

# TRY! NEXT JOURNEY



# 2022年6月期決算·中期経営計画説明資料

2022年8月

### 株式会社グリーンズ

(東証スタンダード:6547)

### 目次

1. 2022年6月期 決算概要

... P. 3

2. 中期経営計画「GREENS JOURNEY 2025」

(1) 長期ビジョンと本計画の位置づけ · · · P.14

(2) 中期経営計画の基本方針 ··· P.20

(3) 重点戦略と具体的な取り組み ··· P.27

Appendix ··· P.36

# 1. 2022年6月期 決算概要



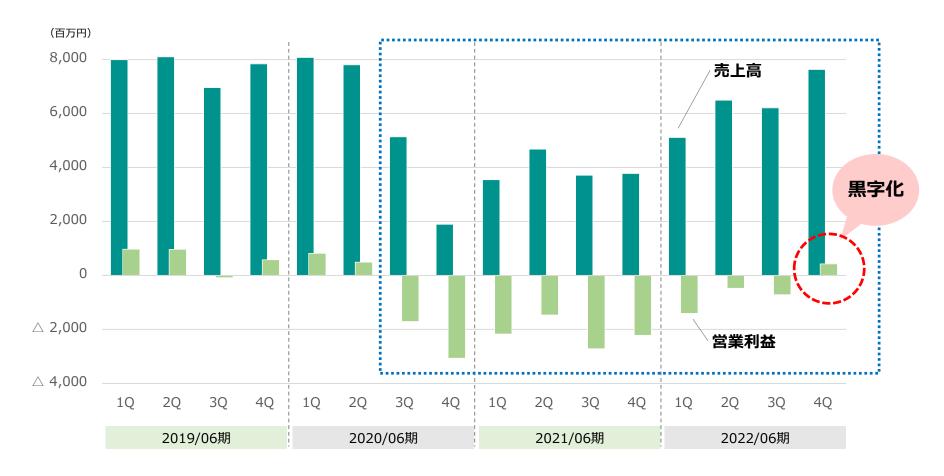
# 決算ハイライト ①決算概要

- 着実な需要回復をベースに、各店舗にて感染拡大状況に合わせた運営を行った結果、 赤字幅は大きく縮小
- 感染拡大第6波の影響等により顧客単価の回復が緩やかとなり、利益は計画未達



# 決算ハイライト ②四半期業績の推移

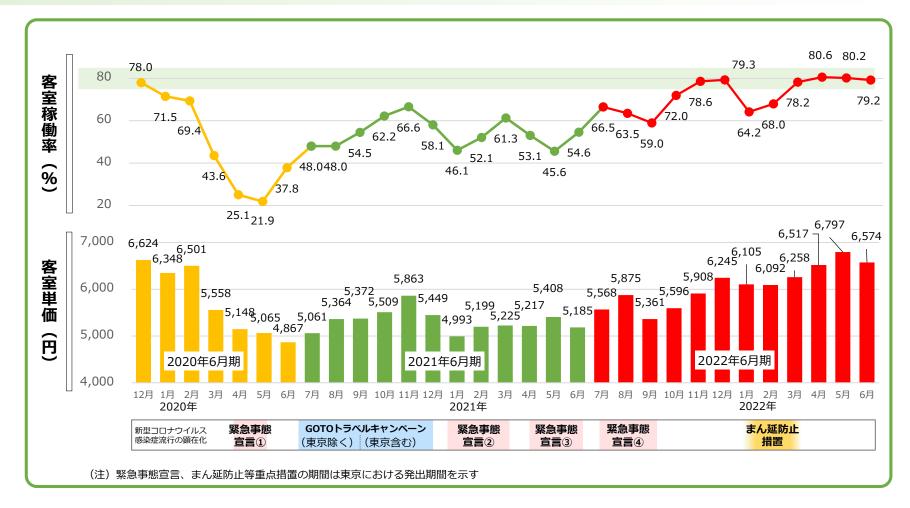
- 売上高は、新型コロナウイルス感染症流行以前のレベルに向け、着実に回復
- 2022年6月期第4四半期会計期間(四半期単体)において、新型コロナウイルス感染症の流行拡大以降初めての四半期営業黒字を達成





