



2021年12月期第3四半期 決算補足説明資料

株式会社アクリート

証券コード 4395

2021年12月期 第3四半期

1. ビジネスハイライト
2. 連結決算概要と業績ハイライト、予想/進捗
3. 単体決算概要



2021年12月期 第3四半期 ビジネスハイライト

2021年12月期 第3四半期トピックス



新事業領域の取組み

- 8月 ● ベトナムのSMS配信サービス会社「VietGuys J.S.C.」の株式の51%を取得し子会社化することを決定 ※クロージングは2021年12月中旬を予定
- 8月 ● Digital Platformer株式会社への出資(マイナー出資)
- 9月 ● メール配信サービス会社「株式会社テクノミックス」の全株式を取得し子会社化
- 10月 ● 国際網を使用するSMS配信サービス会社「株式会社Xoxzo」の株式67%を取得し子会社化

VietGuys Joint Stock Company (VGS)

事業内容 SMS配信事業、その他のマーケティング関連事業

設立 2007年

社員数 42名

代表者 Mr. Pham Duy Anh – General Director

資本金 20B VND

決算月 12月

本件目的

市場への注目	東南アジアの経済規模と人口増、経済成長に着目。特にベトナムは成長が著しく、今後も市場の成長が見込める。
会社の特長	VGSは、ベトナムの中でも成長産業であるe-commerce向けの国内直収SMSを活用した営業に強みを持つ。
e-commerce	ベトナムのe-commerce市場は成長分野として、国家施策としても後押し。2025年まで毎年25%ずつの成長を目指す目標が設定されている。
期待	日本とベトナム共同で営業活動にあたることにより、グローバル企業(アグリゲータ)に対する販売を強化。
資本参加の効果	調達、販売の両面からVGSの事業基盤の強化に貢献。VGSの財務基盤が強固になり、調達とコスト競争力の強化が可能。

電話番号に関連した事業

スケールアップ軸

SMS及び+メッセージの拡販・市場拡大(海外)

Digital Platformer株式会社

事業内容 デジタル通貨・デジタルIDの発行を可能にするプラットフォームの提供

代表者 山田芳幸

設立 2020年4月

資本金・資本準備 7,850万円・5,700万円

本件目的

方向性	更なる成長への取り組み「アクリート・その先へ」の2軸の一つ“電話番号に捉われない事業”投資基本方針における“理想とするエコサイクル”の実現への第一弾チャレンジ
狙い	目指すべき領域の一つ“セキュリティ(認証)”関連における新領域の知見獲得(将来的にはアクリート認証プラットフォーム(仮称)の開発及び事業化を目論む)
国内展開	対象会社の展開先である自治体、地方組織、地銀等へのSMS及び+メッセージの拡販
技術	世界的にもブロックチェーンの技術的な評価の高いソラミツ株式会社との連携強化による当社の技術ノウハウ・情報量強化
海外展開	すでにカンボジアで実績を持つソラミツのデジタル通貨・デジタル地域通貨等のプラットフォームのアジア地域への展開をもくろむ

