



さくらさくプラス

SAKURASAKU PLUS

2022年7月期
第2四半期決算説明資料

株式会社さくらさくプラス

2022年3月14日



さくらさくみらい
SAKURASAKUMIRAI



会社概要

2022年7月期第2四半期決算概要

2022年7月期業績予想

Appendix

さくらさくプラス
SAKURASAKU PLUS

会社名 株式会社さくらさくプラス

設立 2017年8月

上場 2020年10月(東証マザーズ)

マネジメント 代表取締役社長 西尾 義隆 (写真中)
取締役副社長 中山 隆志 (写真右)
取締役専務 森田 周平 (写真左)



よろこびや
うれしさを
ともに

所在地 東京都千代田区有楽町1丁目2番2号 東宝日比谷ビル

資本金 548,775,930円 (2021年7月末)

従業員数 1,635人(2021年7月末)

事業内容 子ども・子育て支援事業



関連子会社
株式会社さくらさくみらい (100%子会社)
株式会社さくらさくパワーズ (100%子会社)
宅地建物取引業者 東京都知事 (1) 第103379号
株式会社あかるいみらいアセット (持分法適用関連会社)
Hana TED.,JSC (ベトナム：持分法適用関連会社)
株式会社みらいパレット(80%子会社)
株式会社V A M O S(100%子会社)
株式会社みんなのみらい (95%子会社)



- 2009年5月、事業譲渡により「りょくちさくらさくほいくえん」（認可外保育施設）を個人事業として開設・創業
- 2017年の株式移転により、株式会社プロッサムの完全親会社として「さくらさくプラス」を設立

2009年 株式会社プロッサム（現「株式会社さくらさくみらい」）設立

2010年 **現小規模保育施設** 「わこうさくらさくほいくえん」（現「さくらさくみらい和光」）開設

2011年 **初の認証保育所** 「つきしまさくらさくほいくえん」（現「さくらさくみらい月島」）開設

2014年 **初の認可保育所** 「もとまちさくらさくほいくえん」（現「さくらさくみらい元町」）
初の認可保育所 「ぜんげんじさくらさくほいくえん」（現「さくらさくみらい善源寺」）同時開設

2017年 株式移転により株式会社さくらさくプラスを設立
株式会社プロッサム（現「株式会社さくらさくみらい」）を完全子会社化



2018年 株式会社さくらさくパワーズ設立 宅地建物取引業者 東京都知事免許(1)103379号



2019年 社名を株式会社プロッサムから株式会社さくらさくみらいに変更
株式会社あかるいみらいアセット設立
Hana TED.,JSC設立（ベトナム）



2020年 東証マザーズ上場

2021年 株式会社みらいパレット を設立
株式会社 V A M O S を子会社化
株式会社みんなのみらいを設立



さくらさくプラス
SAKURASAKU PLUS
当社（持株会社）

システムやアプリケーションの
開発・運営

0歳～6歳対象とその保護者対象

株式会社みらいパレット
(連結子会社)



食育サービス

子育て家庭対象

株式会社みんなのみらい
(連結子会社)

パンと
エスプレッソと
BREAD,
ESPRESSO &
さくらさくプラス

不動産開発

不動産役務

不動産仲介・売買・管理・保育園ファンド

保育サービス

0歳～6歳対象

株式会社さくらさくみらい
(連結子会社)



Hana TED.,JSC (ベトナム)
(持分法適用関連会社)



不動産開発

株式会社さくらさくパワーズ
(連結子会社)

さくらさくパワーズ

SAKURASAKU POWERS

進学塾運営

6歳～15歳を対象

株式会社VAMOS
(連結子会社)



不動産開発

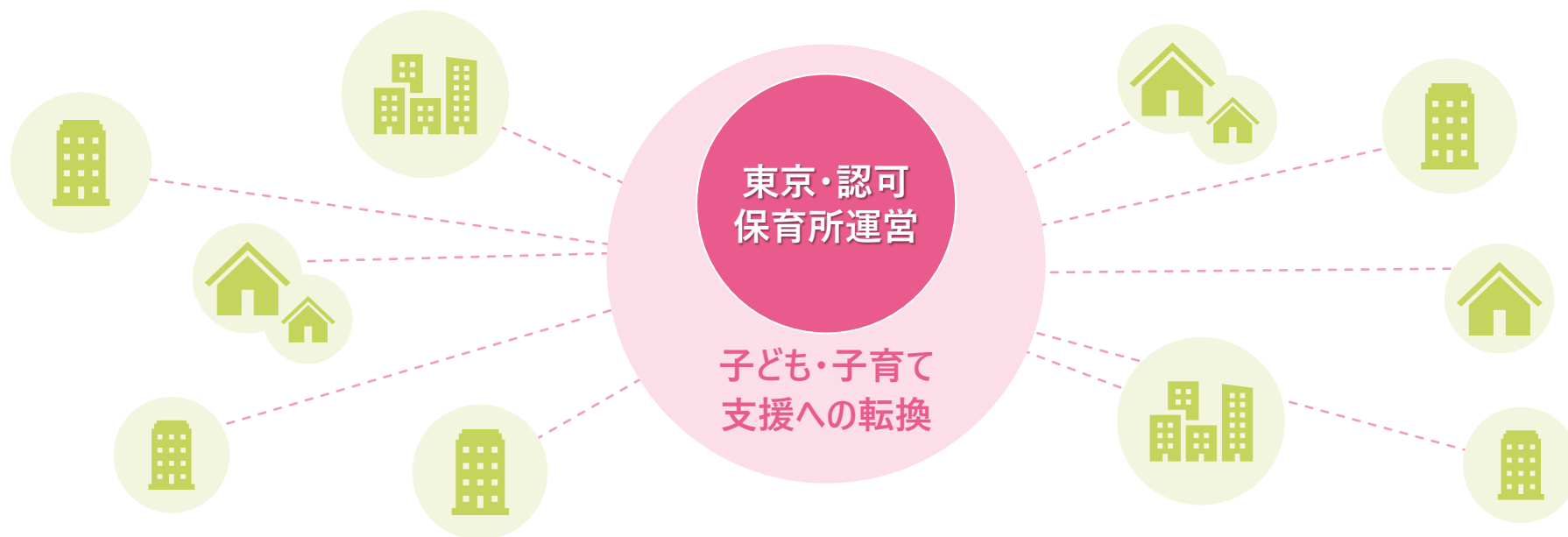
株式会社あかるいみらいアセット
(持分法適用関連会社)



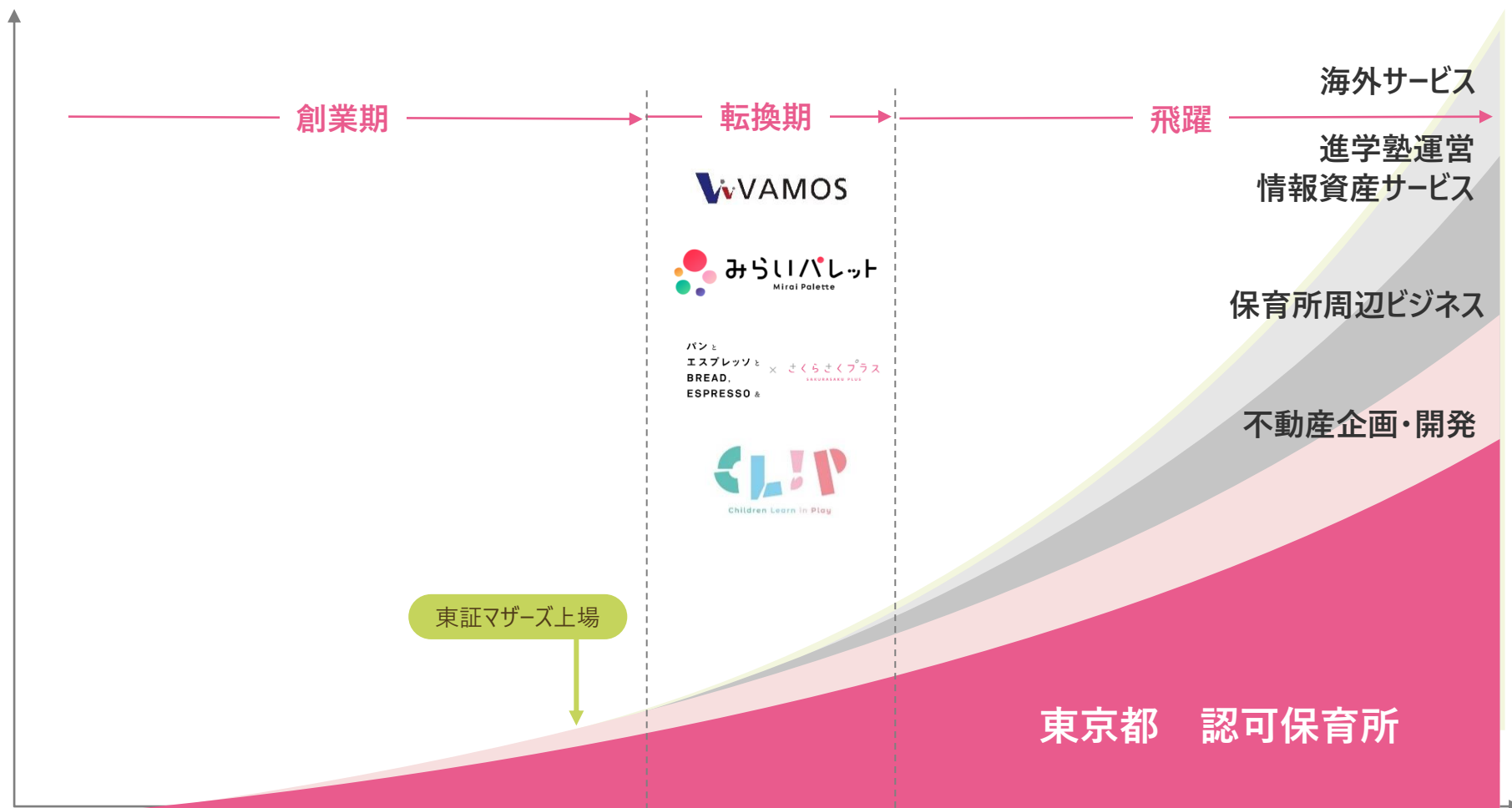
経営理念

安全と安心を提供し、
自然で和やかな笑いに満ちた温かい育児環境を作り出す

～地域や社会と子どもやその保護者をつなぐハブ（拠点）へ～



- 「東京」「認可」を中心に徹底したドミナント戦略を遂行
- 「東京」「認可」を中心とした保育所運営と保育所に関わる不動産企画・開発で収益を確保し、海外への展開や進学塾運営、情報資産、保育所周辺ビジネスへもサービスを拡大





