

2022年11月期

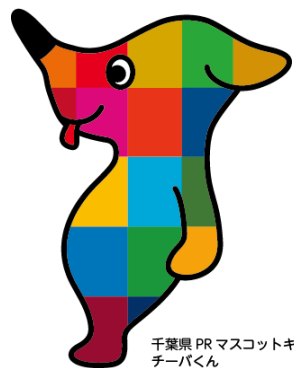
第2四半期決算補足説明資料



ITサービスで
人々の生活を
豊かにする
ライフサポー
ターグループ



(2022年3月 ちばSDGsパートナー企業に登録されました)



千葉県PRマスコットキャラクター
チーパくん

ちばSDGs

ちばSDGsパートナー 556号



MITホール
ディングス
株式会社

(証券コード:4016)

2022年7月15日

目次


1. 2022年11月期第2四半期決算概要
2. トピックス
3. 会社概要
4. サービス概要

1. 2022年11月期第2四半期決算概要

第2四半期決算ハイライト

連結売上高

21億32百万円

前年同期比 12.5%増 

連結営業利益

52百万円

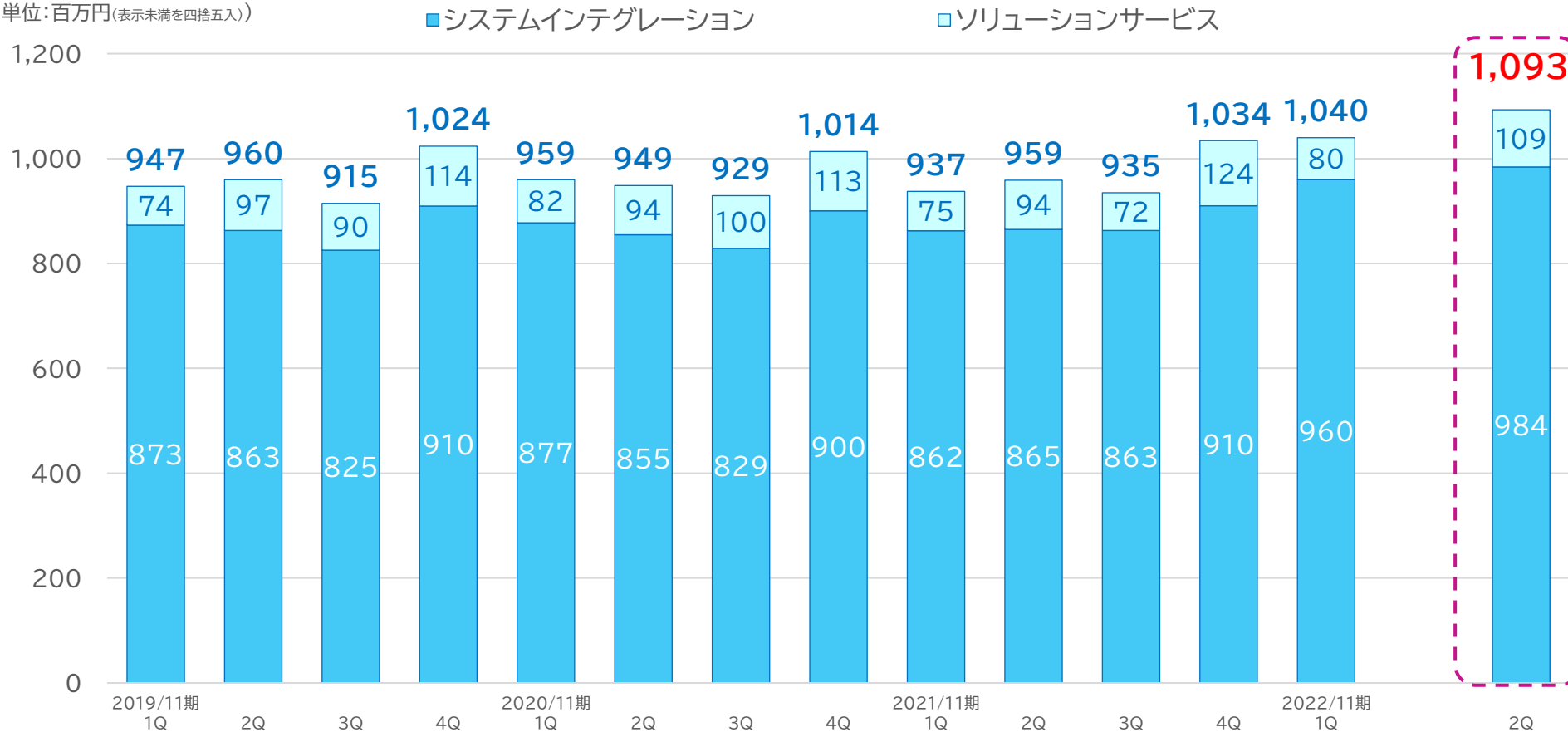
前年同期比 190.6%増 

- 当第2四半期連結累計期間の業績は、システムインテグレーション・ソリューションサービスとともに前年同期を上回り、売上高は21億32百万円(前年同期比12.5%増)、四半期売上高の過去最高額を更新しました。
- 利益面では、システムインテグレーションの売上拡大及び、デジタルマーケティングソリューション(Wisebook)の売上が拡大したことにより、粗利率は前年同四半期と比べ1.4%改善し、売上総利益は4億69百万円(前年同期比20.3%増)、営業利益は52百万円(前年同期比190.6%増)となりました。

四半期連結売上高の推移

- 第2四半期連結売上高は、システムインテグレーションサービス、ソリューションサービス共に、前年同期比・前四半期比でプラスとなり、順調に推移。

(単位:百万円(表示未満を四捨五入))



