



2022年3月期 第1四半期決算説明資料

2021年8月12日

社会を変革する **I T イ ノ ベ ー タ**

当社は、2021年3月期については連結財務諸表を作成しておりません。
そのため本資料において、過去数値との比較を行っている項目については、
特段の記載がない限り単体の過去数値との対比になっておりますのでご了承ください。

会社概要 事業内容

業績概要

参考資料 長期ビジョン「これからのSIG」

Appendix 東証新市場区分について



経営理念

1

ITイノベーションにより社会の高度化に貢献する

ITは社会をより便利な方向へ、より安全な方向へと変えながら皆さんを幸せにしていきます。SIGはそんなITイノベーションの先頭に立ちます。

2

自己革新と研鑽により社会のニーズにこたえる

ITの技術を真に社会に役立つものにするには安全で迅速で確実なシステムを構築する必要がありますし、これら高いレベルの要求を実現するために自己変革と先端技術の研鑽を実施しています。

3

幅広く人材を受け入れプロフェッショナルとして育成する

幅広い人材の育成は企業の使命であり、特に大切とするテーマです。私たちは育成・指導・話し合いを行うことでビジネスを常に前進させています。

4

会社の発展と業績の拡大によって社員の幸福を目指す

会社は社員みんなの夢を実現しつつ、事業を通して社会に貢献することが目標であり、その実現に向けて社員一人一人の力を集結させることが大切です。「Going All Together to SUCCESS」を合言葉に、挑戦していきます。

会社名
株式会社SIG

代表取締役社長
石川 純生

従業員数
438名（2021年6月末日時点）

設立
1991年12月16日

拠点
本社
クラウドビジネスセンター
九州事業所
関西事業所
甲府事業所
金沢オフィス
福井オフィス
名古屋オフィス
仙台オフィス

- 官公庁・上場企業のシステム開発から事業拡大し多数の実績とノウハウを獲得
- ソリューション提供を通して、多種・多様なシステムニーズに対応
- ユニークなシステム開発とクラウド化ソリューション提供のポジションを構築



システム開発

最適なシステムとなるよう、業務内容や目的に応じた企画の提案、ハードウェア、ソフトウェアの選定、システムの開発や構築、運用までを提供

官公庁



エネルギー



通信



自動車



FA



インフラ・セキュリティサービス

サーバからクラウド、セキュリティまで設計・構築導入支援、運用管理まで信頼性・拡張性を重視したサービスを提供

証券オンライン
システム構築



防災システム
構築



クラウド/
ビッグデータ



クラウド環境
セキュリティ診断



指紋認証



業績概要

第1四半期累計業績・通期計画サマリー

- 売上高は 各分野において堅調に推移したほか新規案件の獲得などにより好調
- 営業利益は前年を下回るものの、上期計画に対しては順調に推移
- 今期より（株）アクロホールディングス（アクロHD）の持分法による投資利益を計上
- 従業員数は417名（2020年6月）→438名（2021年6月）へ

（単位：百万円）

	2021年3月期	2022年3月期（連結）			
	第1四半期実績	第1四半期実績	前年同期比	業績予想（通期）	進捗率
売上高	1,024	1,124	9.8%	4,700	23.9%
営業利益	51	46	△11.3%	304	15.1%
営業利益率	5.1%	4.1%	-	6.5%	-
持分法投資利益	-	30	-	47	63.8%
経常利益	50	74	47.6%	347	21.3%
当期純利益	33	59	76.3%	231	25.5%

システム開発

(単位：百万円)

