

The logo for JMDC, consisting of the letters J, M, D, and C in a bold, black, sans-serif font.

# JMDC

A decorative background graphic on the left side of the page, featuring a network of interconnected nodes and lines. The nodes are represented by small circles in various shades of green and grey, connected by thin, light grey lines, creating a complex web-like structure.

## 2023年3月期 第1四半期 決算説明資料

株式会社JMDC

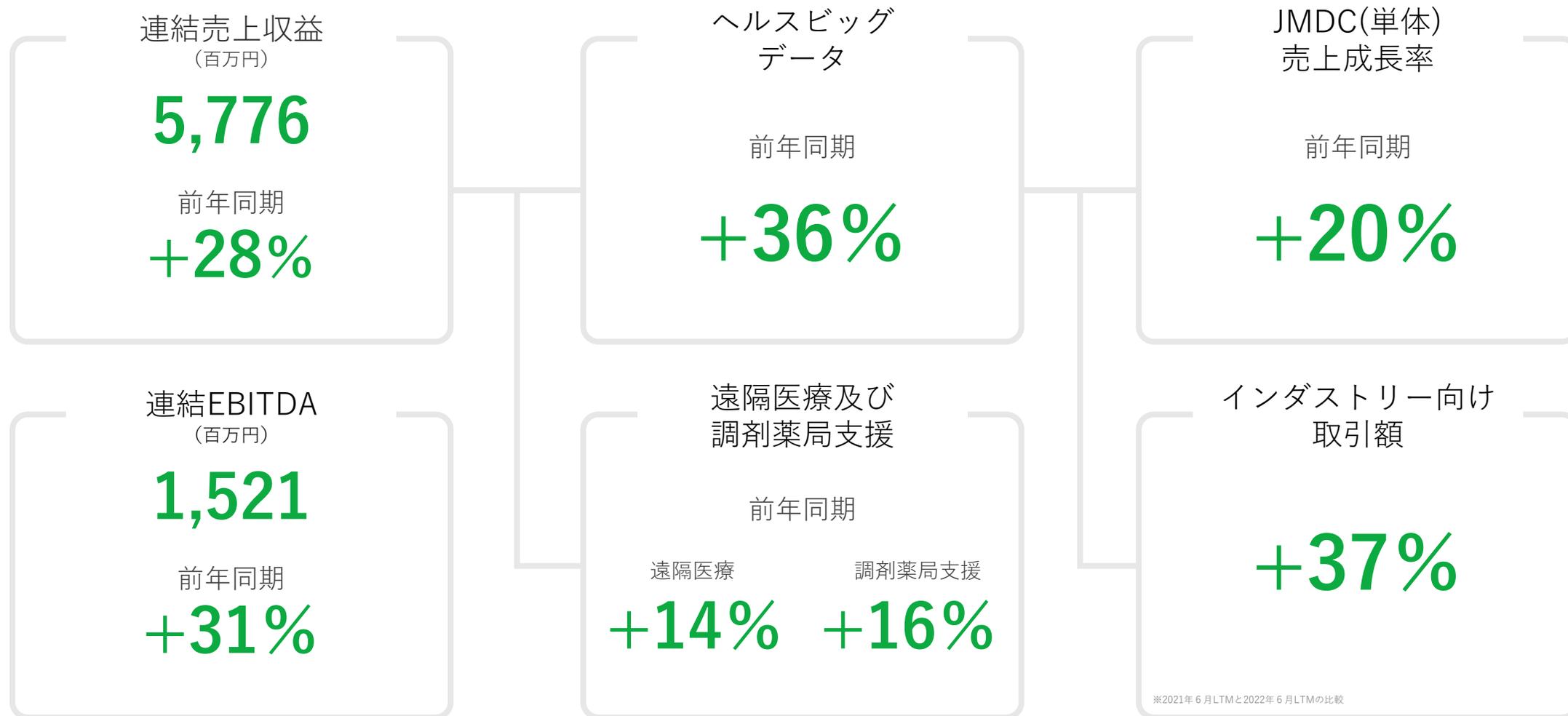
2022年8月9日

# Section 1

2023年3月期 第1四半期業績報告

# 2023年3月期 第1四半期：業績ハイライト

インダストリー向けの取引額が順調に拡大したヘルスビッグデータ事業を中心に、すべての事業セグメントが堅調に推移しました。



※2021年6月LTMと2022年6月LTMの比較



## 2023年3月期 第1四半期：連結業績サマリー

業績数値は各項目ともに順調に推移しています。

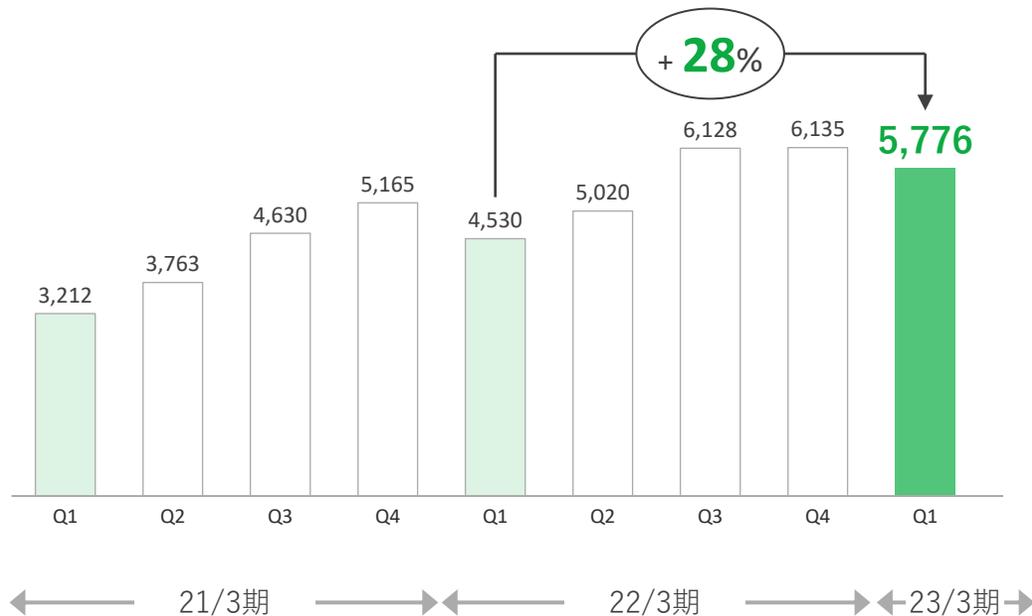
| (単位：百万円)                  | 22年3月期 第1四半期   | 23年3月期 第1四半期   | 前年同期比 |
|---------------------------|----------------|----------------|-------|
| 売上収益                      | 4,530          | 5,776          | +28%  |
| 営業利益<br>(率)               | 823<br>(18%)   | 1,081<br>(19%) | +31%  |
| 税引前利益<br>(率)              | 806<br>(18%)   | 1,120<br>(19%) | +39%  |
| 親会社の所有者に<br>帰属する利益<br>(率) | 538<br>(12%)   | 765<br>(13%)   | +42%  |
| EBITDA<br>(マージン)          | 1,164<br>(26%) | 1,521<br>(26%) | +31%  |