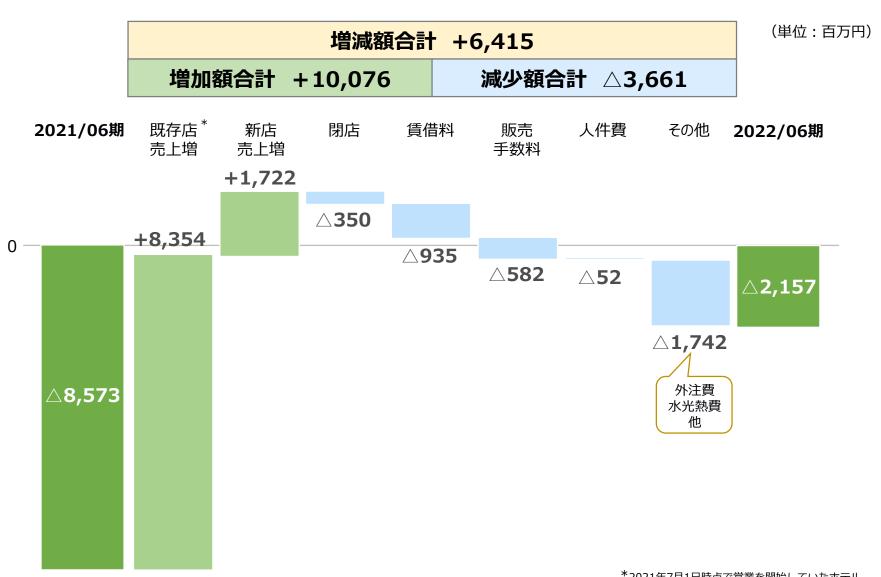
## コロナ禍における客室稼働率及び客室単価の月次推移

- 客室稼働率は、新型コロナウイルス感染症拡大前の水準に回復
- 客室単価も上昇基調を維持





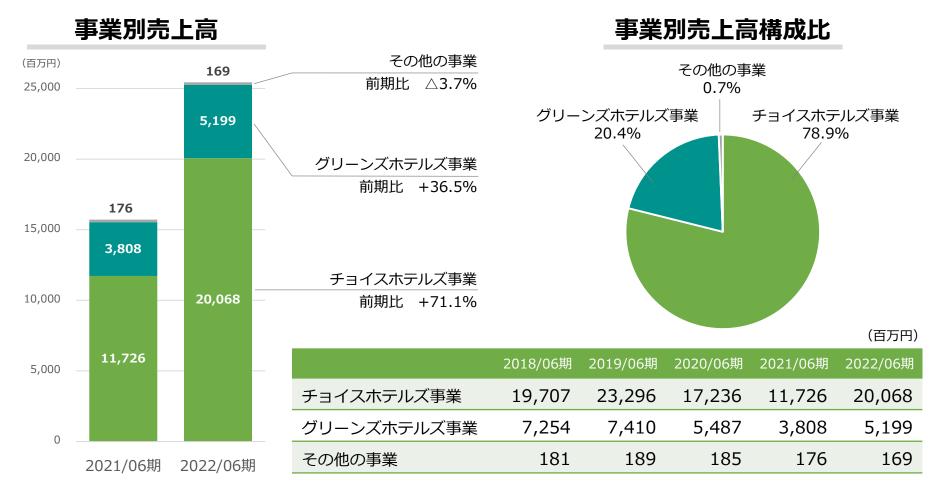
## 営業利益 増減分析





## 事業別の状況

- チョイスホテルズ事業
- ⇒ 国内レジャー需要の取り込み、需要動向に合わせたレベニューマネジメント強化
- グリーンズホテルズ事業 ⇒ 各店舗地域の顧客動向、需要の状況に合わせた販促強化





### 2022年6月期の出店・閉店実績

- 出店計画に基づき、今後の需要増が見込める地域へ新築物件を開業
- 国内外の観光客に人気の高い飛騨高山に新しいコンセプトの回遊拠点型ホテル 「hotel around TAKAYAMA」を開業