株式会社VAMOS
(連結子会社)

進学塾運営

2021年6月子会社化

保護者に代わって受験に係るすべてを塾がマネジメントするスタイルが好評価。その指導により難関校に多数の合格者を輩出することを通じて子ども達の成長へ大きく寄与。

ニーズの高まりを受け
3年で10施設の開校を目指す



新たな幼児教育プログラム「CLiP」

2021年6月始動

幼児教育の専門家の協力を得て、認知能力の発達に繋がる幼児教育への取り組みプログラム。

「ことば・もじ」、「かず・かたち」
プログラム

道具を使わない運動あそび
プログラム

「ことば・もじ」分野



松崎 泰 先生
東北大学 加齢医学研究所
認知機能発達寄附研究部門



榎 浩平 先生
東北大学 加齢医学研究所
脳科学研究部門
応用脳科学研究分野

「かず・かたち」分野



松尾 七重 先生
国立大学法人 千葉大学
教育学部



中和 渚 先生
関東学院大学
建築・環境学部

さわだスポーツクラブと共同開発 本格導入



*さわだスポーツクラブ
1975年設立。幼児期の健康スポーツ教育サービスの提供



株式会社みらいパレット
(連結子会社)

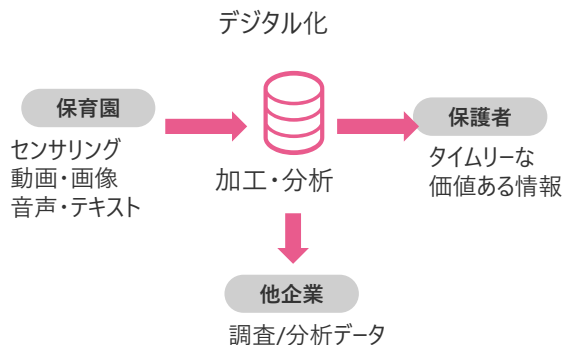
システムやアプリケーションの開発・運営

2021年4月設立

IT技術を活用した保育園のICT化を推進するだけでなく、園が持つさまざまな情報資産を活用することで、子どもと子どもに関わる人々が自分らしい未来を描くためのサービスを提供。

ICTを活用した新サービス

保育所の日常を伝える写真販売 「さくらさくフォト」の提供開始



パンと
エスプレッソと
BREAD,
ESPRESSO &

× さくらさくプラス
SAKURASAKU PLUS

株式会社みんなのみらい
(連結子会社)

働く保護者と子どもの体と心を満たし、満足していただけるサービスを提供すべく、「パンとエスプレッソと」等のベーカリーカフェ経営の「株式会社日と々と（ひとびと）」（本社：東京都渋谷区、代表取締役：山本拓三、以下「日と々と（ひとびと）」）と合併で2021年9月30日に新会社「株式会社みんなのみらい」を設立

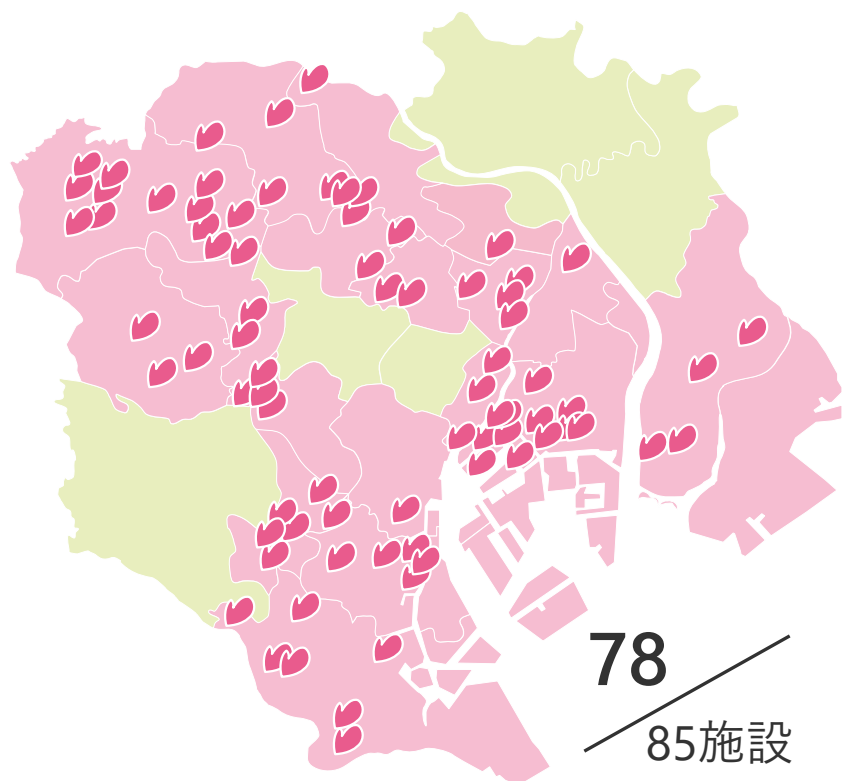
パンと
エスプレッソと
BREAD,
ESPRESSO &

× さくらさくプラス
SAKURASAKU PLUS



- 全国的に待機児童数が減少する一方で、都心部では未だ認可保育所へのニーズは高い
- 当期末の東京都・認可保育所の比率は91.8%(78/85施設)に上昇する予定

