



2021年7月20日

各位

会社名 リビン・テクノロジーズ株式会社  
代表者名 代表取締役社長 川合 大無  
(コード番号:4445 東証マザーズ)  
問い合わせ先 管理本部長 金木 宏之  
(TEL.03-5847-8556)

## 株式会社 ハウスドゥとの業務提携に関するお知らせ

当社は、株式会社 ハウスドゥ（本社：東京都千代田区、代表取締役社長 CEO：安藤 正弘、以下「ハウスドゥ」）との間で顧客紹介に関する業務提携を致しましたので、以下のとおりお知らせいたします。

(当社コーポレートサイト：<https://www.lvn.co.jp/>)

(当社サービスサイト：<https://www.lvnmatch.com/>)

### 記

#### 1. 業務提携の概要

当社が運営する『リビンマッチ』は、不動産売却を中心に、不動産買取、土地活用、賃貸管理、リノベーション、リースバックなど不動産所有者向けサービスの国内最大級のポータルサイトであり、不動産査定サイトでは全国認知度 No.1（株式会社マーケティング アンド アソシエイツ調査）となっております。リビンマッチは東京本社を含む全国8カ所（さいたま、船橋、横浜、名古屋、大阪、福山、福岡）の営業拠点網により事業活動を展開し、全国で約2,700の不動産事業者が加盟しております。また、当社は不動産DX領域へのサービス展開を2020年より強化しております。

一方、ハウスドゥは、ブランドスローガン「住まいのすべてを、スマートに。」のもと、フランチャイズ事業を主軸として、ハウス・リースバック事業、不動産売買事業、リフォーム事業等さまざまなサービスを展開しております。

今回のハウスドゥとの業務提携の内容は、同社が加盟店に当社サービスであるSMSハンター（SaaS型SMS配信システム）を紹介し、同社サービスの促進をはかるものであります。本提携により、ハウスドゥ加盟店様は、特別価格にてサービス導入が可能となります。

※SMSハンター：SMSを利用して自動的にメール配信する不動産業界に特化した追客用SaaSサービス。SMS（ショートメッセージサービス）を利用するのでPCメールと比較して高い開封率が見込める点が特徴。コロナ禍におけるリモートワークの促進にも寄与します。

#### 2. 業務提携の相手先の概要

(1) 名称	株式会社 ハウスドゥ
(2) 所在地	東京都千代田区丸の内1丁目8番1号 丸の内トラストタワーN館17F
(3) 代表者	代表取締役社長 CEO 安藤 正弘

(4) 事業内容	フランチャイズ事業、ハウス・リースバック事業、不動産売買事業、リフォーム事業	
(5) 資本金	33億5,983万円(2020年6月末現在)	
(6) 設立	2009年1月(創業1991年)	
(7) 上場会社と当該会社との間の関係	資本関係	該当事項はありません
	人的関係	該当事項はありません
	取引関係	該当事項はありません
	関連当事者への該当状況	該当事項はありません

※当該業務提携は任意開示のため、「大株主及び持株比率」及び「当該会社の最近3年間の連結経営成績及び連結財政状態」につきましては、非開示といたします。

### 3. 業務提携日

2021年6月1日

### 4. 今後の見通し

本件に伴う業績への影響は軽微なものと見込んでおりますが、今後、適時開示の必要性が生じた場合には、速やかに開示いたします。

(ご参考)

#### リビン・テクノロジーズ株式会社概要

(1) 名称	リビン・テクノロジーズ株式会社
(2) 所在地	東京都中央区日本橋堀留町1-8-12 さくら堀留ビル8階
(3) 代表者	代表取締役社長 川合 大無
(4) 事業内容	不動産プラットフォーム事業 (WEBテクノロジーと不動産を融合したプロダクトの開発と運営)
(5) 資本金	1億9,345万円
(6) 設立	2004年1月

以上