#### 出店実績



hotel around TAKAYAMA

2021/7/30 開業 岐阜県高山市

客室数:152室 運営形態:リース

コンフォートホテル名古屋金山

2021/10/14 開業 名古屋市熱田区

客室数:207室 運営形態:リース

コンフォートホテル高松

2022/3/23 開業 香川県高松市

客室数:163室 運営形態:リース

<閉店実績>

#### ①ホテルエコノ金沢片町

2021/8/23閉店 石川県金沢市 客室数:90室

#### ②ホテルエコノ金沢アスパー

2021/8/23閉店 石川県金沢市 客室数:67室

③一宮シティホテル

2021/10/24閉店 愛知県一宮市 客室数:84室

#### 4)小牧シティホテル

2021/10/24閉店 愛知県小牧市 客室数:80室

#### ⑤ホテルエコノ小松

2021/11/23閉店 石川県小松市 客室数:78室



## 客室数と店舗数の推移

● 小型店舗の閉店、中規模店舗の新規出店により、店舗数は減少するも客室数は増加



<sup>\*2019</sup>年8月13日の取締役会にて閉店を決議した「ホテルエコノ名古屋栄」 (2019年4月中旬より休業中)を除く。よって決算短信に記載の数値とは異なる



## 2022年6月期における取り組み

### ● 一部ホテルの一棟貸し(新型コロナウイルス感染症の軽症者療養施設)

→ 新型コロナウイルス感染症の軽症者宿泊療養施設としてホテルー棟貸しを実施 (2022年6月末時点で11都道府県に対し実施)

### 「ふっこう割」「地域割」など地方自治体の助成制度に対応

→ ホテル出店地域の地域振興策、助成制度に合わせた宿泊プランを提供、 「近場」レジャー需要等を獲得

### 各店舗におけるレベニューマネジメント強化

→ 客室単価回復に向け、各店舗の状況に応じたレベニューマネジメントを強化し、 需要環境に合わせ価格帯を底上げ

### ● 構造改革による事業運営体制の効率化

→ 店舗運営体制の効率化、賃貸借契約スキームの見直しや各店舗の採算管理強化 により年間目標額の7割強を達成(約10億円)

### ●助成金を利用したDX化推進

→ コロナ禍に新設された非接触型サービスに対する助成制度を利用し、生産性向上 に向けセルフチェックイン・アウト機の既存店導入を前倒し



### 財務関連指標

- 第三者割当による優先株式発行により総額65億円を調達
- 営業キャッシュフローは、利益の大幅な回復等が寄与し大幅に改善





### 2023年6月期 通期連結業績予想

- 業容拡大効果、コロナ禍影響の逓減により過去最高売上高を目指す
- 利益面では、インバウンド回復の遅れによる大都市圏の単価上昇の遅れを見込む

(百万円)

	2022/06 実績	2023/06 予想	増減率	増減額
売上高	25,437	33,000	+29.7%	+7,563
営業利益	<b>△2,157</b>	1,500	-	+3,657
経常利益	<b>△2,021</b>	1,200	-	+3,221
親会社株主に帰属する当期純利益	△2,178	900	-	+3,078
1株当たり当期純利益 (円)	<b>△169.20</b>	69.89	_	+239.09
1株当たり配当金 (円)	0.00	6.00	-	+6.00



# 中期経営計画 「GREENS JOURNEY 2025」

2-(1) 長期ビジョンと本計画の位置づけ



### 新たなステージへ

# グリーンズグループは、 価値共創の旅を続けます。

当社グループは、2018年の新経営体制への移行を契機に、2030年の未来を見据え、新たなグリーンズグループの価値創出に向けて踏み出しました。すべてのステークホルダーとともに、社会に新しい価値を生み出し、分かち合い、発展・成長していくことを目指しています。コロナ禍で業績は大きな影響を受けましたが、2019年に打ち出した以下の2つの大きな指針は継続して掲げ、引き続き取り組んでいきます。

経営ビジョン

# **TRY! NEXT JOURNEY**

~ 新たな旅に踏み出そう ~

グリーンズ グループ2030年 CSR宣言 「環境にも人にも優しいホスピタリティ あふれる企業」を目指します



### 経営ビジョン







# TRY! NEXT JOURNEY

# 新たな旅に踏み出そう

### もっと、 自由な旅*へ*

高い利便性とコストパフォーマンスをお約束するホテル事業をベースに、世界中のすべての人へ安らぎのある「自由な旅」を提供します。

### もっと、 人と環境のそばへ

お客様はもちろん、働く人たちも含めたステークホルダーの皆様の人生も輝くホテル経営を。人と環境に優しいホスピタリティあふれる企業を目指します。

### もっと、 ワクワクする未来へ

お客様のニーズを一歩先取り。ワクワクするような感動のあるサービスを提供します。また、新たな仕組みを積極導入し、働く人たちが楽しみながら成長できる環境を 創ります。



