

2022年9月期 第3四半期決算短信〔日本基準〕(連結)

2022年8月15日

上場会社名 株式会社クラウドワークス 上場取引所 東
 コード番号 3900 URL https://crowdworks.co.jp
 代表者 (役職名) 代表取締役社長 (氏名) 吉田 浩一郎
 問合せ先責任者 (役職名) 取締役 (氏名) 月井 貴紹 (TEL) 03(6450)2926
 四半期報告書提出予定日 2022年8月15日 配当支払開始予定日 —
 四半期決算補足説明資料作成の有無 : 有
 四半期決算説明会開催の有無 : 無

(百万円未満切捨て)

1. 2022年9月期第3四半期の連結業績(2021年10月1日~2022年6月30日)

(1) 連結経営成績(累計)

(%表示は、対前年同四半期増減率)

	売上高		営業利益		経常利益		親会社株主に帰属する四半期純利益	
	百万円	%	百万円	%	百万円	%	百万円	%
2022年9月期第3四半期	7,778	-	882	-	877	-	600	-
2021年9月期第3四半期	-	-	-	-	-	-	-	-

(注) 包括利益 2022年9月期第3四半期 602百万円(-%) 2021年9月期第3四半期 -百万円(-%)

	1株当たり 四半期純利益	潜在株式調整後 1株当たり 四半期純利益
	円 銭	円 銭
2022年9月期第3四半期	39.37	38.76
2021年9月期第3四半期	-	-

(2) 連結財政状態

	総資産	純資産	自己資本比率
	百万円	百万円	%
2022年9月期第3四半期	7,338	4,425	59.5
2021年9月期	-	-	-

(参考) 自己資本 2022年9月期第3四半期 4,369百万円 2021年9月期 -百万円

2. 配当の状況

	年間配当金				
	第1四半期末	第2四半期末	第3四半期末	期末	合計
	円 銭	円 銭	円 銭	円 銭	円 銭
2021年9月期	-	0.00	-	0.00	0.00
2022年9月期	-	0.00	-	-	-
2022年9月期(予想)	-	-	-	0.00	0.00

(注) 直近に公表されている配当予想からの修正の有無 : 無

3. 2022年9月期の連結業績予想(2021年10月1日~2022年9月30日)

(%表示は、対前期増減率)

	売上高		営業利益		経常利益		親会社株主に帰属する当期純利益		1株当たり 当期純利益
	百万円	%	百万円	%	百万円	%	百万円	%	円 銭
通期	10,400	-	890	-	-	-	-	-	-

(注) 直近に公表されている業績予想からの修正の有無 : 有

※ 注記事項

(1) 当四半期連結累計期間における重要な子会社の異動 : 無
(連結範囲の変更を伴う特定子会社の異動)
新規 - 社(社名) 、除外 - 社(社名)

(2) 四半期連結財務諸表の作成に特有の会計処理の適用 : 有

(3) 会計方針の変更・会計上の見積りの変更・修正再表示

- ① 会計基準等の改正に伴う会計方針の変更 : 有
- ② ①以外の会計方針の変更 : 無
- ③ 会計上の見積りの変更 : 無
- ④ 修正再表示 : 無

(4) 発行済株式数(普通株式)

① 期末発行済株式数(自己株式を含む)	2022年9月期3Q	15,271,160株	2021年9月期	15,255,160株
② 期末自己株式数	2022年9月期3Q	86株	2021年9月期	86株
③ 期中平均株式数(四半期累計)	2022年9月期3Q	15,261,134株	2021年9月期3Q	15,237,382株

※ 四半期決算短信は公認会計士又は監査法人の四半期レビューの対象外です

※ 業績予想の適切な利用に関する説明、その他特記事項

本資料に掲載されている業績見通し等の将来に関する記述は、当社が現在入手している情報及び合理的であると判断する一定の前提に基づいており、その達成を当社として約束する趣旨のものではありません。また実際の業績等は様々な要因により大きく異なる可能性があります。

