

# 「モノ認識」と「モバイル」を中心に IoTで世界を変える

IoT × **AsReader**®  Digital Transformation

## 2021年8月期 決算説明会資料

株式会社 アスタリスク

証券コード：6522

2021年11月29日



◆本資料には、当社に関連する見通し、将来に関する計画などが記載されています。これらの将来の見通しに関する記述は、将来の事象や動向に関する現時点での仮定に基づくものであり、当該仮定が必ずしも正確であるという保証はありません。様々な要因により、実際の業績が本書の記載と著しく異なる可能性があります。

◆別段の記載がない限り、本書に記載されている財務データは、日本において一般に認められている会計原則に従って表示されています。

◆当社は、将来の事象などの発生にかかわらず、既に行っております今後の見通しに関する発表等につき、開示規則により求められる場合を除き、必ずしも修正するとは限りません。

**第一部： 会社概要**

**第二部： 業績報告、業績見通し及び中期経営計画**

- (1) 連結業績**
- (2) セグメント別業績**
- (3) 地域別業績**
- (4) その他**

**(別添： 参考資料)**



# 第一部： 会社概要

上場後、初めての決算説明会でもあり、まずは会社をご紹介します



会社名	: <b>株式会社アスタリスク</b>	
設立年月日	: 2006年9月1日	
資本金	: 7億8,940万5千円	
本社所在地	: 大阪市淀川区西中島五丁目6番16号	
事業所・営業所	: 大阪、東京、名古屋	
海外子会社	: 中国（大連事務所、深圳事務所）、アメリカ、オランダ	
従業員	: 100名（連結計、2021年8月末日現在）（注）	
経営陣	代表取締役社長	鈴木 規之
	取締役 生産技術室長	熊本 尚樹
	取締役 事業部長	加藤 栄多郎
	取締役 管理統括室長	山本 和矢
	社外取締役	辻本 希世士
	社外取締役（監査等委員）	石田 泰一
	社外取締役（監査等委員）	岩崎 文夫
	社外取締役（監査等委員）	山元 教有



代表取締役執行役員社長 鈴木 規之

(注)最近1年間の平均臨時雇用者数(パートタイマー、人材会社からの派遣社員を含む。)17名を含んでおります。

## 【株主の状況】

(2021年8月31日現在)

株主名	持株数 (株)	持株 比率 (%)	備考
トリプルウィン株式会社	800,000株	62.50	代表取締役 資産管理会社
伊藤忠紙パルプ株式会社	128,000株	10.00	資本業務提携
DCIハイテク製造業成長支援 投資事業有限責任組合	81,800株	6.39	ベンチャーキャピタル
東京都ベンチャー企業成長支援 投資事業有限責任組合	68,200株	5.33	ベンチャーキャピタル
鈴木規之	35,000株	2.73	代表取締役
SMBCベンチャーキャピタル2号 投資事業有限責任組合	30,000株	2.34	ベンチャーキャピタル
三菱UFJキャピタル5号 投資事業有限責任組合	30,000株	2.34	ベンチャーキャピタル
熊本尚樹	25,000株	1.95	取締役
SBIベンチャー企業成長支援3号 投資事業有限責任組合	15,824株	1.24	ベンチャーキャピタル
大川貴之	15,000株	1.17	従業員
薛 文宝	15,000株	1.17	執行役員
その他	36,176株	2.83	—
合計	1,280,000株	100.00	

AS Recorder<sup>®</sup>

# 役員紹介

# MSR Reorder<sup>®</sup>



ルーク・スズキウォーカー

## モノ認識とモバイル活用の騎士

代表取締役執行役員社長

### 鈴木 規之

Suzuki Noriyuki

Luke Suzukiwalker



Luke Suzukiwalker

# LUKE

ルークの部屋

# ROOM

ルークの部屋では、自動認識の騎士 ルークスズキ・ウォーカーが、  
世の中の最新自動認識技術を活用したシステムや機器の数々を紹介していきます。



## チャンネル登録お願いします。



YouTube

▶ チャンネル登録



# ASReader<sup>®</sup>



チーフテクニカルオフィサー

## 「モノ認識」技術のR&Dを担うCTO

取締役 執行役員  
生産技術室長 兼 技術委員会委員長

熊本 尚樹

Kumamoto Naoki

Chief Technical Officer

# AsReader®



エバンジェリスト

## AsReaderと「モノノ認識」の伝道師

取締役 執行役員 事業部長

### 加藤 栄多郎

Kato Eitaro

Evangelist

# AfterReader®



ガーディアン・ディーティ

## バックオフィスを統べる守護神

取締役 執行役員 管理統括室長

### 山本 和矢

Yamamoto Kazuya

Guardian Diety

# ASRReader®



ソリューションアーキテクト

日本と中国を繋ぐ究極の課題解決者

執行役員 大連明日星科技有限公司 総経理

薛 文宝

Marvin Xue

Solutions architect

# AsReader®

パイオニア

新世界の開拓者

AsReader, Inc. COO (最高執行責任者)

ポール A. ホイットニー

Paul A. Whitney

Pionia

# AsReader®



パイロット

ヨーロッパにおけるモノ認識の水先案内人

AsReader Europe B.V. COO (最高執行責任者)

堀川 格

Horikawa Itaru

Pilot

# ASRReader®



弁護士・弁理士・ニューヨーク州弁護士  
山口大学客員教授

社外取締役（非常勤）

辻本 希世士

Tsujimoto Kiyoshi

Lawyer



# AFReeorder®



キーパーソン

複数企業の役員経験者！当社の監査の要

取締役・監査等委員（常勤）

石田 泰一

Ishida Yasukazu

Key person

# AERReorder<sup>®</sup>



ア・パーソン・オブ・インテグリティ

校長！経営者！様々な経歴を持つ人格者

社外取締役（非常勤）

岩崎 文夫

Iwasaki Fumio

A person of integrity

# MRReorder<sup>®</sup>



レジスタード・マネジメント・コンサルタント

同級生として! 専門家として! 課題をズバリと指摘!

社外取締役・監査等委員 (非常勤)

山元 教有

Yamamoto Norinari

Registered Management Consultant

## 経営理念

ITを通じて、三方笑顔（お客様の笑顔/社員の笑顔/世間の笑顔）を創造し、人類・社会の進歩発展に貢献します

1. 自己の良心をもって、信頼と安心を築き、三方笑顔を創造します
2. 早さを追求し、スピードあふれる行動をもって、三方笑顔を創造します
3. 新しいIT技術、斬新なサービスをもって、三方笑顔を創造します

## アスタリスク人の宣言

1. プロとしての熱意！
2. 徹底の徹底！
3. 土俵の真ん中で相撲をとる！
4. 時間軸を第一に！
5. 目的、ねらい、コンセプトの明確化！
6. 夢のある提案をし続け、固定客化！
7. 何事も「数値」をもって行動！
8. 常に明るく前向きで、楽しむことを工夫する！



「モノ認識」と「モバイル」のアスタリスクです。

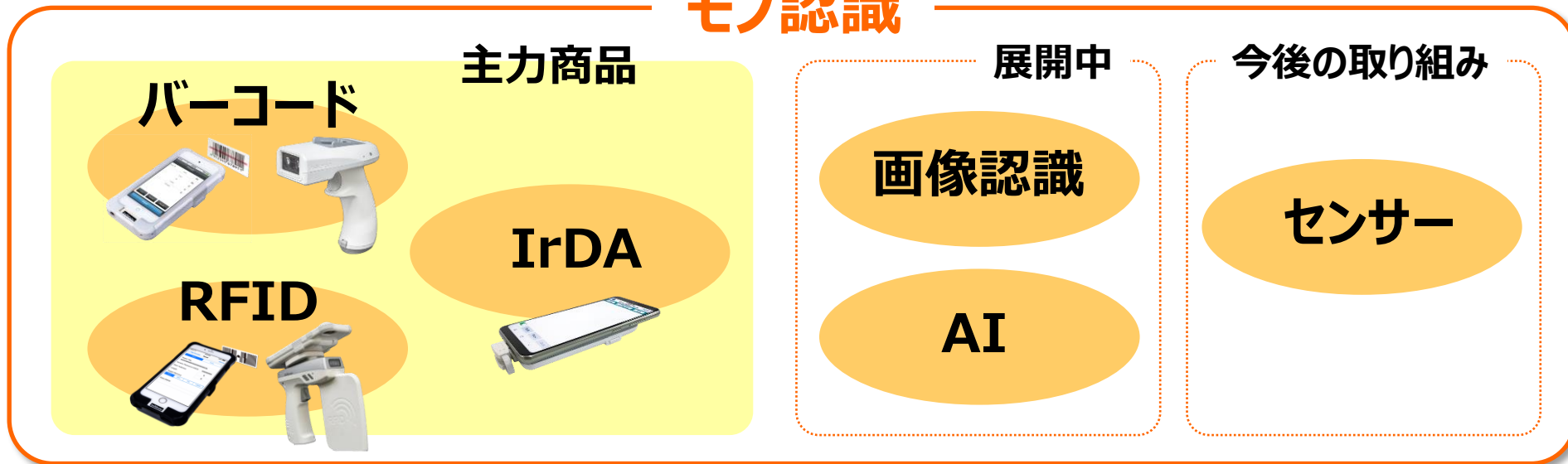
ITを通じて皆様の会社を笑顔にするお手伝い



人や情報、あらゆる物を認識する技術、それを「モノ認識」と呼んでいます。

“画像認識”や“バーコード”、“RFID”、“センサー”、“AI”などの技術を駆使した「モノ認識」と、スマートデバイス等の「モバイル」とを活用することで、多種多様な業態でDX（デジタルトランスフォーメーション）の実現をサポートします。

