

証券コード: 5938

) 2023年3月期 第1四半期 決算説明資料(IFRS)

(2022年4月 - 2022年6月)

株式会社 LIXIL

2022年7月29日

Copyright © LIXIL Corporation. All rights reserved

▶ 2016年3月期よりIFRSに移行しています 各段階利益の名称の違いは以下の通りです

日本基準	IFRS (当社財務報告)			
	継続事業			
売上高	売上収益			
売上原価	売上原価			
売上総利益	売上総利益			
販管費	販管費			
営業利益	事業利益(CE)			
営業外収益·費用	その他収益・費用			
経常利益	営業利益			
特別損益	金融収益·費用			
	持分法投資損益			
税引前利益	税引前利益			
	継続事業からの当期利益			
	非継続事業			
	非継続事業からの当期利益			
当期利益	当期利益			
非支配持分に帰属する当期利益	親会社の所有者に帰属する当期利益			
親会社の株主に帰属する当期利益	非支配持分に帰属する当期利益			
usps甘洪소(古쌍ᆀᅛ /a=) 내는다.甘洪소(治쌍ᆀ산 내-내기				

IFRS基準の「事業利益 (CE) 」は日本基準の「営業利益」に相当

>本日のポイント

2023年3月期 第1四半期 業績の総括

下記理由により前年同期比増収減益。ただし、利益は回復傾向

1) コスト・インフレーション

• 直近では、主要原材料の市場価格は下落方向に転じるも、過去のコストによる生産・ 在庫計上とヘッジ取引、円安影響により下落影響の発現は、早いもので3Q、 遅いもので4Q半ばに

2) 価格改定

• 計画に沿って順調に進捗。本格的な効果の発現は10月以降を予定

3) 市場環境(需要)

市場の需要は弱含む一方で、当社受注状況は概ね良好

4) 第1四半期における各事業の状況

LWT(日本): 一時的な部品供給難への対応が奏功し、前年同水準の売上を確保。
他方で対策コストが上昇

• LHT (日本): アルミ地金のヘッジと円安の進行により、コスト高が継続。採算面に影響

・ LWT (海外): 1Q売上成長の多くが為替影響。受注良好なるも、1Qは、サプライ

チェーン上の諸問題を背景として商品供給の安定化が課題に

LIXIL

2

>本日のポイント

施策の段階的実行と効果発現により、利益率は順次回復



棒グラフ: 事業利益額、折れ線グラフ: 事業利益率

———— 施策 ^{全社}

段階的な価格改定(1)の継続的実施

欧州

- サプライチェーン寸断への対応
 - 欧州主力工場における人員不足解消に向けた 労使協議
 - 2つのディストリビューション・センターの新設による物流処理能力と機動力の強化⁽²⁾
 - 地域間商品供給の調整迅速化

米国

- ・ 米国市場における需要軟化への対応
 - ブランド強化による他社製品との差別化
 - 専任営業部隊による販売チャネルの拡大推進
 - 水栓金具の市場シェア拡大

日本

- 住宅性能向上(断熱)リフォーム普及に向けた 取り組みの強化
- メーカー業務と流通業務の峻別と合理化
- 日本事業におけるコスト削減 (アセットライト化など)

XII (1) 2021年12月7日公表 プレスリリース 「原材料価格の高騰による住宅用建材・設備機器のメーカー希望小売価格の一部改定について」 2022年6月23日公表 プレスリリース 「建材・設備機器のメーカー希望小売価格の一部改定について」

(2) p.26 事業・ESG関連トピックス「サプライチェーンの寸断と物流費の上昇への対応」参照

今後の見通し: コスト環境は良化。ただし、影響の発現にはやや時間を要する

コスト環境

原材料コスト

- **銅:**価格は下落傾向(1)。過去ヘッジ分と在庫計上分 により、コストへの本格的な反映は4Q半ば以降の見通し
- アルミ: 大幅に下落(2)するも、過去のヘッジ分と為替 影響により、1-20は期初コスト見込みを上回り、 3Q以降に価格下落と円安影響が拮抗する見通し
- 鉄・樹脂: 3O以降の価格下落を見込む

物流コスト

- 海上輸送等の運賃水準は下落傾向なるも、2Qまでは 過去運賃を反映した原価が計上される見通し
- 価格下落影響は、3Q以降に発現の見込み

半導体・ワイヤーハーネス・木製品など、その他のコスト

- 仕入の冗長化がサプライチェーンの寸断に対し奏功。 一方で対応コスト高が継続
- 突発事項の発生頻度は低下。今後、緩やかに対応 コストが減少することを期待

為替影響(円安影響)

