

2021年3月期 通期

決算説明資料

2021年5月13日

株式会社 NFCホールディングス

証券コード：7169

決算概況

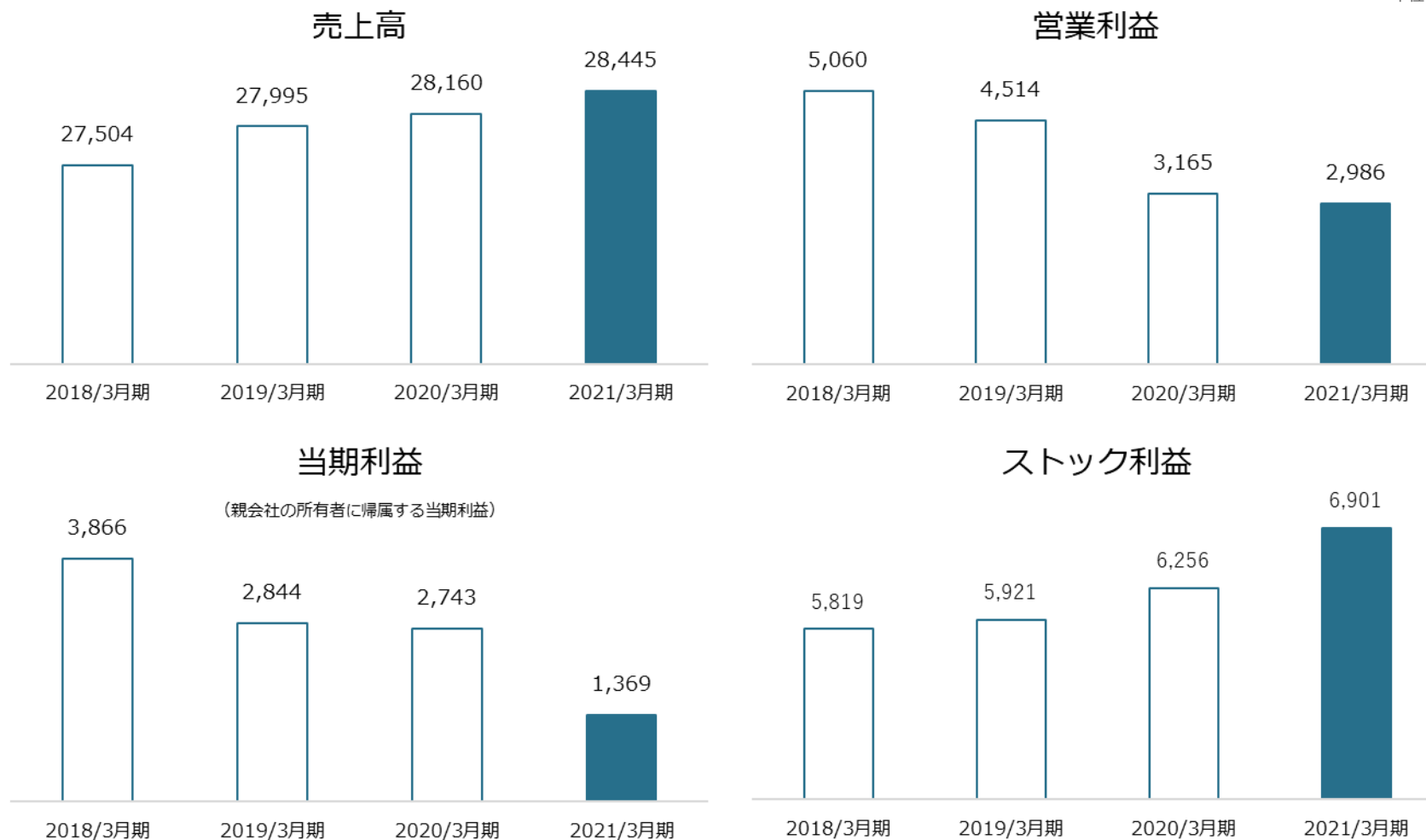
連結売上高 ▶▶▶ 前期比 +1.0% 28,445百万円
 連結営業利益 ▶▶▶ 前期比 ▲5.7% 2,986百万円

- 緊急事態宣言の影響による、保険ショップの一時的なクローズ等の影響があるものの、損保事業の拡張による収益増加により、売上高は前期比+1.0%
- 積極的な事業拡張により販売管理費も増加したことから、営業利益は前期比▲5.7%となっております。

単位：百万円	2020年3月期 (IFRS) 通期実績	2021年3月期 (IFRS) 通期実績	前期比 増減額	前期比 増減率
売上高	28,160	28,445	+285	+1.0%
売上原価・販売管理費	24,995	25,459	+464	+1.9%
営業利益	3,165	2,986	▲179	▲5.7%
営業利益率	11.2%	10.5%	▲0.7pt	▲6.6%
親会社の所有者に帰属する当期利益	2,743	1,369	▲1,374	▲50.1%

売上高とともに、ストック利益が増加しております。

単位：百万円



単位:百万円	2019/3月期	2020/3月期	2021/3月期		前四半期増減
	期末	期末	12月末	期末	
流動資産	13,725	13,154	11,562	13,255	+1,693
現金及び現金同等物	8,956	7,511	6,961	7,463	+502
非流動資産	14,245	19,920	19,409	19,424	+15
のれん	9,336	9,384	9,384	9,336	▲48
総資産	27,970	33,075	30,972	32,680	+1,708
流動負債	12,938	9,566	12,729	16,913	+4,184
短期借入	8,614	3,372	6,648	8,375	+1,727
非流動負債	1,551	12,807	9,716	6,476	▲3,240
長期借入	758	8,098	4,425	2,164	▲2,261
負債合計	14,489	22,374	22,446	23,389	+943
親会社の所有者に帰属する持分	13,016	9,858	8,525	9,290	+765
非支配持分	464	842	0	0	+0
資本合計	13,480	10,700	8,526	9,290	+764
自己資本比率	48%	32%	28%	28%	+0

