



# 2022年3月期 第3四半期決算補足説明資料

株式会社インターネットインフィニティ

<証券コード：6545>



## ■ 2022年3月期 第3四半期業績

- ✓ レコードブック事業は、前年同四半期比で店舗数増、利用控えの影響が軽微になり売上高は増加。一方、通常の運営体制に戻したこと等により営業利益はやや減少
- ✓ 当第3四半期（2021年10月～12月）は感染者数の減少により、稼働率がやや上昇  
→ 12月の総利用者数は過去最高を更新
- ✓ Webソリューション事業は、営業制限を受けた前年同四半期比で売上利益ともに増加
- ✓ ケアサプライ事業は、株式会社フルケアの連結に伴い売上高が大きく増加

## ■ 2022年3月期 通期見込

- ✓ 直近では変異株による感染再拡大に伴い、一部店舗で休業や再度の利用控えが見られており、第4四半期にかけて影響を受ける見込み
- ✓ 2021年5月14日公表の通期業績予想において、第4四半期の感染再拡大による影響を一定程度織り込んでいるため、業績予想は据え置き

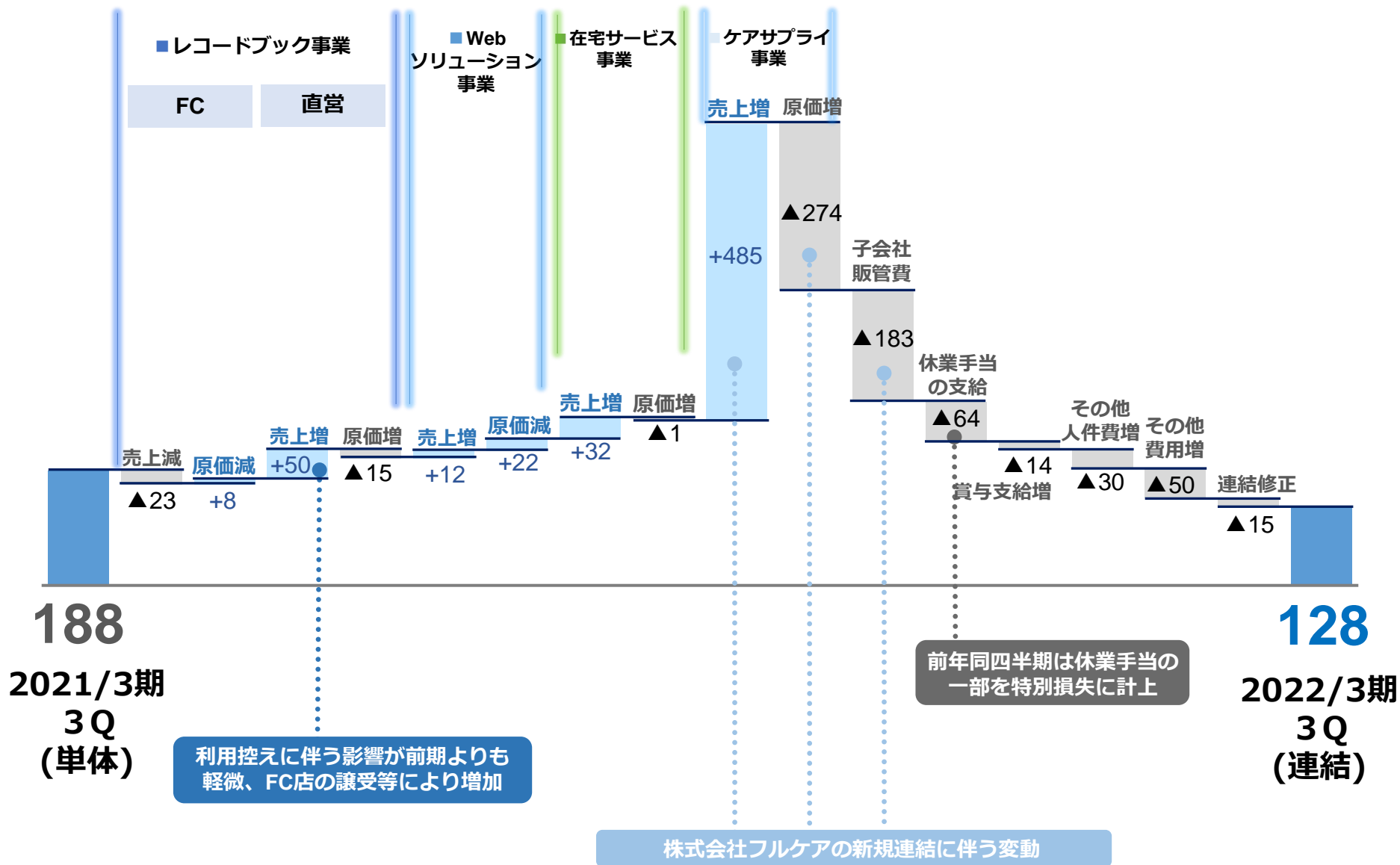
※ 2022年3月期期首より「収益認識に関する会計基準」（企業会計基準第29号2020年3月31日）等を適用。本資料において、2021年3月期以前の数値は適用前の開示済み数値を記載

