

株式会社ネオジャパン

2023年1月期 第2四半期
決算説明資料

2022年9月29日

東京証券取引所プライム市場
証券コード3921

1	ネオジャパングループの概要	P.3
2	2023年1月期 通期連結業績予想の修正	P.6
3	2023年1月期第2四半期 連結決算の概要	P.8
4	ソフトウェア事業（単体）の概要・実績	P.17
5	成長戦略	P.28
	Appendix	P.31

1 ネオジャパングループの概要

NEOJAPAN

Pro-SPIRE

DELGUI

**NEOREKA
ASIA**

**NEOTHAI
ASIA**

1. グループ 概要

すべての企業にITのメリットを。リアルなITコミュニケーションで豊かな社会形成に貢献

商号	株式会社ネオジャパン	
設立	1992年（平成4年）2月29日	
所在地	本社	神奈川県横浜市西区みなとみらい2-2-1 横浜ランドマークタワー10F
	大阪営業所	大阪市北区中之島3-3-23 中之島ダイビル7F
	名古屋営業所	名古屋市東区中村区名駅1-1-1 JPタワー名古屋21F
	福岡営業所	福岡市博多区博多駅前3-4-25 アクロスキューブ博多駅前
代表	代表取締役社長 齋藤 晶議	
資本金	297百万円	
売上高(連結)	5,920百万円（2022年1月期）	
従業員(連結)	連結265名	
取引銀行	三井住友銀行、三菱UFJ銀行、三菱UFJ信託銀行	
上場取引所	東京証券取引所 プライム市場（コード：3921）	
決算期	1月末	

連結子会社
(国内)

(株) Pro-SPIRE



東京都大田区大森北1-6-8ウィラ大森ビル7F
システムインテグレーション・クラウドインテグレーション事業 / Webマーケティング事業

(海外)

DELGUI Inc.



アメリカ合衆国 カリフォルニア州
現地のマーケット調査 / パートナー企業の発掘等

NEOREKA ASIA



マレーシア クアラルンプール

パッケージソフト販売 / クラウドサービス提供

NEO THAI ASIA



タイ王国 バンコク

パッケージソフト販売 / クラウドサービス提供

東京証券取引所
プライム市場上場



ISO27001/ISMS認証取得
(プロダクト事業本部)



IS 507686 / ISO (JIS Q) 27001

健康経営優良法人2022
大規模法人部門

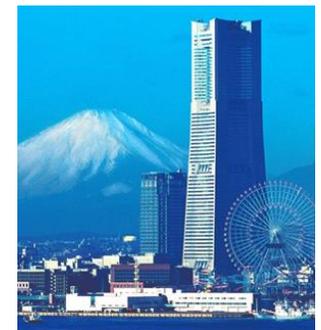


2022
健康経営優良法人
Health and productivity

ITreview Grid Award
Leader 受賞



グループウェア部門 ワークフロー部門



ソフトウェア事業

株式会社ネオジャパンの事業 **NEOJAPAN**

主力製品desknet's NEOをはじめとする自社製品のクラウドサービスによる提供、パッケージ製品としてのライセンス販売、及びこれらに関連する役務作業の提供等

システム開発サービス事業

株式会社 Pro-SPIREの事業 **Pro-SPIRE**

企業向け基幹システム及び情報系システムの開発・保守、組込系システムの開発等

海外事業

DELCUI Inc. (米国) **DELCUI**

米国における市場調査、日本での展開を見据えた製品企画、開発、アライアンス先の発掘等

NEOREKA ASIA Sdn.Bhd. (マレーシア)

NEOREKA
ASIA

NEO THAI ASIA Co., Ltd. (タイ王国)

NEO THAI
ASIA

日本のビジネス慣習と親和性の高い東南アジア市場各国での当社製品の販売



2023年1月期 通期連結業績予想の修正

3. 連結 2023年1月期 通期業績予想の修正

システム開発サービス事業の売上計画未達の予想を主因として、**連結売上高予想を2.8億円下方修正**
 新たな**広告宣伝費の追加支出**、海外事業での販管費の増加等により、**営業利益予想を1.8億円下方修正**

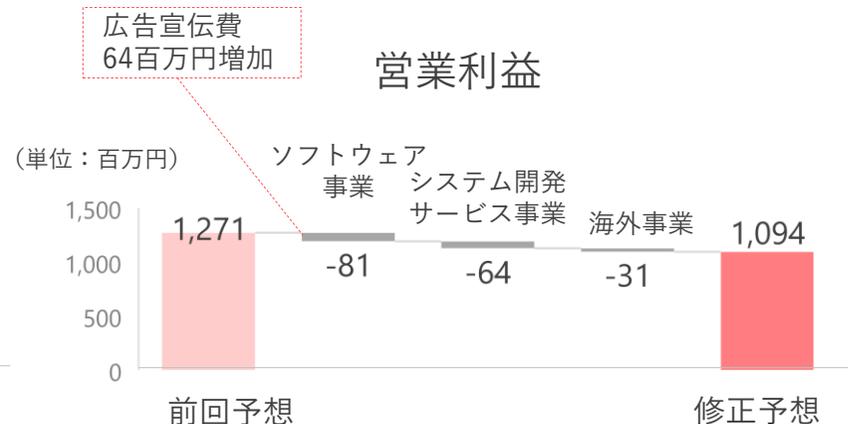
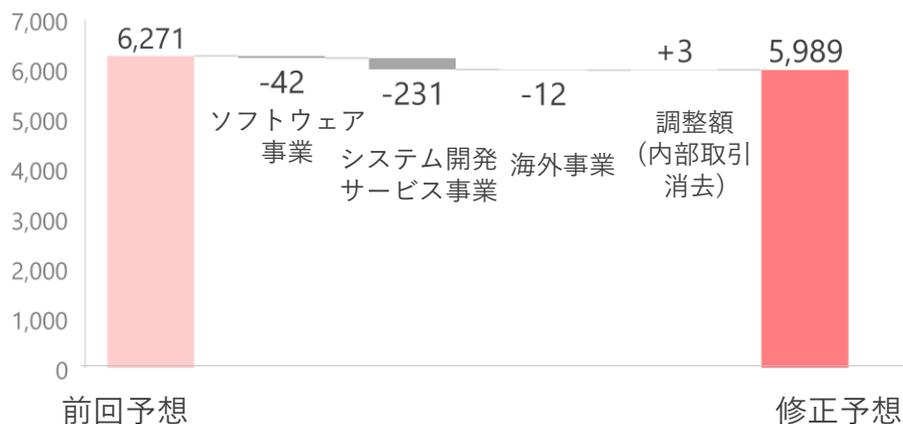
(単位：百万円)

	前回予想	今回予想	前期連結実績
連結売上高	6,271	5,989	5,920
連結営業利益	1,271	1,094	1,247
連結経常利益	1,359	1,182	1,361
親会社株主に帰属する 当期純利益	920	782	866
1株当たり連結 当期純利益	61.77円	52.48円	58.17円

増収減益

(単位：百万円)

売上高



3

2023年1月期第2四半期 連結決算の概要

売上高

2,936百万円

前年同期比 103.3%

業績予想進捗率 49.0%

営業利益

610百万円

前年同期比 95.1%

業績予想進捗率 55.8%

年間配当金額(予定)

