



株式会社FPパートナー

決算発表用資料

決算ハイライト [2021年11月期] ~ [2022年11月期]



2021年11月期実績 及び 2022年11月期 業績予想

(百万円、%)

	2021年11月期 [実績]	2022年11月期 業績予想 (2022年9月22日公表)		2022年11月期 第3四半期 業績	
			前期比		進捗率(※)
売上高	20,919	24,048	114.9	18,739	77.9
営業利益	1,735	3,328	191.8	3,265	98.1
営業利益率	8.3	13.8	+5.5pt	17.4	-
経常利益	1,814	3,348	184.5	3,270	97.6
当期純利益	1,224	2,008	164.0	1,962	97.7
1株当たり当期純利益	122円47銭	195円19銭	159.3	196円25銭	-

※ 2022年11月期 第3四半期 業績の進捗率は2022年11月期 業績予想に対する数値です。

決算ハイライト [2021年11月期] ~ [2022年11月期]



2021年11月期実績 及び 2022年11月期 修正後 業績予想

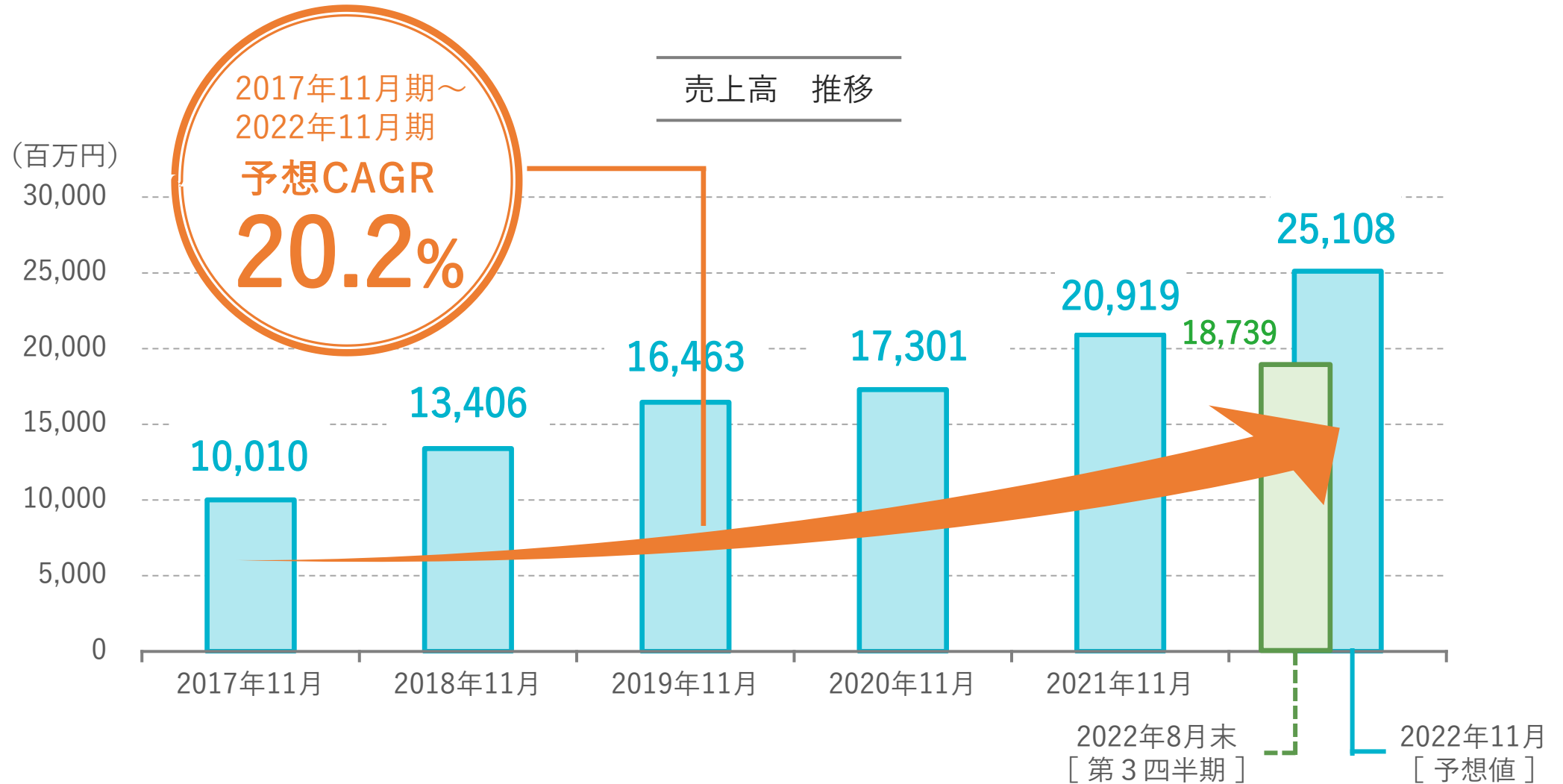
(百万円、%)