# 2022年3月期 第3四半期業績

単位：百万円 ( )内は利益率	2021/3期 3Q (単体)	2022/3期 3Q (連結)	(参考) 増減率	
売上高	2,599	<b>3,156</b>	+21.4%	レコードブック+27、Web+12、ケアサプライ+485（フルケア社）、在宅サービス+31
営業利益	188 (7.3%)	<b>128</b> (4.1%)	▲32.0%	レコードブック▲58、Web+9、ケアサプライ+8、在宅サービス+0、本社▲20
経常利益	259 (10.0%)	<b>247</b> (7.9%)	▲4.3%	【営業外収益の増加理由】経費助成金等収入+24、事業譲渡益（レコードブックFCへ譲渡等）+27
親会社株主に帰属する 四半期純利益 ※	168 (6.5%)	<b>159</b> (5.0%)	▲5.9%	【特別利益・特別損失の減少理由】前期計上していた助成金収入及び休業手当の支給が当期はなし：+5
ROE (%) ※※	23.8	<b>19.0</b>		
EPS (円)	31	<b>29</b>		

※ 2022/3期1Qから連結決算を開始したため、2021/3期3Qは四半期純利益

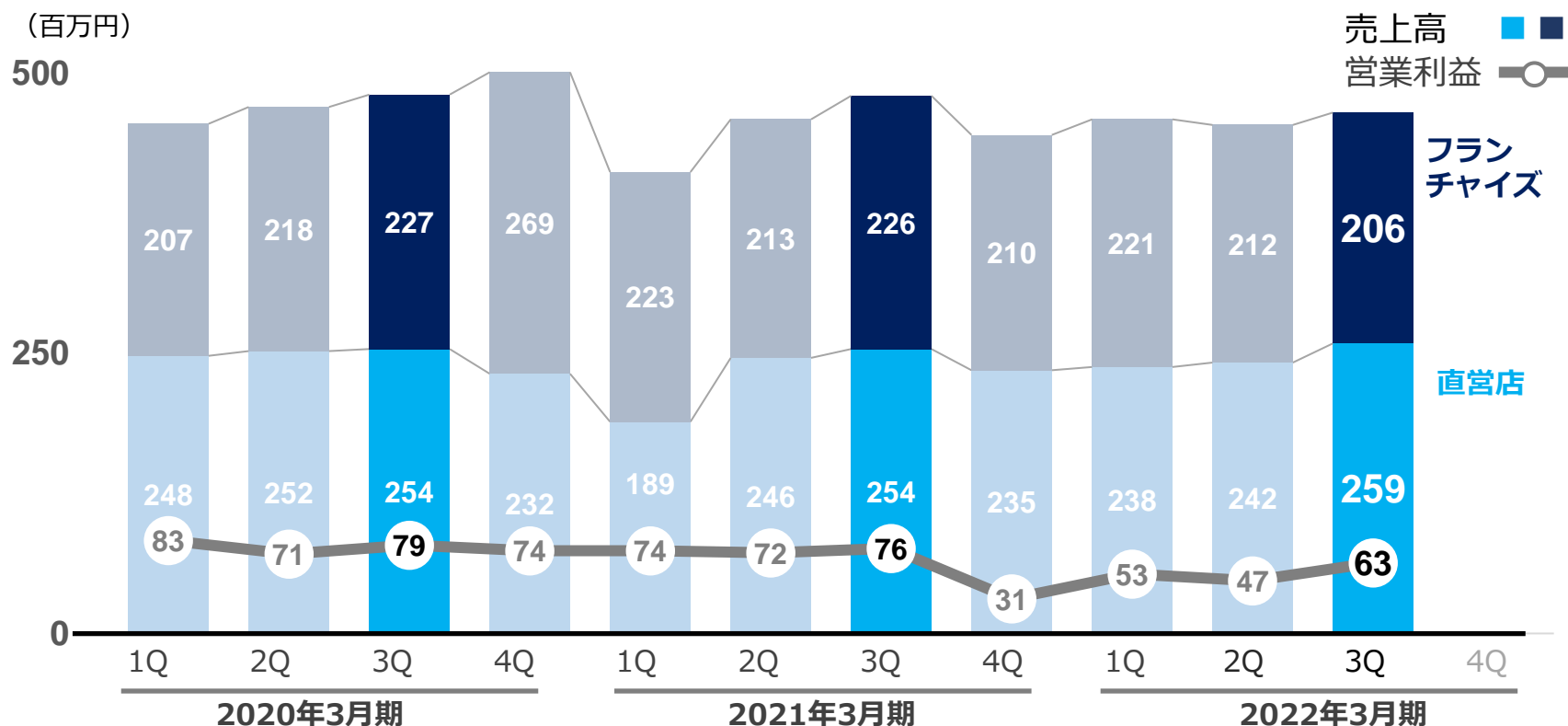
※※ 四半期のROEは年率換算しております



2022年3月期 第3四半期 セグメント別業績

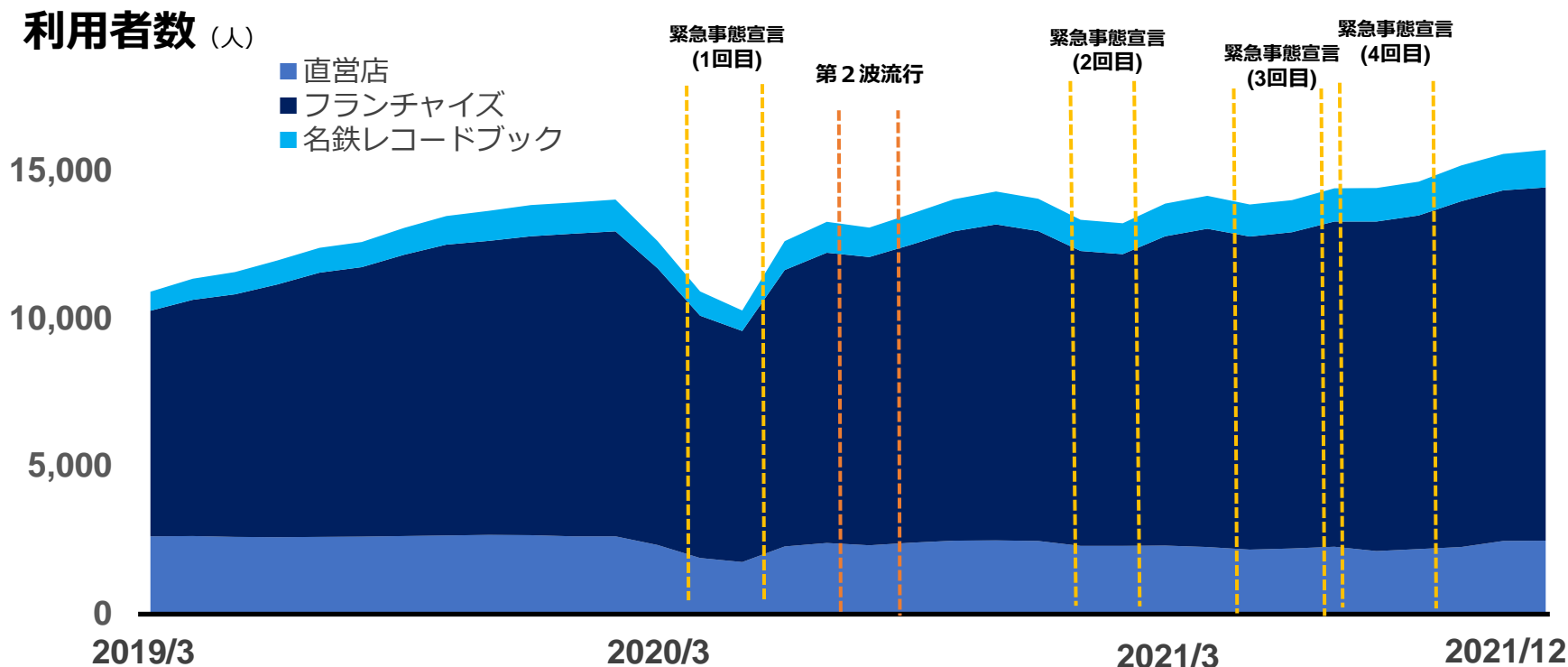
(単位：百万円)	2021/3期 3Q (単体)			2022/3期 3Q (連結)			(参考) 増減額	
	売上高	構成比	営業利益	売上高	構成比	営業利益	売上高	営業利益
<b>■ヘルスケアソリューション事業</b>	1,660	63.9%	296	<b>2,185</b>	<b>69.2%</b>	<b>257</b>	+524	▲39
<b>レコードブック</b>	1,352	52.0%	222	<b>1,379</b>	<b>43.7%</b>	<b>163</b>	+27	▲58