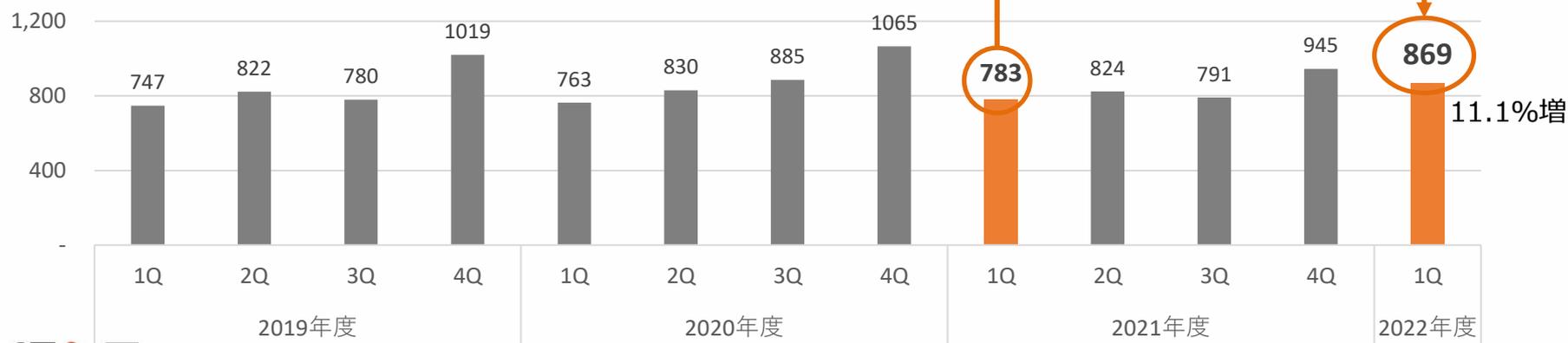
	2021年度 1 Q	2022年度 1 Q	前年同期比
売上高	783	869	+11.1%

主要事業領域の各分野での業績は堅調に推移

- 不動産分野での既存システムの2次開発・エンハンス開発等の受注・売上の計上がプラスに影響
- 製造系では、電子部品実装装置および上位システムの開発需要が前期比プラス
- 公共系では、自治体DX化推進に伴うシステムの標準化・共通化による案件の増加
新規の国保向けパッケージ開発支援参入等、開発体制のシフト・維持がプラスに影響

売上四半期推移

(単位：百万円)



インフラ・セキュリティサービス

(単位：百万円)

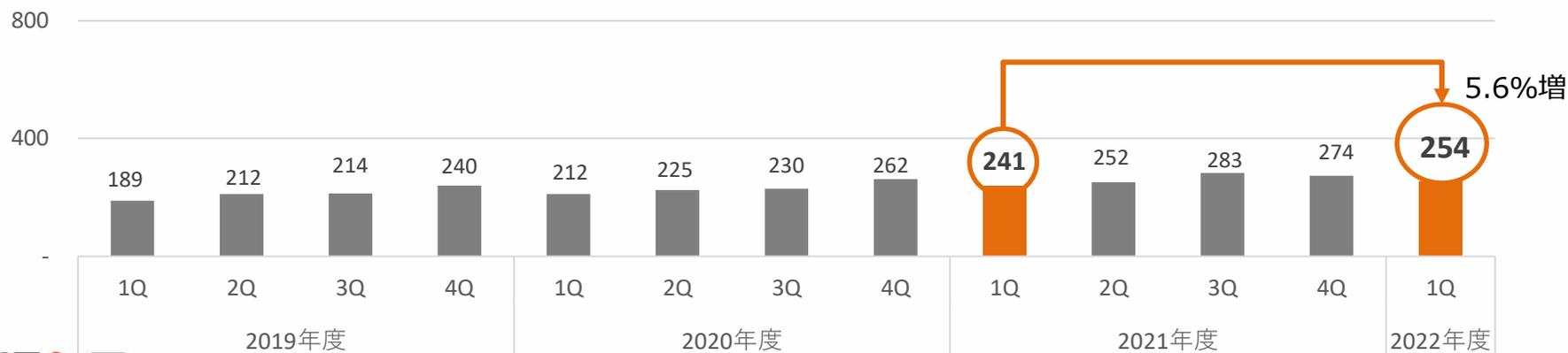
	2021年度 1 Q	2022年度 1 Q	前年同期比
売上高	241	254	+5.6%

主要事業領域の各分野での業績は堅調に推移

- 各分野における安定需要による安定稼働・稼働維持により概ね計画通りに推移・プラスに影響
- 前期に引き続き、委任・派遣・請負どのセグメントも主はAWS環境等のクラウド基盤構築案件の安定需要、クラウドビジネスセンターでの請負案件化も堅調に受注・売上を計上
- 公共系、エネルギー系では、新規顧客、新規部門との取引開始による受注が微増・プラス影響