# 2023年3月期 第1四半期：連結売上収益/EBITDAの状況

好調だった前年同期との比較においても着実に成長しました。また例年Q1は収益の谷ですが想定以上の収益を残すことができました。

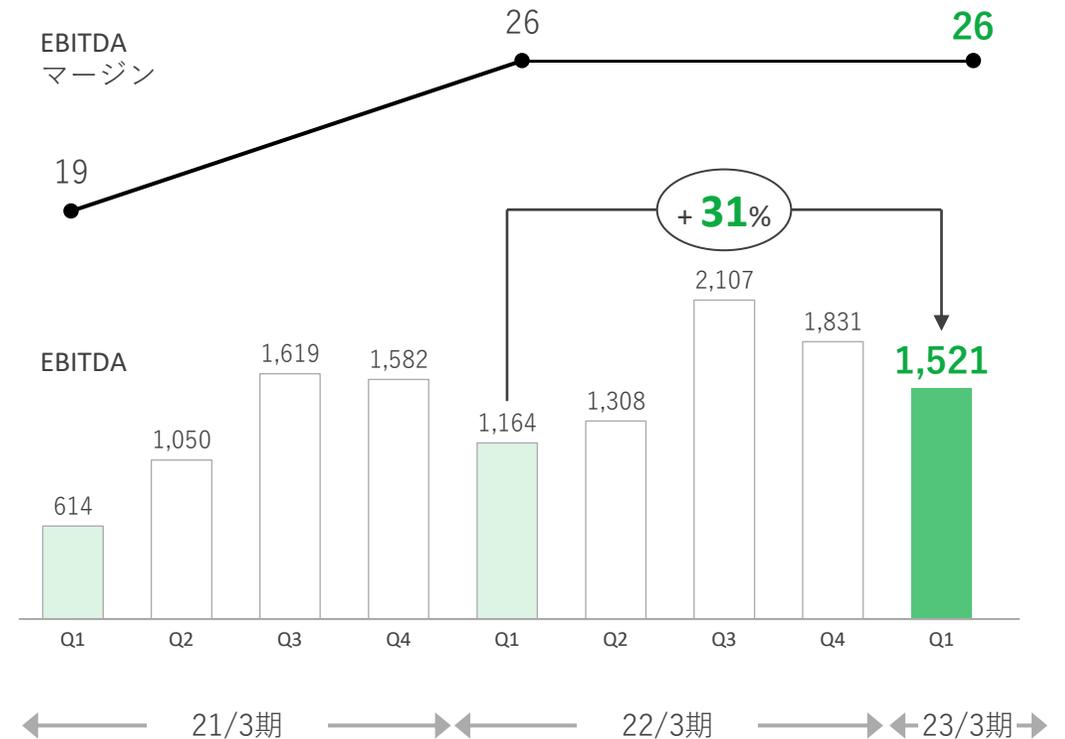
連結売上収益 四半期推移

(単位：百万円)



連結EBITDA/マージン 四半期推移

(単位：百万円、%)



Note: IFRSベース  
EBITDA：営業利益+減価償却費及び償却費±その他の収益・費用、EBITDAマージン：EBITDA÷売上収益



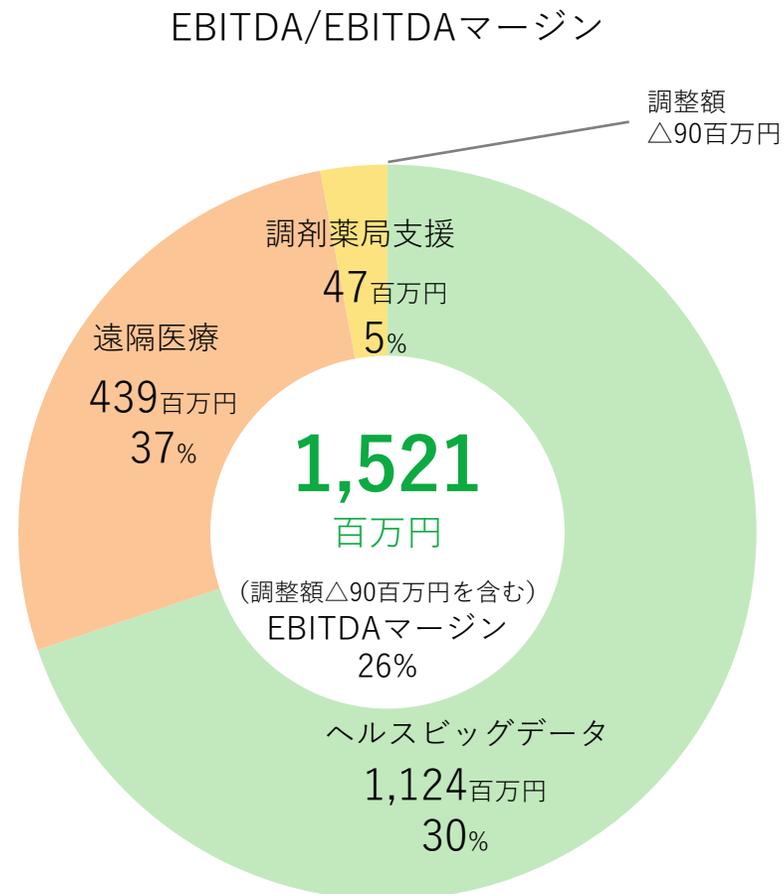
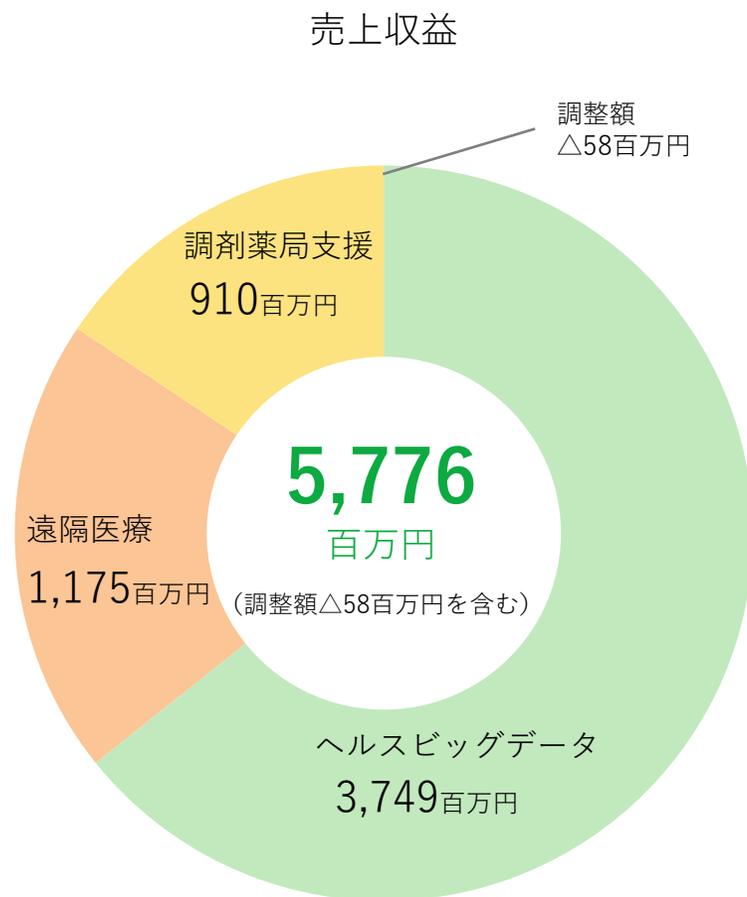
## 2023年3月期 第1四半期：セグメント別業績

