

各位

会社名 ナレッジスイート株式会社
 代表者名 代表取締役社長 稲葉雄一
 (コード番号 3999 東証マザーズ)
 問合せ先 常務取締役執行役員 柳沢貴志
 (TEL 03-5405-8120)

2021年11月度 SaaS 主要 KPI 月次進捗のお知らせ

2021年11月度の SaaS 主要 KPI 月次進捗を下記の通りお知らせいたします。

記

SaaS 主要 KPI 2021年10月～2022年9月

(1) 月次進捗

	10月	11月	12月	1月	2月	3月	4月	5月	6月	7月	8月	9月
New MRR (千円)	2,178	2,264										
YoY	+38.7%	+30.5%										
契約件数 (件)	2,348	2,389										
YoY	+25.4%	+24.8%										
受注額残高 (千円)	5,081	5,131										
YoY	+31.9%	+17.6%										

(注1) 数値は速報値であり、会計監査を受けていないため後日修正される可能性があります。

(注2) 上記数値は本資料開示時点での速報値であり、翌月の開示時点の数値とは異なる可能性があります。

(注3) MRR: Monthly Recurring Revenue 月間経常収益。

(注4) New MRR: 新規顧客から得られた MRR。

(注5) 上記数値には InCircle (ライセンス数に応じた課金体系のため) 及び OEM (ディスク容量に応じた課金体系のため) は含まれておりません。

(注6) 受注額残高: 過去の新規受注契約のうち翌月以降有料課金開始される契約の SaaS 利用額 (月額換算) の当月末時点の残高。(当 SaaS は初期導入支援等の完了した時点で有料課金開始となる)

(2) 四半期進捗

	1Q	2Q	3Q	4Q
ARR (千円)	-	-	-	-
YoY	-	-	-	-
Churn Rate	-	-	-	-

(注7) 数値は速報値であり、会計監査を受けていないため後日修正される可能性があります。

(注8) 上記数値は本資料開示時点での速報値であり、翌月の開示時点の数値とは異なる可能性があります。

(注9) ARR: Annual Recurring Revenue 年次経常収益。各四半期末時点の全 SaaS MRR (InCircle 及び OEM 除く) の 12 倍で算出。

(注10) Churn Rate: 解約率 MRR 基準の月次平均解約率。当該月の Churn MRR ÷ 前月末の MRR。各四半期 3 か月平均で算出。

(注11) Churn MRR: サービスを解約した既存顧客による全 SaaS MRR (InCircle 及び OEM 除く)。各四半期 3 か月平均で算出。

参考) 2020年10月～2021年9月

(1) 月次進捗

	10月	11月	12月	1月	2月	3月	4月	5月	6月	7月	8月	9月
New MRR (千円)	1,571	1,735	1,859	2,179	1,596	1,756	2,747	1,510	1,981	2,430	1,946	2,413
YoY	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
契約件数 (件)	1,873	1,915	1,927	1,995	2,018	2,085	2,160	2,185	2,212	2,260	2,280	2,323
YoY	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
受注額残高 (千円)	3,852	4,363	4,354	3,928	4,384	5,741	4,846	4,786	5,364	5,211	5,243	5,294
YoY	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-

(2) 四半期進捗

	1Q	2Q	3Q	4Q
ARR (千円)	559,908	601,240	647,802	701,831
YoY	-	-	-	-
Churn Rate	1.06%	1.01%	1.21%	0.92%

(注1) 2021年9月期よりセグメントを変更しているため、YoY(対前年増減率)は、記載しておりません。

以 上