



2022年10月7日

各 位

会 社 名 株式会社 i - p l u g  
代表者名 代表取締役社 CEO 中野 智哉  
(コード：4177 東証グロース)  
問合せ先 取締役 CFO 阪田 貴郁  
(TEL. 06-6306-6125)

### VISITS Technologies 株式会社の一部事業の譲受に関するお知らせ

当社は、本日開催の取締役会において、以下のとおり、VISITS Technologies 株式会社が提供する HELLO, VISITS 事業（以下「HV 事業」という。）及びキャリア大学事業（以下「CU 事業」という。）を譲り受けることについて、事業譲渡契約を締結することを決議いたしましたので、お知らせいたします。

#### 1. 事業譲受に向けた基本合意の理由

当社は、「つながりで世界をワクワクさせる」をミッションに掲げ、創業時より新卒ダイレクターリクルーティングサービス「OfferBox（オファーボックス）」（以下「OfferBox」という。）を提供すると共に、2022年8月より、OfferBox で培った技術及びノウハウを活用した若手向け転職プラットフォーム「PaceBox（ペースボックス）」の提供を開始しております。

当社は2022年5月に中期経営計画を発表し、その中でVision2030として「生涯のキャリア・ポテンシャルを最大化するためのアクションをあらゆる人が実行できる、プラットフォームを実現する。」を掲げ、個人のキャリアに関する様々なニーズに応じたプロダクトラインナップを拡張させることで、企業価値向上を目指しております。

HV 事業は、大学生と新卒採用企業の出会いを創出させるリアルな場のプラットフォームです。複数の国内主要大学のキャンパス近隣に店舗をかまえ、学生は会員登録をすれば当該店舗を勉強や友人との歓談のためなど、自由に利用することができます。一方、企業も協賛金を支払うことで当該店舗を利用することができ、店舗内で企業説明会をはじめとする就活イベントの開催や学生との面談を行うことができます。このようなビジネスモデルを通して、大学生と企業との相互理解を促進させ、大学生と企業のより良いマッチングを創出できる点が、本事業の特徴です。

昨今、3年以上に及ぶコロナ禍を過ごしてきた就活生が直面している課題のひとつとして、先輩や後輩、同級生とのオフラインでのつながりが薄いことが挙げられます。また、新型コロナウイルス感染拡大の影響によりオンライン就活が定着しつつありますが、選考過程において一度は相手と直接会いたいというニーズは、就活生及び新卒採用企業双方において非常に強く、この点からもオフラインでの繋がり的重要性は高まっていると考えます。

また、CU 事業は、大学生に対するキャリア教育の実施に共感する企業が、大学1，2年生に向けてキャリアをテーマにした講座を提供できるサービスです。キャリア大学に登録した学生は、専用のサイトを通じて各企業の講座に受講の申し込みをすることができます。また、企業は当該学生に対して自社事業や業界の特徴を説明したり、キャリアをテーマにしたワークショップを実施したりすることができます。

学生は、企業の講座を受講することで、働くことの意味や自身のキャリアを考えるきっかけを得ることができ、就業レディネス（注）を醸成することができます。

近年、学生に対するキャリア教育の重要性の意識は高まっており、当社としても、学生が納得できる就職活動を実現させるためには、学生に対するキャリア支援は必要であると考えております。

当社は、両事業を通じて、就活生と新卒採用企業の繋がりのみならず、学生同士の繋がりも創出しながら、就活イベントやキャリア支援の取り組みなど、新たなサービスを拡充するとともに、OfferBox の更なる認知向上を図ることにより、更なる企業価値向上を図ってまいります。

注) 就業レディネスとは、社会人としての自覚と自己理解の促進が十分に高まり、社会人になるための心の準備が整った状態を指します。なお、就業レディネスが高められた状態で入社することは、入社後の適応や定着に影響すると言われています。(出典：就職みらい研究所「就職白書 2020」)

参考) HELLO, VISITS ホームページ

<https://vis-its.com/about/company.html>

キャリア大学 ホームページ

<https://www.career-univ.com/>

## 2. 譲受事業について

### ①譲受事業の経営成績

	2020年5月期	2021年5月期	2022年5月期
売上高	145,969千円	135,162千円	70,952千円

注) 新型コロナウイルス感染拡大の影響もあり、積極的な営業活動を控えていたため3期連続減収となっておりますが、事業譲受後、積極的な営業活動を速やかに実施してまいります。

### ②譲受事業の資産、負債の項目及び金額（2022年5月末時点）

資 産		負 債	
項 目	帳簿価額	項 目	帳簿価額
流 動 資 産	19,938千円	流 動 負 債	14,242千円
固 定 資 産	187,111千円	固 定 負 債	21,765千円
合 計	207,049千円	合 計	36,007千円

### ③譲受事業の取得価格

本件が任意開示であり、相手方の意向も鑑み非開示とさせていただきます。

### 3. VISITS Technologies 株式会社の概要

(1) 名 称	VISITS Technologies 株式会社	
(2) 所 在 地	東京都千代田区丸の内 2-3-2	
(3) 代表者の役職・氏名	代表取締役 松本 勝	
(4) 事 業 内 容	CI 技術を活用したプロダクトの企画・開発・提供等	
(5) 資 本 金	100,000 千円	
(6) 設 立 年 月 日	2014 年 6 月 20 日	
(7) 純 資 産	307,967 千円 (※)	
(8) 総 資 産	1,372,935 千円 (※)	
(9) 大株主及び持株比率	相手方の意向により非開示とさせていただきます。	
(10) 上場会社と当該会社との間の関係	資 本 関 係	該当事項はありません。
	人 的 関 係	該当事項はありません。
	取 引 関 係	該当事項はありません。
	関連当事者への該当状況	該当事項はありません。

(※) 2022 年 5 月末時点の数値となります。

### 4. 日 程

(1) 取締役会決議日	2022 年 10 月 7 日
(2) 契約締結日	2022 年 10 月 7 日
(3) 事業譲受日	2022 年 12 月 1 日 (予定)

### 5. 会計処理の概要

当該事業譲受は、企業結合会計基準上の「取得」に該当します。のれんの金額については現在精査中です。

### 6. 今後の見通し

本件による、当社連結業績に与える影響につきましては軽微であると見込んでおりますが、公表すべき事項が生じた場合には、速やかに公表いたします。

以 上