前年同期比 (YoY)
114.0%

(内訳)
システムインテグレーション 113.8%
ソリューションサービス 115.8%

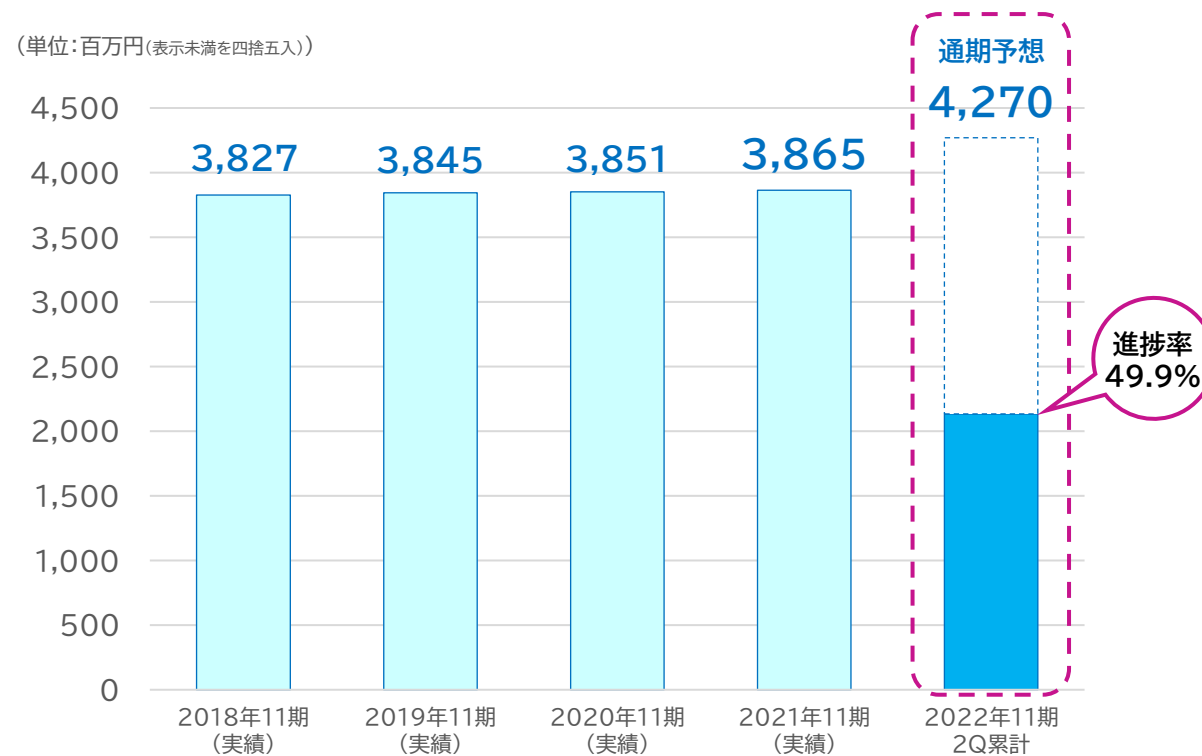
前四半期比 (QoQ)
105.1%

(内訳)
システムインテグレーション 102.5%
ソリューションサービス 136.2%

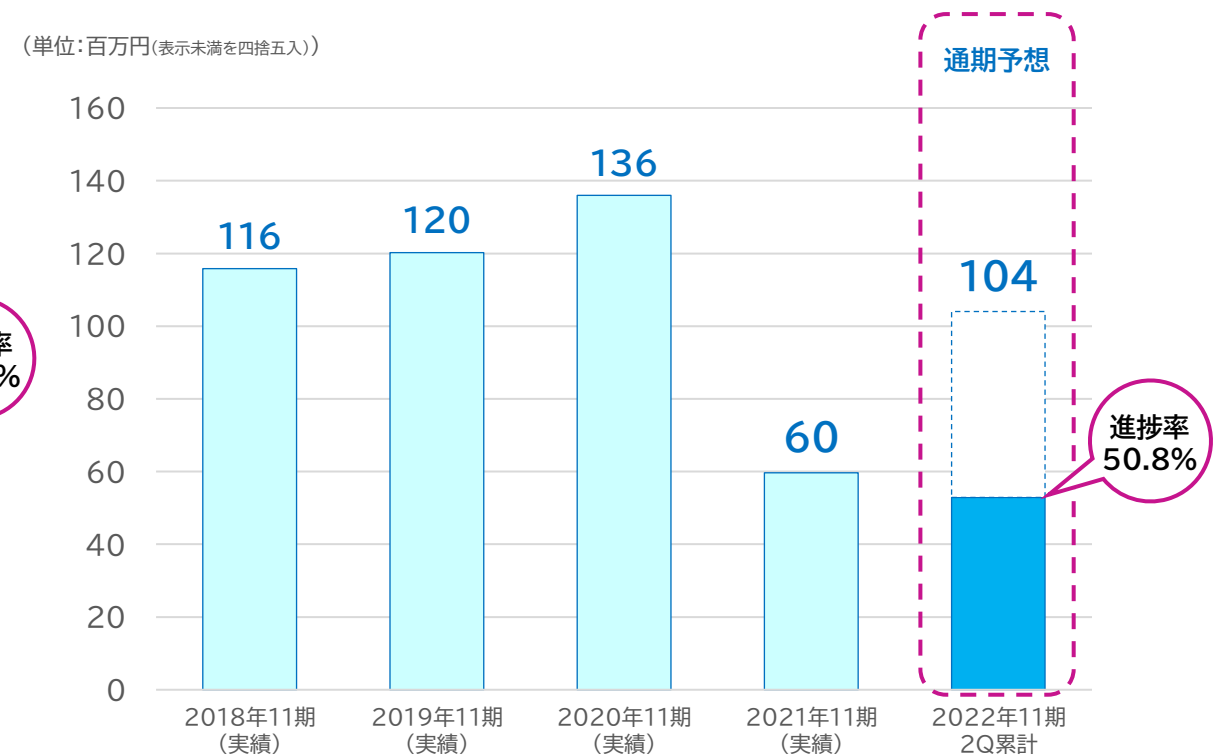
通期連結業績予想に対する進捗(2022年11月期)

- 通期業績予想に対する第2四半期連結累計期間の進捗は、売上高21億32百万円(進捗率49.9%)、営業利益52百万円(進捗率50.8%)と順調に推移しております。

連結売上高




連結営業利益



第2四半期決算ハイライト(サービス別)

