

各 位

会 社 名 株 式 会 社 ぐ る な び 代表 者 名 代表取締役社長 杉 原 章 郎 (コード番号:2440 東証プライム)

問合せ先 経営企画部長 阿部 公一

(TEL: 03-3500-9700)

株式会社テンポスホールディングスとの業務提携契約の締結に関するお知らせ

当社は、本日開催の取締役会において、株式会社テンポスホールディングス(以下「テンポス」といいます。)との間で業務提携契約(以下「本業務提携契約」といい、本業務提携契約に基づく業務提携を「本業務提携」といいます。)を締結することを決議いたしましたので、下記のとおりお知らせいたします。

記

1. 本業務提携の目的・理由

当社は創業来、販売促進領域を中心とした飲食店支援を展開しており、「飲食店の経営支援企業への進化」を中期ビジョンに掲げ、ICT活用支援や業務代行等、飲食店の経営効率向上に資する多面的なサービスの拡充にも取り組んでおります。

他方、テンポスは中古厨房機器の販売を中心に事業を展開しており、「飲食店の5年後の生存率を9割にする」との方針のもと、飲食店経営支援に資する情報・サービス事業の拡大に注力しています。

今回の業務提携では、飲食店の販売促進を中心とした経営支援に強みを持つ当社と飲食店の開店・閉店支援に強みを持つテンポスがその強みを相互に生かすことにより、飲食店の開店~運営~閉店まで全てのプロセスにおいて、より一層付加価値の高いサービスを総合的に提供することを目指します。具体的には、人材交流を通じた販売力向上・人材育成、各種サービスの営業連携、商品連携及び両社での新規サービス企画の推進等を予定しております。これにより、上述の当社中期ビジョン及びテンポスの事業方針の達成、企業価値向上、ひいては外食産業の持続的な発展へと繋げてまいります。

2. 本業務提携の内容

- ① 当社及びテンポスの販売力向上・人材育成を目的とした出向等の人材交流
- ② 当社及びテンポスの顧客に対する提供価値拡大を目的とした営業及び商品連携、共同での商品開発
- ③ 上記②の強化を目的とした顧客データ連携
- ④ テンポスの顧客に対する提供価値拡大を目的とした、当社子会社である株式会社ぐるなびプロモーションコミュニティによるテンポスからの業務受託
- ⑤ 当社及びテンポスの障がい者雇用に関する取り組み強化を目的とした、当社子会社であるぐるなびサポートアソシエとテンポスとの協業

3. 本業務提携の相手先の概要

1	名称	株式会社テンポスホールディングス				
2	所在地	東京都大田区東蒲田二丁目30番17号				
3	代表者の役職・氏名	代表取締役社長 森下 篤史				
4	事業内容	飲食店向け機器販売事業、飲食店経営支援事業、飲食店経営事業、リース・クレジット取扱事業、その他の事業				
(5)		509百万円				
6	設立年月日	1997年3月31日				
7	 大株主及び持株比率	有限会社あさしお 16.19%				
	(発行済株式(自己株式を除く)の	森下 篤史 15.59%				
	総数に対する所有株式数の割合)	フクシマガリレイ株式会社 8.06%				
		株式会社マルゼン 4.28%				
		長谷川 朋子 3.73%				
		森下 壮人 3.72%				
		山田 暁子 3.56%				
		森下 潔子 3.54%				
		森下和光 3.3				
		 テンポスバスターズ{	0.62%			
8	当社との間の関係					
	資本関係	該当事項はありません。				
	人的関係	該当事項はありません。				
	取引関係	該当事項はありません。				
	関連当事者等への該当状況	該当事項はありません。				
9	最近3年間の財政状態及び経営成績	3年間の財政状態及び経営成績				
	決算期(連結)	2019年4月期	2020年4月期	2021年4月期		
	純資産	10,683	12,173	11,168		
	総資産	15,181	16,284	16,902		
	1株当たり純資産(円)	762.80	838.37	832.08		
	売上高	30,134	29,195	27,014		
	営業利益	1,953	1,722	982		
	経常利益	2,091	1,903	1,448		
	親会社株主に帰属する当期純利益	1,010	960	199		
	1株当たり当期純利益(円)	84.54	79.82	16.74		
i l	1株当たり配当金(円)	10.00	10.00	8.00		

(注1) 2021年4月30日現在

(注2) 最近3年間の財政状態及び経営成績の単位は百万円。ただし、特記しているものを除きます。

4. 本業務提携の日程

1	取締役会決議日	2022年 5 月25日
2	本業務提携契約の締結日	2022年 5 月25日

5. 今後の見通し

本業務提携が当社の当期業績に与える影響は軽微であると見込んでおりますが、上記1. に記載のとおり、中長期的には当社業績及び企業価値の向上に資するものと考えております。

以 上

(参考) 当期業績予想	単位:百万円			
	売上高	営業利益	経常利益	親会社株主に帰属 する当期純利益
当期連結業績予想 (2023年3月期)	12,800	△3,250	△3,250	△3,300
前期連結実績 (2022年3月期)	12,852	△4,786	△4,692	△5,768