Covid-19の影響が沈静化した本Q1は、遠隔医療事業および調剤薬局支援事業も順調に推移しました。

| (単位：百万円)  |                  | 22年3月期 第1四半期 | 23年3月期 第1四半期   | 前年同期比 |
|-----------|------------------|--------------|----------------|-------|
| ヘルスビッグデータ | 売上               | 2,756        | 3,749          | +36%  |
|           | EBITDA<br>(マージン) | 858<br>(31%) | 1,124<br>(30%) | +31%  |
| 遠隔医療      | 売上               | 1,027        | 1,175          | +14%  |
|           | EBITDA<br>(マージン) | 330<br>(32%) | 439<br>(37%)   | +33%  |
| 調剤薬局支援    | 売上               | 782          | 910            | +16%  |
|           | EBITDA<br>(マージン) | 49<br>(6%)   | 47<br>(5%)     | △ 4%  |
| 調整額       | 売上               | △35          | △58            | -     |
|           | EBITDA           | △74          | △90            | -     |

## (参考) 2023年3月期 第1四半期 : セグメント別売上収益/EBITDA

ヘルスビッグデータが当社グループの売上約6割強、EBITDA約7割を創出しています。遠隔医療は引き続き高い収益力を維持しています。



# Section 2

## ヘルスビッグデータ事業

# ヘルスビッグデータ事業：業績

売上収益/EBITDAともに安定した成長を継続しています。

### 売上収益 四半期推移

(単位：百万円)



### EBITDA 四半期推移

(単位：百万円)



Note: IFRSベース  
EBITDA：営業利益+減価償却費及び償却費±その他の収益・費用

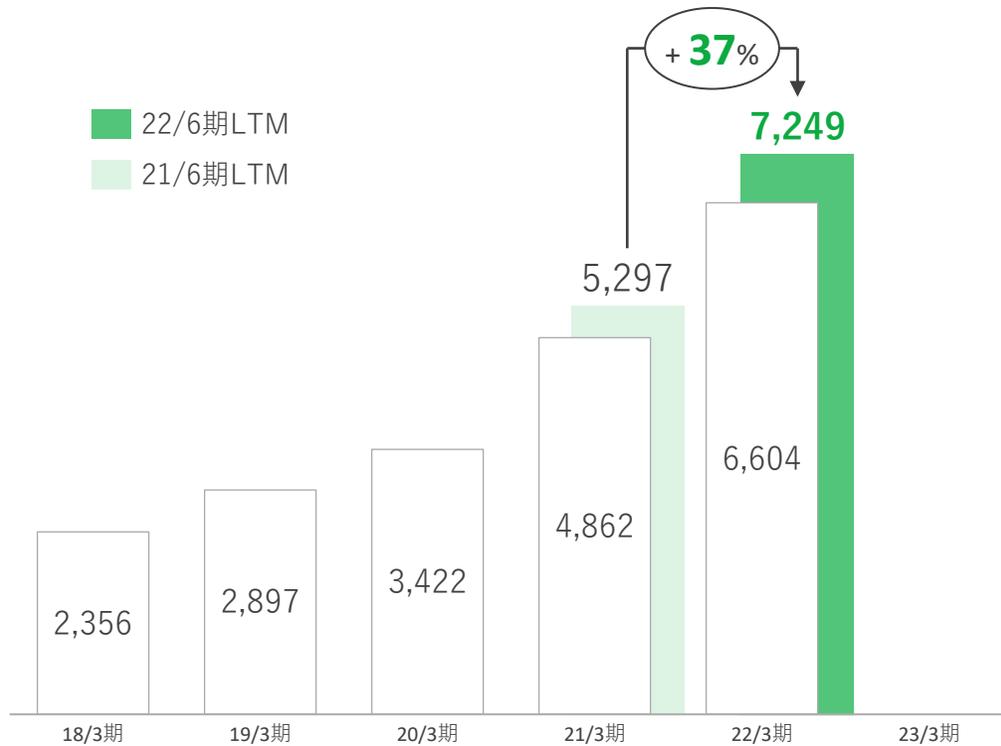


# インダストリー向け：データ活用の事業状況

2022年6月までのLTMではYoY +37%（Q1だけのYoYでは1.5倍超）で成長しており、これは1社あたりの年間取引額と取引顧客数がともに順調に拡大していることによります。

