

2022年度上期決算説明会

「Yokohama Transformation2023」の進捗と 年間見通しについて





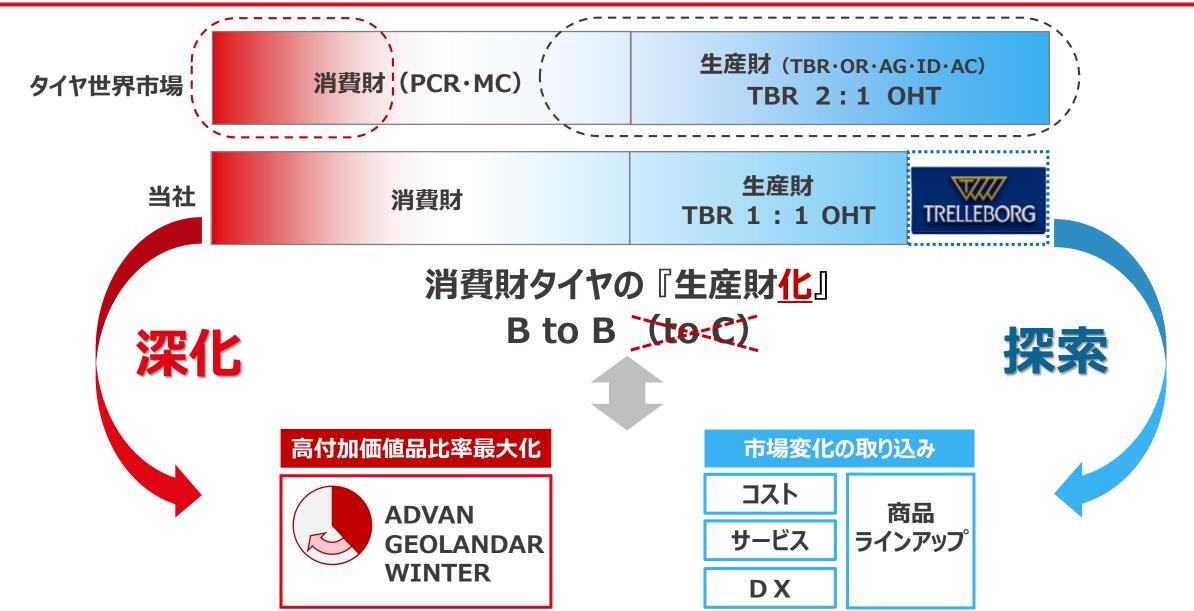
YOKOHAMA Transformation 2023

深化×探索 による 変革



タイヤ事業戦略:タイヤ事業に与えるCASE/MaaSの影響





2022年度上期実績



単位(億円)	2022年 上期実績	2022年 2月予想	予想比 増減	予想比 増減率	2021年 上期実績	前年比 増減	前年比增減率
売上収益	3,915	3,500	+415	+11.9%	3,039	+876	+28.8%
事業利益	277	220	+57	+26.0%	263	+14	+5.3%
事業利益率	7.1%	6.3%	+0.8%	-	8.7%	▲1.6 %	_
営業利益	269	215	+54	+25.3%	486	▲217	▲44.6 %
当期利益	233	155	+78	+50.4%	369	▲136	▲36.9 %
D/Eレシオ	0.38倍	-	-	-	0.39倍	▲0.01倍	_

タイヤ消費財:高付加価値品比率の最大化







タイヤ消費財:独自技術と品質を強みに商品・ブランドを強化





プレミアム・EV車両への新車装着



ト∃タ自動車「bZ4X」



SUBARU[SOLTERRA]



LEXUS [LEXUS LX]