直営店	689	26.5%	64	<b>739</b>	<b>23.4%</b>	<b>51</b>	+50	▲13
FC店	662	25.5%	157	<b>639</b>	<b>20.3%</b>	<b>112</b>	▲23	▲44
<b>Webソリューション</b>	160	6.2%	26	<b>173</b>	<b>5.5%</b>	<b>36</b>	+12	+9
シルバーマーケティング	68	2.6%		<b>68</b>	<b>2.2%</b>		▲0	
仕事と介護の両立支援	89	3.5%		<b>98</b>	<b>3.1%</b>		+8	
メディカル	1	0.1%		<b>5</b>	<b>0.2%</b>		+4	
<b>ケアサプライ</b>	147	5.7%	48	<b>633</b>	<b>20.0%</b>	<b>57</b>	+485	+8
<b>■在宅サービス事業</b>	939	36.1%	297	<b>971</b>	<b>30.8%</b>	<b>297</b>	+31	+0
通所介護	333	12.8%	100	<b>345</b>	<b>10.9%</b>	<b>102</b>	+12	+1
訪問介護	377	14.5%	138	<b>387</b>	<b>12.3%</b>	<b>141</b>	+9	+3
居宅介護支援	228	8.8%	58	<b>238</b>	<b>7.6%</b>	<b>53</b>	+10	▲5
<b>調整額</b>	—	—	▲405	—	—	▲426	—	▲20
<b>合計</b>	2,599	100%	188	<b>3,156</b>	<b>100%</b>	<b>128</b>	556	▲60

売上高 1,379百万円（前年同期比+2.0%） 営業利益 163百万円（同▲26.2%）



■ 総店舗数の増加や利用控えの影響が軽微となったことで、全体の売上高はやや増加

- ✓ ワクチンの普及等に伴う感染者数の減少により、当四半期の稼働率はやや上昇
- ✓ 直営店の営業利益は、前年第3四半期（10月～12月）比では増加
- ✓ FCは新規開設数減少等の影響を受け、売上利益とも前年同四半期比でやや減少