借入金の返済により、借入金残高は前四半期に対し▲534百万円となっております。

事業区分

- 当社の事業セグメントを「保険サービス事業」「派遣事業」「ITサービス事業」の3つに大別しております。
- 全国に広がる保険ショップ網・訪問販売拠点など
様々なお客様と保険サービスをつなぐ接点として当グループは成長を続けています。

グループ会社	概要	セグメント			
		保険サービス	派遣	ITサービス	その他
	コールセンター 派遣コンサルティング	●	●		
保険ダイレクト	アフラックの専売募集代理店	●	●		
保険見直し本舗  GOESWELL	全国展開の保険ショップ・FC本部 全国約300店舗展開	●			
 E 保険プランニング	損害保険を中心に販売 全国50拠点展開	●			
損害保険見直し本舗 	ダイレクト系自動車保険取扱	●			
 TSLABO	保険代理店へ体制整備サポート	●			
 WebCrew	比較サイト運営 サイト利用者累計1,500万人			●	
 プラス 少額短期保険 Plus Small Amounts and Short Term Insurance	少額短期保険を提供				●

保険サービス

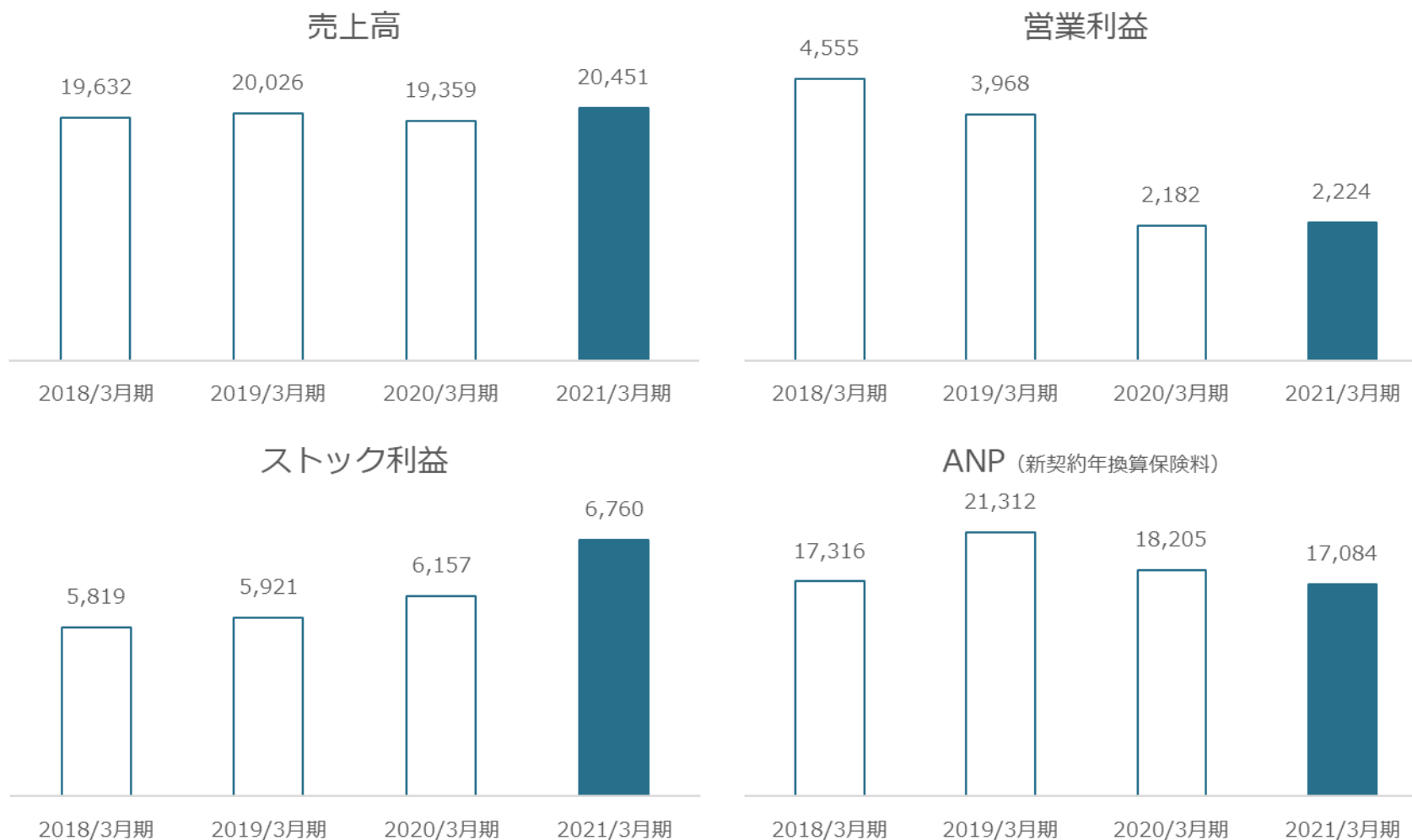
セグメント売上高 ▶▶▶ 前期比 +5.6% 20,451百万円
 セグメント営業利益 ▶▶▶ 前期比 +1.9% 2,224百万円

- 保険ショップの休業などの影響はあるものの、前期第4四半期から損保事業を拡張した結果、売上高は1,092百万円増加。
- 売上増とともに販売管理費の増加もあり、営業利益に関しては前期と同水準の2,224百万円。
- 通信販売チャネルにおける保険販売は堅調。

単位：百万円	2020年3月期 (IFRS) 通期実績	2021年3月期 (IFRS) 通期実績	前期比 増減額	前期比 増減率
売上高	19,359	20,451	+1,092	+5.6%
売上原価・販売管理費	17,176	18,226	+1,050	+6.1%
営業利益	2,182	2,224	+42	+1.9%
営業利益率	11.3%	10.9%	▲0.4pt	▲3.5%

