



2022年3月期 第1四半期決算説明資料

株式会社 LITALICO

[証券コード: 7366]



本資料に含まれる計画、見通し、戦略その他の将来に関する記述は、本資料作成日時点において当社が入手している情報および合理的であると判断している一定の前提に基づいており、さまざまなリスクおよび不確実性が内在しています。

実際の業績などは、経営環境の変動などにより、当該記述と大きく異なる可能性があります。

今後、新しい情報・将来の出来事等があった場合であっても、当社は本発表に含まれる見通し情報の更新・修正を行う義務を負うものではありません。

1. 全体サマリ	4P
2. 第1四半期連結決算概要	5P
3. 業績予想 (2022年3月期)	8P
4. 事業方針	11P
5. 事業報告	14P
6. 参考資料	27P

決算概要

- 売上高 46.3 億円 (前年同期比+24.7%)
- 営業利益 3.9 億円 (前年同期比+58.7%)
- 当期純利益 1.1 億円 (前年同期比 +2.9%) - 通期業績予想に対して順調に進捗

新規出店

- 2022年3月期第1四半期累計では7拠点を新規出店し、全238拠点へ
- LITALICO ワークス +3 拠点、LITALICO ジュニア +3 拠点、LITALICO ジュニア学習教室 +1 拠点

トピックス

- 2021年4月より福祉ソフト社とのパッケージ販売を開始
- プラットフォーム事業の契約施設数は順調に増加
- LITALICO ワークス、LITALICO ジュニアの新規開設拠点も順調に推移

業績予想

- 売上高 200 億円 / 営業利益 25 億円 / 当期純利益 12 億円を予想
- LITALICO ワークス、LITALICO ジュニアは順調な事業進捗を受け、前期以上の新規出店 (+26 拠点) を計画。LITALICO ワンダーはオンライン教育事業に注力
- プラットフォーム事業への積極投資を継続していく

2. 第1四半期連結決算概要

Consolidated Financial Results

2022年3月期

- ・各事業が堅調に推移し、積極的な投資を継続しながらも増収増益を達成
- ・通期の業績予想に対して、全事業順調に進捗

(単位：百万円)

	2022年3月期 第1四半期	対売上比率	前年同期 増減比率	2021年3月期 第1四半期	対売上比率
売上高	4,639	—	+24.7%	3,720	—
売上原価	2,916	(62.9%)	+19.3%	2,444	(65.7%)
売上総利益	1,722	(37.1%)	+35.1%	1,275	(34.3%)
販売費及び一般管理費	1,324	(28.6%)	+29.2%	1,025	(27.6%)
営業利益	397	(8.6%)	+58.7%	250	(6.7%)
経常利益	327	(7.1%)	+57.0%	208	(5.6%)
当期純利益	114	(2.5%)	+2.9%	110	(3.0%)

※2021/3期以前の財務数値は株式会社LITALICOパートナーズ(連結)のものとなります(以降、全ページについて同じ)

- LITALICOワークス事業は既存店舗、新規店舗ともに順調に推移
- LITALICOジュニア事業は新規出店加速に伴い、先行採用にて2億円弱の先行投資を行いながらも増益
- プラットフォーム事業は営業人員採用育成等の先行投資を行いつつ増収増益
- その他セグメントについては、各新規事業が順調に推移しており、売上が拡大し利益改善

(単位：百万円)

		2022年3月期 第1四半期	2021年3月期 第1四半期	増減額	増減率
LITALICOワークス事業	売上高	2,087	1,887	+199	+10.6%
	セグメント利益	829	704	+125	+17.9%
LITALICOジュニア事業	売上高	1,534	1,259	+274	+21.8%
	セグメント利益	192	138	+53	+39.0%
LITALICO プラットフォーム事業	売上高	430	212	+217	+102.5%
	セグメント利益	64	▲31	+96	—
その他	売上高	586	359	+227	+63.1%
	セグメント利益	▲64	▲69	+5	—

3. 業績予想

Financial Forecasts

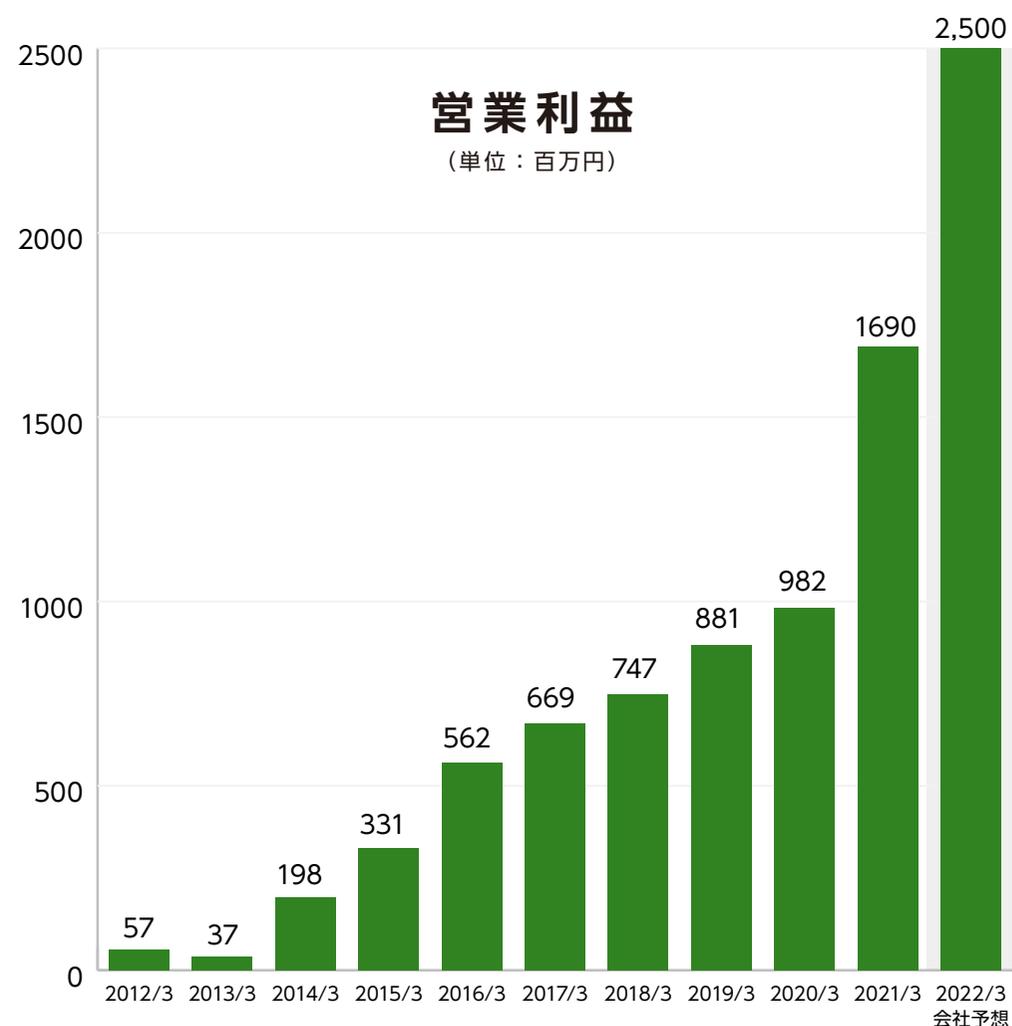
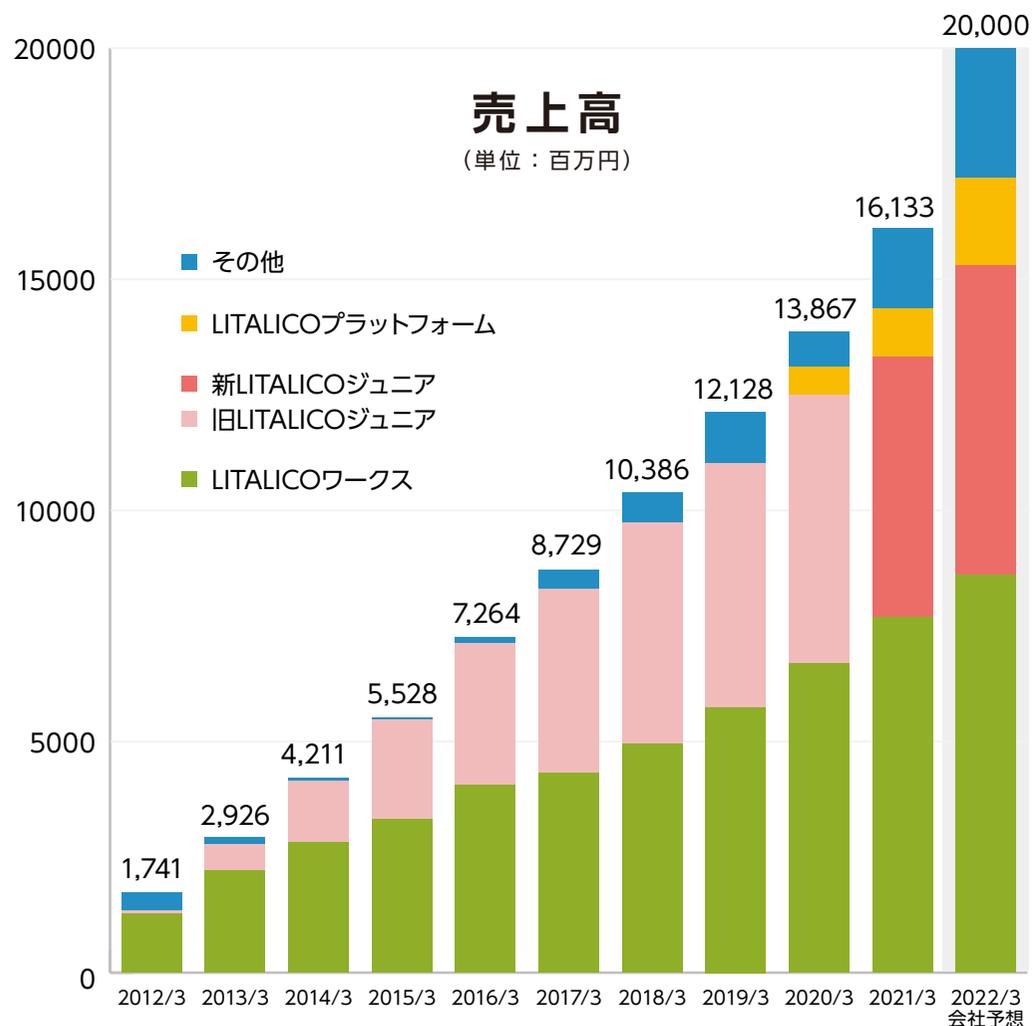
2022年3月期

