



# 2022年12月期第1四半期 決算補足説明資料

株式会社アクリート

証券コード 4395

## 業績

売上高

- ・コロナ陽性者への連絡手段等に使われるなど、一次的な特殊要因もあり、売上高は前年同四半期比で大幅増(単体)

**+96%増収**

営業利益

単体:今後の成長に向けて投資を拡大しながらも前年同四半期比大幅増の

**315百万円**を計上

連結:連結子会社についてはのれんの償却をこなし黒字で着地し

**329百万円**を計上

## 事業

- ・+メッセージ、双方向SMS等のメッセージ機能の高度化を推進中

- ・ VietGuys J.S.C.の連結子会社化(4月)

---

## 2022年12月期第1四半期

1. ビジネスハイライト
2. 連結決算概要
3. 単体決算概要



# 2022年12月期第1四半期 ビジネスハイライト

## 2022年12月期第一四半期 トピックス

### 1 「SMS×α」「+メッセージ」新サービスの推進

1月 ● | 福岡市ベンチャー支援施設「スタートアップカフェ」会員に向けサービス提供を開始

### 2 代理店網の拡充

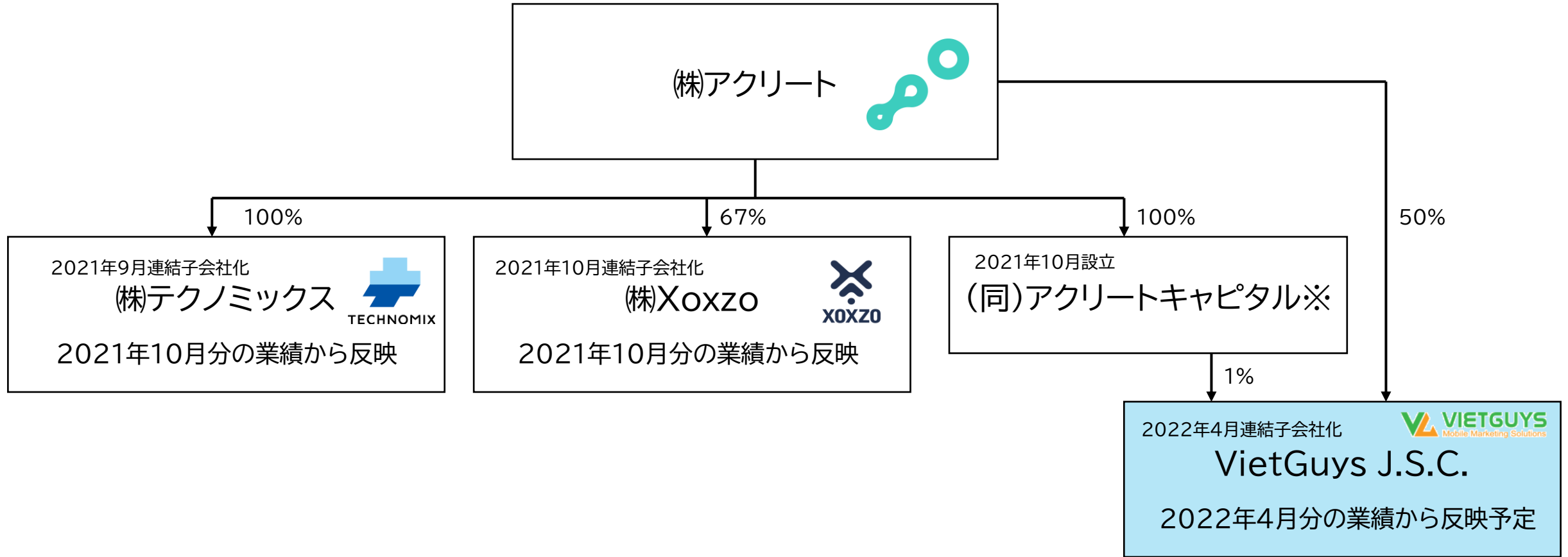
● | 各代理店の得意領域にフォーカスした施策を推進中

### 3 新事業領域の取組み

4月 ● | バトナムのSMS配信サービス会社「VietGuys J.S.C.」の株式の51%を取得し子会社化

## 2021年12月期 第3四半期より連結決算へ移行

● (株)テクノミックス、(株)Xoxzo、(同)アクリートキャピタル、VietGuys J.S.C.はすべて12月決算法人



※ アクリートキャピタルは、VietGuysの子会社化に伴い、ベトナムの制度上の都合により設立。  
原則、VietGuysの株式の保有のみが目的のため、現時点でVietGuysからの配当以外に収益が計上される予定はなし