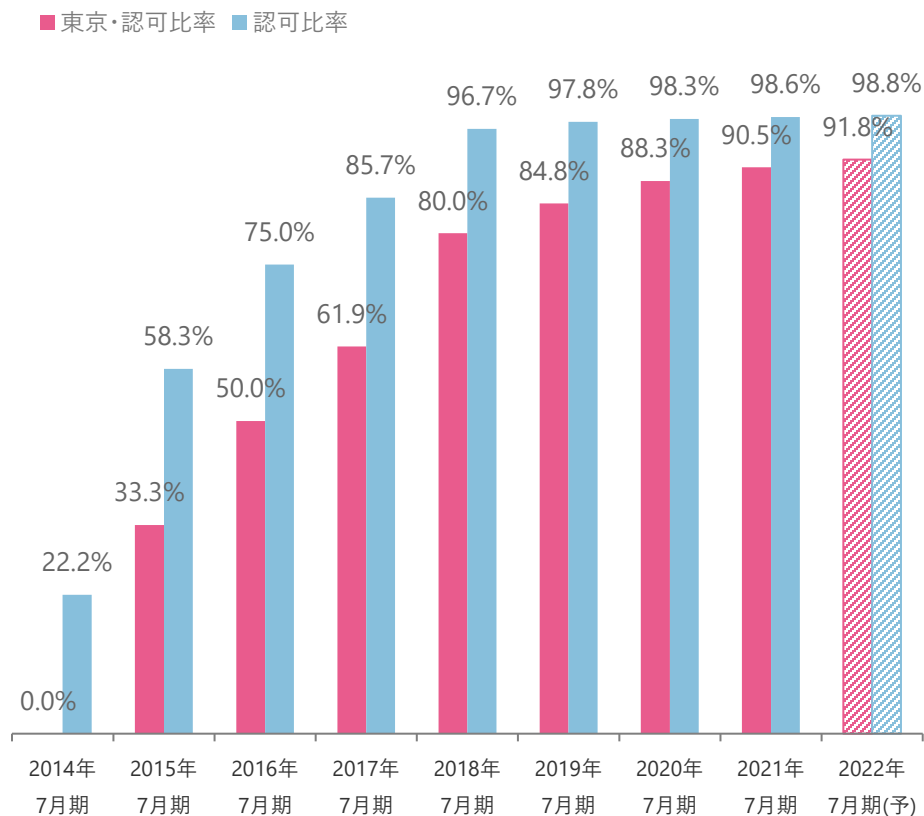
当社保育所の東京都認可保育所所在地



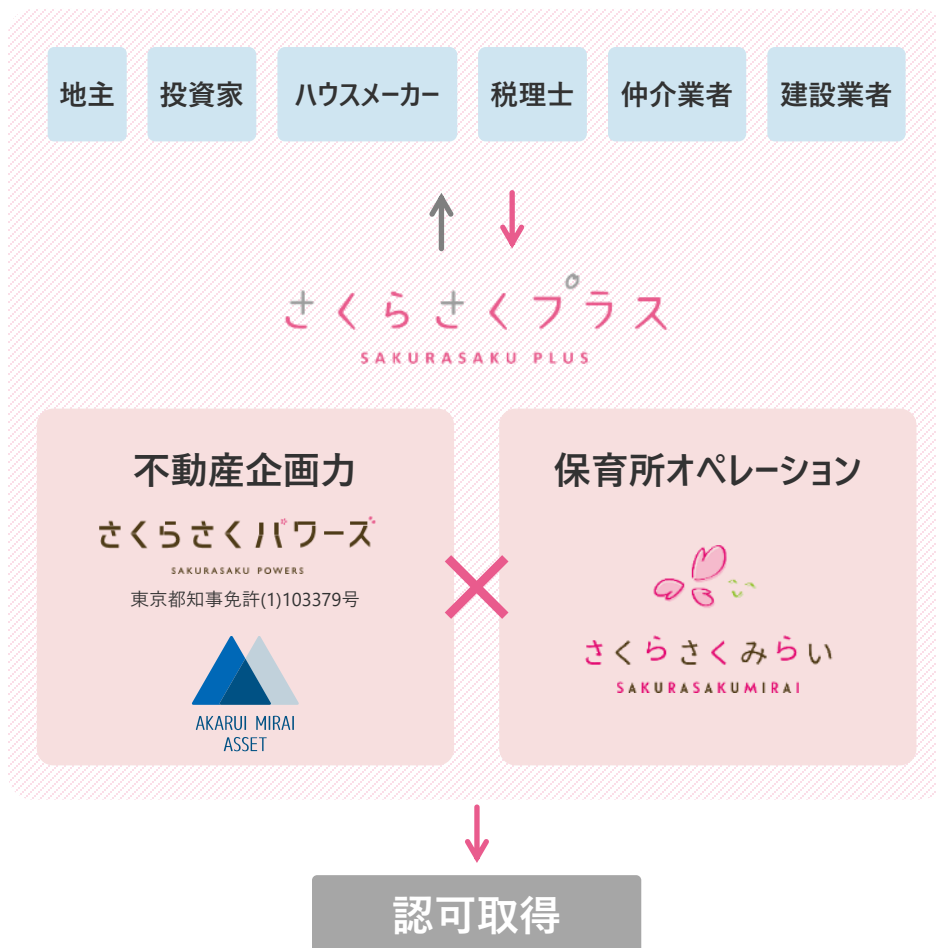
※2022年7月期開園予定含む

認可保育所

当社保育所の東京・認可保育所比率

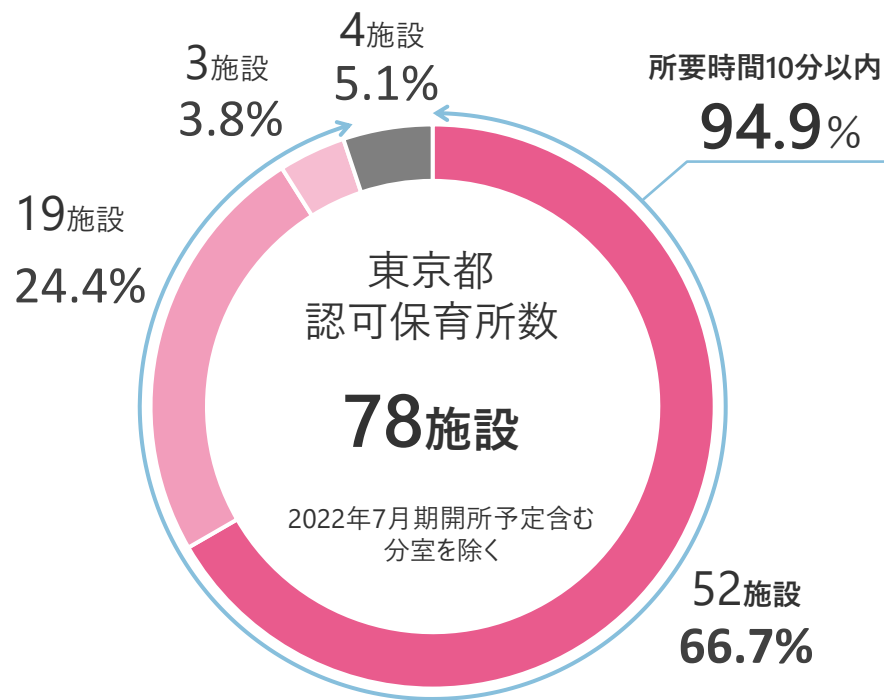


- 不動産に関する豊富な経験と知識を持つ「さくらさくパワーズ」での「情報力」「企画力」「開発力」を生かし 保育所を軸にした不動産開発と不動産投資のスキームを確立
- 保育利用者のニーズ調査（厚生労働省）によると 保育所の選択理由として「自宅からの通いやすさ」が最も多い 最寄り駅から徒歩10分以内の保育所が94.9%と中長期的に競争力のある物件を確保し 通勤の利便性も高いことから保育士の確保にも寄与



最寄り駅からの所要時間比率

■ 5分以内 ■ 8分以内 ■ 10分以内 ■ 15分以内

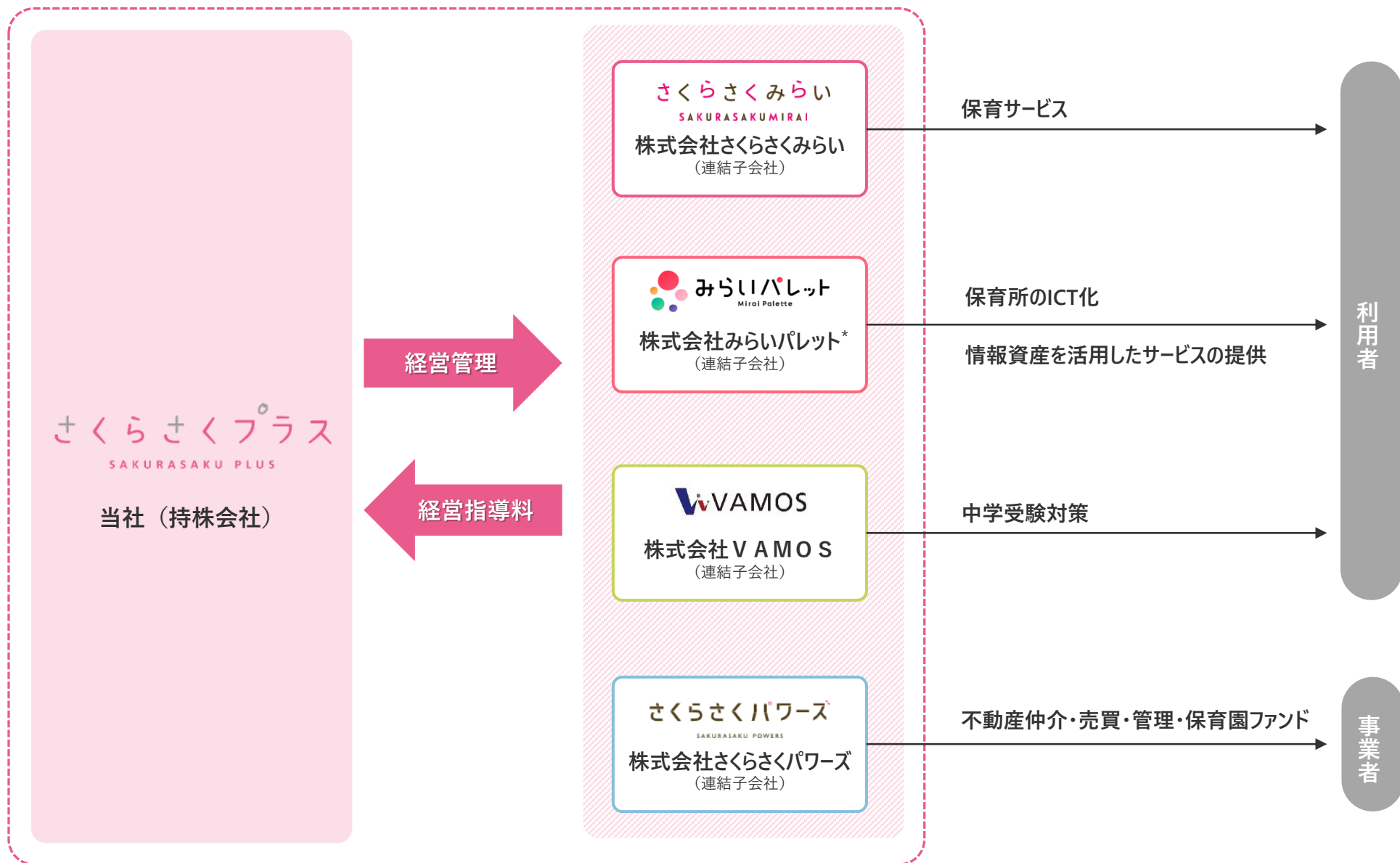


前提条件 = 徒歩1分 = 80mとして10分圏内 = 約800m

- 当社グループの強みである不動産開発力により、利便性のよい地域での徹底的なドミナント戦略が可能
- この戦略は、保育所利用者の利便性の向上だけでなく人材の確保にもプラスに
- 本部からのサポートも効率よく対応する事ができるため手厚いケアが可能に