獲得ボリュームを維持しながら、ストック利益を積み上げております。

単位：百万円



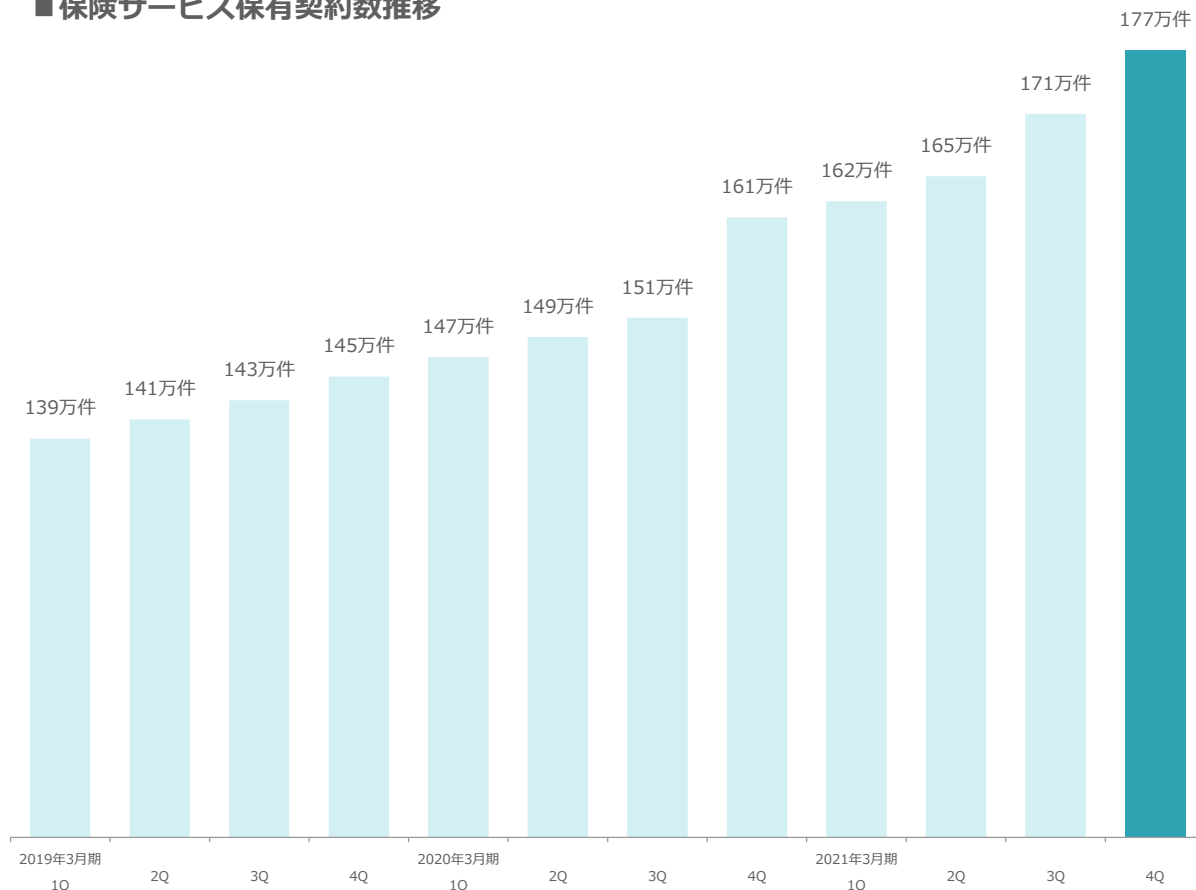
保有契約状況

2021年3月期末の保有契約件数は前期比+10.2%となりました。

また第4四半期における新契約年換算保険料（ANP）※ は46.3億円となっております。

※新契約年換算保険料（ANP） 年払いや一括払いなど商品による支払い方法の違いを調整し、生保会社が保険契約から1年間に得る収入の規模を示す指標

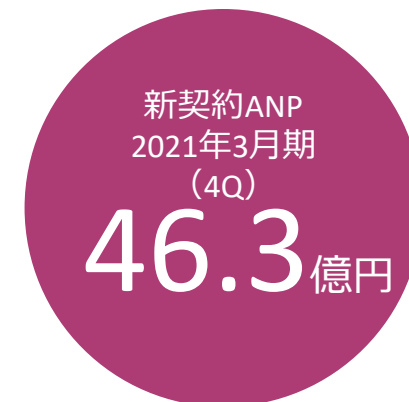
■ 保険サービス保有契約数推移



保有契約前期比

(第4四半期)

