+などの月額保守料、月額利用料等

2021年12月期 第1四半期 決算概要_データ利活用サービス売上構成



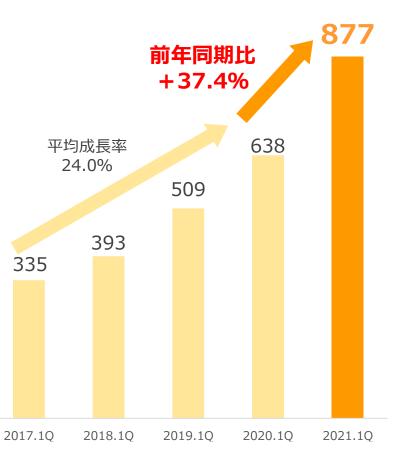
圧倒的な量と質の大規模診療データベースにより成長加速



2021年12月期 第1四半期_データ利活用サービスの成長







診療データ調査分析 前年同期比較 案件数 / 1件あたり平均売上高



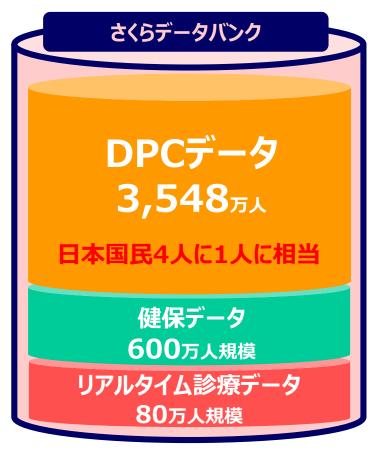
(単位:百万円)

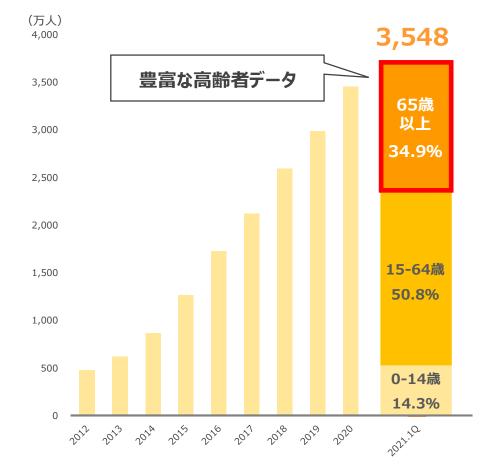
2021年12月期 第1四半期_データ利活用サービスの成長



圧倒的な地位を確立

- ①圧倒的な患者数
- ②情報の豊富さ(急性期疾患/がんのステージ情報など)
- ③分析の拡張性
- ④ DPCデータ×健保データでの価値創出



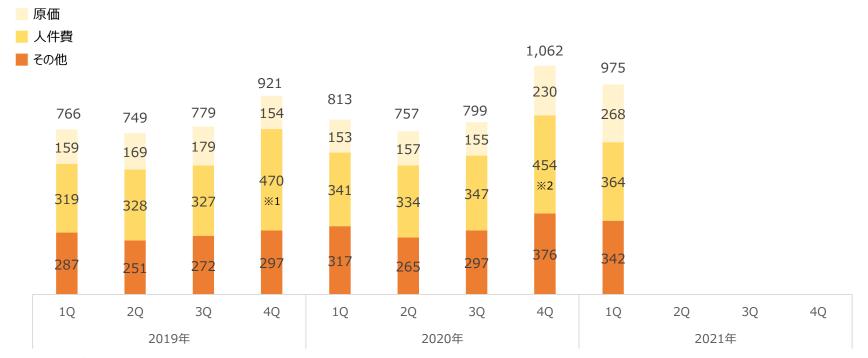


2021年12月期 第1四半期 決算概要_コスト分析



単位:百万円

	2020.1Q	2021.1Q	増減額	
原価	153	268	+114	・システム ビィー・アルファ新規連結による増加 ・売上原価率 14.8%→18.8% +4.0P
人件費	341	364	+22	7522771M1 2 110 70 2010 70 1 1101
その他	317	342	+24	システム ビィー・アルファ新規連結による増加
合計	813	975	+161	新サービスに伴う研究開発費
				- 利リーL人に针が爪丸開発員