補修市場のリターン販売強化

2022年YOKOHAMA夏の陣







モータースポーツ活動



第100回 パイクスピーク・インターナショナル・ヒルクライム



バイオマス素材を使用した 「ADVAN A052」装着車両



SUPER GT GT500



ニュルブルクリンク 24時間レース



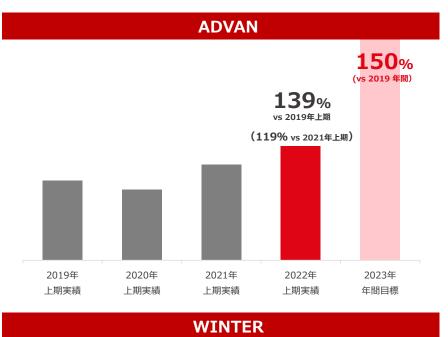
タイヤ消費財:高付加価値品比率の最大化

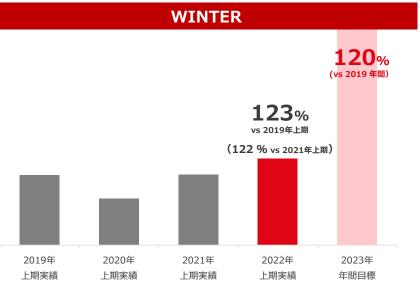


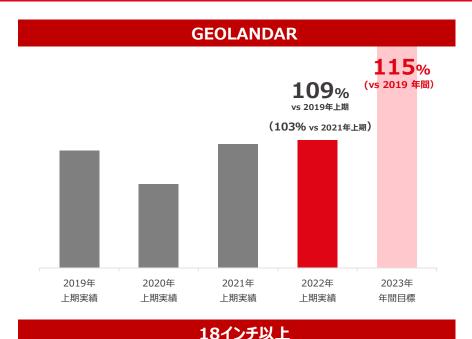


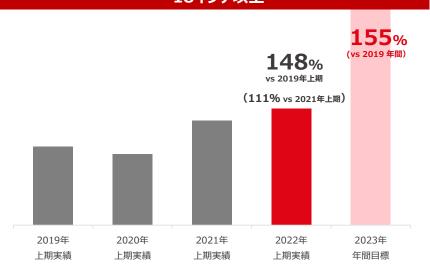
OE・REPサイズ拡大計画推移 (新商品投入+サイズ拡大)

	2022年 上期 実績	2022年 年間 見込	2023年 年間 計画			
ADVAN	126	223	192			
GEOLANDAR	13	49	134			
WINTER	1	120	107			
AGW≣†	140	392	433			











タイヤ生産財:OHT事業 更なる成長ドライバー





Trelleborg Wheel Systems事業/買収合意

◆本取引の概要

買収対象	Trelleborg Wheel Systems Holding ABの 株式100%			
企業価値	2,040百万ユーロ	※ 業績連動型のアーンアウト方式を採用しており、 対象事業の2022年における決算数値に応じて、 左記に加えた追加代金が最大60百万ユーロ 発生する可能性があります		
EBITDA	230百万ユーロ	※ 2022年横浜ゴム推定		
EBITDAマルチプル	約9倍	※ 業績連動型のアーンアウト調整後		
買収合意日	2022年3月25日			
買収完了時期	2022年下期(予定)	※ 各国の競争法に基づく承認次第		
資金調達	自己資金および借入金	JCR格付: A+ 安定的 (2022年3月28日見解)		

◆買収の戦略との整合性

商品ブランド体系完成 地域補完(販売) OEM納入 サービス体制の強化 DXの活用

YOKOHAMA (OR/ID) (AG/ID/OR) AAICHITIRE (ID) Mitas (AG/ID/OR) **ALLIANCE** (AG/OR) PRIMEX GALAX (AG/ID/OR) (AG) Cultor G MAXIMO (AG/OR) (AG)