地金(アルミなど)調達の他、海外工場からの部品・ 製品輸入への影響あり

今後のリスク要因

ロシアからのエネルギー供給リスク

- エネルギー消費が高まる冬期における生産にリスクあり
- ドイツ所在の工場は3つ。GROHE製品の約50%を生産
- ただし、ガス供給が45%削減される悲観シナリオでも 代替エネルギーへの転換で生産高の減少は4.5%程度 に留まると試算

労務問題

- コロナ禍による労働力不足、ストライキ・欠勤は工場の 他、港湾・輸送業者でも頻発
- 商品供給の不足については、今後も注視が必要

中国におけるロックダウンの頻発

• 引き続き、仕入の冗長化により対応を予定

世界的需要の本格的減退

LIXIL (1) LME 月間平均価格 (2022年): ピークの3月におけるUSD10,246/トンから6月は、USD9,036/トン(-12%) (2) LME 月間平均価格 (2022年): ピークの3月におけるUSD3,543/トンから6月は、USD2,585/トン(-27%)

>2023年3月期第1四半期決算ハイライト

前年同期比で増収減益

3,603億円、前年同期比 4%增 売上収益

- 1Q3ヵ月: 国内 +0.4%、海外 +11%(為替影響除く、+1.4%)
- サプライチェーン寸断、中国ロックダウンの影響あるも、為替影響、国内リフォーム 成長、アジア太平洋地域の経済活動回復進展により増収

70億円、前年同期比 161億円減 事業利益

- 1Q3ヵ月:国内-74億円、海外-99億円、連結調整/他+12億円
- 各種対応策(1)の段階的な効果発現により、対前年同期比減益なるも、 4月以降、利益率は徐々に回復

最終四半期利益(2) 57億円、前年同期比 111億円減

事業利益の減少を主因として減益

(1) 各種対応策についてはp.3参照

(2) 最終四半期利益=親会社の所有者に帰属する四半期利益

>2023年3月期 第1四半期 連結業績結果

	22/3期 1Q 3ヵ月	23/3期 1Q 3ヵ月	前年同期比	
(億円)	実績	実績	増減	%
売上収益	3,458	3,603	+145	+4.2%
売上総利益	1,250	1,164	-86	-6.9%
(%)	36.2%	32.3%	-3.9pt	-
販売費及び一般管理費	1,019	1,094	+75	+7.3%
事業利益(1)	231	70	-161	-69.8%
(%)	6.7%	1.9%	-4.7pt	-
非継続事業を含む 最終四半期利益 ⁽²⁾	168	57	-111	-65.9%
EPS (円)	57.91	19.79	-38.12	-65.8%
EBITDA ⁽³⁾	431	269	-162	-37.5%
(%)	12.5%	7.5%	-5.0pt	

- 事業利益率: 4.7pt悪化(売上総利益率: 3.9pt悪化、販管費率: 0.9pt悪化)
- 売上総利益率・事業利益率: 1Q時点では価格改定・固定費削減効果がコスト増を賄うに至らず、悪化
- 販管費: 販売活動量の増加及び物流費の上昇により、前年同期比+75億円(日本+14億円、海外+34億 円、為替換算影響+27億円)。販管費率は、海外における人件費・物流費率の上昇を主因に0.9pt悪化

- LIXIL (1) 日本基準の「営業利益」に相当 (2) 親会社の所有者に帰属する四半期損益

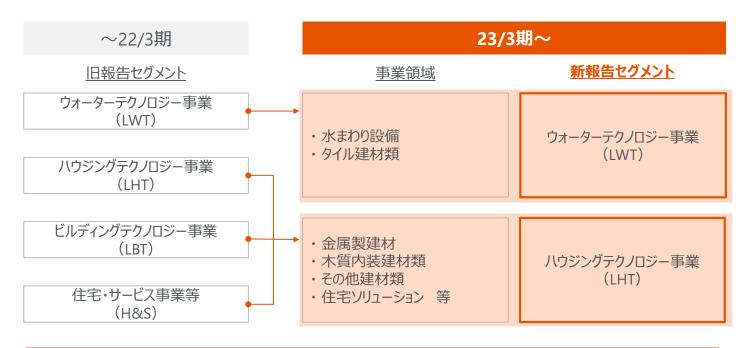
(3) EBITDA=事業利益+減価償却費

6

対 報告セグメントの変更

成長と利益率向上を加速し、事業間連携を強化する組織体制へ

ビルディングテクノロジー事業(LBT)及び住宅・サービス事業等(H&S)をハウジング テクノロジー事業(LHT)に統合することで、一層の事業間融合を図る



〉ご参考:2023年3月期第1四半期業績概況(報告セグメントの変更)

