



# FY2022 2Q

FINANCIAL RESULTS

Jul. 2021 — Sep. 2021

TSE : Mothers 7089

© 2021 for Startups, Inc.



# Agenda

1. 会社概要
2. 市場環境
3. 2022年3月期業績予想
4. 2022年3月期第2四半期業績
5. 各サービスの状況
6. 中長期を見据えた考え方
7. APPENDIX

# 会社概要





会社名 フォースタートアップス株式会社

英文社名 for Startups, Inc.



設立	2016年 9月	経営陣	志水 雄一郎	代表取締役社長	
本社所在地	東京都港区六本木1-6-1 泉ガーデンタワー 36F		恒田 有希子	常務取締役	
(サテライトオフィス)	CIC Tokyo 東京都港区虎ノ門 1-17-1虎ノ門ヒルズビジネスタワー 15階		菊池 烈	取締役	
正社員数	109名 (2021年9月末)		清水 和彦	取締役	
資本金	2億1,261万円 (2021年9月末)		大原 茂	取締役	
事業内容	成長産業支援事業		齋藤 太郎	社外取締役	
取引先企業数	700社以上	備考	堀内 雅生	社外取締役	
職業紹介許可番号	13-ユ-307946		志磨 純子	常勤監査役	
			秋元 芳央	社外監査役	
			澤田 静華	監査役	梅澤 高明 顧問
			<b>Keidanren</b> Policy & Action	日本経済団体連合会 (経団連) 会員	
			<b>新経済連盟</b> Japan Association of New Economy	新経済連盟 (新経連) 会員	
				日本ベンチャーキャピタル協会 (JVCA) CVC会員	
				経済産業省J-Startup Supporters選定企業	

- 2013.4 ウィルグループ子会社セントメディア（現:株式会社ウィルオブ・ワーク）のネットジンザイバンク事業部発足
- 2016.9 会社分割により、株式会社ネットジンザイバンクを新設（ウィルグループ100%出資子会社）
- 2018.3 フォースタートアップス株式会社に社名変更
- 2018.4 日本ベンチャーキャピタル協会入会
- 2018.5 成長産業領域に特化した情報プラットフォーム「STARTUP DB」リリース
- 2019.4 オープンイノベーションサービスを開始
- 2019.7 Crunchbase, Inc.（米国）との業務提携を開始
- 2020.3 東京証券取引所マザーズに上場（証券コード 7089）
- 2020.6 一般社団法人日本経済団体連合会（経団連）に入会
- 2020.8 SMBCグループとの業務提携
- 2021.1 新経済連盟（新経連）に入会
- 2021.8 フォースタートアップス1号投資事業有限責任組合設立

## Mission



当社が新たに掲げる「(共に)進化の中心へ」という新ミッションは、「進化の中心とは何か」を、時代に合わせて常に問い、その目標をアップデートし続けていく姿勢をも表現しています。また、あえて「(共に)」という表現にしている理由は、「支援者」という立ち位置のみならず、時には自らも時代を創る「主体者・創造主」にもなる覚悟を示しています。

## Vision



「世界で勝負できる産業、企業、サービス、人を創出し、日本の成長を支えていく」ために、「for Startups」をビジョンとして掲げ、ヒューマンキャピタルを中核とした成長産業支援事業に取り組んでいます。

## Value



## Startups First

全ては日本の成長のために。  
スタートアップスのために。

## Be a Talent

スタートアップスの最たる友人であり、パートナーであり、自らも最たる挑戦者たれ。  
そして、自らの生き様を社会に発信せよ。

## The Team

成長産業支援という業は、TEAMでしか成し得られない。  
仲間のプロデュースが、日本を、スタートアップスを熱くする。

※スタートアップス = 『進化の中心』にいることを選択する挑戦者達

平成元年（1989年）は、世界時価総額ランキング10位以内を日本企業が席巻していた

## 世界時価総額ランキングTOP10（平成元年）

順位	企業名	時価総額 (億ドル)	国名
1	NTT	1638.6	
2	日本興業銀行	715.9	
3	住友銀行	695.9	
4	富士銀行	670.8	
5	第一勧業銀行	660.9	
6	IBM	646.5	
7	三菱銀行	592.7	
8	エクソン	549.2	
9	東京電力	544.6	
10	ロイヤルダッチ・シェル	543.6	

## 世界時価総額ランキングTOP10（平成31年4月）

順位	企業名	時価総額 (億ドル)	国名
1	アップル	9644.2	
2	マイクロソフト	9495.1	
3	アマゾン・ドット・コム	9286.6	
4	アルファベット	8115.3	
5	ロイヤル・ダッチ・シェル	5368.5	
6	パークシャー・ハサウェイ	5150.1	
7	アリババ・グループ・ホールディングス	4805.4	
8	テンセント・ホールディングス	4755.1	
9	フェイスブック	4360.8	
10	JPモルガン・チェース	3685.2	

出所) 出所) 平成31年に関してはYahooファイナンス (<https://stocks.finance.yahoo.co.jp/>)、平成元年に関してはダイヤモンド社のデータ (<https://diamond.jp/articles/-/177641?page=2>) を参照にしてSTARTUP DBが作成  
参照URL: <https://media.startup-db.com/research/marketcap-global>



成長産業支援の仕組みを作り、  
日本の国際競争力を挽回する。

## ハイブリッドキャピタル

### タレントエージェンシー

**起業支援** 起業希望者の発掘・起業サポート

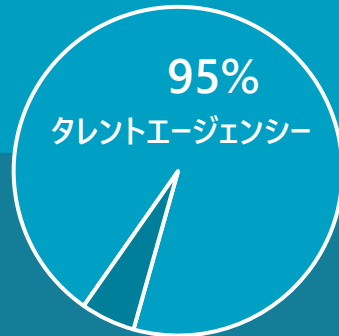
**人材紹介** 成功報酬型の転職支援サービス  
固定報酬型の採用支援コンサルティング

### フォースタートアップスキャピタル

#### スタートアップ投資

優良スタートアップ企業へ資金支援、  
人材紹介に連携

2021年3月期通期  
売上高比率



5%  
オープンイノベーション

## スタートアップエコシステム

### オープンイノベーション

**資金調達支援** スタートアップ企業と大手企業の連携を支援

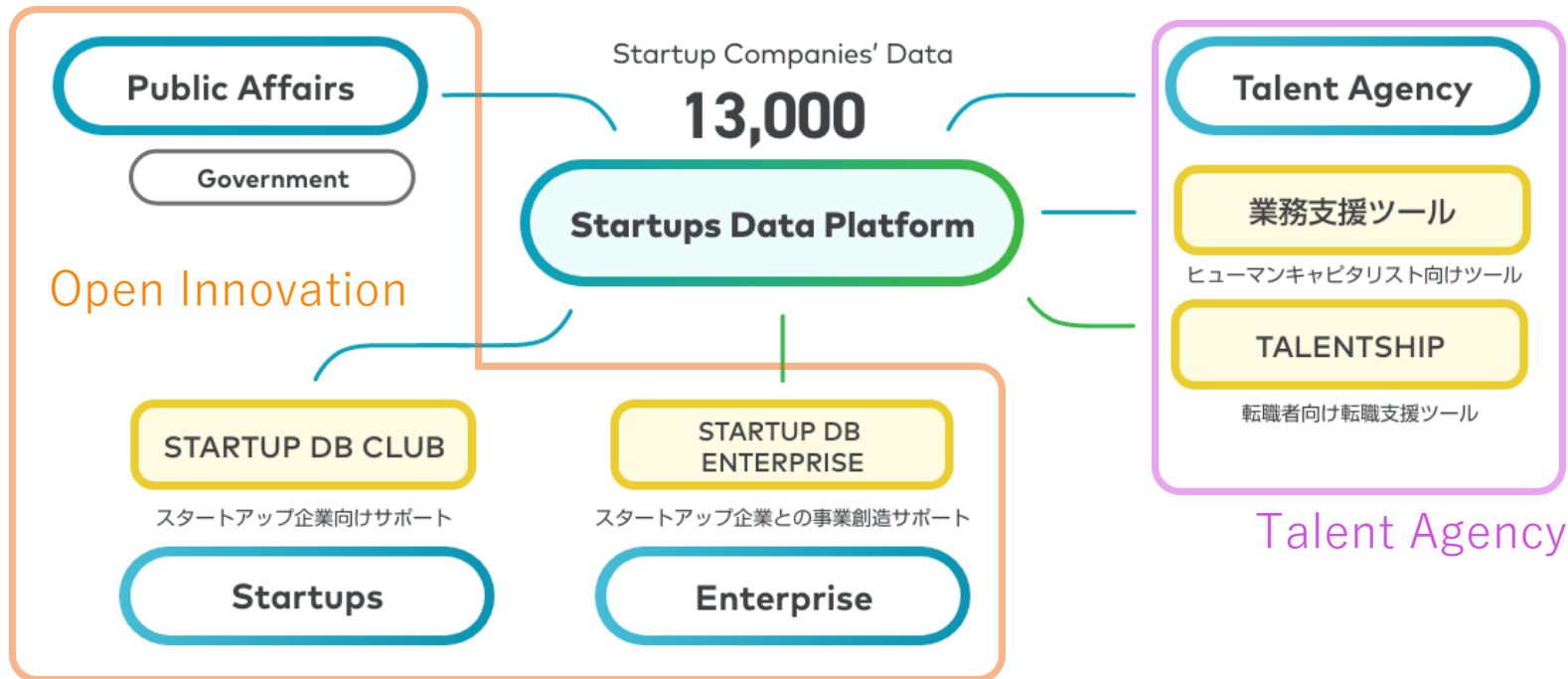
**データ課金** 大手企業等にSTARTUP DBのデータを定額課金、API連携などでデータ提供

**Public Affairs** 官公庁・自治体からスタートアップ関連の事業を受託

# 成長産業支援事業を支えるTechLab.

エンジニア組織「TechLab.」は、スタートアップ企業を支援する「STARTUP DB CLUB」、大企業向けデータ提供サービスの「STARTUP DB ENTERPRISE」を提供。また、社内のヒューマンキャピタリスト向けに「業務支援ツール」、転職者向けには「TALENTSHIP」の開発にも従事。

当社の事業は、「Startups Data Platform」を基盤としたサービス開発といったテクノロジーの力で支えられています。





# フォースタートアップスの強み

## 外部環境

- ・ベンチャー支援は、国家戦略でもあり長期的に高い成長可能性  
(政府のベンチャー支援強化策や、ベンチャー企業に対する税制改正等)
- ・成長産業、新興市場への資金流入は引き続き増加傾向
- ・DX化による人材獲得競争拡大の波

## ネットワーク

イノベーションに関わるプレイヤーとのネットワーク  
(ベンチャーキャピタル、大企業、政府、エコシステムビルダー、スタートアップなど)