買収後の商品ブランド体系



TLC & CTIS+ AG向けデジタルツール



TPMS OR/ID向けデジタルツール



MB戦略:成長性・安定性の高いポートフォリオへの変革



リソース集中による強化・拡大

ホース配管成長ドライバー

生産能力増強 拠点再編 工業資材安定収益化

シェア最大化

事業再構築

ハマタイト

2021年11月 事業譲渡完了

航空部品

工業資材事業に統合

ホース配管

◆米国自動車ホース配管事業の拠点再編

工業資材

◆平塚製造所のコンベヤベルト生産能力を 1.3倍に増強



工業資材工場 コンベヤベルト製造現場

◆工業資材製品向けセンシングシステムの フィールド実証テスト開始



イメージ写真

航空部品

航空部品事業部を工業資材事業部へ統合(2022年3月末) (技術力の向上/人材の有効活用/事業基盤の効率化)

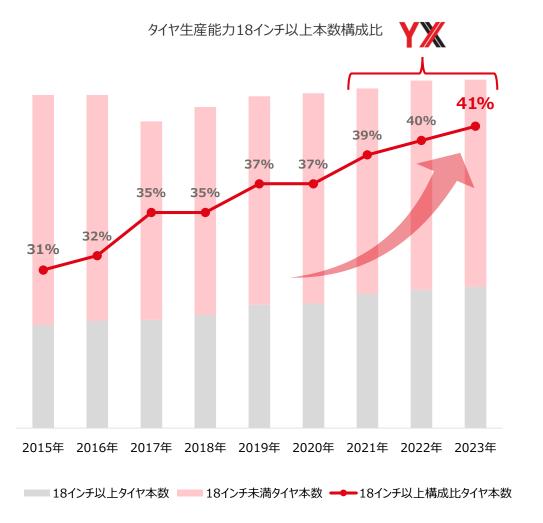


2022年下期の取り組み・タイヤ消費財 (MIX改善投資)





18インチ以上の生産能力推移



新城工場:18インチ以上のライン増強



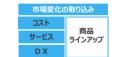


三重工場:大型SUVサイズの増産開始





2022年下期の取り組み・タイヤ生産財(増産投資)



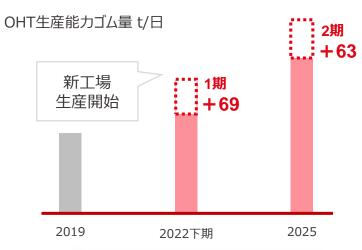


OHT新工場の生産前倒し 8月生産開始

旺盛な需要に対応し

OHT生産能力 約4割増強

※2022年下期 対 2019年度下期比

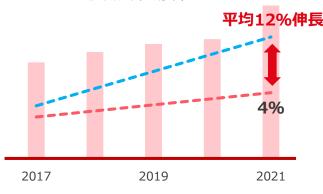


市場を上回る力強い成長

YOHT農機タイヤ販売量(単位:t)

--- 農機タイヤ市場成長率(当社推定)

--- YOHT農機タイヤ成長率





新工場建屋

所在地:

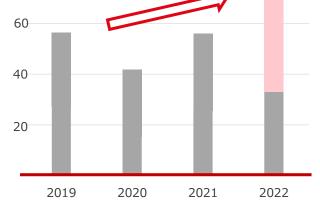
インドアンドラプラデシュ州ヴィシャカパトナム

敷地面積:約39万m2

米国TBR工場の供給改善

ミシシッピ工場生産本数 (単位:万本)





三重工場増産投資

小内外径トラックバス用タイヤ 生産設備投資分





2022年度年間予想



単位(億円)	2022年 今回予想	2022年 前回予想	増減	増減率	2021年 実績	増減	増減率	YX2023 22年目標
売上収益	8,550	7,500	+1,050	+14.0%	6,708	+1,842	+27.5%	6,500
事業利益	625	600	+25	+4.2%	622	+3	+0.5%	600
事業利益率	7.3%	8.0%	▲0.7%	-	9.3%	▲2.0%	-	9.2%