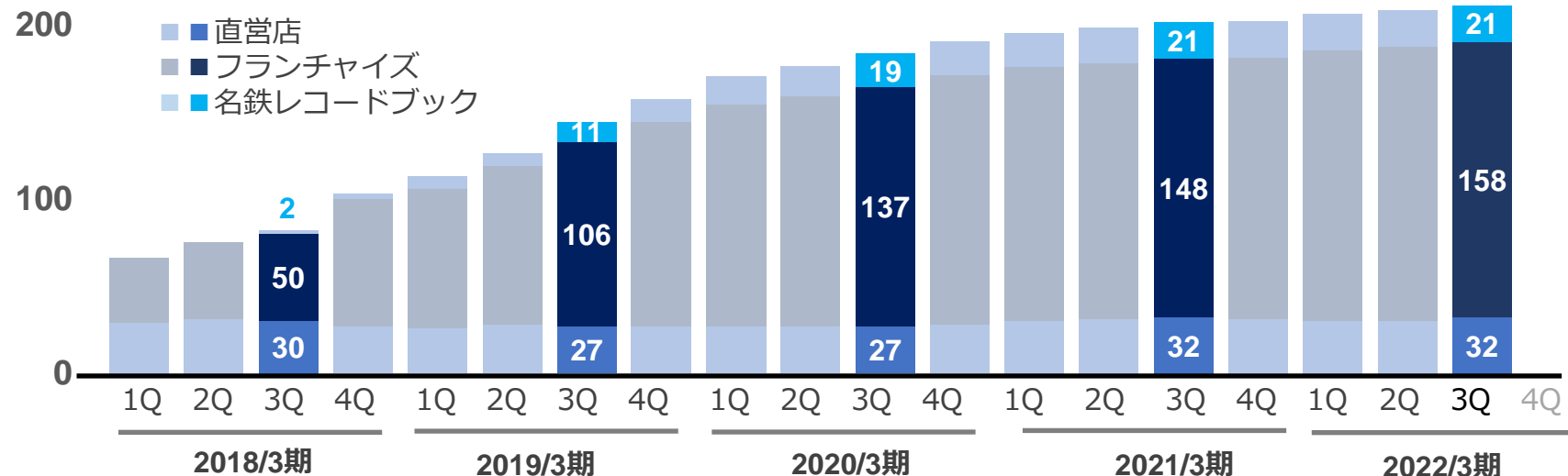
※緊急事態宣言は東京都へ発出された期間を反映

### ■ 店舗数の増加等により2021/12の利用者数は過去最高を更新

- ✓ 店舗の徹底した感染拡大防止策への評価や、長引く自粛に伴い高齢者の運動習慣の重要性への理解が進んできたこと等により、今まで利用を控えてきた利用者の復帰や新規の利用者数も徐々に回復
- ✓ 直近では、変異株の感染再拡大による影響が見られる状況に