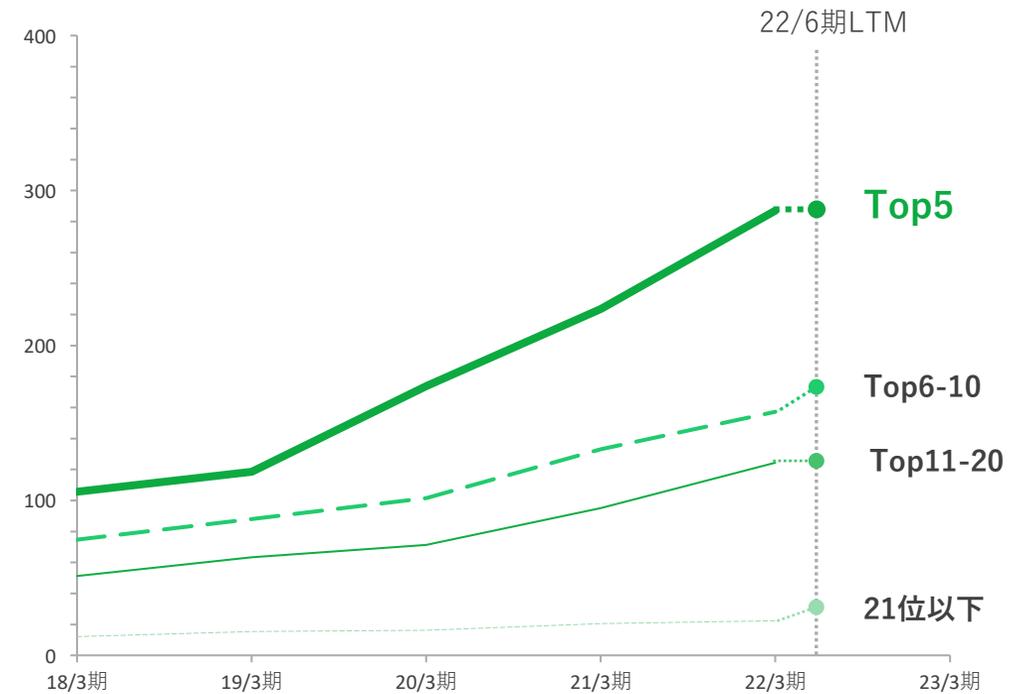
インダストリー向けデータ活用 売上

(単位：百万円)



クライアントセグメント毎の1社あたり年間取引額

(単位：百万円)



Note: 各年度の取引額の上位5社、上位6-10社、上位11-20社、上位21社以降の取引額より算出。YoYはYear on Yearの略で対前年比。  
LTM: Last Twelve Months (直近四半期から過去12ヶ月)

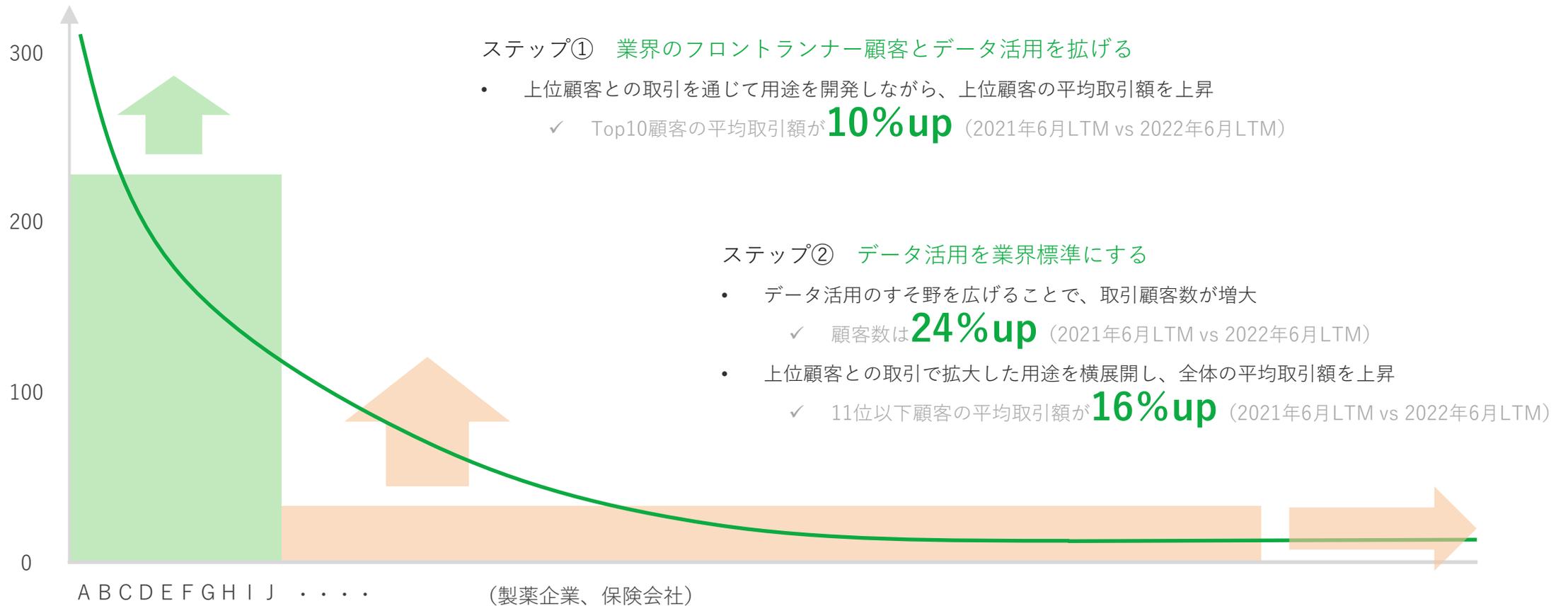


# (参考) インダストリー向け：データ活用の事業方針

1社あたりの取引額の拡大に加え、インダストリーにおけるデータ活用のすそ野が広がっています。

(単位：百万円)

## 製薬企業・保険会社の顧客1社あたりの年間取引額

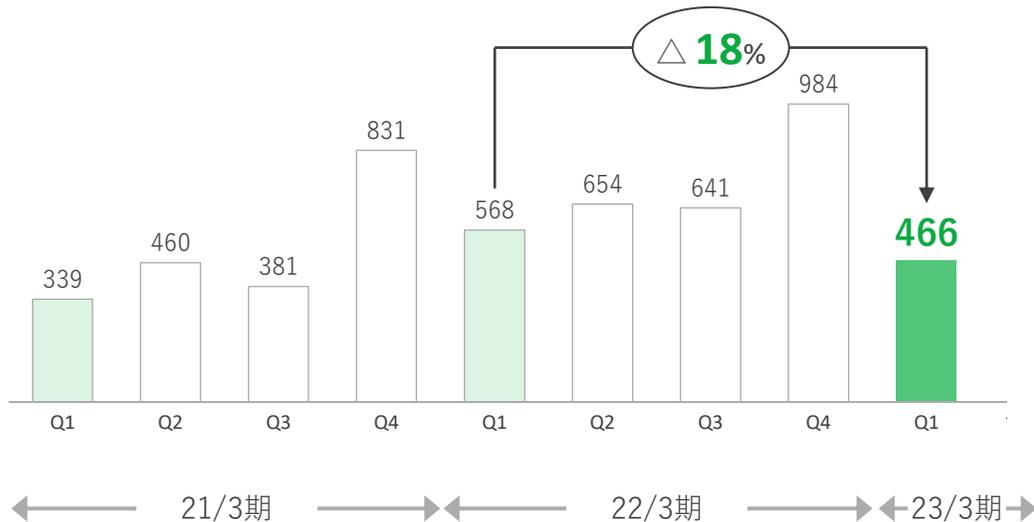


## 保険者・生活者向け及び医療提供者向け：事業の状況

保険者・生活者向けの主要KPIは順調に成長（健保数299→306、母集団1,044万人→1,077万人）していますが、前Q1においてウェアラブルの大型案件があったことから、売上成長には至りませんでした。他方、医療提供者向けは医療機関向けサービスの拡充により、事業規模が拡大しています。

