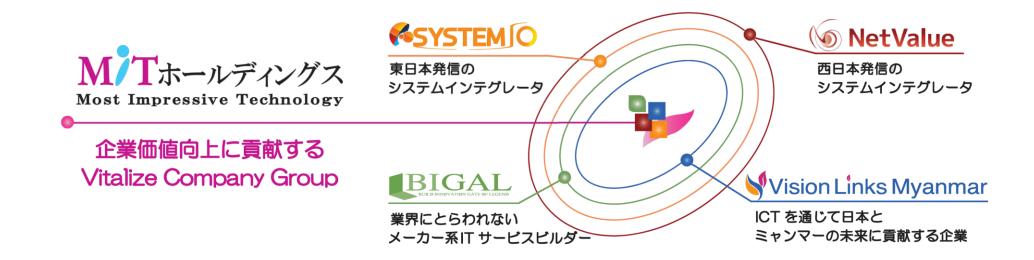
2021年11月期第2四半期決算補足説明資料

2021年7月13日MITホールディングス株式会社(証券コード:4016)





目次

- 1. 会社概要
- 2. 2021年11月期第2四半期決算概要
- 3. 事業トピックス

M/Tホールディングス

1. 会社概要



会社概要

MITホールディングス株式会社 企業名 設立 2009年12月 (創 立) 1990年 1月(株式会社システムイオを設立) 従業員数 12名(2021年4月現在) 所在地 千葉市美浜区 代表取締役 浩 鈴木 役員 締 増田 役 典久(株式会社ビーガル代表取締役) 取 将雄(株式会社NetValue代表取締役) 中森 真二(株式会社システムイオ代表取締役) 野山 英治 (財務担当取締役) 三方 社外取締役 池津 学 (弁護士) 常勤監査役 沼倉 巧和 社外監査役 東園 直樹 啓司 山西 執行役員 桑原 智成(Vision Links Myanmar Co.,Ltd.代表取締役)



グループ会社概要



企業名 株式会社システムイオ

設 立 1990年1月

従業員数 162名(2021年4月現在)

拠 点 東京本社(東京都港区)

千葉本社 (千葉市)



企業名 株式会社ビーガル

設 立 2007年9月

従業員数 32名(2021年4月現在)

拠 点 本社(千葉市)

東京支社(東京都港区)

大阪支社 (大阪市)

九州営業所(福岡市)、秋田営業所(秋田市)

北陸営業所(金沢市)、広島営業所(広島市)

高松営業所(高松市)



企業名 株式会社NetValue

設 立 2004年6月

従業員数 108名(2021年4月現在)

拠 点 本社(大阪市)

福岡営業所(福岡市)

川崎営業所(川崎市)

Vision Links Myanmar

企業名 Vision Links Myanmar Co.,Ltd.

設 立 2015年9月

従業員数 22名(2021年4月現在)

拠 点 本社 (ミャンマー ヤンゴン市)



ミャンマー子会社(Vision Links Myanmar Co.,Ltd.)の状況 に関する報告

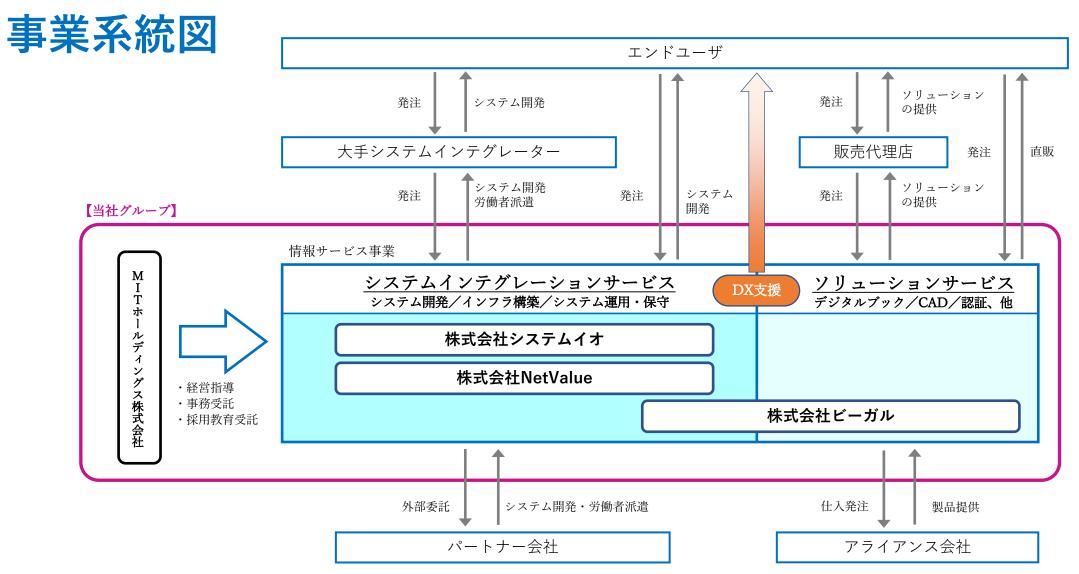
2021年2月1日に発生したミャンマー国軍によるクーデター並びにその後の弾圧により市民に犠牲者が出ている事態については、極めて遺憾であり、武力による市民弾圧を強く非難するとともに、お亡くなりになられた多くの市民の方に対して哀悼の意を表します。