	2021年11月期 [実績]	2022年11月期 修正後業績予想	
			前期比
売上高	20,919	25,108	120.0
営業利益	1,735	3,634	209.5
営業利益率	8.3	14.5	+6.2 pt
経常利益	1,814	3,636	200.5
当期純利益	1,224	2,254	184.2
1株当たり当期純利益	122円47銭	219円07銭	-

※ 2022年11月期 業績予想の前期比は2021年11月期 [実績] に対する数値です。

売上高

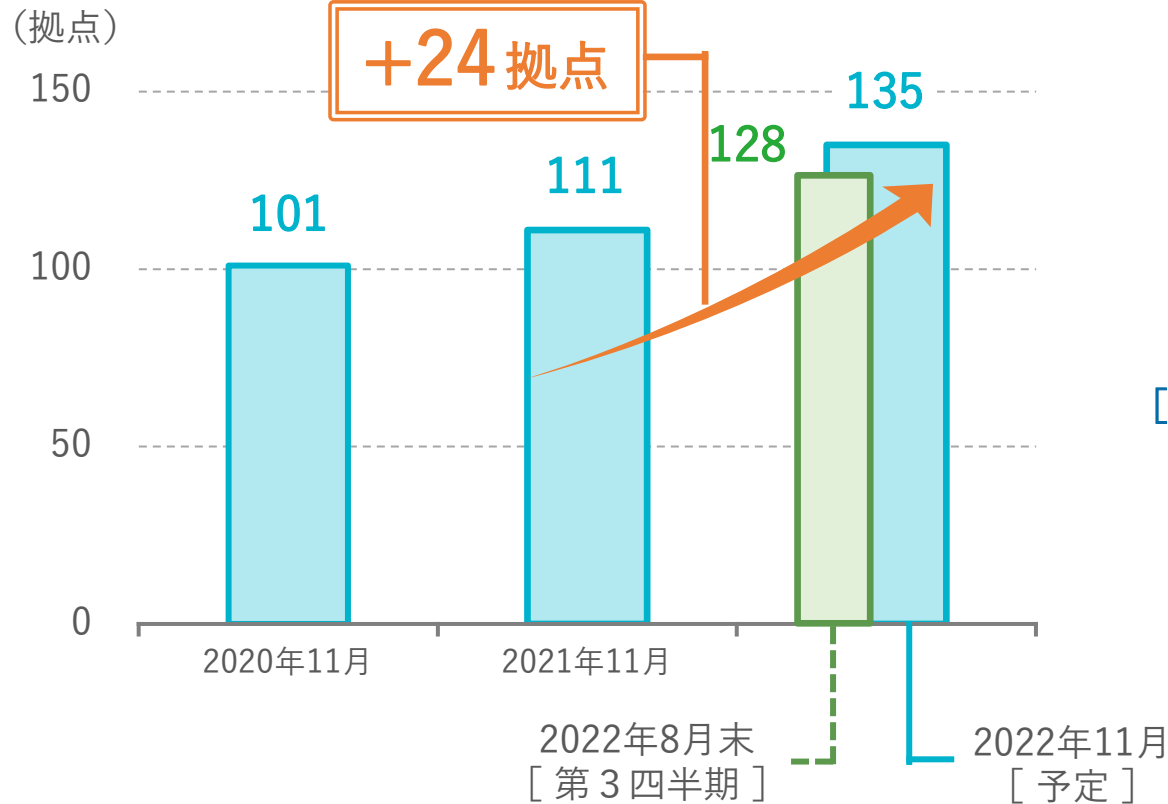
コロナ禍を含む過去6年間のCAGRが20.2%と安定して伸長



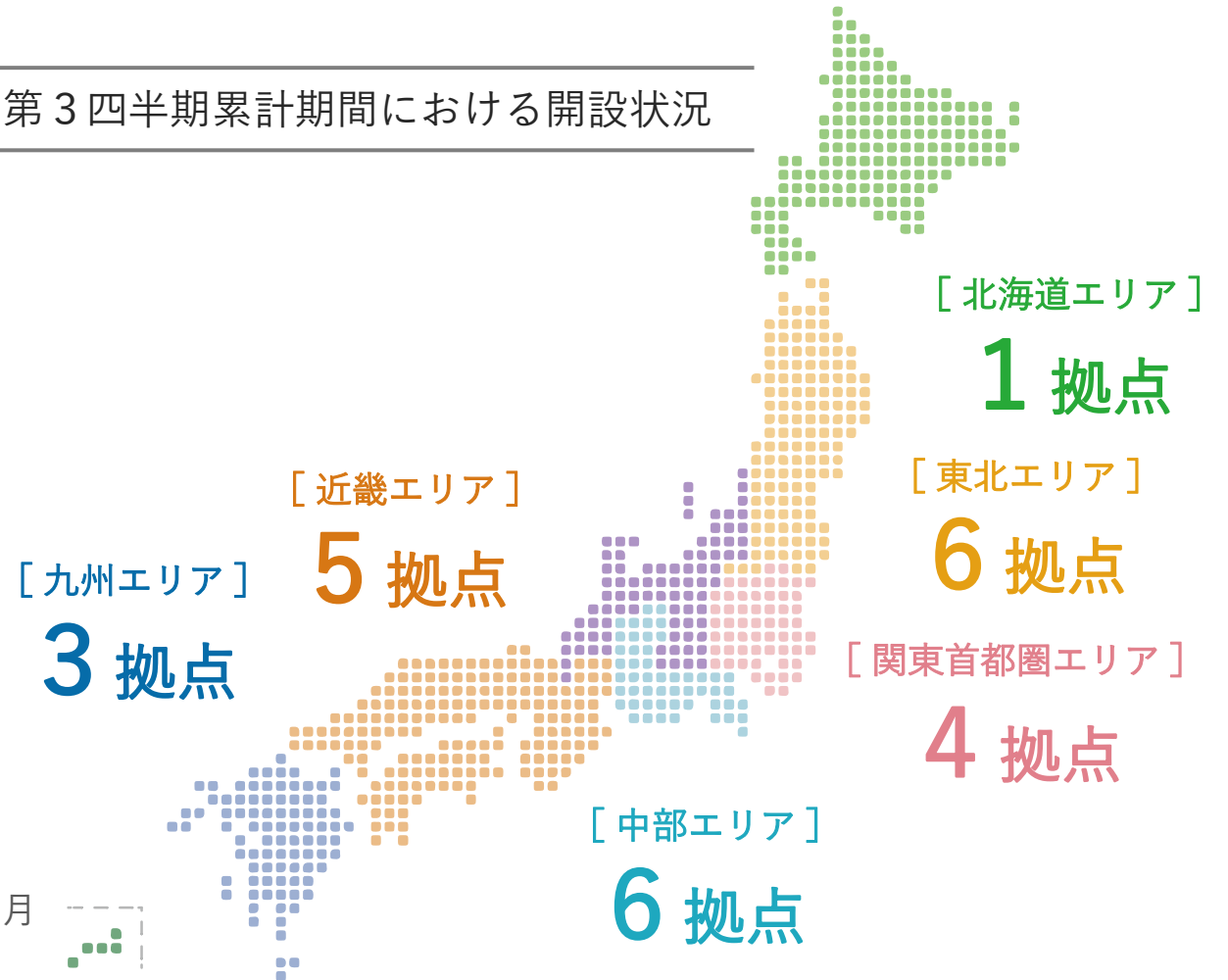
拠点数

積極的な拠点・人員の拡大により、営業体制を更に強化

拠点数 推移



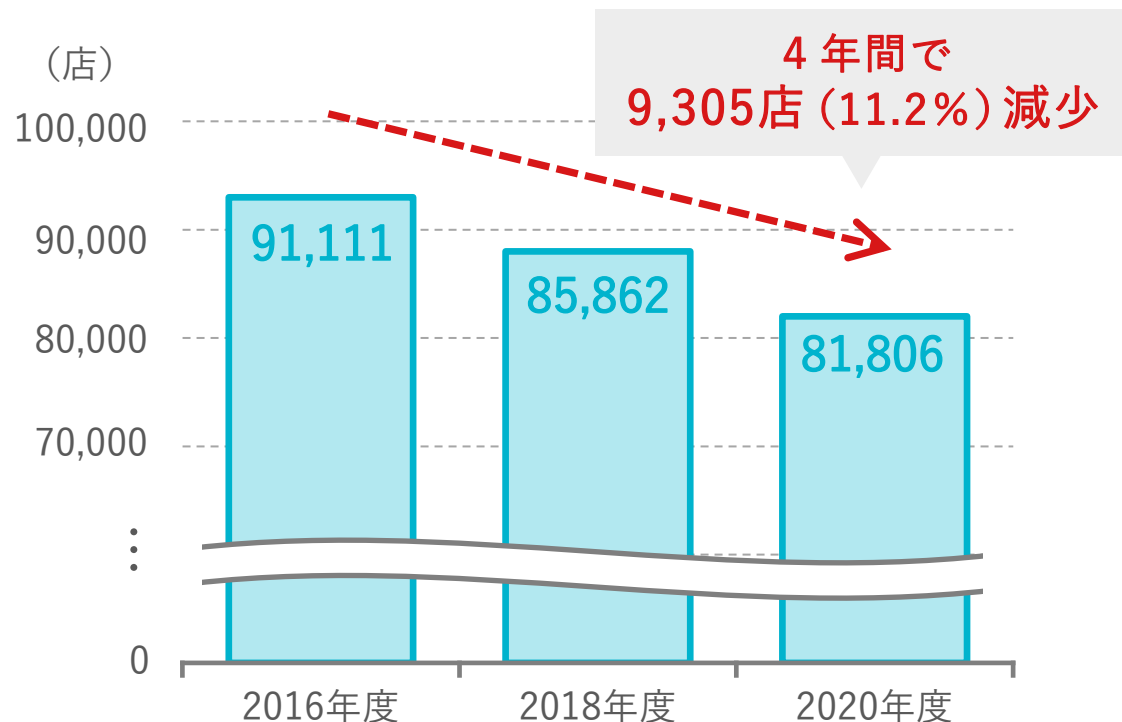
当第3四半期累計期間における開設状況