19.00円

前年比+5.00円増配

経常利益

687百万円

前年同期比 95.0%

業績予想進捗率 58.1%

親会社株主に
帰属する四半期純利益

463百万円

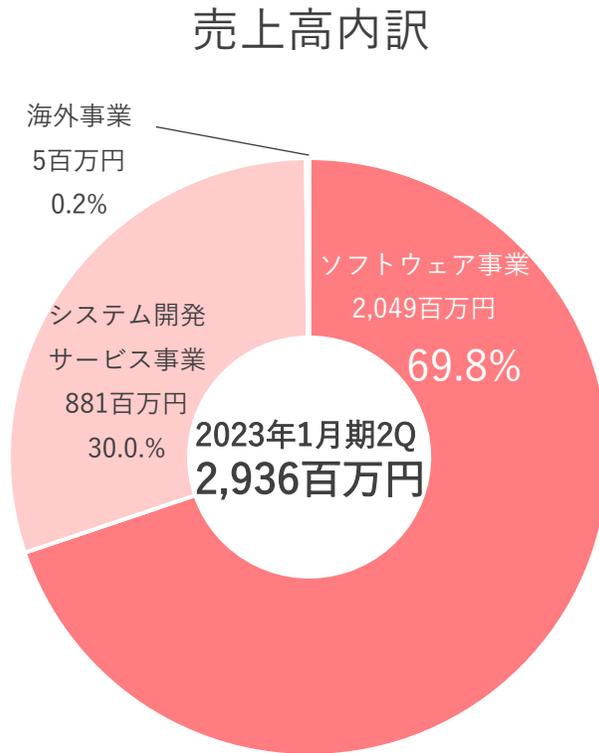
前年同期比 93.8%

業績予想進捗率 59.2%

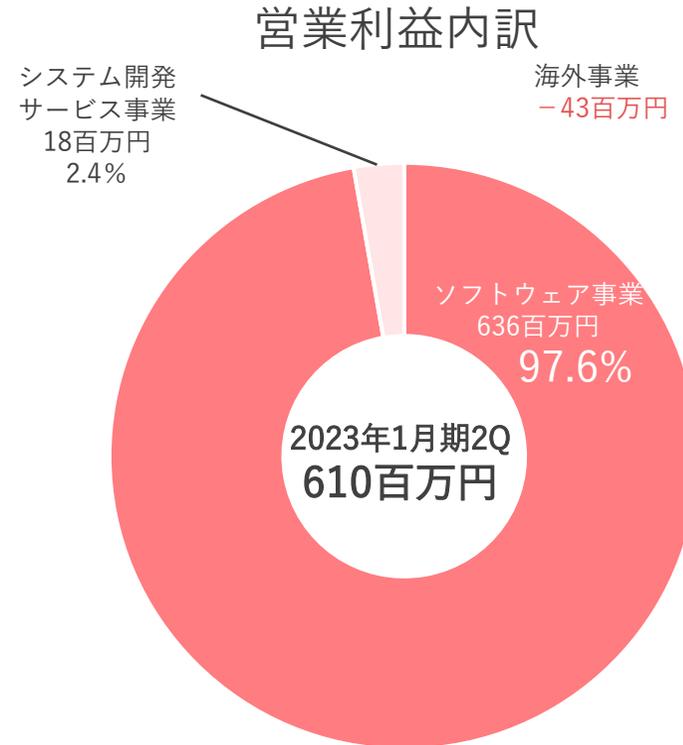
連結配当性向(予定)

36.2%

ネオジャパン単体のソフトウェア事業がグループ収益の大半を稼ぐ主力事業

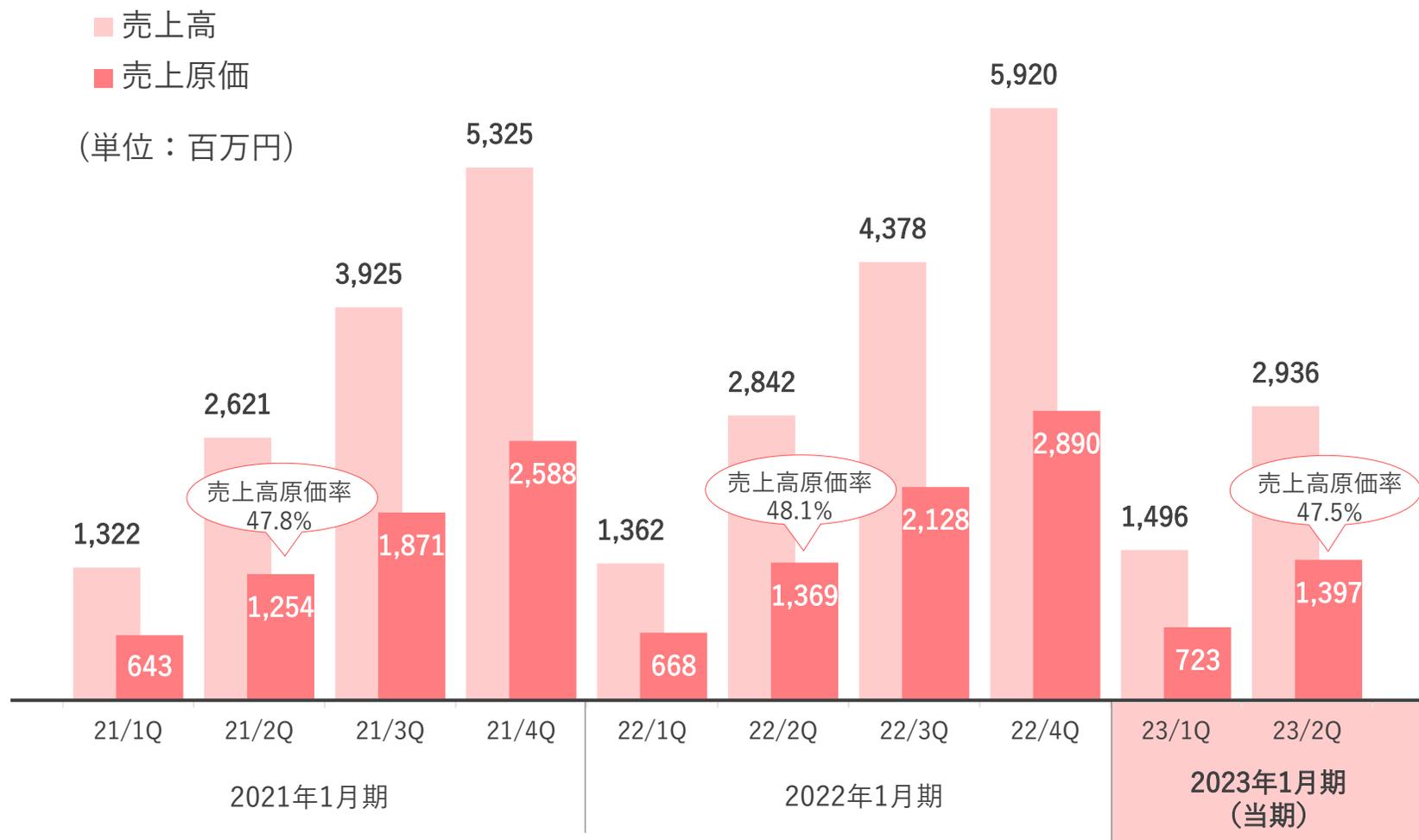


※各売上高は、セグメント間取引消去後の数値です。



※各セグメント利益は、セグメント間取引消去後の数値です。
※海外事業は赤字のため円グラフからは除いています。

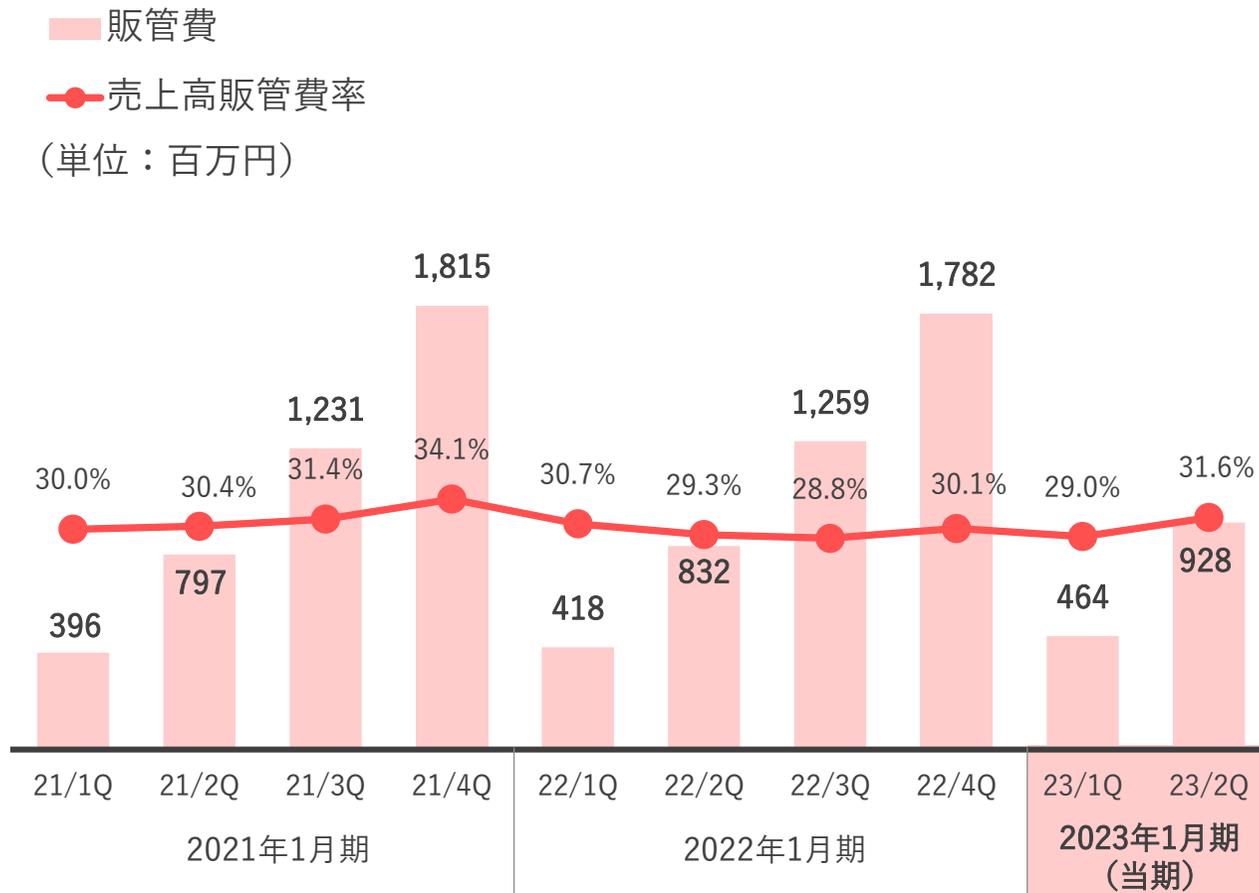
売上高原価率は47.5%、電気代の値上がり等コスト増懸念はあるもが今期は大きな変化は無かった