不動産開発力事例



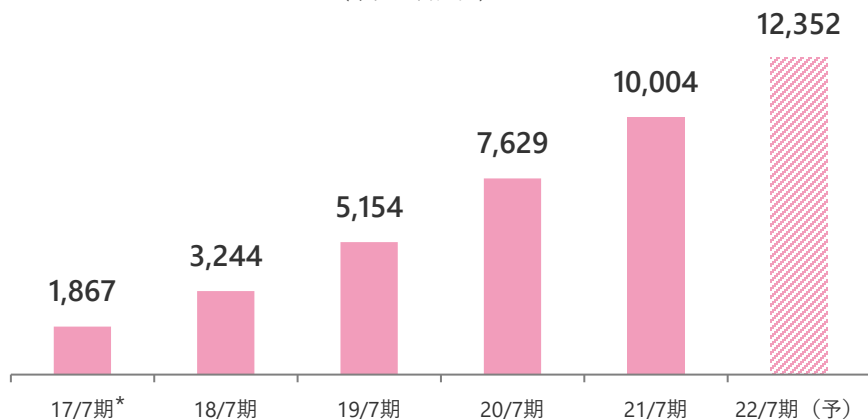


* 株式会社みんなのみらいは資料作成日現在において開業準備中のため、上記への記載を割愛しております

5期連続増収増益

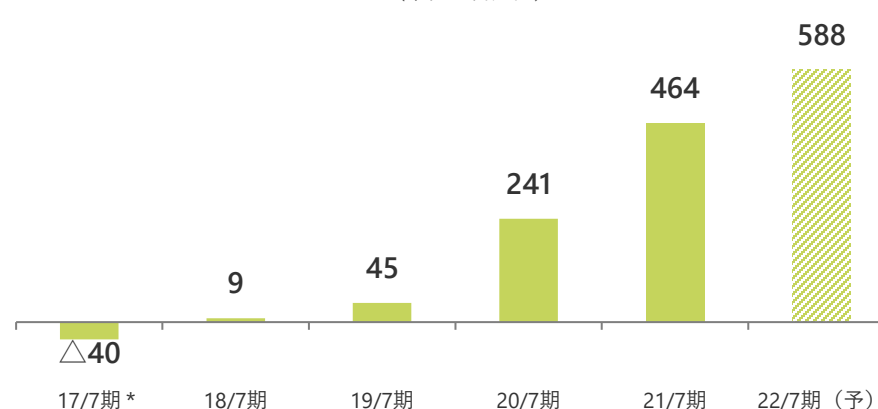
売上高

(単位：百万円)



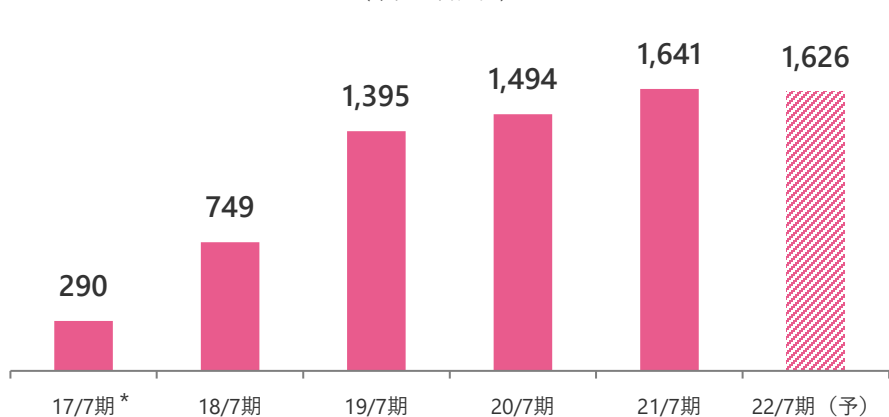
営業利益

(単位：百万円)



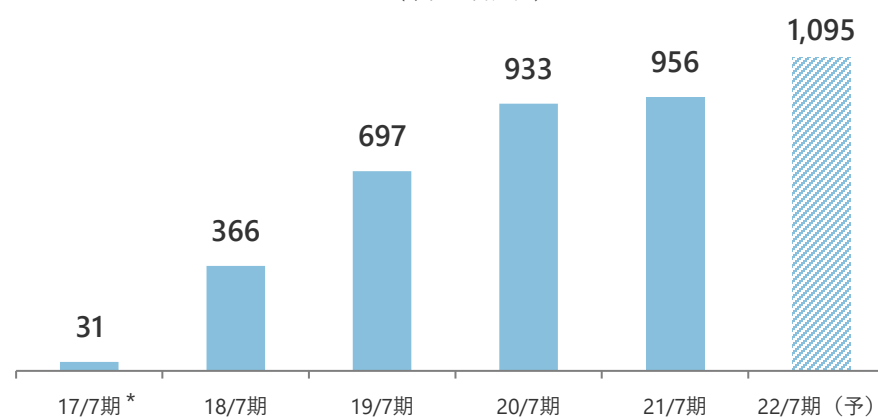
経常利益

(単位：百万円)



親会社株主に帰属する当期純利益

(単位：百万円)



*当社は2017年8月1日に単独株式移転により㈱プロッサム（現 ㈱さくらさくみらい）の完全親会社として設立しており、17/7期は株式移転完全子会社である㈱プロッサム（現 ㈱さくらさくみらい）の業績を記載しております。

会社概要

2022年7月期第2四半期決算概要

2022年7月期業績予想

Appendix

さくらさくプラス
SAKURASAKU PLUS

売上高


55.9億円

27.8%増 

運営施設数が60施設から75施設に増加し、園児数も増加したことから、前年同期比27.8%増収

営業利益

8,000万円

572.6%増 

近年開所施設の低年齢児が持ち上がることによる園当たりの園児数の増加に伴い既存施設の収益力が向上
営業利益は572.6%増加

経常利益

1.0億円

黒字化 

営業利益の増加及び施設開設に係るにコストの圧縮を主な要因として経常損益及び四半期純損益は黒字化

(百万円)	2021年7月期 2Q実績	2022年7月期 2Q実績	前年同期比	
			増減	増減率
売上高	4,382	5,599	1,216	27.8%
営業利益	11	80	68	572.6%
経常利益	△134	108	242	黒字化
親会社株主に帰属する 四半期純利益	△161	61	223	黒字化

2022年7月期第2四半期貸借対照表

- 資産の部では、運営施設数の増加に伴い未収入金及び有形固定資産が増加し、今後の保育所開設に備えた資金調達に伴い現金及び預金が増加 また、保育所利活用の機会をとらえた販売用不動産の取得等もあり、資産合計は約22億円増加
- 負債の部では、主に保育所開設準備のための資金調達により、有利子負債が一時的に約23億円増加
- 純資産の部では、四半期純利益の計上に伴い、利益剰余金が61百万円増加

(百万円)	2021年7月期実績	2022年7月期2Q実績	前期末比
資産の部			
流動資産	2,448	3,983	1,535
現金及び預金	1,167	2,035	868
未収入金	977	1,252	274
その他	303	342	39
固定資産	8,934	9,642	708
有形固定資産	7,589	8,245	655
無形固定資産	429	460	30
投資その他資産	915	937	22
資産合計	11,382	13,626	2,243
負債の部			
流動負債	2,807	3,612	804
短期借入金	1,013	1,916	903
1年内返済予定の長期借入金	513	602	88
その他	1,280	1,093	△187
固定負債	4,317	5,658	1,341
長期借入金	1,641	3,015	1,374
その他	2,676	2,643	△33
負債合計	7,125	9,270	2,145
純資産の部			
純資産合計	4,256	4,355	98
負債・純資産合計	11,382	13,626	2,243

