

Think Automation and beyond...



2022年5月13日

各 位

大阪市淀川区西宮原2丁目6番64号 D Е C株 式 会 代表者役職名 代表取締役会長兼社長 名 俊 氏 舩 木 (コード番号 東証第一部) 6652 問合せ先 責任者役職名 常務執行役員 経営戦略企画担当 氏 名 見 (06) 6398 - 2500

新中期経営計画の策定に関するお知らせ

当社は、2023年3月期から2025年3月期までの3年間を対象とする、新中期経営計画を策定いたしましたので、お知らせいたします。

中期経営計画の概要は下記の通りです(詳細につきましては、添付資料をご参照下さい)。

記

■ 前中期経営計画の振り返り、および新中期経営計画の概要

当社では、2023 年 3 月期を最終年度とする中期経営計画を 2017 年に発表し、フランスの APEM 社 買収をはじめとする M&A や提携の推進、拠点再編、デジタルマーケティング強化など、グローバルで の改革に取り組んでまいりました。米中貿易摩擦やコロナの影響など厳しい状況もありましたが、さまざまな改革を推進することで、2022 年 3 月期は過去最高の業績を達成することができました。

新中期経営計画では、IDEC グループの技術や知見を結集し、カスタマーサクセスを実現することを大きなテーマとしております。スローガンとして、「PASSION FOR YOUR SUCCESS ~世界中の人々の安全・安心・ウェルビーイングの実現を目指して~」を新たに掲げ、長年培ってきた制御技術をベースに、自動化・無人化・省力化需要や、安全・安心・ウェルビーイング意識の向上をはじめとする注力分野に対応した取り組みを推進することで、社会課題の解決に貢献し、持続的な成長の実現を目指してまいります。具体的には、4つの基本戦略「成長戦略の推進」、「収益性の向上」、「経営基盤の強化」、「ESG の取り組み強化」に基づく取り組みを推進いたします。

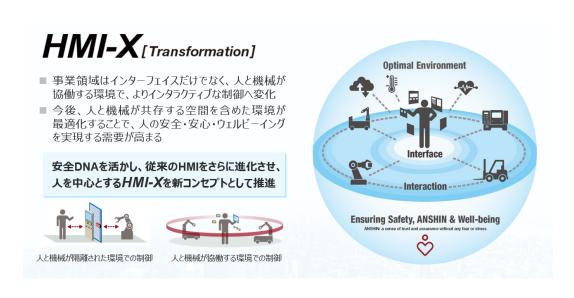


■ IDEC グループの新コンセプト「HMI-X」

IDEC は創業当時から、人と機械をつなぐ HMI (Human-Machine Interface) のリーディングカンパニーとして、グローバルに事業を拡大してまいりました。しかし時代の変化に伴い、ものづくりの現場や生活のさまざまなシーンにおいて、制御用操作スイッチやプログラマブル表示器をはじめとする、人と機械の接点となる「Interface」だけでなく、IoT の進展などにより、人と機械、機械と機械などが相互にネットワークでつながる「Interaction」へと事業領域が広がってまいりました。

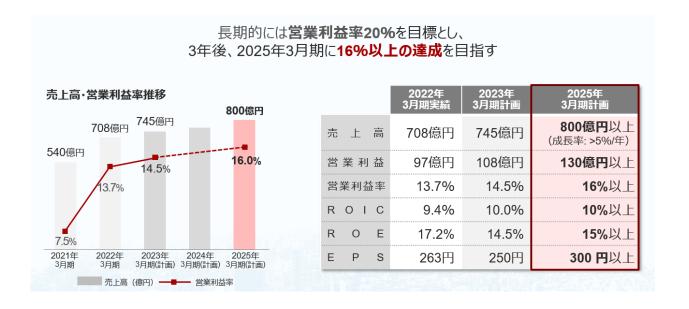
そして今後は、ネットワークでつながった機械装置に加え、人と機械が共存する空間も含めた、環境を最適化 (Optimal Environment) することで、人々の安全・安心・ウェルビーイングを実現するための需要が高まってくるものと考えられます。

こういった背景を踏まえて、これまで培ってきた安全 DNA を活かし、今までの HMI の考え方をさらに進化させた、人を中心とする HMI-X[Transformation]を IDEC グループの新たなコンセプトとして推進してまいります。