7. 連結 累計販売費及び一般管理費 四半期推移

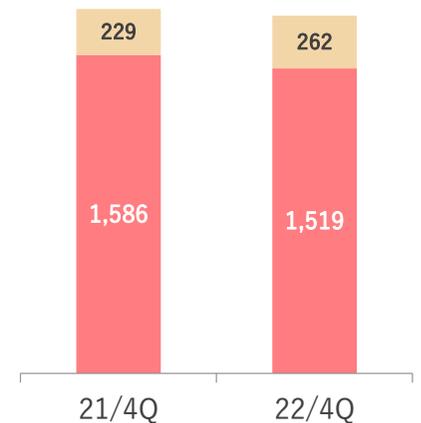
売上高販管費率は**30%前後**で推移

前年同期比+2.3%の要因は、主に研究開発費、人件費、広告宣伝費等、積極的な投資の増加によるもの



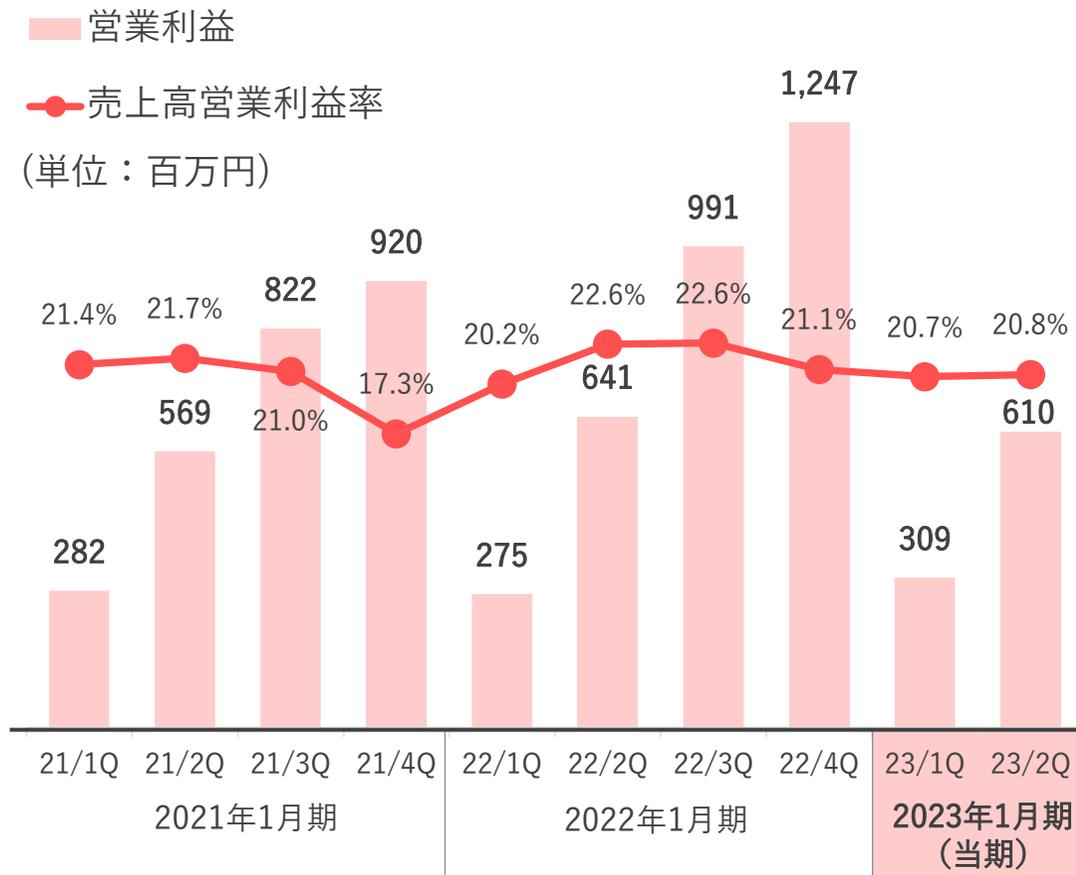
(参考)販管費の事業別内訳

- ソフトウェア事業
- システム開発サービス事業他

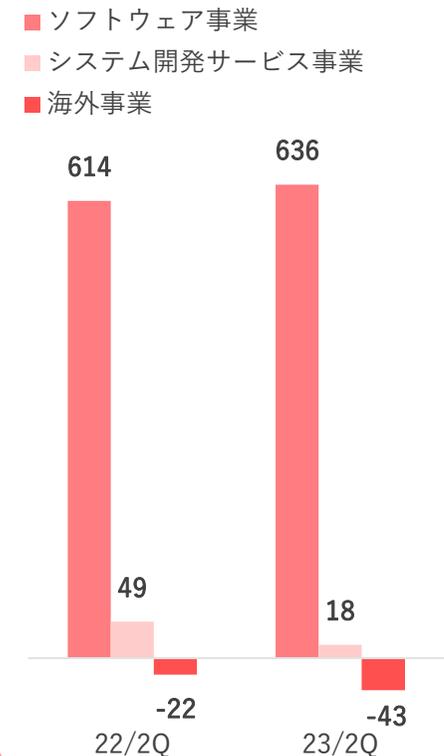


8. 連結 営業利益と売上高営業利益率 四半期推移

主力ソフトウェア事業はユーザー数増加が続き、増益となったものの、システム開発サービス事業の売上減、海外事業の活動本格化のための販管費増加により、連結営業利益は**前年同期比減**