- 2022年3月期業績予想は売上高200億円/営業利益25億円/当期純利益12億円
- 既存事業の成長性を高めつつ、全事業で黒字化を計画
- LITALICOワークス14拠点、LITALICOジュニア12拠点の出店を計画、出店数拡大
- 事業の好調な進捗を受け、今期は特に第2四半期を中心に上期に先行投資が集中

(単位：百万円)

	2022年3月期 業績予想	2021年3月期 実績	増減額 (昨年対比)	増減率 (昨年対比)
売上高	20,000	16,133	+3,867	+24.0%
営業利益	2,500	1,690	+810	+47.9%
経常利益	2,200	1,428	+772	+54.1%
当期純利益	1,200	700	+500	+71.4%

・9期連続の増収増益に向け、進捗は順調

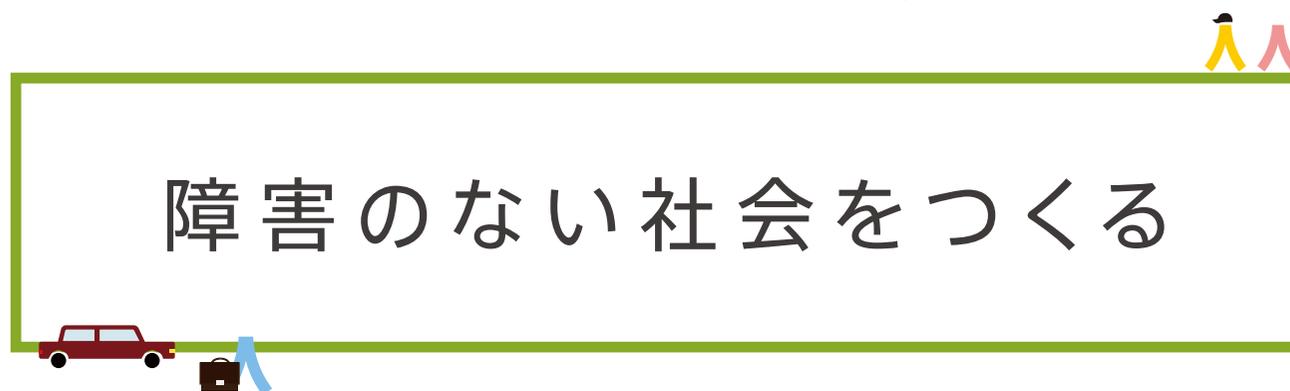


※2021/3より新LITALICOジュニアセグメント(学習教室事業を除いたLITALICOジュニア事業)にて表記しております。
なお、学習教室事業はその他に含まれております。

4. 事業方針

Growth strategy

LITALICO のビジョン



障害は人ではなく、社会の側にある
社会にある障害をなくしていくことを通して
多様な人が幸せになれる「人」が中心の社会をつくる

- BtoC: 自社で高品質のサービスを提供・拡大
- BtoB: 自社のサービスノウハウをプロダクト化し、業界全体にも普及
- 障害福祉領域での支援力とエンジニアリング力を併せ持つことで競争優位を確立
- 今後はデータ分析力、プロダクト開発力を強化



5. 事業報告

Results by business



(障害者就労支援)

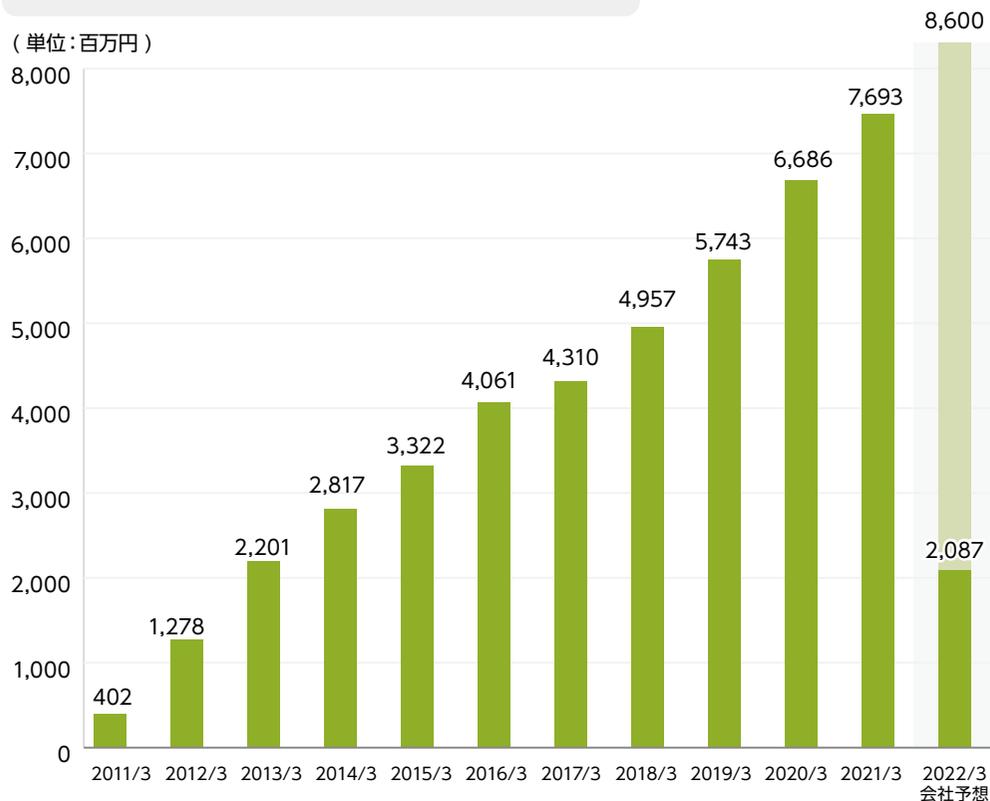


・拠点数 95拠点 (前期末比+3拠点)

