



2022年10月13日

各 位

会 社 名 株 式 会 社 ピ ア ズ  
代 表 者 名 代表取締役社長 桑野 隆司  
(コード番号：7066 東証グロース)  
問 合 せ 先 取締役管理本部長 栗田 智代  
( TEL. 03-6811-2211)

### 株式会社育成アシスト関西との資本業務提携に関するお知らせ

当社は、2022年10月13日付け取締役会決議において、以下のとおり、株式会社育成アシスト関西（本社：大阪府大阪市、代表取締役：加藤 輝之、以下、「育成アシスト関西」）との間で、セールスプロモーション事業に関する資本業務提携を行うことといたしましたので、お知らせいたします。

#### 記

#### 1. 資本業務提携の理由

当社は創業以来、通信業界をメインステージに事業を展開し、セールスプロモーション事業において成果にコミットした販売スタッフの派遣や販売イベントの実施などを行っております。また、2022年5月には、人材派遣事業およびセールスプロモーション事業を展開する株式会社ウィル、各種イベント制作・プロデュース、映像制作事業を展開する株式会社マックスプロデュースを連結子会社化し、事業の拡大を続けております。

一方、育成アシスト関西は、株式会社育成アシストの子会社として2018年3月設立され、関西エリアを中心に通信業界に特化した販売応援、ショップスタッフ育成研修、イベントの企画・実施を行ってきました。

セールスプロモーション事業において、人材の確保はビジネスの重要課題であると認識しており、外注に依存する現状において人員の内製化によるコスト抑制は当社の課題であります。育成アシスト関西は、セールスプロモーション事業における当社の業務委託先であり、資本業務提携を締結することにより、両社の持つ経営資源やノウハウの連携をより強化し、現在当社が注力しているオンライン接客センターの拡大及び新たな事業機会創出を図ることで双方の企業価値向上を目指すことを目的として、本資本業務提携を行うことを決定いたしました。

#### 2. 資本業務提携の内容等

##### (1) 業務提携の内容

当社と育成アシスト関西は主に次の項目について協力して実施いたします。

- ・オンライン接客ビジネスにおける営業及びオペレーション分野の推進
- ・既存のコンサルティング及び研修などにおける提供エリア、特に西日本エリアの強化
- ・セールスプロモーション分野における人材採用と提供価値向上の強化

##### (2) 資本提携の内容

当社は、育成アシスト関西の第三者割当増資を引き受け、同社の普通株式 133 株（議決権比率 40%、取得金額 1,049 万円）を取得いたしました。

### 3. 業務提携の相手先の概要

(1) 名 称	株式会社育成アシスト関西		
(2) 所 在 地	大阪府大阪市中央区北久宝寺町 2-6-1		
(3) 代表者の役職・氏名	代表取締役 加藤 輝之		
(4) 事 業 内 容	販売応援業、ショップスタッフ育成研修業、ショップ、モールイベントの企画・実施		
(5) 資 本 金	10,000,000 円		
(6) 設 立 年 月 日	2018年3月1日		
(7) 大株主及び持株比率	株式会社育成アシスト：100%		
(8) 上場会社と当該会社との間の関係	資 本 関 係	当社から当該会社の役員（加藤 輝之氏、中馬 誠氏）に対し、募集新株予約権の割当を予定しております。※ <sup>1</sup>	
	人 的 関 係	該当事項はありません。	
	取 引 関 係	当社の業務委託先であります。	
	関連当事者への該当状況	該当事項はありません。	

※1. 詳細は、2022年10月7日付「募集新株予約権（有償ストック・オプション）の発行に関するお知らせ」をご確認ください。

※2. 「最近3年間の経営成績及び財政状態」につきましては、当該会社の意向により、非開示とさせていただきます。

### 4. 日 程

(1) 取締役会決議日	2022年10月13日
(2) 契約締結日	2022年10月13日
(3) 株式取得日	2022年12月31日（予定）

### 5. 今後の見通し

本件による今後の連結業績への影響は軽微であると見込んでおりますが、今後経営に与える影響が重大だと判断された場合には追って速やかにお知らせいたします。

以 上

（参考）当期連結業績予想（2022年5月13日公表分）及び前期連結実績

単位：百万円

	連結売上高	連結営業利益	連結経常利益	親会社株主に 帰属する 当期純利益
当期連結業績予想 (2022年9月期)	3,490	40	63	37
前期連結実績 (2021年9月期)	3,130	101	137	52