



2021年12月15日

各 位

会 社 名 ジェイフロンティア株式会社
代表者名 代表取締役社長執行役員 中村 篤弘
(コード番号:2934 東証マザーズ)
問合せ先 取締役執行役員 管理本部長
鈴木 信二
(TEL. 03-6427-4662)

AIGATE キャリア株式会社の子会社化についてのお知らせ

当社は、本日開催の取締役会において、医療人材紹介並びにコールセンター事業等を展開する AIGATE キャリア株式会社（以下「AIGATE キャリア」という。）の全株式を取得し、完全子会社化することを決議し、株式譲渡契約を締結いたしましたので、下記の通りお知らせいたします。

1. 子会社化（株式取得）の理由

当社は、ヘルスケアテックカンパニーとして、デジタル技術の活用により、人々の幸福生活に欠かせない医療・ヘルスケア領域の革新に取り組んでおります。自社開発のオリジナル医薬品等の EC 事業の運営、及びヘルスケアメーカーの販促支援事業を展開するとともに、誰もが自分自身にあった適切な医療サービスを、容易かつタイムリーに受けられる社会の実現を目指して、EC・通販事業の非対面ビジネスで培ったノウハウを活かし、オンライン診療・オンライン服薬指導、そして処方箋医薬品の宅配までをワンストップで提供可能な医療プラットフォームサービス「SOKUYAKU（ソクヤク）」を提供しております。

一方、AIGATE キャリアは、AIGATE 株式会社の連結子会社として、医療機関や調剤薬局等に向けた医師・看護師等の医療人材紹介事業、営業人材派遣・紹介事業、及びコールセンター業務請負等の事業を展開しております。

当社は、ヘルスケアセールス事業における自社製品の通信販売にてお客様コールセンターを AIGATE キャリアに委託する等、長年にわたり良好な関係を構築してまいりました。

この度の AIGATE キャリア完全子会社化により、当社は新たに医師・看護師・薬剤師等の医療人材紹介サービスを開始いたします。今後、臨床検査技師や放射線技師、介護士・医療事務など紹介可能な人材領域の拡大を加速し、メディカルケアセールス事業の新たな収益

源の創出を目指します。また、「SOKUYAKU」導入先を中心にサービスの提供を行い、慢性的に人材不足に悩む医療機関・調剤薬局の経営課題解決やオンライン診療・服薬指導システムを導入できる環境づくりの支援を推進してまいります。これにより、医療機関・調剤薬局との信頼関係をより深め、「SOKUYAKU」の信頼性・認知度向上によるさらなる販売力・ブランド力強化を目指します。

また、自社ヘルスケア関連商品を EC 販売するヘルスケアセールス事業においては、カスタマーサービス機能の中核であるコールセンターを内製化することにより収益基盤強化につながります。

さらに、ヘルスケアマーケティング事業においては、ヘルスケア関連の EC・通販事業を行う当社の法人顧客に対して、コールセンターサービスの提供を開始します。当社が培ってきたヘルスケア領域における商品企画やマーケティングの知見と、当社子会社の株式会社アルファランが有するデザイン性や企画性に富んだダイレクトマーケティングを中心としたオンラインマーケティングノウハウ等と掛けあわせて、商品企画からマーケティング、商品販売後のカスタマーサポートに至るまで、EC・通販事業者のバリューチェーンにおいて必要となる機能をワンストップで提供する BPO（ビジネス・プロセス・アウトソーシング）事業を確立いたします。