旧報告セグメントによる1Q(3ヵ月)業績は以下のとおり

		第1四半期 3ヵ月				
旧報告セグメント	(億円)	22/3期	23/3期	増減		
LWT	売上収益	2,106	2,210	+104		
LVVI	事業利益	237	132	-104		
1117	売上収益	1,148	1,167	+20		
LHT	事業利益	104	35	-69		
LBT	売上収益	180	197	+17		
LDI	事業利益	-8	-8	-0		
住宅・サービス事業	売上収益	72	68	-3		
等(H&S)	事業利益	1	4	+4		
◇北北市公士=田東々	売上収益	-47	-39	+8		
全社/連結調整	事業利益	-102	-94	+9		
合計	売上収益	3,458	3,603	+145		
□ēT	事業利益	231	70	-161		

為替影響

1Q3ヵ月: 売上収益 +115億円、事業利益 +14億円

LIXIL

8

>2023年3月期 第1四半期 業績概況 (報告セグメントの変更)

ウォーター事業(海外)、ハウジング事業が増収に貢献。コスト高対応策効果により、 全事業で直前四半期比では増益なるも、前年同期比では減益

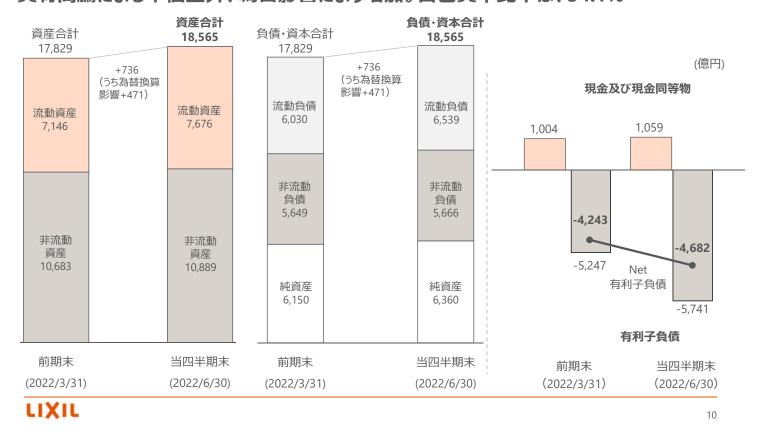
		第1四半期 3ヵ月					
					増減		
新報告セグメント	(億円)	22/3期 ⁽¹⁾	23/3期		セグメント 変更による 増減 ⁽²⁾	セグメント 変更を除く 増減	
LVA/T	売上収益	2,106	2,210	104			
LWT	事業利益	237	132	-104			
LUT	売上収益	1,394	1,430	36	+17	+20	
LHT	事業利益	99	31	-68	+1	-69	
	売上収益	-42	-37	5	-3	+8	
全社/連結調整	事業利益	-105	-94	12	+3	+9	
∧= L	売上収益	3,458	3,603	145			
合計 	事業利益	231	70	-161			

為替影響

1Q3n月: 売上収益 +115億円、事業利益 +14億円

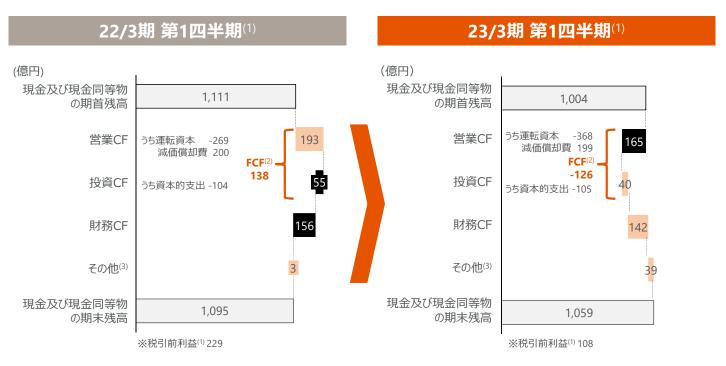
〉連結財政状態

総資産は、主としてサプライチェーンの寸断への対応としての在庫水準の引き上げと 資材高騰による単価上昇、為替影響により増加。自己資本比率は、34.1%



▶キャッシュフローの状況及び現金残高

フリーキャッシュフローは、アセットライト化促進により増加するも、在庫水準の引き上げ・ 資材高を主因とした棚卸資産残高増加による運転資本の減少、税引前四半期利益の 減少により前年同期比では264億円の減少



LIXIL

(1) 非継続事業を含む

(2) フリーキャッシュフロー (FCF) = 営業CF+投資CFで計算

> セグメント別決算の概要



ウォーターテクノロジー事業 (LWT)



ハウジングテクノロジー事業 (LHT)

12

〉ウォーターテクノロジー事業 (LWT)