■ 新中期経営計画の数値目標

長期的には 20%を超える営業利益率を目指しており、2025 年 3 月期に売上高 800 億円以上、営業利益率 16%以上、ROE15%以上の達成を目指してまいります。



■ ESG の取り組み

持続可能な社会と企業価値向上の実現に向けて、気候変動対応をはじめとする、サステナビリティ 対応の強化を推進しております。

(環境)

- 気候変動への対応を重要な経営課題として取り組み推進
- 環境対応をより強化するため、2021年環境推進室を新設、常務執行役員を環境担当として任命
- 2021 年 TCFD への賛同を表明し、2021 年から 2022 年に、TCFD ガイダンスに沿った気候関連リスクと機会のシナリオ分析などを推進開示

(社会)

● エンゲージメントサーベイ (従業員意識調査)結果から抽出した、人材マネジメントシステムの 強化やダイバーシティ&インクルージョンの推進、働き方改革などに対する対策の推進

(ガバナンス)

- 社外取締役の過半数任用と、スキルマトリックスに基づくさらなる多様性の確保
- 評価結果に基づき、取締役の実効性向上の取り組みを継続することで、安定的・長期的な企業の 信頼性と価値向上を推進
- リスクマップに基づく高リスク事象の特定と、定的なリスク低減対策のモニタリング実施



新中期経営計画の概要 (2023年3月期~2025年3月期)

新中期経営計画 目次



- 1. 前中期経営計画の振り返り
- 2. 新中期経営計画の取り組み
- 3. 注力業界
- **4.** IDECグループ新コンセプト 「*HMI-X*」
- 5. 製品戦略

- 6. 地域戦略
- 7. 収益性向上の取り組み
- 8. 中期経営計画
- 9. 財務・投資政策
- **10.** ESGの取り組み

1. 前中期経営計画の振り返り (2018年3月期~2023年3月期)



長期Vision

真のグローバル企業への変革

2023年3月期(最終年度)目標

売 上 高 **1,000億**円 海外売上比率 **60%**以上

営業利益率 15%以上

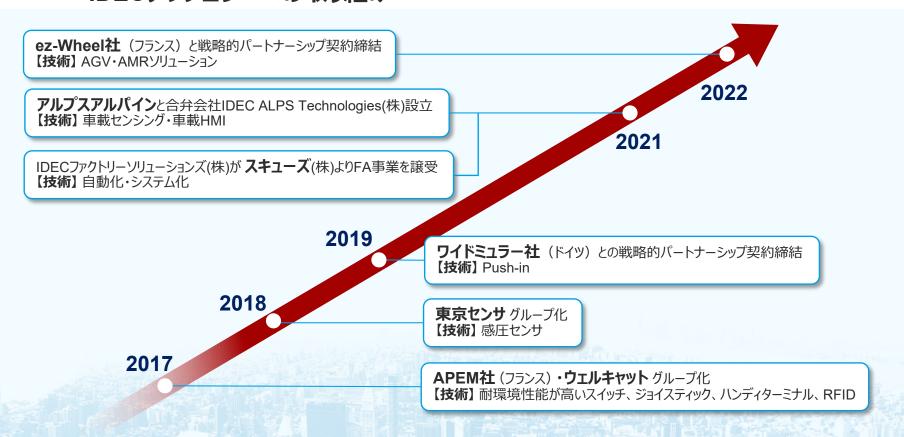
レビュー

米中貿易摩擦やコロナの影響 もあり、売上高は未達だが収益 性の目標水準は確保見込み

	主な成果	課題
成長戦略	■APEM、ウェルキャット 等のグループ化による事業拡大■インド市場進出■他社提携、IDEC ALPS Technologies設立	■グループシナジーの追求 ■中国、インド市場での事業拡大、注力業界攻略 ■技術営業体制の整備
収益性向上	■価格改定実施 ■生産体制再編(移管・閉鎖) ■部品品目統廃合実施	■不採算製品の見直し、製品・部品統合 ■海外市場に対応した製品供給 ■グローバルロジスティクス体制の構築
人材戦略	■新人事制度導入 ■『The IDEC Way』の制定 ■エンゲージメントサーベイの実施	■エンゲージメントサーベイを踏まえた人事制度改革 ■企業風土改革、『The IDEC Way』の浸透