+10.2%



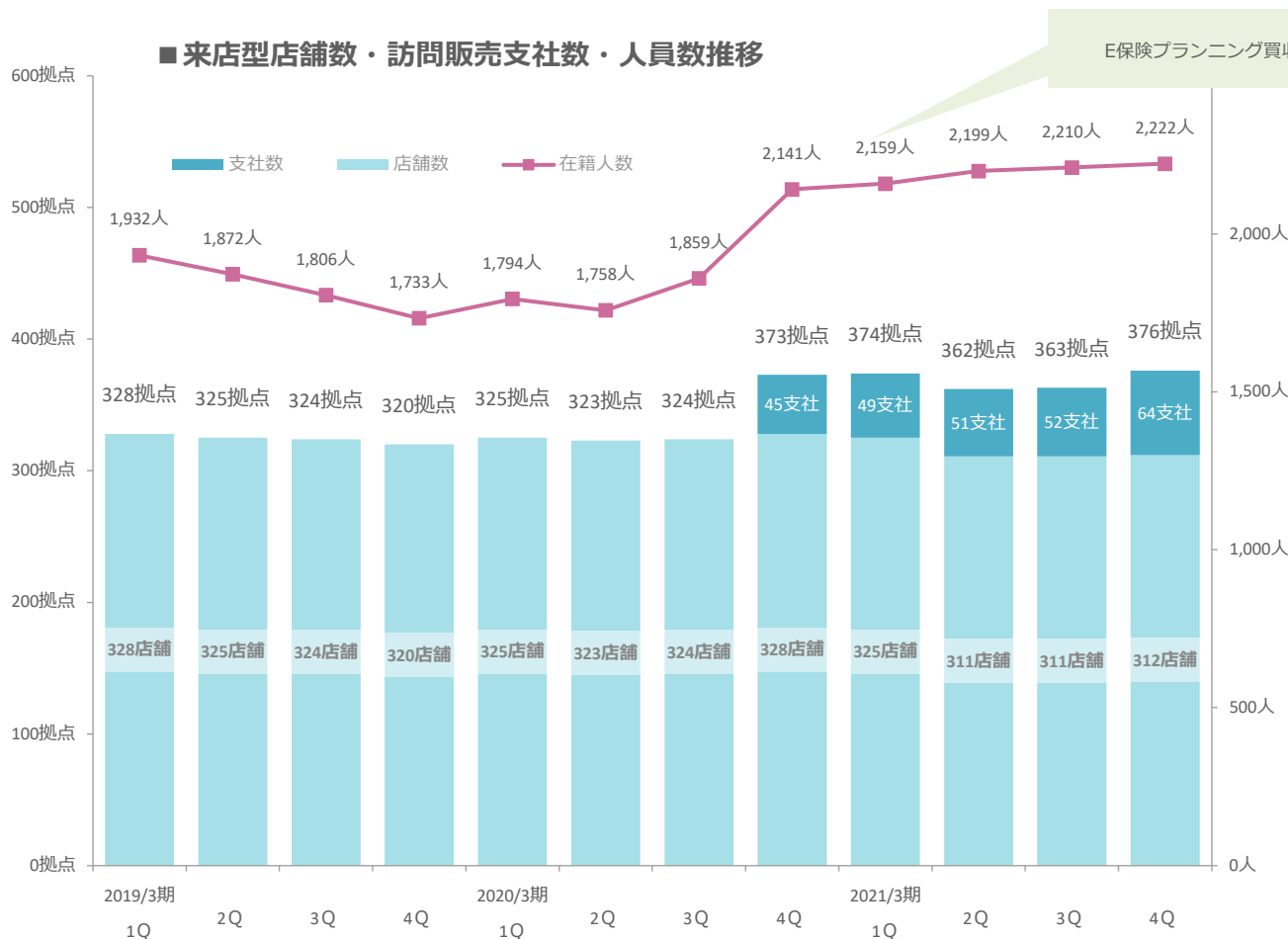
<2021年3月期4Q内訳>

(株)NFC：5.4億円、

(株)保険見直し本舗：28.5億円、その他：12.3億円

営業人員数

2021年3月期末の在籍人数は 2,222人（前期末比 +81 人）となっており、前期以降営業体制を拡充しております。同様に販売支社数も増加しております。



営業人員数 前期比

(前期末人員数2,141名)

+81名

来店型SHOP
訪問販売支社
合計 **376** 拠点

派遣事業

セグメント売上高 ▶▶▶ 前期比 ▲12.9% 4,204百万円

セグメント営業利益 ▶▶▶ 前期比 +17.2% 1,201百万円

- 当第4四半期より人材派遣事業の一部を譲渡し、新規派遣先の開拓及びコンサルティング事業と、各保険会社様からの業務受託事業を中心とした事業に再編を行っております。
- 売上高が減少しておりますが、コスト効率が改善し増益となっております。

単位：百万円	2020年3月期 (IFRS) 通期実績	2021年3月期 (IFRS) 通期実績	前期比 増減額	前期比 増減率
売上高	4,828	4,204	▲624	▲12.9%
売上原価・販売管理費	3,803	3,003	▲800	▲21.0%
営業利益	1,024	1,201	+177	+17.2%
営業利益率	21.2%	28.6%	7.4pt	+34.7%