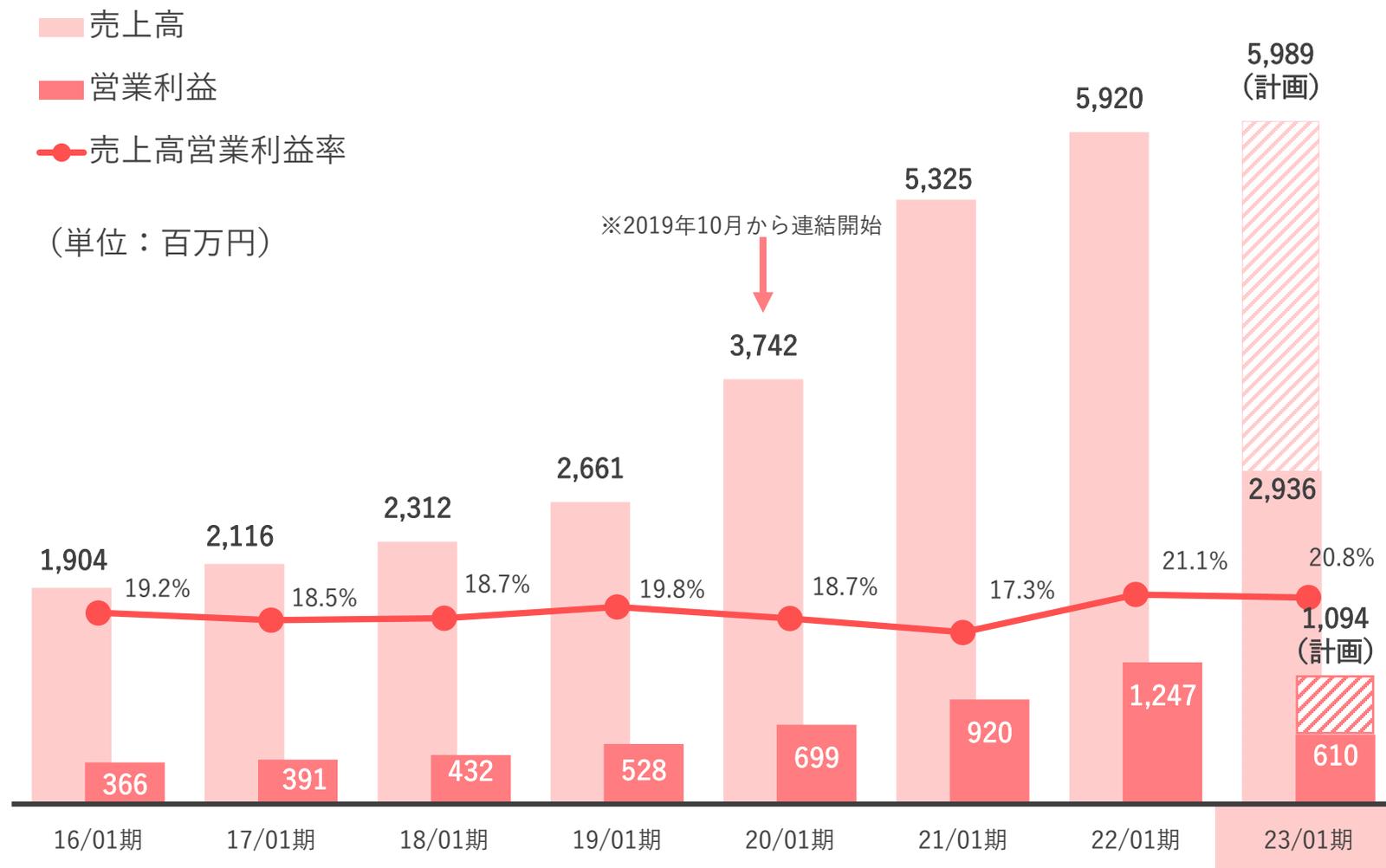
(参考)営業利益の事業別内訳



自己資本比率70.7%と盤石の財務基盤を維持

	2022年1月期	2023年1月期	(単位：百万円)
	期末	2Q末	前期末比
資産合計	7,287	7,703	+415
うち、現預金	4,018	4,390	+372
負債合計	2,122	2,241	+119
うち、有利子負債	0	0	+0
純資産合計	5,165	5,461	+296
うち、株主資本	5,078	5,328	+249
自己資本比率	70.7%	70.7%	+0.0%

ソフトウェア事業が順調に伸び、システム開発サービス事業の売上減をカバーし、今年度で**11期連続増収**見込み



8期連続での増配を計画

■ 年間配当金額

● 配当性向

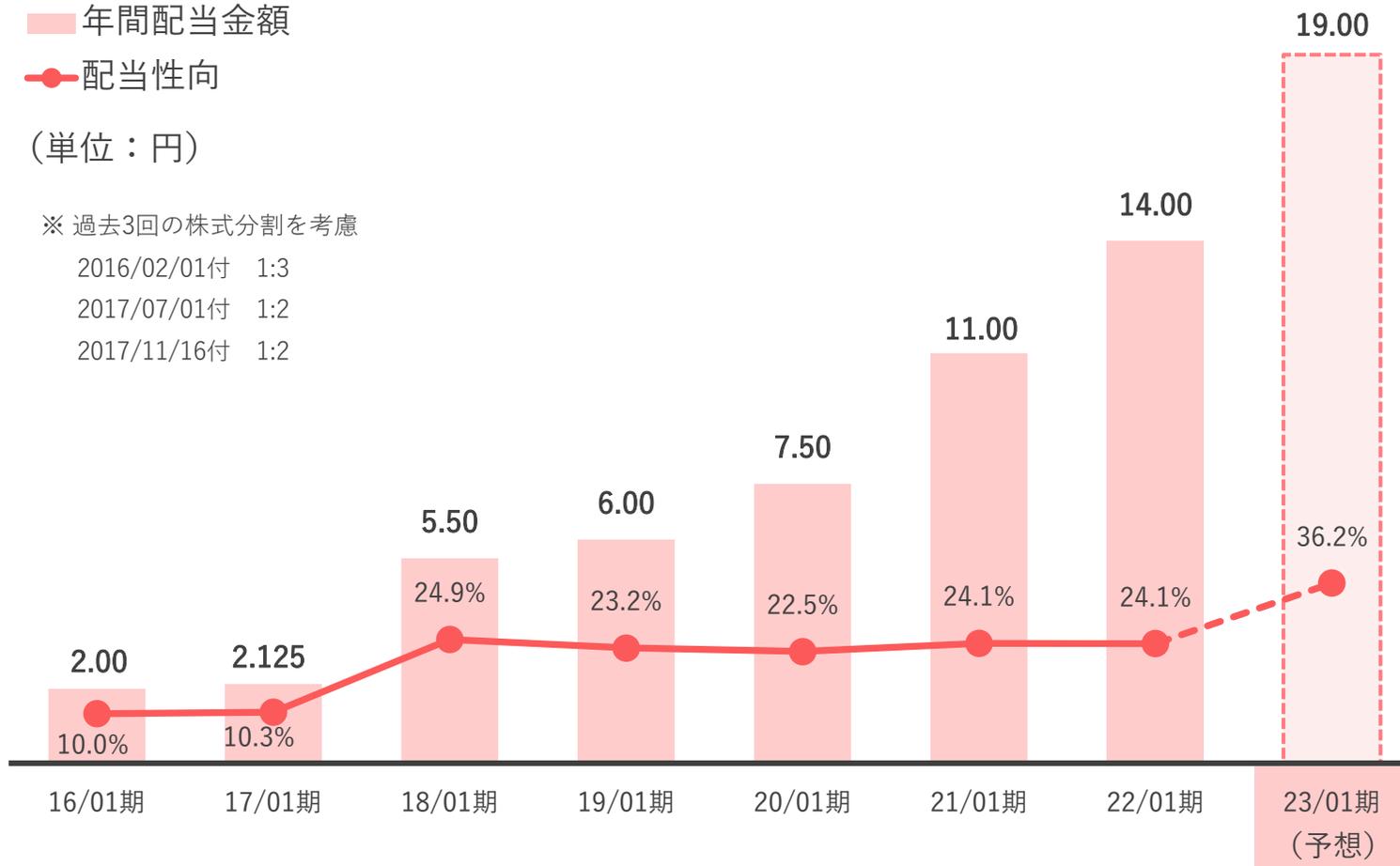
(単位：円)

※ 過去3回の株式分割を考慮

2016/02/01付 1:3

2017/07/01付 1:2

2017/11/16付 1:2





4 ソフトウェア事業（単体）の概要・実績

事業内容

自社開発のソフトウェアを、クラウドサービスまたはパッケージソフトにて販売

- クラウドサービス
- プロダクト (パッケージ)
- 技術開発

主な製品

desknet's NEO

国内最大級の導入実績を持つ、誰にでもやさしいわかりやすいグループウェア。情報共有と業務効率上昇のための27のアプリケーションを搭載



AppSuite

紙・メール・Excel主体の非効率的な業務を4ステップでシステム化する、ノーコード・ローコードのカスタムメイド型業務アプリ作成ツール



ChatLuck

現場の情報共有と共同作業のスピードをあげる、チャットベースのビジネスコミュニケーションツール



特長

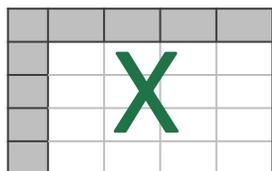
- 使い易い操作画面
- 便利な機能が標準搭載
- 選べる利用形態
- 抜群のコストパフォーマンス

注目のノーコード開発ツール『AppSuite』は、紙・メール・Excelで行われている様々な業務処理を誰でも簡単にWebシステム化することができるツール
現場主導の働き方改革ニーズに合致し、売上・ユーザー数が大幅に伸長※

※2023年1月期第2四半期売上実績：前年同期比1.5倍超



紙ベースの業務処理



Excelベースの管理台帳



様々な業種・職種向けの豊富なテンプレート

見積りID
0

ジョブ(*)

件名(*)

見積作成日(*) 見積有効期限 (30日)
2017/08/29 2017年8月29日(火)