1. 前中期経営計画の振り返り (2018年3月期~2023年3月期) ~IDECテクノロジーへの取り組み~





2. 新中期経営計画の取り組み



新中期経営計画の骨子

- 現在のビジネスの延長ではなく、メガトレンドを考慮した技術的な変化や、 市場変化に対応した事業の展開
- 成長が見込めIDECの強みを活かせるアプリケーションを、注力業界に 提供することで競争優位を確立し、カスタマーサクセスに貢献
- **コンポーネンツビジネス**に加え、アプリケーションを通じ顧客により多くの価値 をもたらす**ソリューションビジネス**の展開
- IDECが強みを持つHMIと安全に注力したビジネス展開

2. 新中期経営計画の取り組み



メガトレンドを考慮したIDECの役割

メガトレンド











社会課題

- ■情報の迅速な共有
- 急速な技術革新
- ■高齢化社会
- 中産階級の台頭
- 不安定な政治情勢
- 地政学的パワーバランスの変化
- パンデミックリスクの増加
- 気候変動
- 天然資源の不足
- 性別・年齢の多様化
- Z世代の台頭

IDECの役割

- ■IoT対応デバイスによるデジタル化進展
- ■オートメーション技術とソリューションを 活用した生産性の向上
- ■革新的な**安全ソリューション**の提供による、 全ての人にとって**安全な環境**の実現
- ■モビリティなど、急速に進化する市場向け製品・ソリューションの展開
- ■CO₂排出量を削減する、環境に配慮した 製品の開発
- ■安心・ウェルビーイングを実現する、新たな HMIインターフェイスソリューションの提供
- ■カスタマイゼーションによる多様なニーズ対応

2. 新中期経営計画の取り組み



Vision

Pioneer the new norm for a safer and sustainable world. いつも、ずっと、みんなに新しい安心を

Mission

To create the optimum environment for humans and machines.

人と機械の最適環境を創造

Slogan

PASSION FOR YOUR SUCCESS

~世界中の人々の安全・安心・ ウェルビーイングの実現を目指して~

4つの基本戦略

成長戦略の推進

- ■技術的な課題解決に基づく販売の強化
- ■地域・業界ニーズに基づいた製品開発・販売の加速
- ■中国、インド、その他重点市場における、M&A、 業務提携を含む事業の拡大

経営基盤の強化

- ■ディーセント・ワークの推進
- ■PMIと各種プロジェクト推進による 事業体制の強化
- ■グローバルでのデジタルマーケティング推進

収益性の向上

- ■コスト・在庫削減、およびリードタイム短縮に 向けた生産体制・プロセスの最適化
- ■販売管理費の見直し・最適化
- ■不採算製品・事業の選択と集中

ESGの取組み強化

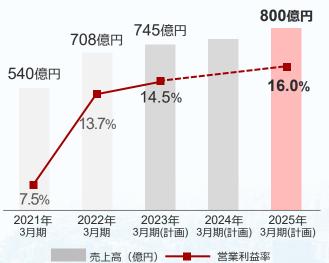
- 📵 環境負荷低減に向けた取り組み推進
- **S** ダイバーシティの促進
- 経営の透明性・効率性の向上
- ᢒ 安全・安心技術によるウェルビーイング創出
- ◎ 高い製品品質・ものづくり能力の向上

新中期経営計画の方針



長期的には**営業利益率20%**を目標とし、 3年後、2025年3月期に**16%以上の達成**を目指す





	2022年 3月期実績	2023年 3月期計画	2025年 3月期計画
売 上 高	708億円	745億円	800億円 以上 (成長率: >5%/年)
営業利益	97億円	108億円	130億円 以上
営業利益率	13.7%	14.5%	16%以上
ROIC	9.4%	10.0%	10%以上
R O E	17.2%	14.5%	15%以上
E P S	263円	250円	300 円 以上

3. 注力業界



- 注力業界の中でも、今後急速な成長が期待されるAGV・AMR、ロボットに加え、 工作機械、自動車業界に注力
- 装置の搭載だけでなく、エンドユーザーやシステムインテグレーターへの提案を強化
- 各業界へ積極的な**ソリューション提案により競争力を強化**

