当社は、2015年にヤンゴン市にVision Links Myanmar Co.,Ltd. (以下、VLM社という)を設立し、ICTを通じて日本とミャンマーの未来に貢献する企業となるべく事業を運営してまいりました。

現在、ヤンゴン市内では依然として、公的機関の業務停止やインターネット接続が制限されるなどの状況下ではありますが、VLM社では従業員の安全を最優先とし全員が在宅リモートワークによる業務を継続しております。

現時点で当社グループの業績への影響は軽微であると判断しておりますが、今後の現地の情勢如何によっては、当社グループの業績に影響する可能性があります。状況の変化が生じた場合は、改めてお知らせいたします。





(注) 非連結子会社であるVision Links Myanmar Co.,Ltd.については、連結業績に与える影響は僅少であるため、事業系統図への記載を省略しております。



システムインテグレーションサービス

~設計・開発からハードを含めた保守運用まで~

- ◆ 企業の業務を遂行するのに必要なソフトウエアシステム の開発から導入・運用保守までを行っています。
- ◆ 社会インフラ系基幹システム開発及びネットワーク基盤 構築の受注を柱にしており、安定した受注の確保を実現 しています。

★主な業種★

社会生活に密着したインフラを支えるシステムの 開発、保守を担っています。



公共 (中央省庁、自治体、年金)



通信 (携帯キャリア)



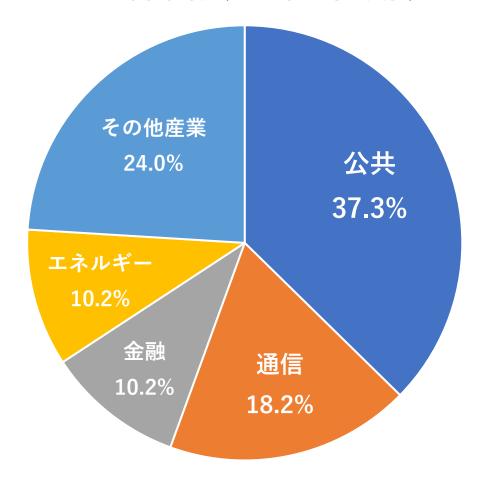
金融 (銀行、クレジット、保険)



エネルギー

(電力系、ガス系)

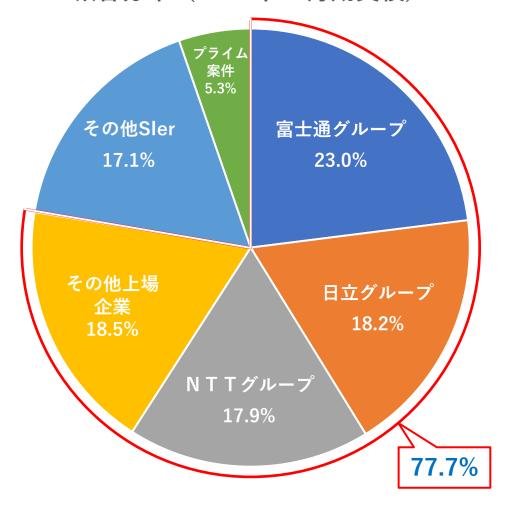
ユーザ業種割合(2020年11月期実績)





システムインテグレーションサービス

顧客分布(2020年11月期実績)



当社グループは独立系システムインテグレーターとして、 30年を超える実績を積み重ねて続けています。

- ◆ 社会インフラ系システム開発及び、ネットワーク基盤構築の開発実績とノウハウの蓄積を強みに、顧客との長期的な取引を継続しており、主要顧客である大手メーカー、大手システムインテグレーターから約77%以上の受注を安定的に継続しています。
- ▶ あらゆる産業においてデジタルトランスフォーメーション (DX)の取り組みが加速している中、大手システムインテ グレーターでは対応できない多くの中小規模事業者に向け て、生産性向上につながるシステム化コンサルティング サービスの提供を強化し、事業拡大を目指してまりいます。



ソリューションサービス

デジタルマーケティング (Wisebook)



M/Tホールディングス Most Impressive Technology

電子化の時間短縮と利便性が向上する制作・配信システム

2つのプランからお選びいただけます







会議ごとの資料プリント→製本→配布を、クラウドで 集中的に管理し、セキュアな環境で運用できます。 制作から公開までの時間を短縮、コストも大幅に削減 でき、「働き方改革」をサポートします。