○添付資料の目次

1. 当四半期決算に関する定性的情報	2
(1) 経営成績に関する説明	2
(2) 財政状態に関する説明	3
(3) 連結業績予想などの将来予測情報に関する説明	3
2. 四半期連結財務諸表及び主な注記	5
(1) 四半期連結貸借対照表	5
(2) 四半期連結損益計算書及び四半期連結包括利益計算書	6
(3) 四半期連結財務諸表に関する注記事項	8
(継続企業の前提に関する注記)	8
(株主資本の金額に著しい変動があった場合の注記)	8
(四半期連結財務諸表の作成に特有の会計処理の適用)	8
(会計方針の変更)	8
(セグメント情報等)	9
(重要な後発事象等)	9
3. その他	10
継続企業の前提に関する重要事象等	10

1. 当四半期決算に関する定性的情報

(1) 経営成績に関する説明

文中の将来に関する事項は、本書提出日現在において当社グループ（当社及び連結子会社）が判断したものであります。

(1) 業績の状況

当第3四半期連結累計期間における我が国経済は、新型コロナウイルス感染症に対するワクチン接種の進展や各種政策による効果により経済活動の本格的な再開と経済活性化が期待される状況ですが、新型コロナウイルス感染症の変異株や、ロシア・ウクライナにおける社会情勢不安などもあり、国内外の経済の見通しは依然として不透明な状況が続いております。当社グループにおいては、コロナ禍を経て、企業や個人の働き方に関する価値観が変化し、潜在労働力となっている女性やシニア、障がい者などの活躍の機会拡大、会社員の副業・兼業など、企業に勤める以外の働く選択肢が拡大しております。また、2019年4月より「働き方改革関連法」が順次施行され、2020年4月には「同一労働同一賃金」の施行、2021年4月の「高齢者雇用安定法」の改正による70歳までの雇用延長など、雇用制度面の改革も進んでおります。こうした流れを受け、雇用形態によらない人材確保を行う企業が増加したほか、大企業も従業員の副業・兼業を容認し、週4日勤務制度を導入するなど、従来の働き方にも構造変化が起き始めております。また、コロナ禍でオンラインでのコミュニケーションが浸透し、企業活動のデジタル化やEC化が進化したことで、外部の専門人材（フリーランス・副業者・兼業者）やインターネットを介して働くクラウドワーカーを活用する企業が増加するなど、人材調達の在り方も変化しております。こうした動きは当社グループを取り巻く市場にとって追い風であり、2022年6月末時点で登録ユーザー数は508万人（前年同期比+58.7万人）、登録クライアント数は81.2万社（前年同期比+8.0万社）となりました。

このような環境のもと、当社グループはコア事業であるマッチング事業への投資を集中する方針に従い、生産性を向上させ、成長と利益拡大の両立を図ってまいりました。その結果、当第3四半期連結累計期間においては、マッチング事業の流通取引総額、売上高、売上総利益の全指標が修正開示予想に対して順調に推移し、生産性向上の取り組みを継続したことで、3四半期連続で営業黒字を実現いたしました。

マッチング事業においては、エンジニア・デザイナー等の専門人材を求める企業ニーズが引き続き高く、リモートワークを活用した専門人材（フリーランス）の活用が進んでおります。また、企業のテレワークの導入や、業務のデジタル化が進展するにつれ、オンラインの事務アシスタントのニーズも拡大しております。

ビジネス向けSaaS事業においては、フリーランスや社内人材の業務管理を効率的に行うSaaSサービスとして提供しているクラウドログが大手顧客の獲得を行うなど順調に伸長しており、引き続き先行投資を行っていく予定です。

以上の結果、当第3四半期連結累計期間の当社グループの業績は、売上高7,778,413千円、営業利益は882,726千円、経常利益は877,905千円、親会社株主に帰属する四半期純利益は600,824千円となりました。

(注) 当社は第1四半期連結会計期間より四半期連結財務諸表を作成しているため、四半期連結損益計算書に係る比較情報を記載しておりません。

セグメント業績については、次のとおりであります。

① マッチング事業

当第3四半期連結累計期間のマッチング事業においては、継続的なWEB広告投資及び人材採用による営業体制の強化によって、流通取引総額・売上高・売上総利益はいずれも修正開示予想に対して順調に推移いたしました。また、生産性向上に取り組み、営業利益を計上いたしました。