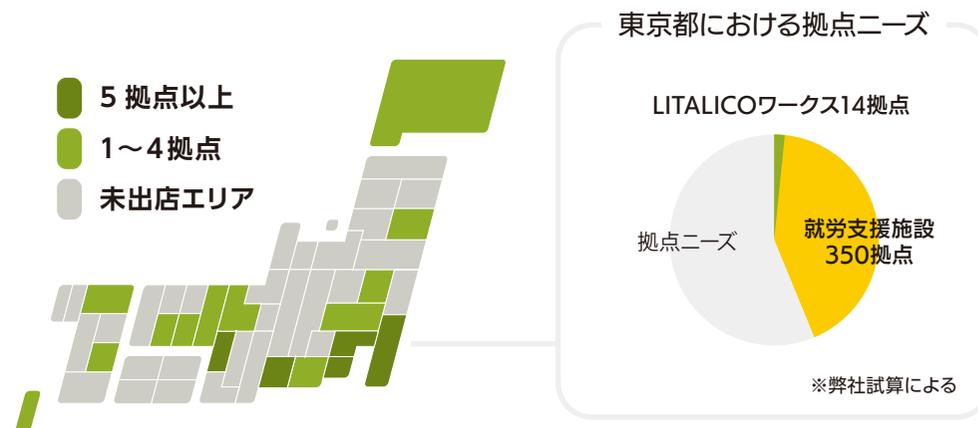
・2022年3月期は14拠点の出店を計画

LITALICO ワークス事業の売上推移

(単位:百万円)



2022年3月期の拠点展開



就労移行支援事業

今期出店 +3

名古屋栄 (愛知)、小倉 (福岡)、すすきの (北海道)



(障害者就労支援)

・累計就職者数10,614名/6ヶ月定着率90.8%

・法定雇用率の引き上げ(21年3月より2.3%)もあり、過去最高の就職者輩出ペース

・VR技術の活用や支援計画サポートシステムなど、テクノロジーの積極活用を進める

就職実績

支援計画サポートシステムの導入

第1四半期就職者数

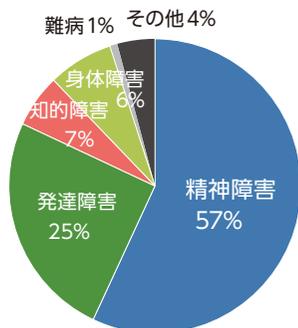
446名 (前年同期比 +146名)

累計就職者数 10,614名

就職後6ヶ月の定着率

90.8%

通期就職者の障害種別



- ・ITを活用し、利用者に適した支援を過去の実績から自動でリコメンドするシステムを開発/導入
- ・将来的に、より精度の高い支援やマッチングのアルゴリズムを検討する際のデータプラットフォームに





(発達障害児教育)



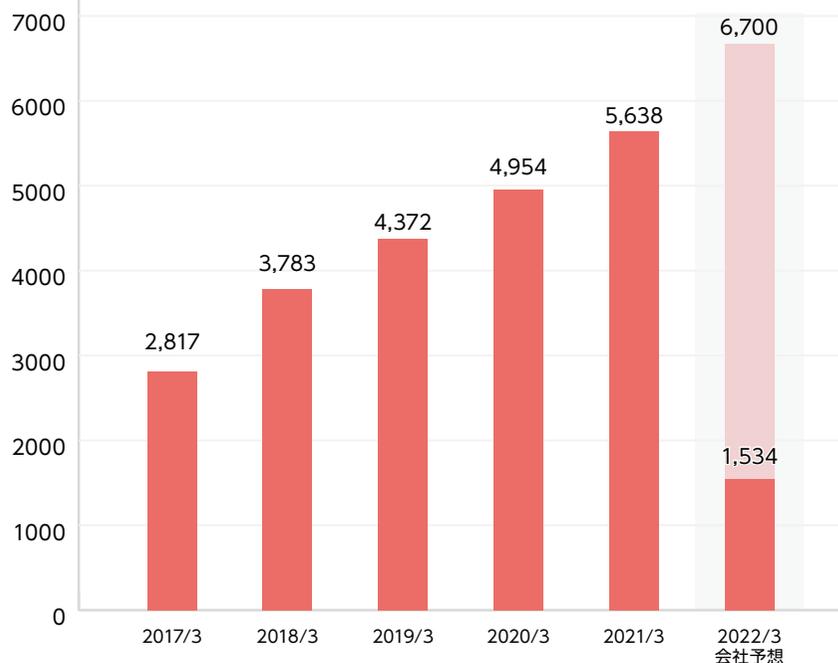
・拠点数103拠点 (前期末比+3拠点)

・2022年3月期は12拠点の出店を計画、静岡等未出店エリアにも展開

・新規出店加速に伴い前倒し採用で2億円弱を先行投資

LITALICOジュニアの売上推移

(単位:百万円)

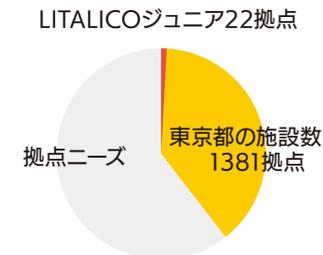


※新報告予定セグメントにて表記しているため過年度ジュニアセグメントと相違あり。

2022年3月期の拠点展開



東京都における
児童発達支援拠点ニーズ



※弊社試算による

児童発達支援

今期出店+3

静岡、新杉田(神奈川)、行徳(千葉)

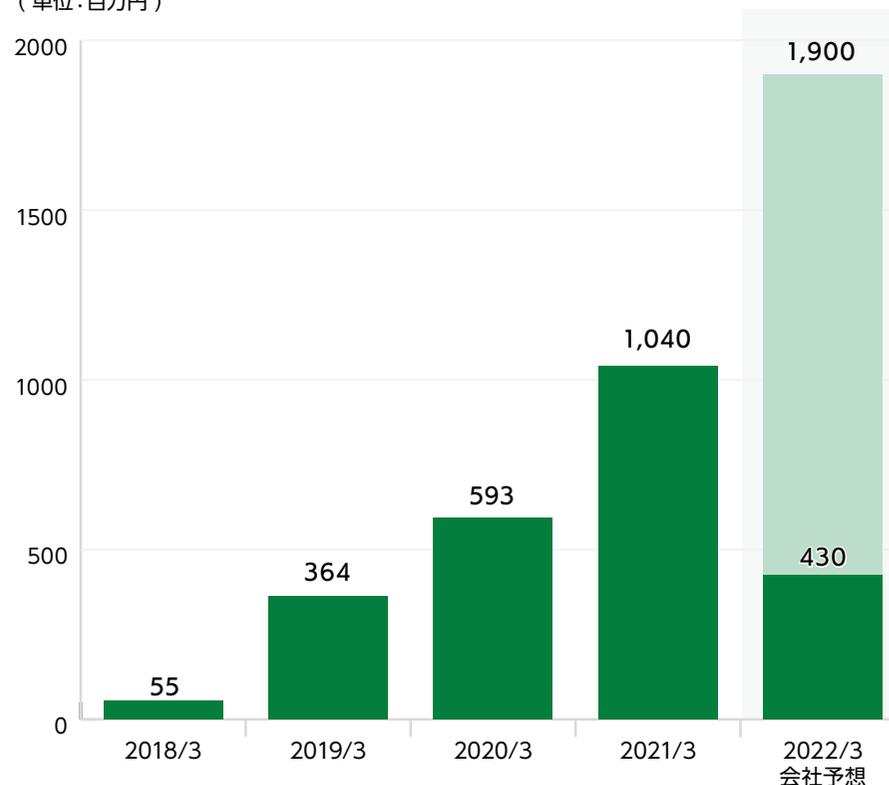


- ・営業人員採用育成等の先行投資を行いつつ増収増益、成長加速フェーズへ
- ・利用者/従事者向けのマッチングメディア、施設向けSaaS事業を展開



売上高

(単位:百万円)