Wisebook解析システムでブック解析情報を数値化し、アクセス解析をビジュアル表示します。

紙媒体では知り得なかった情報を取得し、商品販売戦略や紙面レイアウトの構成などに活用できます。



学校や塾などの教育教材や社内教育マニュアルなどを 電子テキスト化。動画を組み込んだ e ラーニング教材 として利用できます。

スマホやタブレットから「すきま時間」で「いつでもどこでも」学べる学習ツールとして最適です。



社内に保管されている様々な文書や技術資料などの社 外秘文書を「限定公開」で運用できます。

Wisebookライブラリ(本棚)の検索機能を利用することでキーワード検索が可能。ページ内でハイライト表示されるため、素早く見つけることができます。





> 導入事例:ディノス様 通販カタログサイト

dinos



▶ その他導入企業例(抜粋)



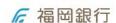






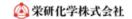
















ソリューションサービス

デジタルマーケティング(Wisebookサービス例)

<サブスクリプション型クラウドサービス>



■製品名 WiebookONE (ワイズブックワン) URL https://wisebook-one.ip

■製品概要

社外へ広く発信するパンフレットなどのWEB公開のブックと、会議資料や社内報など社内メンバーへ公開する限定公開のブックを1つのアカウントで管理・運用ができるクラウドサービス。

- ■料金(12ヶ月契約)
- ・パブリッククラウド(共有)サービス 1 GBプラン 5,280円 3 GBプラン 7,700円 5 GBプラン 9,900円 ※初期費用 20,000円
- ・プライベートクラウド(専用)サービス 30GBプラン 初期費用 330,000円 月額費用 55,000円※カスタマイズ開発可能サービス

<デジタル制作サービス>



- ■サービス名 eCATA (イーカタ) URL https://ecata.jp/
- ■サービス概要 カタログ、パンフレット、マニュ アル等をマルチデバイスで活用出 来る電子ブックの制作サービス。 単発でのご利用のお客様向けサー ビス。

■料金

- ・配信サービス 月額5,500円/冊
- ・ページ制作費用 1~24ページ 1.100円/ページ
- ・その他サービス 目次設定、リンク、動画埋め込み など



ソリューションサービス

C A D ソリューション (DynaCADシリーズ)





- ◆DynaCADシリーズ
 - ➤ DynaCAD官公庁版Plus
 - ➤ DynaCAD土木Plus
 - ▶ DynaCAD電気
 - DynaCAD
 - > DynaCAD 3D VIEWER
 - ➤ DynaCAD CUBE(3DCAD) <u>"2021年3月リリース"</u>
- ◆その他CAD関連サービス
 - ➤ 図面電子化『B@図』
 - > CAD関連書籍・電子納品ソフト・施設管理ソフト

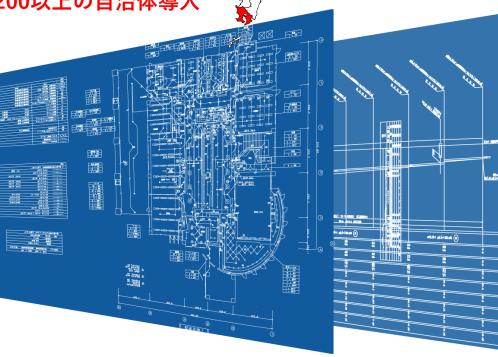
◆ 導入実績(出荷実績・顧客実績)

> 累計販売本数

▶ 12万ライセンス超

> 11県で全庁採用

▶ 200以上の自治体導入





認証ソリューションサービス

- ◆顔認証を利用したシステムの設計から導入、 施工、保守サービスまで提供。
 - ▶顔認証 🗙 入退管理システム
 - ▶顔認証 🗙 勤怠管理システム
 - ▶顔認証 🗙 食堂決済システム
 - ▶共連れ防止システム
 - ▶ICカード発行 など
- ◆コロナ禍における感染拡大防止対策のための 検温機能付顔認証システム関連製品、 「Al Face Terminal シリーズ」が好調。





ソリューションサービス



DIA公認のドローンスクール事業、ドローン操縦 インストラクター及び操縦ライセンスの資格認定 事業をおこなっております。



Prone International Internat



オープンスカイパイロット認定コース

育団体Drone International Associationのオープ ンスカイパイロット認定証を発行致します。

事前家庭学習方式により、最短で半日での学科終了を実現。

実技では国交省許可基準となる10時間フライトを目指し ます。ドローンをお持ちの方は持参可能です。(ドローン係 険加入済機のみ可)