この結果、取引額の総額を示す流通取引総額は14,138,453千円、売上高は7,619,492千円、売上総利益は3,354,677千円、セグメント利益は1,031,983千円となりました。

② ビジネス向けSaaS事業

当第3四半期連結累計期間のビジネス向けSaaS事業においては、引き続き大企業クライアントの開拓やマーケティングの強化による新規の顧客開拓に注力したほか、新機能追加に伴う契約単価の向上を図りました。

このため、売上高および売上総利益は156,053千円となり、セグメント損失は142,616千円となりました。

(2) 財政状態に関する説明

(資産)

当第3四半期連結会計期間末における総資産は7,338,779千円となりました。流動資産は6,703,227千円となり、主な内訳は、現金及び預金が4,974,397千円、売掛金が841,526千円、未収入金が823,857千円であります。固定資産は635,552千円となり、主な内訳は有形固定資産が56,016千円、無形固定資産が116,142千円、投資その他の資産が463,393千円であります。

(負債)

当第3四半期連結会計期間末における負債は2,913,495千円となりました。流動負債は2,861,746千円となり、主な内訳は、未払金が843,482千円、預り金が1,211,647千円であります。固定負債は51,749千円となっております。

(純資産)

当第3四半期連結会計期間末における純資産は4,425,284千円となりました。純資産の増加は親会社株主に帰属する四半期純利益の計上により、利益剰余金が増加したものであります。

(注) 当社は第10期連結会計年度は連結財務諸表を作成していないため、四半期連結貸借対照表に係る比較情報は記載しておりません。

(3) 連結業績予想などの将来予測情報に関する説明

構造的な人材不足と多様な働き方を求める社会的機運の高まりにより、国内のオンライン人材マッチング市場は今後も中長期的な成長が続くと想定されます。

2022年9月期は、2020年9月期より取り組んでいる「生産性向上3カ年計画」の最終年度であり、前事業年度と同様、マッチング事業への継続的な集中投資を図りながら、生産性向上と事業構造改革を推進し、成長と利益拡大を目指しております。

今般は新型コロナウイルス感染症の変異株の感染拡大や世界情勢への不安により、依然として不確実な経済状況が続いておりますが、2020年より続くコロナ禍を背景に雇用形態や就業形態にかかわらず、企業の人材確保の手段は多様化しております。2022年9月期はマッチング事業におけるエンジニア・デザイナー領域や事務アシスタント領域といった専門人材（フリーランス）のマッチング需要が拡大し、顧客への営業体制強化による発注社数の拡大を図っただけでなく、発注単価の改善も進めております。また生産性改善の取り組みにより、従業員数の拡大を行いながら、従業員一人あたりの売上総利益の向上を図り、継続的に営業利益を創出する体制を構築してまいりました。当第3四半期連結累計期間においても、GMV、売上高、売上総利益共に順調に推移し、Non-GAAP営業利益は922百万円と当第1四半期の修正業績予想比で118.4%の進捗となっております。

以上により、2022年9月期の当社グループ業績につきましては、当第1四半期に上方修正を行った修正業績予想を上回る進捗を鑑みて、通期業績予想を再度修正することといたしました。これにより、GMV（流通取引総額）は19,000百万円、売上高は10,400百万円、売上総利益は4,700百万円、営業利益は890百万円、株式報酬費用を足し戻したNon-GAAP営業利益は970百万円を新たな予想値に変更いたします。なお、通期のNon-GAAP営業利益の予想は970百万円といたしますが、当社グループは中長期の持続的成長を図るべく、当第4四半期連結会計期間においても引き続き追加投資を行うためであります。

2022年9月期 連結業績予想

当社は、2022年9月期より連結決算に再度移行したため前期比を記載しておりません。2021年9月期の実績を連結換算した場合の比較については、下記「【ご参考】2021年9月期の連結換算実績との比較」をご覧ください。

(%は対前期比)

	GMV (流通取引総額)		売上高		売上総利益		営業利益		Non-GAAP 営業利益	
	百万円	%	百万円	%	百万円	%	百万円	%	百万円	%
2022年9月期 通期	19,000	—	10,400	—	4,700	—	890	—	970	—
(ご参考) 2021年9月期 個別実績	15,347	—	7,769	—	3,484	—	575	—	593	—