納期 支払方法

品目	単価	数量	単位	合計
	円			12,345円
	円			12,345円
	円			12,345円

グリッドに合わせてピタッと簡単に整列

部品の追加

- 見積りID
- 件名
- 支払方法
- メモ
- 登録日時
- 登録者
- 更新日時
- 更新者

活用

共有

集計結果やグラフをポータルで共有

官公庁から大企業・中小企業まで、あらゆる業種・規模での販売実績

情報・通信

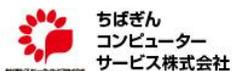
製造

流通・小売

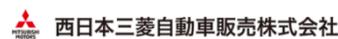
金融

サービス

官公庁



建築・不動産



医療・福祉



交通・運輸



広告・出版



総務省 秋田県

宮崎県 滋賀県

北海道 砂川市 兵庫県 神戸市

島根県 大田市 沖縄県 那覇市

学校・教育

世界へ、そして未来へ 神奈川大学

滋賀県立大学

東京農業大学

東京医療保健大学

垂細垂大学

2022年7月末時点

販売実績

4,719

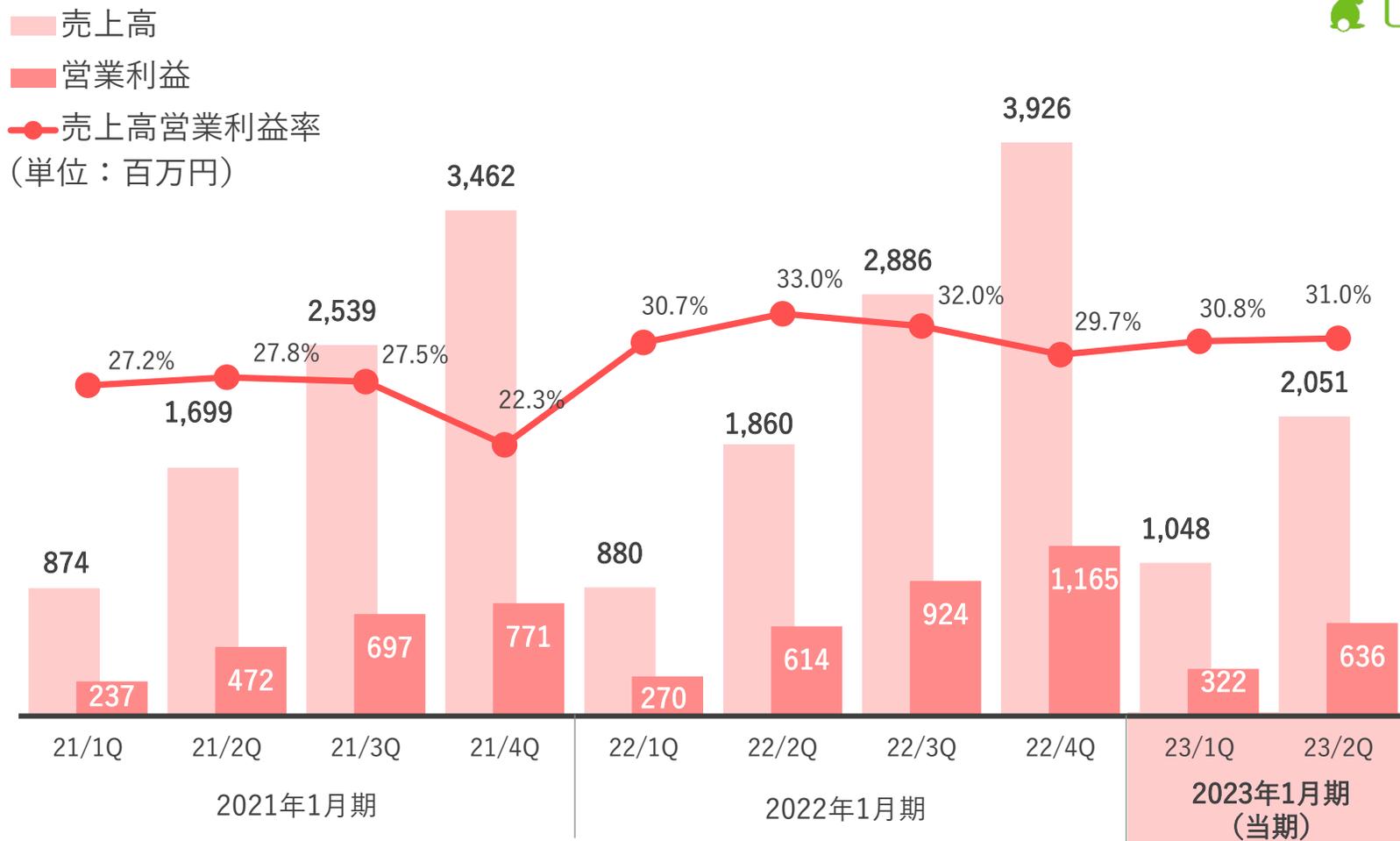
千ユーザー

(前四半期末比+32千ユーザー)

* desknet's NEOクラウド版契約ユーザー数とパッケージ版販売累計ユーザー数の合計

15. ソフトウェア事業 累計売上高と営業利益 四半期推移

主力ソフトウェア事業は成長を継続。増収基調は不変
 営業利益率は31%を確保、今後は電気代等予想されるコスト増への対応が不可欠
 下期は広告宣伝費が増加する見込み



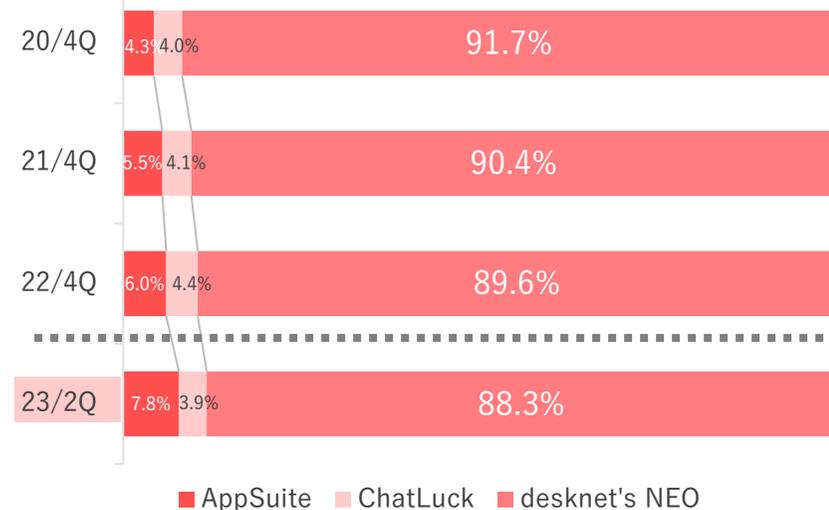
※ソフトウェア事業売上高には、セグメント間取引が含まれています。

全てのストック型売上事業が増収となり安定的な収益基盤が強化
 ノーコード開発ツールに対する需要を掴み、AppSuiteが大幅に伸長

(1) 製品・サービス別売上高 2Q累計 対前年同期比 (単位:百万円)

	2022年1月期 (前期)	2023年1月期 (当期)	前年同期比	
	2Q実績	2Q実績		
クラウドサービス	1,162	1,308	+146	112.6%
★ desknet's NEO	976	1,091	+115	111.8%
★ AppSuite	40	62	+22	156.0%
★ ChatLuck	29	34	+5	117.2%
その他月額売上	98	98	+0	100.3%
その他役務作業	18	21	+3	120.9%
プロダクト	666	703	+37	105.6%
desknet's NEOエンタープライズ*	97	88	△9	90.7%
desknet's NEOスモール	28	20	△7	74.6%
AppSuite	28	43	+15	155.7%
ChatLuck	21	18	△2	89.5%
その他ライセンス売上	3	5	+1	138.7%
★ サポートサービス	350	393	+43	112.3%
カスタマイズ	43	34	△9	78.5%
その他役務作業等	93	98	+4	104.8%
技術開発	31	38	+7	122.4%
ソフトウェア事業売上高合計	1,860	2,051	+190	110.3%

(2) 製品別売上高 (割合)