DIA認定インストラクター育成 コースもあり。



UIDE BOOK

e International Association



こども向けプログラミング教室 「ハローワールド」

ハローワールドは、小学生1年生から中学3年生までのお子様 を対象に株式会社NetValue(大阪市)が運営している無料の プログラミング教室です。

プログラミングを通して、作りたいと思う力(発想力・好奇 心)と、作り出す力(技術力・論理的思考力)を学び、こども たちの想像力を鍛え育むことを目指しています。















※新型コロナウイルス感染拡大防止のため現在休校中。7月中旬の再開を予定しています。

2. 2021年11月期第2四半期決算概要



第2四半期ハイライト

連結売上高

1,896,054 千円

前年同期比 99.4% 進捗率 45.7%

連結営業利益

18,195_{←円}

前年同期比 30.0%

進捗率 12.6%

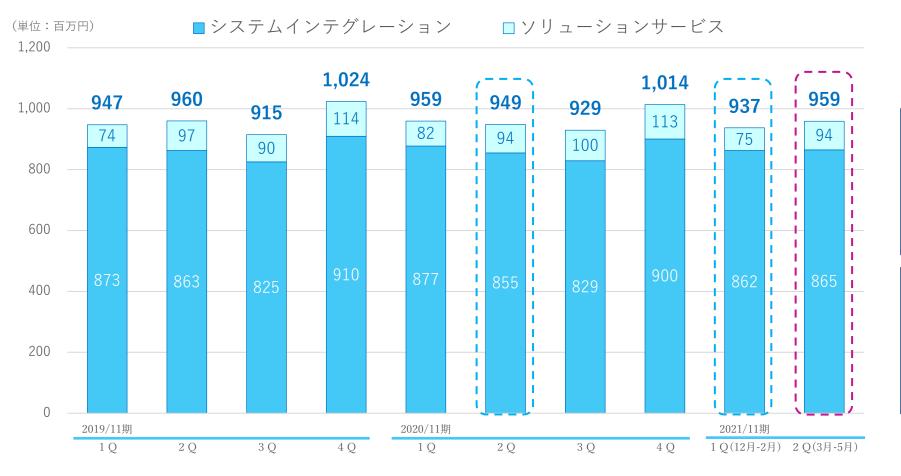
- ■第2四半期累計期間の連結売上高は、主力のシステムインテグレーションが堅調に推移 し計画通りの進捗。ソリューションサービスは、コロナ禍対策における顔認証ソリュー ションが増加した一方、CADソリューション、デジタルマーケティングが前年同期比で 微減、前期パソコン教室の閉校による減収の影響により、前年同期比では微減。
- ■連結営業利益は、システムインテグレーションにおいて一部不採算案件が発生したこと及び、ソリューションサービスにおけるDynaCAD CUBE、WisebookONEのリリースに伴うソフトウエア償却費が増加したため、前年同期比で減少。

2. 2021年11月期 第2四半期決算概要



四半期売上高の推移

- 当第2四半期連結売上高は、前年同期比(YoY)101.1%、前四半期比(QoQ)102.3%の微増。
- 緊急事態宣言の再発令や延長による影響を受けつつも、受注は回復傾向。









第2四半期 連結損益計算書サマリー

- 新型コロナウイルス感染拡大による緊急事態宣言の再発令や延長により、システムインテグレーション・ソリューショ ンサービスともに、第2四半期累計期間の売上高は前年同期比で減少。
- その他ソリューションサービスのパソコン教室閉校の影響を除いたソリューションサービス全体売上高の前年同期比は、 △1,561千円(増減率 △0.9%)、連結売上高の前年同期比は△6,483千円(増減率 △0.3%)の微減。

	2020年11月期 2 Q 前年同期比		肚	(前年同期比)	
	金額(千円)	金額(千円)	金額(千円)	増減率	パソコン教室閉校 の影響を除く場合
売上高	1,908,027	1,896,054	△ 11,973	△ 0.6%	▲6,483千円 (▲0.3%)
・システムインテグレーション売上高	1,732,386	1,727,465	△ 4,921	△ 0.3%	
・ソリューションサービス売上高	175,640	168,589	△ 7,051	△ 4.0%	<u>ソリューション</u> サービス
内)デジタルマーケティングサービス	45,230	40,933	△ 4,296	△ 9.5%	<u>リーピス</u> パソコン教室閉校
CADソリューションサービス	99,861	93,315	△ 6,536	△ 6.5%	の影響を除く場合 ▲1,561千円
認証ソリューションサービス	22,852	29,066	+ 6,213	+ 27.2%	(▲0.9%)
その他ソリューション(ドローン他)	2,215	5,272	+ 3,056	+ 138.0%	
その他ソリューション(PC教室)	5,490	_	△ 5,490	△ 100.0%	7.0/44 157
売上原価	1,474,480	1,505,464	+ 30,984	+ 2.1%	<u>その他サービス</u> 2020年9月で、
売上総利益	433,547	390,589	△ 42,957	△ 9.9%	シニア向けパソコン教室を閉校
販売費及び一般管理費	372,807	372,394	△ 413	△ 0.1%	ン教主と同様
営業利益	60,739	18,195	△ 42,543	△ 70.0%	-
経常利益	58,482	16,631	△ 41,850	△ 71.6%	
親会社株主に帰属する四半期純利益	37,227	9,759	△ 27,468	△ 73.8%	