システムインテグレーション売上高

19億44百万円

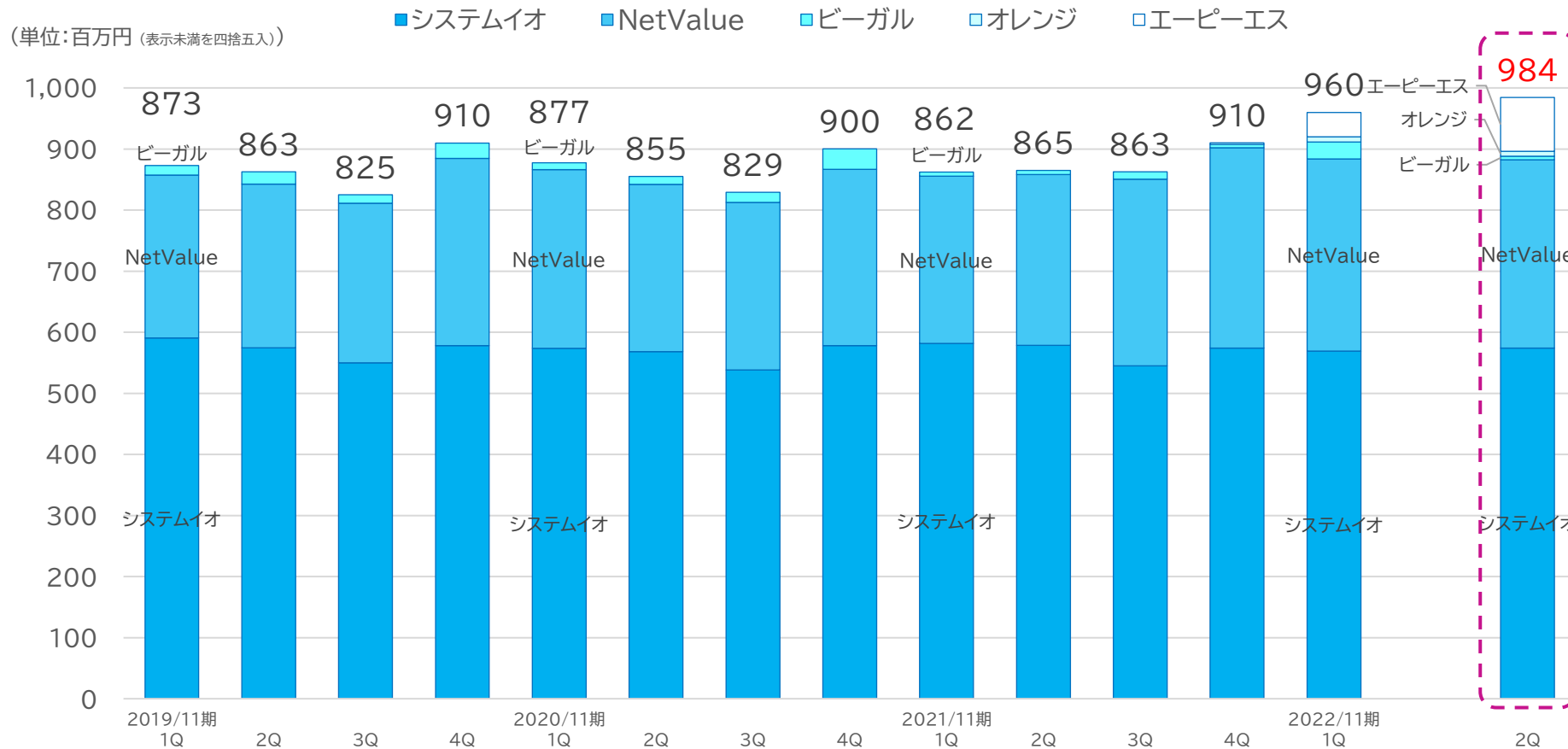
前年同期比 12.5%増 

- 当第2四半期連結累計期間は、主要顧客からの受注が堅調に推移し、通信・エネルギー案件の受注が拡大したことに加え、株式会社オレンジコンピュータ及び株式会社イーピーエスがグループ加入したことによる売上高加算もあったことから、売上高は1,944,034千円(前年同期比12.5%増)となりました。
- なお、新規グループ加入のオレンジコンピュータの売上高16,580千円、イーピーエスの売上高128,067千円が当第2四半期連結累計期間のシステムインテグレーション売上高に含まれています。

システムインテグレーション

四半期売上高(事業会社別)

- 第2四半期売上高は、9億84百万円となりシステムインテグレーション四半期売上高として過去最高額を更新。
- 新規加入の(株)オレンジコンピュータ、(株)エーピーエスを除く四半期売上高は8億88百万円(前年同期比2.7%増)。



前年同期比 (YoY)
113.8%

(内訳)	システムイオ	99.2%
	NetValue	110.3%
	ビーガル	84.4%
	オレンジ	- %
	エーピーエス	- %

前四半期比 (QoQ)
102.5%

(内訳)	システムイオ	100.9%
	NetValue	98.1%
	ビーガル	20.7%
	オレンジ	97.6%
	エーピーエス	- %

第2四半期決算ハイライト(サービス別)

ソリューションサービス売上高

188百万円

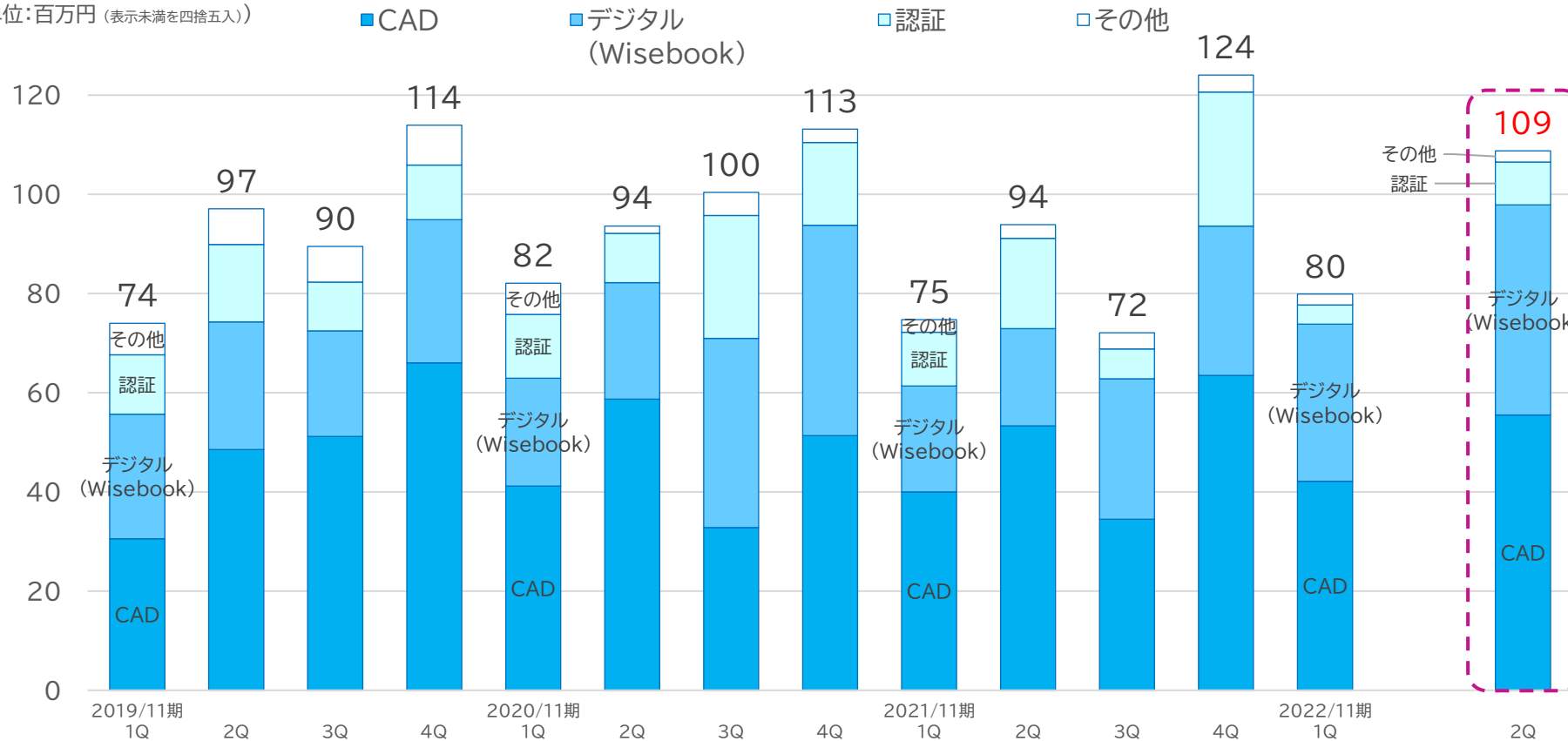
前年同期比 11.9%増 

- 当第2四半期連結累計期間は、クラウドサービスを展開する大手プラットフォームやパートナー企業へのOEM提供及び、サブスクリプション型サービスの拡充による中小規模事業者向けDX支援サービスの拡大を図るとともに、新サービスの開発及び販売体制強化へ向けた先行投資を継続して実施し、売上高は188,585千円(前年同期比11.9%増)となりました。
- コロナ禍により延伸となっていた新規案件が徐々に受注に繋がりはじめたことに加え、Wisebookを顧客専用カスタマイズし納入するプライベートサーバー案件の受注が拡大したことにより、特にデジタルマーケティングの売上高が拡大しました。

ソリューションサービス 四半期売上高(ドメイン別)

■ 第2四半期売上高は、デジタルマーケティング(Wisebook案件)の売上高が大幅に拡大(前年同期比80.9%増)。

(単位:百万円 (表示未満を四捨五入))



前年同期比 (YoY)
115.8%

(内訳)

CAD	104.1%
デジタル	216.2%
認証	47.4%
その他	81.4%

前四半期比 (QoQ)
136.2%

(内訳)

CAD	131.7%
デジタル	133.8%
認証	224.4%
その他	101.8%

連結損益計算書サマリー

- 第2四半期売上高は、四半期売上高の過去最高額を更新し、第2四半期連結累計期間の売上高は21億32百万円（前年同期比12.5%増）となり、営業利益は、52百万円（前年同期比190.6%増）を達成。