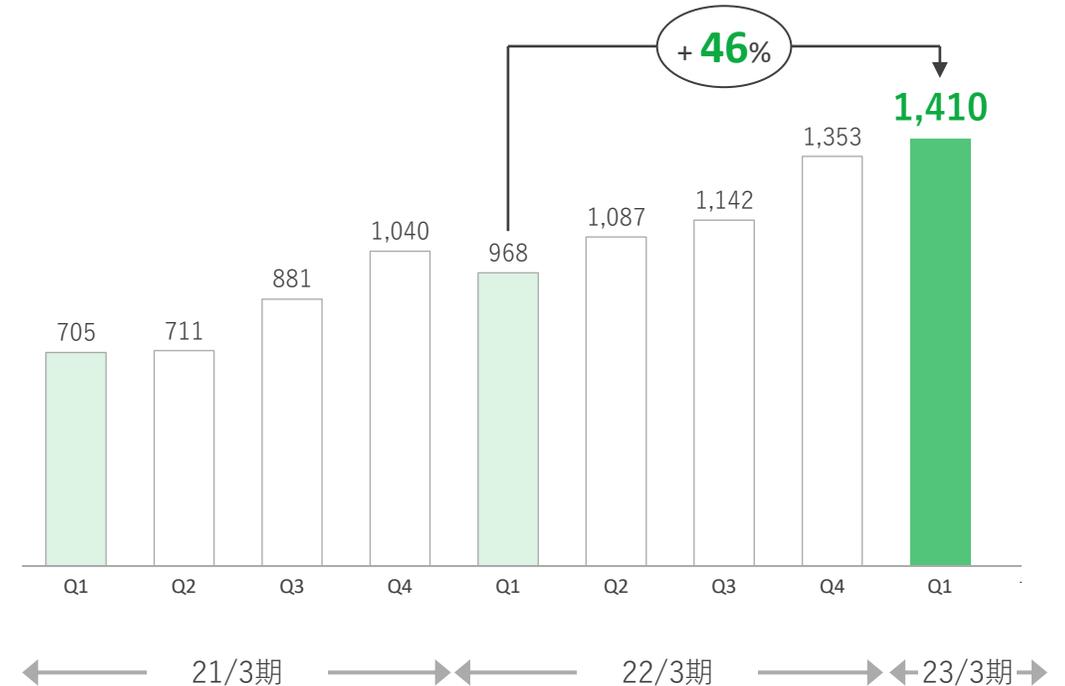
保険者・生活者向け事業売上 四半期推移

(単位：百万円)



医療提供者向け事業売上 四半期推移

(単位：百万円)