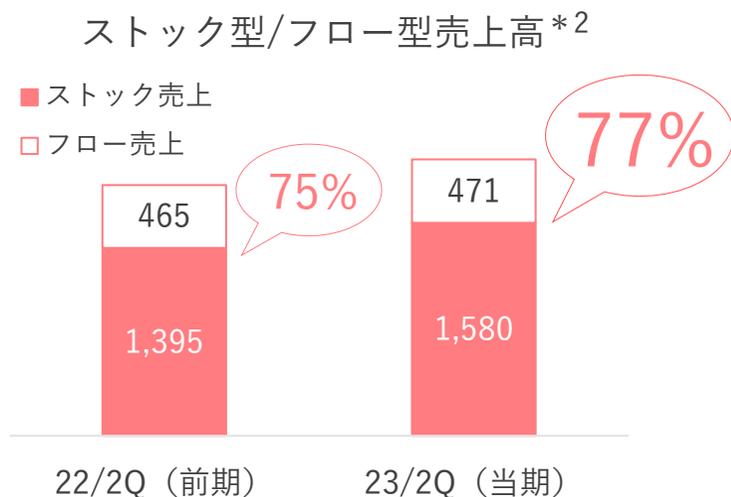


★…ストック型売上

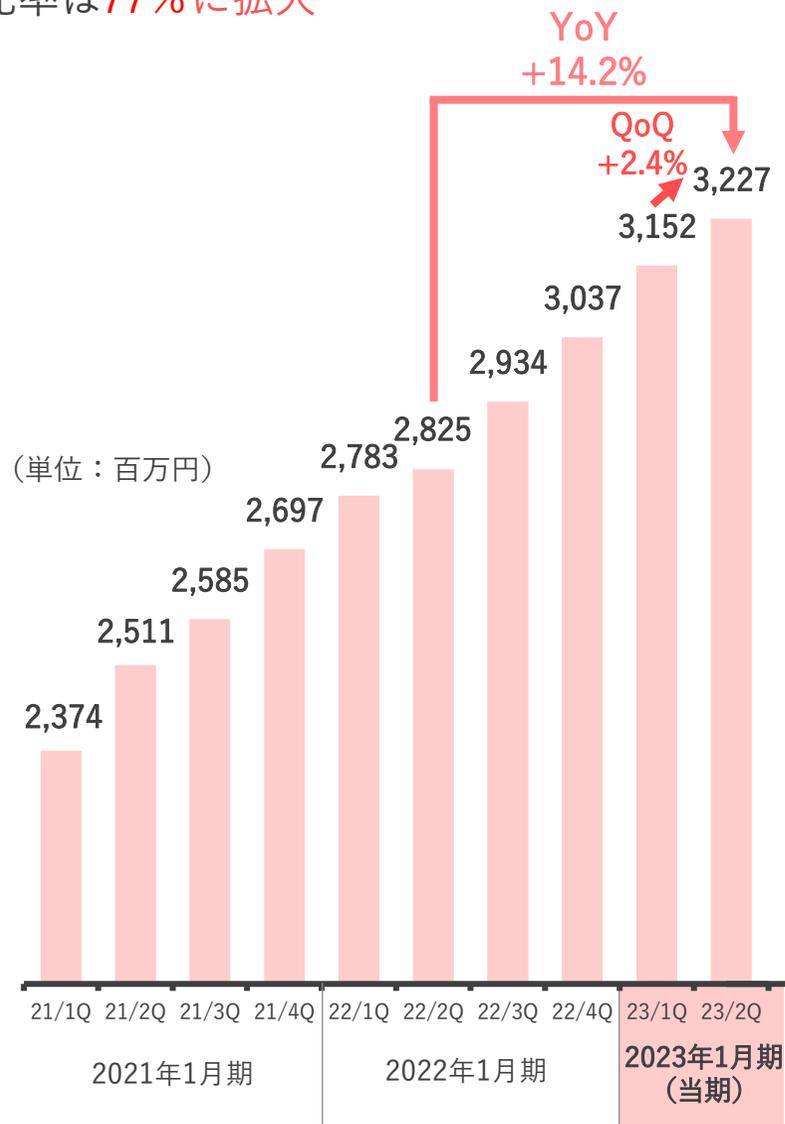
※各売上高には、セグメント間取引が含まれています。



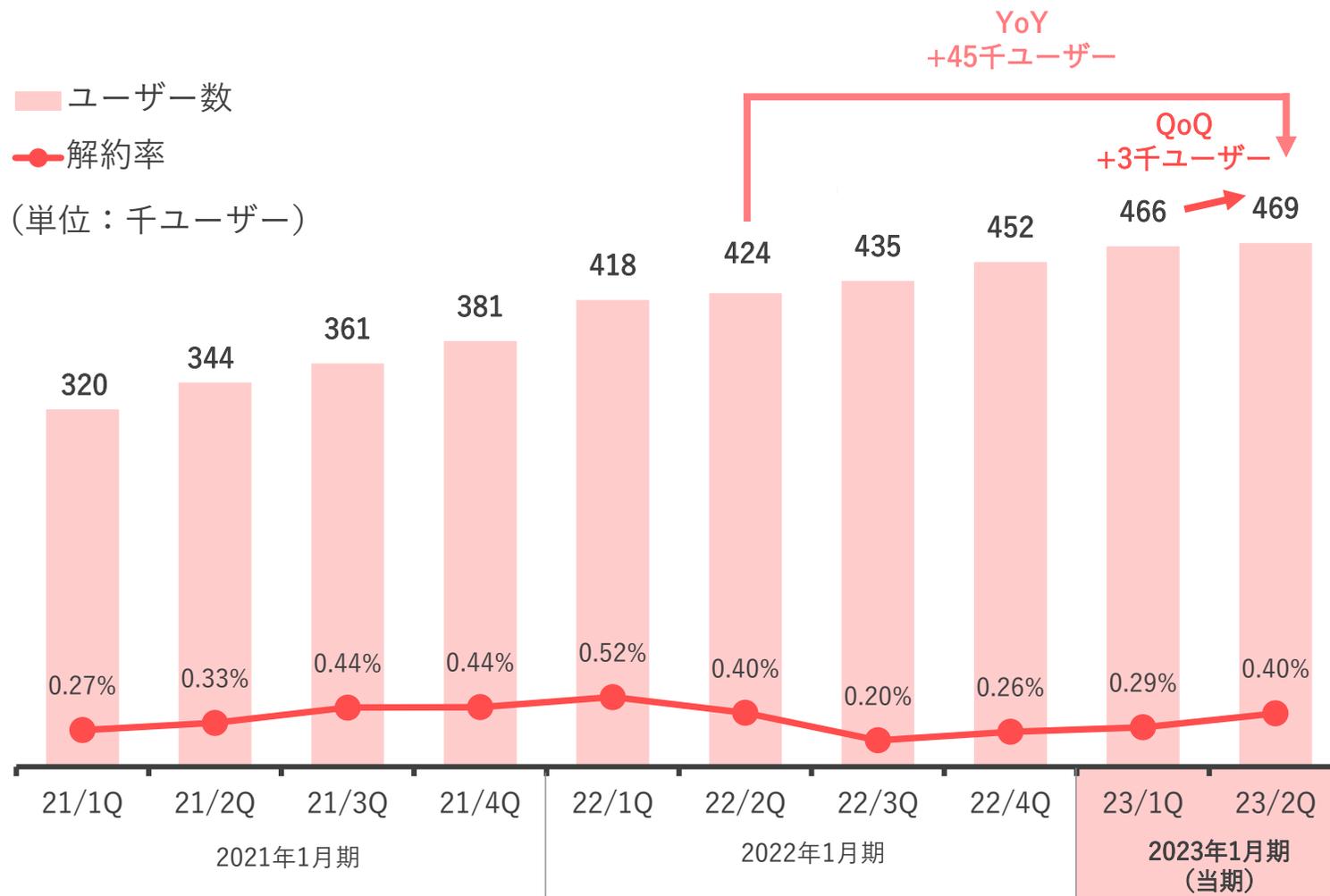
ソフトウェア事業の売上におけるストック型売上比率は**77%に拡大**
ARRも順調に伸長し、売上の安定的な拡大が可能



*2
 ストック型/フロー型収益の認識区分が一部決算短信と異なっております。



グループウェアは25年にわたり開発販売を継続しているメイン製品
クラウドユーザー数は**拡大継続**、解約率は**低位安定推移**しており、
引き続き市場シェアを拡大している