## 実績

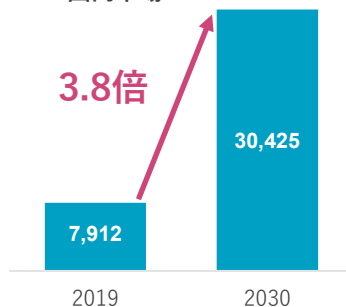
採用難易度が高いスタートアップへの累計人材支援数1,999名のうち、  
約32.5%\*\*がハイレイヤー、幹部クラス

\*\*2021年9月末時点（業務委託のぞく）

## データベース

成長産業に関する国内最大級の情報プラットフォーム  
STARTUP DB（スタートアップデータベース）

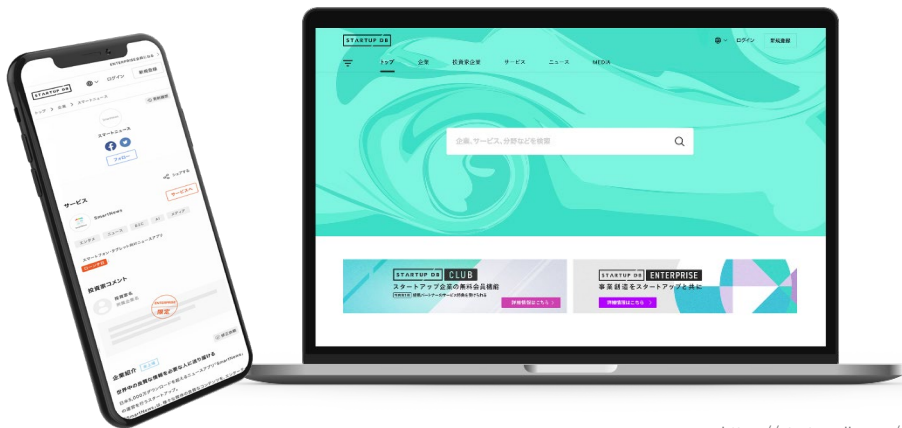
DXの国内市場\*



STARTUP DB

\*出所 富士キメラ総研によるデジタルトランスフォーメーション（DX）の国内市場調査

13,000社以上のスタートアップ情報を集約した「成長産業に特化した情報プラットフォーム」  
企業情報、資金調達、プロダクト情報、ニュース、インタビュー等を掲載



<https://startup-db.com/>



スタートアップとの事業創造をサポートする「ENTERPRISE」を2021年7月にリリース

## メディア掲載実績・情報提供

週刊東洋経済	日経産業新聞	テレビ朝日	Yahoo!News
会社四季報	Forbes Japan	CNET Japan	週刊アスキー
DIAMOND SIGNAL	読売新聞	@DIME	
週刊ダイヤモンド	中日新聞	エキサイトニュース	

## 海外

世界最大級のベンチャーデータ  
ベース「Crunchbase」と業務提携

## 政府・公共団体

内閣府やNEDO（国立研究開発法人）  
事業との連携等

## 学術研究

東京大学、名古屋市立大学、  
東北学院大学、関西学院大学、  
大阪大学大学院等

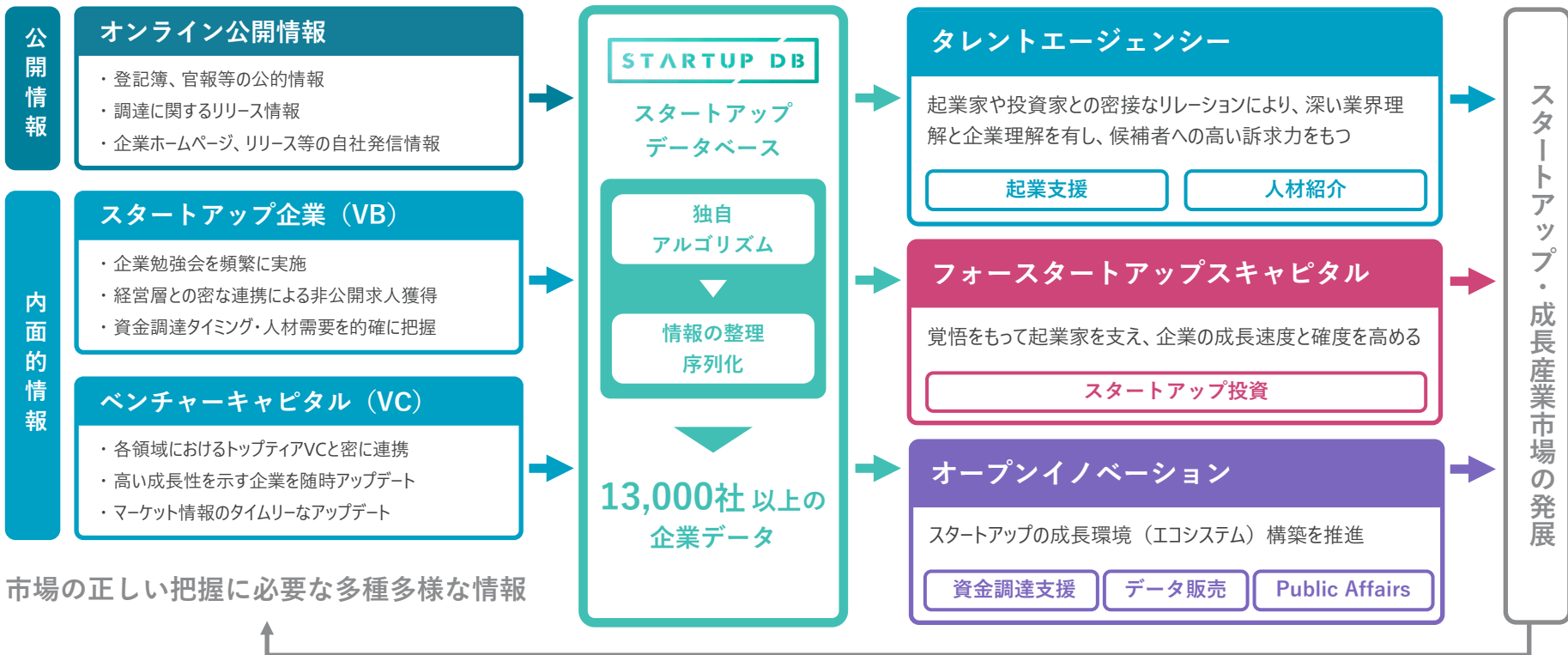
## 金融機関

SMBCグループと業務提携



# 独自のスタートアップデータベースにより、「成長産業市場」を可視化

- ・ テクノロジーを活用し、膨大で散在する公開情報を網羅的且つタイムリーにキャッチアップ
- ・ VB・VCとの連携により内面的情報をタイムリーにキャッチアップ





# 市場環境

日付	種別	ニュース
7/2	調達	プラスチックや紙を代替する新素材LIMEXを開発するTBMは、韓国のSKグループと135億円の資本業務提携を合意
7/15	FD組成	SBIインベストメントが運営するCVCファンドの累積出資約束金額は国内最大級の1,000億円に到達
7/20	調達	技術者増へ51億円調達 AI教材のアタマプラス
7/28	調達	サイト多言語化のWOVNが36億円を調達--香港タイポーン・キャピタルなど海外投資家らが出資
7/29	調達	「スニダン」運営のSODAがKREAM、Altos、SoftBank Ventures Asia、JAFCO等から約62億円の資金調達。モノカブを買収しグローバル展開を加速。
8/4	調達	ispace、シリーズC投資ラウンドにおいて、ミッション2および3の開発に向けた 約 50.7億円の資金調達を実施
8/20	FD組成	日本政策投資銀行（DBJ）、ライフサイエンスファンドに2000億円
8/23	FD組成	三菱UFJイノベーション・パートナーズ、200億円規模の2号ファンドを組成——フィンテック新機軸への投資も強化
8/24	調達	"120兆円市場"の改革へ——製造業の受発注プラットフォーム運営のキャディが80.3億円の資金調達
8/31	FD組成	Coral Capital 3号ファンドを140億円で組成完了したことを発表
9/2	調達	暗号資産取引所ビットバンク株式会社、ミクシィとセレスより約75億円の資金調達を実施
9/8	調達	スパイバー、新興勢最大の340億円調達
9/15	調達	タイミー、海外機関投資家を中心に総額53億円のシリーズD資金調達を実施
9/15	調達	スマートニュースが251億円の大型調達で米国強化、時価総額は2100億円超に
9/21	FD組成	インキュベイトF、161億円規模のグロースファンドを組成——出資の半分超を海外の機関投資家から調達

## 参考：政府のスタートアップ企業支援策

国が掲げるKPI実現に向けて、  
我が国の成長戦略におけるスタートアップ企業への支援策は増強が続く

### 我が国の成長戦略（2020年）<sup>(1)</sup> \*抜粋

#### KPI ①

ユニコーン企業（又は同規模の上場ベンチャー）

2025年度までに50社創出 \*16社(2019年度末時点)

#### KPI ②

ベンチャー企業へのVC投資額の

対名目GDP比を2022年までに倍増

#### オープン・イノベーション促進税制

国内の事業会社又はCVCによる未上場のスタートアップ企業\*  
に対する1億円以上の出資について25%の所得控除を講ずる

\*創業10年未満が対象

#### グローバルに活躍するスタートアップ企業の創出・育成

2020年より3年間を集中支援期間とする「スタートアップ・  
エコシステム支援パッケージ」（事業規模 約1,200億円）を  
実施 <sup>(2)</sup>

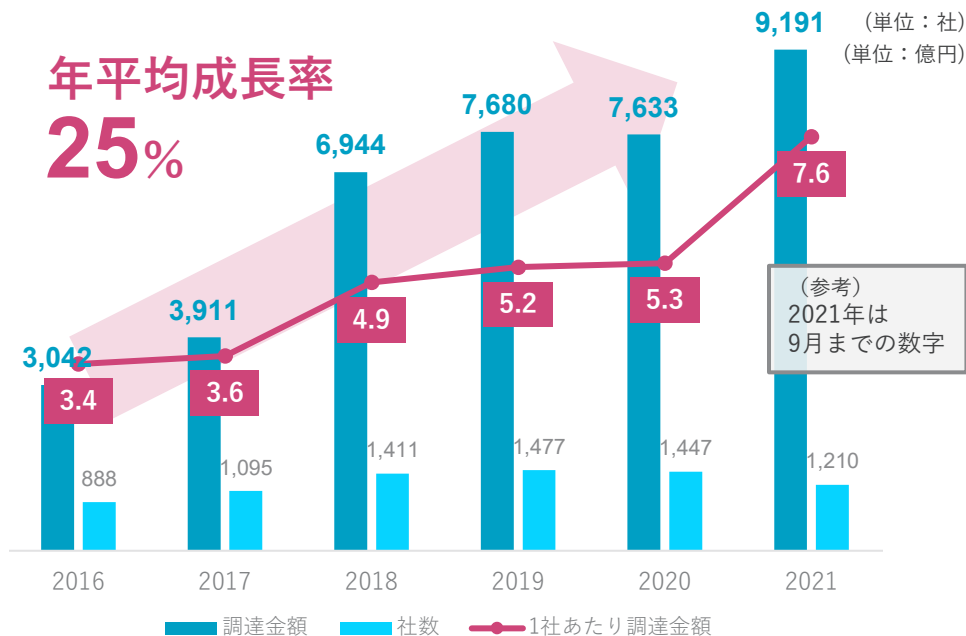
注：(1) 内閣府内閣官房 成長戦略2020年『成長戦略フォローアップ』（2020年7月17日閣議決定） (2) 内閣府 文部科学省 経済産業省『スタートアップ・エコシステム形成に向けた支援パッケージ』（2020年7月）