## モノ認識



**AsReader事業**

**AsReader**® : 当社製品のブランド名

**スマートフォンが本格的な業務端末に！**



iPhoneやAndroid等の  
スマートフォンに装着し、使用

ただの専用端末としてではなく、さまざまな活用ができ  
幅広い業務での改革、カイゼンを実現します。

**AsReaderは業務改革・カイゼンに最適です。**



**AsReader**<sup>®</sup>

DOCK-Type  
DOCK-Type Combo

---

ASR-010D

---

ASR-020D

---

ASR-030D

---

ASR-0230D

---

ASR-0240D



**AsReader**<sup>®</sup>

GUN-Type

ASR-R250G





**AsReader**®

Wired BOX-Type +  
RFID ReadingTub

ASR-032W



**AsReader**<sup>®</sup>  
CAMERA-Type

## スマートフォン型の優位性

### ハンディ型バーコードリーダー

### スマートフォン利用型が拡大

#### 競合する 「専用機」

大企業から中堅企業まで  
小売、物流、医療、製造  
など様々な業種で広く利用

特定業務のみで使用

#### スマートフォン 利用型

取り扱っているのは  
世界でも数社

主に、  
カメラ利用型  
or  
無線型（Bluetooth接続）

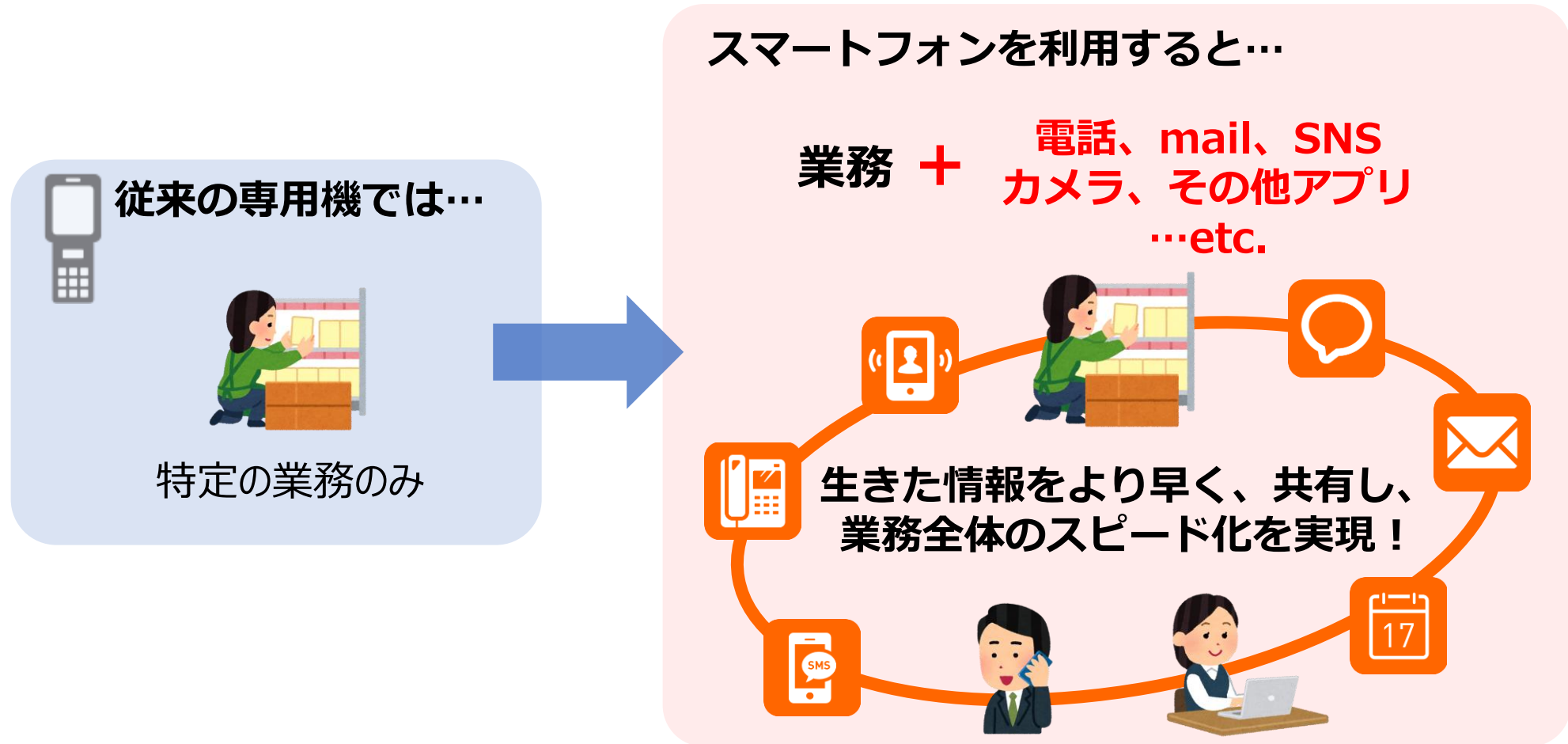
**AsReader**  
スマホ一体型



### スマートフォンが 選ばれる理由

- コスト
- 操作性
- 性能
- 将来性
- 保守

## スマートフォン型の優位性



## スマートフォン活用例

＜物流の配達現場では…＞

荷札のバーコード  
読取り



画面上に  
手書きでサインし  
画像を保存



GPSを使用し  
位置情報をデータ  
あわせて保存



音声による  
報告登録



カメラを使用し  
写真で状況報告



FaceTimeなどで  
TV会議の実施

ビデオでの  
教育、指導の実施



その他、内線・翻訳など  
業務に便利な  
無料アプリもたくさん！



アイデア次第でさまざまな業務に利用できます。

## 導入企業

工場



病院



店舗



その他



## ◆ スtockビジネス

### ● 保守売上

AsReader製品群の保守サービス売上。  
先出しセンドバック保守方式を採用しており、導入企業様からご好評いただいております。

※先出しセンドバック保守  
機器故障の可能性がある場合、購入先へご連絡いただいた時点で、代替機器をご指定の場所に発送するサービスです。



故障だけじゃない! 壊してしまっても業務を止めない保守サービス!

### AsReader Care PLUS

3年  
5年

AsReader Care PLUSは、普通の保守サービスとはケタ違い!  
通常使用による劣化や損耗による不具合はもちろん、  
お客様の使用方法や不注意に起因した破損・損壊でも無償交換します。

故障原因不問!

先出しセンドバック

※受付後、2営業日出荷

回数制限なし!

バッテリー交換 (通常7,000円)

※新規購入後、及びバッテリー交換後、1年以上経過しているものが対象  
※交換機は6ヶ月経過後対象

だから

- 予算 新規確保不要
- 修理費 見積り不要
- 集積 根回し不要

本体無償交換

※原因は問いません

保証期間: 3年/5年

### ● アプリライセンス売上

AsReaderの運用をサポートするためのアプリ「AsReaderApps」のライセンス使用料による売上。  
AsReaderAppsはAsReader標準対応の業務アプリで、システム開発なしにAsReaderの導入・運用が可能となります。



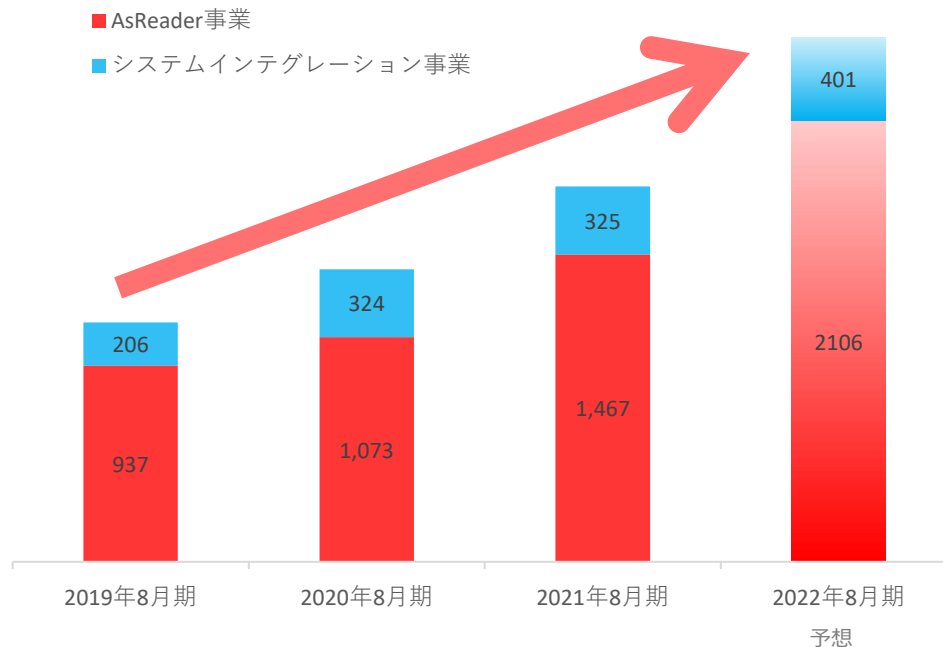
## AsReader Apps

-  AsZai 在庫管理
-  AsCount 棚卸
-  AsReport データ収集
-  AsRegi 売上管理

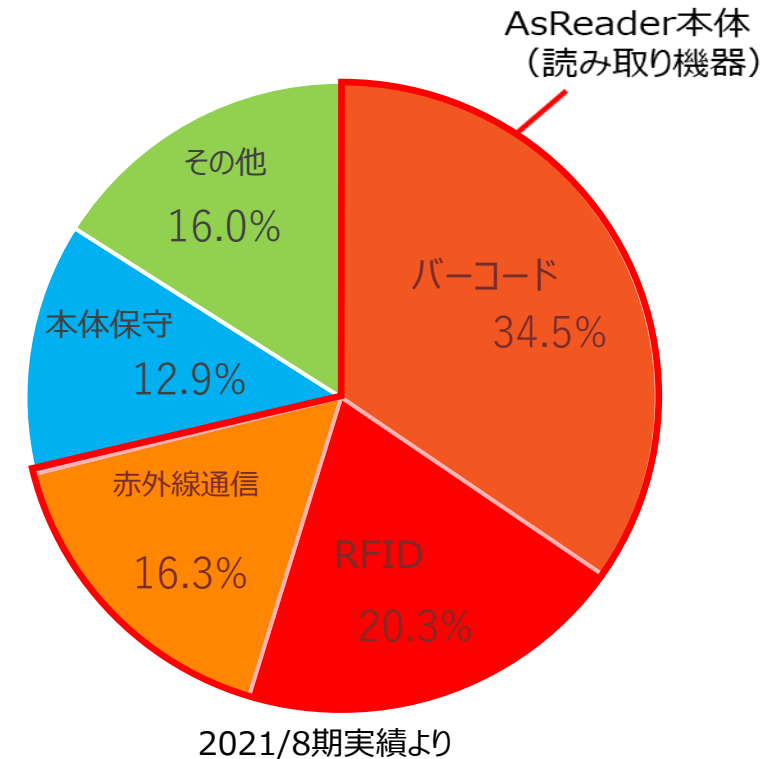
## 業績推移 一事業ごと

AsReader事業を主軸に、システムインテグレーション事業は単独のシステム開発ではなく、AsReaderを利用するシステムの開発をメインに展開している。

(単位：百万円) 事業別連結売上高



AsReader事業  
種類別売上比率





## システムインテグレーション事業

### ◆ ハードウェア、ソフトウェア、ネットワークなどを組み合わせて、ユーザーに最適なシステムの構築を推進

モバイル端末で使用するアプリケーション及びネットワークなどを連携させ一体化することで、業務のスマート化を推進し、業務の効率化に貢献しております。

また、当社グループが提供したアプリケーションやシステムについて、運用・保守・管理も実施しております。

### AsReader事業



## 海外展開



- 2012 /5 中国・大連市にモバイル端末用システム開発拠点として、大連明日星科技有限公司を設立
- 2015 /1 米国・カリフォルニア州にAsReader Inc.を設立
- 2017 /10 中国・深圳市に研究開発の技術センターとして大連明日星科技有限公司深セン分公司を設立
- 2018 /2 オランダ・ロッテルダムにAsReader Europe B.V.を設立