	2021年11月期 第2Q	2022年11月期 第2Q	前年同期比	
	金額(千円)	金額(千円)	金額(千円)	増減率
売上高	1,896,054	2,132,620	+236,566	+12.5%
システムインテグレーション売上高	1,727,465	1,944,034	+216,569	+12.5%
ソリューションサービス売上高	168,589	188,585	+19,996	+11.9%
内)デジタルマーケティングサービス	40,933	74,063	+33,129	+80.9%
CADソリューションサービス	93,315	97,611	+4,295	+4.6%
認証ソリューションサービス	29,066	12,492	△16,574	△57.0%
その他サービス(ドローン他)	5,272	4,418	△854	△16.2%
売上原価	1,505,464	1,662,820	+157,356	+10.5%
売上総利益	390,589	469,799	+79,209	+20.3%
販売費及び一般管理費	372,394	416,923	+44,529	+12.0%
営業利益	18,195	52,875	+34,680	+190.6%
経常利益	16,631	49,923	+33,291	+200.2%
親会社株主に帰属する四半期純利益	9,759	31,104	+21,344	+218.7%

2022年11月期連結業績予想

- システムインテグレーションで前期比8.7%増収、ソリューションサービスで27.6%増収を想定。
- 連結売上高は10.5%の増収、連結経常利益では64.5%の増益を見込む。

	2021年11月期 (実績)		2022年11月期 (業績予想)		増減額		増減率	
	百万円	構成比(%)	百万円	構成比(%)	百万円		%	
売上高	3,865	—	4,270	—	404		+ 10.5	
システムインテグレーション売上高	3,500	90.6	3,804	89.1	304		+ 8.7	
ソリューションサービス売上高	364	9.4	465	10.9	100		+ 27.6	
内)デジタルマーケティングサービス	99	2.6	166	3.9	67		+ 67.6	
CADソリューションサービス	191	4.9	202	4.7	11		+ 5.8	
認証ソリューションサービス	62	1.6	81	1.9	18		+ 30.4	
その他(ドローンサービス他)	11	0.3	15	0.4	3		+ 28.7	
売上原価	3,063	79.3	3,284	76.9	220		+ 7.2	
売上総利益	801	20.7	985	23.1	183		+ 23.0	
販売費及び一般管理費	741	19.2	881	20.6	139		+ 18.8	
営業利益	59	1.5	104	2.4	44		+ 74.9	
経常利益	60	1.6	100	2.3	39		+ 64.5	
親会社株主に帰属する当期純利益	28	0.7	57	1.4	29		+ 101.2	

2. トピックス

ソリューションサービス・デジタルマーケティング【Wisebook】

「Wisebook ONE」でNTTドコモと業務提携、6月1日から ドコモ「ビジネスdXストア」で『dX電子カタログ』サービス開始

業務提携



中堅・中小企業向けの業務支援クラウドサービスを販売する、ドコモの「ビジネスdXストア®」に、株式会社ビーガルの「Wisebook ONE」をOEM提供し、2022年6月1日から「dX電子カタログ」のサービス名で提供を開始いたしました。



- ✓ 「ビジネスdXストア」は、ビジネスdアカウント1つで、様々なジャンルのSaaSを利用でき、主に中堅・中小企業のお客さまのDXの実現を支援するサービスです。
- ✓ 「dX電子カタログ」を導入することで、社内外の資料やカタログをまとめて電子ブック化して管理・運用できるようになり、会社丸ごとのデジタル化が実現します。

(注)「ビジネスdXストア」は、株式会社NTTドコモの登録商標です。

システムインテグレーション【DX開発事例】

自治体DXをサポートするクラウドサービス『自治体申請ナビ』

導入事例

自治体 申請ナビ



「自治体申請ナビ」は窓口業務に必要な申請書類を「どこでも」「簡単に」「まとめて」作れるようにすることで、利便性の向上と窓口業務の効率化を図るクラウドサービスです。

市民サービスの向上と行政事務の効率化で『スマート自治体』の実現を支援。

- Webページから各種申請書が作成可能
- 窓口での手続きが効率化
- 来庁者の滞在時間を短縮
- コロナ禍における3密を回避

～ 茨城県守谷市役所様で採用 ～

「Wisebook」を申請書式のデジタルブック化に活かすことで、申請書式の選択やクラウド上での記入と保存、自宅や役所での印刷までの一連の流れを簡便に行うことができるクラウドサービス『自治体申請ナビ』が茨城県守谷市役所様で採用されました。

その他、デジタルサイネージ(天気予報、庁舎案内などリアルタイムで市広報情報を配信)やサービスロボットtemi(来庁者向けに対話による窓口案内や目的地への誘導を行うことができる自走ロボット)を導入し、市民サービスの向上と行政事務の効率化を図られています。



temi

THE PERSONAL ROBOT
<https://www.robotemi.jp/>

3. 会社概要

会社概要

企業名	MITホールディングス株式会社	
設立	2009年12月	
(創立)	1990年1月 (株式会社システムイオを設立)	
従業員数	15名 (2022年4月現在)	
グループ従業員数	370名 (2022年4月現在)	
所在地	千葉県美浜区	
役員	代表取締役	鈴木浩
	取締役	増田典久 (株式会社ビーガル代表取締役)
		中森将雄 (株式会社NetValue代表取締役)
		野山真二 (株式会社システムイオ代表取締役)
		三方英治 (財務担当取締役)
	社外取締役	池津学 (弁護士)
	常勤監査役	沼倉巧和
	社外監査役	東園直樹
		山西啓司
	執行役員	桑原智成 (VisionLinksMyanmarCo.,Ltd.代表取締役)

グループ会社一覧



企業名 (株)システムイオ
 設立 1990年1月
 従業員数 162名 (2022年4月現在)
 拠点 東京本社 (東京都港区)
 千葉本社 (千葉市)
 事業内容 システムインテグレーション

NetValue

企業名 (株)NetValue
 設立 2004年6月
 従業員数 120名 (2022年4月現在)
 拠点 本社 (大阪市)
 福岡営業所、川崎営業所
 事業内容 システムインテグレーション



企業名 (株)ビーガル
 設立 2007年9月
 従業員数 31名 (2022年4月現在)
 拠点 本社 (千葉市)
 東京支社、大阪支社、他
 事業内容 ソリューションサービス
 (デジタルブック、CAD、
 認証、ドローン) 及び、
 システムインテグレーション

Orange Computer

2021年
11月
グループ
加入

企業名 (株)オレンジコンピュータ
 設立 2009年11月
 従業員数 3名 (2022年4月現在)
 拠点 東京本社 (東京都港区)
 事業内容 システムインテグレーション
 (Linux用各種ドライバの開発
 計測&制御システムにおける
 ファームウェア・アプリ開発)