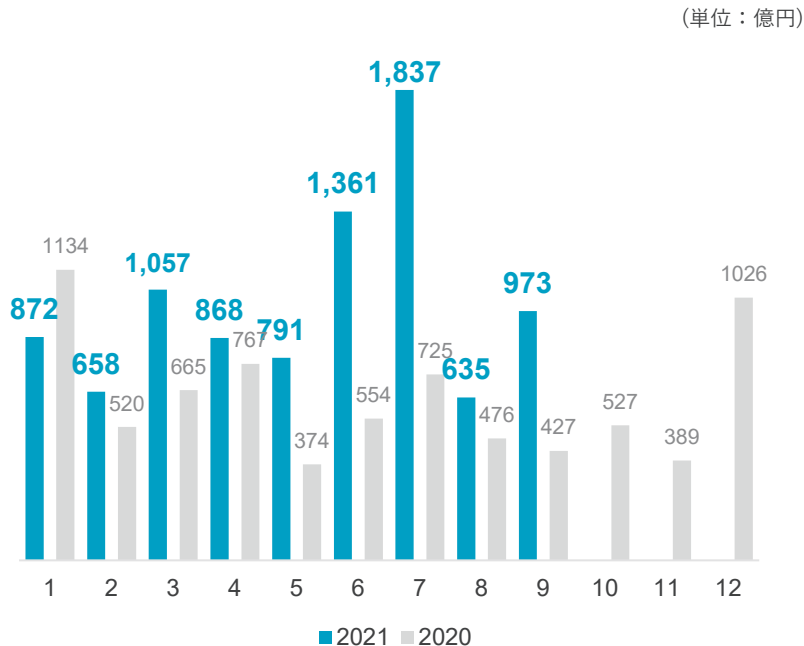
# スタートアップ資金調達市場（国内）

2020年はコロナ禍で一旦足踏みしたものの、2021年は大型調達のスタートアップの増加が加速

調達金額（年次）



調達金額（月次）

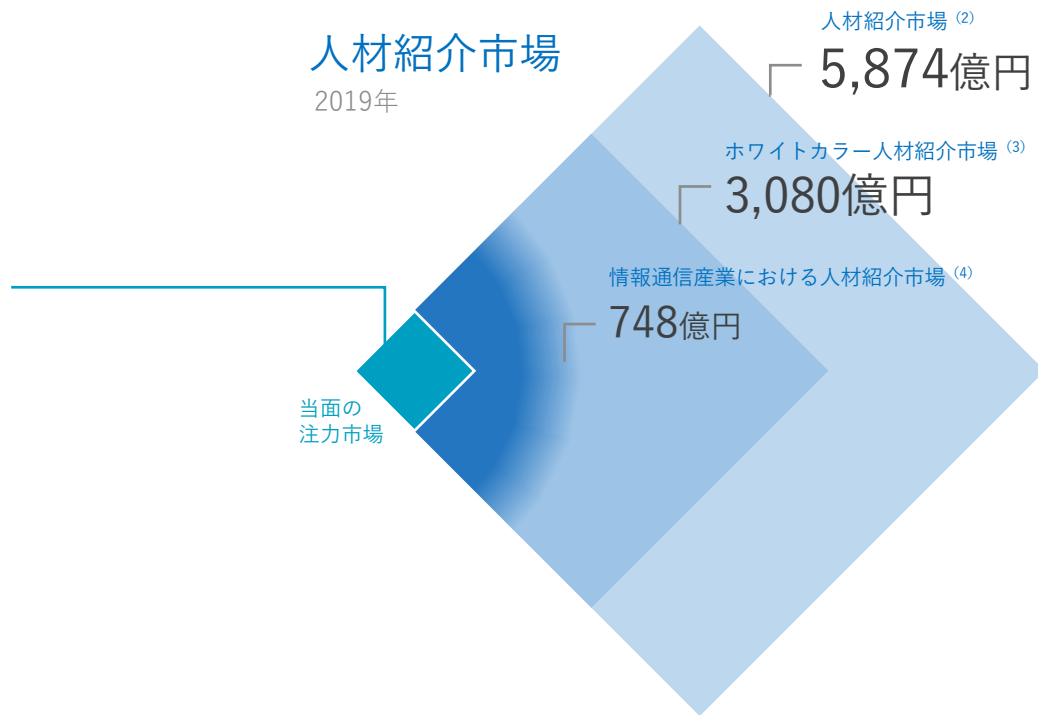


出所) STARTUP DB 注) 親会社及び融資や社債での資金調達を含む 2021年10月19日現在

人材紹介市場の中、当社が主戦場とする成長産業支援の市場を約100億円と試算

国内有カスタートアップにおける  
人材紹介市場 (1)

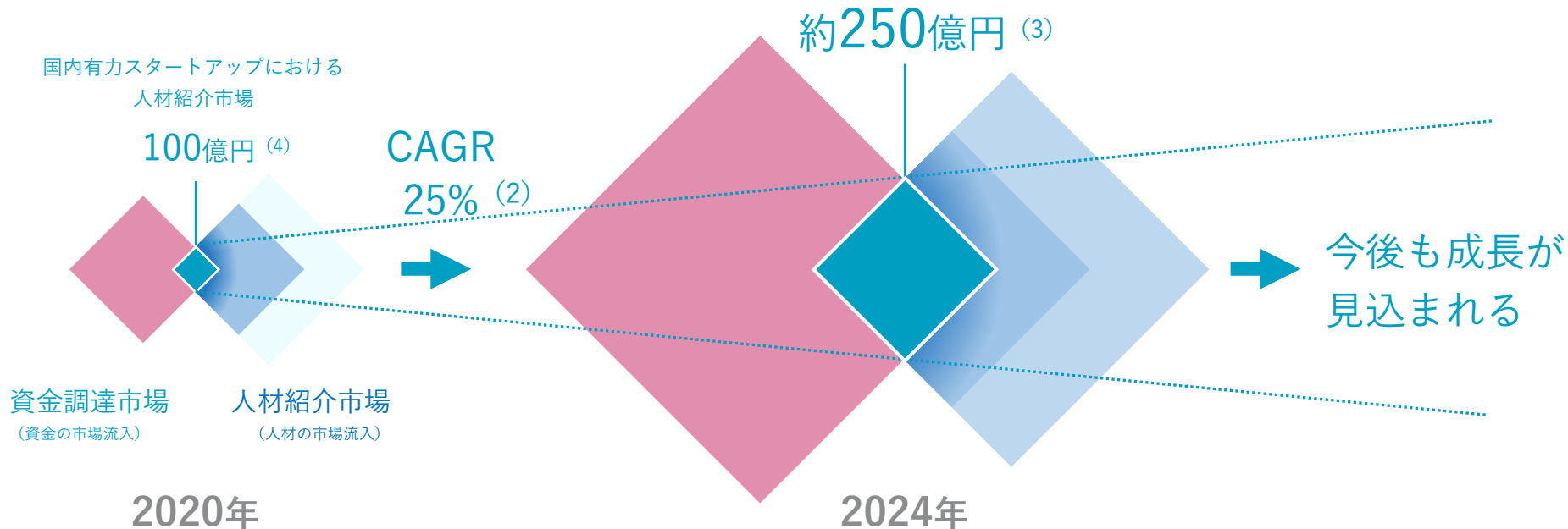
100億円



注: (1)『STARTUP DB』データおよび当社注力クライアントに採用スケジュールおよび採用予定人数等をヒヤリングした結果を参考に推計 (2)厚生労働省『令和元年度職業紹介事業報告書の集計結果(速報)』より民間職業紹介事業所手数料収入 (3)矢野経済研究所『2020年版 人材ビジネスの現状と展望』より、人材紹介市場規模の推計値 (4)矢野経済研究所『2020年版 人材ビジネスの現状と展望』より「人材紹介大手3社カテゴリー別転職紹介人数」2019年度におけるIT・通信業が占める割合24.3%をホワイトカラー人材紹介市場規模に掛けて導出

# 【タレントエージェンシー】市場の成長ポテンシャル

当社注力市場は、資金調達市場に連動して今後4年で2.5倍の約250億円規模に成長  
(市場成長率25%) (1)



注: (1)(2)(3) 2016年~2020年の国内スタートアップ資金調達データ (エクイティ+デット) をもとに算出したCAGR25%を適用 (4) 『STARTUP DB』 データおよび当社注力クライアントに採用スケジュールおよび採用予定人数等をヒヤリングした結果を参考に推計