※解約率は、月次解約率の四半期ごとの各月平均

自治体・官公庁のDX化を支援する『desknet's NEO』

大規模ユーザーが多く、パッケージ製品（プロダクト事業）の販売が進む
 今期上半期において、**33*の自治体・政府機関**（含む14*の市）で採用

*一部部署導入を含む

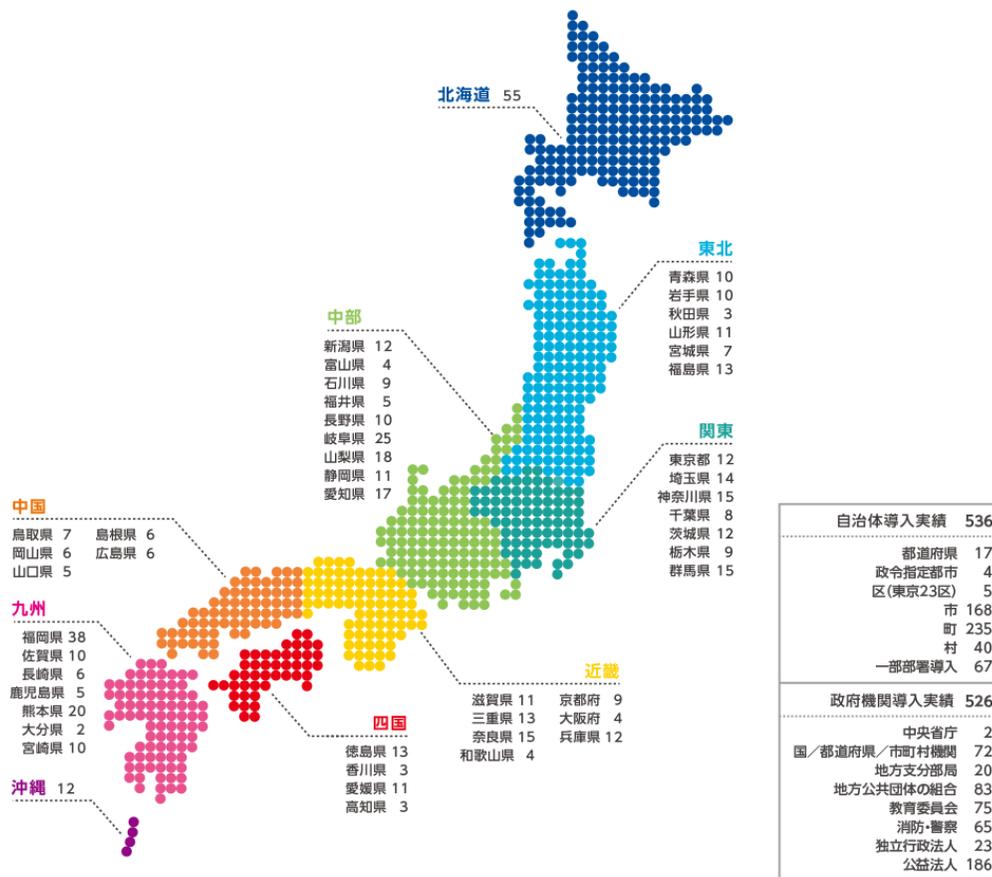
これまでの販売実績数

自治体・政府機関

1,062

都道府県庁

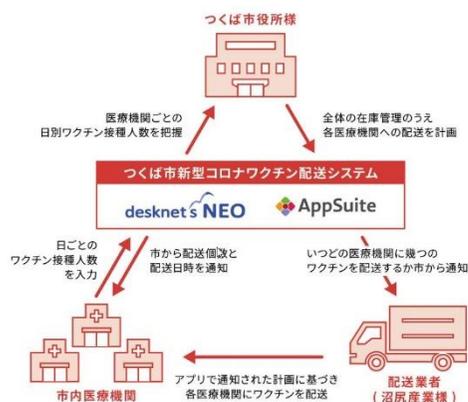
17/47



※2022年2月時点の集計結果。
 ●導入実績は、パッケージ版の累計出荷件数、およびクラウド版の契約数の合計です。
 ●地図上の数値は自治体（都道府県/市区町村）の導入実績です。合併等で利用停止されたお客様は除外しています。
 ●1つの機関につき複数の契約がある場合、1件とカウントしています。
 ●【一部部署導入】・・・都道府県/特別区/市において300名未満の導入、および町村において50名未満の導入実績です。

① 2022年7月 横浜市 導入決定

市区局共通グループウェアとして、『desknet's NEO』を導入決定。最大で6万人が利用する



② 2021年12月 つくば市

AppSuiteを使ったアプリケーション「つくば市新型コロナウイルスワクチン配送システム」および「ワクチン数量管理票」を提供
市のDX担当が医療機関に直接説明し、**わずか1ヶ月で導入率100%**へ

自治体でdesknet'sNEOが**選ばれる理由**



総務省 秋田県

宮崎県  滋賀県

 北海道 砂川市  兵庫県 神戸市

 島根県 大田市  沖縄県 那覇市

ノーコード業務アプリ作成ツール「AppSuite」に追加されたプラグイン機能により、手書き入力やリアクションなどの拡張部品を利用可能としたグループウェアの最新バージョン『desknet's NEO』V7.1をリリース
新機能追加や既存機能の細やかな改善で**より使いやすく**



手書き部品

その他、スケジュールやワークフロー、インフォメーションなど、既存機能の細やかな改善を実施
プレゼンスには、職場勤務・テレワークの計画・実績を管理できるワークプラン機能を追加