(注1) 2021年9月期は個別決算実績となります。2022年9月期より連結決算に移行したため前期比は記載しておりません。

(注2) 当社は本質的な経営成績を図るための利益指標としてNon-GAAP営業利益を公表しております。Non-GAAP営業利益は財務会計上の数値(GAAP、日本基準)から株式報酬費用を足し戻した数値となります。

【ご参考】2021年9月期の連結換算実績との比較

当社は過年度実績との比較の観点から、2021年9月期の個別実績を連結実績に換算して比較を行っております。

2021年9月期の連結換算実績は、2021年9月期第2四半期以降に吸収合併し、消滅した連結子会社の業績を含めて連結ベースの実績として換算したものです。

これにより、2022年9月期のGMV(流通取引総額)につきましては19,000百万円(+21.0%成長)、売上高につきましては10,400百万円(+29.1%成長)、売上総利益は4,700百万円(+30.5%成長)、営業利益は890百万円(+48.2%成長)、株式報酬費用を足し戻したNon-GAAP営業利益は970百万円(+56.7%成長)となる見込みです。

(%は対前期比)

	GMV (流通取引総額)		売上高		売上総利益		営業利益		Non-GAAP 営業利益	
	百万円	%	百万円	%	百万円	%	百万円	%	百万円	%
通期	19,000	+21.0	10,400	+29.1	4,700	+30.5	890	+48.2	970	+56.7
(ご参考) 2021年9月期 連結換算実績	15,698	—	8,055	—	3,600	—	600	—	619	—

(注3) 2022年9月期の連結業績予想における前期比は2021年9月期の連結換算実績との比較における増減率を計算して表記しております。

2. 四半期連結財務諸表及び主な注記

(1) 四半期連結貸借対照表

(単位：千円)

当第3四半期連結会計期間 (2022年6月30日)	
資産の部	
流動資産	
現金及び預金	4,974,397
売掛金	841,526
未収入金	823,857
営業投資有価証券	30,355
その他	51,486
貸倒引当金	△18,395
流動資産合計	6,703,227
固定資産	
有形固定資産	56,016
無形固定資産	
のれん	93,651
その他	22,491
無形固定資産合計	116,142
投資その他の資産	
その他	463,877
貸倒引当金	△483
投資その他の資産合計	463,393
固定資産合計	635,552
資産合計	7,338,779
負債の部	
流動負債	
短期借入金	103,036
未払金	843,482
預り金	1,211,647
その他	703,581
流動負債合計	2,861,746
固定負債	
長期借入金	20,999
その他	30,750
固定負債合計	51,749
負債合計	2,913,495
純資産の部	
株主資本	
資本金	2,696,885
資本剰余金	2,654,885
利益剰余金	△1,000,349
自己株式	△120
株主資本合計	4,351,299
その他の包括利益累計額	
その他有価証券評価差額金	18,367
その他の包括利益累計額合計	18,367
新株予約権	55,617
純資産合計	4,425,284
負債純資産合計	7,338,779

(2) 四半期連結損益計算書及び四半期連結包括利益計算書

四半期連結損益計算書

第3四半期連結累計期間

(単位：千円)

	当第3四半期連結累計期間 (自 2021年10月1日 至 2022年6月30日)
売上高	7,778,413
売上原価	4,264,815
売上総利益	3,513,598
販売費及び一般管理費	2,630,872
営業利益	882,726
営業外収益	
預り金失効益	47,494
為替差益	20,465
その他	3,851
営業外収益合計	71,810
営業外費用	
持分法による投資損失	75,552
その他	1,078
営業外費用合計	76,631
経常利益	877,905
税金等調整前四半期純利益	877,905
法人税等	277,080
四半期純利益	600,824
非支配株主に帰属する四半期純利益	-
親会社株主に帰属する四半期純利益	600,824

四半期連結包括利益計算書
第3四半期連結累計期間

(単位：千円)

	当第3四半期連結累計期間 (自 2021年10月1日 至 2022年6月30日)
四半期純利益	600,824
その他の包括利益	
その他有価証券評価差額金	1,958
その他の包括利益合計	1,958
四半期包括利益	602,783
(内訳)	
親会社株主に係る四半期包括利益	602,783
非支配株主に係る四半期包括利益	-