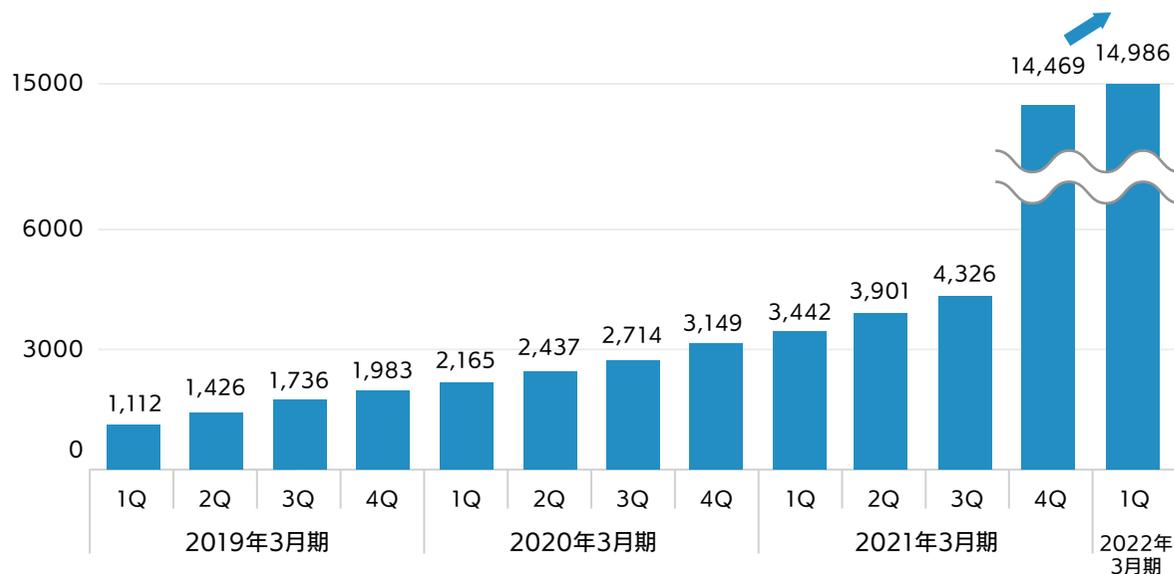




・福祉ソフトとのパッケージ販売を開始し、新規契約事業所数の増加ペースが加速

・LITALICOキャリアの取り扱い求人1.3万件突破

LITALICO プラットフォーム事業の定額課金契約事業所数



※2021年1月末より福祉ソフト株式会社のグループ化※別途成約課金で契約している事業所もあり
 ※別途成約課金で契約している事業所もあり

サービス提供先を順次拡大していく

障害福祉施設
7万件

学校・保育園
7万件

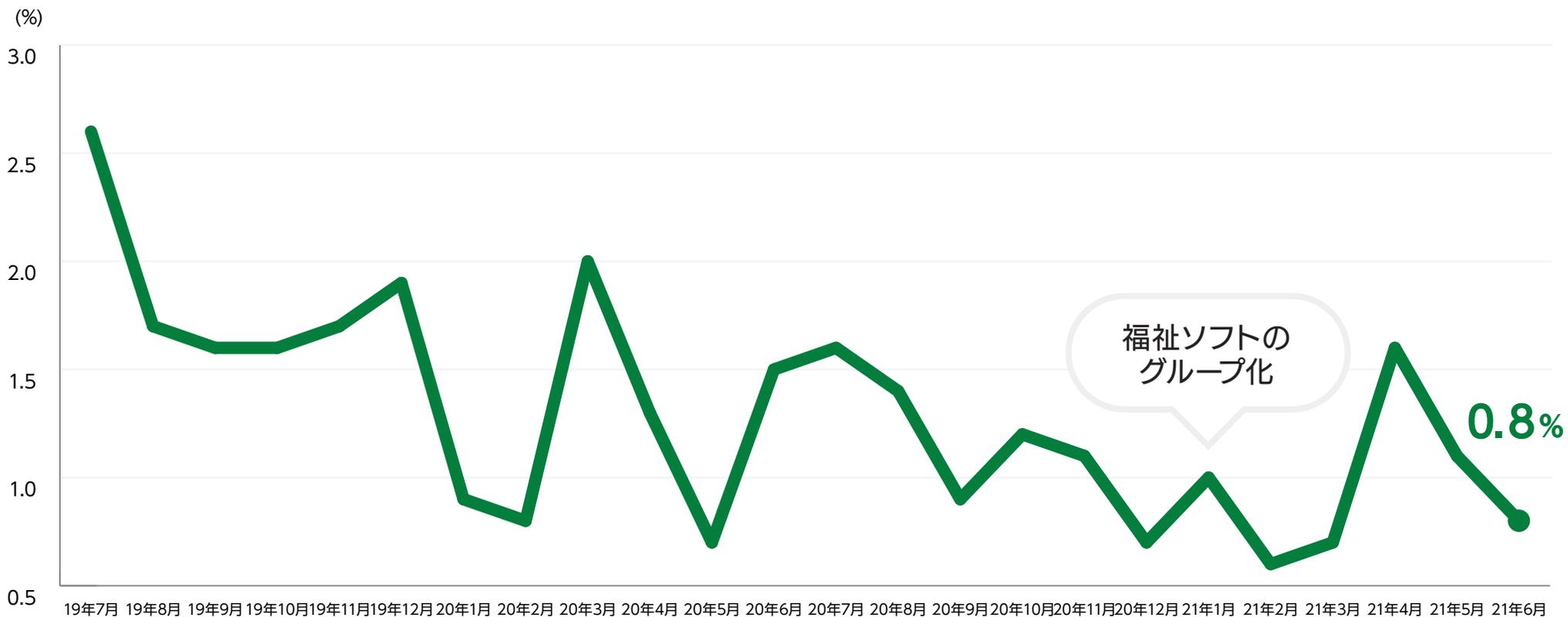
企業・その他
10万件

介護
35万件



・月次の解約率は着実に低減傾向

月次解約率推移



- ・現在は障害福祉、学校・保育園、介護領域にてサービスを展開
- ・提供プロダクトを順次拡充、より高付加価値のサービスを展開
- ・施設運営情報など、あらゆるデータの集約・活用を通じて業界全体の品質向上に貢献

障害福祉施設



請求・運営支援



教育研修支援



ファクタリング



集客支援



採用支援

学校・保育園



教材研修支援



計画作成システム

介護施設



請求・運営支援

・増収、黒字転換に向けて順調に推移

100%お客様負担にて、
福祉の枠組みにとらわれないサービスを提供

LITALICOジュニア パーソナルコース

福祉サービスの受給者証がなくても利用できる
発達障害児童向けの教室。
短期集中型で手厚い指導を行うモデルにて展開。

LITALICO ワンダー

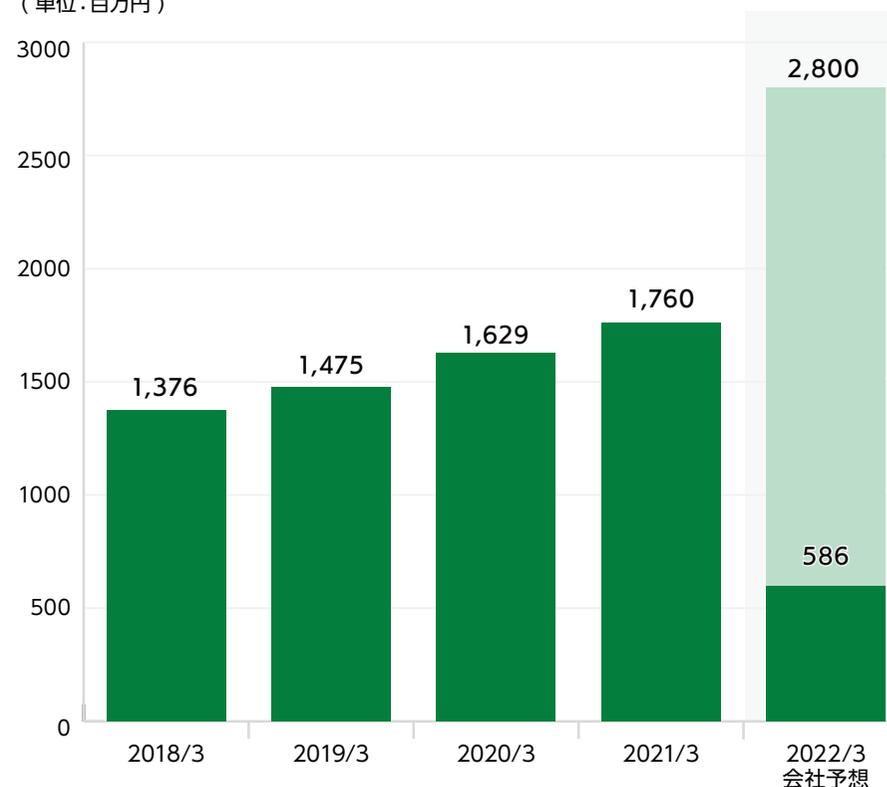
ゲーム作りやロボット製作を通じて
子どもの創造性を伸ばす児童向け
プログラミング教育を教室とオンラインにて展開。

LITALICO ライフ

一人ひとりちがう興味や課題に合わせた情報提供
及びライフプラン設計を支援する
オンラインセミナーや面談を展開。

売上高

(単位:百万円)





(学習教室)