株式会社エーピーエス

2022年
1月
グループ
加入

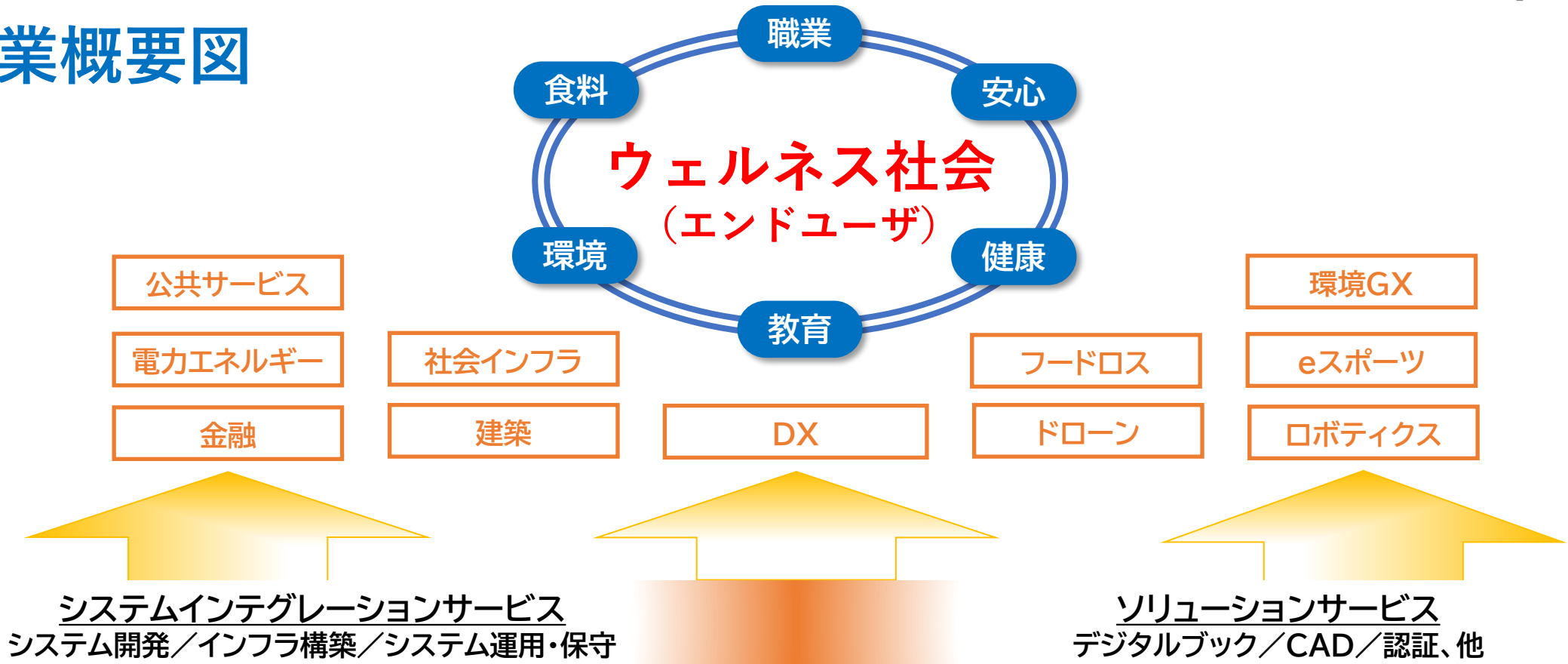
企業名 (株)エーピーエス
 設立 2005年1月
 従業員数 25名 (2022年4月現在)
 拠点 本社 (東京都千代田区)
 事業内容 システムインテグレーション
 (Webアプリケーション開発、
 インフラ構築) 及び、アプリ
 開発ソリューションサービス

Vision Links Myanmar

企業名 Vision Links Myanmar Co.,Ltd.
 設立 2015年9月
 従業員数 14名 (2022年4月現在)
 拠点 本社 (ヤンゴン)
 事業内容 システムインテグレーション

※VLMは非連結子会社です。

事業概要図



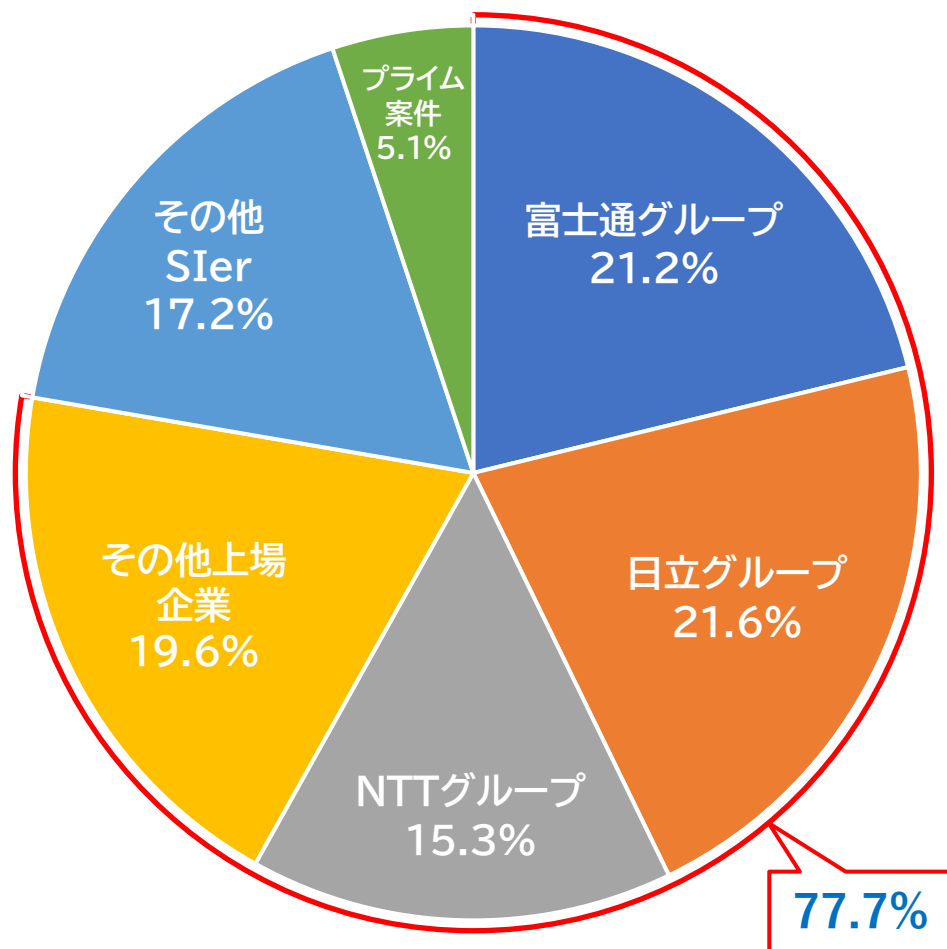
ウェルネス社会を支える ライフサポーターグループ

4. サービス概要

システムインテグレーションサービス

システムインテグレーションサービス

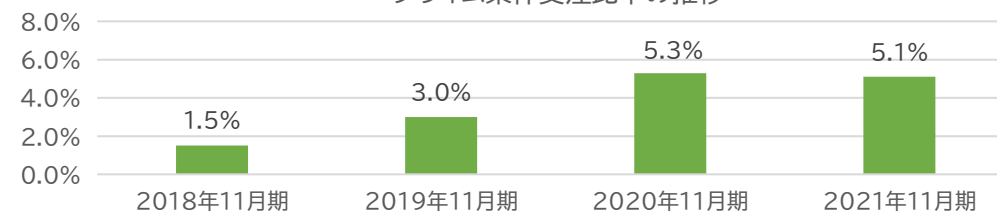
顧客分布(2021年11月期実績)



当社グループは独立系システムインテグレーターとして、30年を超える実績を積み重ねて続けています。

- ◆ 社会インフラ系システム開発及び、ネットワーク基盤構築の開発実績とノウハウの蓄積を強みに、顧客との長期的な取引を継続しており、主要顧客である大手メーカー、大手システムインテグレーターから約77%以上の受注を安定的に継続しています。
- ◆ あらゆる産業においてデジタルトランスフォーメーション(DX)の取り組みが加速している中、大手システムインテグレーターでは対応できない多くの中小規模事業者に向けて、生産性向上につながるシステム化コンサルティングサービスの提供を強化し、事業拡大を目指してまいります。

プライム案件受注比率の推移



システムインテグレーションサービス

～設計・開発からハードを含めた保守運用まで～

- ◆ 企業の業務を遂行するのに必要なソフトウェアシステムの開発から導入・運用保守までを行っています。
- ◆ 社会インフラ系基幹システム開発及びネットワーク基盤構築の受注を柱にしており、安定した受注の確保を実現しています。