# グリーンズグループ2030年CSR宣言

2030年SDGs達成に向けて、グリーンズグループ2030年CSR宣言「『環境にも人にも優しいホスピタリティあふれる企業』を目指します」を策定



2030年 CSR宣言の実現

中期目標の計画・KPIの設定

計画・KPIの達成度評価

KPIの再設定・ 新たな課題の抽出

4つの重点課題への取り組み

重点課題の深堀、新たな課題への取り組み

2020/06期~

~2025/06期

~2030/06期



# グリーンズグループ2030年CSR宣言

### コロナ影響下においても、着実に取り組みを継続

### 環境配慮

### コミュニティ支援

### 人づくり

### 特長あるサービス

### ▼2030年コミットメント

『グローバルスタンダード』な環境 企業を目指す コラボレーションを通じて、店舗展開地域と当社事業の活性化を図る

多様な人材が活躍できる環境が整備され、観光分野における2030年 労働問題を克服する 健康で実りある、心も身体も元気になるサービスを提供することで、 QOLの維持向上に貢献する企業

#### ▼2030年に目指す状態

- ・CO2排出量の削減
- ・世界基準の取組みを実施
- ・地域活性化、地域ごとの魅力発信
- ・「食」の分野における当社事業・地元 企業の活性化
- ・安心安全な街

- ・ホテル業界を担う人材の育成
- ・健康経営、および女性が働きやすい職場
- ・100歳まで働ける労働環境の整備

・「運動」「睡眠」「食事」の分野で、 お客様を元気に

### ▼課題への取り組み実績など

- CO2フリー電力の導入
- アメニティの素材変更、提供方法 の変更(使い捨てプラスチック製 品の使用量削減の取り組み)