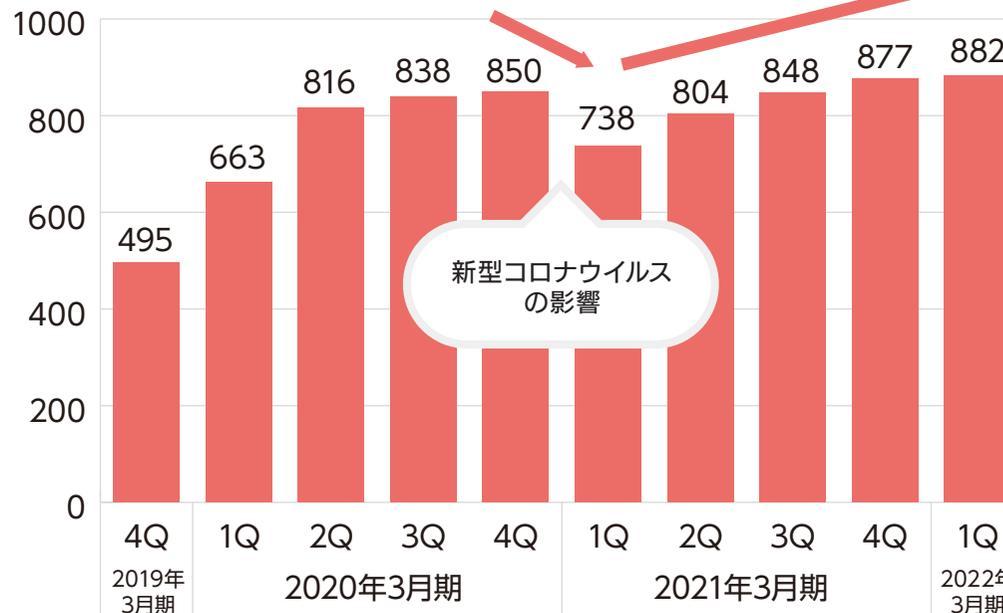
- ・学習教室は短期集中型のモデル(パーソナルコース)
- ・収益性の向上により出店再開、23拠点(前期末比+1拠点)
- ・成長性が加速、2022年3月期は5～6拠点の出店を計画

学習教室のコース概要



- ・主な対象は就学前後 (4～8 歳) で9 か月集中の個別指導を実施
- ・アセスメントと9 か月の個別学習計画を用意
- ・親子でのペアレントトレーニングや進路進学プランニングも
- ・家庭学習の支援も実施

パーソナルコースの生徒数





(プログラミング教育)



・拠点数17拠点、生徒数4,091名

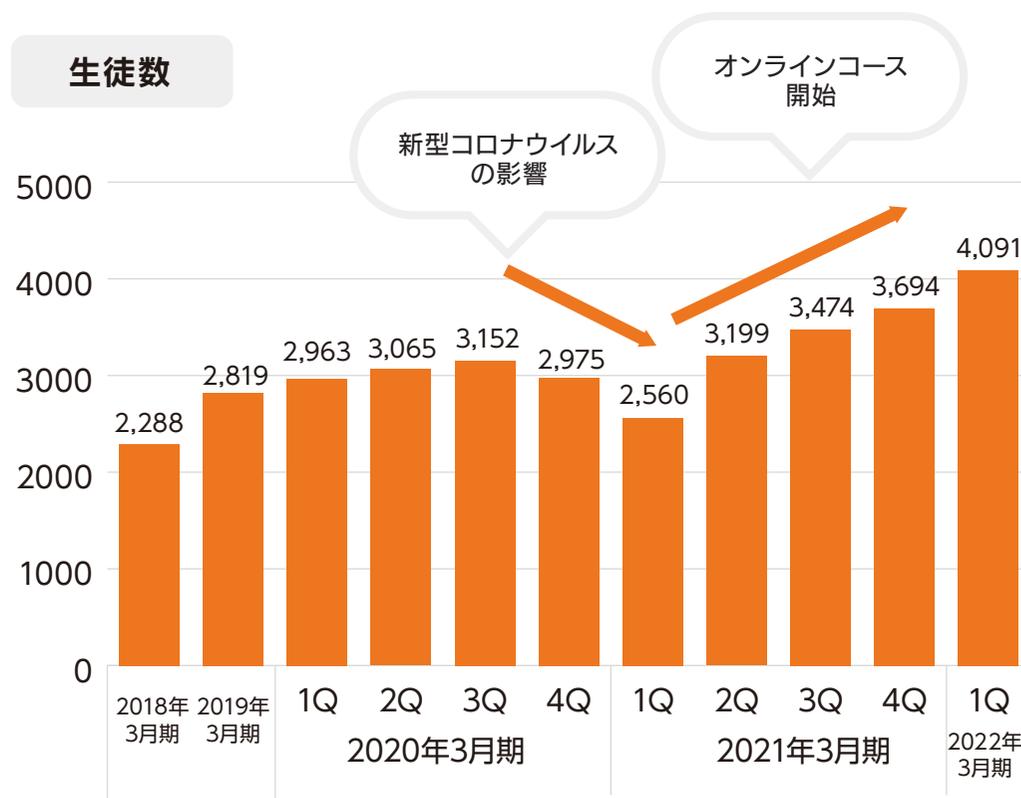
・新型コロナウイルスの影響により、一時的に教室生徒数が減少したが、オンラインコース開始を受けて成長性が加速

オンラインコースを実施



- ・基礎を学ぶコースとエキスパートコースの2種類を用意
- ・週1~2回で1回60分、月謝は通塾コースと同程度

生徒数





(家族向けサービス)