★主な業種★

社会生活に密着したインフラを支えるシステムの開発、保守を担っています。



公共

(中央省庁、自治体、年金)



通信

(携帯キャリア)



金融

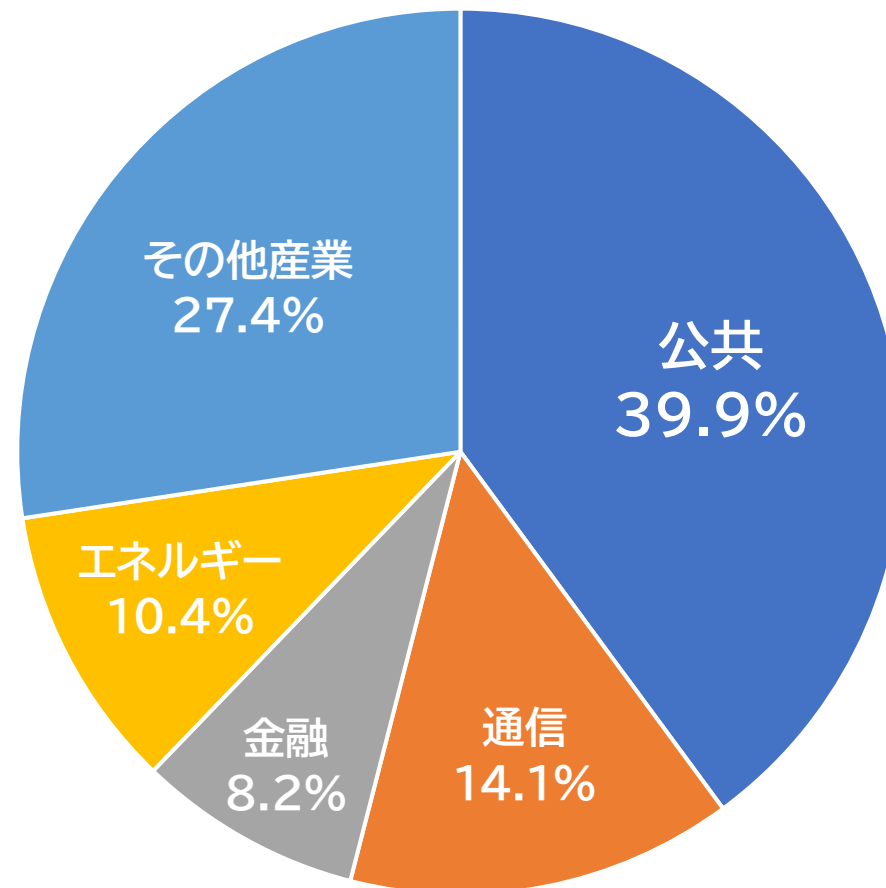
(銀行、クレジット、保険)



エネルギー

(電力系、ガス系)

ユーザ業種割合(2021年11月期実績)



【DX開発事例】

クラウドシステムソリューション

クラウドシステムを中心とした受託開発業務及び販売支援をワンストップで提供



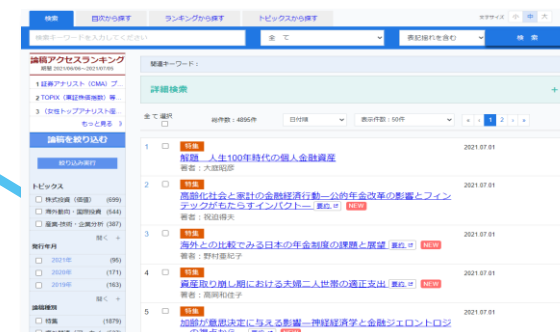
駐輪場定期利用管理システム
(キャッシュレス、個人情報レス)



工場稼働管理IoTシステム
(センサーモニタリングシステム)



アンケートクラウドシステム
(学校向け業務効率化システム)



デジタルアーカイブシステム
(過去文書管理・運用システム)

4. サービス概要

ソリューションサービス

4. サービス概要

ソリューションサービス デジタルマーケティング(Wisebook)



電子化の時間短縮と利便性が向上する制作・配信システム

2つのプランからお選びいただけます

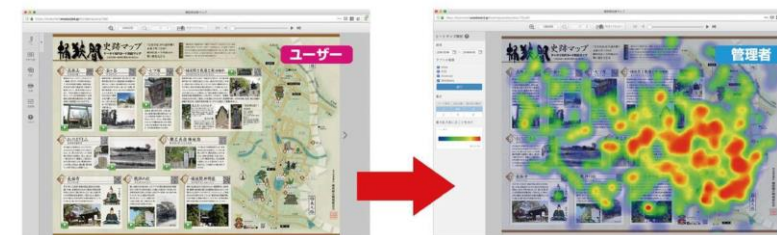
WiseBook Cloud 利便性向上とコスト削減を実現!

- 配信権
- 高機能
- アクセス権限
- ダウンロード
- ビューア
- 権限管理
- セキュリティ
- 複数アプリ

WiseBook LS 専用サーバーで柔軟にカスタマイズ!

- 専用サーバー
- カスタマイズ
- アドオン
- 高速ペック
- 高セキュリティ
- 専用ドメイン
- アプリ

➤ デジタルブックの閲覧状況をアクセス解析(ヒートマップ)



ペーパーレス化

電子パンフレットのWEB配信でコスト削減

会議ごとの資料プリント→製本→配布を、クラウドで集中的に管理し、セキュアな環境で運用できます。制作から公開までの時間を短縮、コストも大幅に削減でき、「働き方改革」をサポートします。

マーケティング

WEB 連動で次の展開へ知りたい情報を取得

Wisebook解析システムでブック解析情報を数値化し、アクセス解析をビジュアル表示します。紙媒体では知り得なかった情報を取得し、商品販売戦略や紙面レイアウトの構成などに活用できます。

➤ 導入事例：ディノス様
通販カタログサイト

dinos



➤ その他導入企業例(抜粋)

eラーニング

教育現場で簡単運用・学習効果UP

学校や塾などの教育教材や社内教育マニュアルなどを電子テキスト化。動画を組み込んだeラーニング教材として利用できます。スマホやタブレットから「すきま時間」で「いつでもどこでも」学べる学習ツールとして最適です。

文書管理

デジタル文書で効率よい文書管理を実現

社内に保管されている様々な文書や技術資料などの社外秘文書を「限定公開」で運用できます。Wisebookライブラリ(本棚)の検索機能を利用することでキーワード検索が可能。ページ内でハイライト表示されるため、素早く見つけることができます。



感動のそばに、いつも。



デジタルマーケティングソリューション

SHARP BIGPADで使える タッチディスプレイ(電子黒板)仕様のWisebook製品を販売

事業提携

▶ 製品の特徴

会議資料やレジюме等をWisebookで簡単にデジタルブック化し、保存～管理～運用が出来ます。BIGPADで投影することで、電子ブックへ直接書き込みできるようになり、書き込んだ内容のクリア機能も搭載。電子ブックを閉じるだけでペンで書き込んだ内容がクリアされるため、同じ教材で何度も授業を行う塾や学校などにもおすすめです。



BIGPADは、シャープ製タッチディスプレイです。内蔵ホワイトボードやワイヤレス機能により、クイックなミーティングや授業をアシストしてくれます。

ソリューションサービス

CADソリューション(DynaCADシリーズ)