経営トピックス

2022年7月期より、配当開始

年間配当金：10円予定（中間5円、期末5円予定）

新市場区分「グロース市場」の選択

2021年10月 認可保育所 新規開設

さくらさくみらい畑（中央区）

保育所運営のさくらさくみらい、
初のテレビCM 放映開始

新サービスの取り組み



「さくらさくフォト」提供開始



ニーズの高まりを受け
「3年で10施設」の開校を目指す



さわだスポーツクラブと新・運動あそび
プログラム 共同開発 & 導入



■ 会社概要

■ 2022年7月期第2四半期決算概要

■ **2022年7月期業績予想**

■ Appendix

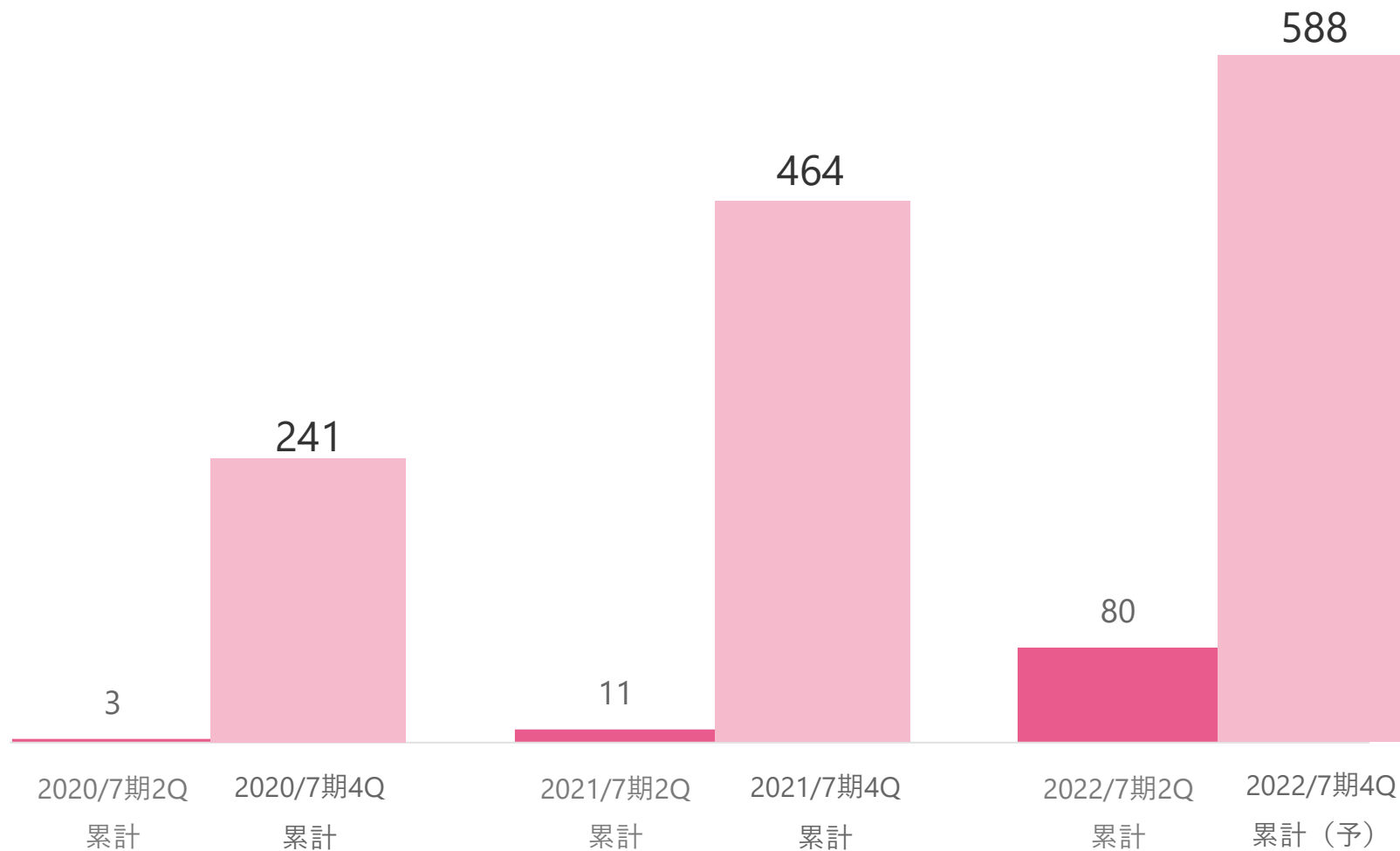
さくらさくプラス
SAKURASAKU PLUS

- － 2022年7月期新規開設予定の11施設については既に承認済みであり、計画通りに進捗中
- － 当該計画進捗に伴う運営施設数増加及び園児数の増加により、前期比23.5%の増収、営業増益26.7%を見込む

(百万円)	2021年7月期 実績	2022年7月期 予想	前期比	
			増減	増減率
売上高	10,004	12,352	2,348	23.5%
営業利益	464	588	124	26.7%
営業利益率	4.6%	4.8%	－	－
経常利益	1,641	1,626	△15	△0.9%
経常利益率	16.4%	13.2%	－	－
親会社株主に帰属する 当期純利益	956	1,095	139	14.6%
従業員数(人)	1,635	－	－	－
保育所数(施設)	74	85	11	－
東京都認可保育所数(施設)	67	78	11	－

運営施設数の増加により、第2四半期累計でも増益傾向に

(百万円)



- 2022年7月期は、10月に1園開設、4月に10園の計画承認が完了しており、開設準備は順調に進捗
- 2023年7月期の計画実施について、2施設の開設計画が承認済み

2022年7月期 開設予定施設	開設時期	行政区分	最寄り駅と駅からの所要時間		定員
♥ 1 さくらさくみらい佃	2022年4月	中央区	月島	徒歩4分	64名
2 さくらさくみらい豊玉北		練馬区	桜台	徒歩8分	84名
3 さくらさくみらい木場		江東区	木場	徒歩2分	64名
4 さくらさくみらいつくだ大通り		中央区	月島	徒歩4分	70名
5 さくらさくみらい谷中		台東区	根津	徒歩6分	90名
6 さくらさくみらい西葛西		江戸川区	西葛西	徒歩5分	93名
7 さくらさくみらい新東陽		江東区	東陽町	徒歩4分	73名
8 さくらさくみらい小竹向原		板橋区	小竹向原	徒歩2分	58名
9 さくらさくみらい光が丘		練馬区	光が丘	徒歩7分	76名
10 さくらさくみらい板橋四丁目		板橋区	新板橋	徒歩4分	69名
11 さくらさくみらい荻窪		杉並区	荻窪	徒歩12分	48名
2023年7月期 開設予定施設	開設時期	行政区分	最寄り駅と駅からの所要時間		定員
1 さくらさくみらい勝どき	2022年10月	中央区	勝どき	徒歩3分	63名
2 さくらさくみらい新富町	2023年4月	中央区	新富町	徒歩1分	59名

*所要時間前提条件 = 徒歩1分 = 80mとして10分圏内 = 約800m

* ♥ は開設済みの施設



■ 会社概要

■ 2022年7月期第2四半期決算概要

■ 2022年7月期業績予想

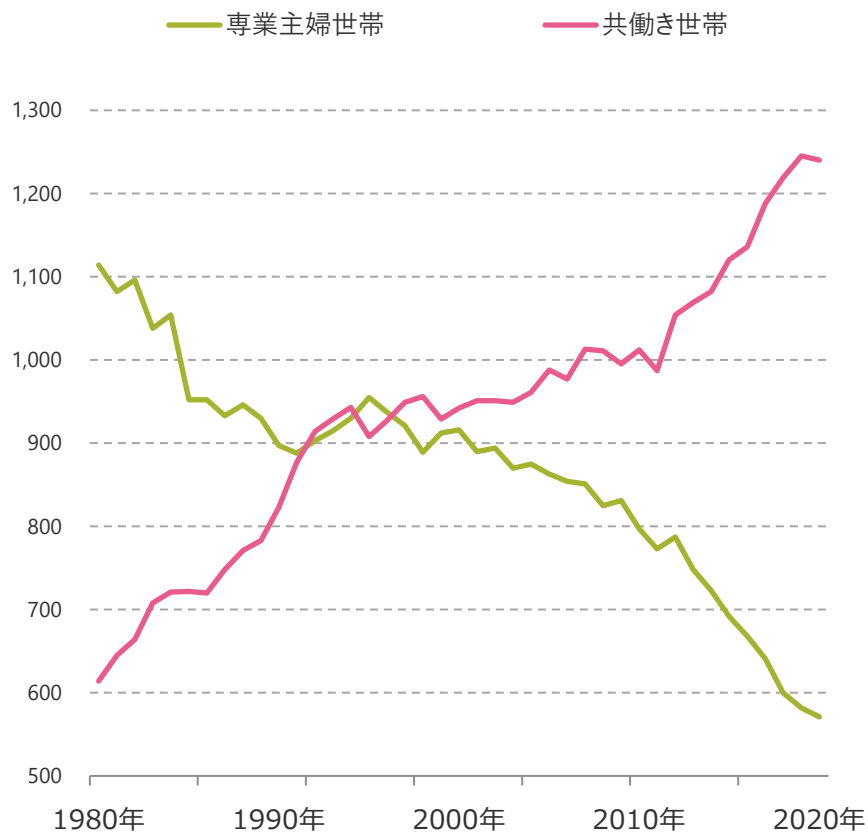
■ **Appendix**

さくらさくプラス
SAKURASAKU PLUS

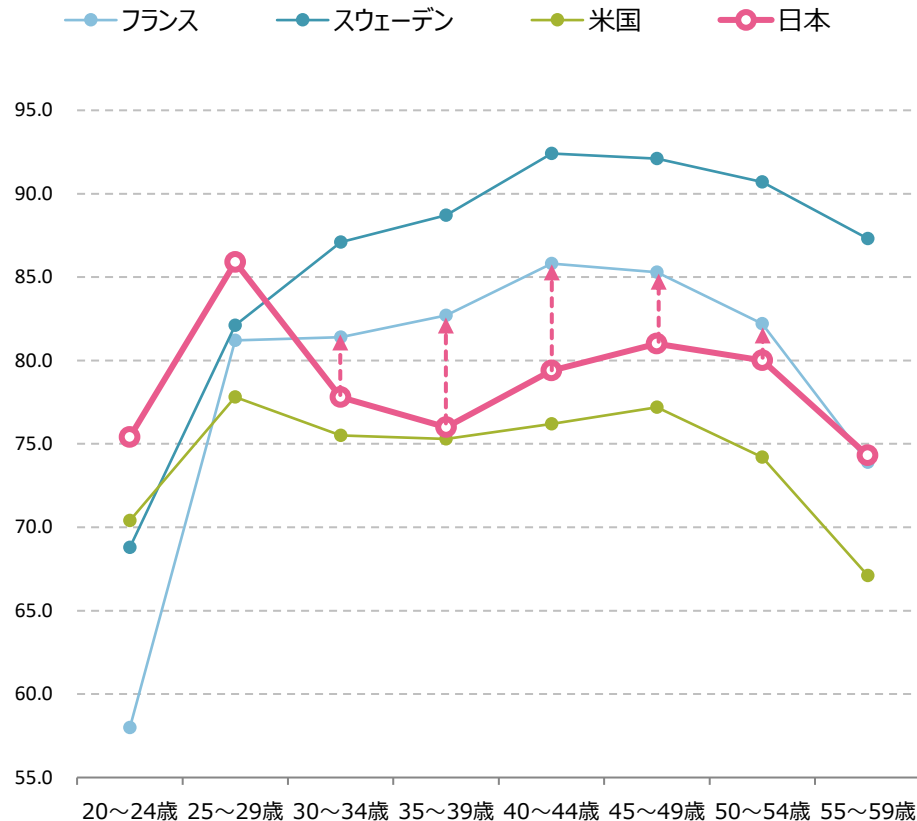
- 日本の共働き世帯数は増加の一途をたどっており、世代別の女性就労率は、出産・育児期に低下するM字トレンドが残ったまま
- 女性の就業率が高まるにつれて、経済と雇用が集中する東京での保育需要は増加基調が持続すると予想