第2四半期連結損益計算書サマリー

- システムインテグレーションにおいて一部不採算案件が発生し一時的に開発原価が増加。既に問題は収束しているため、 第3四半期以降は適正な売上原価の水準となる見込み。
- ソリューションサービスにおけるDynaCAD CUBE及び、WisebookONEのリリースに伴うソフトウエア償却費が増加。受注拡大に向けた先行投資として第3四半期以降の売上増を計画。

	2020年11月期 2 Q	2021年11月期 2 Q	前年同期比	
	金額(千円)	金額(千円)	金額(千円)	増減率
売上高	1,908,027	1,896,054	△ 11,973	△ 0.6%
・システムインテグレーション売上高	1,732,386	1,727,465	△ 4,921	△ 0.3%
・ソリューションサービス売上高	175,640	168,589	△ 7,051	△ 4.0%
内)デジタルマーケティングサービス	45,230	40,933	△ 4,296	△ 9.5%
CADソリューションサービス	99,861	93,315	△ 6,536	△ 6.5%
認証ソリューションサービス	22,852	29,066	+ 6,213	+ 27.2%
その他ソリューション(ドローン他)	2,215	5,272	+ 3,056	+ 138.0%
その他ソリューション(PC教室)	5,490	-	△ 5,490	△ 100.0%
売上原価	1,474,480	1,505,464	+ 30,984	+ 2.1%
売上総利益	433,547	390,589	△ 42,957	△ 9.9%
販売費及び一般管理費	372,807	372,394	△ 413	△ 0.1%
営業利益	60,739	18,195	△ 42,543	△ 70.0%
経常利益	58,482	16,631	△ 41,850	△ 71.6%
親会社株主に帰属する四半期純利益	37,227	9,759	△ 27,468	△ 73.8%

【売上原価】 <u>システムインテグレー</u> <u>ション</u> 不採算案件の影響による開発原価の増加 <u>ソリューションサービス</u>

CAD・Wisebookソフト ウエアの償却費の増加 認証ソリューション売上 増に伴う仕入原価の増加



第2四半期ハイライト (サービス別)

システムインテグレーション売上高

1,727,465千円

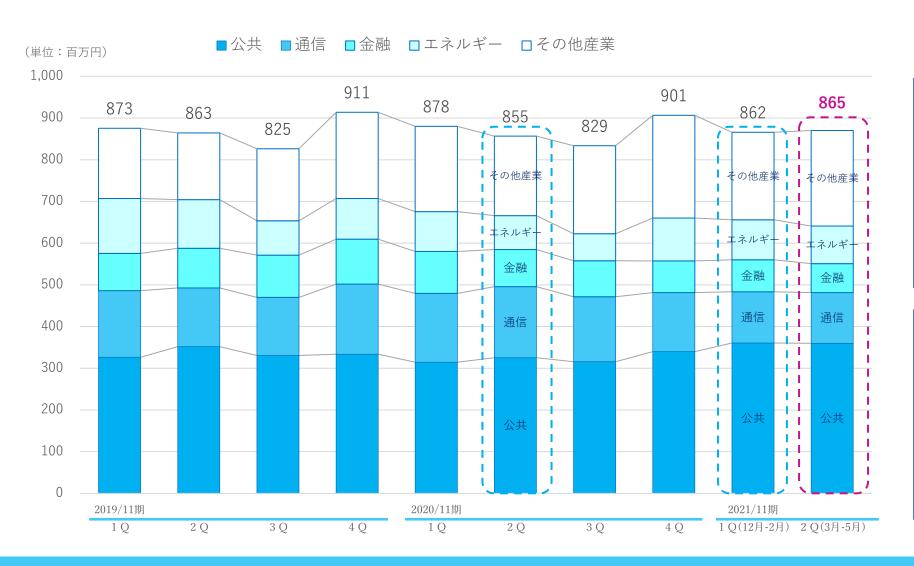
前年同期比 99.7% 進捗率 47.3%

- ■第2四半期累計期間の売上高は、主要顧客からの安定的な受注により前期並みで推移。
- ■第2四半期売上高は、8億65百万円となり、第1四半期から継続して公共系システム案件の売上高が増加したことに加え、エネルギー案件、その他産業案件も拡大し、四半期売上高の前年同期比は101.2%に増加。
- ■前四半期比では、ほぼ横ばいとなる100.3%で推移。
- ■通期業績予想の売上高に対しては、計画通りに進捗。

2. 2021年11月期 第2四半期決算概要



システムインデグレーション 四半期売上高(ユーザ業種別)









第2四半期ハイライト (サービス別)