電話番号に捉われない事業

スタディ軸

セキュリティ(認証)関連における新領域の知見獲得

株式会社テクノミックス

事業内容 コンテンツプロバイダー

設立 1999年

決算月 12月

代表者 右山 徹哉

資本金 17,500,000円

本件目的

顧客基盤拡大 全国4,400以上の学校、幼稚園・保育園、公共機関、病院、一般企業のサービス利用施設

クロスセル グループとしてメール配信事業を有することにより、SMSをご利用のお客様に対し、多角的なコミュニケーション・チャネルを提供

高い信頼性 学校や自治体等の公的な役割が求められる団体に対する、必要な方々に確実に必要な情報を送る機能

インターフェース 20年以上の経験により改善されてきたユーザー・インターフェースの利用しやすさへの評価

資本参加の効果 強固な基盤を持つ九州を起点に、本格的な全国展開を志向

電話番号に関連
しない事業

スケール
アップ軸

顧客基盤拡大、及び既存
顧客へのクロスセル

株式会社Xoxzo

事業内容 SMS配信事業

設立 2007年

決算月 12月

代表者 池田 祐太

資本金 3,000,000円

本件目的

国際網SMS獲得	多様な顧客ニーズに対応可能、一定規模を有する国際SMS網配信市場において顧客拡大・新たな顧客層へリーチ
イージーエントリー	クレジットカード支払いへの対応、技術者以外にも利用しやすい画面等、エントリーしやすい仕組みの保有
オフショア開発拠点	アジアを中心に複数国に技術開発拠点を設け運用、リモート開発のノウハウ蓄積、スキルを持つ世界中の優秀な技術者と機動的なチーム編成
海外ネットワーク	創業者イクバル氏の広範な海外ネットワーク
資本参加の効果	アクリートの広範な顧客基盤・経営リソースの活用による、Xoxzoの新規受注増大・コスト低減効果

電話番号に関連する事業

スケールアップ軸

SMS及び+メッセージの拡販・市場拡大(国内)

2021年12月期 第3四半期
連結決算概要と業績ハイライト、予想/進捗

2021年12月期 第3四半期より連結決算へ移行

2021年12月期

- 2021年12月期第3四半期(決算日:2021年9月30日)
 - ・株式会社テクノミックス 貸借対照表のみ
※みなし取得日が2021年9月30日のため、損益計算書への反映は第4四半期より
- 2021年12月期第4四半期(決算日:2021年12月31日)
 - ・株式会社テクノミックス
 - ・株式会社Xoxzo
 - ・VietGuys J.S.C. 貸借対照表のみ
※みなし取得日が2021年12月31日(予定)のため、損益計算書への反映は2022年12月期より

2022年12月期

- 2022年12月期第1四半期(決算日:2022年3月31日)
 - ・株式会社テクノミックス
 - ・株式会社Xoxzo
 - ・VietGuys J.S.C. ※(株)テクノミックス、(株)Xoxzo、VietGuys J.S.C.はすべて12月決算法人

【連結・単体】2021年12月期業績ハイライト

① 2021年12月期の業績

POINT ① 単体:売上高は67.2%増、営業利益66.6%増、引き続き収益性改善

POINT ② 連結:企業結合による子会社株式の取得関連費用25百万円を連結で計上

(単位:千円)

	2020/12期 3Q 累計実績 (単体)		2021/12期 3Q 累計実績 (単体)			2021/12期 3Q 累計実績 (連結)		
	金額	売上比	金額	売上比	前年 同四半期比	金額	売上比	前年 同四半期比
売上高	1,175,192	100.0%	1,965,050	100.0%	+67.2%	1,965,050	100.0%	-%
営業利益	216,125	18.4%	360,118	18.3%	+66.6%	335,002	17.0%	-%
経常利益	216,314	18.4%	358,893	18.3%	+65.9%	333,777	17.0%	-%
当期純利益	146,251	12.4%	245,195	12.5%	+67.7%	220,079	11.2%	-%

※当第3四半期より連結へ移行したことから、連結の対前年同四半期比はなし

② 配当政策

	年間配当金					配当金総額 (合計)	配当性向 (予想)
	第一四半期末 (予想)	第二四半期末 (予想)	第三四半期末 (予想)	期末 (予想)	合計		
2021年12月期	円 銭 -	円 銭 5.00	円 銭 -	円 銭 5.00	円 銭 10.00	千円 56,443	% 25.8

●2021年12月期連結業績予想について

POINT ① 連結対象子会社:(株)テクノミックス、(株)Xoxzo

POINT ② 企業結合による子会社株式の取得関連費用65百万円、のれんの償却20百万円を連結で計上

(単位:千円)