## 海外導入事例

### ◆大手飲料メーカー

大手飲料メーカーで  
バーコードリーダーの一括受注



### ◆警察

IDカードのバーコード読み取り  
による個人管理と入退室管理



### ◆国際宇宙ステーション

国際宇宙ステーション内で  
設備がそろっているかのチェック、  
モノ探しに使用



### ◆牧場でのLF帯RFIDリーダーライター



耳にLF帯のICタグ

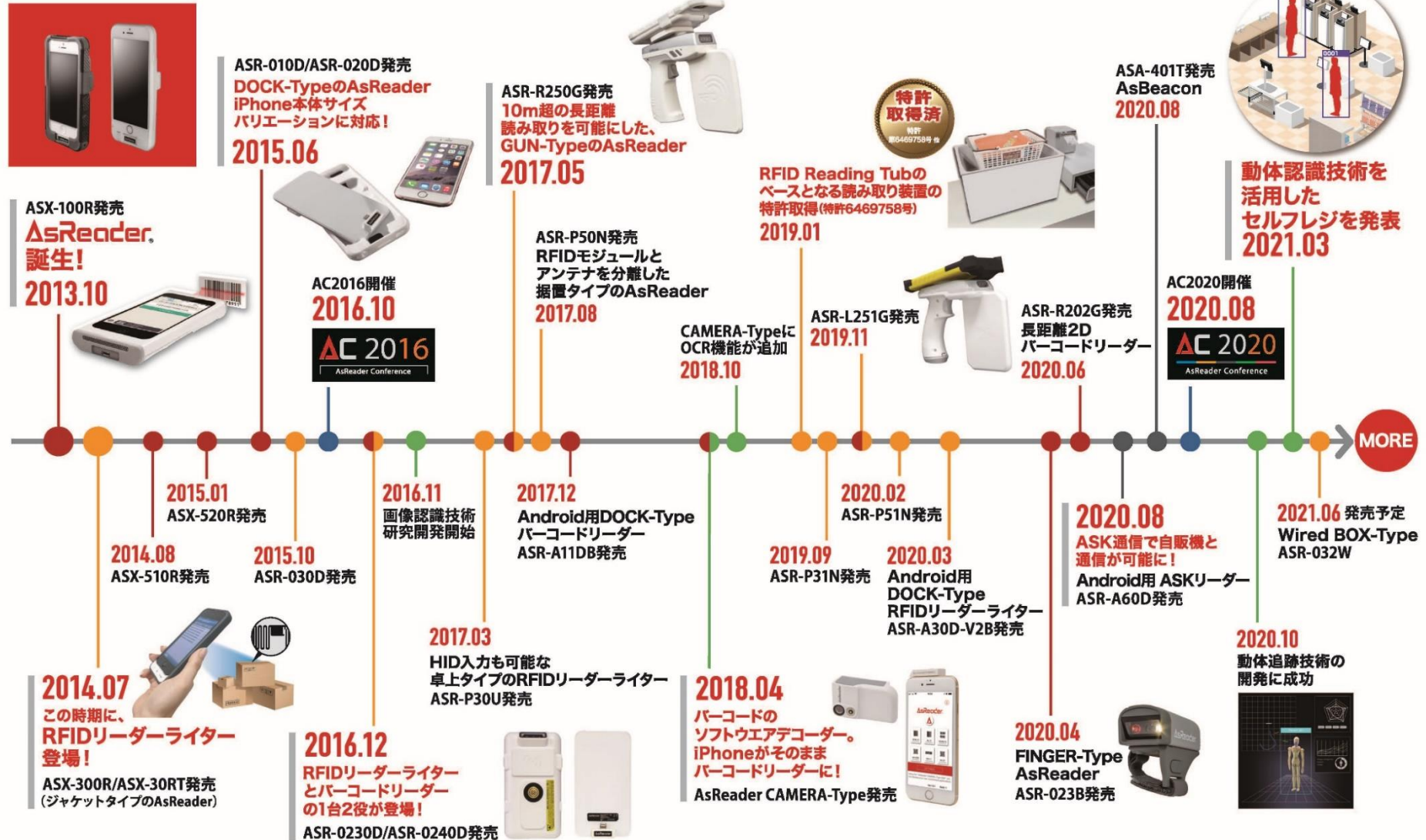


### ◆消防署

欧州域内の鎮火後の消火現場での備品管理  
用として使用。



## AsReaderの軌跡



## 第二部：業績報告、業績見通し 及び中期経営計画

---



## **(1) 連結業績**

---

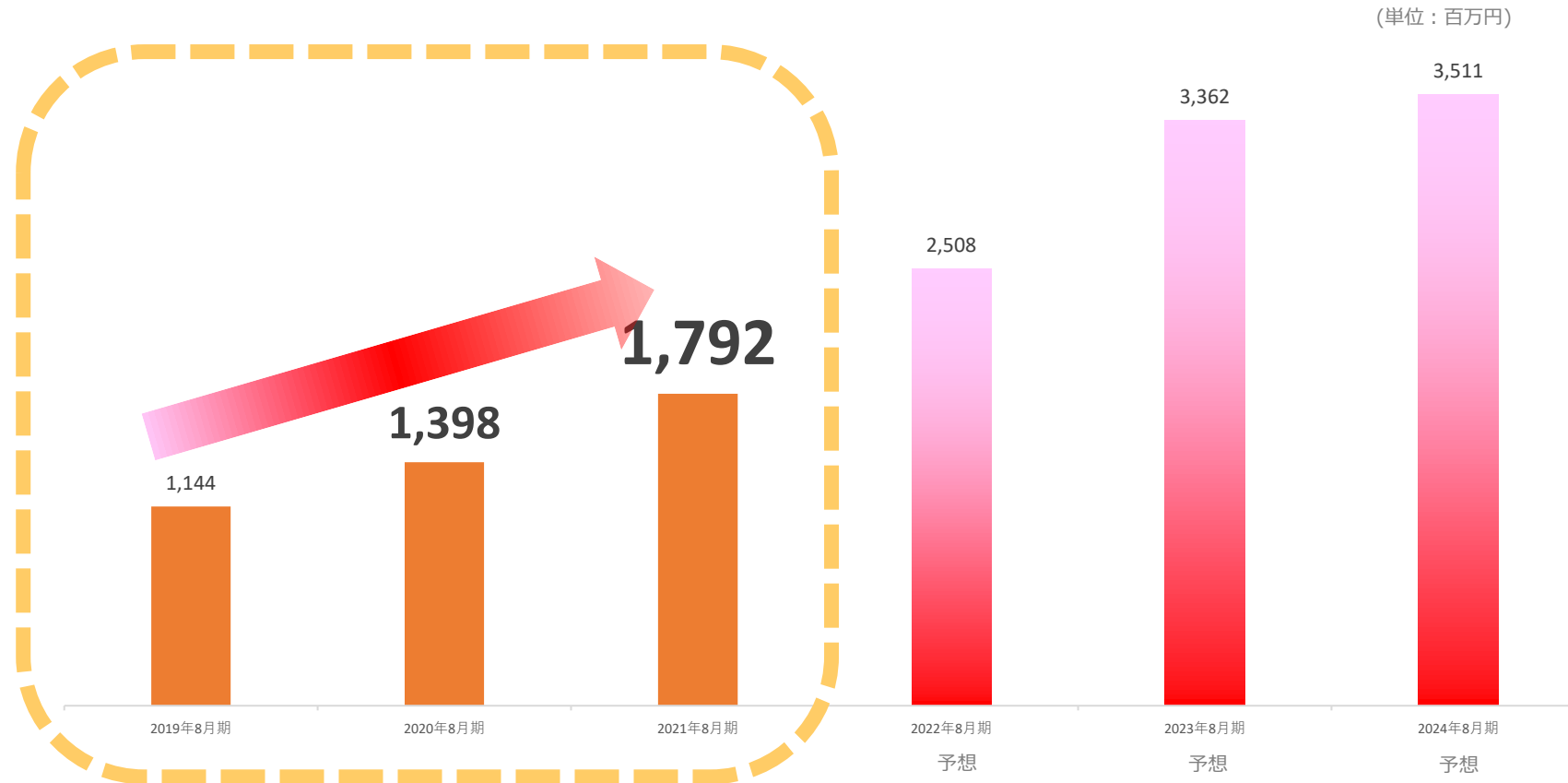


### 【連結売上高：2021年8月期業績】

2021年8月期 **1,792**百万円（前期比**+394**百万円 **28.2%**増）

コロナ禍の中、過去最高売上高を更新

AsReaderシリーズ（バーコードリーダー、RFIDリーダー、赤外線通信リーダー等）の販売が好調



### 【連結売上高：2022年8月期～2024年8月期業績見通し】

2022年8月期 **2,508**百万円（前期比+**715**百万円 **39.9%**増）

2023年8月期 **3,362**百万円（前期比+**854**百万円 **34.1%**増）

2024年8月期 **3,511**百万円（前期比+**148**百万円 **4.4%**増）

（単位：百万円）

2022年8月期

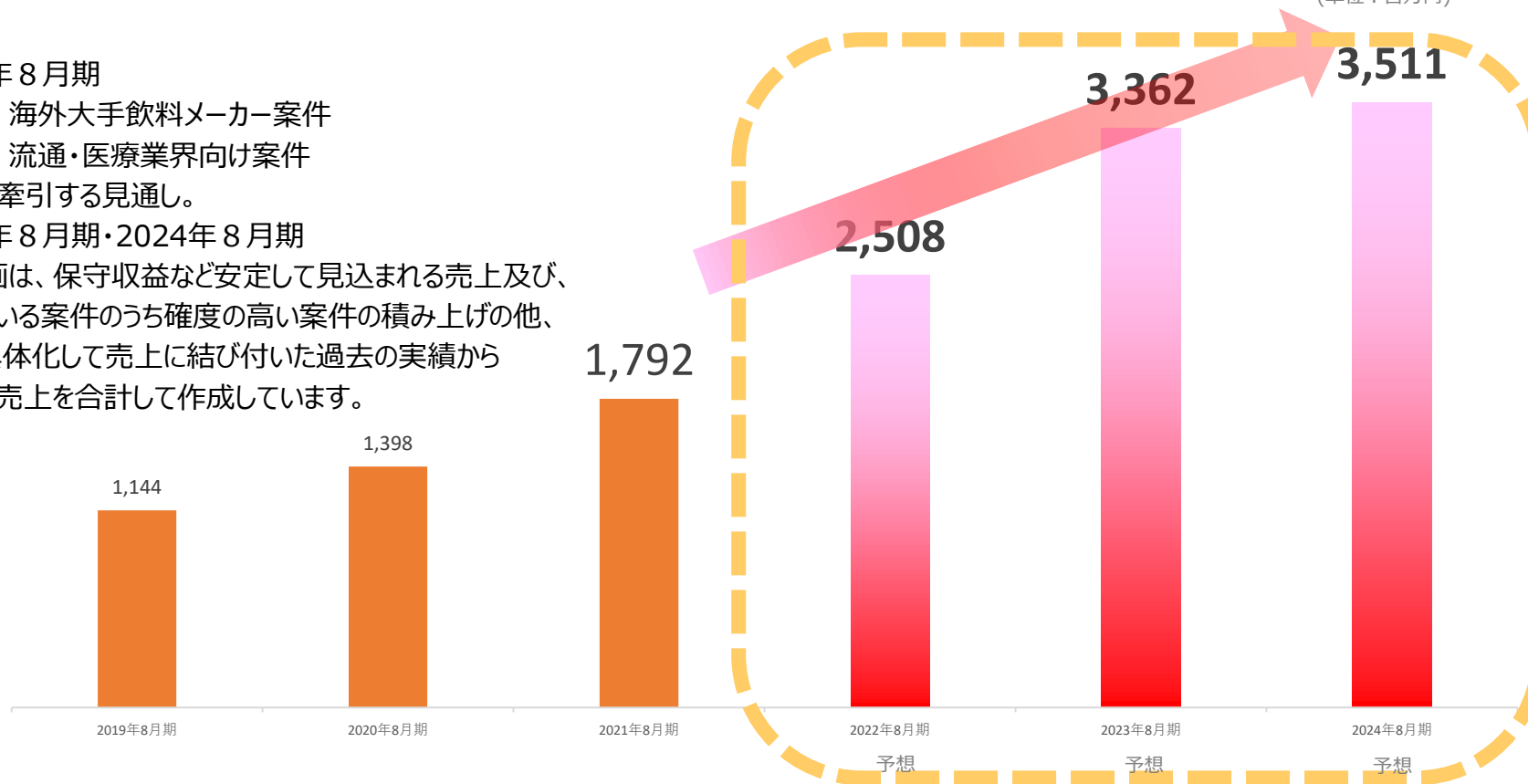
上半期：海外大手飲料メーカー案件

下半期：流通・医療業界向け案件

が業績を牽引する見通し。

2023年8月期・2024年8月期

経営計画は、保守収益など安定して見込まれる売上及び、  
進行している案件のうち確度の高い案件の積み上げの他、  
期中に具体化して売上に結び付いた過去の実績から  
推定した売上を合計して作成しています。