日本事業は売上前年同水準、微減益海外事業は増収なるも、インフレによるコスト増により減益

		23/3期	前年同期比		
	(億円)	1Q実績	増減	%	
	売上収益	992	+0	+0.0%	
日本	事業利益	73	-5	-5.8%	
	%	7.4%	-0.5pt	-	
	売上収益	1,218	+104	+9.3%	
海外 ⁽¹⁾	事業利益	59	-100	-63.0%	
	%	4.8%	-9.4pt	-	
LWT合計	売上収益	2,210	+104	+4.9%	
	事業利益	132	-104	-44.1%	
	%	6.0%	-5.3pt	-	

23/3期 通期計画			
4	,330		
	385		
	3.9%		
5	,020		
	500		
10	0.0%		
9	,350		
	885		
	9.5%		

売上収益

- **日本:**前期下期の一部機器調達難影響が概ね解消したこと により、リフォーム売上を回復。前年同水準を維持
- **海外**(1): 物流ひつ迫、中国でのロックダウンなど外部環境影響 受けるも、アジア太平洋地域での売上増がカバーし、現地通貨 ベースでは前年と概ね同水準。円貨では増収
- **海外売上比率:**前年同期比2.2pt増の55.1%

事業利益

- 日本:価格改定、及び、中高級品価格帯商品売上の 好調により、利益額・率、共に前年同期比で微減益
- **海外**(*): コスト増影響の反映により、特に好調だった前年同期比で減益。ただしコスト増に即した価格改定により、直前四半期比で概ね横ばい
- **海外事業利益比率:**前年同期比22.6pt減の44.5%

>ウォーターテクノロジー事業 (LWT) 海外地域別売上収益

地域別:マネジメントベース LWT海外合計:制度会計ベース ⁽¹⁾ (億円)	23/3期 1Q実績	前年同期比 現地通貨 ベース	23/3期 通期予想	前年同期比 現地通貨 ベース
アメリカ	390	-3%		+16%
欧州、中東、アフリカ地域	488	-3%		+10%
中国	140	-11%		+11%
アジア太平洋地域	130	+25%		+13%
連結調整•他	70			
LWT海外	1,218	+9%	5,020	+8%

アメリカ

物流のひつ迫影響等により現地通貨ベースで減収。円貨では増収

- ✓ 物流ひつ迫影響を強く受け、現地通貨ベースで減収
- ✓ 販売チャネル別では、小売り向けが前年同期比増収なるも、 その他販売チャネルで減収(現地通貨ベース)

■ 中国

4-5月におけるロックダウン影響を主因として減収

✓ ロックダウン影響により、現地通貨ベース、円貨共に減収。ただし、ブランドミックスは良化

欧州、中東、アフリカ地域

物流のひつ迫影響等により現地通貨ベースで減収。円貨では増収

- ✓ 受注は依然堅調。ただし、物流ひつ迫影響を強く受け、 現地通貨ベースで減収
- √ より強靭なサプライチェーンの構築への対応として物流 センター2ヵ所を設立

■ <u>アジア太平洋地域</u> 経済活動の回復進展により増収

- ✓ インド・ベトナム・タイが増収を牽引
- ✓ 販売チャネルでは、小売り・プロジェクト共に回復中

LIXIL(1) 制度連結会計 為替レート: 23/3期 1Q実績1USD=129.04円、1EUR=138.24円 マネジメントベース為替レート: 23/3期 1USD=115円、1EUR=131.1円で比較

14

〉ハウジングテクノロジー事業 (LHT)

体質強化施策は着実に進展。原材料・資材価格上昇影響により、増収なるも減益

	23/3期 1Q実績		前年同	期比	23/3期 通期計画
(億円)		10大順	増減	%	
	売上収益	1,363	+9	+0.7%	5,805
日本	事業利益	30	-69	-70.1%	370
	%	2.2%	-5.1pt	_	6.4%
	売上収益	66	+27	+68.6%	185
海外	事業利益	2	+1	+280.0%	5
	%	2.6%	+1.4pt		2.7%
	売上収益	1,430	+36	+2.6%	5,990
LHT合計 ⁽¹⁾	事業利益	31	-68	-68.5%	375
	%	2.2%	-4.9pt	_	6.3%

売上収益

■ 住宅性能・快適性の向上を目的としたリフォーム需要の 増加により、前年同期比増収

事業利益

- 体質強化施策及び価格改定の推進、アセットライト化が 軌道に乗ったことにより、直前四半期比で利益率は回復
- ただし、価格改定は進展するも、主として為替影響を 背景とした、想定を上回る原材料・資材価格の上昇に より、前年同期比では減益