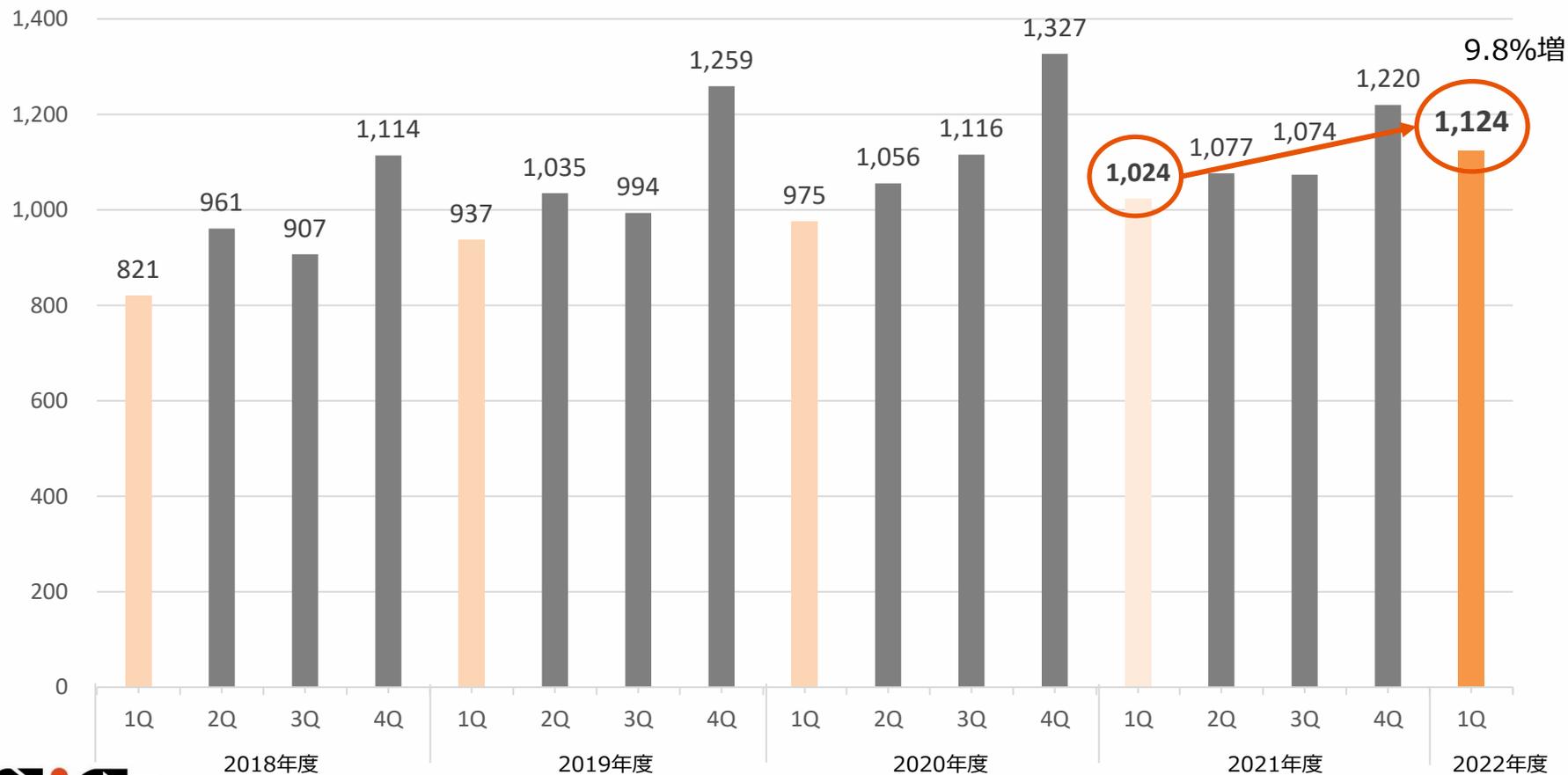
売上四半期推移

(単位：百万円)