株主還元

年間配当は1円増配の66円を予定 中間配当33円、期末配当33円

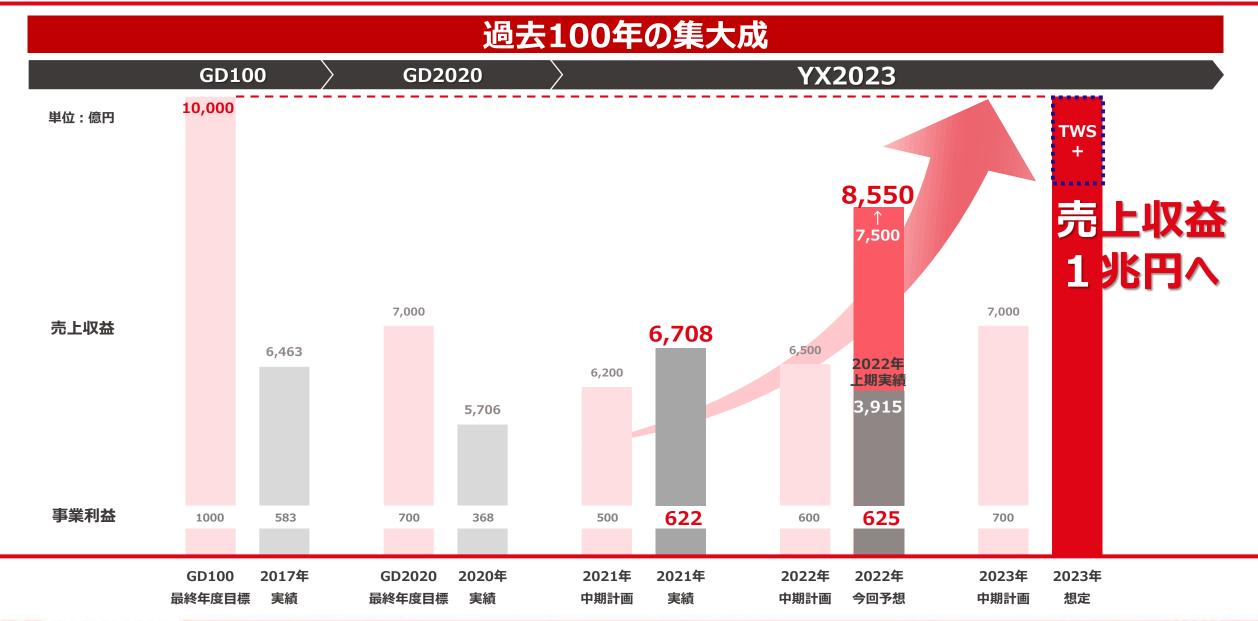
※2015年7月1日付で、普通株式につき2株を1株とする株式併合を行っているため、2015年以前の配当金については当該株式併合が行われていたものと仮定して1株あたり配当金を記載しております。