(ご参考) データ集

16

) 商品・サービス別売上状況

水まわり製品は、前年度下期の一部機器調達難影響は概ね解消。住宅性能・快適性の 向上を目的とした商品需要が1Qにおける売上伸長を牽引

					(億円)					(%)
							前	百期比	i	
セグメント	主要商品名	22/3期 通期実績	22/3期 1Q実績	23/3期 1Q実績	前年 同期比		22/3	3期		23/3期
					(%)	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q
LWT	衛生機器**	1,047	244	245	+0.4%	+0.9	-3.9	-0.1	+0.2	+0.4
	バスルーム	859	218	213	-2.4%	+10.7	-2.9	-3.3	-8.2	-2.4
	洗面化粧台**	391	90	92	+1.8%	+13.7	+6.6	+2.9	+0.6	+1.8
	キッチン	1,019	246	247	+0.3%	+9.5	+4.8	+1.8	-7.5	+0.3
	タイル	328	78	74	-4.2%	-1.6	+0.2	+0.6	-2.2	-4.2
LHT	住宅サッシ	1,642	412	407	-1.2%	-2.0	-4.3	-6.6	-3.9	-1.2
	エクステリア	1,014	260	260	+0.0%	+3.1	+1.2	+0.7	+3.0	+0.0
	インテリア建材	623	149	151	+1.4%	-3.1	+0.5	-0.7	+2.4	+1.4
	その他LHT	409	92	107	+17.0%	-36.5	-32.9	-30.3	+14.7	+17.0
	ビルサッシ ⁽¹⁾	893	180	197	+9.3%	-15.4	-9.4	+2.3	+4.6	+9.3
	住宅・サービス事業 ⁽¹⁾	303	72	68	-4.8%	-36.5	-32.9	-44.7	-21.7	-4.8
	海外売上(1)(2)	4,523	1,154	1,284	+11.3%	+49.6	+6.2	+13.0	+10.0	+11.3
	その他・連結調整等	1,236	264	258	-					
売上合計		14,286	3,458	3,603	+4.2%	+11.4	+0.1	+0.8	+3.3	+4.2
(ご参考) *	*「衛生機器」「洗面化粧台	う」に含まれる水	栓金具の売上	状況						
LWT	水栓金具	247	57	57	-0.3%	+17.9	+13.6	+16.1	+7.5	-0.3

^{【 (1)} ビルサッシ = 旧LBT、住宅・サービス事業 = 旧H&S、海外事業 = 23/3期 1QよりLHTの国内と海外の売上内訳変更を反映 (2) 海外水まわり事業の商品別売上状況については、p.19参照

▶日本 - 国内リフォーム戦略の進捗:リフォーム向け売上の拡大への注力

住宅性能・快適性の向上を目的としたリフォーム需要好調により、リフォーム商材売上

作为以上60.7 p	八工升	第1四半期 3ヵ月				
	(億円)	22/3期 実績 ⁽¹⁾	23/3期 実績	増減	前年 同期比	
リフォーム商材売	走上	753	780	+27	+4%	
LWT-J					+1%	
LHT-J					+7%	
	ビル事業除く				+3%	
	ビル事業				+61%	
リフォーム売上棹	構成比	40%	41%	+0.7pt		

セグメント別リフォーム売上構成比

	22/3期 1Q	23/3期 1Q	増減
LWT	48%	48%	+0.7pt
LHT	34% (1)	35%	+0.9pt
国内・計	40%	41%	+0.7pt

リフォーム加盟店の推移

店	21年 3月	22年 3月	22年 6月
LIXILリフォームショップ (FC)	540	536	539
LIXILリフォームネット (ボランタリー)	11,373	11,264	11,322
リクシルPATTOリフォーム サービスショップ	3,817	3,804	3,816

LIXIL (1) 同一基準に基づく比較を可能とするため、前年同期のリフォーム売上高を遡及修正

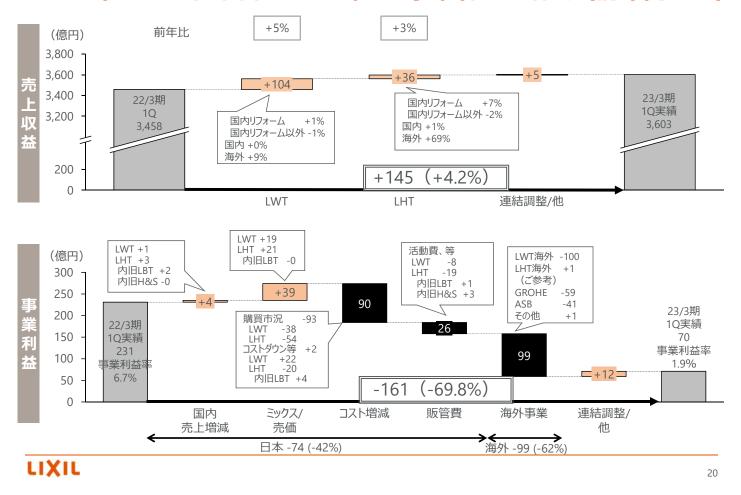
18

〉海外 - ウォーター事業における海外事業の成長促進の進捗

ブランド・ポートフォリオやグローバルな生産体制、先進技術を活かすことで、 ポートフォリオ・ギャップを埋め、海外事業の成長を促進(1)