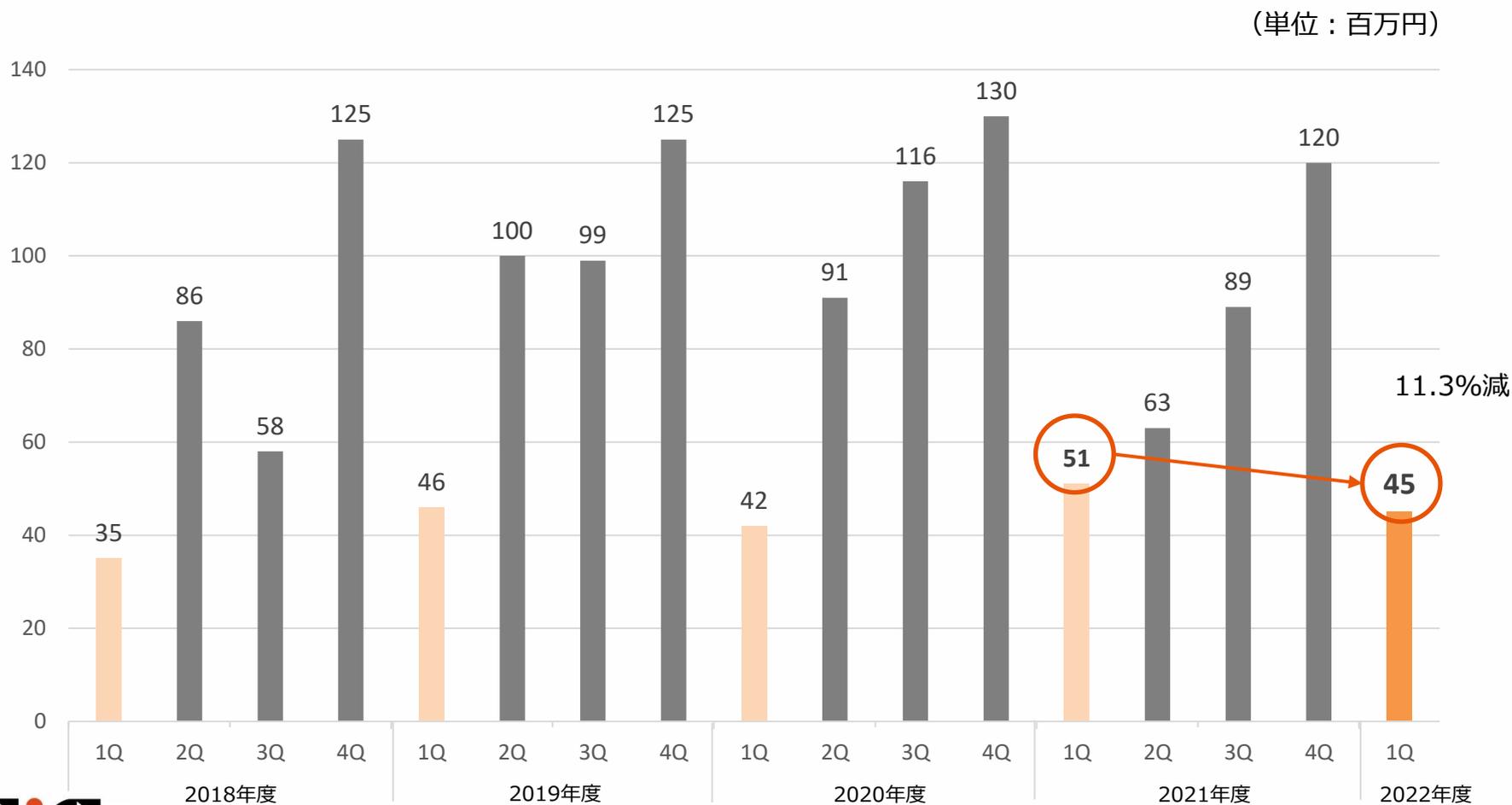


- 自治体DX化推進・半導体・クラウド関連需要が増加、特にシステム開発事業では、不動産分野での2次開発等の受注により、前年同期に対し大幅に上回る着地。

(単位：百万円)