- ●「地産地消」メニュー導入
- 出店地域における、災害時の 福祉避難所協定等の締結



● 地域の中学生・高校生を対象 とした職場体験実習



● 「ビジネスホテル体操」導入





# 本経営計画の位置づけと価値共創のステップ

経営ビジョン・CSR宣言の実現に向け新たなステージへ大きな事業成長を目指す新中期経営計画を策定

中期経営計画を推し進め、成長戦略とCSR/ESG経営により すべてのステークホルダーとの価値共創を実現へ

新たなグリーンズグループ価値創出に向けた<mark>成長戦略</mark>の推進

社会への新たな価値創出に向けたCSR/ESG経営の推進

コロナ禍からの回復

現在

中期経営計画

**GREENS JOURNEY 2025** 

2025年6月期目標

**売上高:372億円** 

総客室: 15,000室

目標

経営ビジョン

2030年CSR宣言

新たなグリーンズ グループの創出 + 社会への

新たな価値の創出



# 中期経営計画 「GREENS JOURNEY 2025」

2-(2) 中期経営計画の基本方針



## 当社を取り巻く事業環境

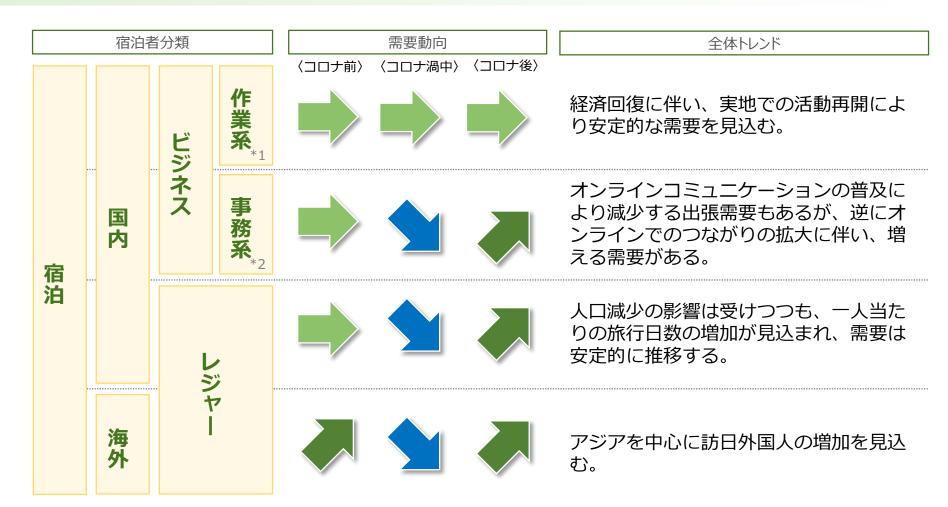
### 当初想定の環境変化は、コロナ禍の影響で大きく加速したものもある





### アフターコロナ期のホテル需要の想定

### インバウンド需要増に牽引され、全体として増加を見込む



\*1:建設業、製造業、技術者など現場に行かないと仕事ができない人

\*2:事務職など現場に行かなくても仕事ができる人



## 中期経営計画の基本方針

ライフスタイル・ 働き方の多様化

少子·高齡化

DXの進展

サステナビリティに対する意識の高まり

基本方針とキーワード

# 「レジリエントな企業として新しいステージへ」

Resilience

レジリエンス

変化に対応できる柔軟な企業へ

÷

新たな挑戦

変化を見据えた 新しい挑戦を

Challenge



### 成長イメージ

### 客室単価の上昇を主要因として、2025年6月期の営業利益率は、 コロナ禍前の2019年6月期を超える9.0%に上昇





# 経営指標(業績目標等)

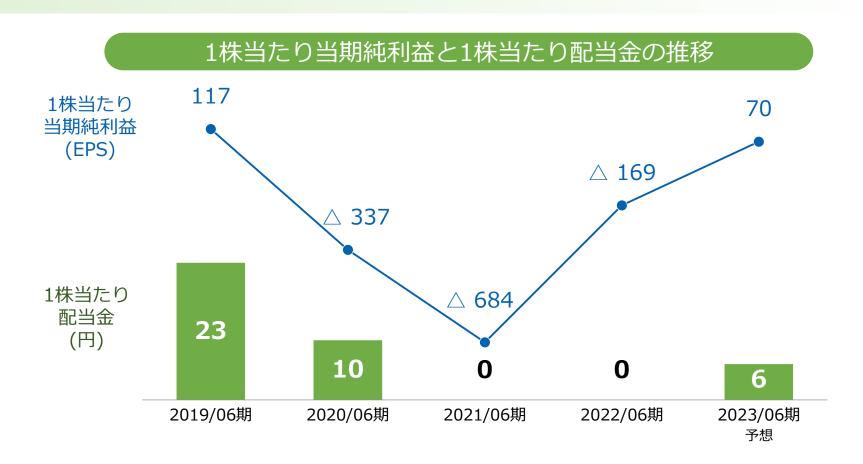
### 2025年6月期には過去最高の売上高 372億円を目標とし、 同時に財務基盤の強化を図る

	(参考) 2022/06期 実績	2025/06期 目標
売上高	254.3 億円	372 億円
営業利益	△21.5 億円	33 億円
営業利益率	△8.5 %	9.0 %
経常利益	△20.2 億円	31 億円
親会社株主に帰属する 当期純利益	△21.7 億円	30 億円
自己資本比率	5.2 %	40 %程度
D/Eレシオ	15.2 倍	1 倍程度



# 株主還元

配当については、2023年6月期に復配を実現し、以降安定的な配当継続を 基本方針とする





# 中期経営計画 「GREENS JOURNEY 2025」

2-(3) 重点戦略と具体的な取り組み



### 本経営計画の重点戦略

### 既存領域を強化しつつ、環境変化に向けて新たな領域にも挑戦

ホテル事業
 チョイスホテルズ事業
 グリーンズホテルズ事業
 グリーンズホテルズ事業
 バンケット機能の高度化と新たなる領域への進出
 ビジネス需要の取り組み強化
 着実な新店開発の実施