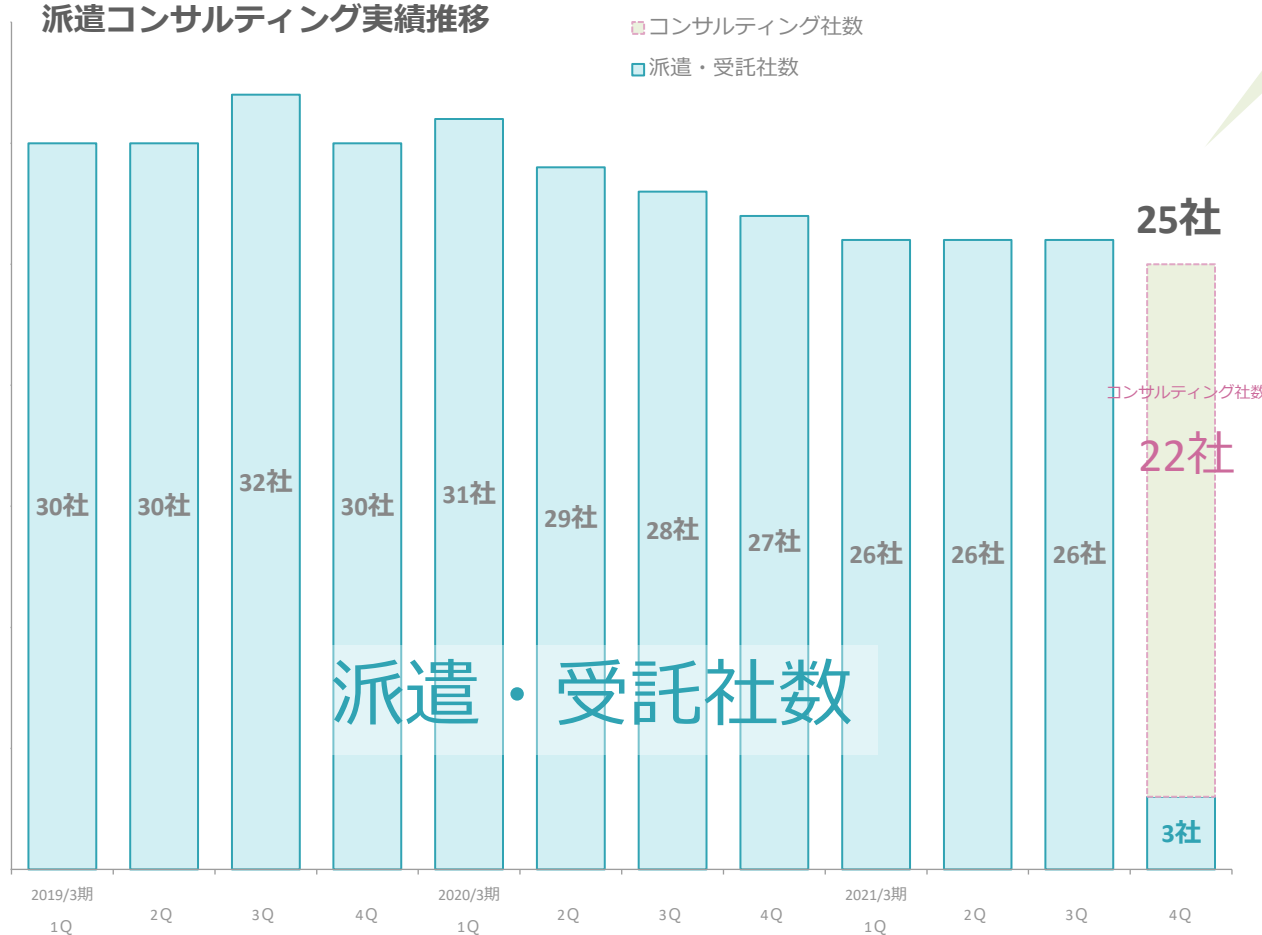
派遣事業実績

当第4四半期より派遣に関するコンサルティング業務が主軸となっております。

コンサルティング業務でのお取引先社数は22社、

当社が直接、受託・派遣を実施している社数は3社となっております。

派遣コンサルティング実績推移



当社からの企業への派遣から
コンサルティングを主体とした
ビジネスモデルへシフト

派遣事業従事人数

356名

コンサルティング社数22社
派遣・受託社数3社

合計 **25**社

ITサービス事業

セグメント売上高 ▶▶▶ 前期比 +0.1% 4,227百万円
 セグメント営業利益 ▶▶▶ 前期比 ▲0.1% 447百万円

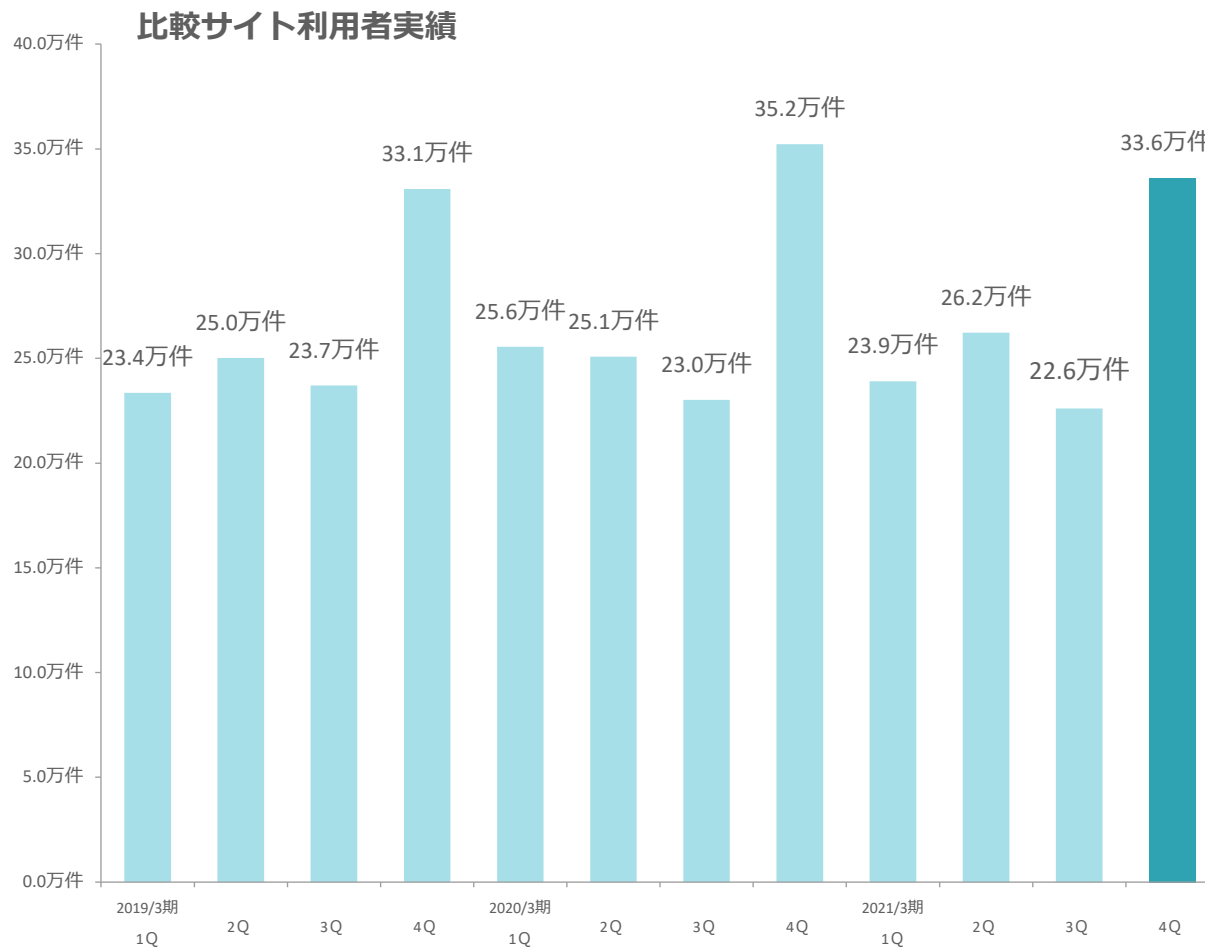
- 比較サイト運営を行い、お客様との接点を構築しております。