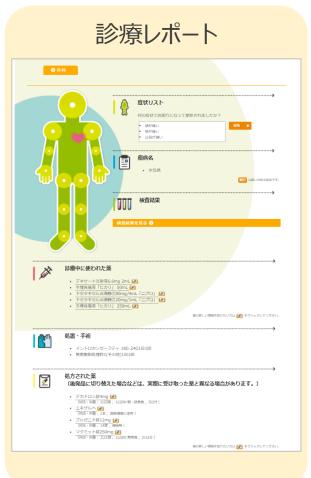


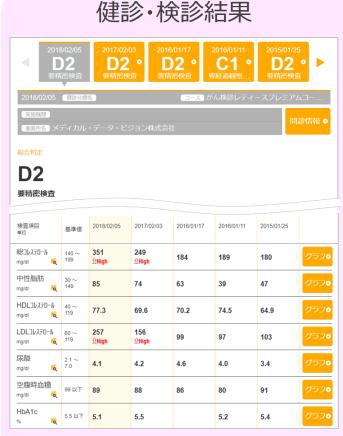
※1 決算賞与 134百万円※2 決算賞与 103百万円

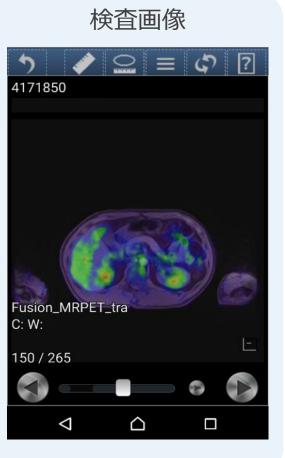
2021年12月期 第1四半期_トピックス



PHRシステム「カルテコ」







2021年12月期 第1四半期_トピックス



「カルテコ」の普及促進、BtoCサービスへの事業展開

PHRシステム「カルテコ」の積極的展開

【2021年4月26日 NEWS RELEASE】 「カルテコ」にワクチン接種記録機能の搭載



【2021年4月27日 NEWS RELEASE】 社員の健康管理に「カルテコ」活用



【2021年4月28日 NEWS RELEASE】 PHRシステム「カルテコ」導入決定



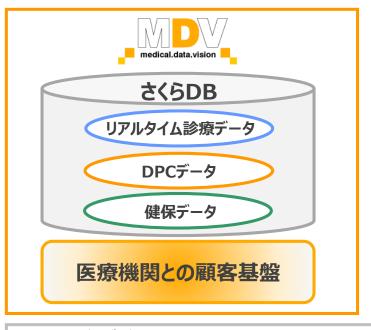
PHRシステム「カルテコ」のリニューアルは4Qローンチに向けて進捗中

2021年12月期 第1四半期_トピックス



SBIグループとの連携

SBIグループと積極的な事業連携を推進中







- ・医療ビッグデータを活用した金融及びヘルスケア分野での新商品・サービスの開発
- ・地方経済及び地域医療の活性化に寄与する事業の推進
- ・医療・ヘルスケア事業領域におけるSBIホールディングス子会社及び同社グループ出資先企業等との連携強化

- ・医療機関とのネットワーク、金融ノウハウを活用した、医療機関向けのファクタリングサービス
- ・メディカル金融事業の拡大や新サービスの共同開発等

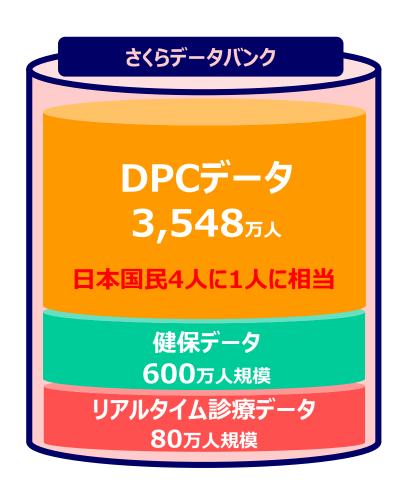


参考資料

さくらデータバンク(大規模診療データベース)活用事例



①圧倒的な患者数であるがゆえの高いニーズ



例)製造販売後DB調査 対象DB別件数

43製品 (複数のDBを使用する場合はそれぞれの件数にカウント)