ソリューションサービス売上高

175,641 千円

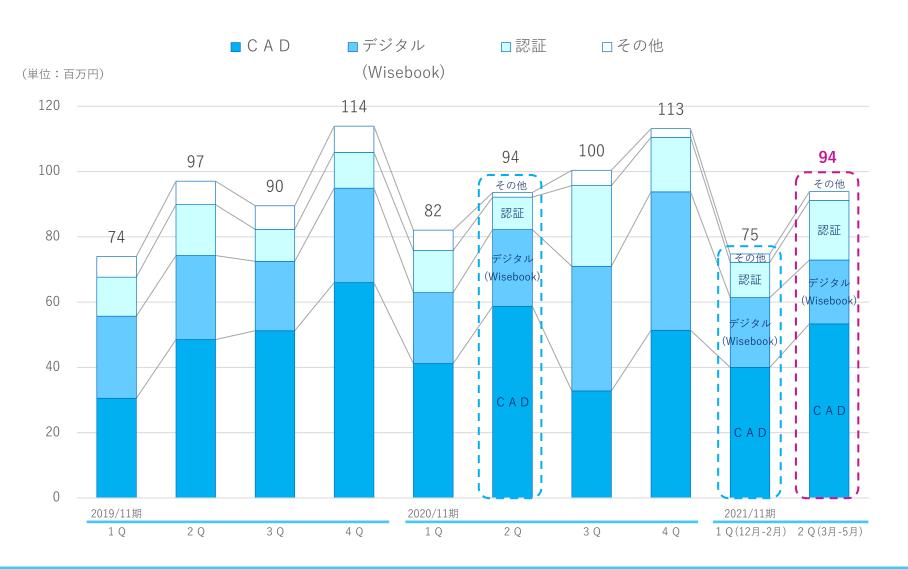
前年同期比 96.0% 進捗率 33.9%

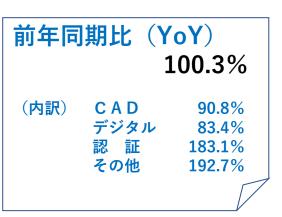
- ■第2四半期累計期間の売上高は、コロナ禍における検温機能付顔認証システムの受注が増加しましたが、コロナ禍以前の前期第1四半期を含む第2四半期累計期間の前年同期比では微減。
- ■第2四半期売上高は、94百万円となり、前年同期比(YoY)100.3%、前四半期比(QoQ)では125.6%に増加、受注環境は回復傾向。
- DynaCAD CUBE、WisebookONEなどの新製品、新サービスの提供開始により、第3四半期以降の受注拡大を計画。

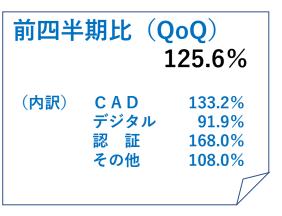
2. 2021年11月期 第2四半期決算概要



ツリューションサービス 四半期売上高(ドメイン別)





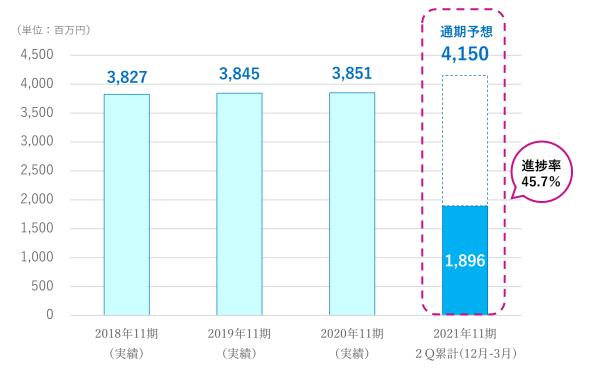




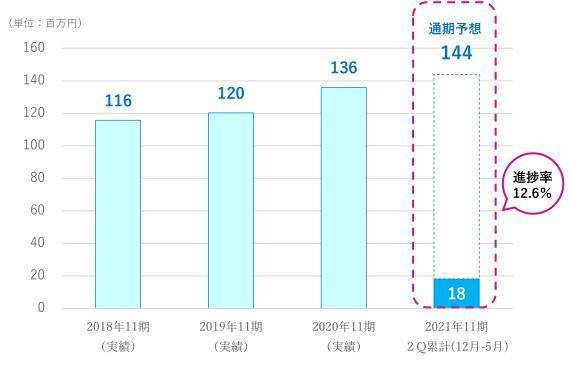
業績予想(2021年11月期)

- 通期業績予想の連結売上高に向けては、計画通りに進捗。
- 第2四半期におけるシステムインテグレーション案件の一時的な原価増による利益減の影響は第3四半期以降での回復を見込んでおり、ソリューションサービスにおける新製品・新サービスの提供開始により、受注は回復基調にあります。現時点で通期業績予想に修正はありません。