売上高、販売管理費ともに前期と同水準での結果となっております。

単位：百万円	2020年3月期 (IFRS) 通期実績	2021年3月期 (IFRS) 通期実績	前期比 増減額	前期比 増減率
売上高	4,222	4,227	+5	+0.1%
売上原価・販売管理費	3,774	3,780	+6	+0.1%
営業利益	447	447	+0	▲0.1%
営業利益率	10.6%	10.6%	▲0.0pt	▲0.1%

比較サービス利用実績

第4四半期 比較サービス利用件数は33.6万件
前期比▲4.7%となりました。



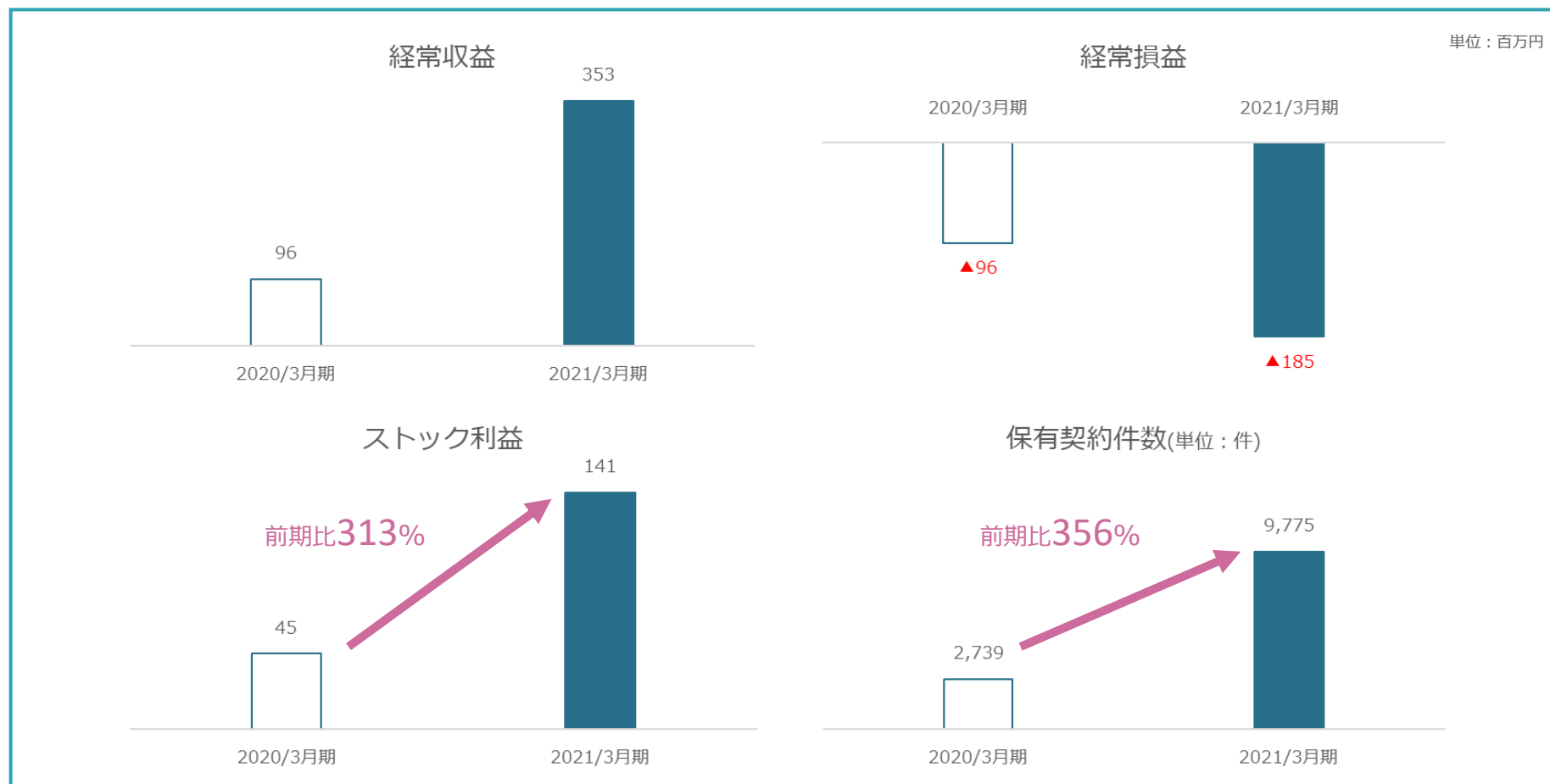
比較サービス利用件数

22.6万件

前期比▲4.7%

- 前第2四半期に子会社化した「プラス少額短期保険株式会社」において、
保有契約数に関しては前期比356%、契約増加に伴いストック利益は前期比313%となっております。