中期経営計画







横浜ゴムのサステナビリティ経営 ~未来への思いやり~

新車装着タイヤ:製品製造時のCO₂排出ゼロ

モータースポーツタイヤ: サステナブル原料使用拡大



基本理念:心と技術をこめたモノづくりにより幸せと豊かさに貢献します

地球環境のために

豊かな自然を次世代へ 伝えます

- 生物多様性保全
 - •金目川流域(平塚市)
 - •神奈川県栽培漁業協会
- 社会貢献

地域社会と共に

共に生き、ゆるぎない信頼を 築きます

自然との共生

YOKOHAMA千年の杜

サーキュラーエコノミー

カーボンニュートラル

• 持続可能な天然ゴム調達

人とのつながり

共に高め合い笑顔を 広げます

- 人権尊重
- ダイバーシティー&インクルージョン
- 働き方改革
- 人材育成
- 労働安全衛生

製品を通して

安心と楽しさを持続的に 届けます

高付加価値の提供

高品質+高性能+サステナブル



コーポレートガバナンス

グローバル化する社会的 課題に正しく対処するための 基盤を強化します

- •中期業績連動報酬制度
- •取締役会の多様性
- •リスクマネジメント強化
- •コンプライアンス体制強化



地球環境のために ~カーボンニュートラルのロードマップ (生産拠点)~ YX



CO2削減目標

2030年 38%削減

2050年 カーボンニュートラル達成

生産拠点の カーボンニュートラル化

しんしろみなみ モデル工場:新城南工場 各工場への展開

→全工場のカーボンニュートラル化

新城南「モデル工場」 カーボンニュートラル化ロードマップ

2025年

2030年

再エネ電力の自給

太陽光発電の導入

100%再エネ電力使用

再エネ電力の調達

再エネ電力の導入

脱炭素燃料への転換

ボイラー燃料の ガス化→オフセット

脱炭素燃料 (水素等)への転換



太陽光発電導入



水素混焼 コージェネレーションシステム





「カーボンニュートラルタイヤ」の市場展開



ADVAN

カーボンニュートラルにて生産する高付加価値 製品の市場導入を順次計画



地球環境のために ~サーキュラーエコノミーのロードマップ (改訂版) ~



目標とステップ

2025年

Step 1: 基盤の強化

目標 27%

2030年 Step 2: 製品への実用化拡大

目標 30%

2050年 サステナブル原料 目標 100%

資源循環製品の上市・拡大

再生可能/リサイクル原料

パートナーとの協働・ 技術開発

製品性能との両立技術開発

使用比率拡大

新規原料の探索

実用化

サステナブル原料への転換

サプライヤー様との取り組み

成果の刈り取り

モータースポーツ活動を通じた先行技術開発

NEDOグリーンイノベーション基金事業



SUPER FORMULA



「第34回日本ゴム協会賞 | 受賞



サステナブル資源を用いたゴム材料の研究開発で技術者2名が受賞



人とのつながり ~人権尊重の取り組み、ダイバーシティ&インクルージョン~ YX

人権尊重の取り組み・社会貢献活動

- ◆人権尊重の取り組み
 - 人権方針の策定(2022年4月)8カ国語でウェブサイトに掲載
 - •人権デューデリジェンスの実施
 - •苦情処理メカニズムの構築
- ◆拠点地域に根ざした社会貢献の継続





タイ天然ゴム農園での人権調査



東日本大震災復興支援活動の一環として 日本カーシェアリング協会にタイヤ寄贈

ダイバーシティ&インクルージョン

- ◆ダイバーシティ推進タスク(2019年~) 「女性活躍推進タスク」(2016年~)から活動範囲を拡大
- ◆多様な人材の活躍できる職場づくり
 - •グローバル・ダイバーシティ
 - •女性活躍
 - •LGBTQ+の受容・理解





ブラジル人の工員向けにブラジル料理キッチンカー出店(三島工場)



人とのつながり ~働き方改革・人材育成、労働安全衛生~



働き方改革

◆本社・平塚製造所の統合(2023年3月末予定)

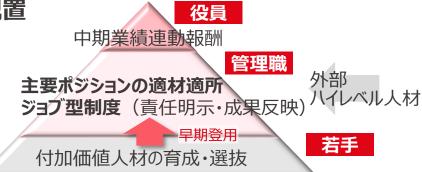




平塚 新会議棟 兼 食堂

人材育成

- ◆付加価値人材の育成と選抜 「脱年次 | 「実績重視 | で主要ポジションに早期登用
- ◆適材適所の配置



◆場所・時間にとらわれない業務執行

- ホームオフィス制度自宅を「オフィス化」し、業務継続と雇用継続を両立
- ・東京事務所、サテライトオフィスの設置(品川インターシティ内)
- ・在宅/フレックス勤務の拡充