専業主婦世帯と共働き世帯

(万世帯)



主要国における女性の年齢階級別労働力率



- 子育て支援に係る国の施策により、保育ニーズが高まる中、保育サービス市場の拡大に伴い、保育ビジネスへの参入が増加
- 「こども家庭庁（予定）」の創設に向けての議論が再開、子どもに関わる将来に向けての投資が加速すると予想

2000年以降の子育て支援に係る主な施策

年度	施策	内容
2001年	認可保育所を民間に開放	「規制改革推進3か年計画」施行参入規制の緩和
2005年	子ども・子育て応援プラン（～2009年）	保育所等受入児童数引き上げ（5年間、203万人→215万人）
2008年	新待機児童ゼロ作戦（～2010年）	保育サービス（3歳未満）利用率：20%→38%（2017年）
2010年	子ども・子育てビジョン（～2014年）	認可保育所受入児童数増加：215万人→241万人（2014年） 保育サービス利用率上昇：24%→35%（2014年）→44%（2017年）
2013年	待機児童解消加速化プラン（～2017年）	1・2歳児の保育所等利用率：35%（2014年4月）→48%（2017年度末）
2017年	子育て安心プラン	受け皿22万人分の予算を確保し、2020年度末までに待機児童解消 2020年度末までに約32万人分の受け皿を整備
2019年	幼児教育の無償化	0～2歳は住民税非課税世帯を対象、3～5歳は全世帯を対象
2020年	新子育て安心プラン	2021年度から2024年度末までの4年間で約14万人分の保育の受け皿を整備

「こども家庭庁（予定）」創設プラン

少子高齢化の加速により、
各省庁が子どもに関わる様々な政策を実施

縦割り行政による弊害が発生

子どもに関わる政策の一元化

子どもに関わる将来に向けての
投資が加速

子どもに関わる施策推進の効率化

子どもに関わる各ライフステージに応じた
切れ目ない支援が可能に

- 政府は2020年12月21日付で待機児童の解消に向け4年間で14万人分の保育の受け皿を整備する方針とした「新子育て安心プラン」を策定
- 経済活動が集中する東京圏では待機児童が最も多く発生しており、女性の就業率の上昇から保育ニーズが更に高まっていくと予想
- 当社は、通勤の利便性から保育士に選ばれやすい駅近・東京圏を中心に、保育所を展開

新子育て安心プランの概要

2021年度から2024年度末までの4年間で
約14万人分の保育の受け皿を整備する

1. 地域の特性に応じた支援

- 新子育て安心プランにおける支援のポイント
- 保育ニーズが増加している地域への支援
 - 新子育て安心プランに参加する自治体への整備費等の補助率の嵩上げ
- マッチングの促進が必要な地域への支援
 - 保育コンシェルジュによる相談支援の拡充
 - 巡回バス等による送迎に対する支援の拡充
- 人口減少地域の保育の在り方の検討

2. 魅力向上を通じた保育士の確保

- 保育補助者の活躍促進・短時間勤務の保育士の活躍促進
- 保育士・保育所支援センターの機能強化

3. 地域のあらゆる子育て資源の活用

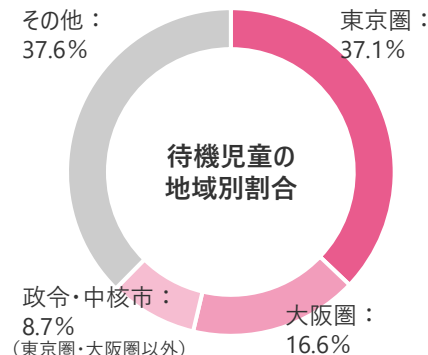
- 幼稚園の空きスペースを活用した預かり保育や小規模保育の推進
- ベビーシッターの利用料助成の非課税化【令和3年度税制改正で対応】
- 企業主導型ベビーシッターの利用補助の拡充
- 育児休業等取得に積極的に取り組む中小企業への助成事業の創設

保育に関する現状

1. 待機児童の現状

待機児童の約6割が都市部で発生

- そのうち東京圏が37.1%を占める



※厚生労働省「保育所等関連状況とりまとめ（令和3年4月1日）」（令和3年年8月27日公表）より

2. 保育士確保の現状

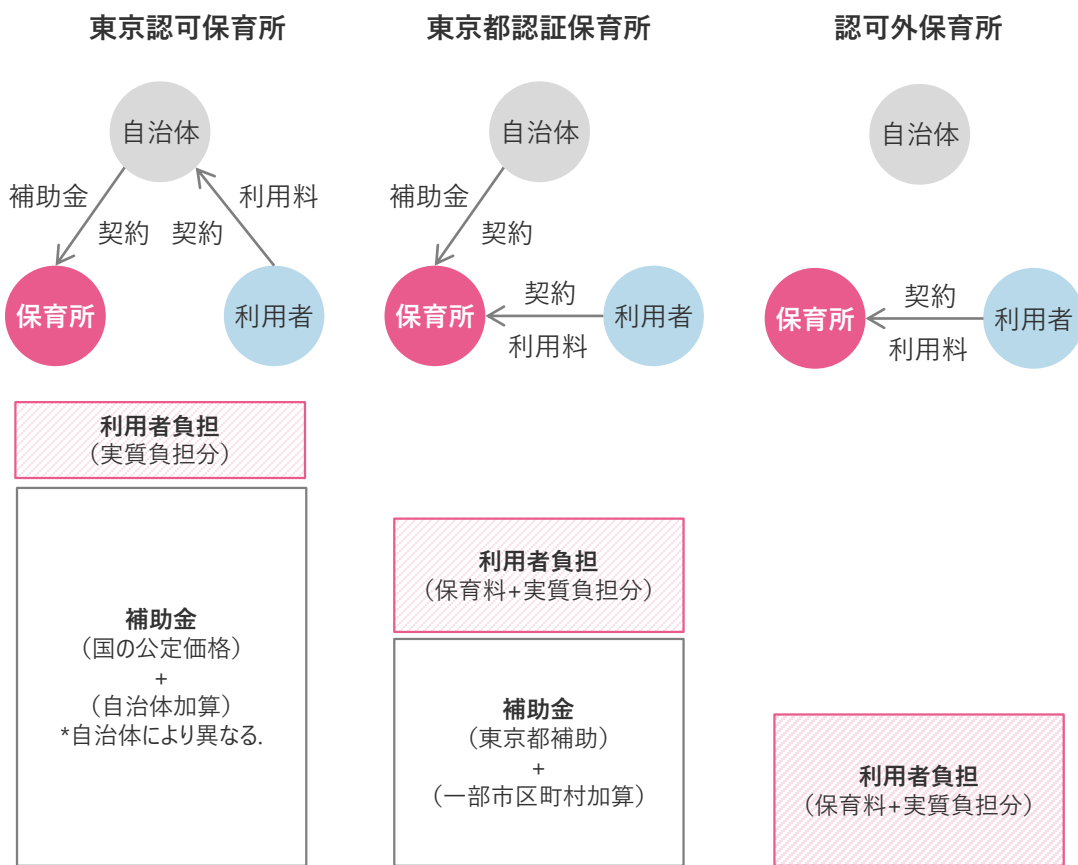
保育士の確保を進めるに当たり、
保育業務に関する以下の課題が存在する。

- 保育士が退職した理由（複数回答）
 - 仕事量が多い：27.7%
- 保育士が再就業する場合の希望条件（複数回答）
 - 勤務時間：76.3%
 - 雇用形態(パート・非常勤採用)：56.0%

※いずれも「東京都保育士実態調査報告書」（令和元年5月公表）より

- 施設の要件、職員配置などの基準が高いことを反映し、認可保育所に支払われる補助金額は、他タイプの保育所より高い
- 認可保育所は安心・安全な保育環境が充実しているため、多くの方が入所を希望

契約形態別 利用者費用負担



公的施設 = 国や自治体からの補助金あり

	認可保育所	東京都認証保育所 A型
施設基準	乳児室、保育室、遊戯室、調理室、医務室等 屋外遊技場(園庭) 3.3㎡以上(付近の公園可) 0・1歳 1.65㎡以上 (乳児室) 3.3㎡以上 (ほふく室) 2歳以上 1.98㎡以上	0・1歳 1.65㎡ (2.5㎡まで弾力化)
職員	有資格保育士 常勤保育士は、 各クラス1名以上 (乳児を含む場合は2名以上)	有資格者は、6割以上
	0歳 3 : 1	
	1・2歳 6 : 1	
	3歳 20 : 1	
	4歳以上 30 : 1	
公的助成金	1.施設整備費 2.運営費 3.特別保育事業費	1. 開設準備費 (駅前に設置するA型のみ) 2. 運営費

- 国の施策により待機児童について減少効果はみられたが『隠れ待機児童』の顕在化により 今後も認可保育所の入所希望者は底堅く推移と予想
- 高い認可基準をクリアし 安心安全な保育環境が充実しており 利用者負担も少ない 認可保育所の利用者は 増加傾向