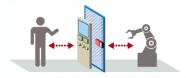
4. IDECグループ新コンセプト「HMI-X」



HVI-X[Transformation]

- 事業領域はインターフェイスだけでなく、人と機械が 協働する環境で、よりインタラクティブな制御へ変化
- 今後、人と機械が共存する空間を含めた環境が 最適化することで、人の安全・安心・ウェルビーイング を実現する需要が高まる

安全DNAを活かし、従来のHMIをさらに進化させ、 人を中心とするHMI-Xを新コンセプトとして推進







人と機械が協働する環境での制御



4. IDECグループ新コンセプト「HMI-X」



新コンセプト「HMI-X」におけるソリューション例

コンポーネンツ

製品スペックの情報提供



ソリューション

- 安全知識やアプリの 種類から最適な製品 をパッケージ提案
- ■特定のアプリ向けに、 ハード&ソフトを改良し たパッケージ
- ユーザーのシステムをフル セットアップ



例:ロボット・自動車など



例:搬送アプリケーションなど

IDECのソリューション

IDECのコア技術を活用し、潜在需要を新しい価値に。



HMI

各市場特有の

NEW HMIを実現

アプリケーション特有の ソフトウエアを実装

Software



遠隔・リモートで現場 情報を吸い上げ

IoT-Connected

ANSHIN & SAFETY

人と機械が向き合う やさしい環境を提供



5. 製品戦略

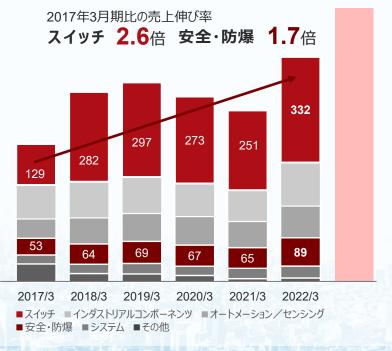


売上の伸び率、市場シェア、収益性が高いHMIと

安全・安心製品のソリューション展開に注力

(単位:億円)

- HMIと安全関連は5~7%のCAGRを想定
- HMI Innovationによる新市場の創造
- IDEC・APEMの強みを最大限活かした製品展開
- 安全ポートフォリオの拡充
- HMI、安全、ソフトウエア、IoT Connectedにおける ソリューション展開



HMI・安全・安心を中心としたソリューションビジネス展開



■ HMI HMI Innovationによる新市場の創造

■注力業界で要求の高い新製品やNew HMI製品の開発・展開

New HMI) タブレットでの安全機能確保、非接触需要向けタッチレススイッチなど 注力業界向けHMI) AGV・AMR・ロボット向けハンディコントローラなど カスタムHMI) 特定顧客向けカスタマイズ製品など

■ 安全・安心 グローバル安全企業への変革

- ■注力業界へトータルソリューション展開が可能な製品バリエーションの拡充
- ■協調安全を周辺から支える安心機器 (Safety2.0) 品揃え拡大
- IDEC ALPS Technologiesによる、安全・安心を実現する新製品の開発・展開

■ IoT-Connected IDECの強みを活かしたソリューションの実現

■ IDECが提唱する「Compact IoT」展開、MQTT・LTE・リモートIOシステムなど



- 成長市場でのプレゼンス向上・事業拡大
- ■成熟市場における安全分野、課題解決型ソリューション提供の強化

米州

- APEMとの販売シナジーの最大化
- オートメーション製品の製品強化による、 ターゲット業界の拡大
- ■デジタル媒体の活用による新規顧客 開拓、売上拡大

EMEA

- APEMのネットワーク活用による、IDEC 製品の飛躍的な販売増加
- ■注力業界におけるHMI・安全への注力、 売上比率の向上
- 国際規格化・標準化の推進

日本

- 技術営業推進による、注力業界に 向けたソリューション提案
- ■代理店に寄り添った販売チャネルの再編
- ■デジタル化促進による効率化、売上拡大

中国·台湾·香港

800

- 中国向け製品開発の推進による、現地に特化した製品開発の推進
- ■地産地消による高利益率化
- ■デジタル化促進による効率化実現

アジア・パシフィック

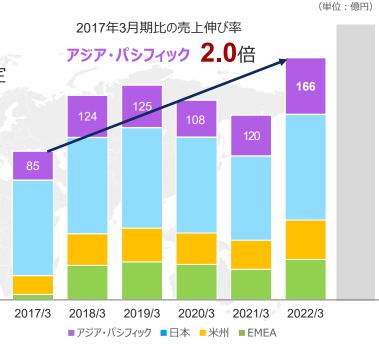
- ■インド事業拡大、プレゼンスの向上
- 販売・生産における現地パートナーとの関係構築
- 現地生産の拡大、地産地消の促進