# Section 3

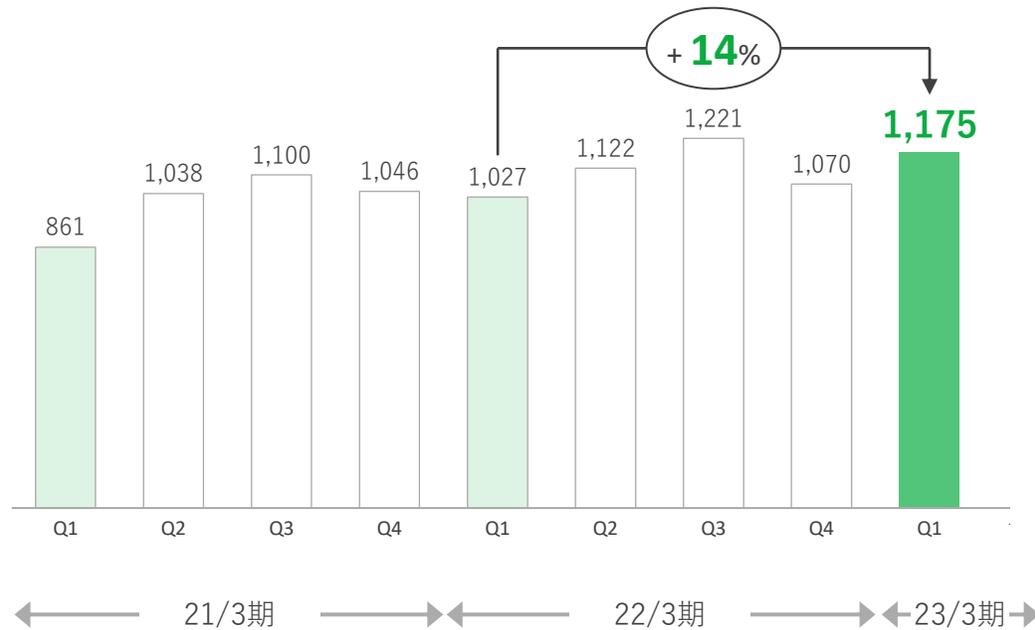
## 遠隔医療事業及び調剤薬局支援事業

# 遠隔医療事業：業績

Covid-19の影響の沈静化に加え、継続的なオペレーション改善により、高い成長と収益性強化を両立しています。

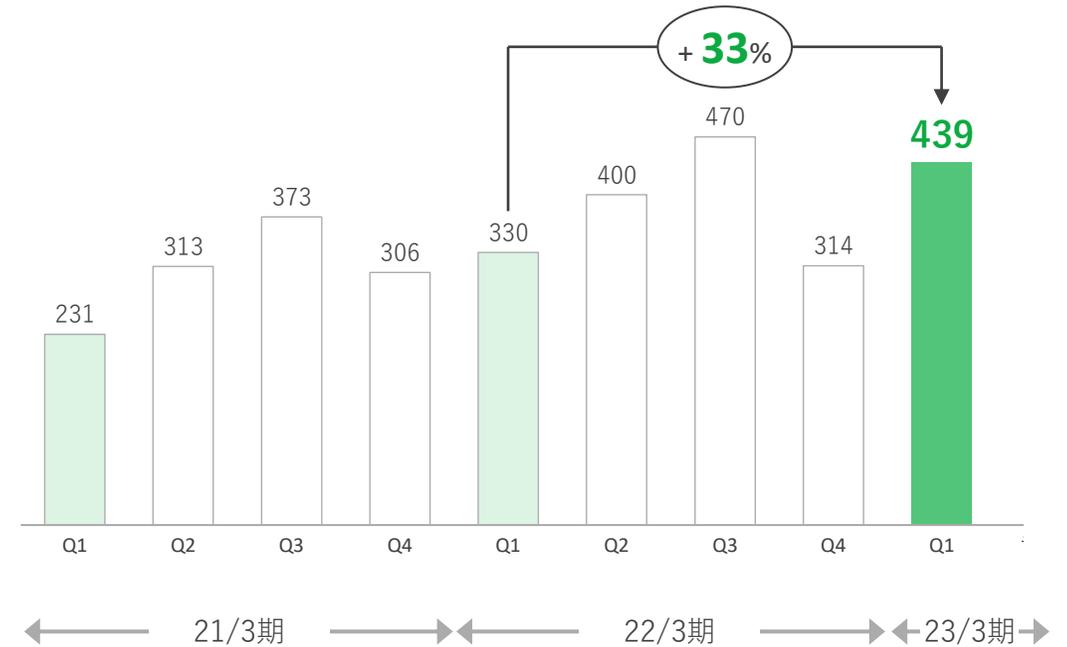
### 遠隔医療事業売上 四半期推移

(単位：百万円)



### EBITDA 四半期推移

(単位：百万円)



Note: EBITDA：営業利益＋減価償却費及び償却費±その他の収益・費用

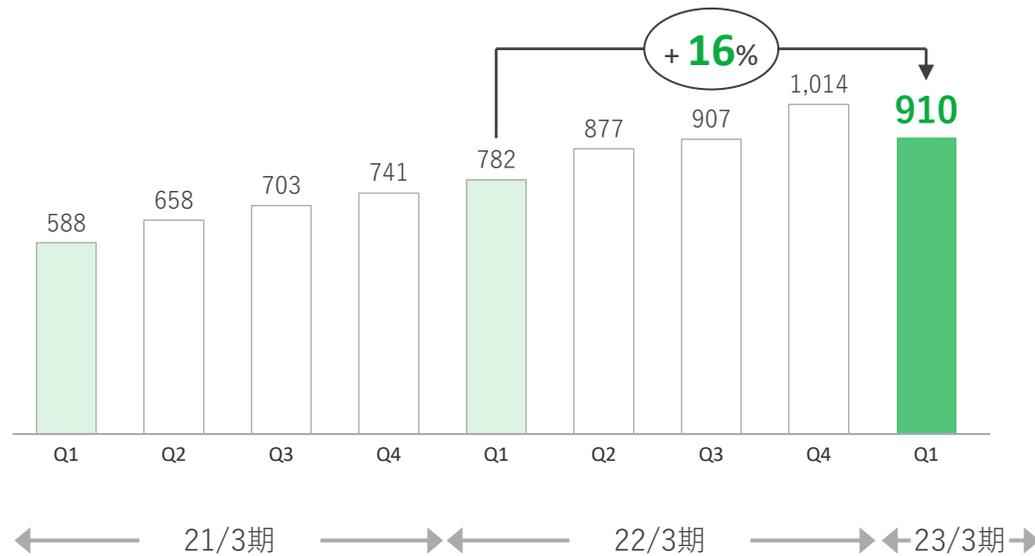


# 調剤薬局支援事業：業績

顧客である調剤薬局の投資抑制の影響を未だ一部受けておりますが、安定的に推移しております。

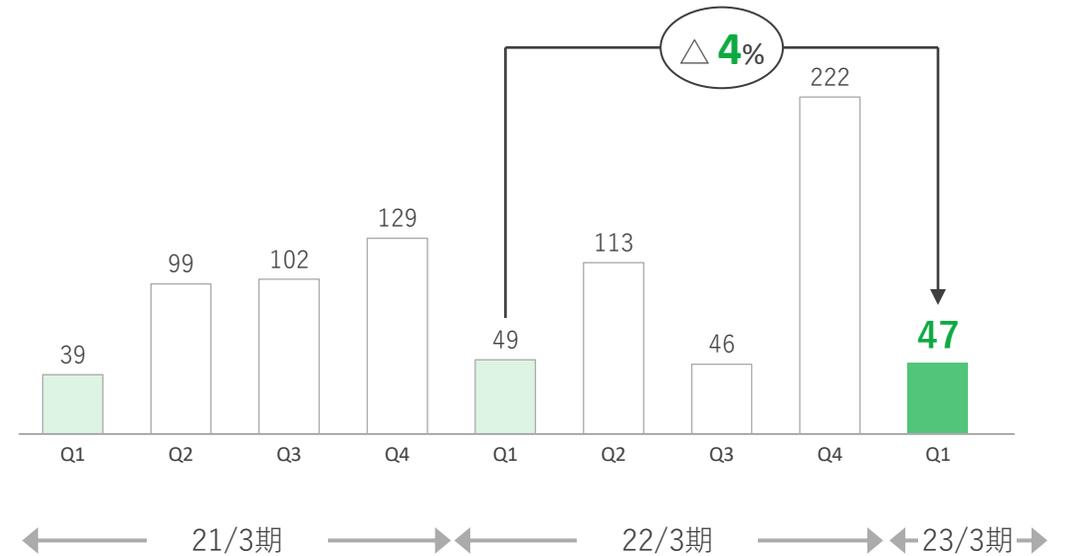
### 調剤薬局支援事業売上 四半期推移

(単位：百万円)



### EBITDA 四半期推移

(単位：百万円)