## 店舗数（店）

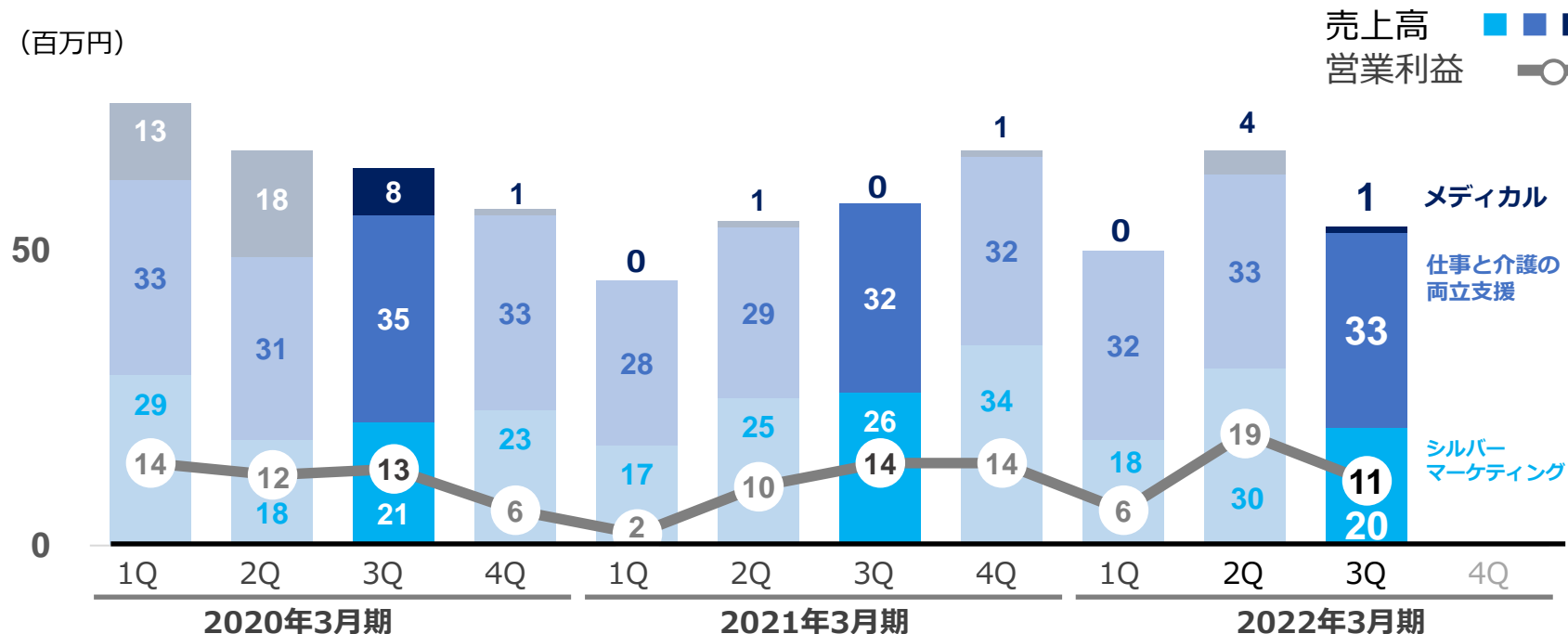


	2018/3期				2019/3期				2020/3期				2021/3期				2022/3期			
新規	10	9	7	21	10	13	19	13	13	8	9	8	9	3	4	2	4	3	3	
閉店	0	0	0	0	0	0	1	0	0	2	2	1	4	0	1	1	0	1	0	
店舗計	66	75	82	103	113	126	144	157	170	176	183	190	195	198	201	202	206	208	211	
FC化	1	0	1	2	1	0	2	0	0	0	0	0	0	0	0	1	1	1	0	
直営化	0	2	2	0	0	0	0	0	0	0	0	1	2	1	1	0	0	2	2	

### ■ コロナ禍においても融資環境の改善により一定の新規出店を継続

- ✓ 当第3四半期までの新規出店数は10店舗、コロナ禍前に契約し開業準備を進めていた店舗がオープンした前年同四半期と比べるとやや減少
- ✓ 既存加盟店の業績向上施策の強化を進め、当期は新規のFC加盟による出店から既存店オーナーによる増店にシフト