# 2022年3月期 業績予想

## 2022年3月期通期業績予想

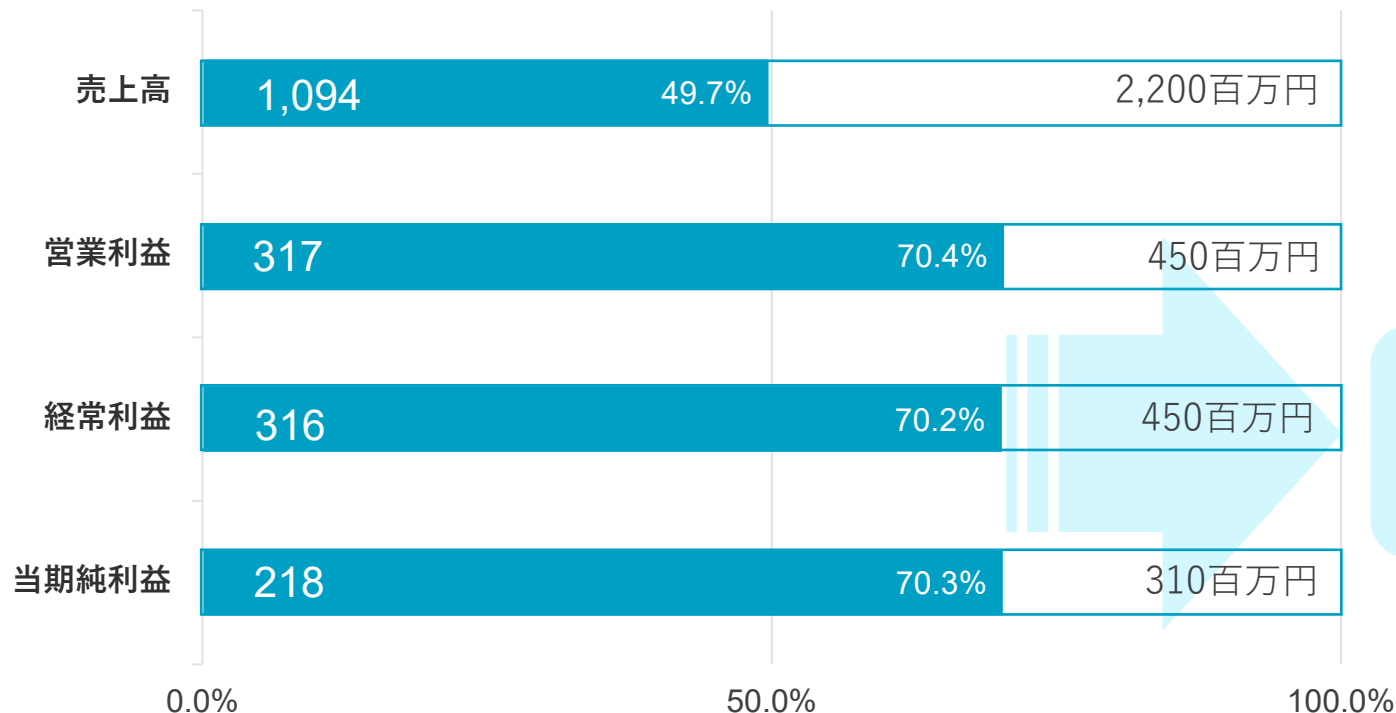
	2022年3月期 業績予想 2021年8月発表	2022年3月期 業績予想 2021年5月発表	増減	2021年3月期 通期実績 (参考)
売上高	2,200 百万円	1,785 百万円	23.2 %	1,273 百万円
営業利益	450 百万円	180 百万円	150.0 %	158 百万円
経常利益	450 百万円	180 百万円	150.0 %	161 百万円
当期純利益	310 百万円	125 百万円	148.0 %	95 百万円

投資事業を行う子会社「フォースタートアップスキャピタル合同会社」及び「フォースタートアップス1号投資事業有限責任組合」を新たに設立したことに伴い、2022年3月期第2四半期から連結決算に移行しておりますが、フォースタートアップス1号投資事業有限責任組合からの出資金額は当第2四半期末時点で僅少であるため、連結決算開始に伴う当社の業績に与える影響は軽微であります。従って、2022年3月期の連結業績予想につきましては、2021年8月11日に公表いたしました業績予想から変更はありません。

# 業績予想に対する進捗

売上高の進捗は順調

下期は、人員増、オフィス拡張などの先行投資を加速し、さらなる成長を目指す



事業成長を目指し、  
下期は積極的な  
先行投資を実施予定

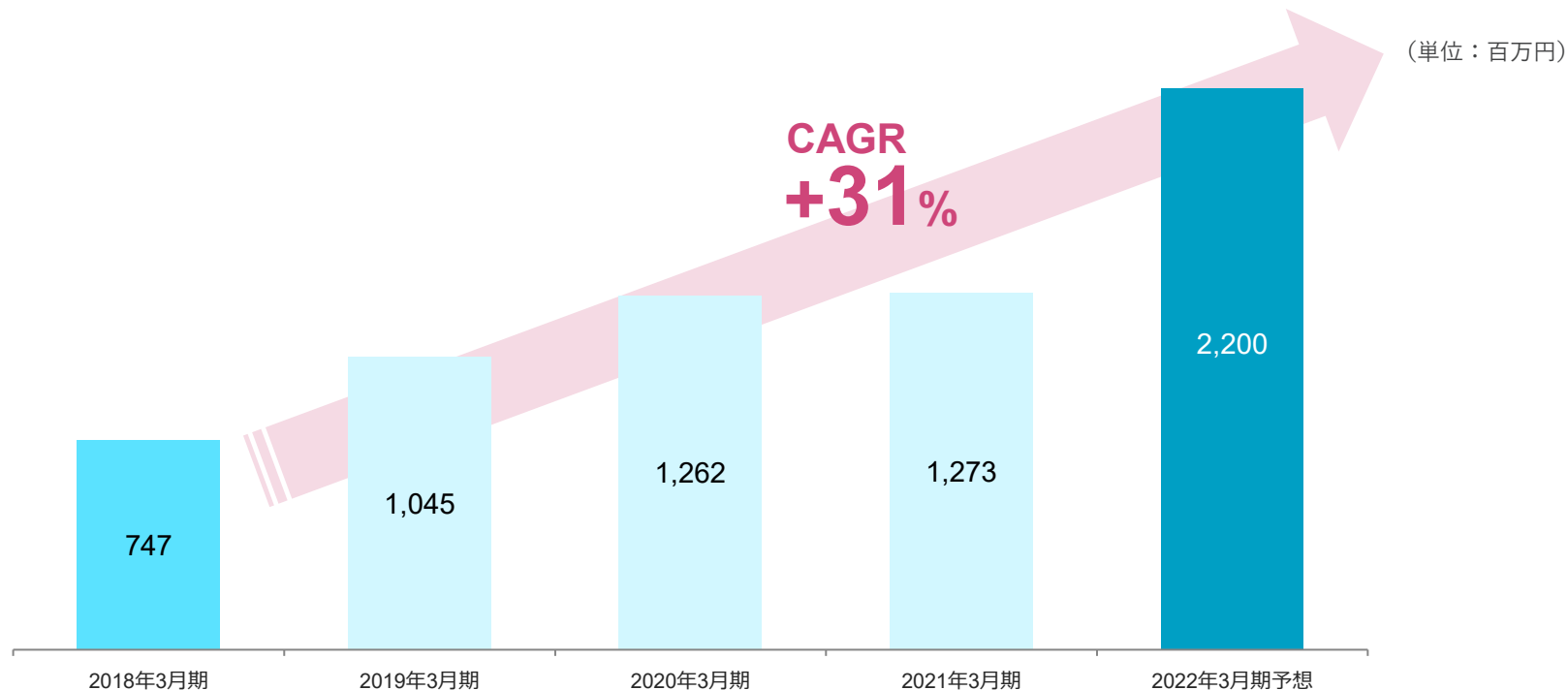
## 第2創業期：ハイブリッドキャピタル元年

項目	方針	
事業	タレント エージェンシー	営業戦略機能の継続強化 育成含むマネジメント機能の継続強化
	オープン イノベーション	サービスの事業ポートフォリオ確立 (データベース、資金調達支援、公共事業受託)
	新規事業	投資事業への進出
全社	積極採用の継続 *前期以上の増員(50名程度)を予定	



引き続き、2022年3月期をハイブリッドキャピタル元年と位置付け、  
人材への投資を積極的に行う

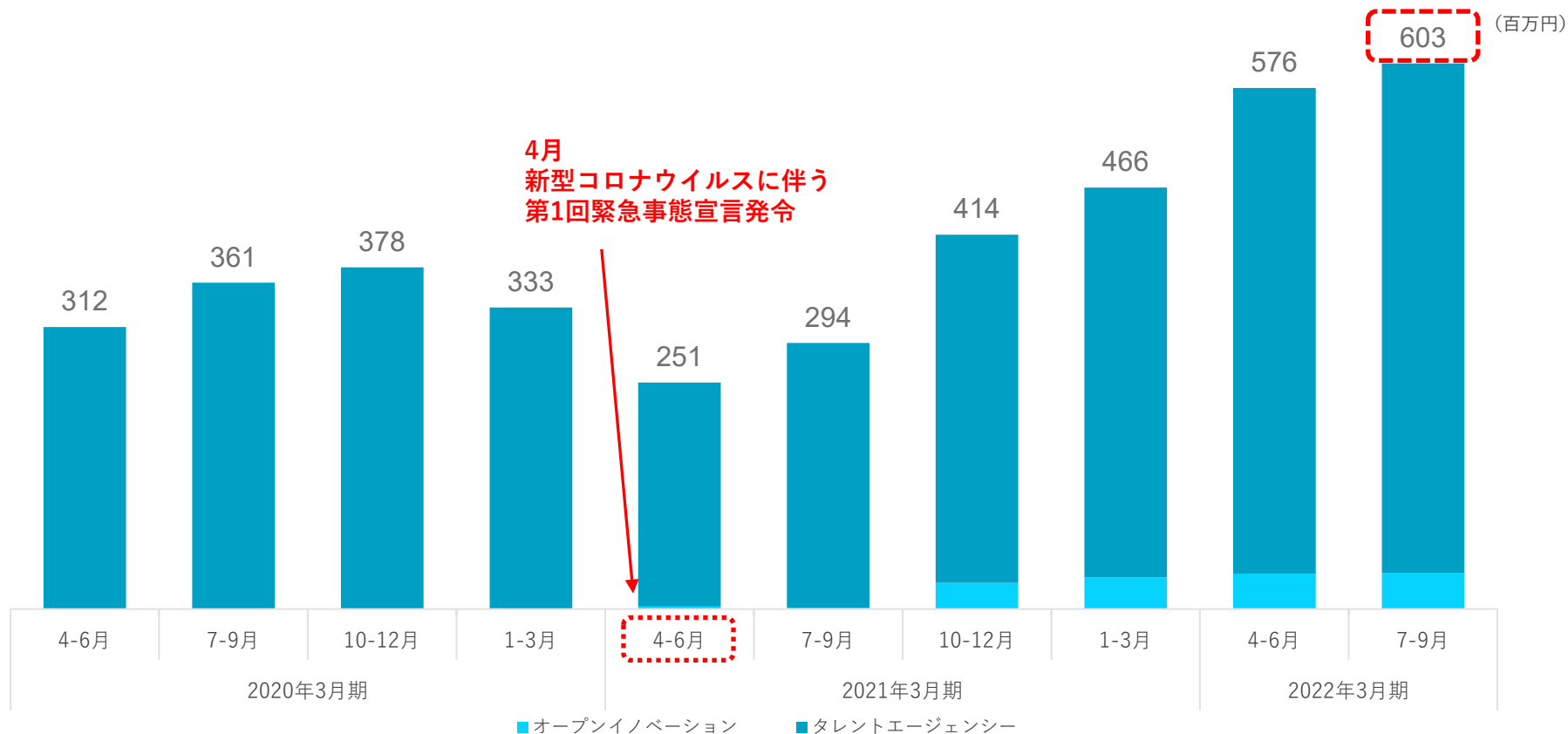
ハイブリッドキャピタルとは、当社の造語で、「ヒト（人材）」と「カネ（資金）」の支援を同時におこなうことで企業成長を後押しする状態