	23/3期 第1四半期 3ヵ月				
	海外事業 合計	アメリカ	欧州、中東、アフリカ地域	中国	アジア 太平洋地域
売上構成比					
水栓金具 (浴室)	43%	13%	64%	53%	42%
衛生陶器等	38%	52%	23%	40%	53%
水栓金具 (キッチン)	8%	5%	13%	4%	3%
浴槽・シャワーシステム	7%	21%	0%	1%	1%
その他	4%	10%	1%	3%	1%
合計	100%	100%	100%	100%	100%
売上伸び率					
水栓金具 (浴室)	-2%	-11%	-4%	-2%	+44%
衛生陶器等	+1%	-1%	+7%	-21%	+24%
水栓金具 (キッチン)	-14%	-19%	-12%	-33%	+19%
浴槽・シャワーシステム	+5%	+4%	-10%	-17%	+108%

>2023年3月期 第1四半期 売上収益・事業利益の増減(前年同期差)



>2023年3月期 第1四半期 その他収益・費用、金融収益・費用 内訳

(億円	22/3期 1 Q 実績	23/3期 1Q実績	増減	
売却目的で保有していた資産の処分益	24	52	+28	
その他	7	16	+9	
その他の収益	31	68	+37	
有形固定資産処分損	5	7	+2	
減損損失	8	1	-8	
その他	10	10	+1	
その他の費用	23	17	-6	
受取利息	4	3	-1	
受取配当金	10	7	-2	(A) 「デリバティブ評価益」は
デリバティブ評価益	7	1	-6	(A) 「為替差損」と両建てで表示
為替差益	-	2	+2	ご されています。 22/3期
金融収益	20	13	-8	1Q実績
支払利息	11	11	-1	デリバティブ 7
為替差損	11	-	-11	(A) 評価益 ' 為替差損 -11
その他	1	3	+2	Net
金融費用	23	13	-10	

>セグメント別 実績及び通期業績予想

新報告セグメントによる前年度開示数字については、2022年7月29日公表の適時開示 「報告セグメントの変更に関するお知らせ」をご参照

		2	22/3期 10	Ω		23/3	期 1Q			23/3期	通期予想	
	(億円)	国内	海外	計	国内	海外	計	前年 同期比%	国内	海外	計	前期比%
	売上収益	992	1,114	2,106	992	1,218	2,210	+4.9%	4,330	5,020	9,350	+8.4%
	事業利益	78	159	237	73	59	132	-44.1%	385	500	885	+15.5%
LWT	%	7.9%	14.2%	11.2%	7.4%	4.8%	6.0%	-5.3pt	8.9%	10.0%	9.5%	+0.6pt
	売上収益	1,354	39	1,394	1,363	66	1,430	+2.6%	5,805	185	5,990	+2.5%
	事業利益	99	0	99	30	2	31	-69.3%	370	5	375	+18.4%
LHT ⁽¹⁾	%	7.3%	1.1%	7.1%	2.2%	2.6%	2.2%	-5.1pt	6.4%	2.7%	6.3%	+0.8pt
	売上収益			-42			-37	-			-140	-
連結調整 ·他 ⁽²⁾	事業利益			-105			-94	-			-450	-
	売上収益	2,346	1,154	3,458	2,355	1,284	3,603	+4.2%	10,135	5,205	15,200	+6.4%
	事業利益	177	159	231	103	61	70	-69.8%	755	505	810	+24.8%
LIXIL ⁽²⁾	%	7.5%	13.8%	6.7%	4.4%	4.7%	1.9%	-4.7pt	7.4%	9.7%	5.3%	+0.8pt

LIXIL (1) LHTのうち、複数の事業をグローバルに行っている会社業績の国内と海外の内訳を変更しており、それに伴い前年実績も変更 (2) 国内・海外の売上収益/事業利益の合計と「計」の金額の差は、連結調整・他の金額

22

〉主要海外子会社

ASB (ASD Holdings)	22/3期 1Q 実績	23/3期 1Q 実績	前年同期比	(百万米ドル)
為替レート(期中平均レート)	110.00	129.04	-	
売上収益	349	339	-3%	
事業利益	31	-5	-	
事業利益率	9%	-2%	-	