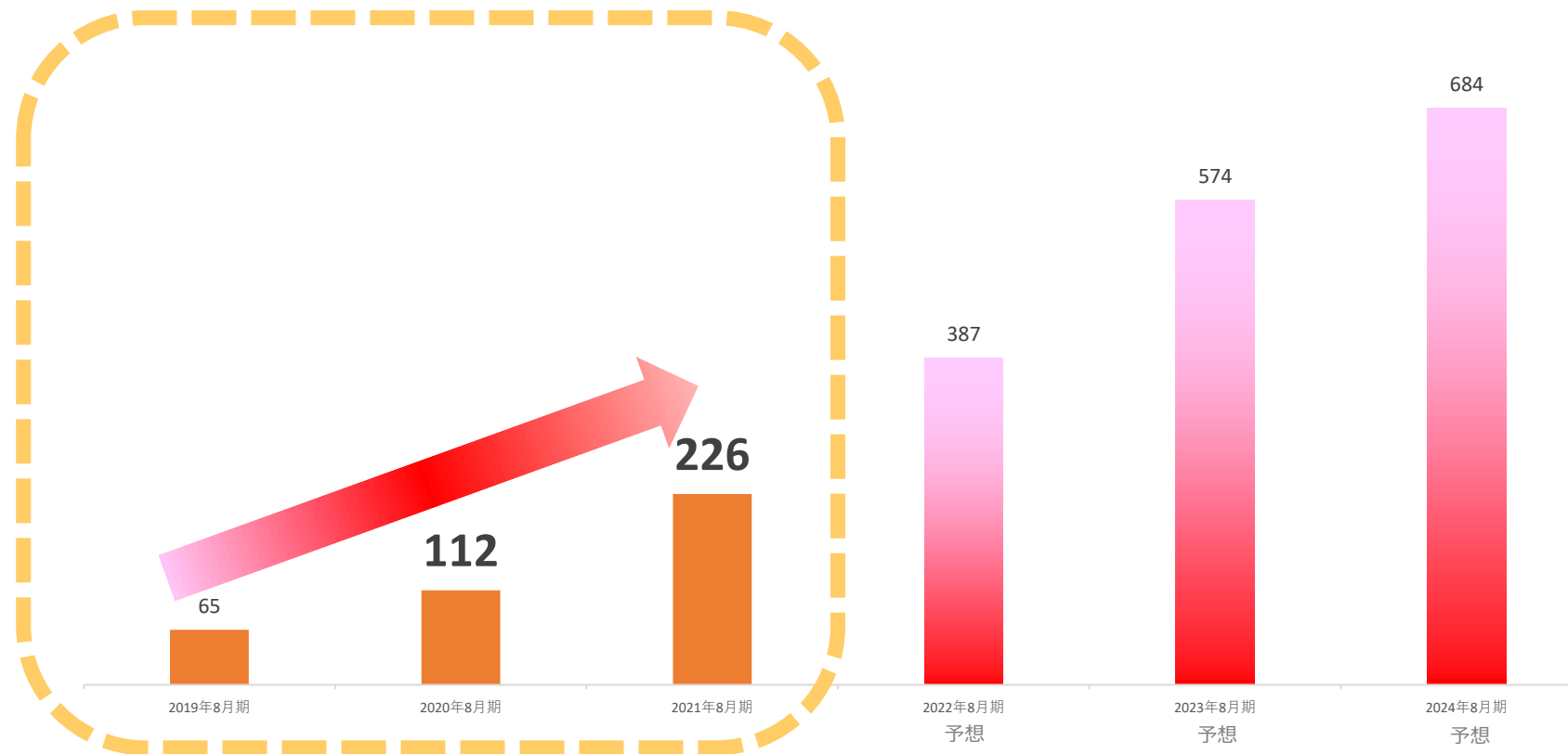
### 【連結営業利益：2021年8月期業績】

2021年8月期 **226**百万円（前期比+**114**百万円 **102.0%**増）

コロナ禍の中、過去最高営業利益を更新

AsReaderシリーズ（バーコードリーダー、RFIDリーダー、赤外線通信リーダー等）の販売が好調

（単位：百万円）



### 【連結営業利益：2022年8月期～2024年8月期業績見通し】

2022年8月期 **387**百万円（前期比+**161**百万円 **71.1%**増）

2023年8月期 **574**百万円（前期比+**186**百万円 **48.2%**増）

2024年8月期 **684**百万円（前期比+**109**百万円 **19.1%**増）

（単位：百万円）

2022年8月期

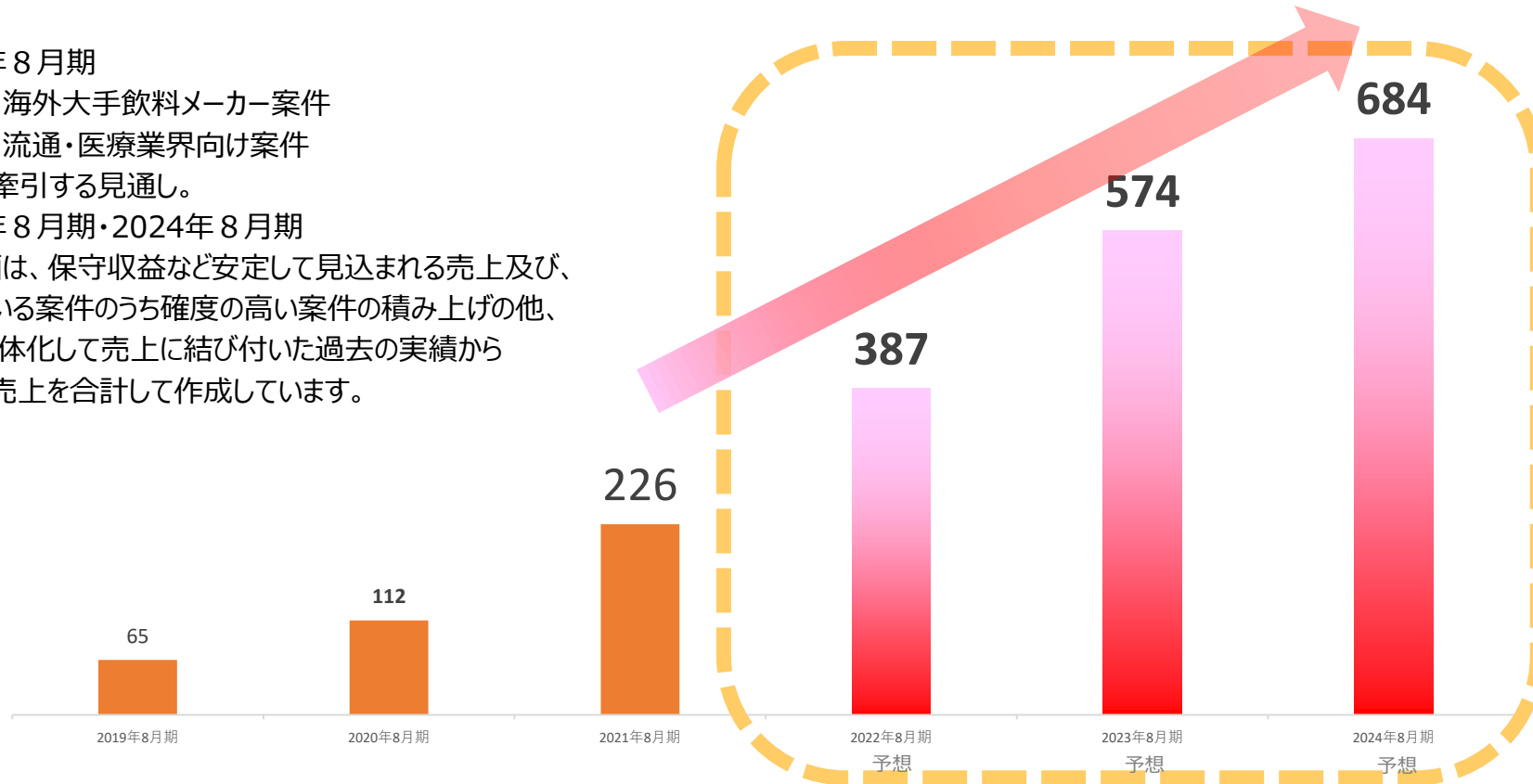
上半期：海外大手飲料メーカー案件

下半期：流通・医療業界向け案件

が業績を牽引する見通し。

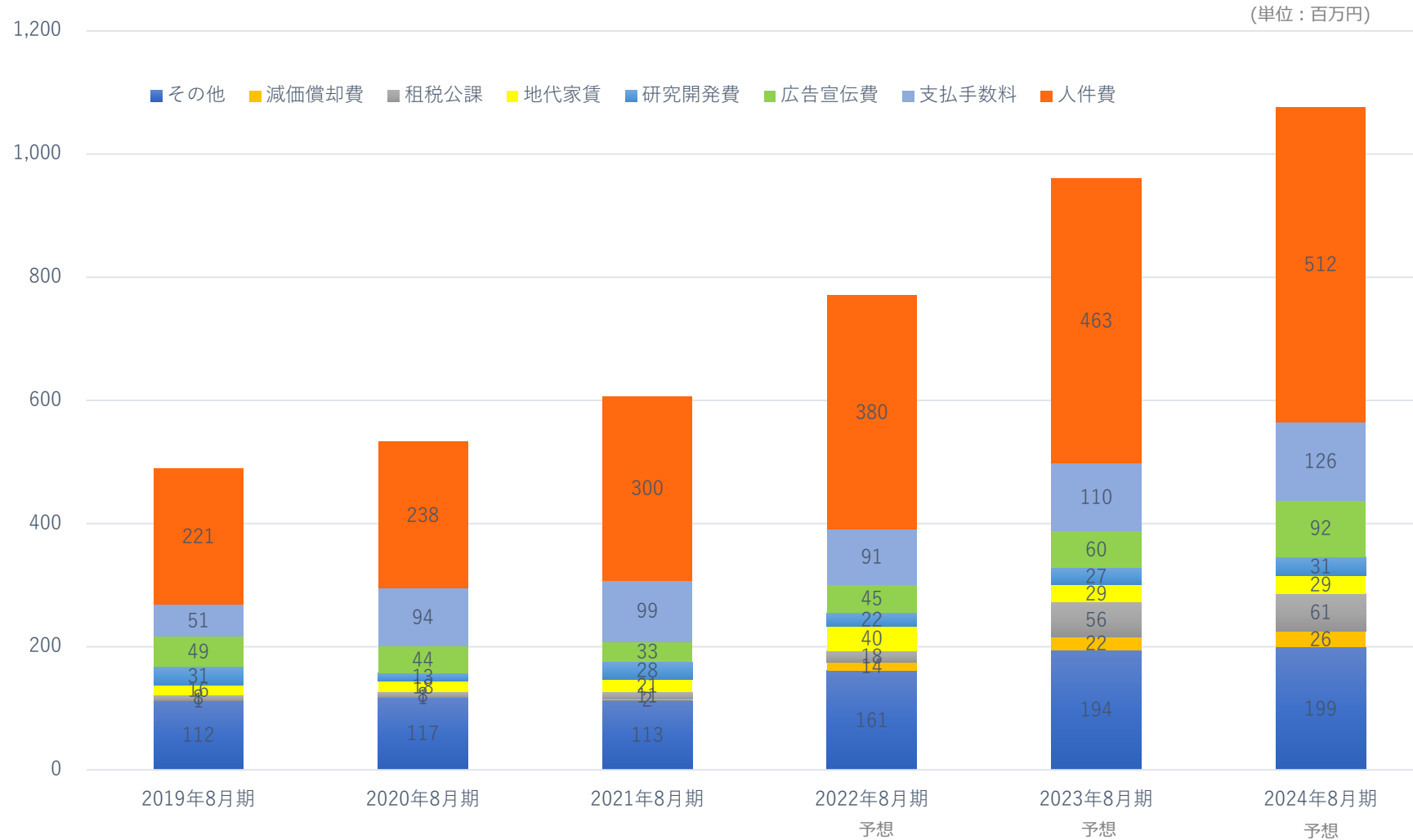
2023年8月期・2024年8月期

経営計画は、保守収益など安定して見込まれる売上及び、  
進行している案件のうち確度の高い案件の積み上げの他、  
期中に具体化して売上に結び付いた過去の実績から  
推定した売上を合計して作成しています。



## 【連結販管費】

・全体の約半分は人件費が構成しております。

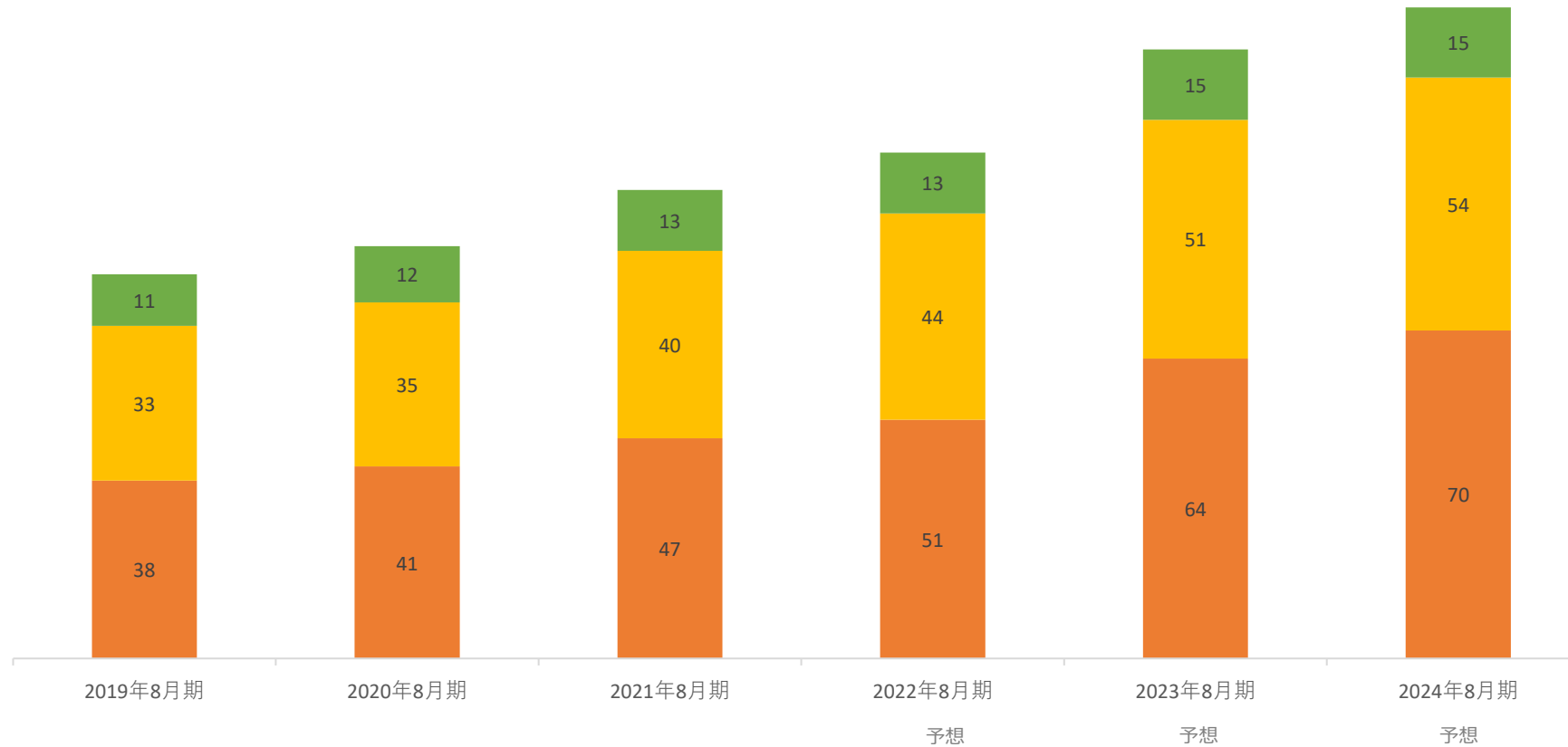


### 【連結人員数】

・各事業で増員を計画しております。

■ AsReader事業   ■ Si事業   ■ 全社共通

(単位：人)



## 2. (1) 連結業績

単位：百万円	2019年8月期(実績)		2020年8月期(実績)		2021年8月期(実績)		2022年8月期(計画)		2023年8月期(計画)		2024年8月期(計画)	
	(実績数値)	前期比	(実績数値)	前期比	(実績数値)	前期比	(計画数値)	前期比	(計画数値)	前期比	(計画数値)	前期比
売上高	1,144	△21.2%	1,398	22.1%	1,792	28.2%	2,508	39.9%	3,362	34.1%	3,511	4.4%
売上総利益	558	△12.3%	650	16.5%	837	28.7%	1,161	38.8%	1,541	32.7%	1,764	14.4%
売上総利益率	48.8%	5.0pt	46.5%	△2.1pt	46.7%	0.2pt	46.3%	△0.4pt	45.8%	△0.5pt	50.2%	4.4pt
販売管理費	492	17.3%	538	9.3%	610	13.4%	774	26.8%	967	24.9%	1,080	11.7%
営業利益	65	△69.6%	112	70.5%	226	102.0%	387	71.1%	574	48.2%	684	19.1%
営業利益率	5.7%	△9.2pt	8.0%	2.3pt	12.6%	4.6pt	15.5%	2.8pt	17.1%	1.6pt	19.5%	2.4pt
経常利益	54	△74.0%	101	7.3%	238	135.3%	383	60.6%	570	48.6%	680	19.3%
親会社株主に帰属する 当期純利益	71	△62.0%	68	△4.2%	173	152.1%	260	49.8%	393	50.9%	476	21.1%

## 【連結貸借対照表】

- ・棚卸資産の増加は海外飲料メーカー向け製品による。
- ・有形固定資産の増加は研究所建設用地取得によるもの。

(※注) 上場前のBSです

(単位:百万円)