売上高 173百万円（前年同期比+7.6%） 営業利益 36百万円（同+37.1%）



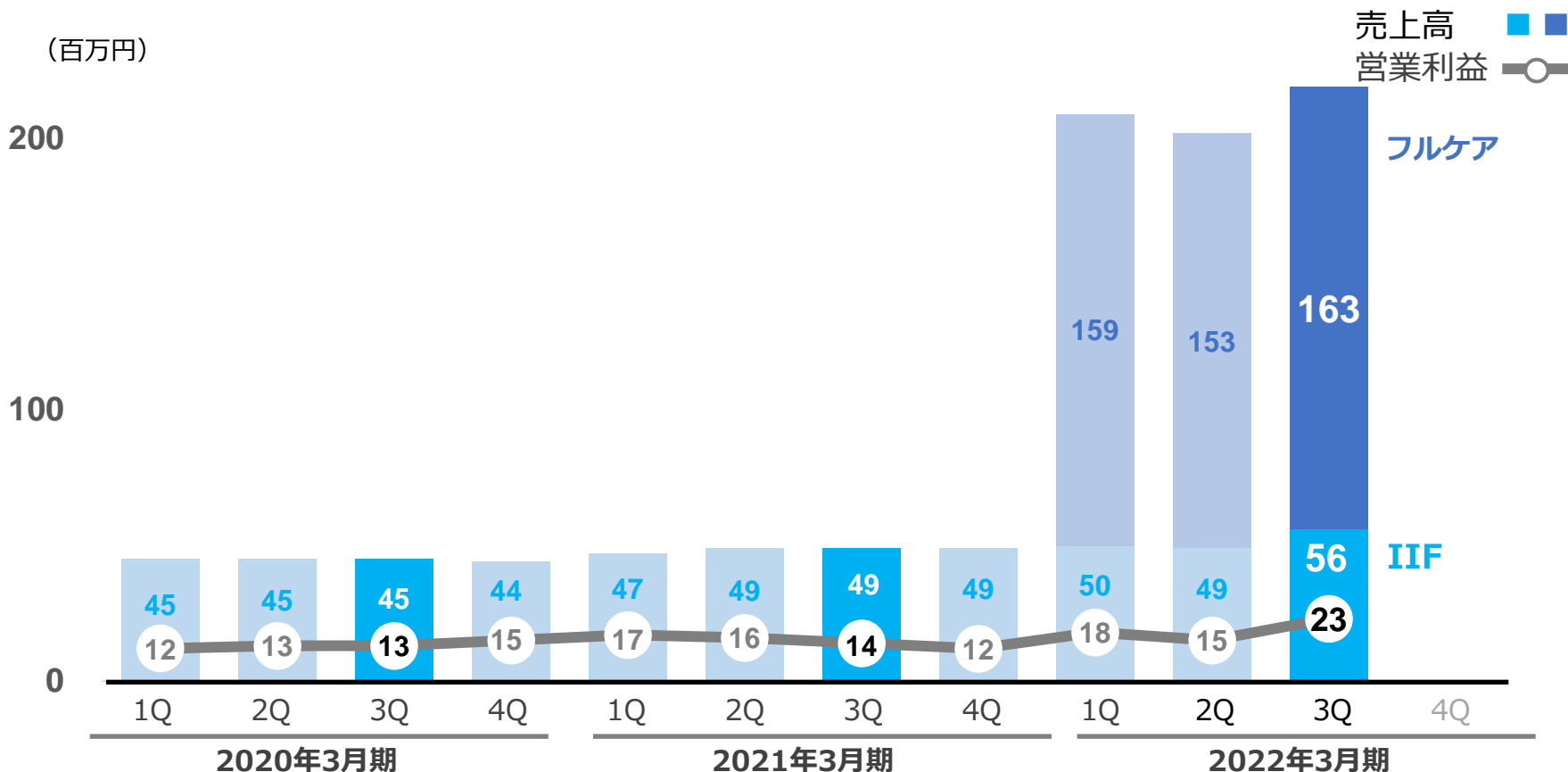
### ■ 営業制限を強く受けた前年同四半期と比較して売上高、利益ともに増加

- ✓ 仕事と介護の両立支援に関しては、わかるかいごbizの新規契約企業が着実に増加

当四半期でのサービス開始企業 (株)ロッテ、(株)日立アカデミー（介護コンシェルジュ）

- ✓ Webソリューション事業の基盤であるケアマネジメントオンラインのケアマネジャー会員数及びWAU増加施策を継続実施

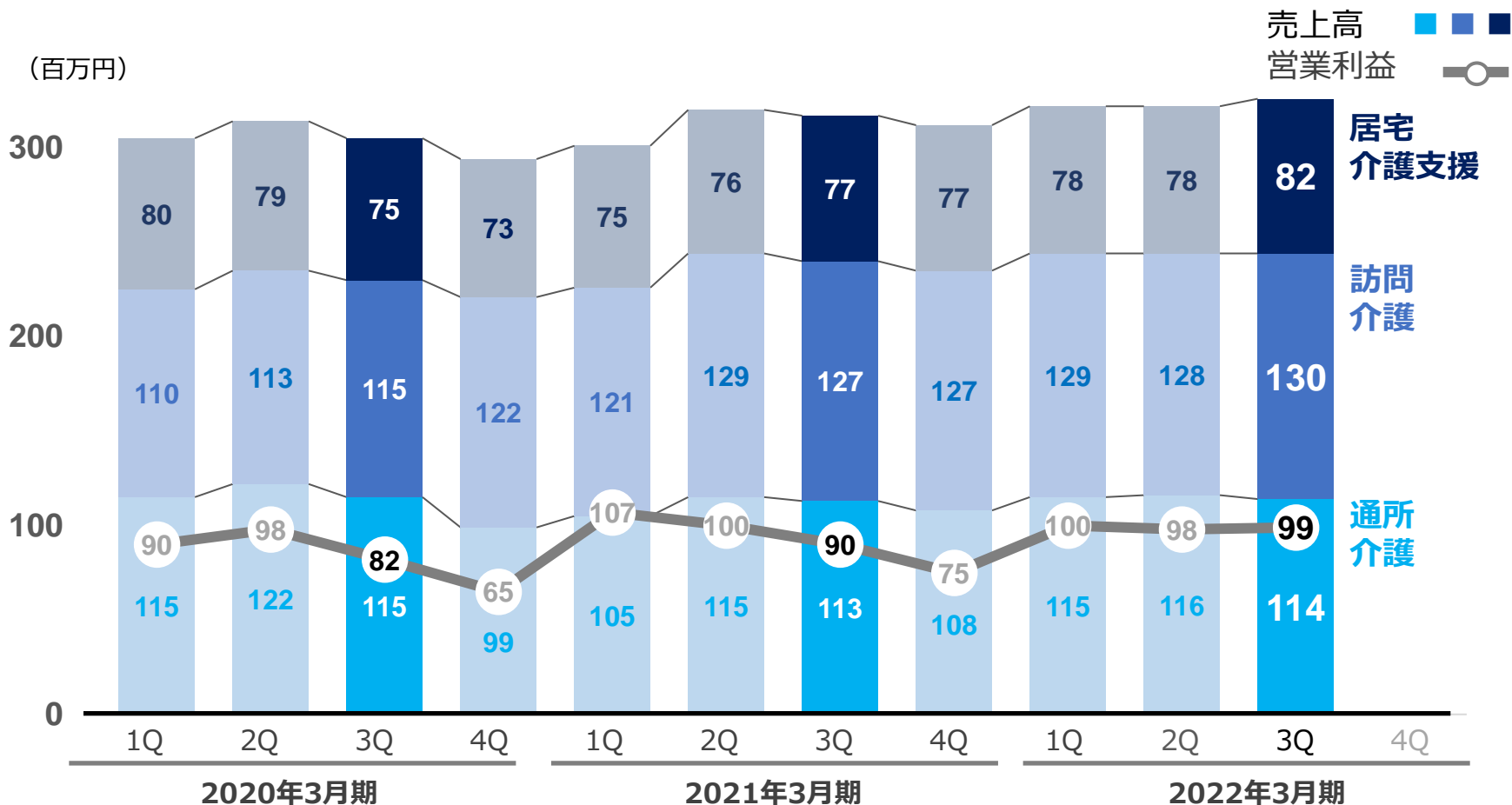
売上高 633百万円（前年同期比+329.3%） 営業利益 57百万円（同+18.2%）



■ 株式会社フルケアの株式取得によりケアサプライ事業を強化

- ✓ 子会社化による新規連結に伴い、売上高が大幅に増加
- ✓ フルケアの業務改善や営業ノウハウの共有などを推し進め、利益面でも貢献へ
- ✓ 当社の売上、営業利益についても、前年第3四半期（10月～12月）比で増加