決算期	22/3期	2:	3/3期 1Q(3ヵ月)	
沃 昇别	期末残高	償却額	その他 ⁽¹⁾	期末残高
為替レート (残高は期末レート、償却は期中平均レート)	122.39	129.04	-	136.68
のれん	227	-	0	227
無形資産	200	-1	0	199

Grohe Group (グローエ)	22/3期 1Q 実績	23/3期 1Q 実績	前年同期比	(百万ユーロ)
為替レート(期中平均レート)	131.78	138.24	-	
売上収益	455	461	+1%	
事業利益	89	42	-52%	
事業利益率	<u>×</u> 19%	9%	-10.2pt	

決算期	22/3期	2:	3/3期 1Q(3ヵ月)	
沃 昇朔	期末残高	償却額	その他 ⁽¹⁾	期末残高
為替レート (残高は期末レート、償却は期中平均レート)	136.70	138.24	-	142.67
のれん	1,203	-	12	1,215
無形資産	1,417	-3	0	1,414

〉(ご参考)事業・ESG関連トピックス

24

>事業・ESG関連トピックス

環境配慮型商品の拡充

「ボディハグシャワー」⁽¹⁾、 「デッキDC」⁽²⁾新発売





- 環境ビジョン2050の達成に向けて⁽³⁾、2050年までに事業プロセスと製品・サービスによるCO₂排出量を実質ゼロにすることを目指した取り組みを強化
- 「ボディハグシャワー」は、「シャワーでも温まりたい」という多様化する ニーズに応えるとともに、エンドユーザーのエネルギー使用を低減、 また既存のお風呂に設置しやすい設計で工事付き商品としても 購入可能
- リサイクル材使用の「デッキDC」は、社会全体のCO₂削減につながる 資源の循環利用の促進に貢献

住宅の高性能化による 脱炭素化の推進が評価

TOSTEMの高性能窓・玄関ドアが2021年度 「環境省LD-Tech」にて認証を取得(4)



- 日本の脱炭素化を促進し、CO₂削減に最大の効果をもたらす製品を認証する、2021年度「環境省 LD-Tech」においてTOSTEMの高性能ハイブリッド窓「TW」、樹脂窓「EW」、高断熱玄関ドア「グランデル2」を含む計4製品の一部品目が認証を取得
- 住宅の断熱性能を高める上で、窓や玄関ドアなどの開口部が 重要な役割を担う中で、2026年3月期までに窓の高性能比率 100%を目指し(5)、住宅の脱炭素化を推進
- 循境利用の促進に貝服 (1) ニュースリリース <u>https://newsroom.lixil.com/ja/20220502</u>
- (2) ニュースリリース <u>https://newsroom.lixil.com/ja/22041501</u>
- (4) ニュースリリース https://newsroom.lixil.com/ja/2022062201
- (5) 新築戸建住宅向け高性能窓比率 2022年3月期 80%
- (3) CO2排出量削減の新たな中間目標を設定 https://newsroom.lixil.com/ja/20220620 tcfd

>事業・ESG関連トピックス

サプライチェーンの寸断と 物流費の上昇への対応

セントラル(CDC)、リージョナル・ディストリ ビューション・センター(RDC)を設立



- より機動的で強靭なサプライチェーンの構築に向け、さらなる 物流能力を増強すべく、ドイツ北西部にCDC、ドバイにRDCを
- 新設されたディストリビューション・センターは、最新鋭のプロセス と設備により、短納期で製品の安定供給を実現
- 再牛可能エネルギー由来の電力を使用。 事業活動を通じて気候変動の緩和に貢献

取り組みが評価

「デジタルトランスフォーメーション(DX)銘柄 2022 に選定(1)

デジタルを通した企業価値向上への



Digital Transformation

- 経済産業省、東京証券取引所、独立行政法人情報処理 推進機構が共同で実施する「DX銘柄2022」に選定
- デジタル化の実践、DXの社内環境整備、IT環境の整備などに 加え、新たな顧客の獲得、社会課題の解決に貢献しつつ、 将来の新たなビジネスの柱の構築につなげている点が高い評価

LIXIL (1) ニュースリリース https://newsroom.lixil.com/ja/20220608 dx

26

>事業・ESG関連トピックス

ESGへの継続的な取り組みが高評価

FTSE4 Good Index Series J. 「MSCI 日本株女性活躍指数(WIN)」の 構成銘柄に6年連続で選定(1)