資産合計	前期	当期	増減額	負債及び純資産	前期	当期	増減額
	2020年8月期実績	2021年8月期実績			2020年8月期実績	2021年8月期実績	
<b>流動資産</b>	<b>966</b>	<b>1,095</b>	<b>129</b>	<b>流動負債</b>	<b>636</b>	<b>924</b>	<b>288</b>
現金及び預金	247	349	101	仕入債務	143	162	19
売上債権	342	164	-177	有利子負債	359	417	57
貸倒引当金	-2	-1	1	その他	133	344	210
棚卸資産	319	543	224	<b>固定負債</b>	<b>123</b>	<b>82</b>	<b>-41</b>
その他	60	39	-20	有利子負債	121	80	-41
				その他	1	1	0
<b>固定資産</b>	<b>90</b>	<b>383</b>	<b>293</b>	<b>負債合計</b>	<b>759</b>	<b>1,006</b>	<b>247</b>
有形固定資産	32	303	270	株主資本	295	469	173
無形固定資産	21	12	-8	評価・換算差額等	1	3	2
投資その他の資産	36	67	31	<b>純資産合計</b>	<b>296</b>	<b>472</b>	<b>176</b>
<b>資産合計</b>	<b>1,056</b>	<b>1,479</b>	<b>423</b>	<b>負債純資産合計</b>	<b>1,056</b>	<b>1,479</b>	<b>423</b>