・新規相談世帯数は引き続き成長トレンド

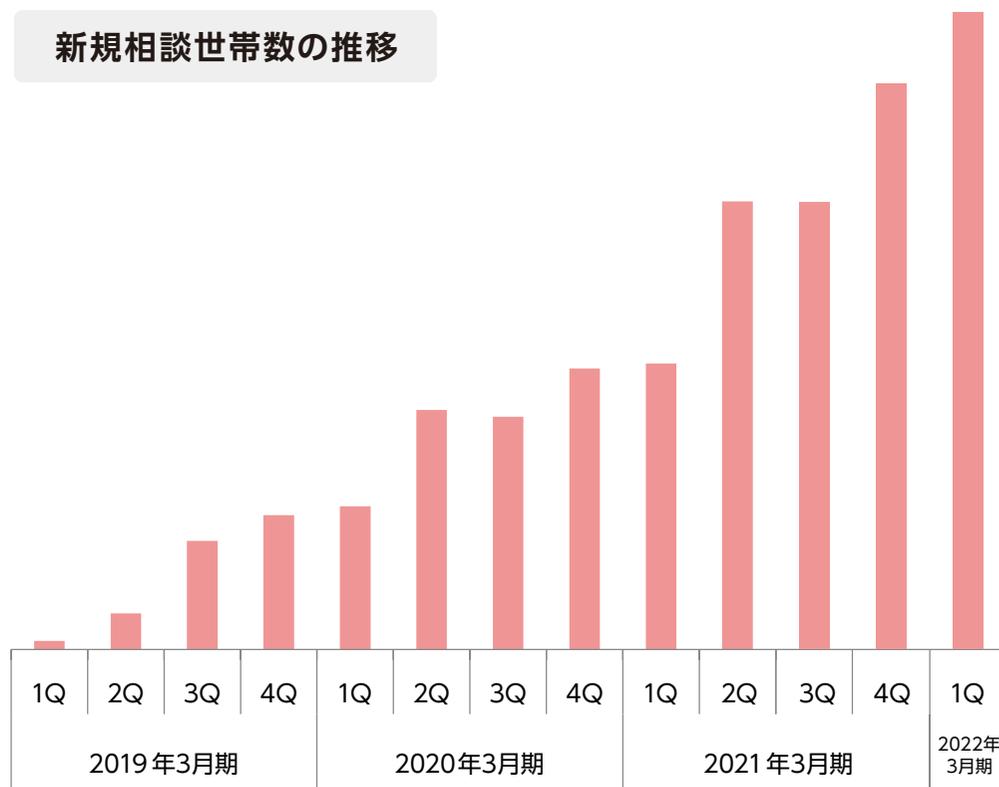
・専門的テーマで全国を対象に勉強会を開催

サービスエリアの拡大

- ・多様なテーマに対応した講師陣による勉強会
- ・ご家庭の様々な悩みに寄り添った個別相談を実施



新規相談世帯数の推移

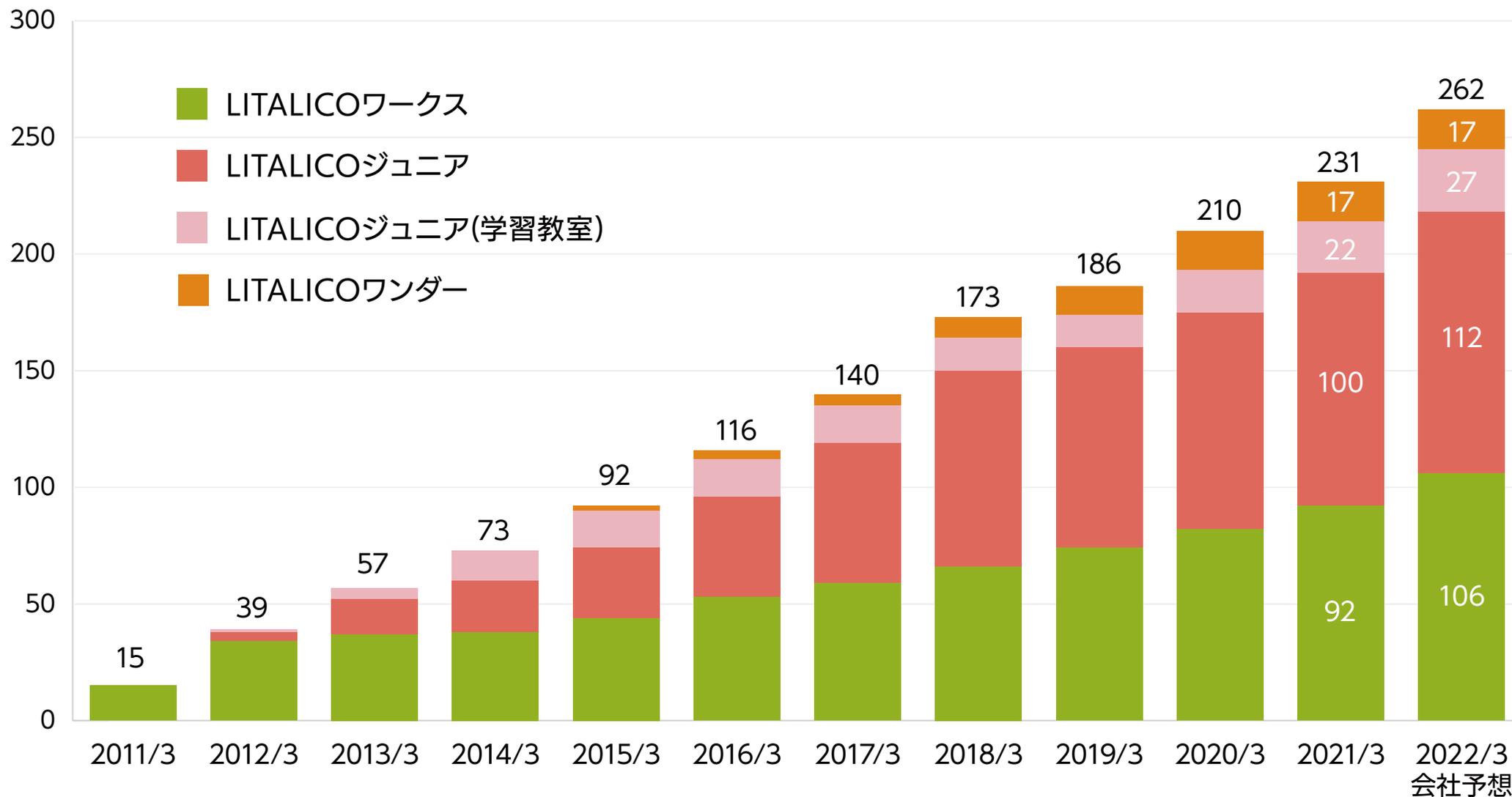


6. 参考資料

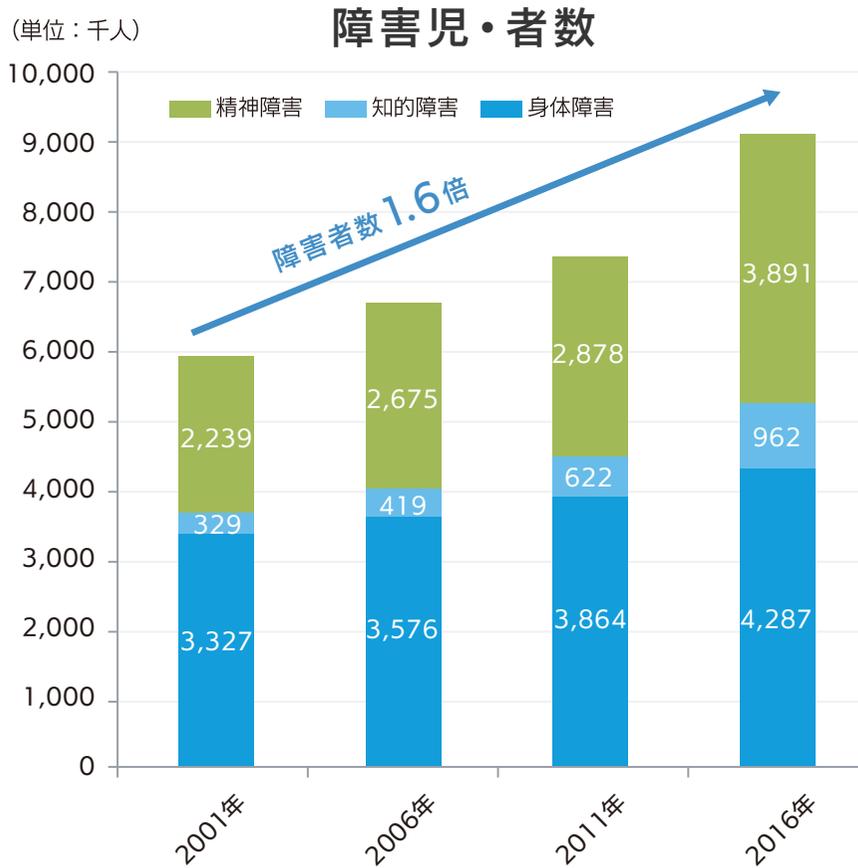
Appendix



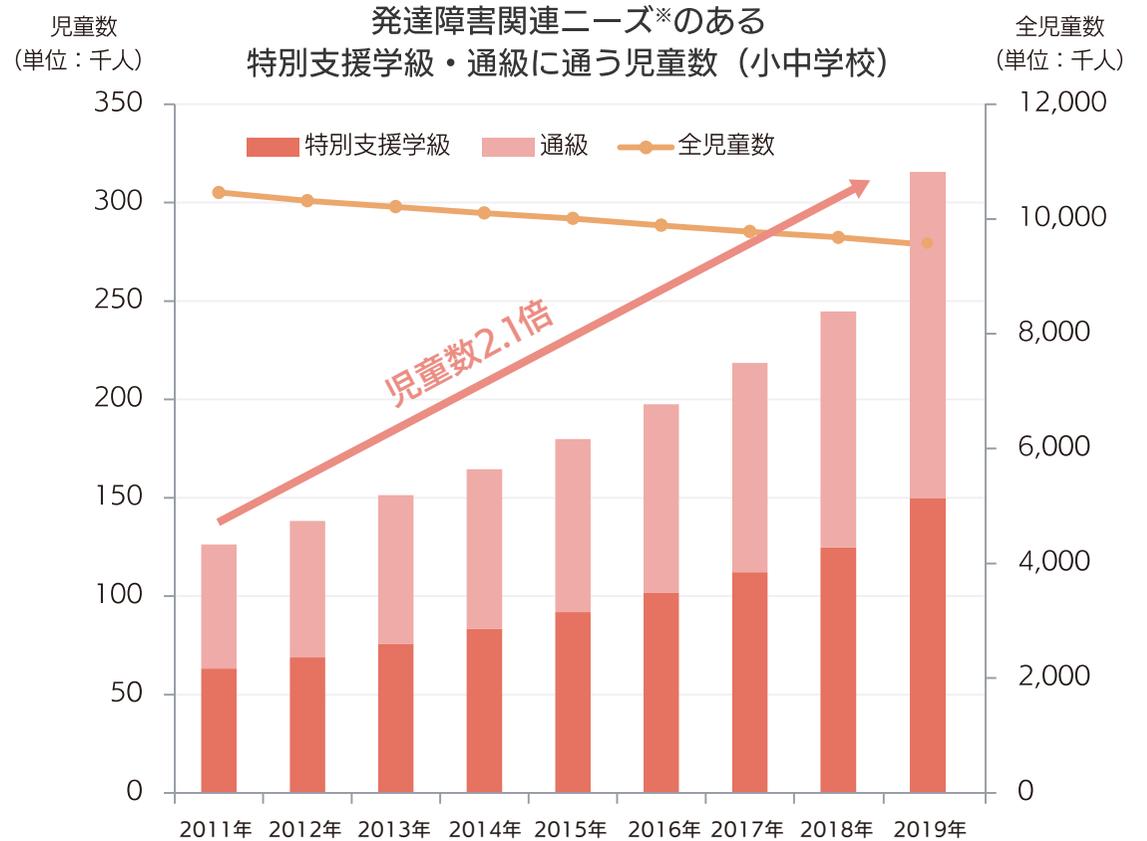