連結売上高



連結営業利益



M/Tホールディングス

3. 事業トピックス



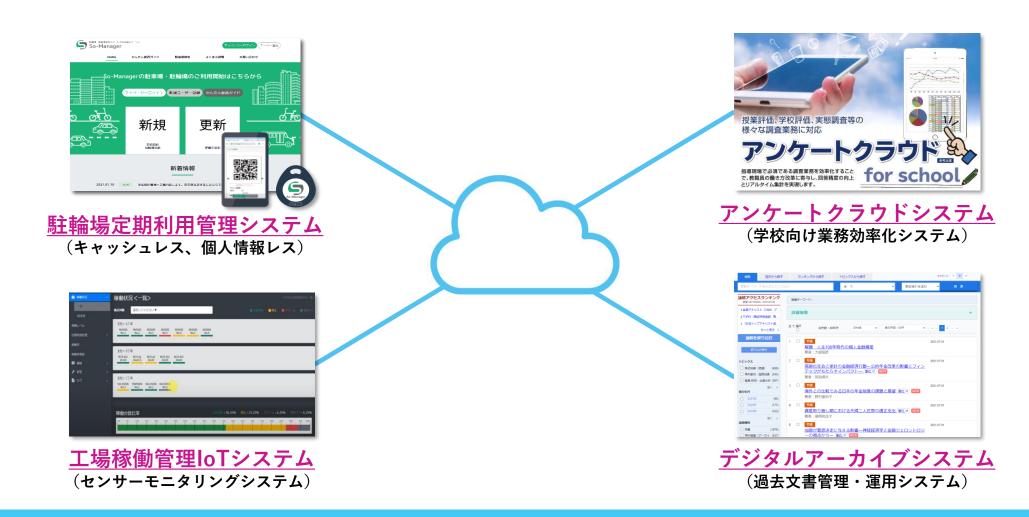
システムインテグレーション

- > 2021年4月
 - ✓ 株式会社システムイオは、日立グループ3社の「公共セグメントパートナー」に認定されました。 (更新)
 - ※1. 日立グループ3社:㈱日立製作所、㈱日立システムズ、㈱日立社会情報サービス。
 - ✓ 株式会社システムイオは、株式会社ハイマックス(東証1部上場)の「重点パートナー」に認定されました。(更新)
- 2021年6月
 - ✓ 株式会社システムイオは、経済産業省が推進する「スマートSMEサポーター」に認定されました。(認定番号 第14号-21060020)
 - ※2. スマートSMEサポーター制度とは、中小企業の生産性を高めるためのITツールを提供するITベンダー等のIT導入 支援者を「情報処理支援機関」として経済産業省が認定する制度です。提供するサービス内容の名称や概要、IT 導入の実装・運用支援実績や支援実績期間等を審査の上、認定されます。



システムインテグレーション(DX開発事例)

▶クラウドシステムを中心とした受託開発業務及び販売支援をワンストップで提供



M/Tホールディングス Most Impressive Technology

CADソリューションサービス



3次元CAD 『DynaCAD CUBE(キューブ) Ver1.0 』 を

2021年3月30日にリリース

~自治体のCIM/i-Construction推進を支援~

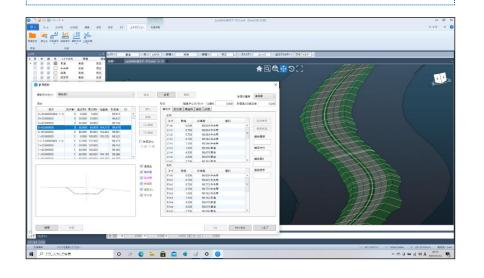
◆3次元CAD新発売

- 『DynaCAD官公庁版Plus』のユーザーでもある鹿児島県庁様が第1号ユーザーとして、『DynaCAD CUBE』を導入いただきました。
- ▶ 『DynaCAD CUBE Ver1.0』 の新発売を記念し、3次元化を 検討している自治体に向けた『3次元お試しキャンペーン』 を実施中。



[DynaCAD CUBEの主な特徴]

- ✓ CIM / i-Constructionで納品されるLandXMLデータ を取り込み、3次元表示することで視覚的に確認する ことができます。
- ✓ 距離測定や面積測定・土量計算などにより、CAD データから業務に必要な情報の確認が可能です。





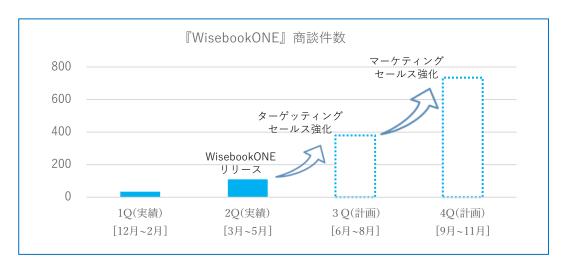




サブスクリプション型クラウドサービス 『Wisebook ONE(ワン)』 を2021年4月20日にリリース

~企業の文書電子化・配信を支援~

▶ 『WisebookONE』は、会社にあるあらゆる紙資料を電子化 しインターネットへ配信。PC・タブレット・スマートフォ ンから閲覧利用できるサービスです。印刷費用・保管費用 をコストカットし、効率の良い業務環境をご提供致します。