# 2022年3月期 第2四半期業績

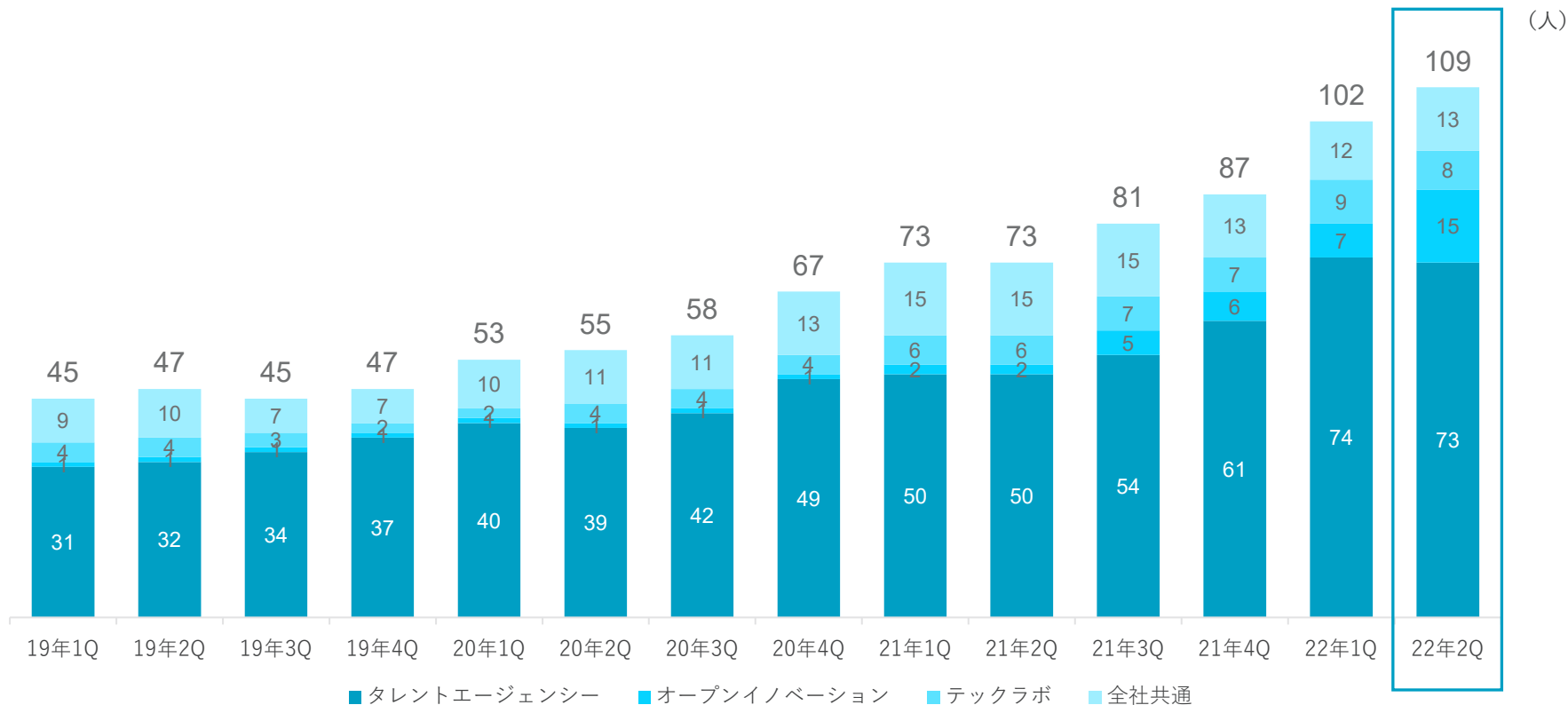
# 全社受注額推移

人材紹介需要は安定成長が続いており、受注は順調に推移



# 【全社】正社員数推移

2022年3月期年間50名程度増員予定 計画通りに推移







フォースタートアップス 顧問

A.T.カーニー日本法人会長、CIC Japan会長

**梅澤 高明 氏 就任**

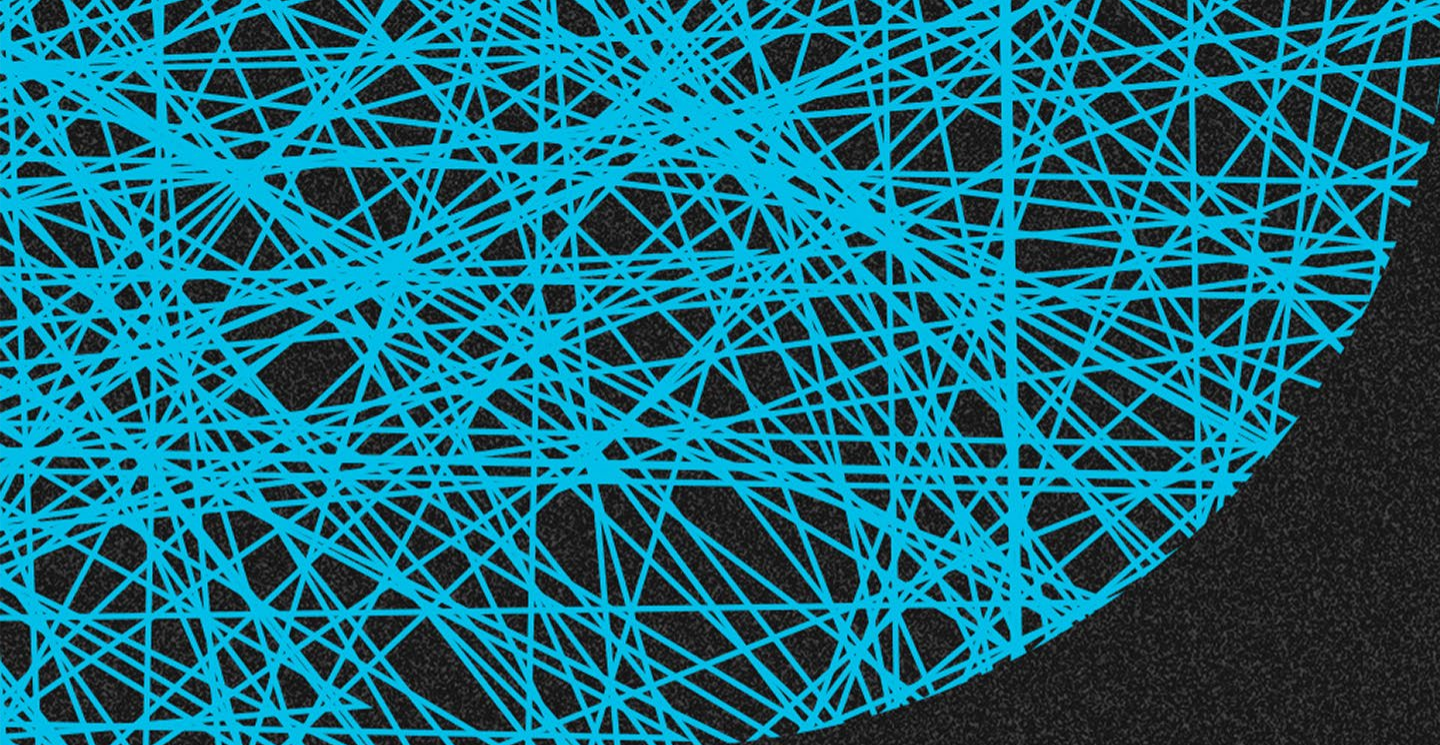


## A.Tカーニー日本法人会長、 CIC Japan 会長 梅澤高明氏 コメント

米国ケンブリッジ／ポストン発のCICは、国内最大級の都心型イノベーション拠点「CIC Tokyo」を昨年10月に開設し、スタートアップを中心とするイノベーションコミュニティの創造に取り組んでいます。イベントやメディアなど様々な機会にフォースタートアップとご一緒させて頂く過程で、当社が日本のスタートアップの成長に不可欠な存在であることを強く認識するに至りました。顧問として当社の事業拡大と進化を支援することを通じて、日本の産業がイノベーションと成長の力を取り戻すことに貢献できれば幸いです。