品川インターシティ

労働安全衛生

- ◆リスクゼロの職場づくり
- ◆健康的で快適な職場づくり
 - •製造現場の暑熱対策
 - •健康経営の推進





コーポレートガバナンス ~企業価値向上に向けた取り組み~



中期業績連動報酬制度(2021年度導入) *対象期間の連結事業利益の合計額1,800億円を基準として算定

対象期間の累積連結事業利益÷1,800億円*×100	算定方法
120%以上	月額報酬×12ヶ月×支給係数1.5
100%以上120%未満	月額報酬×12ヶ月×支給係数1
100%未満	支給しない

経営戦略に必要なスキルを有する取締役・監査役

注)保有するスキル・専門分野のうち、最大4項目に●印 各取締役および各監査役の有するすべてのスキルや、専門的な知見を表すものではありません。

氏名	役 職	企業経営 経営戦略	人事政策 人材育成	海外知見 国際事業	技術開発 品質	調達・生産・ 生産技術・SCM	財務·会計	ガバナンス 内部統制	ESG∙CSR	営業 マーケティング
山石 昌孝	代表取締役社長									
松尾剛太	取締役常務執行役員									
Nitin Mantri	取締役常務執行役員									
中村 亨	取締役執行役員									
中山 靖夫	取締役執行役員									
清宮 眞二	取締役執行役員									
岡田秀一	社外取締役									
竹中 宣雄	社外取締役									
河野 宏和	社外取締役									
堀 雅寿	社外取締役									
金子 裕子	社外取締役									
三 上 修	常任監査役									
内田 寿夫	常勤監査役									
亀 井 淳	社外監査役									
清水恵	社外監査役									
木村 博紀	社外監査役						•	•		



情報開示



統合報告書による開示

◆2022年8月 統合報告書発行(予定)

◆2022年10月 英文統合報告書発行(予定)

TCFD提言に基づく気候関連情報の開示

◆2022年4月 ウェブサイトへの掲載

◆2022年4月 コーポレート・ガバナンス報告書への掲載

◆2022年8月 統合報告書への掲載(予定)

人権デューデリジェンス実施状況の開示

◆2023年2月 2022年度の実施状況開示(予定)

サステナビリティに関する第三者評価

ESG投資指数の構成銘柄に選定





17年連続



FTSE Blossom Japan



FTSE Blossom Japan Sector Relative Index

5年連続

初選定





YOKOHAMA デジタル戦略



YOKOHAMA デジタル戦略VISION



企業価値を向上させる為にデジタルを駆使し、

更なる成長に向け持続的な変革を牽引する

顧客価値(サービス)創造

探索

デジタル データを 有効 活用

深化

事業戦略と一体化

風十改革

競争力強化の為のプロセス改革

働き方改革推進

既存資産のモダナイゼーション

内製化

ガバナンス強化

顧客価値向上 競争優位 風土改革

タイヤマネジメントシステム(TMS)

ムダ取り活動(ペーパレス/業務効率化)

シミュレーション技術 AI活用

基幹システム ロットフローシステム

過去の取り組み 既存資産



深化×探索による変革

深化・探索の連鎖(グローバル展開)



YX2023 デジタル戦略



深化×探索による変革の取り組みをデジタルを活用して加速する



事業戦略

深化×探索による変革

経営基盤

人事戦略

場所・時間にとらわれない業務執行

ESG経営

コーポレートガバナンス

YOKOHAMA デジタル戦略 3本の柱

顧客価値(サービス)創造

探索

デジタル データを 有効 活用

事業戦略と一体化

風土改革

競争力強化の為のプロセス改革

深化

働き方改革推進

既存資産のモダナイゼーション

内製化

ガバナンス強化



YX2023 デジタル戦略 深化の取り組み



データを活用しプロセスを継続的に改善、強い仕組みにより競争力を強化する



高度な商品開発

デジタルと人が協奏した商品開発を実用化 製品開発・コンパウンドの高度化・効率化 技術伝承

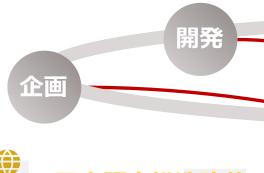


ものづくりのデジタル化

ロットフローなどの設備からの情報を IoTを活用して分析 生産プロセス改善活動を拡大



制するカ



国内販売構造改革

注文からお届けまで効率化と軽労化を実現 タイヤ周りのサービス化を加速



強い仕組みづくりへ(生・販・技・物・企一体化)

