



2021年8月10日

各 位

会 社 名 株 式 会 社 ビ ジ ョ ン  
代 表 者 名 代 表 取 締 役 社 長 兼 CEO 佐 野 健 一  
(コード番号：9416 東証第一部)  
問 合 せ 先 取 締 役 常 務 執 行 役 員 CFO 兼 管 理 本 部 長 中 本 新 一  
(TEL. 03-5325-0344)

## 新電力サービス「ビジョンでんき」提供開始に関するお知らせ

当社は、すべてのビジネスパートナーの皆さまの電気代削減に貢献する新電力サービス「ビジョンでんき」の提供を開始いたしますので下記のとおりお知らせいたします。

### 記

#### 1. 新電力サービス「ビジョンでんき」提供開始の背景

当社は、電力自由化以降も、「料金体系がわかりづらく結局高いまま」という声にお応えし、小売電気事業者と提携し、加入取次の形式で電気料金削減のお手伝いをさせて頂いておりました。その中で、多くの企業さまや商店さまのご要望を伺い、当社が直接小売電気事業者となり当社独自の料金プラン等で提供を行うことが、より安価で安定した低圧電力を提供できると及び今後の当社グループの成長が大きく見込めたため、「ビジョンでんき」の提供を開始することといたしました。

#### 2. 「ビジョンでんき」の内容

主に法人、個人事業主向けの低圧電力サービス。

#### 3. 「ビジョンでんき」の提供を開始する時期

2021年8月より提供開始。

#### 4. 新規事業のために特別に支出する予定額の合計額

現時点において特別に支出する金額はありません。

#### 5. 今後の見通し

2021年12月期業績へ与える影響値は、「ビジョンでんき」と加入取次の形式で同数の契約件数を獲得したと仮定した場合の売上及び事業利益の差額として、売上高：△26百万円、営業利益：△166百万円となっております。本影響値は、本日（2021年8月10日）公表しました「通期連結業績予想修正のお知らせ」の業績予想数値に反映しております。

加入取次による収益モデル（契約獲得件数×販売手数料単価）から自社サービス（直接小売電気事業者となり電力を提供）の収益モデル（保有契約件数×エンドユーザーさまの電力料金－電力原価）への変更により「ビジョンでんき」契約数が積み上がるまでの期間、現在の加入取次による収益と比較し一時的に収益は減少いたしますが、外部環境による影響に強い長期的に安定した収益基盤の構築を図ってまいります。

「ビジョンでんき」にて想定している売上、事業利益、ARR（年間経常収益）、期末保有契約件数の推移は以下となっております。

（単位：百万円、件）

	2021年	2022年	2023年	2024年	2025年
売上	63	1,156	2,998	5,298	7,605
事業利益	△144	△179	19	420	949
ARR（年間経常収益）	85	451	977	1,572	2,105
期末保有契約件数	1,841	9,717	20,473	32,516	43,543

※ARR（Annual Recurring Revenue「年間経常収益」）は、売上総利益にて記載しております。各期末時点のMRR（Monthly Recurring Revenue「月間経常収益」）を12倍にして算出しております。

※MRRとは、企業が毎月繰り返し得られる安定した収益を示す指標となっております。

以上