◆DynaCADシリーズ

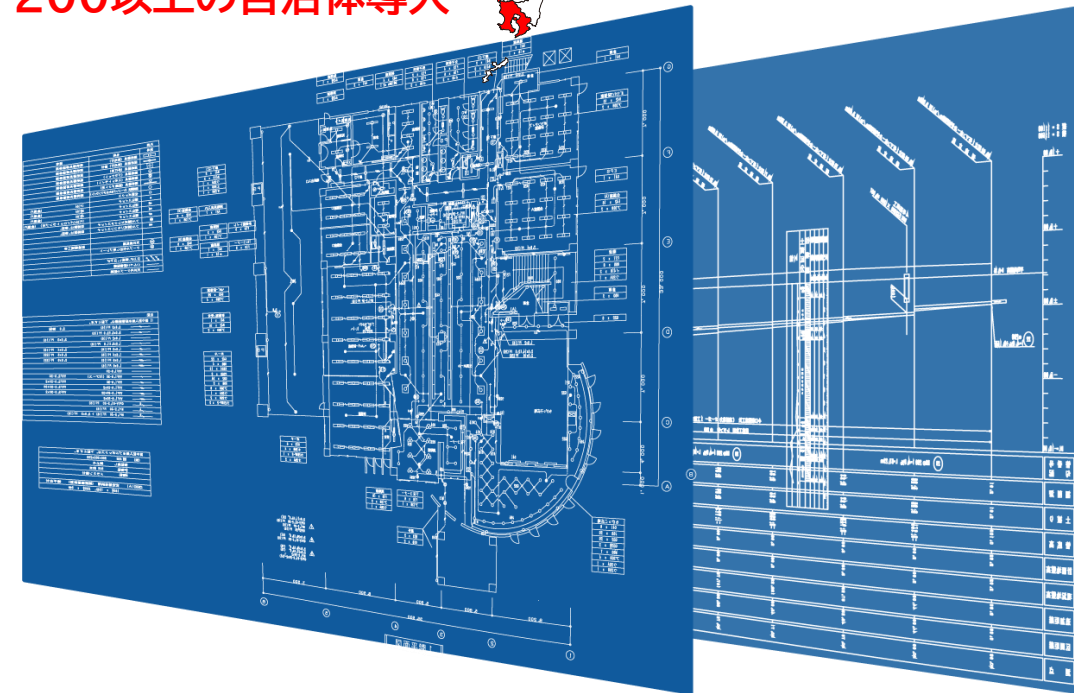
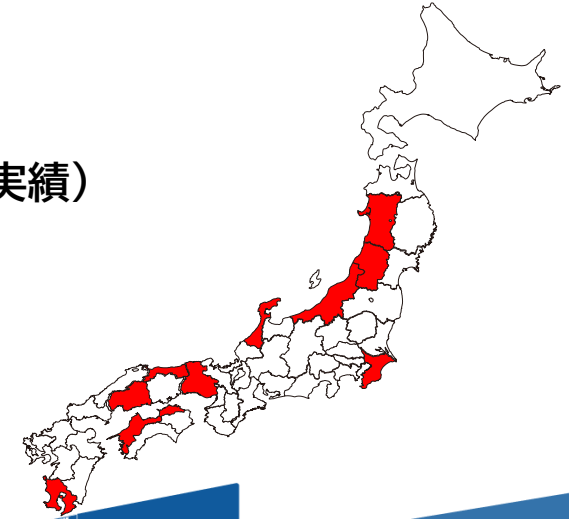
- DynaCAD官公庁版Plus
- DynaCAD土木Plus
- DynaCAD電気
- DynaCAD
- DynaCAD3DVIEWER
- DynaCADCUBE(3DCAD)

◆その他CAD関連サービス

- 図面電子化『B@図』
- CAD関連書籍・電子納品ソフト・施設管理ソフト

◆導入実績(出荷実績・顧客実績)

- 累計販売本数
- 12万ライセンス超
- 11県の県庁で採用
- 200以上の自治体導入



ソリューションサービス

CADソリューション

3次元CAD『DynaCAD CUBE(キューブ) Ver1.0』

～自治体のCIM/i-Construction推進を支援～

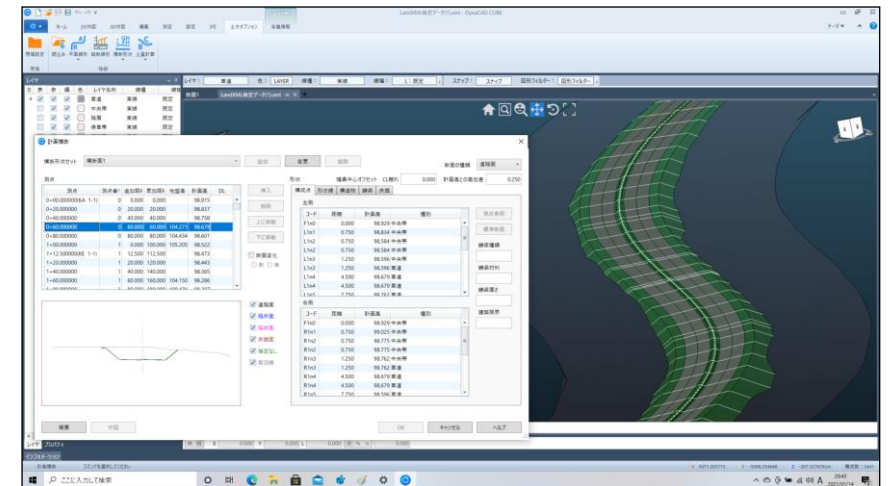


◆ DynaCAD CUBEの展望

- 『DynaCAD CUBE Ver1.0』は、自治体様向けの先行発売となり、2次元汎用CAD『DynaCAD』の操作性を踏襲しつつ、簡易2D・3D作図編集機能やLandXML/IFC入力、3D表示機能や土量計算などの機能を搭載しています。
- 2021年11月には、Ver1.0に編集/データ互換機能を強化したVer1.5を発売。今後のさらなる3次元化の流れを見据えた商品開発に取り組んでまいります。

[DynaCAD CUBEの主な特徴]

- ✓ CIM/i-Constructionで納品されるLandXMLデータを取り込み、3次元表示することで視覚的に確認することができます。
- ✓ 距離測定や面積測定・土量計算などにより、CADデータから業務に必要な情報の確認が可能です。



ソリューションサービス

認証ソリューション(セキュリティ)

◆ **顔認証**を利用したシステムの設計から導入、
施工、保守サービスまで提供。

- **顔認証**×入退管理システム
- **顔認証**×勤怠管理システム
- **顔認証**×食堂決済システム
- 共連れ防止システム
- ICカード発行 など

◆ コロナ禍における感染拡大防止対策のための
検温機能付顔認証システム関連製品、
「AI FaceTerminalシリーズ」を販売。

AI Face Terminal シリーズ

顔と温度のワンストップ認証

AI Face Terminal **-mini-**

AI Face Terminal -TEMPの性能そのままに登録者人数を抑え、
更にAI Face Terminal A70を小型にした廉価版のminiが登場!