事業戦略 を支える 基盤

- 5 競争力の源泉たる"人財"の確保・育成に向けた取り組み
- 6 さらなるDX推進による業務効率化と新しい顧客体験の創造

# 1 チョイスホテルズ事業のレジャーターゲット獲得強化

- ●レジャー需要に着目しコンフォートブランドの体系を再構築 コンフォートホテルの新ブランドを立ち上げ
- 新たに「ASCEND」コレクションを導入し、顧客ターゲット領域を拡大

### ブランドポジショニング イメージ

Comfort<sup>™</sup>

想定価格帯 レジャーをメインターゲットとし、複数名での宿泊を考慮した商品・サービスの提供と販促活動を実施既存のコンフォートイン・コンフォートホテルもレジャー需要の多いホテルはリブランドを実施 Comfort コンフォートホテルの新ブランド





レギュレーションに捉われない
ユニークなホテルの出店

コンフォートブランドには合致しない、 客室や付帯施設(温浴施設・レストランなど) を持つホテルを想定

ハード・サービス



# 2

# メインターゲットの、ビジネス需要取り込み強化

### 事業基盤の安定化に向け、主力ビジネス利用向けホテルの更なる 施策強化を推し進める

### 無料朝食のブラッシュアップ

地産地消メニューを含め、 四半期ごとのテーマに基づき 商品更新

主力事業としての更なる成長を目指す

<mark>レベニュー</mark>マネジメントの 実施による収益力向上

本部集約型のコントロールで業務効率化とノウハウの蓄積

コンフォートライブラリーカフェ の更なる展開

お部屋以外での過ごし方の選択肢を提供



公式会員制度 Choice Guest Clubの強化

会員と一緒に社会貢献を実現する 特徴的なプログラムの推進





# グリーンズホテルズ事業のバンケットを基軸にした成長

# 三重県内の観光振興を中長期的な目的とし、足もとでは集宴会(バンケット)事業の強化に資源を集中投下

本中期経営計画 期間 (~25/6期)