# 各サービスの状況





# Talent Agency

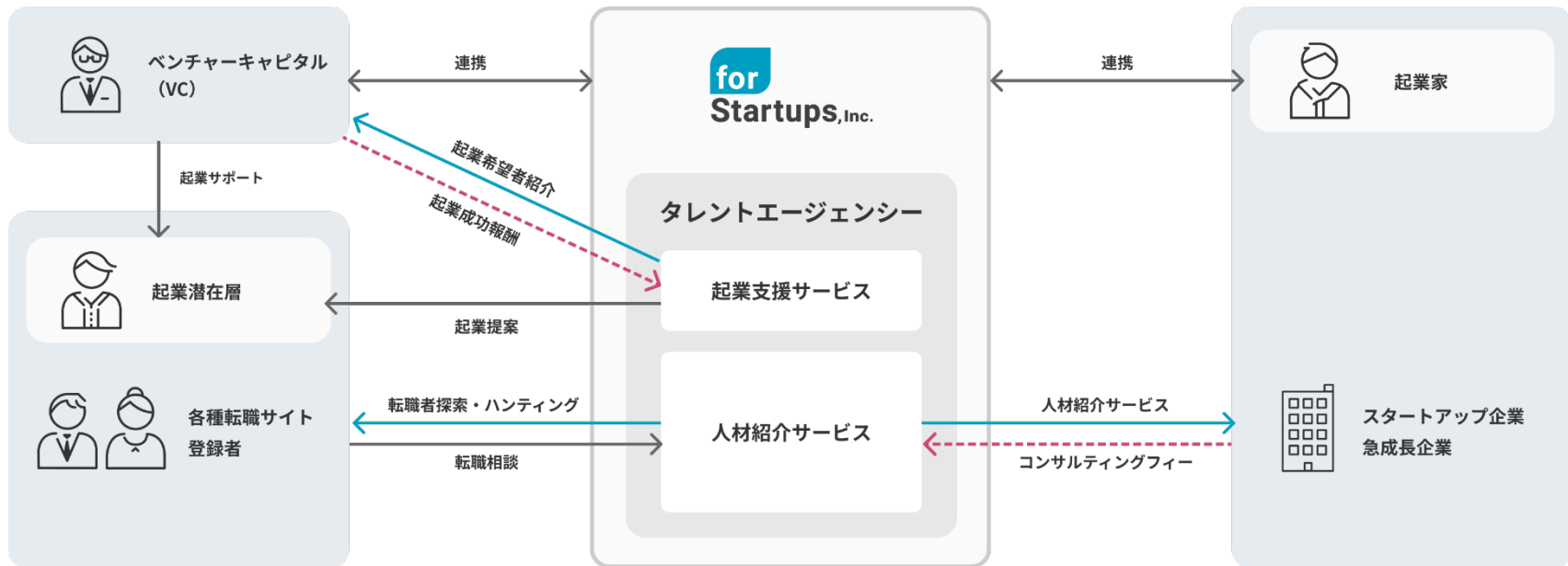
タレントエージェンシーサービス

# 【タレントエージェンシー】ビジネスモデル

起業支援サービスは、成功報酬でベンチャーキャピタル等から手数料収入などを得ます。

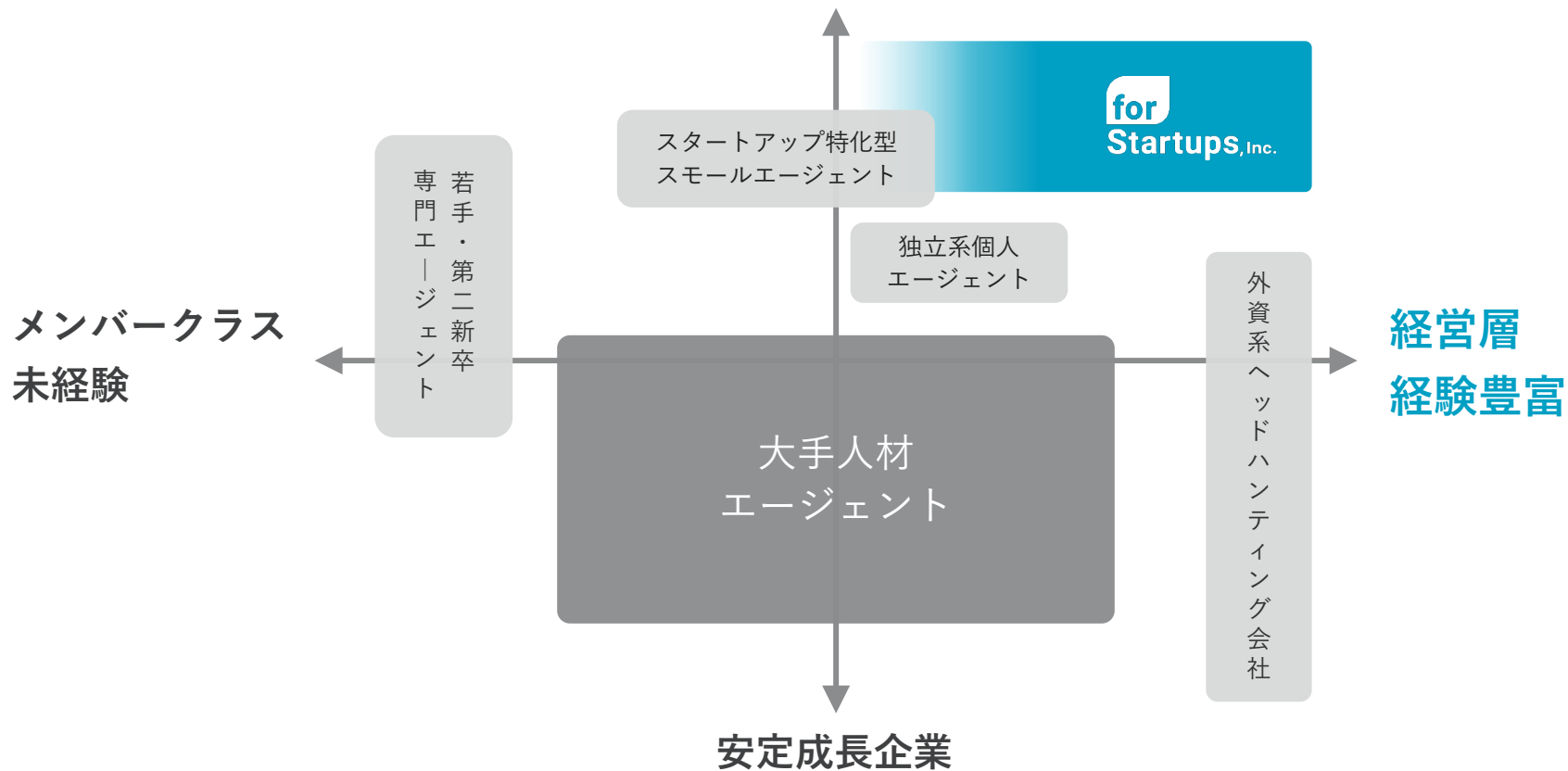
人材紹介サービスは、スタートアップ企業等から成功報酬で手数料収入、コンサルティングで固定報酬などを得ます。

両サービスともに、ヘッドハンティングで転職サイトを利用した場合に手数料支払いが発生します。



# 【タレントエージェンシー】ポジショニングマップ

## スタートアップ・急成長企業

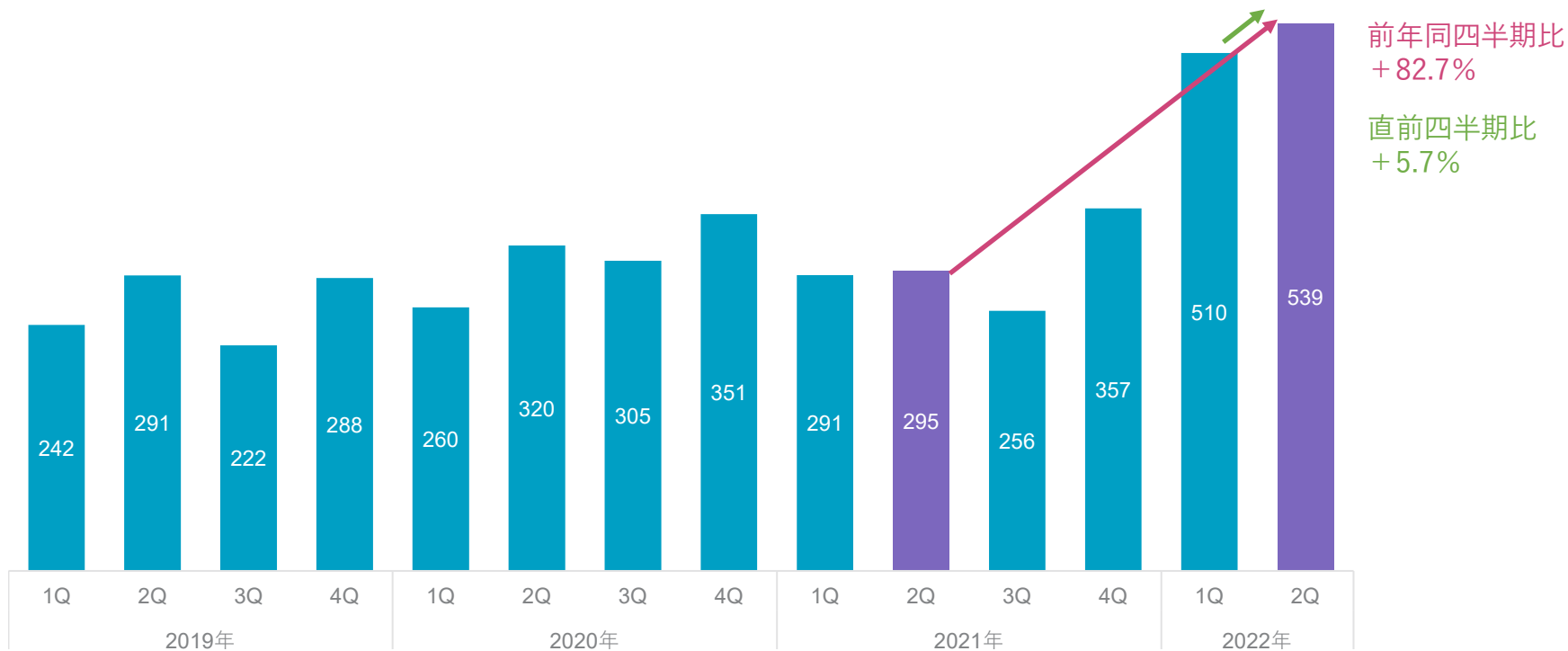




## 【タレントエージェンシー】 四半期売上高推移

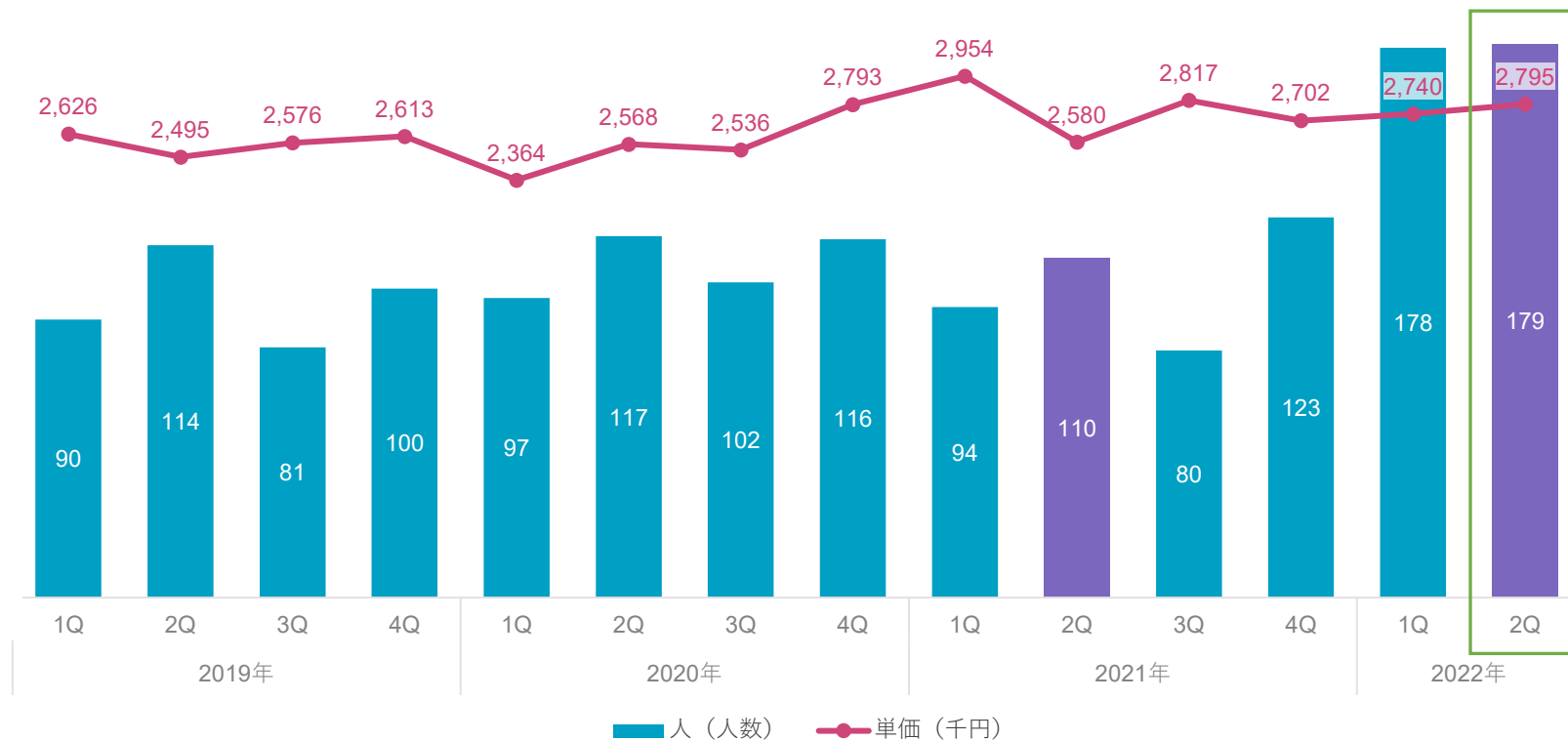
採用ニーズの高い企業、需要の高いポジションに集中することにより  
継続的な売上高成長を実現