## (2) セグメント別業績

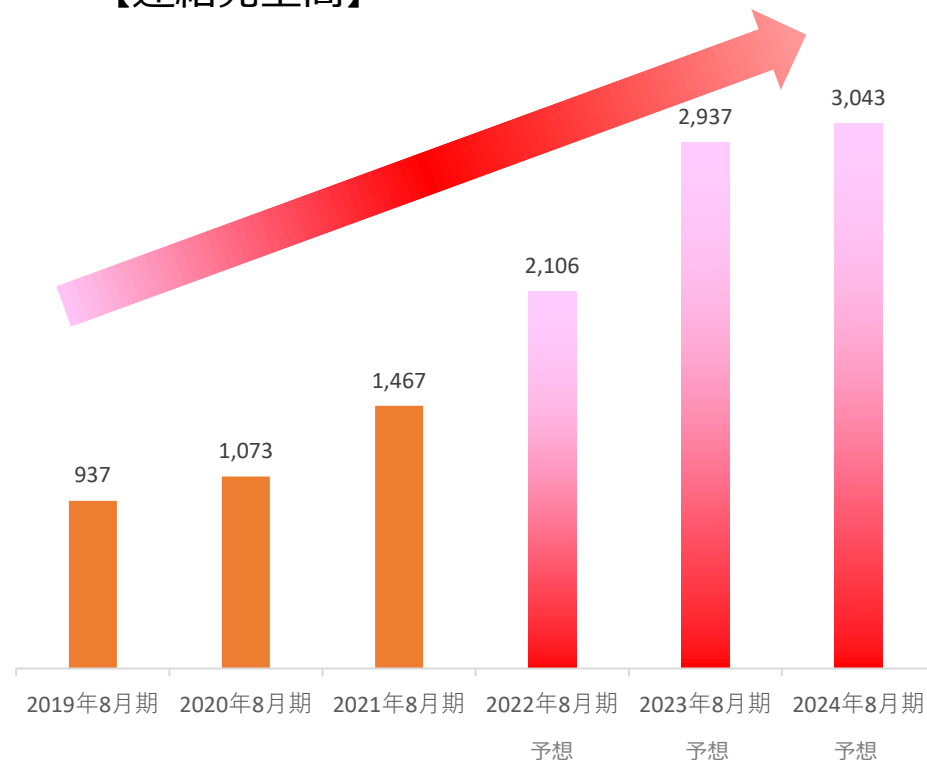
---



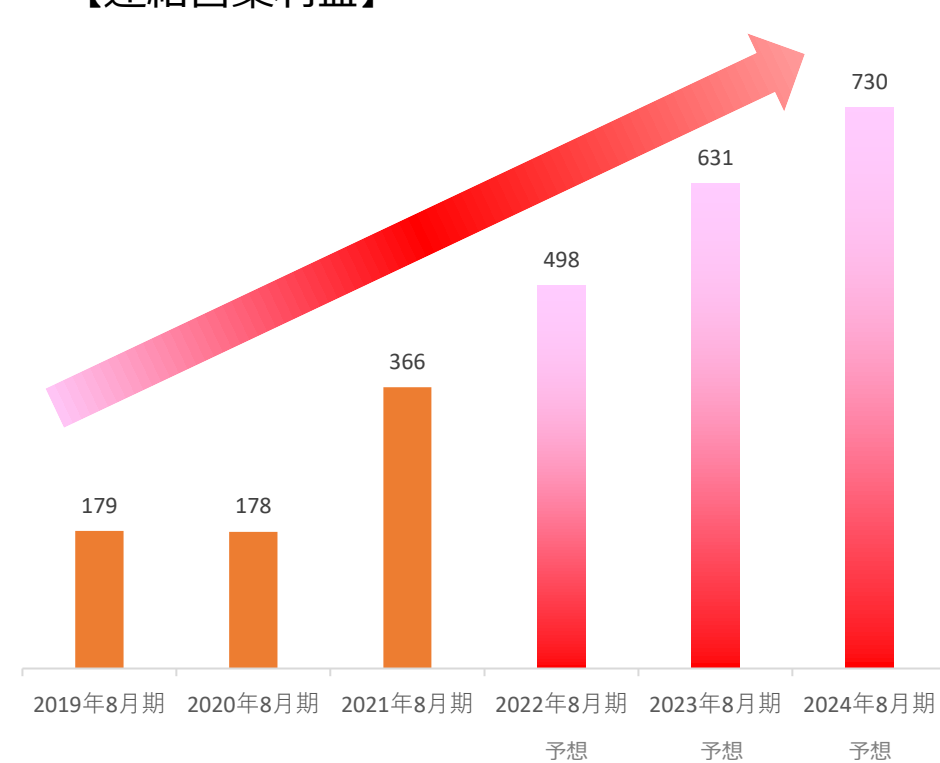
### 【AsReader事業 連結売上高・連結営業利益の実績及び見通し】

・バーコードリーダー、RFIDリーダーを軸としたハード販売を伸ばしてまいります。

【連結売上高】

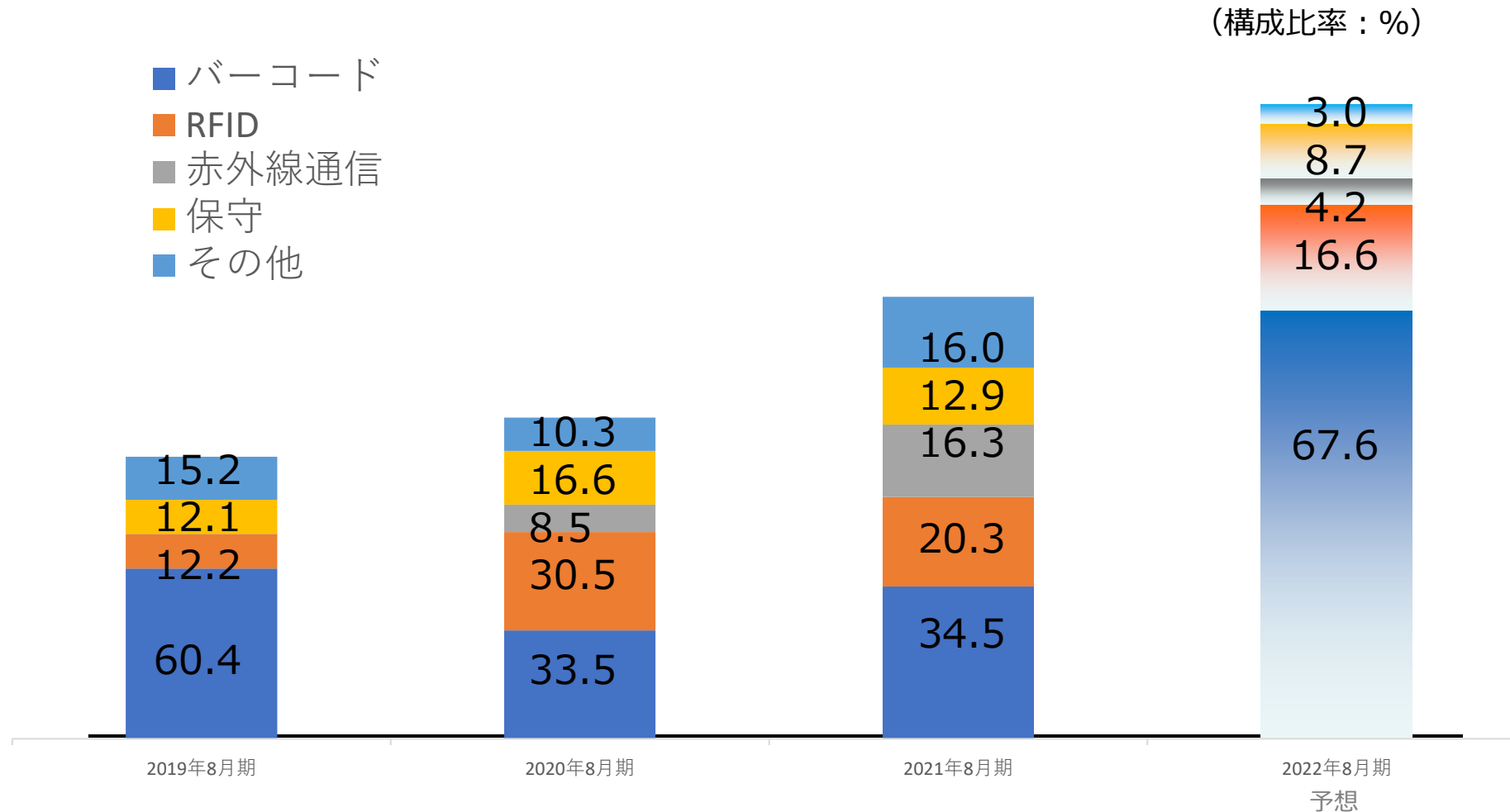


【連結営業利益】





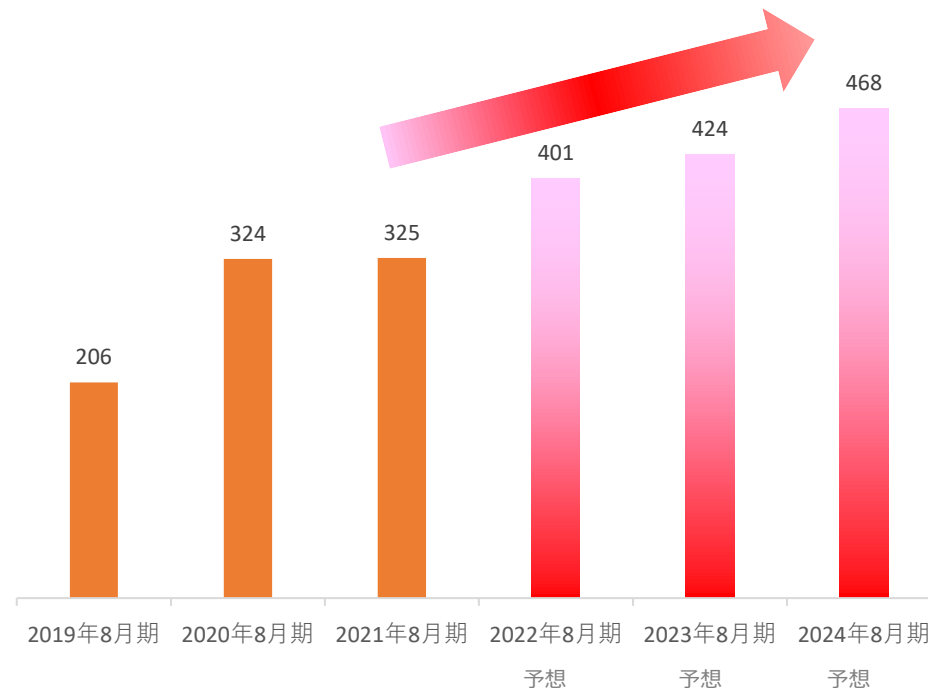
### 【製品種類別の販売構成推移（構成比率：％）】



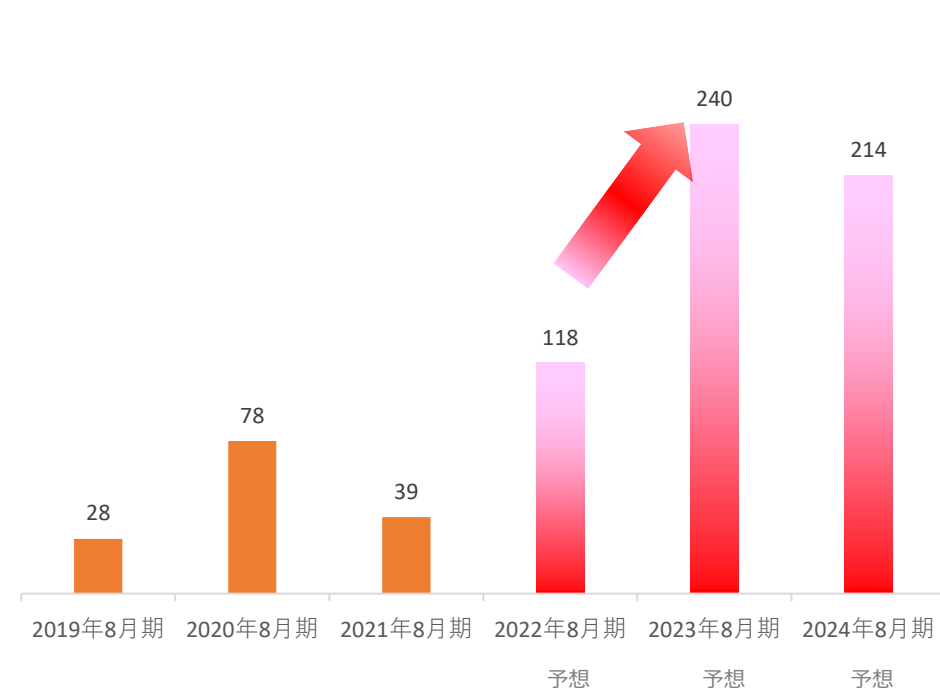