待機児童の対象外とするケース

- 保護者が求職活動を停止した場合
- 認可外保育所（認証含む）、預かり保育を利用した幼稚園、保育室・家庭的保育事業、企業主導型保育事業、に通っている児童
- 現在児童が保育施設に通っているが、第一希望でないため転園希望を出している場合
- 産休、育休明けの利用を希望として、事前に利用申し込みが出ている「利用予約」
- 利用可能な保育施設があるにも関わらず、特定の保育所等を希望し、保護者の私的な理由により待機している場合
- 保護者が育児休業中

保育サービス利用児童数の状況

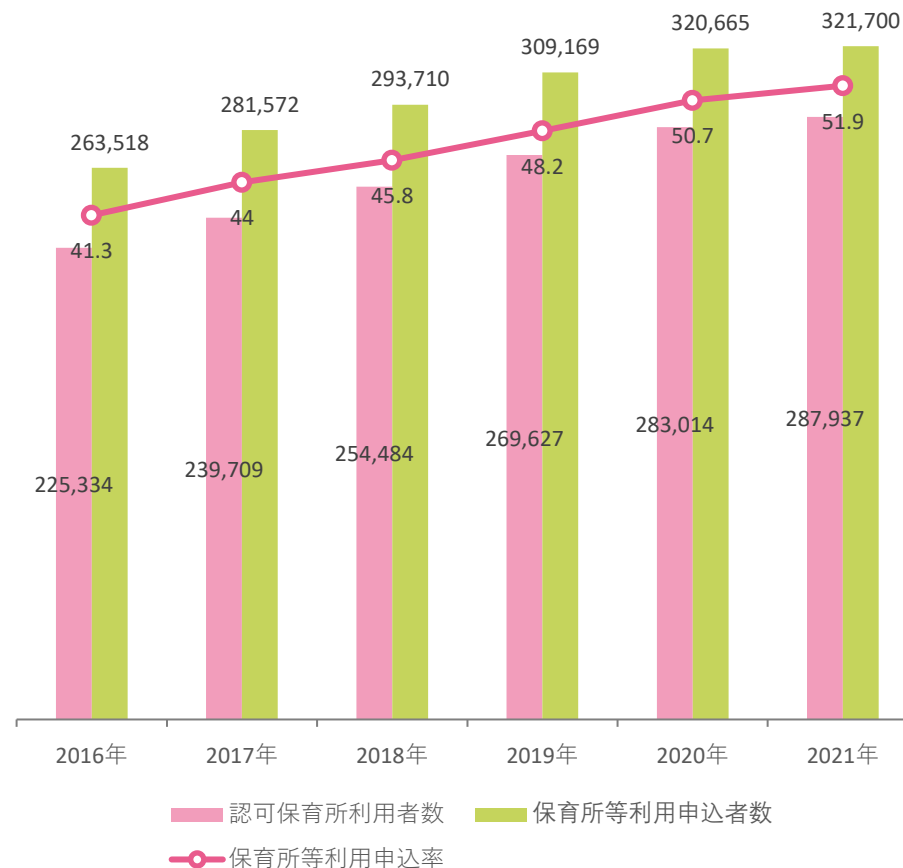
(人)	認可 保育所	認証 保育所	認定 こども園	小規模 保育事業	事業所内 保育事業	その他 保育事業	合計
2019年	269,627 +15,143	16,218 △1,672	6,269 +447	7,619 +281	752 +69	8,691 +1,142	309,176 +15,409
2020年	283,014 +13,387	14,734 △1,484	6,804 +535	7,545 △74	736 △16	7,725 △966	320,558 +11,382
2021年	287,937 +4,923	13,645 △1,089	7,758 +954	7,213 △332	667 △69	6,483 △1,242	323,703 +3,145

*下段は前年からの増減数

*その他保育事業は家庭的、居宅型、定期利用保育事業、区市町村単独施策等を合算

出所：東京都「保育サービス利用児童数の状況」

認可保育所利用者数等の推移



- 当社グループにおける保育所等の新規開設は4月が中心
- 第1四半期から第3四半期（8月～4月）に開業準備費等が先行的に発生する一方で、第3四半期（2月～4月）に施設開設に係る補助金収入が多額に計上される傾向

保育所の開設に係る費用と補助金収入のイメージについて

委託費・運営補助金

園児、保育士に関する補助金、貸借施設に関する補助金や加算金などがあり、売上高に計上されます。

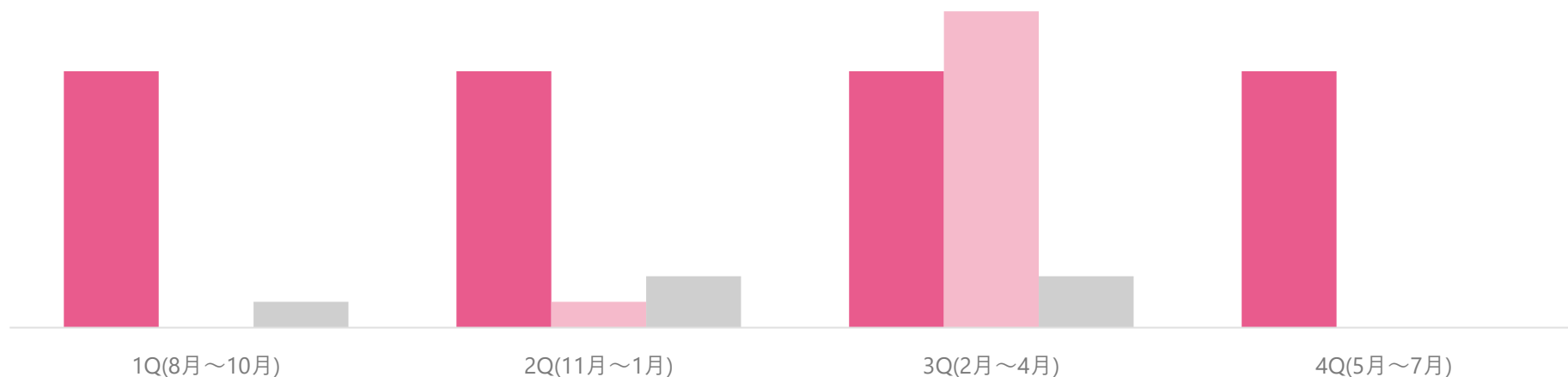
施設開設に係る補助金

一般的に「補助金収入」が「開業準備費」を上回ることが多いため、保育所の新規開設数が増加すると施設開設に係る補助金収入が営業外収益に計上され、営業外収支が改善する傾向にあります。

開業準備費

当社グループは当該補助金を営業外収益の「補助金収入」に計上しております。また、新規開設のための支出のうち、費用処理したもののについては営業外費用の「開業準備費」に計上しております。

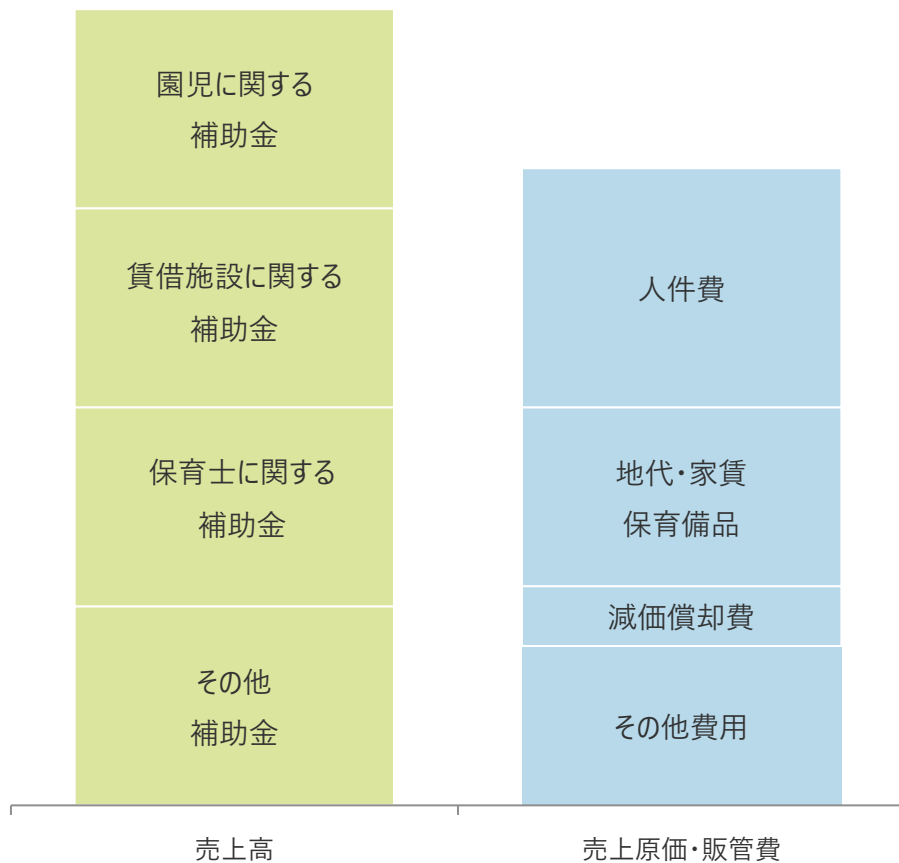
■ 委託費・運営補助金 ■ 施設開設に係る補助金(営業外収益) ■ 開業準備費(営業外費用)