(百万円)



# 【タレントエージェンシー】 人材紹介 取引数と単価

単価は高水準を維持 取引数は前年同四半期比62.7%増



注) タレントエージェンシー売上の一部サービス (業務委託等) は除く

VCや大学と連携して、スタートアップ起業家を創出

★☆☆ YOURMYSTAR

ユアマイスター / 星野貴之 CEO (楽天出身) / 2016年8月設立  
日本最大級のサービスECプラットフォーム運営

Graffer

グラファー / 石井 大地 CEO (リクルート出身) / 2017年7月設立  
行政サービスのデジタル改革推進

TERASS

TERASS / 江口亮介 CEO (マッキンゼー出身) / 2019年4月設立  
不動産ITサービス運営

  
Blue Practice

Blue Practice / 鈴木 宏治 代表取締役社長 (日本IBM出身) / 2019年2月設立  
医療シミュレータの開発・製造・販売

 Yuimedi

Yuimedi / グライムス 英美里 代表取締役社長 (マッキンゼー出身) / 2020年11月設立  
医療のリアルワールドデータ\*を用いた研究をデジタルソリューションでサポート

\*リアルワールドデータ (RWD) とはレセプトデータや電子カルテデータ、DPCデータ等、臨床現場で得られる診療行為に基づく匿名化された医療ビッグデータ

 NABLA  
Mobility

NABLA Mobility / 田中 辰治 代表取締役社長 (BCG出身) / 2021年4月設立  
航空機業界の効率改善、地球全体の脱炭素に貢献するソリューションを、AIやデータを活用して提供

# 【タレントエージェンシー】 支援実績企業例

未  
上  
場  
企  
業

ANDPAD

hey

LegalForce

zeals

Mobility  
Technologies

FEZ

GROOVE X

SmartNews

SHOWROOM

Graffer

SmartHR

READY FOR

EXAWIZARDS

Mirrativ

FINATEXT

AXELSPACE

KAKEHASHI

mercari

RAKSUL

PLAID

freee

ビザスク

BASE

sansan

MEDLEY

Money Forward

yappli

Lancers

WealthNavi

UZABASE

既存上場企業

DeNA

SMS

# 【タレントエージェントシー】 転職支援実績例

## EVANGE (エヴァンジェ) 累計170名以上のCXO・経営幹部層の代表的な支援事例をご紹介しているオウンドメディア

- ・ 個をエンパワーするプラットフォーム運営  
ココナラ CEO 鈴木 歩氏 \*支援時はCOO
- ・ 商業的な月面開発を目指した事業・研究開発  
ispace CFO 野崎 順平氏
- ・ ECプラットフォームや決済サービスを提供  
BASE COO 山村兼司氏
- ・ クラウド人事労務ソフトを提供  
SmartHR COO 倉橋 隆文氏
- ・ 国内初日本最大級のクラウドファンディングサービス  
READYFOR CFO 名和 俊輔氏
- ・ ビジネスチャットChatworkの運営  
Chatwork CFO 井上 直樹氏

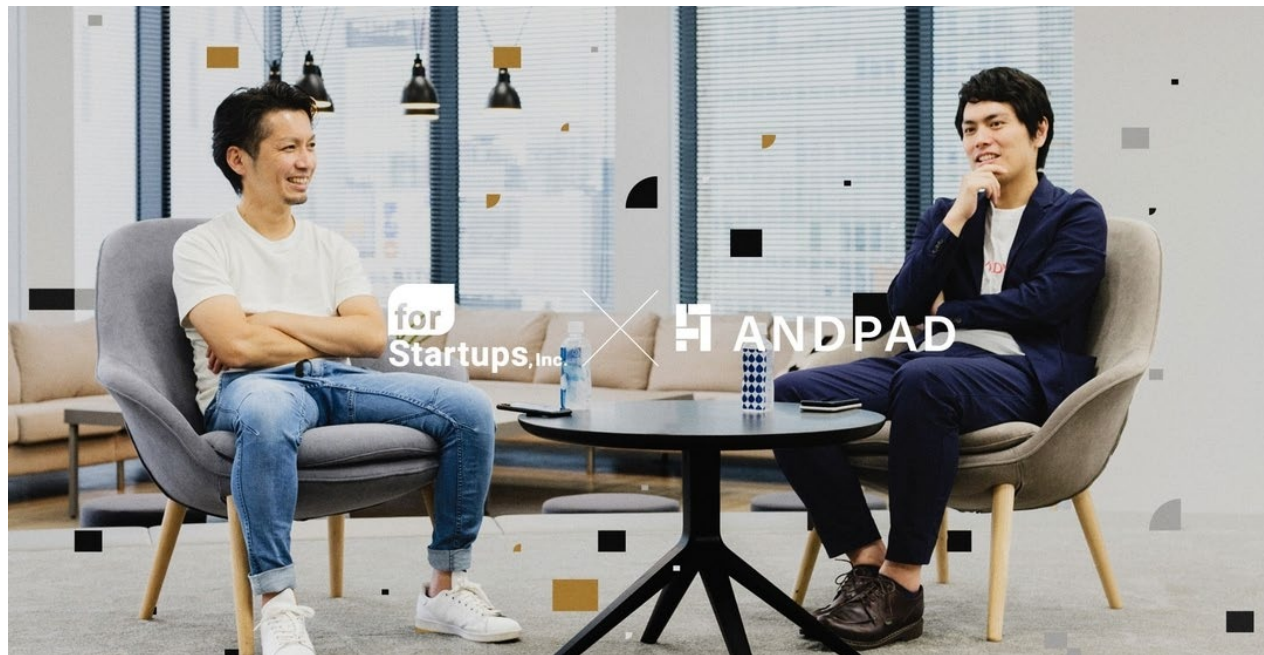


<https://evange.jp/>



# TOPICS：当社が累計130名超の人材を支援した株式会社アンドパッド

フォースタを通じてかけがえのない人材がジョイン。  
良き緊張感を持ちながら一緒に会社を創るパートナー      アンドパッド稲田社長より



## Point

- いなかったら会社が回らないという人材の半分以上は、フォースタ経由で紹介
- その1人目がVPoCの金子（金子洋一郎氏）コーポレートの部長で経営企画のトップ
- フォースタ経由で執行クラスを4、5人採用 フォースタ経由の累計採用人数は130名超