プラス少額短期保険(株)前期比較



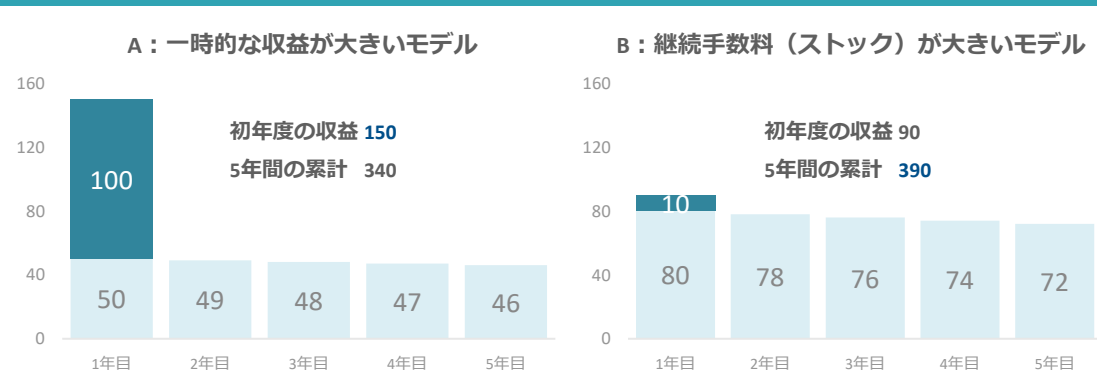
保険サービス事業の収益に関しては、「当該期間の販売量に応じた一時的な収益」と「保険契約の保有・継続による収益」に分けられます。

当社の保険サービス事業においては、同じ販売量であっても、総収益が最大化する条件を選択し、

より「保険契約の継続・保有による手数料」すなわち「ストック」による長期安定的なビジネスモデルの構築を進めております。

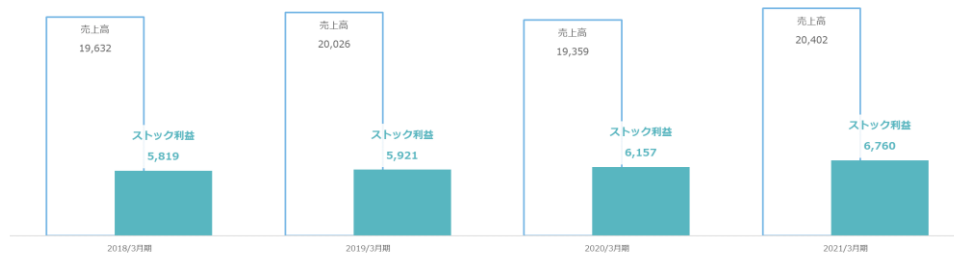
自社サービスである少額短期保険事業に関しては販売時にコストを投下するものの、将来的な「ストック」利益が見込めるモデルです。