- ・ 会社分割にかかる費用等により対前年で減少したものの上期計画に対する進捗率48.9%



S I G 成長戦略と長期ビジョン

- ITイノベーションにより社会の高度化に貢献する
- 自己革新と研鑽により社会のニーズにこたえる
- 幅広く人材を受け入れプロフェッショナルとして育成する
- 会社の発展と業績の拡大によって社員の幸福を目指す

経営理念

ITトータルソリューションカンパニー 「企業の外部CIO*として成長に貢献」

長期ビジョン ありたい姿

現状維持へのシステム構築

既存事業

顧客の所属する業界特有のニーズと仕様・用途を熟知するSIGができるソリューションを構築

事業成長へのシステム投資

新規事業

既存事業の業界知識を事業成長のソリューションへ活かす仕組みを構築

中期計画 課題と施策

第1フェーズは、SIG文化の再評価から体制構築

第1フェーズ ~2024

第2フェーズ

~2027

第3フェーズ

~2030

文化の融合による
ビジネスチャンスの拡大

「崖越え*はSIG」

- 大量のDX案件へ対応できる体制を作る
- 顧客に訴求できるソリューションの組成
- 売上：60億円

*崖越えとは、「2025年の崖」に由来し、IT環境のシステム変換ニーズの高需要とその需要に対応する人材の不足を当社で多くを対応しようという試み

ITトータルソリューションカンパニーへ

- バリューアップソリューションを既存顧客へ
- システム構築支援から事業成長支援企業へ
- 売上：170億円（既存60億、新規110億）

企業の外部CIOとして成長に貢献

- 国内：外部CIOとして企業成長に貢献
- 海外：国内実績を活かした事業支援を展開
- 売上：300億円（従業員2,000人体制）

顧客のビジネス変革（DX）を支援

持株会社として機能を活かして
M&Aで機能強化

新規事業

注力分野

スマートデバイス

クラウド

セキュリティ

既存事業

得意領域

公共 製造

社会インフラ

金融 拠点

お互いの強みを活かす
パートナー開発

アクロHD との
協業

グローバル
人材

得意領域の実績と
新規事業の注力分野
を融合させ、DX
ソリューションを
提案できる体制へ

「崖越えはSIG」の体制を構築し、売上高60億円を達成

方針

- 事業体制強化と成長を勘案した数値目標を設定
- 事業執行の確実性とスピード化、ガバナンス強化のための持株会社化
- DX需要を確実に捉える体制を構築する

売上目標

(単位：百万円)

	2021年3月期(実績)	2024年3月期
売上高	4,397	6,000
営業利益(営業利益率)	325(7.4%)	600(10.0%)