物流

物流DX



独自WMSで倉庫業務の効率化を実現 全拠点に展開し、国内サプライチェーン全体で のトレーサビリティを2023年内に実現

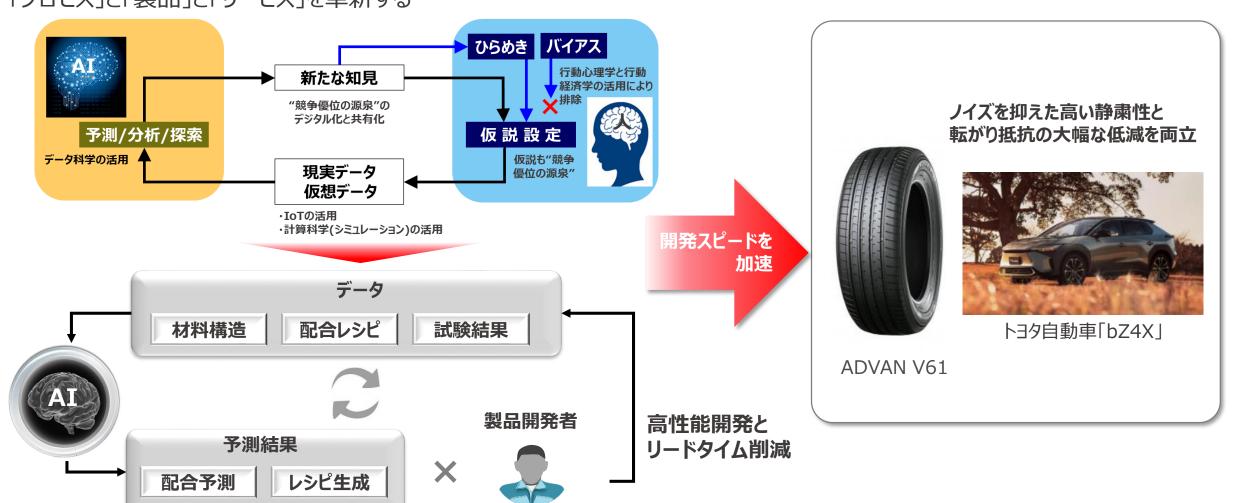


YX2023 デジタル戦略 深化の取り組み



HAICoLab(ハイコラボ)

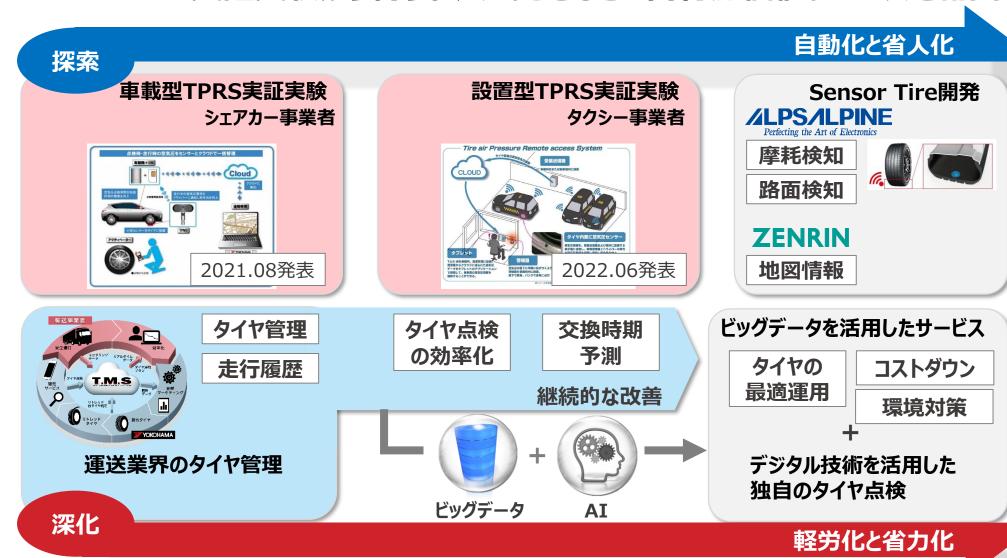
人とAI・デジタルの協奏、データ活用と人のひらめき・解釈を加えて「プロセス」と「製品」と「サービス」を革新する