### 【システムインテグレーション事業 連結売上高・連結営業利益の実績及び見通し】

・AsReader事業のハード活用のための受託開発案件売上になります。

【連結売上高】



【連結営業利益】



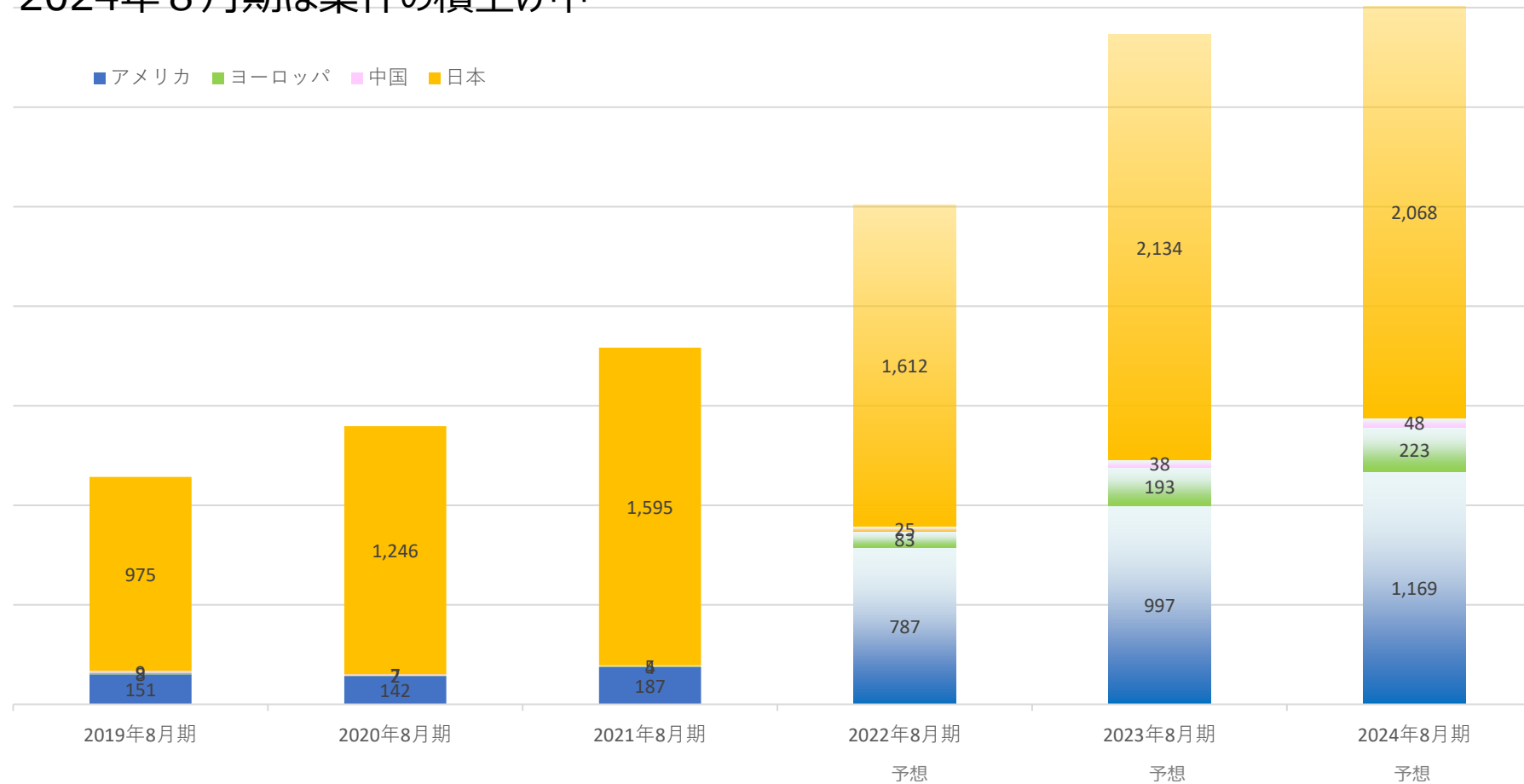
## **(3) 地域別業績**

---



### 【地域別売上高】

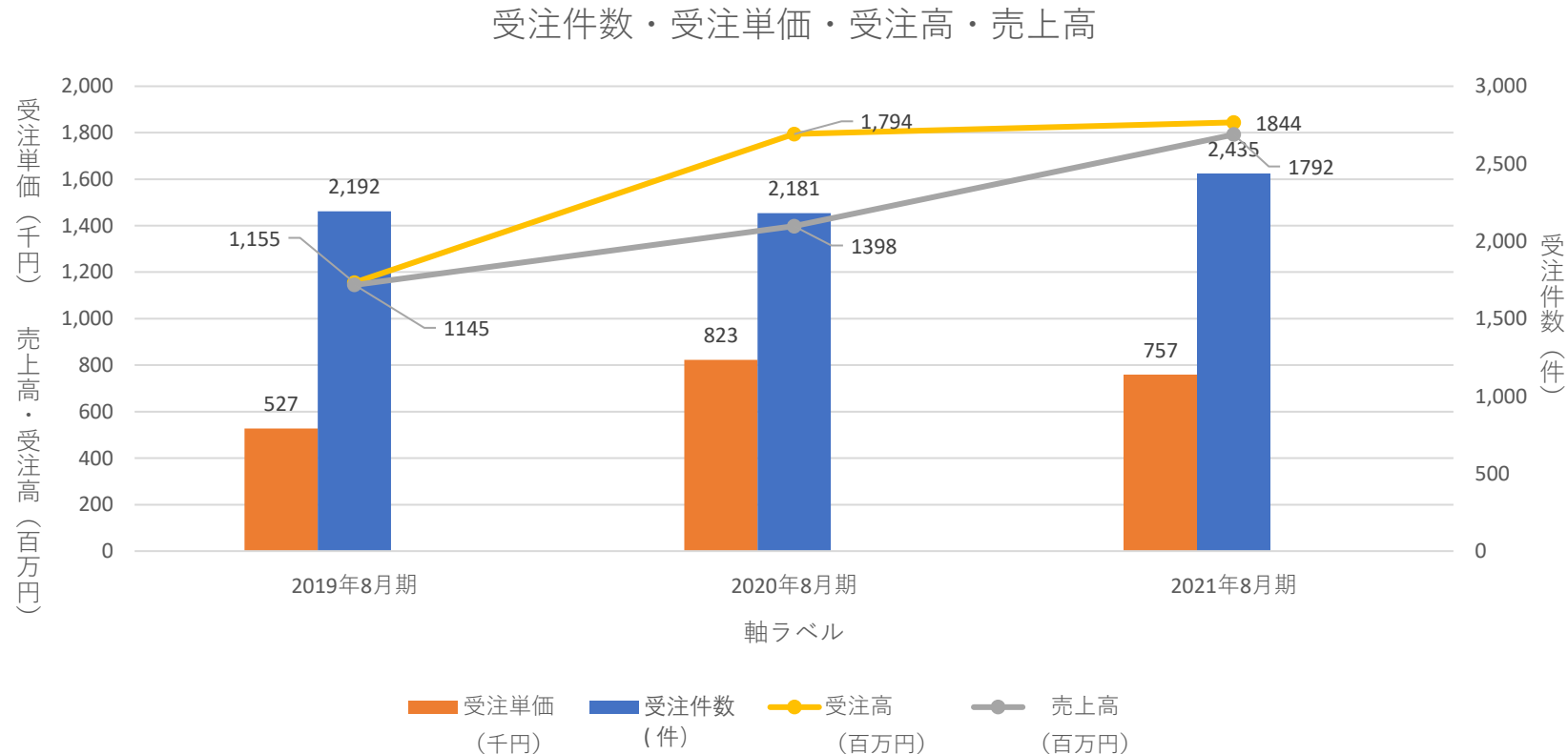
- ・2022年8月期はアメリカの飲料メーカー向け案件が業績を牽引する見込み。
- ・2023年8月期は日本国内の医療業界向け案件が中心となり業績を牽引する見込み。
- ・2024年8月期は案件の積上げ中