対象DB	件数		
MDV	20		
MID-NET	10		
JMDC	3		
その他	2		
未定	13		

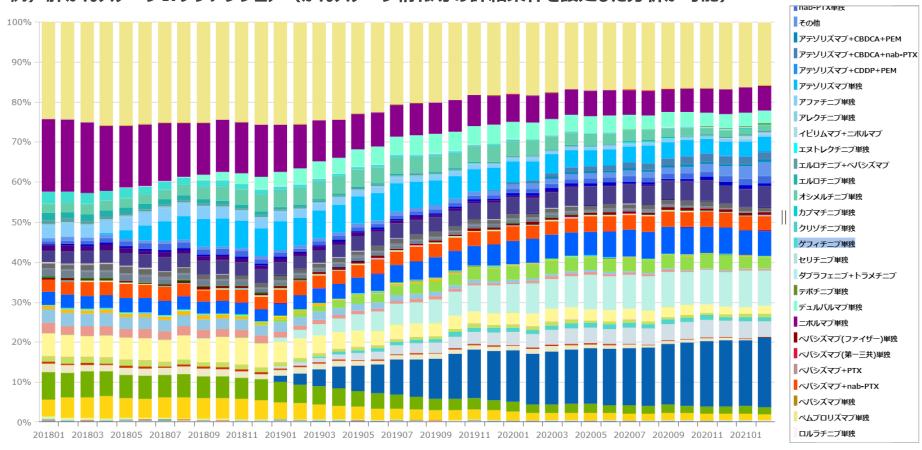
(2021年3月31日現在)

PMDA 医療用医薬品 情報検索サイトより抜粋 https://www.pmda.go.jp/PmdaSearch/iyakuSearch/



②急性期疾患、がんのステージ情報など、情報が豊富だからできるニーズへの対応

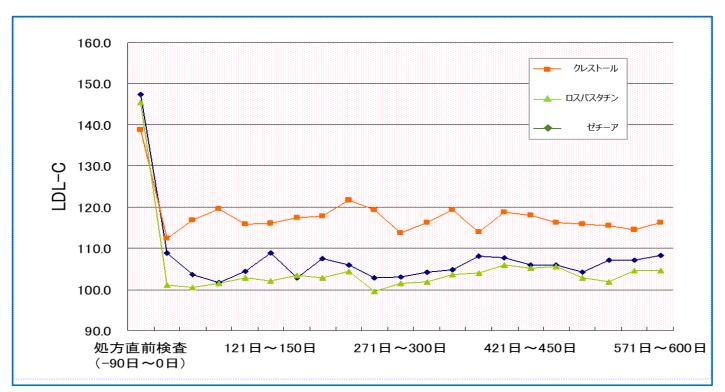
例)肺がんステージIVレジメンシェア(がんステージ情報等の詳細条件を設定した分析が可能)





③分析の拡張性(検査データを組み合わせた分析)

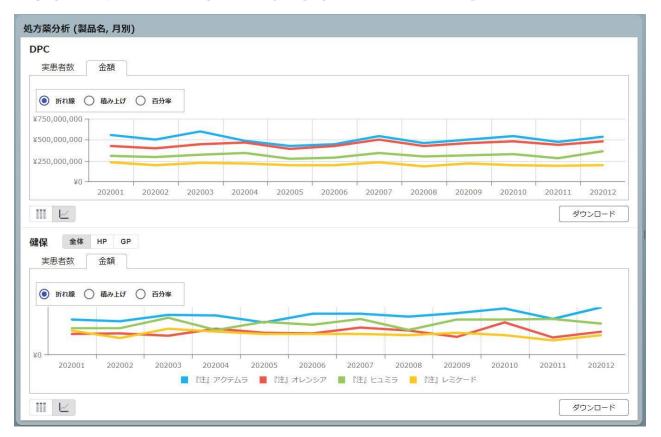
例)薬剤別治療効果比較(DPCデータ×検査データ)





④ DPCデータ×健保データでの価値創出

例) 関節リウマチ 主要薬剤の病院・健保別の処方金額推移





■2021年12月期第1四半期 補足資料

https://ssl4.eir-parts.net/doc/3902/ir_material_for_fiscal_ym/99578/00.pdf

■IRに関するお問合せ

https://www.mdv.co.jp/contactus/form.php?classification=7

本資料は、情報提供のみを目的として作成するものであり、当社株式の購入を含め、特定の商品の募集・勧誘・営業等を目的とした ものではありません。

本資料で提供している情報は、金融商品取引法、内閣府令、規則並びに東京証券取引所上場規則等で要請され、またはこれらに 基づく開示書類ではありません。

本資料には財務状況、経営結果、事業に関する一定の将来予測並びに当社の計画及び目的に関する記述が含まれます。このような将来に関する記述には、既知または未知のリスク、不確実性、その他実際の結果または当社の業績が、明示的または黙示的に記述された将来予測と大きく異なるものとなる要因が内在することにご留意ください。これらの将来予測は、当社の現在と将来の経営戦略及び将来において当社の事業を取り巻く政治的、経済的環境に関するさまざまな前提に基づいて行われています。

本資料で提供している情報に関しては、万全を期しておりますが、その情報の正確性、確実性、妥当性及び公正性を保証するものではありません。また予告なしに内容が変更または廃止される場合がありますので、予めご了承ください。