次期中期経営計画 期間

中長期的に目指す姿

バンケット強化に 集中的に資源を投下

目的地となる宿泊施設の開業

三重県の観光資源を活用した地域経済に寄与する事業を展開

バンケット機能の高度化

バンケットの拡大





新規事業 構想策定







観光分野 地域観光 の振興

地域社会活性化への寄与

新たな領域への挑戦

バンケット強化

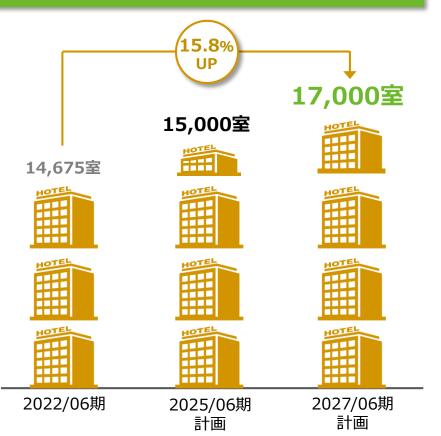




## 着実な新店開発の実施

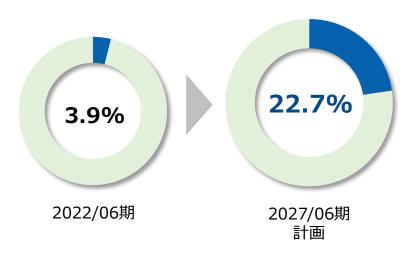
### 2027年6月期までの5年間で15.8%プラスとなる17,000室目標

### エリア・都市規模や、 契約形態の多様化をしながら出店



### レジャーがメインターゲットのブランド\*の 客室数構成比を3.9%から22.7%に

### レジャーメインのブランド 客室数構成比



構成比の変化には既存店のリブランドによる影響も含む

\*コンフォートホテルの新ブランド、コンフォートスイーツ、 アセンドコレクションなど



# 5

# 競争力の源泉たる"人財"の確保・成長に向けた投資

### グリーンズで働く日々が『自由で』『一人一人が輝き』 『ワクワク・成長実感のある』旅をしているような会社にする

- 人事ミッションの刷新
- 全従業員への浸透策の立案推進

### 人財要件の再定義

## より働きがいある 職場環境の構築

- 従業員が将来を見通せる勤務管理制度
- 賃金水準の向上

- 多様な属性からの人財確保の推進
- 多様な働き方のアプローチ

### 採用戦略

### 育成戦略

- サクセッションプランの策定と推進
- 事業戦略を支える育成体系の構築



# 6

# さらなるDX推進による業務効率化と新しい顧客体験の創造

### 継続的なDX領域推進による競争力強化

# 店舗業務効率化

セルフチェックイン・アウト機

2019年より3年間で27店舗に導入 今後3年間で既存店 約30店舗へ展開予定



### 新しい顧客体験の創造

スマホなどと連携し快適な ホテル利用ができる デジタルタッチポイントを構築

〈例〉
オンラインチェックインサービス
の導入・展開/
リアルタイムでの朝食会場の
混雑状況が分かるサービス など



### その他 注力領域



AI、IoT、ビッグデータ処理等 データ分析・活用推進

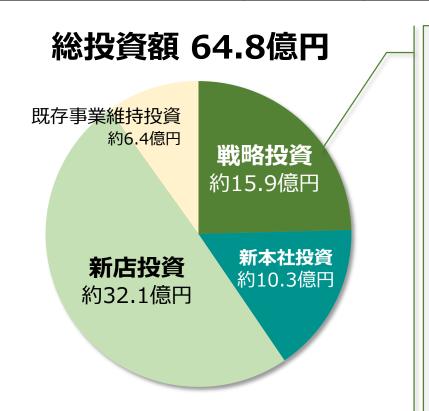
〈例〉 社内外のビッグデータを集約できる インフラの構築/ 需要予測や顧客分析をマーケティング やオペレーション改善に活用



# 本計画期間中の主な投資・支出計画

### 新店投資を中心としながら、中長期的な成長基盤となる戦略投資を継続

主な投資・支出計画 2023/06期-2025/06期 合計



### 戦略投資の主な施策

- チョイスホテルズ事業 レジャー強化のためのリブランド投資 ライブラリーカフェの展開拡大
- グリーンズホテルズ事業 バンケット機能の高度化 新業態の研究調査
- 経営基盤の更なる強化/
   働き方改革・生産性向上への取り組み 人財への投資
   IT・デジタル投資



# **Appendix**



### 会社概要

### ~ ホテルオペレーターとして60年以上の実績を有する ~

会社名は株式会社グリーンズ

本社所在地 三重県四日市市鵜の森1-4-28 ユマニテクプラザ5階

設 立 1964 [昭和39]年 1月 ※創業は1957年 [昭和32年] 7月

代表 者 代表取締役社長 村木 雄哉

**資 本 金 100**百万円 (2022年6月末)

従業員数 連結:2,035名 <正社員 671名、パートナー社員 1,364名> (2022年6月末)

事業内容 ホテル・レストランの経営、その他付帯する業務

### 事業スキーム



### 2つの異なるスタイルのホテル事業を有し、双方の特性を 融合することで幅広い事業展開を実現



マスターフランチャイズ契約



# Choice Hotels International (チョイスホテルズインターナショナル)

チョイスホテルズジャパン

フランチャイズ契約

### チョイスホテルズ事業







40カ国以上7,000軒以上の

ホテルチェーンのグローバルなブランドカ

世界基準のホテル運営ノウハウ



グリーンズホテルズ事業

**GREENS HOTELS** 

### 60年以上

にわたるホテル運営の実績と信頼

ドミナント戦略

により合理化されたコスト構造



# Choice Hotels International (チョイスホテルズインターナショナル)

### 40ヵ国以上 7,000軒以上の規模を誇るホテルフランチャイズチェーン



### 成長のあゆみ①

### ~ 創造と挑戦を続ける企業文化で、業界内で独自ポジションを構築 ~

### 1987年

株式会社グリーンズに 社名変更

### 1975年

現在の新四日市ホテル\* を開業・多店舗構想

### 1957年

新四日市ホテル創業



### 創業·多店舗化

#### 2015年

株式会社ベストを 子会社化

### 2003年

チョイスホテルズ インターナショナルと マスターフランチャイズ 契約を締結

### 1999年

コンフォートイン 1号店開業 (コンフォートブランドの1号店)



### 全国展開

### 2018年

東証一部・名証一部昇格新経営体制への移行



**2017年** 創業60周年

東証二部・名証二部ト場



### 株式上場

### 2018年

#### チョイスホテルズ事業

新カテゴリーブランドの投入 (コンフォートスイーツ東京ベイ)