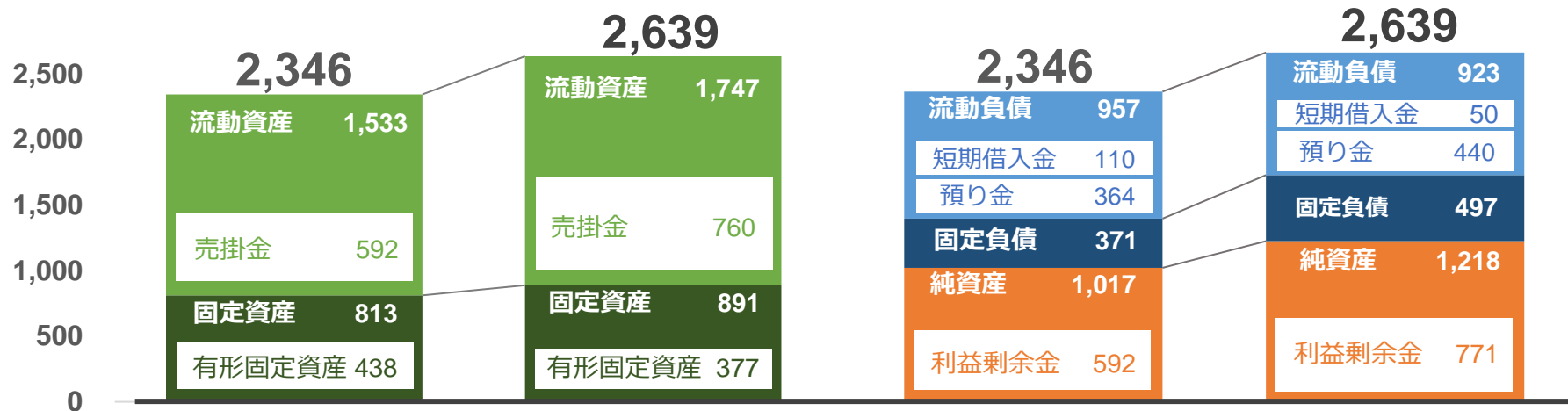
売上高 971百万円（前年同期比+3.4%） 営業利益 297百万円（同+0.1%）



### 長引くコロナ禍においても安定収益を継続

- ✓ 比較的介護度の高い利用者が多いため利用控えはほとんど見られず、高稼働率を継続
- ✓ 前年第3四半期（10月～12月）比で売上高、営業利益ともに増加

# 2022年3月期第3四半期 貸借対照表



(単位：百万円)

2021/3期

2022/3期 2Q

2021/3期

2022/3期 2Q

	2021/3期	2022/3期 3Q	増減額
流動資産	1,533	1,747	+214
現金・預金	845	869	+24
売掛金	592	760	+168 ①
その他	96	117	+21
固定資産	813	891	+78
有形固定資産	438	377	▲61
無形固定資産	37	228	+191 ②
投資その他資産	337	286	▲51
資産合計	2,346	2,639	+293

① 株式会社フルケアを連結の範囲に含めたことにより増加

② 2021/4のフルケア株式取得に伴うのれんの増加

③ 子会社株式取得資金の借入金を長期融資に借換

	2021/3期	2022/3期 3Q	増減額
流動負債	957	923	▲34
短期借入金	110	50	▲60 ③
預り金	364	440	+76
その他	483	432	▲51
固定負債	371	497	+126
長期借入金	261	377	+116 ③
その他	110	119	+9
純資産合計	1,017	1,218	201
資本金	252	252	—
資本剰余金	237	237	—
利益剰余金	592	771	+179
自己株式	▲64	▲42	+22
負債純資産合計	2,346	2,639	+293

# 2022年3月期 通期 業績見通し

## 2021年5月14日公表の通期業績予想を据え置き

単位：百万円 ( )内は利益率	2022/3期 通期予想 (連結)	2022/3期 3Q実績	進捗率	2021/3期 通期実績 (単体)	(参考) 前期比 増減率
売上高	4,135	3,156	76.4%	3,468	+19.2%
営業利益	189 (4.6%)	128 (4.1%)	67.9%	165 (4.8%)	+14.4%
経常利益	283 (6.9%)	247 (7.9%)	87.5%	249 (7.2%)	+13.4%
親会社株主に帰属する 当期純利益 ※	184 (4.5%)	159 (5.0%)	86.4%	150 (4.3%)	+22.7%
ROE (%) ※※	16.6	19.0		16.1	
EPS (円)	34	29		27	