# 2022年12月期第1四半期 連結決算概要

# 【連結】2022年12月期第1四半期 業績ハイライト

- ・SMS配信サービスが好調に推移し、売上高は進捗率22.6%(2QよりVietGuysの売上が加算)
- ・売上が好調に推移したことに伴う売上総利益の増加により、営業利益は予算進捗率50.8%

(単位:百万円)

	2022/12月期1Q 実績	業績予想進捗	
		業績予想	進捗率
売上高	1,251	5,547	22.6%
営業利益	329	648	50.8%
営業利益率	26.3%	11.7%	+14.6pt
経常利益	330	640	51.6%
親会社株主に帰属する 四半期純利益	223	368	60.9%

※前第3四半期より連結へ移行したことから、連結の前年実績、対前年比はなし





# 2022年12月期第1四半期 単体決算概要

# 【単体】2022年12月期第1四半期 業績ハイライト

- ・SMS配信サービスが好調に推移し、売上高は進捗率29.2%
- ・売上が好調に推移したことに伴う売上総利益の増加により、営業利益は予算進捗率52.6%

(単位:百万円)

	2021/12期 1Q実績	2022/12月期 1Q実績	業績予想進捗	
			業績予想	進捗率
売上高	605	1,185	4,052	29.2%
営業利益	124	315	601	52.6%
営業利益率	20.6%	26.7%	14.8%	+6.1pt
経常利益	124	317	592	53.5%
四半期純利益	85	219	403	54.5%

# 【単体】2022年12月期第1四半期 四半期業績概要



売上高はコロナ陽性者への連絡手段等に使われるなど、一次的な特殊要因もあり、対前年同期比約96%増、対前四半期比でも約48%増収で引き続き高い成長率をキープ。

(単位:百万円)

	前年同期			前四半期	
	2022/12 1Q 実績	2021/12 1Q 実績	2021/12 1Q 実績比	2021/12 4Q 実績	2021/12 4Q 実績比
売上高	1,185	605	+95.9%	799	+48.2%
売上原価	701	370	+89.2%	483	+45.1%
売上総利益	484	234	+106.4%	316	+53.0%
販売費及び 一般管理費	168	109	+53.3%	178	-5.7%
営業利益	315	124	+153.1%	138	+128.9%
営業利益率	26.7%	20.6%	+6.1pt	17.3%	+9.4pt
経常利益	317	124	+154.1%	134	+134.9%
四半期純利益	219	85	+157.5%	97	+125.8%

# 【単体】2022年12月期第1四半期 業績詳細



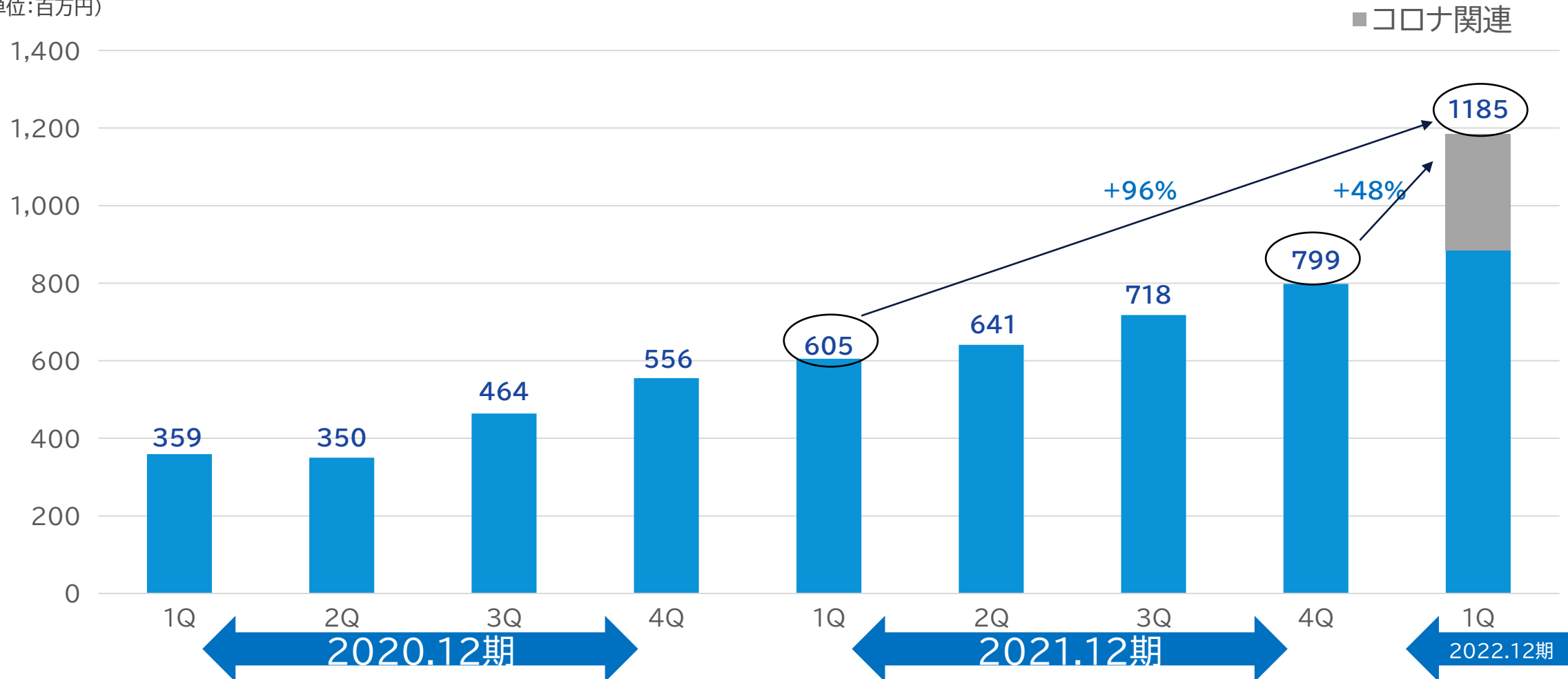
売上高 前年同四半期比95.9%増  
 営業利益 前年同四半期比153.1%増 体制強化による人件費増、事業拡大に伴う業務委託費増など販売費及び一般管理費が増加するも、それを超える売上増による売上総利益増で対前年同四半期比で大幅な増益  
 (単位:千円)