(3) 四半期連結財務諸表に関する注記事項

(継続企業の前提に関する注記)

該当事項はありません。

(株主資本の金額に著しい変動があった場合の注記)

該当事項はありません。

(四半期連結財務諸表の作成に特有の会計処理の適用)

(税金費用の計算)

税金費用につきましては、当第3四半期連結会計期間を含む連結会計年度の税引前当期純利益に対する税効果会計適用後の実効税率を合理的に見積り、税引前四半期純利益に当該見積実効税率を乗じて計算しております。

(会計方針の変更)

「収益認識に関する会計基準」(企業会計基準第29号 2020年3月31日。以下「収益認識会計基準」という。)等を第1四半期連結会計期間の期首から適用し、約束した財又はサービスの支配が顧客に移転した時点で、当該財又はサービスと交換に受け取る見込まれる金額で収益を認識することとしております。

なお、収益認識会計基準等の適用による損益及びセグメント情報に与える影響はありません。

また、収益認識会計基準等の適用については、収益認識会計基準第84項ただし書きに定める経過的な取扱いに従っており、第1四半期連結会計期間の期首より前に新たな会計方針を遡及適用した場合の累積的影響額を、第1四半期連結会計期間の期首の利益剰余金に加減し、当該期首残高から新たな会計方針を適用しております。ただし、収益認識会計基準第86項に定める方法を適用し、第1四半期連結会計期間の期首より前までに従前の取扱いに従ってほとんどすべての収益の額を認識した契約に、新たな会計方針を遡及適用しておりません。また、収益認識会計基準第86項また書き(1)に定める方法を適用し、第1四半期連結会計期間の期首より前までに行われた契約変更について、すべての契約変更を反映した後の契約条件に基づき、会計処理を行い、その累積的影響額を第1四半期連結会計期間の期首の利益剰余金に加減しております。

この結果、当第3四半期連結累計期間の損益及び利益剰余金の当期首残高に与える影響はありません。

「時価の算定に関する会計基準」(企業会計基準第30号 2019年7月4日。以下「時価算定会計基準」という。)等を第1四半期連結会計期間の期首から適用し、時価算定会計基準第19項及び「金融商品に関する会計基準」(企業会計基準第10号 2019年7月4日)第44-2項に定める経過的な取扱いに従って、時価算定会計基準等が定める新たな会計方針を、将来にわたって適用することとしております。なお、四半期連結財務諸表に与える影響はありません。

(セグメント情報等)

【セグメント情報】

当第3四半期連結累計期間(自 2021年10月1日 至 2022年6月30日)

1. 報告セグメントごとの売上高及び利益又は損失の金額に関する情報

(単位：千円)

	報告セグメント			その他 (注)	調整額	四半期 連結損益 計算書 計上額
	マッチング	ビジネス 向けSaaS	計			
売上高						
一時点で移転される財又はサービス	1,308,224	-	1,308,224	38	-	1,308,262
一定の期間にわたり移転される財又はサービス	6,311,267	156,053	6,467,320	-	-	6,467,320
顧客との契約から生じる収益	7,619,492	156,053	7,775,545	38	-	7,775,583
その他の収益	-	-	-	2,829	-	2,829
(1)外部顧客への売上高	7,619,492	156,053	7,775,545	2,867	-	7,778,413
(2)セグメント間の内部売上高又は振替高	-	-	-	-	-	-
計	7,619,492	156,053	7,775,545	2,867	-	7,778,413
セグメント利益又は損失(△)	1,031,983	△142,616	889,366	△6,640	-	882,726

(注) 「その他」の区分は、報告セグメントに含まれない事業セグメントであり、新規開発事業等を含んでおりません。

2. 報告セグメントごとの固定資産の減損損失又はのれん等に関する情報

(のれんの金額の重要な変動)

マッチング事業セグメントにおいて、コデアル株式会社の全株式を取得し、同社を完全子会社化しております。

なお、当該事象によるのれんの増加額は、当第3四半期連結累計期間においては101,244千円であります。

(重要な後発事象)

該当事項はありません。

3. その他

継続企業の前提に関する重要事象等
該当事項はありません。