	2021/12期 3Q 累計実績		2021/12期 通期予想		
	金額	売上比	金額	売上比	前事業年度比
売上高	1,965,050	100.0%	2,722,000	100.0%	－%
営業利益	335,002	17.0%	387,000	14.2%	－%
経常利益	333,777	17.0%	385,000	14.1%	－%
親会社株主に帰属 する当期純利益	220,079	11.2%	218,000	8.0%	－%

※当第3四半期より連結へ移行したことから、対前事業年度比はなし

【単体】2021年12月期 業績予想と進捗

●2021年12月期の業績の進捗状況

POINT ① 売上高は67.2%増、営業利益66.6%増、引き続き収益性改善

POINT ② 3Q時点で当初通期目標の90%を超える進捗⇒業績の上方修正を実施

(単位:千円)

	2020/12期 3Q 累計実績		2021/12期 3Q 累計実績			2021/12期 当初予想		
	金額	売上比	金額	売上比	前年 同四半期比	金額	売上比	進捗率
売上高	1,175,192	100.0%	1,965,050	100.0%	+67.2%	2,171,000	100.0%	90.5%
営業利益	216,125	18.4%	360,118	18.3%	+66.6%	373,000	17.2%	96.5%
経常利益	216,314	18.4%	358,893	18.3%	+65.9%	373,000	17.2%	96.2%
当期純利益	146,251	12.4%	245,195	12.5%	+67.7%	254,000	11.7%	96.5%

【単体】2021年12月期 業績予想の修正

●2021年12月期業績予想の修正について

POINT ① 売上高:前事業年度比53.2%増、当初予算の22.2%増を見込む

POINT ② 営業利益:将来への先行投資をこなしつつも、前事業年度比30.1%の増益を見込む

(単位:千円)

	2021/12期 3Q 累計実績	2021/12期 通期 当初予想			2021/12期 修正予想			
	金額	金額	売上比	進捗率	金額	売上比	当初予算比	前事業年度比
売上高	1,965,050	2,171,000	100.0%	90.5%	2,653,000	100.0%	+22.2%	+53.2%
営業利益	360,118	373,000	17.2%	96.5%	448,000	16.9%	+20.1%	+30.1%
経常利益	358,893	373,000	17.2%	96.2%	447,000	16.8%	+19.8%	+29.5%
当期純利益	245,195	254,000	11.7%	96.5%	290,000	10.9%	+14.2%	+20.3%



2021年12月期 第3四半期 単体決算概要

2021年12月期第3四半期 決算概要(単体)



売上高 前同四半期比67.2%増 → 国内向けは継続して増収、海外SMSアグリゲーター向けは新顧客を取り込みつつ増収基調

営業利益 前同四半期比66.6%増 → 人件費など販売費及び一般管理費の増加も売上増こなし、前同四半期比66.6%の増益

(単位:千円)

	2020/12期 3Q		2021/12期 3Q		前年対比		主な増減要因
	金額	売上比	金額	売上比	増減額	増減率	
売上高	1,175,192	100.0%	1,965,050	100.0%	789,858	+67.2%	
国内SMS売上高	662,427	56.4%	981,567	50.0%	319,140	+48.2%	既存顧客利用増に加え、新規顧客開拓による増加
海外SMS売上高	512,764	43.6%	983,482	50.0%	470,717	+91.8%	品質重視の配信増継続
売上原価	714,962	60.8%	1,183,230	60.2%	468,267	+65.5%	
SMS仕入原価	667,494	56.8%	1,104,642	56.2%	437,147	+65.5%	
労務費・経費	47,468	4.0%	78,588	4.0%	31,119	+65.6%	開発・研究体制強化に伴う業務委託費の増加
売上総利益	460,229	39.2%	781,820	39.8%	321,590	+69.9%	
販売費及び一般管理費	244,104	20.8%	421,701	21.5%	177,597	+72.8%	
人件費	118,879	10.1%	197,876	10.1%	78,997	+66.5%	事業拡大に伴う人員増
その他	125,224	10.7%	223,825	11.4%	98,600	+78.7%	研究開発、事業開発に係る支払手数料等の増加
営業利益	216,125	18.4%	360,118	18.3%	143,993	+66.6%	
営業外損益	189	0.0%	▲1,225	▲0.1%	▲1,414	-%	
経常利益	216,314	18.4%	358,893	18.3%	142,578	+65.9%	
税引前当期純利益	216,314	18.4%	358,893	18.3%	142,578	+65.9%	
当期純利益	146,251	12.4%	245,195	12.5%	98,943	+67.7%	