※ 2022/3期1Qから連結決算を開始したため、2021/3期は当期純利益

※※ 四半期のROEは年率換算しております

# 2022年3月期 セグメント別業績見通し

(単位：百万円)	2021/3期			2022/3期(予想)			増減額	
	売上高	構成比	営業利益	売上高	構成比	営業利益	売上高	営業利益
<b>■ヘルスケアソリューション事業</b>	2,217	63.9%	351	<b>2,860</b>	<b>69.2%</b>	<b>440</b>	+642	+88
レコードブック	1,796	51.8%	253	<b>1,789</b>	<b>43.3%</b>	<b>306</b>	▲7	+52
直営店	924	26.7%	52	<b>886</b>	<b>21.4%</b>	<b>58</b>	▲38	+5
FC店	872	25.1%	200	<b>903</b>	<b>21.9%</b>	<b>248</b>	+31	+47
Webソリューション	225	6.5%	40	<b>244</b>	<b>5.9%</b>	<b>54</b>	+18	+13
シルバーマーケティング	102	3.0%		<b>106</b>	<b>2.6%</b>		+4	
仕事と介護の両立支援	121	3.5%		<b>127</b>	<b>3.1%</b>		+6	
メディカル	2	0.0%		<b>10</b>	<b>0.2%</b>		+8	
ケアサプライ	195	5.6%	58	<b>825</b>	<b>20.0%</b>	<b>79</b>	+630	+20
<b>■在宅サービス事業</b>	1,251	36.1%	373	<b>1,275</b>	<b>30.8%</b>	<b>373</b>	+24	+0
通所介護	441	12.7%	125	<b>421</b>	<b>10.2%</b>	<b>96</b>	▲19	▲28
訪問介護	504	14.6%	178	<b>531</b>	<b>12.8%</b>	<b>196</b>	+26	+17
居宅介護支援	305	8.8%	68	<b>322</b>	<b>7.8%</b>	<b>80</b>	+17	+11
調整額	—	—	▲559	—	—	▲624	—	▲64
<b>合計</b>	<b>3,468</b>	<b>100%</b>	<b>165</b>	<b>4,135</b>	<b>100%</b>	<b>189</b>	+666	+23



# 2022年3月期 セグメント別業績見通しの進捗状況

(単位：百万円)	売上高	営業利益
<b>合計</b>	<p>通期予想 4,135 3Q実績 3,156</p> <p>0% 25% 50% 75% 100%</p> <p>✓ セグメント毎に若干ブレがあるものの全体として概ね達成見込み</p>	<p>通期予想 189 3Q実績 128</p> <p>0% 25% 50% 75% 100%</p> <p>✓ レコードブックFC店の開業数減、遅れ等により全体でやや未達となる見込み</p>
<b>レコードブック(直営店)</b>	<p>通期予想 886 3Q実績 739</p> <p>0% 25% 50% 75% 100%</p>	<p>通期予想 58 3Q実績 51</p> <p>0% 25% 50% 75% 100%</p>
<b>レコードブック(FC店)</b>	<p>通期予想 903 3Q実績 639</p> <p>0% 25% 50% 75% 100%</p>	<p>通期予想 248 3Q実績 112</p> <p>0% 25% 50% 75% 100%</p>
<b>Webソリューション</b>	<p>通期予想 244 3Q実績 173</p> <p>0% 25% 50% 75% 100%</p>	<p>通期予想 54 3Q実績 36</p> <p>0% 25% 50% 75% 100%</p>
<b>ケアサプライ</b>	<p>通期予想 825 3Q実績 633</p> <p>0% 25% 50% 75% 100%</p>	<p>通期予想 79 3Q実績 57</p> <p>0% 25% 50% 75% 100%</p>
<b>在宅サービス</b>	<p>通期予想 1,275 3Q実績 971</p> <p>0% 25% 50% 75% 100%</p>	<p>通期予想 373 3Q実績 297</p> <p>0% 25% 50% 75% 100%</p>

		1Q	2Q	3Q	4Q	前提条件
外部環境	期初前提	×	▲	▲	×	<ul style="list-style-type: none"> <li>新型コロナウイルス感染症の影響を一定の前提条件で考慮して算出</li> <li>1Qと4Qに感染再拡大の波が到来</li> </ul>
	(参考)実績	×	×	▲		
■ヘルスケアソリューション事業		売上/利益 前期比				
レコードブック	期初前提	➡	➡	➡	➡	<ul style="list-style-type: none"> <li>FC新規出店数は2021年3月期と比べ増加</li> <li>既存店は利用控えの影響を多少受けるが回復傾向</li> </ul>
	実績	➡	➡	➡		
Webソリューション	期初前提	➡	➡	➡	➡	<ul style="list-style-type: none"> <li>メディカルソリューション分野で顧客の需要を引き出せるよう投資を含め営業強化</li> </ul>
	実績	➡	➡	➡		
ケアサプライ	期初前提	➡	➡	➡	➡	<ul style="list-style-type: none"> <li>フルケア子会社化により売上高は大幅増</li> <li>グループとして経営効率化等を進め収益力を向上</li> </ul>
	実績	➡	➡	➡		
■在宅サービス事業						
	期初前提	➡	➡	➡	➡	<ul style="list-style-type: none"> <li>有資格者の積極的な採用や離職防止に努め、引き続き安定収益基盤を確保</li> </ul>
	実績	➡	➡	➡		

資料中の業績見通し数値は、現時点において入手可能な情報から得られた判断・予想に基づくものですが、リスクや不確実性を含んでいる情報から得られた多くの仮定及び考えに基づきなされたものであります。実際の業績は、さまざまな要素によりこれら業績見通しとは大きく異なる結果となり得ることをご承知おきください。実際の業績に影響を与える要素には、事業環境、経済情勢の悪化、法令その他の関連する規制の動向、訴訟における不利な判決等がありますが、これらに限定されるものではありません。

問合せ窓口：経営企画部  
Email: [ir@iif.jp](mailto:ir@iif.jp)