## (4) その他

---

当社グループでは受注高をKPI(Key Performance Indicators)としております。  
 当社グループ製品に対する将来需要を表す尺度であり、将来業績の先行指標として機能し、今後の経営成績と強い関連性があります。将来業績にとって重要な指標であり、事業活動におきましても常に受注高を意識して行動し、当社グループの業績評価の指標としています。  
 受注高 = 受注件数 × 受注単価(注)であることを常に念頭におき、「受注件数」をいかに増やし、「受注単価」をいかに上げるかを、営業活動の行動規範としています。また、これら構成要素を分析して、現状認識、課題確認、戦略立案に活用しています。



(注)受注単価：受注高÷受注件数により算出される、平均受注単価になります。平均受注単価を追うことにより、当社グループの獲得案件についての分析(案件の大型化・小型化など)を行うことに活用しております。

## 【連結業績見通し 四半期会計期間】

- ・案件実現のタイミングにより四半期毎の業績に大きな変動がある。
- ・利益率については、機種による粗利率が異なることや、直販か代理店経由かなど販売ルートによる販売単価の相違もあり、四半期毎の売上総利益率に大きな変動がある。

単位：百万円	2022年8月期 (計画)	2022年8月期 第1四半期(計画)		2022年8月期 第2四半期(計画)		2022年8月期 第3四半期(計画)		2022年8月期 第4四半期(計画)	
	(計画数値)	(計画数値)	対年度 構成比	(計画数値)	対年度 構成比	(計画数値)	対年度 構成比	(計画数値)	対年度 構成比
売上高	2,508	750	29.9%	528	21.1%	563	22.4%	666	26.6%
売上総利益	1,161	296	25.5%	242	20.8%	274	23.6%	349	30.1%
売上総利益率	46.3%	39.5%	△6.8pt	46.0%	△0.3pt	48.7%	2.4pt	52.4%	6.1pt
販売管理費	774	205	26.5%	183	23.6%	198	25.6%	187	24.2%
営業利益	387	91	23.5%	59	15.2%	76	19.6%	161	41.6%
営業利益率	15.5%	12.1%	△10.8pt	11.3%	△4.2pt	13.5%	△2.0pt	24.3%	8.8%
経常利益	383	90	23.5%	58	15.1%	74	19.3%	160	41.8%
親会社株主に帰属する 当期純利益	260	62	23.8%	38	14.6%	52	20.0%	108	41.5%

## 【本資料へのご意見・ご質問】

本説明会資料に関するご意見・ご質問、及び、その他 I Rに関するご意見・ご質問は、「I R お問い合わせ」よりお問い合わせください。

## 【I R お問い合わせ】

(URL) [https://www.asx.co.jp/ir/other\\_info/inquiry/](https://www.asx.co.jp/ir/other_info/inquiry/)

当資料は、株式会社アスタリスクのコーポレートサイトに掲載いたします。

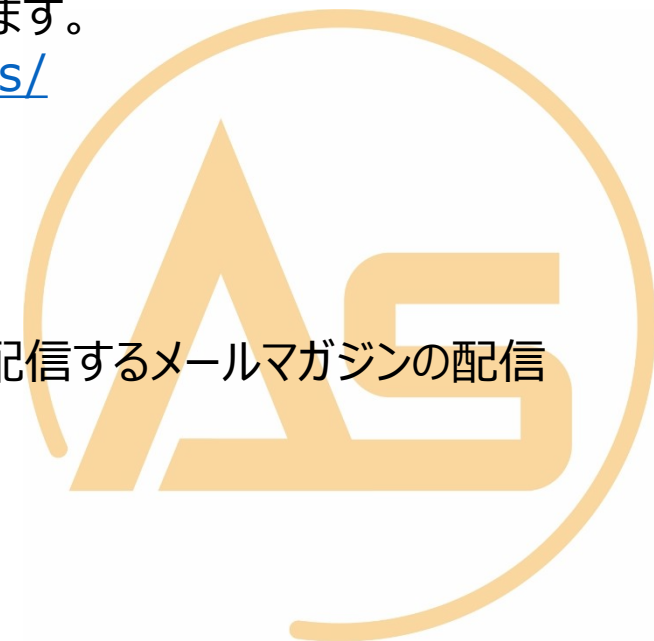
(URL) <https://www.asx.co.jp/ir/library/presentations/>

## 【メールマガジン開始のお知らせ】

株式会社アスタリスクの決算情報、プレスリリース等の企業情報を配信するメールマガジンの配信を行っております。

配信希望の方は、【I R お問い合わせ】よりご連絡ください。

配信の停止も、【I R お問い合わせ】よりご連絡ください。



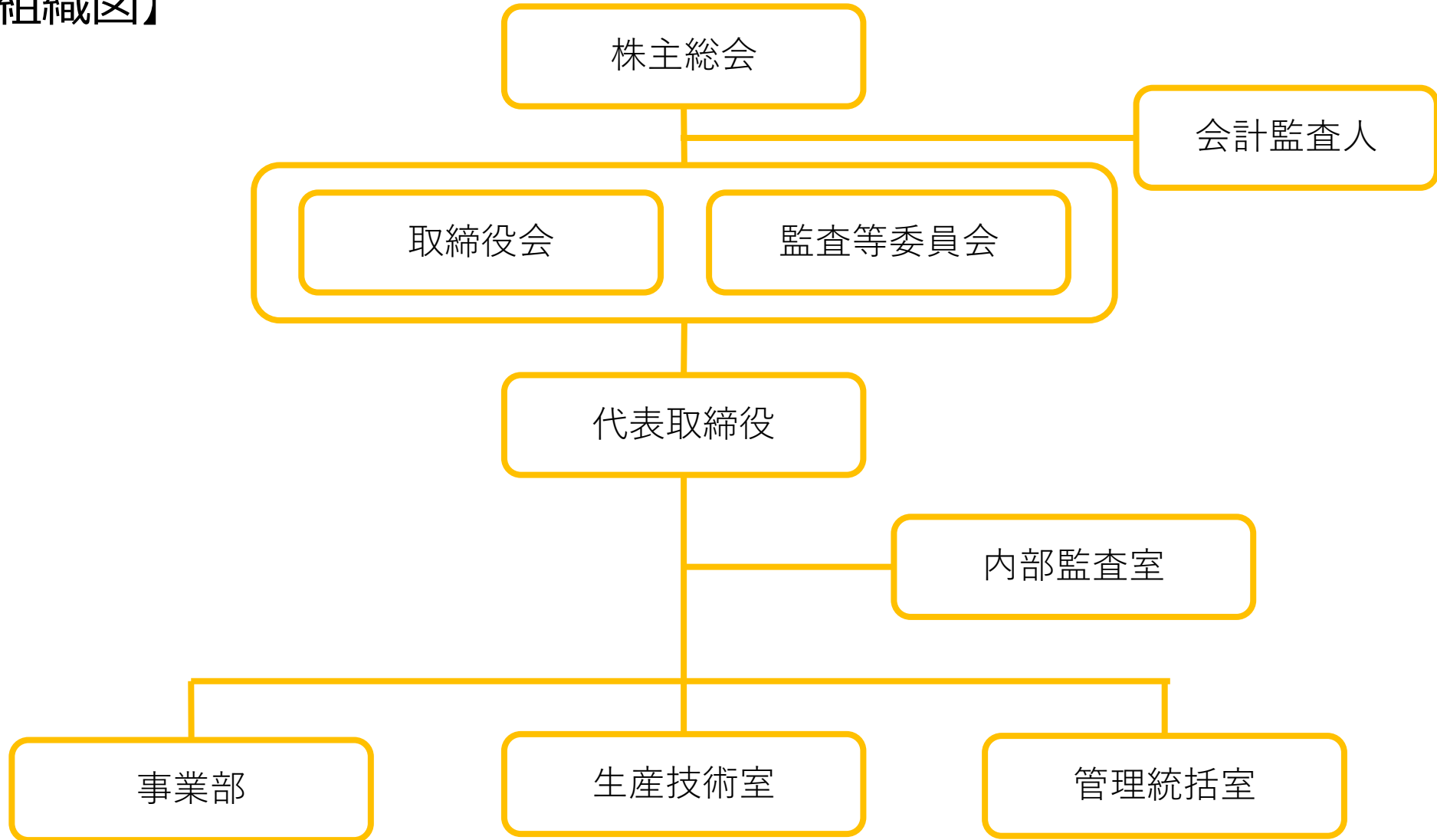


## 3. 參考資料

---



#### 【組織図】



#### 【沿革】

2006年9月	「ITを通じて皆様の会社を笑顔にすること」を目的として、滋賀県大津市に株式会社アスタリスク（資本金560万円）を設立
2008年4月	関西地方での事業活動拡大を目的とし、大阪市淀川区に大阪事務所を開設 「モバイルソリューションのアスタリスク」を会社のコンセプトとする
2008年6月	資本金1,000万円に増資
2008年6月	Apple Inc.によるiPhone3Gの発売を機に、これらを用いたシステムの研究を開始
2010年3月	iPhoneを活用したモバイルPOSシステム Salasee発表
2010年11月	関東地方での事業活動を目的とし、東京都に東京事業所を開設
2012年5月	システム開発拠点として、中国に100%子会社 大連明日星科技有限公司設立
2013年10月	AsReader（バーコードリーダー）販売開始
2014年7月	AsReader（RFIDリーダー／ライター）販売開始
2015年1月	欧米でのAsReader販売を目的として、アメリカに100%子会社 AsReader,Inc.設立
2015年11月	Salaseeの著作権を他社に譲渡
2016年3月	資本金1億5千万円に増資
2017年10月	AsReader（赤外線通信）販売開始
2018年2月	欧米でのAsReader販売を目的として、オランダに100%子会社 AsReader Europe B.V.
2019年5月	伊藤忠紙パルプ株式会社と資本業務提携契約を締結
2020年11月	東海地方での事業活動を目的として、名古屋市中区に名古屋営業所開設
2021年9月	東京証券取引所マザーズに上場