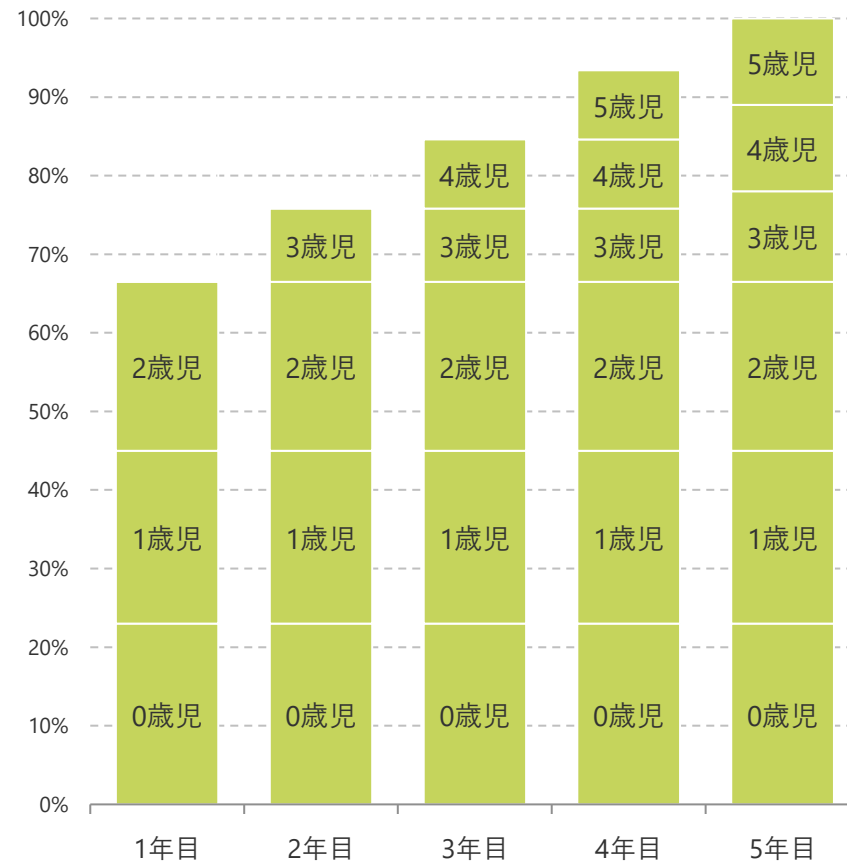
*上記はあくまでイメージであり、行政の方針や年度によって変更になります

- 待機児童の多くは0～2歳児であり、開所直後は3～5歳児クラスが少なくなるが、数年を経て持ち上がってくることで収益が最大化
- 売上高として計上される委託費・運営補助金の他、保育所開設に伴う内装費・備品などの補助金は営業外収益に計上

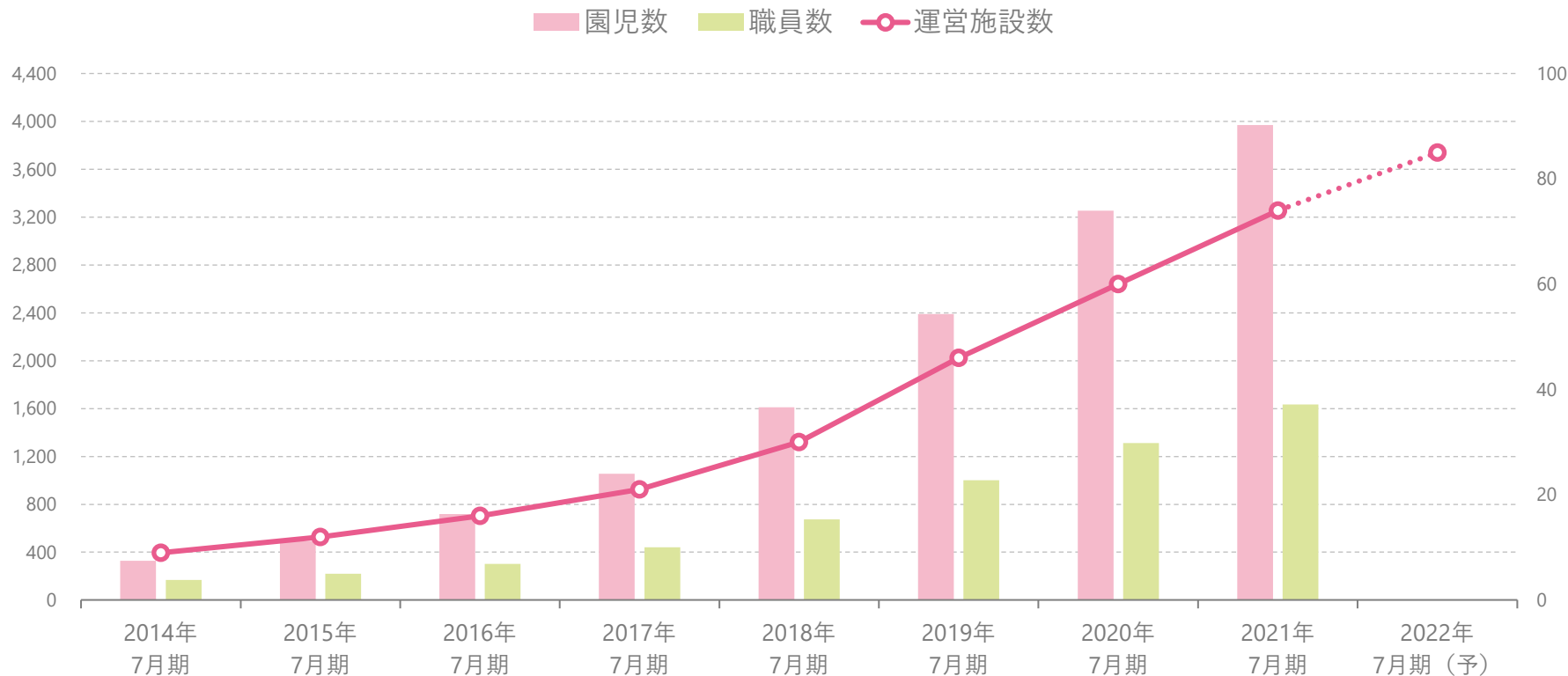
売上高と売上原価・販管費イメージ



保育所1カ所当たり収益イメージ



事業の内容-運営施設数及び職員数・園児数の推移






運営施設数	9	12	16	21	30	46	60	74	85
園児数	328	494	718	1,055	1,612	2,391	3,255	3,971	—
職員数	169	220	303	441	674	1,002	1,313	1,635	—

*当社は2017年8月1日に単独株式移転により(株)プロッサム（現 (株)さくらさくみらい）の完全親会社として設立しており、17/7期までは株式移転完全子会社である(株)プロッサム（現 (株)さくらさくみらい）の実績を記載しております。

*職員数は派遣社員を含む期末在籍者数

ー 当社グループは今後も社会のインフラとして、地域や社会と子どもやその保護者をつなぐハブ（拠点）的な役割を担えるよう取り組んでまいります。

SDG s ターゲット	ディレクション	取り組み
<p>女性活躍推進</p> 	<p>安心できる認可保育所の供給による女性の社会進出への後押し</p> <p>ライフスタイルを重視した働き方</p>	<ul style="list-style-type: none"> - 2022年4月には運営保育所が85園に拡大 - 2022年度 年間150回の研修制度（階層別 職種別） - 休園期間中に保護者、児童のWebによるサポート - 女性管理職率77.2% - 当社サービス利用者数3,900人以上
<p>適切、安全かつ安価な基本的サービス</p> 	<p>安心して住み続けられる街づくりに貢献</p> <p>地域や社会と子どもやその保護者をつなぐハブ（拠点）的な役割</p> <p>子育て家庭の負担軽減</p>	<ul style="list-style-type: none"> - 保育所の日常を伝える新しい写真販売サービス - ベーカリー・カフェ経営の新会社「株式会社みんなのみらい」を設立 - 2022年4月には運営保育所が85園に拡大 - オンライン配信による行事 - 保育園ファンド
<p>質の高い乳幼児の発達・ケア及び就学前教育</p> 	<p>認知能力の発達に繋がる幼児教育への取り組みプログラムの提供</p> <p>適切かつ質の高い初等教育及び中等教育の提供と貢献</p>	<ul style="list-style-type: none"> - 東京大学大学院、教育学研究科附属発達保育実践政策学センターと保育・教育の実践に関する協力研究 - 2022年5月～「運動あそびプログラム」を対象園63園に導入 - 日本乳幼児教育学会大会登壇 - エビデンスに基づく乳幼児の睡眠環境の研究 - 進学塾運営の(株)VAMOSを子会社化 - 大学研究チームと新たな幼児教育プログラムを構築 - ICT化による業務効率改善により保育の質アップ

- ❖ 本資料は、当社の事業及び業界動向に加えて、当社による現在の予定、推定、見込みまたは予想に基づいた将来の見通しについても言及しています。
- ❖ これらの将来の見通しに関する表明は、様々なリスクや不確実性が内在します。
- ❖ すでに知られたもしくは知られていないリスク、不確実性、その他の要因が、将来の見通しに関する情報に含まれる内容と異なる結果を引き起こす可能性がございます。
- ❖ 当社は、将来の見通し、予想が正しいと約束することはできず、結果は将来の見通しと大きく異なることもありえます。
- ❖ 本資料における将来の見通しに関する情報は、2022年3月14日現在において、利用可能な情報に基づいて、当社によってなされたものであり、今後、新しい情報が入った場合においても、当社は本資料に含まれる見通しに関する情報の修正や更新を行う義務を負うものではありません。

さくらさくプラス

SAKURASAKU PLUS