Note: EBITDA：営業利益＋減価償却費及び償却費±その他の収益・費用



# Appendix

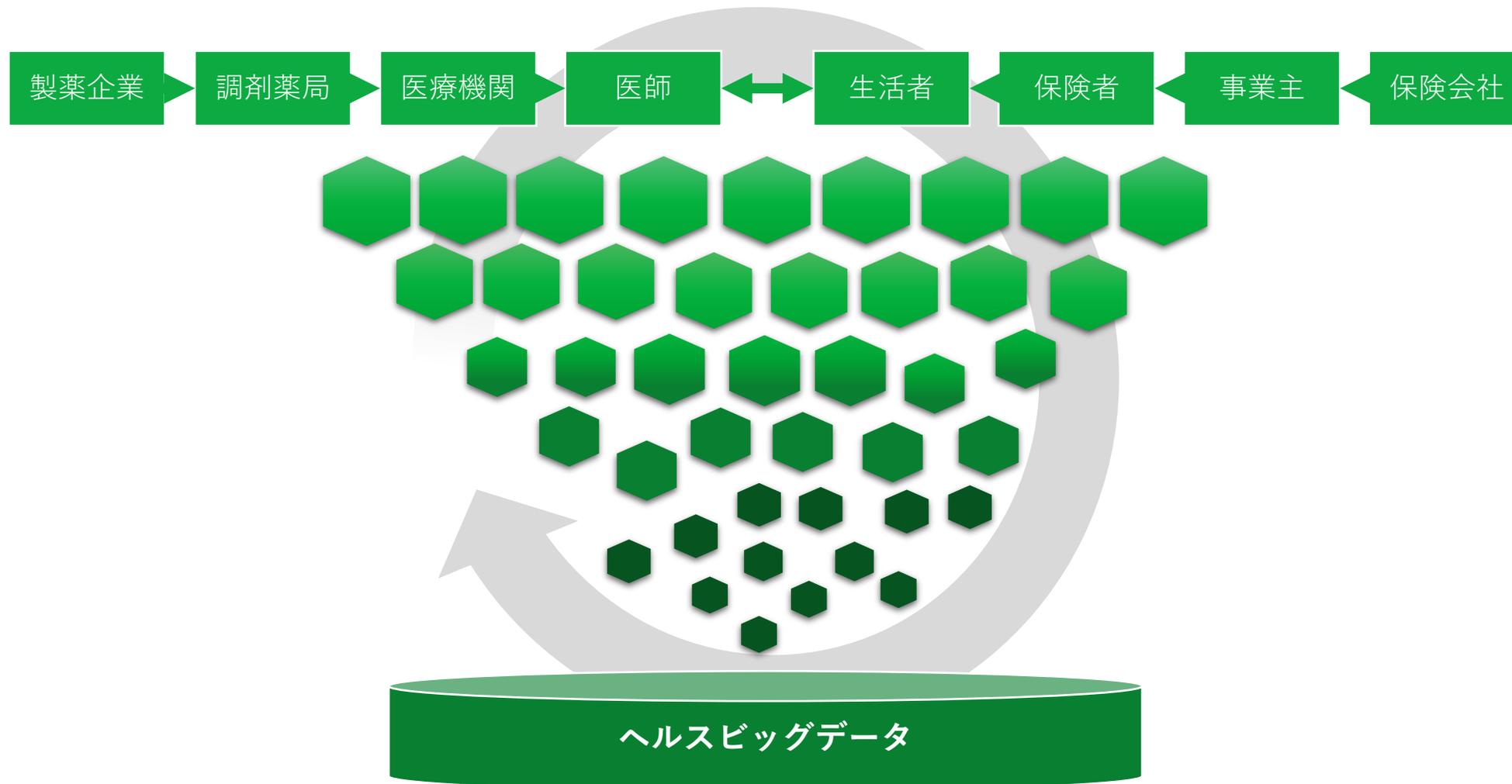
## 事業展望

「健康で豊かな人生をすべての人に」

データとICTの力で、  
持続可能なヘルスケアシステムを実現する

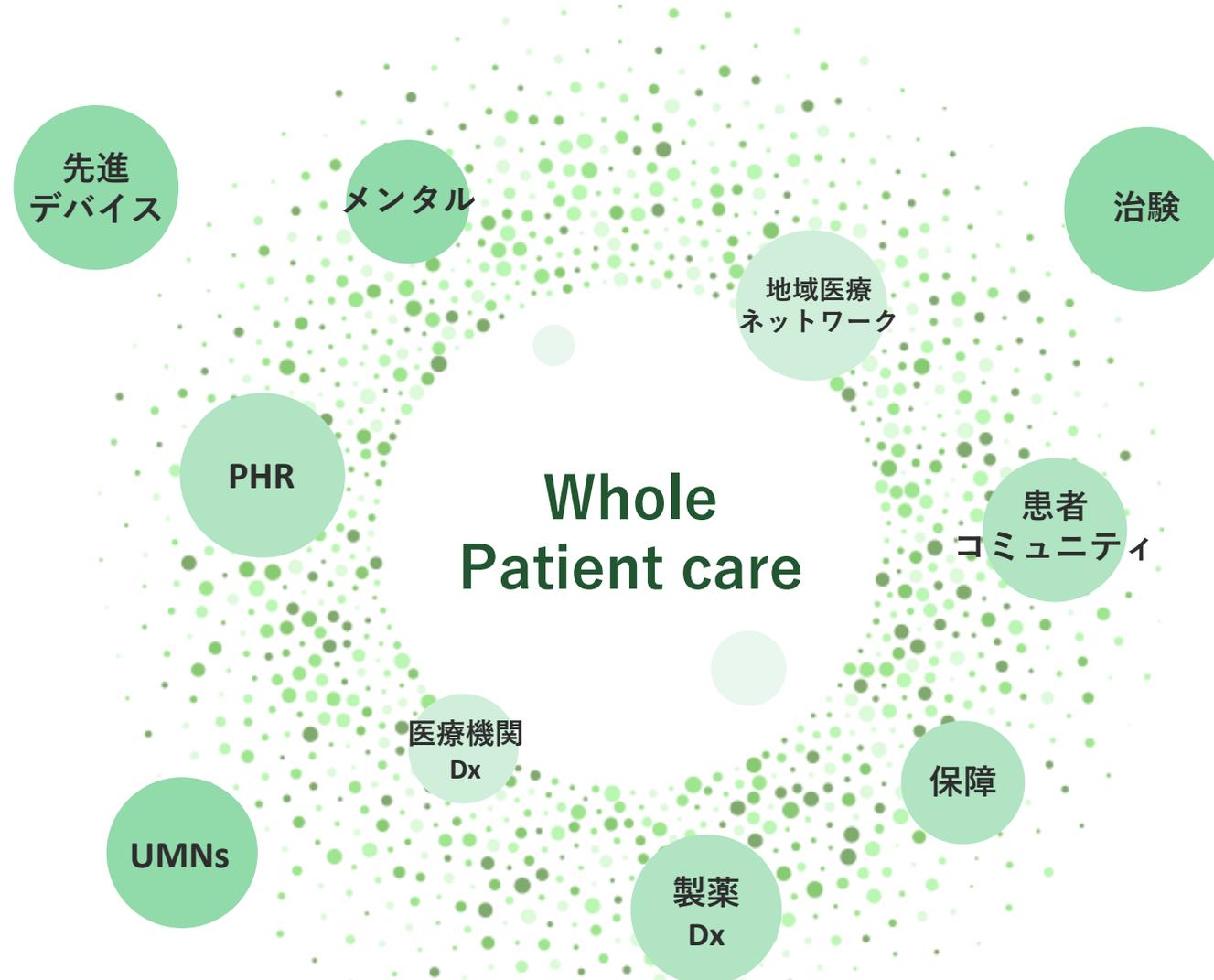
# ヘルスビッグデータの構築

日本のヘルスケアの主要な領域においてデータ環境の構築を進めています。



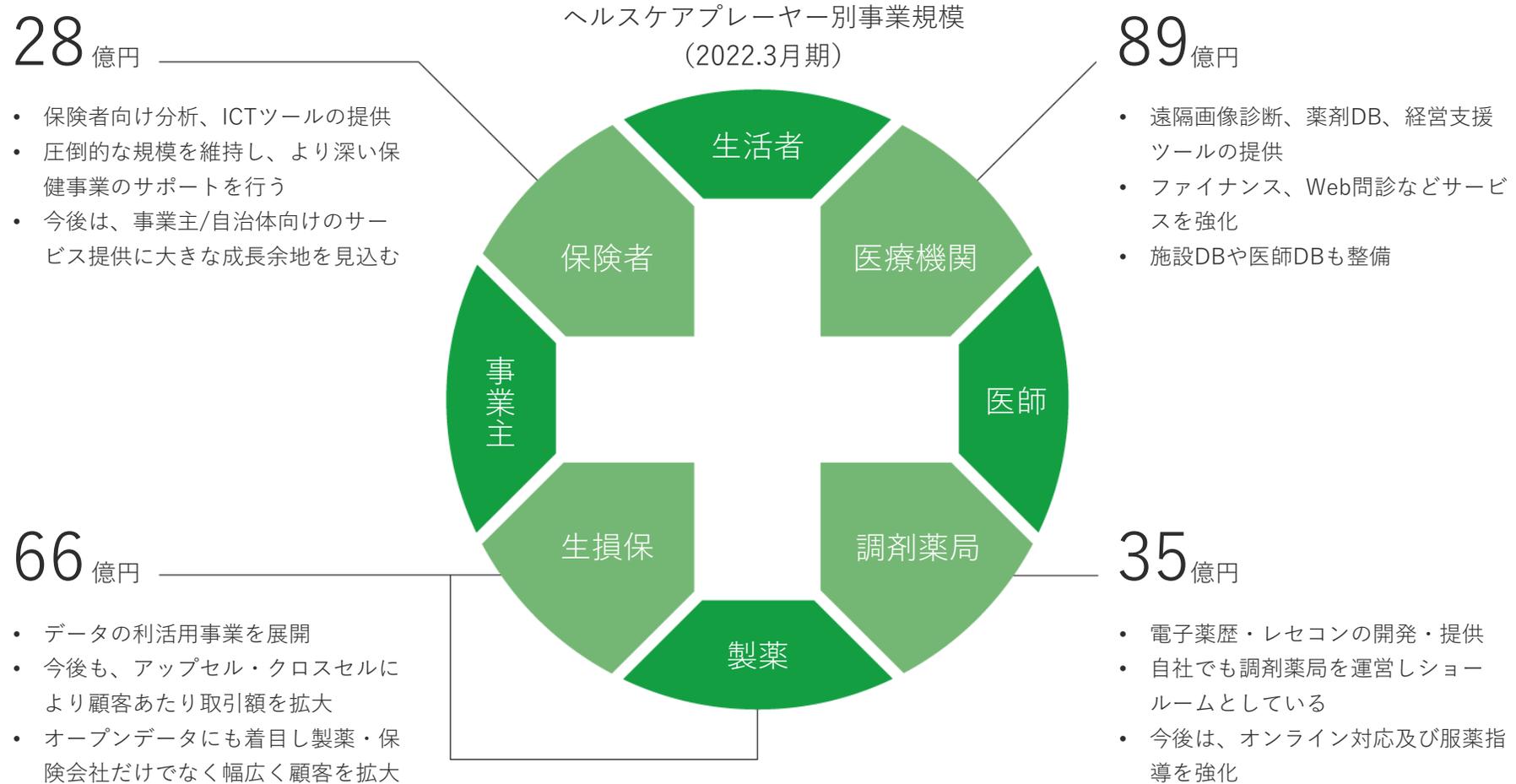
# データを活用したWhole Patient care

データとICTの力で、すべての方々にとって最適の医療、納得感のある医療につながるよう事業を進めていきます。



# 顧客別の事業のバランス

多様な事業創出により、あらゆるヘルスケアプレーヤーからバランスよい事業を実現できております。



Note: 事業規模は経営管理上の単純合算数値であり、IFRS調整額及びセグメント内取引調整額を調整していません。

本資料は、株式会社JMDC（以下「当社」といいます。）及び当社グループの企業情報等の提供のために作成されたものであり、国内外を問わず当社の発行する株式その他の有価証券への勧誘を構成するものではありません。

本資料に記載される当社グループの目標、計画、見積もり、予測、予想その他の将来情報については、本資料の作成時点における当社グループの判断又は考えにすぎず、実際の当社グループの経営成績、財政状態その他の結果は、国内外の経済情勢、業界の動向、他社との競業、人材の確保、技術革新、その他経営環境等により、本資料記載の内容又はそこから推測される内容と大きく異なる可能性があります。