⇒ 顧客層の多様化に向けた対応

新ブランドコンセプト 「Color your Journey. 旅に、実りを。」 の発表

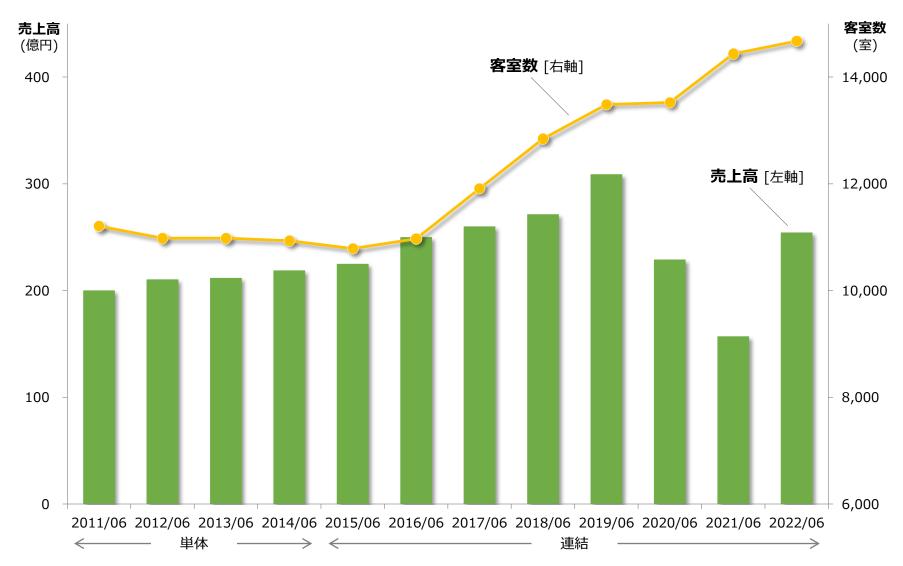


新たな挑戦へ

\*新四日市ホテルは2019年12月27日をもって閉店



# 成長のあゆみ②





### 新たなステージへ

# グリーンズグループは、 価値共創の旅を続けます。

当社グループは、2018年の新経営体制への移行を契機に、2030年の未来を見据え、新たなグリーンズグループの価値創出に向けて踏み出しました。すべてのステークホルダーとともに、社会に新しい価値を生み出し、分かち合い、発展・成長していくことを目指しています。コロナ禍で業績は大きな影響を受けましたが、2019年に打ち出した以下の2つの大きな指針は継続して掲げ、引き続き取り組んでいきます。

経営ビジョン

# **TRY! NEXT JOURNEY**

~ 新たな旅に踏み出そう ~

グリーンズ グループ2030年 CSR宣言 「環境にも人にも優しいホスピタリティ あふれる企業」を目指します



### 経営ビジョン







# TRY! NEXT JOURNEY

# 新たな旅に踏み出そう

### もっと、 自由な旅*へ*

高い利便性とコストパフォーマンスをお約束するホテル事業をベースに、世界中のすべての人へ安らぎのある「自由な旅」を提供します。

### もっと、 人と環境のそばへ

お客様はもちろん、働く人たちも含めたステークホルダーの皆様の人生も輝くホテル経営を。人と環境に優しいホスピタリティあふれる企業を目指します。

### もっと、 ワクワクする未来へ

お客様のニーズを一歩先取り。ワクワクするような感動のあるサービスを提供します。また、新たな仕組みを積極導入し、働く人たちが楽しみながら成長できる環境を創ります。



### 免責事項

本資料は、当社の業績および今後の経営戦略に関する情報提供を目的としたものであり、当社が発行する有価証券ならびに当社商品への募集・勧誘・営業等を目的としたものではございません。

また、注記を行っている場合を除き、2022年8月12日現在のデータに基づいて作成しております。

なお、当資料に掲載された計画・見通し等は、作成時点での当社が把握し入手可能な情報からの判断および想定に基づくものであり、経営環境の変動等により今後変更される可能性があり、実際の業績等は大きく異なる場合がありますことを予めご了承ください。

■お問い合わせ先

株式会社グリーンズ 総務部

電話:059-351-5593

E-mail: greens-info@greens.co.jp