コンパクトなのに
高性能!
しかも低価格な
デバイスです

主な特長

- 正確な温度検知
誤差±0.5℃以内で人体のみの温度を検知
検温が正常時のみ開扉できる機能あり
- AI技術による顔認証
認証時間は0.2秒未満
認証精度 99% 以上
登録は写真でもOK
- マスク・メガネ着用可
マスク・メガネ着用の有無を最新のAI技術で判別して認証
マスク着用必須の設定により、未着用の場合、アラートまたは開扉ができない設定が可能

A70とのサイズ比較



A70 mini



38.1℃



36.6℃



37.6℃



37.6℃



38.1℃

認証・クラウドソリューション

ニューノーマル対応の社員・学生食堂向け 食事予約クラウドシステム『TheMeal』に 新機能「ICカード認証」が搭載されました。

◆ ICカード認証バージョン

➤ 従来のTheMealでは顔認証でのみ本人認証を行っていましたが、既存の社員証などを連携できるICカードバージョンが新登場しました。社員証でユーザー管理を行う事で、すでにあるユーザー情報を利用することができ、登録作業など、導入時の初期作業負担が軽減されます。

◆ 使用できるICカードは？

- NFC対応のカードリーダーなので、一般的に利用されているICカードをご使用いただく可能です。
- ・FeliCa Standard(4k、6k)
 - ・FeliCa LiteS
 - ・Mifare Standard
 - ・Mifare UL
- ※その他、Suicaなど、交通系ICカードもご使用可能です。





ソリューションサービス

ドローン操縦技術者講習団体「DIA(ダイア)」

～DXを見据えたドローン操縦者の育成で自治体支援～

ドローンを活用する事で、これまで別の手法にて「手間暇やコスト」を削減し、「困難を実現」する、といった取り組みはデジタルトランスフォーメーション(DX)取組の1つであり、今後も様々なシーンでドローンの活用が促進されます。

DIAでは、ドローンに初めて触れる初心者の方でも「安全」に、そして「快適に」ドローン活用の基礎知識や安全な取扱い、そして空撮技術など、多彩な知識・技術を学べる講習を展開しております。

■香川県庁職員様にて「小型無人機ドローン技能講習」を実施

期間：令和4年1月26日、令和4年2月21、22、24日

座学講習 1日間 / 技能講習 3日間 (合計4日間)

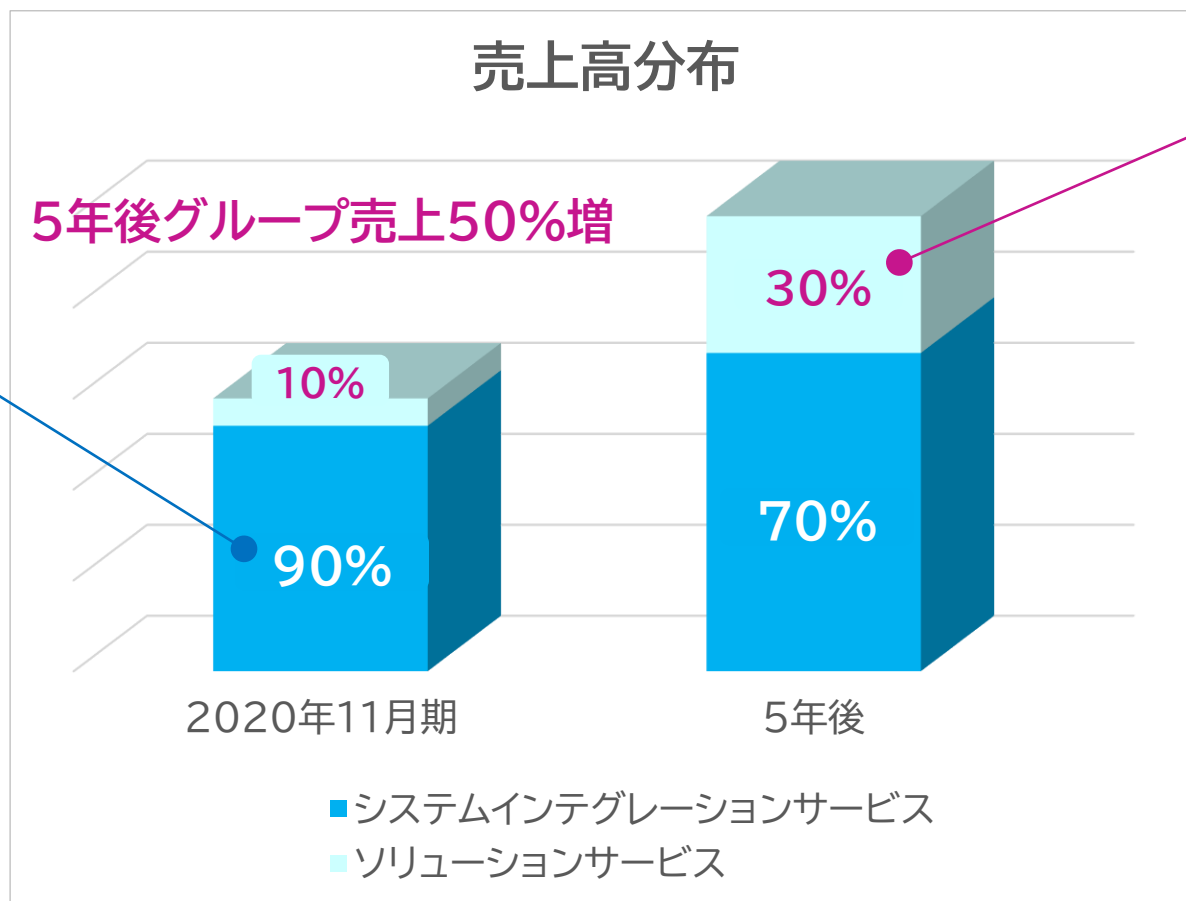
内容：基礎知識やドローンの安全な取扱い、操縦技術、空撮技術など、多くの知識・技術の習得講習。技能講習においては100m以上の上空までドローンを飛行させた状態での操縦訓練など、屋外の実践環境でを使用することを前提とした講習を実施。



グループ成長戦略

安定的な成長、経営基盤

戦略的な拡大成長、高収益事業



◆ システムインテグレーションサービス

【得意分野】

- ・大規模インフラ開発
- ・エネルギー関連
- ・通信キャリア

【戦略項目】

- ・人材確保
- ・オフショア・ニアショア
- ・中小規模事業者向けDX推進

◆ ソリューションサービス

【主な製品・サービス】

- ・DynaCADシリーズ(ソフトウェア)
- ・Wisebook(クラウド・ライブラリサーバ)
- ・認証セキュリティサービス

【戦略項目】

- ・SaaS型クラウドサービス推進強化
- ・ストックビジネスの推進
- ・サービスの多様化
- ・グローバル展開

サステイナブルな成長に向けて、 バランスの取れた高い成長性を確保していきます。

着実に質の高い成長(成長が次の成長に繋がる)
SI・ネットワーク基盤構築
安定的な拡大成長



開拓精神を持ったチャレンジングな成長
CAD・クラウド・セキュリティー・電子カタログ
高収益体質への変革

⇒ ソリューション売上比率30%へ

デジタルマーケティング
『WisebookONE』

CADソリューション
『DynaCADCUBE(3D)』

認証ソリューション
『3D・検温機能付顔認証』

システムインテグレーションサービス

現在

本資料に関する取扱い

■ 免責事項

本資料に記載した内容等は、資料作成時における当社の判断であり、その情報の正確性、完全性を保証または約束するものではありません。

また、業績予想等の将来に関する記述は、当社が現在入手している情報及び合理的であると判断する一定の前提に基づいており、実際の業績は様々な要因によって異なる場合があります。今後、新しい情報・将来の出来事等があった場合であっても、当社は本資料に含まれる将来情報の更新・修正を行う義務を負うものではありません。

投資を行う際には、ご自身の判断において行っていただきますよう、お願いいたします。

■ 本資料に関するお問い合わせ先

MITホールディングス株式会社 IR担当

TEL : 043-239-7252

E-Mail : ir@mit-hd.co.jp