保険サービス事業（保険代理店）モデル

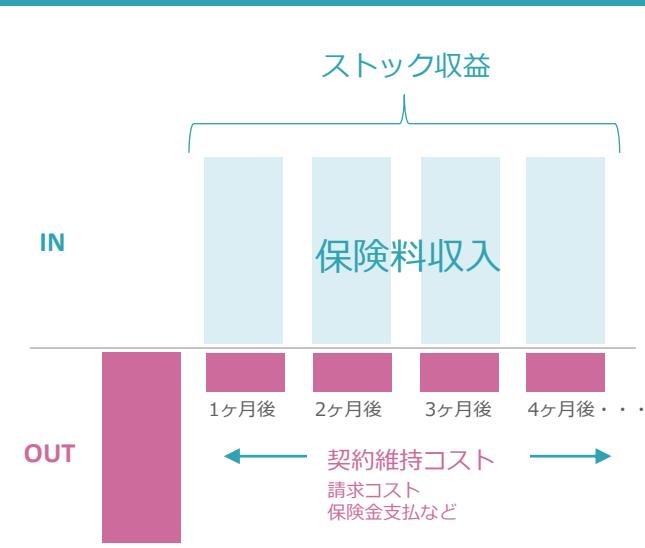


Aは初年度の収益が大きいものの、
当社としては**総収益が最大化**する「B」を選択

【保険サービス事業】ストック利益推移



自社サービス（少額短期保険）モデル

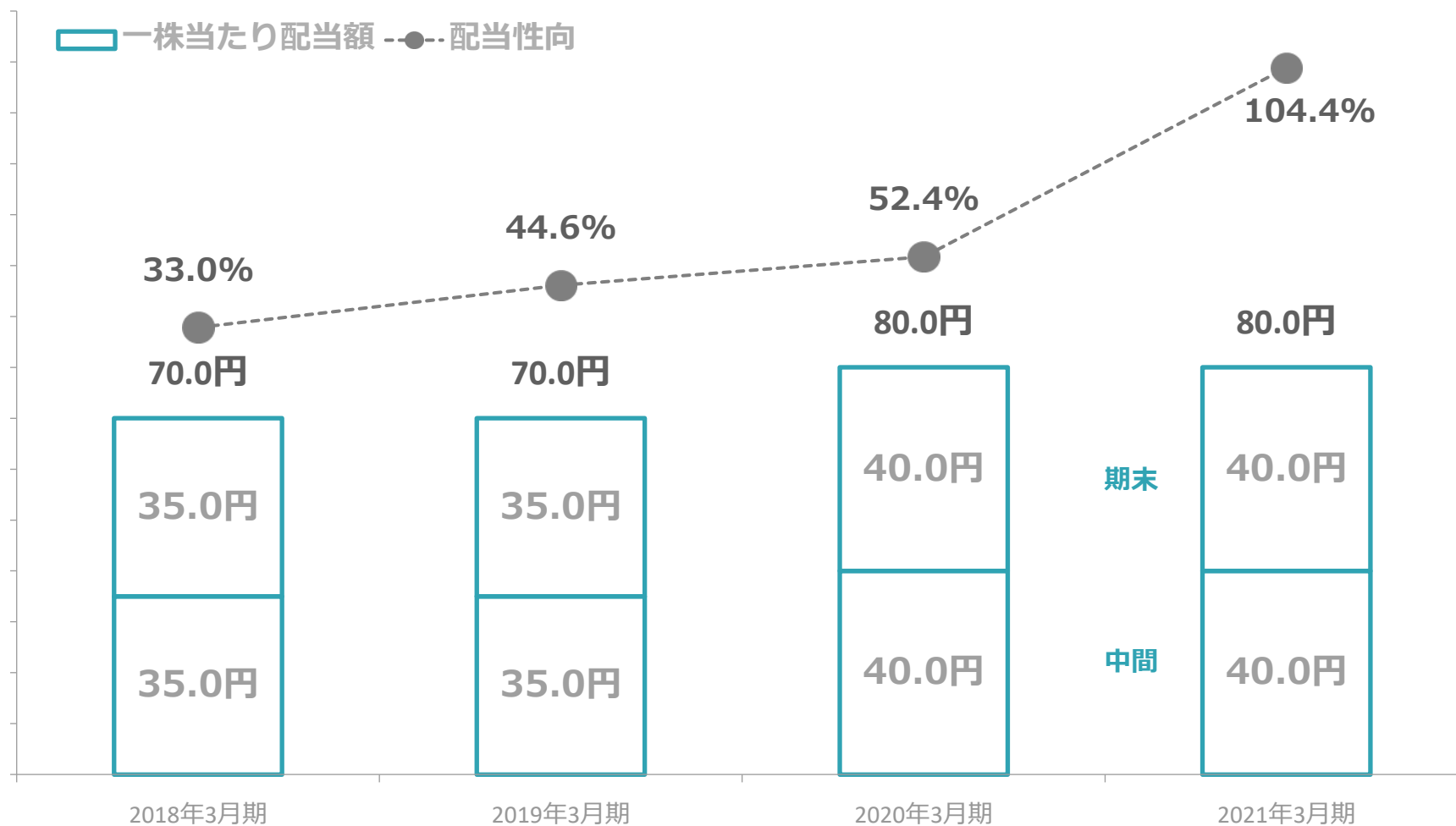


保険サービス事業における代理店手数料とは違い
お客様が解約しない限り、
継続的なストック利益となります。

より1獲得あたりの総収益が大きくなるよう継続的なストック利益を積み上げながら事業運営を行います。

現時点では、当社グループの事業再編や新型コロナウイルス感染症の影響など、業績に影響を与える未確定な要素が多いため、業績の見通しについて適正かつ合理的な数値の算出が困難であると判断し、連結業績予想の開示を見合わせることに致しました。なお、今後業績予想が可能になりました段階で公表いたします。

2021年3月期は一株当たり80円の配当を実施、配当性向は104.4%となりました。



株主の皆さまへの利益還元を通して資本効率の向上をはかるため

2020年5月18日開催の取締役会での決議に基づき、以下のように自己株式取得を実施いたしました。

<取得期間> 2020年5月19日から2021年3月31日まで

(1) 取得株式数 56,500 株

(2) 取得総額 125,293,100 円

配当と自己株式取得による総還元額は1,552百万円 総還元性向は113.4%となりました。

単位：百万円	2018年3月期 (IFRS)	2019年3月期 (IFRS)	2020年3月期 (IFRS)	2021年3月期 (IFRS)
配当金支払額	1,273	1,266	1,431	1,427
自己株取得総額	266	311	435	125
総還元性向	39.8%	55.5%	68.0%	113.4%

NFCグループは全てのステークホルダー（お客様、お取引先企業の皆様、株主様、従業員等）の皆様が安全に、そして安心できる事業活動を行うため、新型コロナウイルスの拡大初期から以下のような取り組みを行っております。

- 感染予防を推進するために繰り返し啓蒙活動を行うとともに、多くの部門で在宅勤務や時差出勤を取り入れることで3密を避けています。
- また、一人あたりの執務スペースの増床、コールセンター内の飛沫防止シートの設置、採用面接や対面営業（保険ショップ、訪問営業）ではオンライン面談を実施する等、それぞれの業務形態に合わせた環境整備を積極的に推進しております。

勤務形態について



時差出勤



在宅勤務

体調管理について



マスクの着用



手洗い

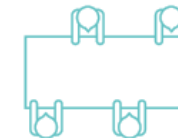


アルコール消毒

会議・営業活動



飛沫防止アクリル板
の設置



会議室の利用人数を半数に



オンライン保険相談

執務環境の整備



一人当たりの執務スペースの増床



喫煙スペースの廃止



体温測定



換気



空気清浄加湿器
の稼働



キーボード・マウス
のふき取り消毒



出張は必要最小限
にとどめる



会食、懇親会の自粛

上記の対策に加え、グループの全従業員に対して「感染予防ハンドブック」の配布と、イントラネットやメール配信を通して定期的な感染対策の啓蒙活動をおこなっています。

免責事項

本資料に記載の内容は、過去及び現在の事実に関するものを除き、当社が現時点で入手可能な情報及び仮説に基づいて判断されたものであり、当該仮説や判断に含まれる不確定要素や、将来の経済環境の変化等により影響を受ける可能性があり、結果として当社の将来の業績と異なる可能性があります。

なお、本資料における将来情報に関する記述は上記のとおり本資料の日付（またはそこに別途明記された日付）時点のものであり、当社は、それらの情報を最新のものに随時更新するという義務も方針も有しておりません。

また、本資料に記載されている当社以外の企業等にかかわる情報は、公開情報等から引用したものであり、かかる情報の正確性・適切性等について当社は何らの検証も行っておらず、また、これを保証するものではありません。本資料利用の結果生じたいかなる損害についても、当社は一切責任を負いません。

インサイダー取引に関するご注意

企業から直接、未公開の重要事実の伝達を受けた投資家（第一次情報受領者）は、当該情報が「公表」される前に株式売買等を行うことが禁じられています（金融商品取引法166条）。

同法施行令第30条等の定めにより、二つ以上の報道機関に対して企業が当該情報を公開してから12時間が経過した時点、または金融証券取引所に通知しかつ内閣府令で定める電磁的方法（TDnetの適時開示情報閲覧サービスおよびEDINET公開WEBサイト）により掲載された時点を以って「公表」されたものとみなされます。

《弊社お問い合わせ先》

(株)NFCホールディングス IR室 TEL : 03-6233-0352