※国内SMS売上高:国内顧客もしくは代理店向けSMS売上高、海外SMS売上高:海外SMSアグリゲーター向け売上高

四半期別 業績推移分析(単体)

POINT ① 国内SMS売上高は、コロナ禍の休業要請や営業自粛から営業再開した業界もあり前年2Q→3Qにかけての増加もこなし、対前年同期比約41%増を確保

POINT ② 海外SMS売上高は、国内正規ルートの開封率の高さが評価され、引き続き好調に推移し対前年同期比で68%の増収

(単位:千円)

	2020年12月期								2021年12月期					
	1Q		2Q		3Q		4Q		1Q		2Q		3Q	
	金額	売上比	金額	売上比	金額	売上比	金額	売上比	金額	売上比	金額	売上比	金額	売上比
売上高	359,306	100.0%	350,921	100.0%	464,964	100.0%	556,611	100.0%	605,180	100.0%	641,215	100.0%	718,655	100.0%
国内SMS売上高	219,213	61.0%	207,085	59.0%	236,129	50.8%	309,947	55.7%	313,050	51.7%	335,105	52.3%	333,411	46.4%
海外SMS売上高	140,093	39.0%	143,836	41.0%	228,835	49.2%	246,665	44.3%	292,129	48.3%	306,109	47.7%	385,244	53.6%
売上総利益	142,147	39.6%	133,957	38.2%	184,123	39.6%	230,371	41.4%	234,655	38.8%	258,751	40.4%	288,414	40.1%
営業利益	70,000	19.5%	58,965	16.8%	87,159	18.7%	128,290	23.0%	124,845	20.6%	110,384	17.2%	124,889	17.4%
経常利益	69,459	19.3%	58,909	16.8%	87,945	18.9%	128,764	23.1%	124,831	20.6%	110,392	17.2%	123,670	17.2%
四半期純利益	46,891	13.1%	39,655	11.3%	59,705	12.8%	94,829	17.0%	85,385	14.1%	75,307	11.7%	84,502	11.8%

SMSでの受信をご希望の方

1 登録方法

下記の電話番号に携帯電話からお電話ください

アクリートIR情報配信 **0120-949-511**

ガイダンスに従い **1** をプッシュします

登録完了のSMSが届くまでお待ちください
一度登録頂きますと、今後は、当社のIR情報が
開示される度にSMSを配信いたします

2 解約方法

再度お電話をいただくことで配信登録を解除可能です
なお、携帯電話の契約によってはSMSが届かない
場合もございますのでご容赦ください

+メッセージでの受信をご希望の方

1 登録方法

+メッセージアプリ内の「公式アカウントを探す」
を選択してください

検索等から「アクリートIR Express」を選択
してください

利用規約確認後、「利用する」を選択してください

2 解約方法

+メッセージアプリ内の当社アカウント設定
画面から「利用停止」を選択することで配信
登録を解除可能です

本サービスのご利用を希望・検討される企業の方は、下記までご連絡お願い致します
sales@accrete-inc.com

- 本資料は情報提供を目的としており、本資料による何らかの行動を勧誘するものではありません
- 本資料(業績予想を含む)は、現時点で入手可能な信頼できる情報と、合理的であると判断する一定の前提に基づいて当社が作成したものでありますが、実際の業績等は、さまざまな要因により大きく異なることが起こりえます

IRに関するお問合せ



株式会社アクリート



ir@accrete-inc.com