成長戦略

国内累計販売ユーザー数 **1,000万ユーザー** 売上高**100億円** を目指す
グループウェア国内トップシェアへ！

■ クロスセルの促進

DX化や働き方の多様化などにおけるユーザーの課題解決のためのソリューションを提供し、ユーザーの成功にコミット

■ クラウドサービス

■ プロダクト

継続的なバージョンアップと機能強化により、ユーザー満足度を向上

営業拠点拡大による販売力強化

■ 新製品・新事業

質の高いコミュニケーションの創造と情報化社会のより豊かな発展に貢献するビジネスICTツールの開発

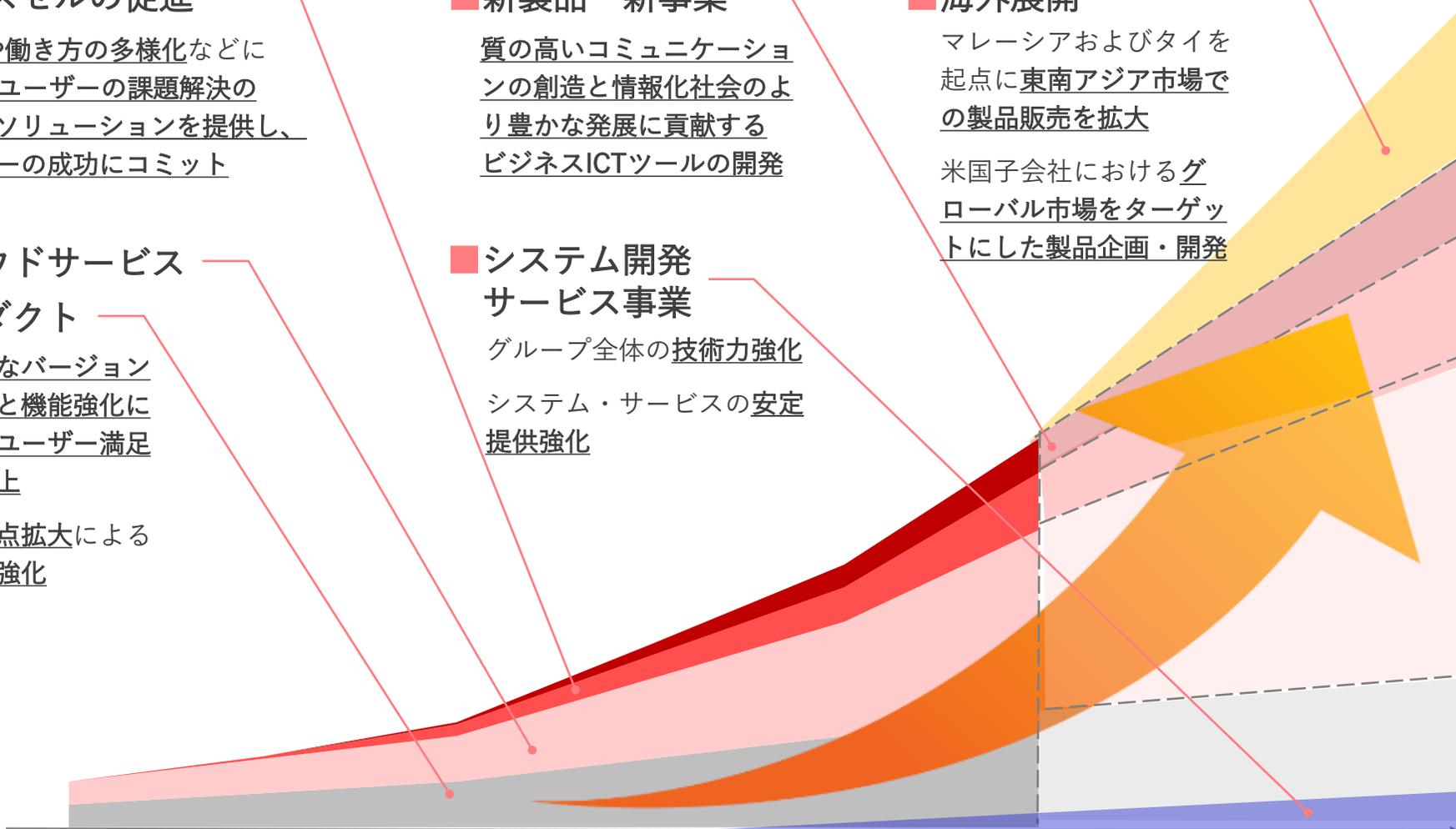
■ システム開発 サービス事業

グループ全体の技術力強化
システム・サービスの安定提供強化

■ 海外展開

マレーシアおよびタイを起点に東南アジア市場での製品販売を拡大

米国子会社におけるグローバル市場をターゲットにした製品企画・開発



広告宣伝の追加投資を決定。更なる認知度の向上を図る

豊かな社会形成に貢献する

② 海外戦略：開発強化、販売強化

製品・販売

③ ソフトウェア事業の拡大継続

既存ユーザーへの販売強化

新製品開発・販売

組織・体制

④ Pro-SPIRE社の体制強化・売上回復

サービス体制の強化

① 動画広告（タクシー動画、TVCM）

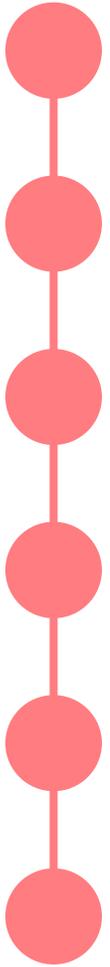
国内グループ売上

年商100億円

市場ポジション

グループウェアの国内トップブランド

シェアNo.1、販売累計1000万ユーザー



Appendix

毎号広告を掲載



スポーツマンの支援・起用



WEBセミナー、自社媒体の充実

The collage includes several promotional items:

- A brochure titled "デジタルワークス" (Digital Works) with a price tag of 14,000 yen.
- A poster for "desknet's NEO 自治体導入事例集" (Local Government Introduction Case Study Collection) featuring a woman and the text "お客様の声 集めました!" (We collected your voices!).
- A large poster for "スマホポ" (Smartphone Po) advertising a 30-day free trial for "desknet's NEO + AppSuite" at 792 yen (tax included) per month. It highlights features like "金融機関や自治体も認めた使えるビジネスチャット" (Business chat used by financial institutions and local governments) and "30日間無料トライアル" (30-day free trial).
- A graphic for "DX推進に最適なツールが見つかる" (You can find the best tool for DX promotion) with a "無料ダウンロード" (Free download) button.
- Two smaller posters at the bottom: one titled "逆転の発想で働き方改革はうまくいく" (Working style reform goes well with reverse thinking) and another titled "社内関係すべてグループウェアにお任せ" (Entrust all internal relationships to groupware).

展示会への出展
セミナー開催





2022年10月30日開催
本社のある横浜市にて開催される
「横浜マラソン」に協賛。
・選手と大会ボランティアとしても参加！

横浜マラソン2022 大会HP "<https://yokohamamarathon.jp>"



2022年5月
「かながわ女性の活躍応援団」に
応援サポーターとして参加

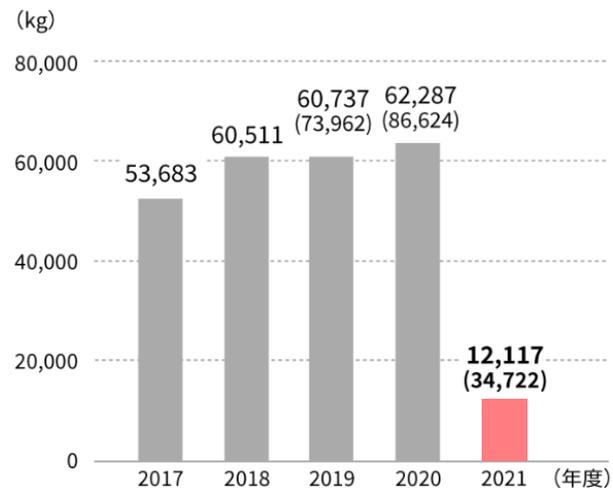
当社は「健康経営優良法人 2022
(大規模法人部門)」に認定されています



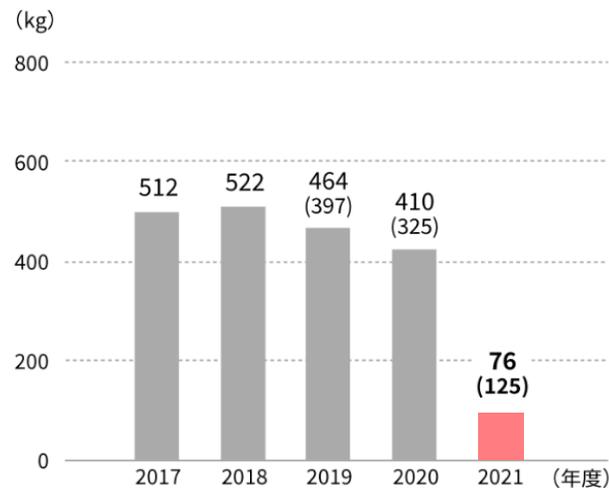
当社は採用者に占める女性の割合を
40%以上とする目標を掲げています

2021年4月1日～2022年3月31日実績: **42%**

CO₂排出量 (kg)

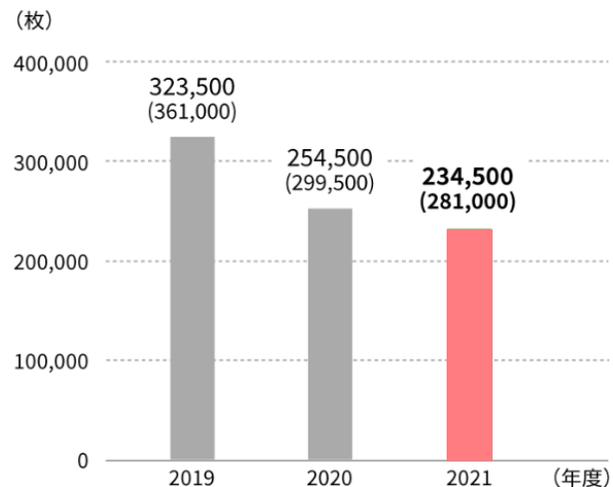


1人当たりCO₂排出量 (kg)

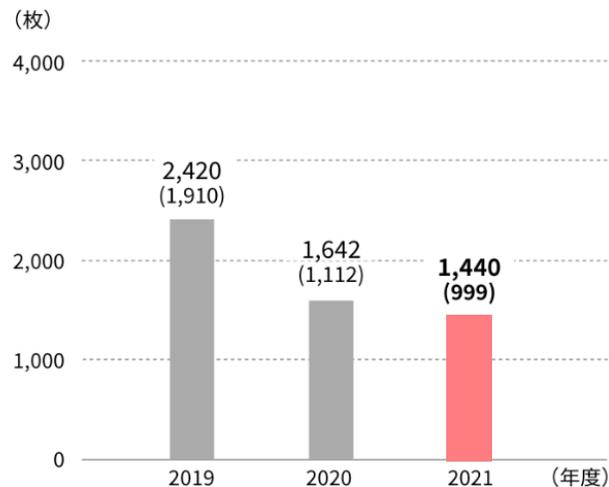


大半がCO₂フリー電力に切り替わり、CO₂排出量が大幅削減

紙使用量 (枚)



1人当たり紙使用量 (枚)



DX化を加速させ、紙使用量が減少

株式会社ネオジャパン単体の実績。 () 内の数値は子会社Pro-SPIRE社を含めたグループ合算の実績。

詳細は、<https://www.neo.co.jp/sustainability/environment.html>

- 本資料は、株式会社ネオジャパンの業界動向及び事業内容について、株式会社ネオジャパンによる現時点における予定、推定、見込み又は予想に基づいた将来展望についても言及しております。
- これらの将来展望に関する表明の中には、様々なリスクや不確実性が内在します。既に知られたもしくは未だに知られていないリスク、不確実性その他の要因が、将来の展望に関する表明に含まれる内容と異なる結果を引き起こす可能性がございます。
- 株式会社ネオジャパンの実際の将来における事業内容や業績等は、本資料に記載されている将来展望と異なる場合がございます。
- 本資料における将来展望に関する表明は、2022年9月14日現在において利用可能な情報に基づいて株式会社ネオジャパンによりなされたものであり、将来の出来事や状況を反映して、将来展望に関するいかなる表明の記載も更新し、変更するものではありません。