以上のように、当社の更なる事業拡大・企業価値向上に繋がるものと判断し、AIGATE キャリアの子会社化に至りました。

2. 株式を取得する会社の概要

| | | | |
|-----------------------------|----------------------------------|-----------------------|-------------|
| (1) 名 称 | AIGATE キャリア株式会社 | | |
| (2) 所 在 地 | 東京都渋谷区渋谷二丁目 16 番 5 号 | | |
| (3) 代表者の役職・氏名 | 代表取締役 樋口 雄也 | | |
| (4) 事 業 内 容 | 医療人材紹介事業、営業人材紹介・派遣事業、コールセンター運営事業 | | |
| (5) 資 本 金 | 80 百万円 | | |
| (6) 設 立 年 月 日 | 2017 年 2 月 27 日 | | |
| (7) 大株主及び持株比率 | AIGATE 株式会社 65,542 株 100.00% | | |
| (8) 上場会社と当該会社との間の関係 | 資本関係 | 該当事項はありません。 | |
| | 人的関係 | 該当事項はありません。 | |
| | 取引関係 | コールセンター業務を一部委託しております。 | |
| (9) 当該会社の最近 3 年間の経営成績及び財政状態 | | | |
| 決 算 期 | 2019 年 2 月期 | 2020 年 2 月期 | 2021 年 2 月期 |
| 純 資 産 | △2 百万円 | 74 百万円 | 81 百万円 |

| | | | |
|-------------|-----------|------------|------------|
| 総 資 産 | 57 百万円 | 300 百万円 | 347 百万円 |
| 1 株当たり純資産 | △42.63 円 | 1,135.28 円 | 1,243.42 円 |
| 売 上 高 | 40 百万円 | 916 百万円 | 1,404 百万円 |
| 営 業 利 益 | △11 百万円 | △102 百万円 | 34 百万円 |
| 経 常 利 益 | △11 百万円 | △99 百万円 | 47 百万円 |
| 当 期 純 利 益 | △11 百万円 | △62 百万円 | 7 百万円 |
| 1 株当たり当期純利益 | △168.81 円 | △958.12 円 | 108.14 円 |
| 1 株当たり配当金 | — | — | — |

3. 株式取得の相手先の概要

| | | |
|-------------------|------------------------|----------------|
| (1) 氏 名 | AIGATE 株式会社 | |
| (2) 所 在 地 | 東京都渋谷区渋谷二丁目 16 番 5 号 | |
| (3) 代表者の役職・氏名 | 代表取締役 竹尾 昌大 | |
| (4) 事 業 内 容 | 成長・事業再生コンサルティング等 | |
| (5) 資 本 金 | 9 百万円 | |
| (6) 設 立 年 月 日 | 2018 年 3 月 1 日 | |
| (7) 純 資 産 | 160 百万円 | |
| (8) 総 資 産 | 641 百万円 | |
| (9) 大株主及び持株比率 | 扇寿堂(株) 550,545 株 68.5% | |
| (10) 上場会社と当該法人の関係 | 資本関係 | 該当事項はありません。 |
| | 人的関係 | 竹尾昌大氏は当社の株主です。 |
| | 取引関係 | 該当事項はありません。 |
| | 関連当事者への該当状況 | 該当事項はありません。 |

4. 取得株式数、取得価額及び取得前後の所有株式の状況

| | |
|---------------|--|
| (1) 異動前の所有株式数 | 0 株 (議決権所有割合 - %) |
| (2) 取 得 株 式 数 | 65,542 株 (議決権の数 65,542 個) |
| (3) 取 得 価 額 | ①株式譲渡実行日に、400,000,000 円 ②2023 年 4 月末日までに、2023 年 2 月期の対象会社の業績達成度合いに応じて総額最大 400,000,000 円 |
| (4) 異動後の所有株式数 | 65,542 株 (議決権所有割合 100.0%) |

5. 日 程

| | |
|---------------|-------------|
| (1) 取締役会決議日 | 2021年12月15日 |
| (2) 株式譲渡契約締結日 | 2021年12月15日 |
| (3) 株式譲渡実行日 | 2021年12月28日 |

6. 今後の見通し

本株式取得が予定通り実行された場合、AIGATE キャリアは2022年5月期第3四半期より当社の連結子会社となる予定です。また、これに伴い第3四半期にのれんを319百万円計上（のれんの償却期間は10年を予定）し、その後、「4. 取得株式数、取得価額及び取得前後の所有株式の状況」－「(3) 取得価額」で記載のとおり、業績達成度合いにより取得価額が増加した場合、のれんが追加計上される可能性があります。

以上