市場規模が大きく売上拡大を期待できる中国・インド市場での取り組み強化

■ アジア・パシフィックで**7%以上**のCAGRを想定

- 中国での現地開発・生産の推進
- インドでの戦略的パートナーシップなどによる販売 チャネルの強化





中国における戦略

[取り組み方針]

現地ニーズを踏まえた開発・物流・販売など、自律的な事業体制の整備

競争力の強化 高効率化販売体制の構築及びソリューション営業の強化 現地ニーズに基づく製品開発の加速、パートナーとの連携によるバリエーション強化 販売サポート・テクニカル体制強化など顧客サービスレベルの向上 徹底的なコストダウンの推進による競争力の強化 注力製品の現地製造による納期短縮・コスト低減 エリア拠点の拡大、管理体制の強化、人材の補強・教育 デジタルマーケティングの活用、Eコマース推進などデジタルインフラの強化



インドにおける戦略

[取り組み方針]

HMI・安全メーカーとしての認知向上と主要製品のシェア拡大

成長戦略の推進

- ■未開拓地域での販路拡大など代理店網の再構築
- ■セミナー・イベントを通じた安全メーカーとして認知度向上
 - ■専門性のあるローカル人材強化による組織体制の整備

収益性の向上

- ■物流拠点設置による効率性の向上
- ■現地調達・生産によるコストダウン推進

経営基盤の強化

- ■現地での戦略的パートナーシップ構築、販売チャネルの強化
- ■最適なサプライチェーン構造による納期短縮

7. 収益性向上の取り組み



1. 生産体制・プロセス見直しによる在庫削減・納期短縮

■生産拠点再編推進、物流・生産関連業務改革、システム刷新による生産SCMの構造改革の推進

2. 戦略的なコストダウンテーマの推進

- 自動化・省力化による製造コストの削減
- ■VA/VEによるコスト削減
- ■業務改革の推進による固定費の低減

3. 不採算製品・製品統廃合、取引価格見直し

- ■不採算製品・事業の統廃合、取り引きの見直しなどによる収益性の改善
- ■APEMとの材料・部品・製品の統廃合

8. 中期経営計画



- 長期的に営業利益率20%水準を目指し、2025年3月期に16%以上を計画
- 売上高成長率:5%以上/年(海外6%以上)

	2022年3月期実績	2023年3月期計画	2025年3月期計画
売 上 高	708億円	745億円	800億円 以上 (成長率: >5%/年)
営業利益	97億円	108億円	130億円 以上
営業利益率	13.7%	14.5%	16%以上
R O I C	9.4%	10.0%	10%以上
R O E	17.2% ^{*1}	14.5%	15%以上
E P S	263円 ※2	250円	300 円 以上

※1:特別利益等の影響を控除した場合2022年3月期のROEは約15% ※2:特別利益等の影響を控除した場合2022年3月期のEPSは約221円 ※ ROE = 当期純利益÷自己資本※ ROIC = NOPAT÷投下資本

9. 財務·投資政策



中長期的な成長に資する投資を実践

前中期計画

■ M&A・アライアンス投資:

APEM (HMI)、ウェルキャット (Automation)、東京センサ (Safety)、スキューズ (System)をグループ化

成長投資

■新製品投資: HMI/Safety/Automation分野へ投資

■ 新拠点設置:インド新拠点設置

■ 新会社設立: IDEC ALPS Technologies 設立

収益向上 経営基盤強化

■ 拠点·設備:

■自動化・省力化整備導入

■中国・台湾・欧州の生産拠点再編、新物流拠点設置

■人的投資:人材開発投資

■ DX投資:デジタルマーケティングプラットフォーム整備、 全社Teams導入、人事システム刷新

■ サステナビリティ投資: 太陽光発電設備設置(兵庫県、愛知県、岐阜、台湾他)

株主還元

■ 還元政策:

■配当性向 30%~50%での継続的配当

■株価水準も踏まえ機動的に自社株取得実施

新中期計画

■ M&A・アライアンス投資:

■ Safety事業分野、AGV業界、ソフトウェア、エンジニアリング強化に向けたM&A、アライアンス

■中国、インドにおけるパートナシップ強化

■新製品投資: New HMI/Safety分野へ積極投資

■拠点·設備:

■生產拠点增設、自動化·省力化整備導入

■拠点最適化

■ **人的投資**: グローバル人材開発投資

DX投資:ERP刷新、サプライチェーンプランニング システム導入、タレントマネジメントシステム整備

■サステナビリティ投資:

太陽光発電設備設置、環境に配慮した製品開発

■ 環元政策:

■配当性向 30%~50%での継続的配当

■株価水準も踏まえ機動的に自社株取得実施

10. ESGの取り組み





低炭素・循環型社会実現への貢献

- 気候変動への対応を重要な経営課題として取り組み推進
- 環境対応をより強化するため、2021年環境推進室を新設、 常務執行役員を環境担当として任命
- 2021年TCFDへの賛同を表明し、2021年から2022年に、 TCFDガイダンスに沿った気候関連リスクと機会のシナリオ 分析などを推進開示

気候変動対応のガバナンス体制

名称	概要	開催回数
取締役会	気候変動に関わる重要事項の監督	※年7回以上
経営会議	気候変動に関わる重要事項の決定	※年 8 回以上
CSR委員会	気候変動に関わる重要項目の検討、経営会議への上程	年2回
環境マネジメント委員会	気候関連の機会の管理	月1回
リスクマネジメント委員会	気候関連のリスクの管理	年2回
担当役員	環境担当 常務執行役員	
担当部門 経営戦略企画部、環境推進室、経理部、CSR室、人事総務部		

※CSR委員会の上程事項の決定・監督は年2回











関連するSDGs

2025年3月期までの中期目標 (2020年3月期ベース)

CO。削減

24%



産業廃棄物削減

24%



環境配慮強化型製品 新製品累計比率

60%以上



気候変動に対する2030年の目指す姿

- IDECグループの技術、製品を活用した 顧客・社会の環境負荷低減への貢献
- 自社における再生可能エネルギー活用 などCO。排出量の削減

10. ESGの取り組み





S 人的資本に関する取り組みの拡大











関連するSDGs

- エンゲージメントサーベイ (従業員意識調査)結果から抽出した、人材マネジメントシステム の強化や ダイバーシティ&インクルージョンの推進、働き方改革などに対する対策の推進
- 2025年3月期までに女性管理職※15名以上を目指す(※部下のいる係長職含む)

課題	2022年3月期までの主な取り組み	2023年3月期以降の取り組み計画
人材マネジメント システムの強化	課題分析に基づく新人事制度の 企画・導入	■コース体系、給与制度などの 新人事制度の運用整備・定着化
ダイバーシティ& インクルージョンの推進	■ LGBTQ研修や、女性活躍に向けた マネジメント研修の実施■ グローバル人材採用のための体制整備	■女性総合職を対象とした キャリア研修の実施 ■グローバル人材の積極採用
マネジメント強化・ キャリア開発の実施	職場改善プログラムの推進経営幹部人材の育成に向けた 選抜型研修の実施	● 幹部人材の多面フィードバック● 取締役・執行役員候補の経営人材育成● キャリア開発研修の実施
コミュニケーションの 活性化	■ 社内イントラネットの刷新■ 社内スタジオの設置	■ One IDECに向けた情報発信の強化
働き方改革	■ Microsoft365の全社導入■ IT・オフィス基盤の強化	■柔軟な働き方を前提とする諸制度の 導入・整備■業務効率化の継続的な推進

10. ESGの取り組み





G ガバナンスのさらなる強化

- 社外取締役の過半数任用と、スキルマトリックスに基づく さらなる多様性の確保
- 評価結果に基づき、取締役の実効性向上の取り組みを 継続することで、安定的・長期的な企業の信頼性と 価値向上を推進
- リスクマップに基づく高リスク事象の特定と、定的なリスク 低減対策のモニタリング実施
- 南海トラフ地震を高リスク事象として特定、災害に備える BCP策定と社内の防災意識向上を推進