本資料に記載される業界、市場動向又は経済情勢等に関する情報は、現時点で入手可能な情報に基づいて作成しているものであり、当社グループがその真実性、正確性、合理性及び網羅性について保証するものではありません。本資料に記載されている当社以外の企業等に関する情報は、公開情報又は第三者が作成したデータ等から引用したものであり、かかる情報の正確性・適切性等について、当社は独自の検証を行っておらず、また、これを保証するものではありません。本資料には、業界、市場動向又は経済情勢等に関し、当社グループの見立て、予想、又は試算に基づく情報が記載されていることがありますが、これらは、本資料の作成時点における当社グループの判断又は考えにすぎず、実際の数値はこれらと大きく異なる可能性があります。また、本資料に記載される当社グループにおける潜在的な収益機会に関する情報は、一定の仮定に基づき当社が現時点において想定する将来的な収益機会に関する潜在的な可能性（規模感）を示すものに過ぎず、特定の時点における当社の業績についての予想、計画、見込、目標等を示すものではなく、また、実際の結果はこれらと大きく異なる可能性があります。他社の財務数値その他の指標は、会計基準又は計算方法の違い等の理由により、当社における対応する指標と直接比較することはできません。今後の状況の変更等が本資料の内容に影響を与える可能性があります。当社は、本資料を更新、修正又は確認する義務を負うものではありません。本資料の内容は事前の通知なく変更されることがあります。



J M D C