株式会社アンドパッド代表取締役の稲田武夫氏と弊社執行役員の六丸直樹の対談（2021年7月1日取材）

# Open Innovation

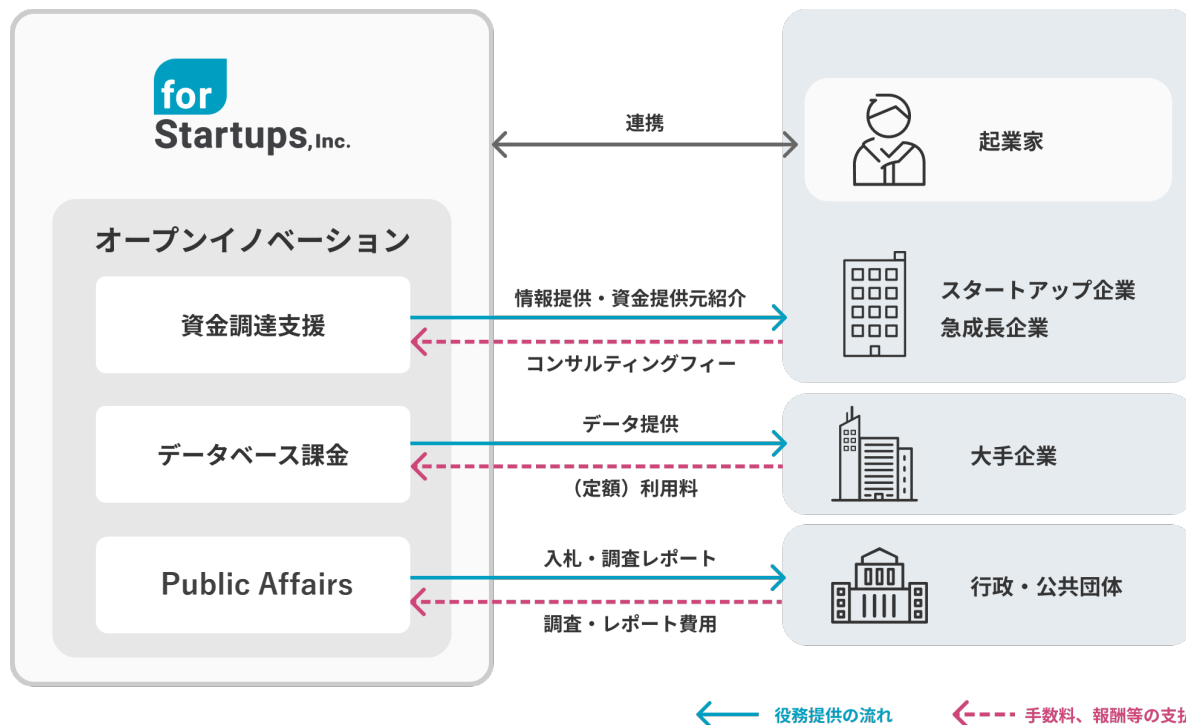
オープンイノベーションサービス

# 【オープンイノベーション】ビジネスモデル

資金調達支援は、スタートアップ企業等から調達金額に応じた手数料収入を得ます。

データベース課金は、データ利用料が収入となります。

Public Affairsは、行政・公共団体に各種プロジェクトが採択され、調査レポート作成収入などを得ます。\*

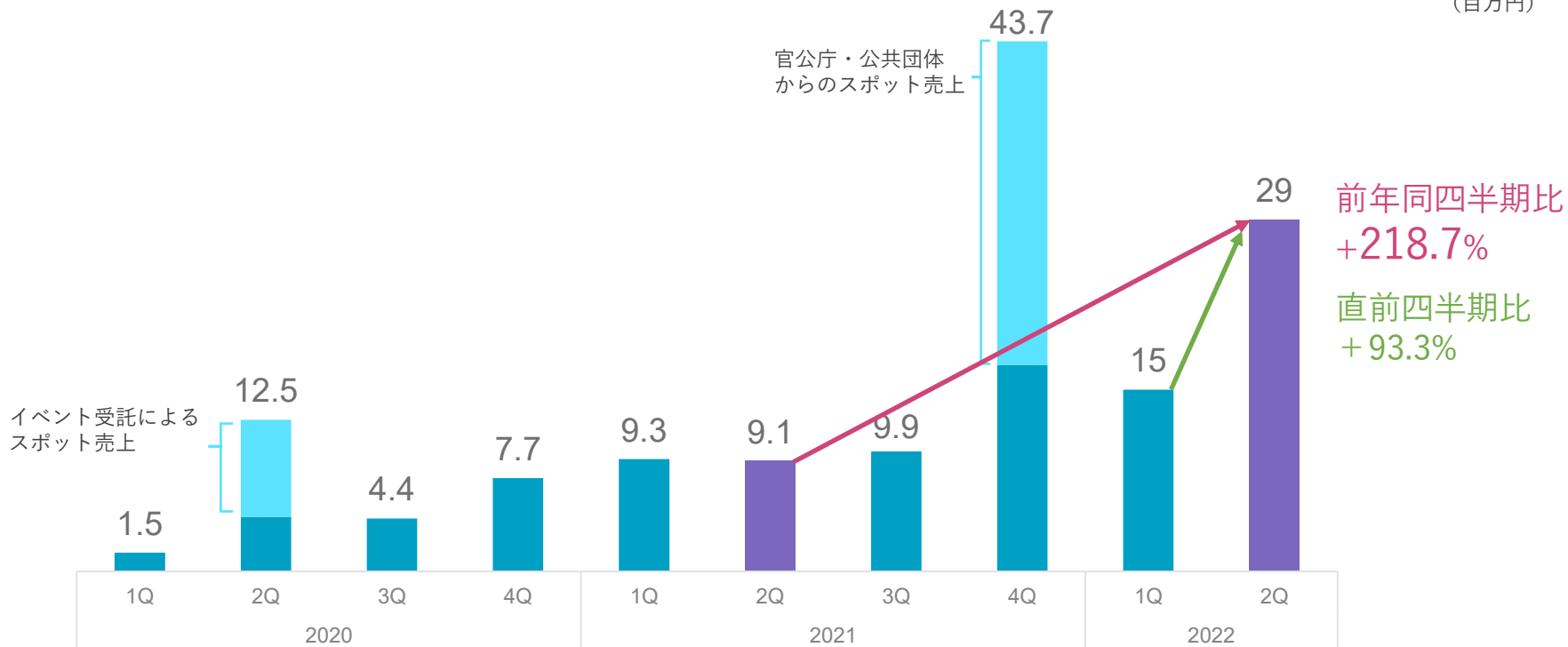


\*作業を一部を外注する場合、  
外注費用が発生する場合があります。

# 【オープンイノベーション】 四半期売上高推移

スタートアップと大企業をつなぐ「資金調達支援」が売上貢献開始

(百万円)



## 株式会社Luup 2021年8月

- 当社「資金調達支援サービス」を利用
- 岐阜県を基盤とする株式会社十六銀行の投資専門子会社、NOBUNAGAキャピタルビレッジ株式会社から出資
- 今後の地方展開におけるモデルケースともなる協業を開始







関西広域連合

UNION OF KANSAI GOVERNMENTS

### 目的：

関西スタートアップ・エコシステムの魅力・ポテンシャル・将来性を国内外へ発信し、他エリアと差別化し、国内外の様々なリソース（スタートアップ、企業、人材、投資家、ベンチャーキャピタル等）の集積を可能とするブランドを確立することで、関西経済の活性化をめざす。



**for Startups Capital**

フォースタートアップスキャピタル

2021年8月27日

三井住友銀行などが出資するフォースタートアップス1号投資事業有限責任組合を設立

## フォースタートアップスキャピタルの投資

	A	B
投資先	人材支援実施により関係性が強固となった企業への資金支援	起業支援を通して立ち上がった企業への資金支援
投資種別	ミドルレイター投資	シード投資

## 投資済み企業一覧



10月13日発表

株式会社フェズ

事業内容：リテールテック事業（リテール業界のDXに関する事業）等  
CTO、管理本部長、ビジネス側の執行役員を含め累計23名の人材支援

# 中長期を見据えた 考え方

# 2022年3月期「ハイブリッドキャピタル元年」と位置付け

フォースタートアップスは創業以来、成長産業の支援インフラを中長期で構築することを目指し、人材の支援から着手  
2022年3月期を「ハイブリッドキャピタル元年」と位置づけ、人材の支援に加え、資金の支援を開始





中長期目標

## 成長産業の支援インフラの構築

### ハイブリッドキャピタル

成長産業支援に最も重要な2つの要素を組み合わせ、スタートアップ企業の早期成長を促す

#### 人材の支援

タレントエージェンシー

成長産業、ユニコーン企業の輩出には優秀な人材が必要不可欠。フォースタートアップスのタレントエージェンシーは、成長企業の戦略に寄り添い、優秀人材を市場から発掘し紹介したり、VCと連携し起業家の輩出につなげます。

#### 資金の支援

ベンチャーキャピタル他

成長産業に必ず必要な資金支援。フォースタートアップスは、大企業からの資金調達を支援するサービスや、ベンチャーキャピタルの設立などにより、スタートアップ企業に資金支援を行います。

### エコシステム

#### VCとの連携

スタートアップ企業の協調支援

情報連携による協調支援

#### 情報

STARTUP DB

成長産業に特化した情報プラットフォーム

成長産業における市場の可視化

#### 行政

Public Affairs

産学官コミュニケーション

官公庁・公共団体との連携強化

#### 大企業

Enterprise

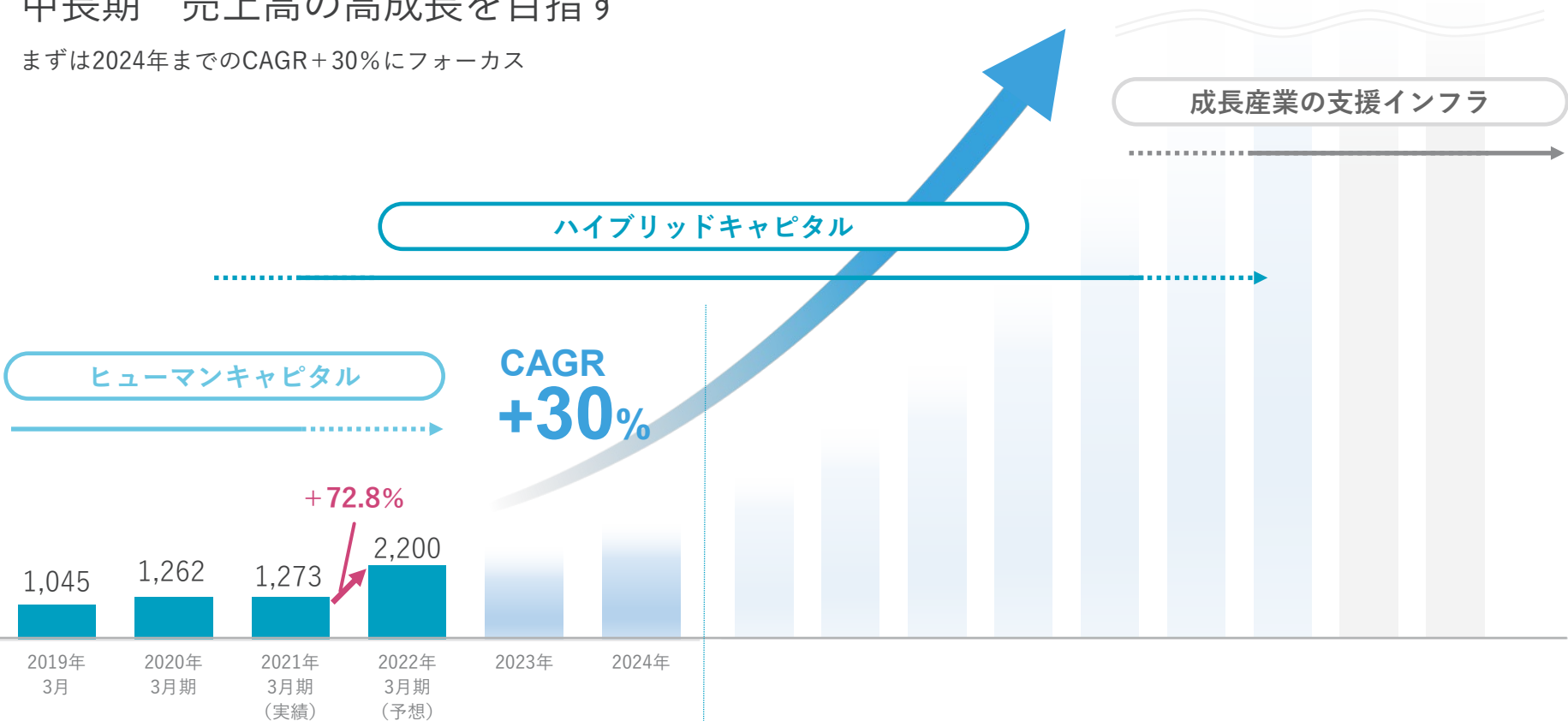
スタートアップ企業と大企業の連携

大企業のCVCや、イノベーション部門との連携を強化

# 中長期 売上高成長イメージ

## 中長期 売上高の高成長を目指す

まずは2024年までのCAGR+30%にフォーカス





# for Startups

すべては、スタートアップのために。

世界で勝てる成長産業・成長企業を日本から生み出す。

## 本資料の取り扱いについて

本資料には、将来の見通しに関する記述が含まれています。これらの記述は、当該記述を作成した時点における情報に基づいて作成されたものにすぎません。さらに、こうした記述は、将来の結果を保証するものではなく、リスクや不確実性を内包するものです。実際の結果は環境の変化などにより、将来の見通しと大きく異なる可能性があることにご留意ください。

上記の実際の結果に影響を与える要因としては、国内外の経済情勢や当社の関連する業界動向等が含まれますが、これらに限られるものではありません。

今後、新しい情報・将来の出来事等があった場合において、当社は、本資料に含まれる将来に関するいかなる情報についても、更新・改訂を行う義務を負うものではありません。

また、本資料に含まれる当社以外に関する情報は、公開情報等から引用したものであり、かかる情報の正確性、適切性等について当社は何らの検証も行っておらず、またこれを保証するものではありません。



すべては、スタートアップスのために。