・2022年3月期に全262拠点を予定



・障害者数は増加傾向、また特別支援学級や通級に通う児童数も増加

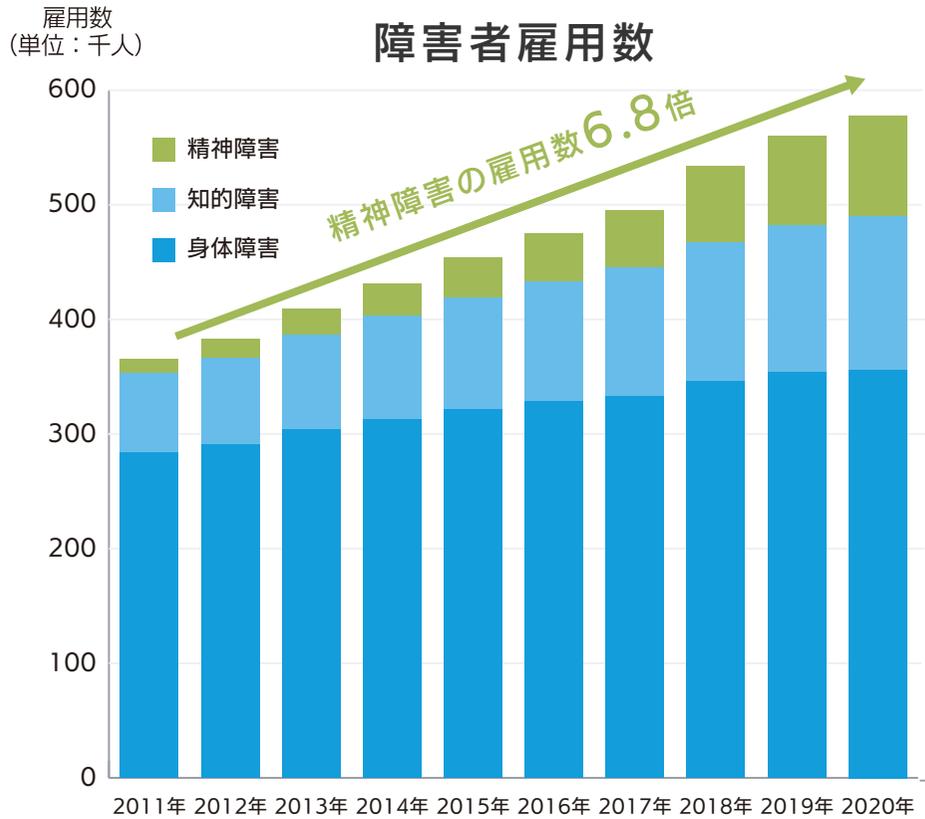


出典：内閣府「障害者白書」

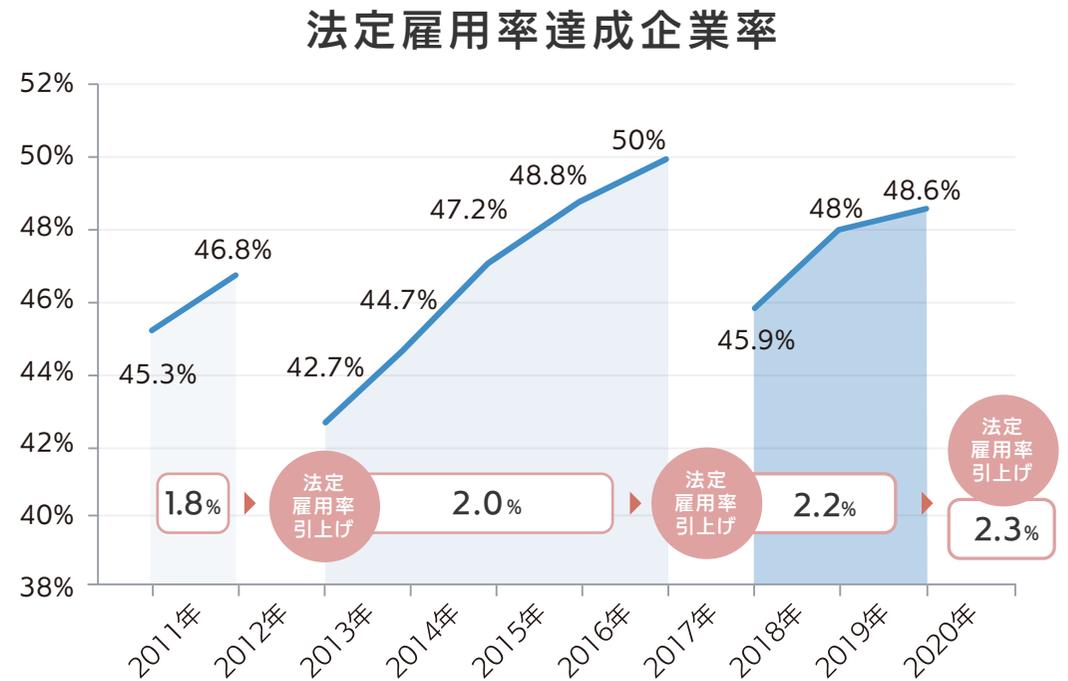


通級指導：障害のある生徒が通常学級に在籍しながら必要に応じて別室などで授業を受けること
 「注意欠陥多動性障害、学習障害、自閉症、情緒障害、言語障害」を「発達障害関連の教育ニーズがある」とした
 出典：文部科学省「学校基本調査」「特別支援教育資料」