認証ソリューションサービス

測温結果の見えるかを実現する「Al Face プリント」を 2021年5月20日にリリース

~検温の為の人材確保や、記録を取ることの負担を軽減~

「AI Faceプリント」は、サーマル機能付認証機で測温された結果をそのままプリンタに出力することができ、測定した温度だけではなく、測温時に撮影される顔画像も一緒に出力しますので、イベント会場、医療機関、また、不特定多数の方が出入りする施設で、利用者が入場時に測温したか、測温していないかを判別することができます。





認証ソリューションサービス

新製品:食事予約クラウドシステム「the MEAL」を近日リリース

主に社員寮を運営する会社や、食事サービスを提供する会社向けのクラウドサービスとして 食事予約システム「the MEAL」を近日リリース致します。

食事予約システム「the MEAL」は、社員の健康管理面からの喫食数の向上と、フードロスを改善する廃棄率の減少の両方を実現させるための機能を提供するクラウドパッケージとなります。

<u>利用者(社員)</u>は、スマホから簡単に食事予約を行い、食事の際は、顔認証による本人確認を行い食券を発行し実食します。予約内容、利用履歴も瞬時に確認が可能です。

<u>サービス提供会社</u>は、日々の予約数の確認が瞬時に可能です。また実食データ統計により、日々の献立 メニュー作成にも役立てることが可能となります。

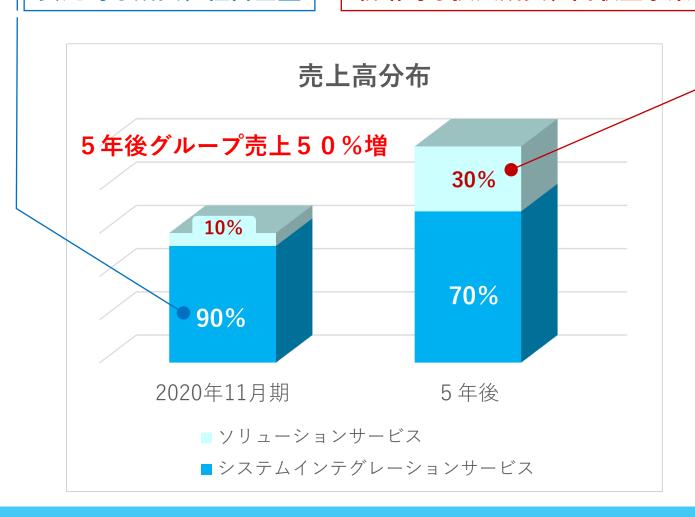
寮の運営会社は、統計データならびに、社員毎の集計データが確認でき、集計したデータを給与天引き データにも利用可能になる為、総務の手間の省力化が可能となります。



グループ成長戦略

安定的な成長、経営基盤

戦略的な拡大成長、高収益事業



◆ システムインテグレーションサービス

【得意分野】

- ・大規模インフラ開発
- ・エネルギー関連
- 通信キャリア

【戦略項目】

- 人材確保
- ・オフショア・ニアショア
- ・中小規模事業者向けDX推進

◆ ソリューションサービス

【主な製品・サービス】

- ・DynaCADシリーズ(ソフトウエア)
- ・Wisebook(クラウド・ライブラリサーバ)
- ・認証セキュリティサービス

【戦略項目】

- ・SaaS型クラウドサービス推進強化
- ・ストックビジネスの推進
- ・サービスの多様化
- ・グローバル展開



サスティナブルな成長に向けて、 バランスの取れた高い成長性を確保していきます。

着実で質の高い成長(成長が次の成長に繋がる) SI・ネットワーク基盤構築 安定的な拡大成長

融合

開拓精神を持ったチャレンジングな成長 CAD・クラウド・セキュリティー・電子カタログ 高収益体質への変革



ソリューション売上比率30%へ

デジタルマーケティング 『Wisebook ONE』

CADソリューション 『DynaCAD CUBE (3D) 』

認証ソリューション 『3D·検温機能付顔認証』

システムインテグレーションサービス

企業価値向上に貢献する Vitalize Company Group

社会にビタミンを提供する知的アスリート集団。 それがMITホールディングスグループです。



人々の生活を豊かにするライフサポーター



本資料に関する取扱い

■免責事項

本資料に記載した内容等は、資料作成時における当社の判断であり、その情報の正確性、完全性を保証または約束するものではありません。

また、業績予想等の将来に関する記述は、当社が現在入手している情報及び合理的であると判断する一定の前提に基づいており、実際の業績は様々な要因によって異なる場合があります。今後、新しい情報・将来の出来事等があった場合であっても、当社は本資料に含まれる将来情報の更新・修正を行う義務を負うものではありません。

投資を行う際には、ご自身の判断において行っていただきますよう、お願いいたします。

■本資料に関するお問い合わせ先

MITホールディングス株式会社 IR担当

T E L : 043-239-7252

E-Mail: ir@mit-hd.co.jp