連結体制と10月1日以降

2021年6月30日現在



2021年10月1日以降



AI・IoT事業

製造現場の人手不足対策としてスマートファクトリー化を加速する企業の支援

クラウド環境でデータを集積・AI分析し、効率性を改善

実績

- IoTを利用した設備保全管理
- AI技術による生産性向上システム

クラウド・セキュリティ事業

旧サーバーからのデータ移管に留まらず、クラウド上のデータ利活用・セキュリティに配慮した提案を実施

クラウド化支援

- クラウドへのデータ移管業務
- データ分析・解析用の基板構築支援

セキュリティサービス

- 脆弱性診断
- アプリケーション設定確認

保守サービス

- 運用状況確認サービス
- ミドルウェアのバージョンアップ

ソリューションセンター

次世代の独自ソリューション開発を検討するプロジェクトを立上げ

各事業部から次世代事業を検討できる人材を結集

現状維持へのシステム投資：ラン・ザ・ビジネス

システムソリューション事業部

ICT事業部

西日本事業部

- スマートデバイスソリューションセンター
- CSソリューションセンター

新規事業

事業戦略室

新規事業推進部

事業成長へのシステム投資：バリュー・アップ

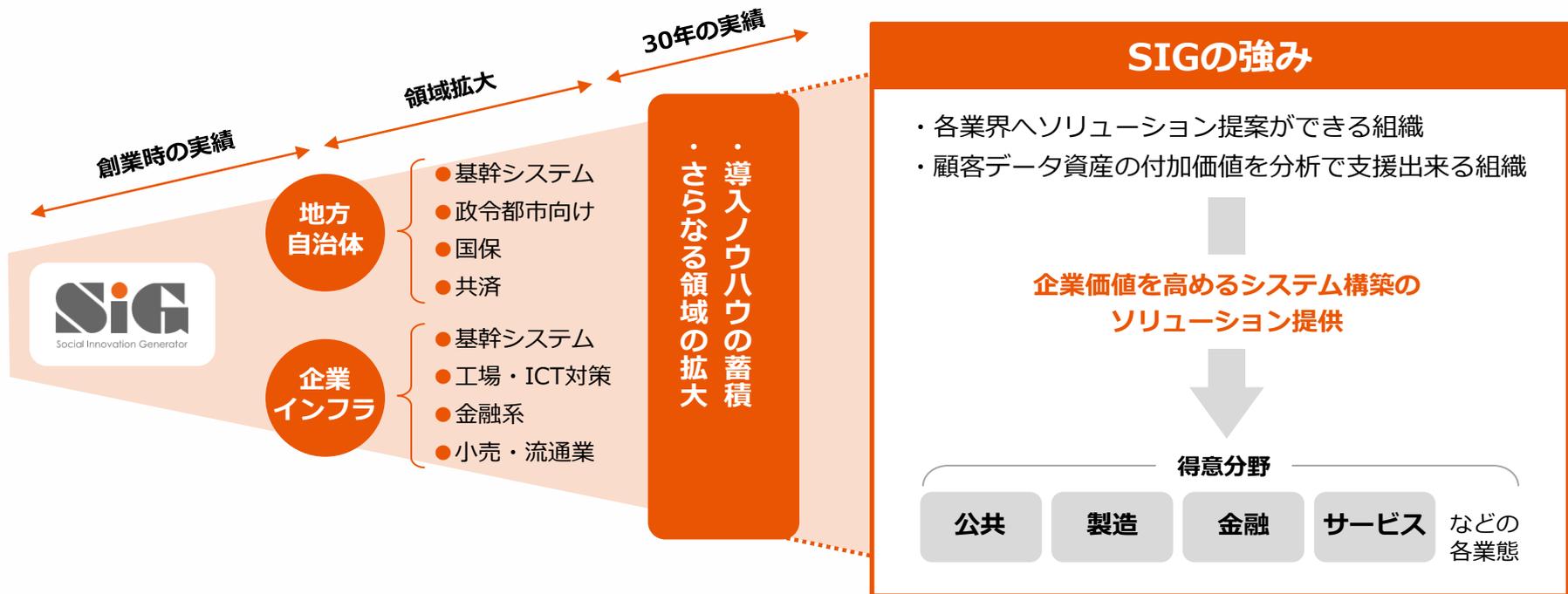
「スマートデバイスソリューションセンター」では、AI・IoT技術を活かしたソリューションを提供します

「CSソリューションセンター」は、クラウド及びセキュリティ事業に関してソリューションを提供します

顧客のシステムニーズに応える技術と実績

要素

- 地方自治体・電力会社等への基幹システム系の導入実績多数
- 30年の積み重ねで各業態固有の導入ノウハウを蓄積
- DX対応を背景に、各業態のあるべき姿へのシステム支援を提供



新市場区分における上場維持基準への適合状況に関する 一次判定結果について

当社は、2021年7月9日、株式会社東京証券取引所より、「新市場区分における上場維持基準への適合状況に関する一次判定結果について」を受領いたしました。

この結果に基づき、2022年4月4日に移行される新市場に向けて、当社はスタンダード市場の選択申請に関わる所定の手続きを進めてまいります。

ディスクレームー

本資料に記載された意見や予測などは資料作成時点での当社の判断であり、その情報の正確性を保証するものではありません。さまざまな要因により実際の業績や結果とは大きく異なる可能性があることをご承知おきください。

当資料に関するお問い合わせ

株式会社SIG

経営企画室 TEL 03-5213-4580 (代表)