	2021/12期1Q		2022/12期1Q		前年対比		
	金額	売上比	金額	売上比	増減額	増減率	
売上高	605,180	100.0%	1,185,379	100.0%	580,199	+95.9%	
売上原価	370,524	61.2%	701,094	59.1%	330,570	+89.2%	
SMS仕入原価	349,489	57.7%	657,154	55.4%	307,665	+88.0%	
労務費・経費	21,035	3.5%	43,939	3.7%	22,904	+108.9%	開発・研究体制強化に伴う業務委託費の増加
売上総利益	234,655	38.8%	484,285	40.9%	249,630	+106.4%	
販売費及び一般管理費	109,810	18.1%	168,316	14.2%	58,506	+53.3%	
人件費	50,661	8.4%	86,385	7.3%	35,724	+70.5%	事業拡大に伴う人員増(21名⇒36名)
その他	59,148	9.8%	81,930	6.9%	22,782	+38.5%	営業活動強化のための販促費用、事業拡大に伴う支払手数料等の増加
営業利益	124,845	20.6%	315,968	26.7%	191,123	+153.1%	
営業外損益	▲13	▲0.0%	1,191	0.1%	1,204	-%	
経常利益	124,831	20.6%	317,160	26.8%	192,329	+154.1%	
税引前四半期純利益	124,831	20.6%	317,160	26.8%	192,329	+154.1%	
四半期純利益	85,385	14.1%	219,829	18.5%	134,444	+157.5%	

# 【単体】四半期別 業績推移分析

- ・取引社数も順調に増加したことで、これまで通りに継続的な成長を実現
- ・コロナ陽性者への連絡手段等特殊要因による一時的な売上増 ⇒ 自治体等の行政サービスでの利用が増えている

(単位:百万円)



## SMSでの受信をご希望の方

### 1 登録方法

下記の電話番号に携帯電話からお電話ください

アクリートIR情報配信 **0120-949-511**

ガイダンスに従い **1** をプッシュします

登録完了のSMSが届くまでお待ちください  
一度登録頂きますと、今後は、当社のIR情報が  
開示される度にSMSを配信いたします

### 2 解約方法

再度お電話をいただくことで配信登録を解除可能です  
なお、携帯電話の契約によってはSMSが届かない  
場合もございますのでご容赦ください

## +メッセージでの受信をご希望の方

※事前に+メッセージアプリのダウンロードが必要になります。

### 1 登録方法

+メッセージアプリ内の「公式アカウント」⇒  
検索等から「アクリートIR Express」を選択

もしくは、  
右のQRコードをスキャン



利用規約確認後、「利用する」を選択してください

### 2 解約方法

+メッセージアプリ内の当社アカウント設定  
画面から「利用停止」を選択することで配信  
登録を解除可能です

本サービスのご利用を希望・検討される企業の方は、下記までご連絡お願い致します  
**sales@accrete-inc.com**

- 本資料は情報提供を目的としており、本資料による何らかの行動を勧誘するものではありません
- 本資料(業績予想を含む)は、現時点で入手可能な信頼できる情報と、合理的であると判断する一定の前提に基づいて当社が作成したものでありますが、実際の業績等は、さまざまな要因により大きく異なることが起こりえます

## IRに関するお問合せ



株式会社アクリート



ir@accrete-inc.com