・障害者雇用数は増加傾向、法定雇用率は2.3%へ

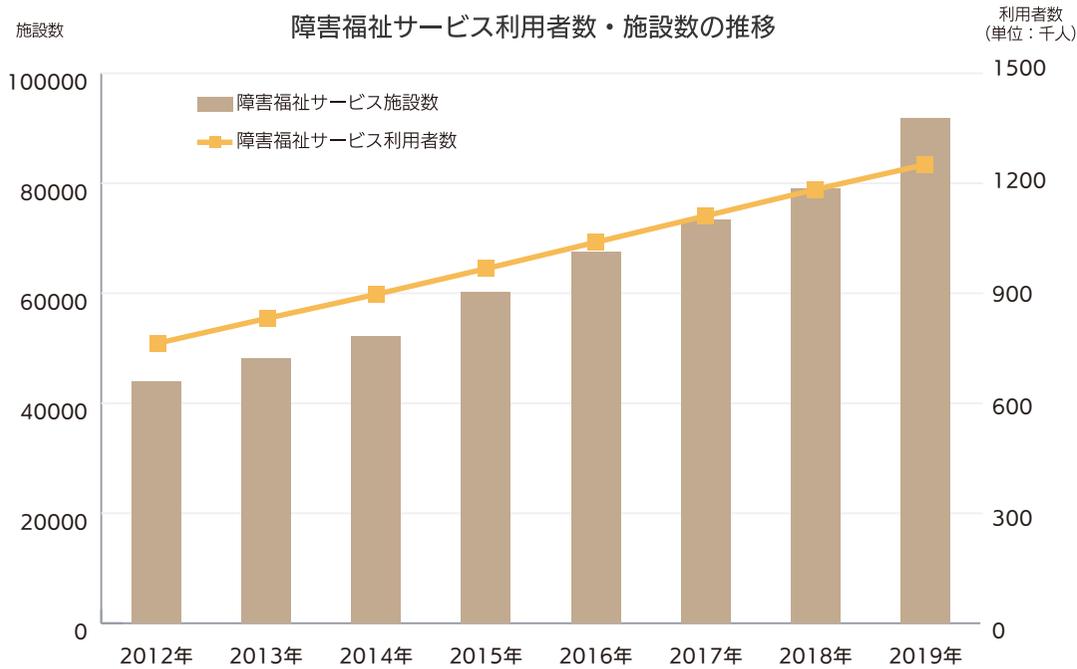


出典：内閣府「障害者白書」

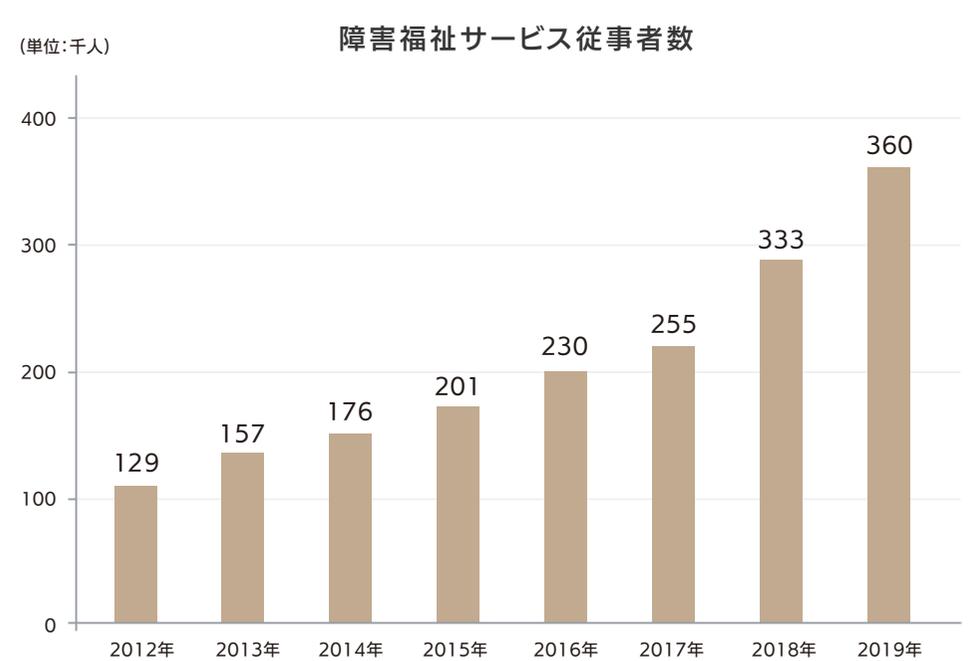


出典：厚生労働省「障害者雇用状況の集計結果」

・福祉施設数、従事者数ともに増加傾向

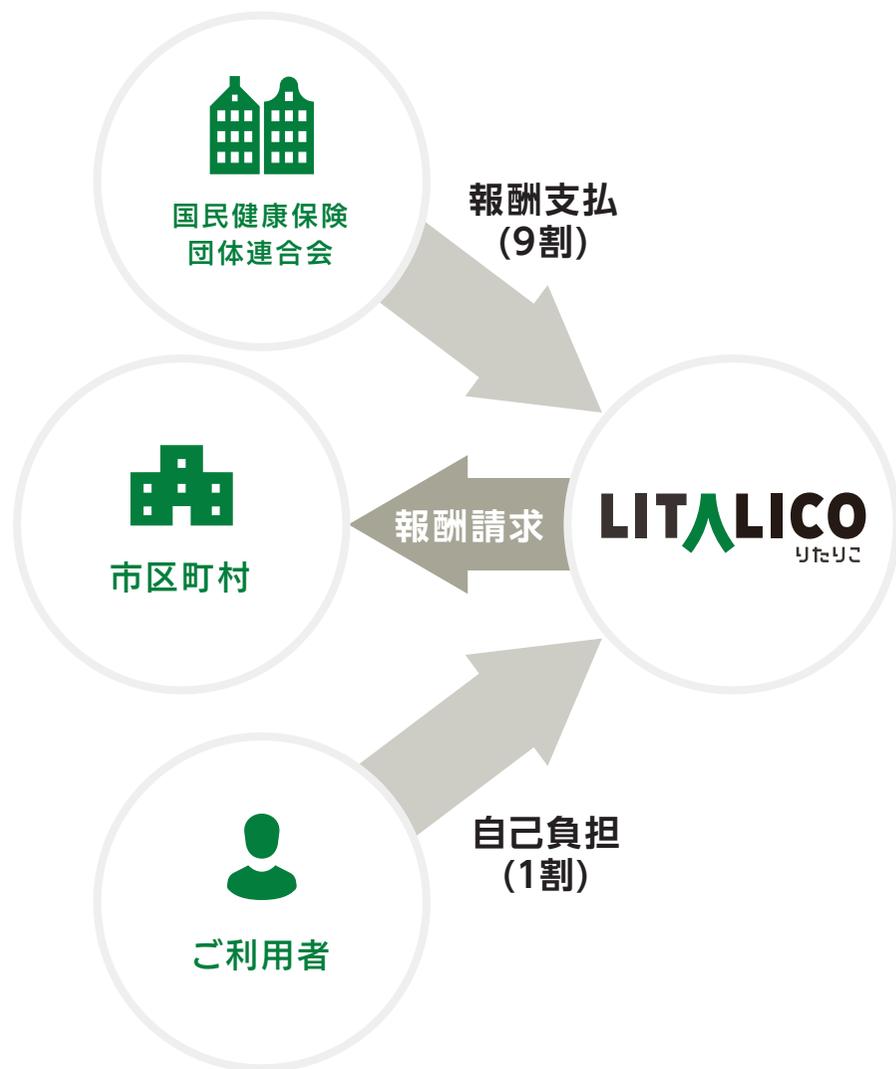


出典：厚生労働省「社会福祉施設等調査」、国民健康保険団体連合会



出典：厚生労働省「社会福祉施設等調査」

・1回利用ごとの単価が設定されており、1割が自己負担、残りの9割が公費負担となっている。



LITALICOワークスの報酬単価

就労移行支援事業

利用者1名あたり。定員20名
 1年目：約8,100円/回
 2年目：約8,100円～9,400円/回
 3年目：約11,000円/回
 ※定着者実績により年度ごとに報酬単価が変動

就労定着支援事業

利用者1名あたり。定員定めなし
 約20,000円～30,000円/月

LITALICOジュニアの報酬単価

児童発達支援事業

利用者1名あたり、定員10名
 約15,000円/回
 ※有資格者の配置状況により月次で報酬単価が変動

放課後等デイサービス

利用者1名あたり、定員10名
 平日：約9,800円/回
 休日：約11,000円/回
 ※有資格者の配置状況により月次で報酬単価が変動

保育所等訪問支援事業

利用者1名あたり、定員定めなし
 約20,000円/回
 ※有資格者の配置状況により月次で報酬単価が変動

※仕組みをご理解いただくため、数字は概算値を使用

就労移行支援事業の報酬単価

前年度及び前々年度の就職後6か月以上
定着者数に応じて決定

就労定着率	基本報酬
5割以上	1,128
4割以上5割未満	959
3割以上4割未満	820

児童発達支援事業の報酬単価

有資格者を追加で配置することで加算を算定

個別サポート加算(100~125)
専門的支援加算(123~187)
児童指導員等加配加算(90~187)
基本報酬(885)

就労定着支援の報酬単価

定着支援利用者の就労定着率に応じて決定

就労定着率	基本報酬
9割5分以上	3,449
9割以上9割5分未満	3,285
8割以上9割未満	2,710
7割以上8割未満	2,176
5割以上7割未満	1,642

放課後等デイサービスの報酬単価

有資格者を追加で配置することで加算を算定

個別サポート加算(100~125)
専門的支援加算(187)
児童指導員等加配加算(90~187)
基本報酬(平日604、休日721)

※1単位=10円

LITALICO ワークスを通じて就職された人数

- － 2022年3月期：446名、累計10,614
- － 入社後6ヶ月の定着率：90.8%

LITALICO ジュニアの利用者数

- － 2021年6月時点：7,366名

LITALICO ワンダーの利用者数

- － 2021年6月時点：4,091名

女性従業員比率

- － 全社：64.9%
- － 管理職 / 責任者：51.3%
(サービス管理責任者及び児童発達管理責任者を含む)
- － 新卒入社従業員：78.2%

研修機会の提供、スキルアップ機会の提供あり

多様性を重視するため、家族構成等本人事情に起因する手当を廃止

リモートワークにおける諸経費の補助、手当あり



—— 障害のない社会をつくる

株式会社 LITALICO

〒153-0051 東京都目黒区上目黒 2-1-1 中目黒 GTタワー
TEL : 03-5704-7355 / FAX: 03-5704-7356
URL: <http://litalico.co.jp>



©2021 LITALICO Inc.