2022 CONSTITUENT MSCI日本株 女性活躍指数 (WIN)

FTSE4Good

- LIXILがESG分野の取り組みを着実に前進させ、透明性の高い 情報開示を行ってきたことにより、世界的な投資指数の構成銘柄に 6年連続で選定
- 引き続き、ESG課題への対応をリスク管理だけでなく機会と捉え、 インクルーシブな組織構築の加速、環境ビジョンの実現に向けて 前進、社会に前向きなインパクトを生み出すための取り組みを継続

2022年3月期の取り組みをまとめた CR報告書を公表

「コーポレート・レスポンシビリティ報告 2022 J⁽²⁾



- CRガバナンス体制の強化: サステナビリティ関連の課題に対する 取締役会の監督責任を明確化
- 人権尊重の取り組みを加速: 人権デューデリジェンスの活動として、 潜在的な人権リスクを把握
- グローバルな衛生課題の解決: SATO事業や地域に根差した 活動の記載を拡充
- 水の保全と環境保護: TCFDシナリオ分析の対象事業を拡大し、 対応策とともに情報開示
- **多様性の尊重:** インクルージョン文化の醸成のため、グローバル 規模の従業員リソースグループを設立

LIXIL (1) プレスリリース https://newsroom.lixil.com/ja/20220726_ftse

(2) CR報告書 https://www.lixil.com/jp/sustainability/cr_library/pdf/LIXIL_CR2022_ja.pdf

〉外部評価

デジタルトランスフォーメーション(DX)銘柄2022

デジタル化の実践、DXの社内環境整備、IT環境の整備など幅広い取り組みが評価され、DX銘柄に選定 (2022年6月)

> DX銘柄2022 Digital Transformation

MSCI日本株女性活躍指数(WIN)

MSCI社の「MSCI日本株女性活躍指数(WIN)」の構成 銘柄に選定 (6年連続、2022年6月)

> **2022** CONSTITUENT MSCI日本株 女性活躍指数 (WIN)

Disclaimer

The inclusion of LIXIL Corporation in any MSCI index, and the use of MSCI logos, trademarks, service marks or index names herein, do not constitute a sponsorship, endorsement or promotion of LIXIL Corporation by MSCI or any of its affiliates. The MSCI indexes are the exclusive property of MSCI. MSCI and the MSCI index names and logos are trademarks or service marks of MSCI or its affiliates.

FTSE4Good Index Series FTSE Blossom Japan Index

FTSE Russell社の「FTSE4Good Index Series」「FTSE Blossom Japan Index」の構成銘柄に選定 (6年連続、2022年6月)







MSCI ESG Ratings

MSCI社の「ESG Ratings」がAからAAに、2年連続でランクアップ(2022年5月)



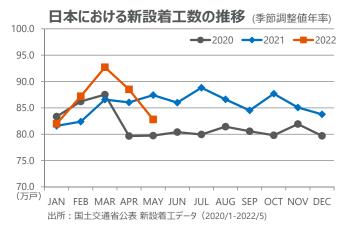
Disclaimer

The use by LIXIL Corporation of any MSCI ESG Research LLC or its affiliates ("MSCI") data, and the use of MSCI logos, trademarks, service marks or index names herein, do not constitute a sponsorship, endorsement, recommendation, or promotion of LIXIL Corporation by MSCI. MSCI services and data are the property of MSCI or its information providers, and are provided 'as-is' and without warranty. MSCI names and logos are trademarks or service marks of MSCI.

LIXIL

28

〉事業環境



新築着工水準 (対前年比)

2022/1-3: +4.9%2022/1-5: +2.4%

_	2022/13:12					
		2022年1月	月-5月	2022年4月]-5月	
		(5ヵ月)		(2ヵ月)		
		戸数	前年比	戸数	前年比	
総	数	343,911	+2.4%	143,487	-0.8%	
	持家(1)	99,981	-7.2%	42,347	-7.5%	
	貸家	134,438	+8.9%	55,467	+2.9%	
	分譲マンション	47,670	+3.3%	20,254	+0.2%	
	分譲戸建(2)	59,393	+7.2%	24,361	+4.1%	
	戸建合計(1)+(2)	159,374	-2.3%	66,708	-3.5%	



為替 (期中平均レート)	21/3期 実績	22/3期 実績	23/3期 計画前提
米ドル	106.17円	112.86円	115.0円
ユーロ	123.73円	131.01円	131.1円
原材料価格の 実績	21/3期 実績	22/3期 実績	23/3期 計画前提





この資料には、㈱LIXILの将来についての計画と予測の記述が含まれています。 これらの計画と予測は、リスクや不確定要素を含んだものであり、実際の業績は様々な重要な要素により 当社の計画・予測と大きく異なる結果となる可能性があります。

MAKE BETTER HOMES A REALITY FOR EVERYONE, EVERYWHERE 世界中の誰もが願う、豊かで快適な住まいの実現