YX2023 デジタル戦略 探索の取り組み



実証実験から得られた知見をもとに高付加価値サービスを創出する



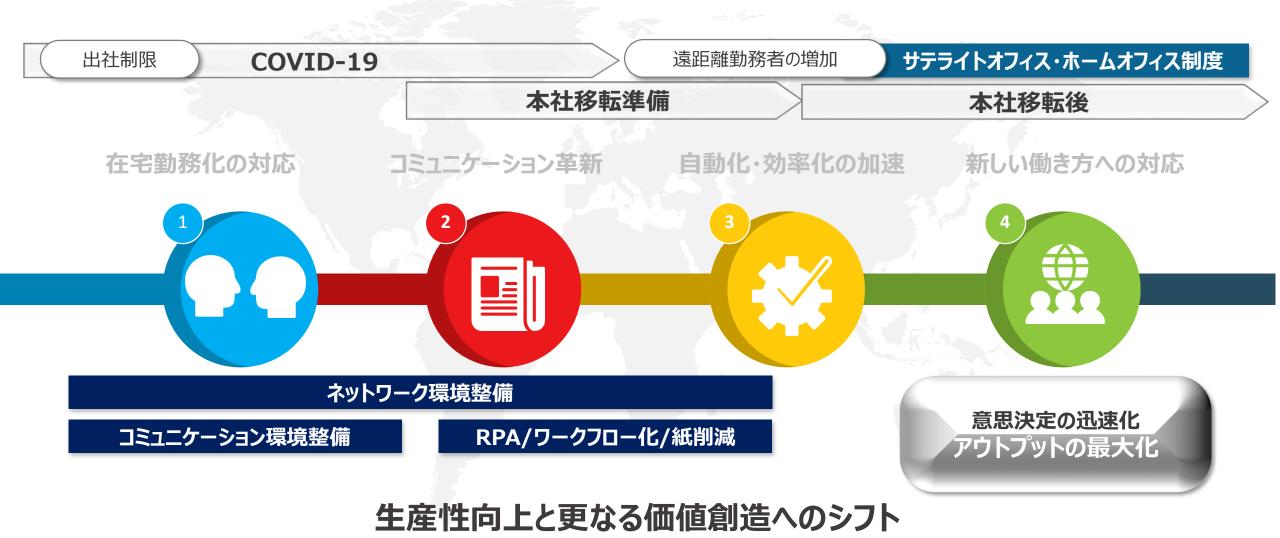
高付加価値 サービスの創出 **CASE** 路面情報 フィードバック V₂V 物流の 2024年問題 人手不足 コスト削減

安全運行

YX2023 働き方改革の推進



本社移転を機に迅速な意思決定と個・組織の能力を最大限発揮できる働き方を実現





将来に向けて



更なる成長に向けた新たな付加価値創出を推進する



風土改革

更なる変革を牽引

探索

顧客付加価値 の向上

新しいビジネスモデルの創出

深化

競争優位の為の プロセスの改革

意思決定の迅速化と強い仕組み

デジタルによる業務継承

働き方

働き方改革推進

アウトプットの最大化による更なる価値創造