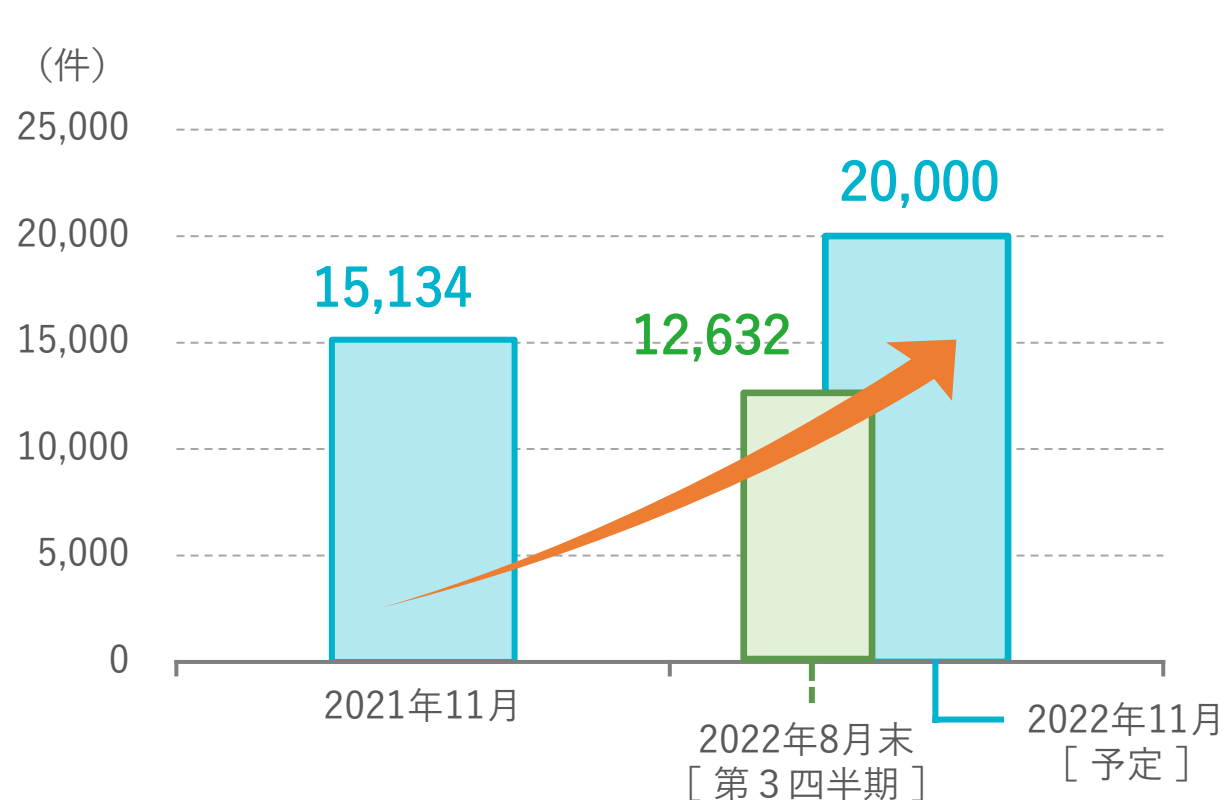
契約買取数

前期を上回る契約買取数により、更なる顧客獲得活動を後押し

代理店数 推移 [2020年度末]



契約買取数 推移



体制整備コストの増加、
代理店後継者問題などを背景に減少傾向

※データ引用元：(社)生命保険協会「2021年版生命保険の動向」
年度は(社)生命保険協会の年度になります。

『お金の総合サービス』を展開する「マネードクタープレミア」店舗の拡大効果



将来のお金のこと、あなたと一緒に考える

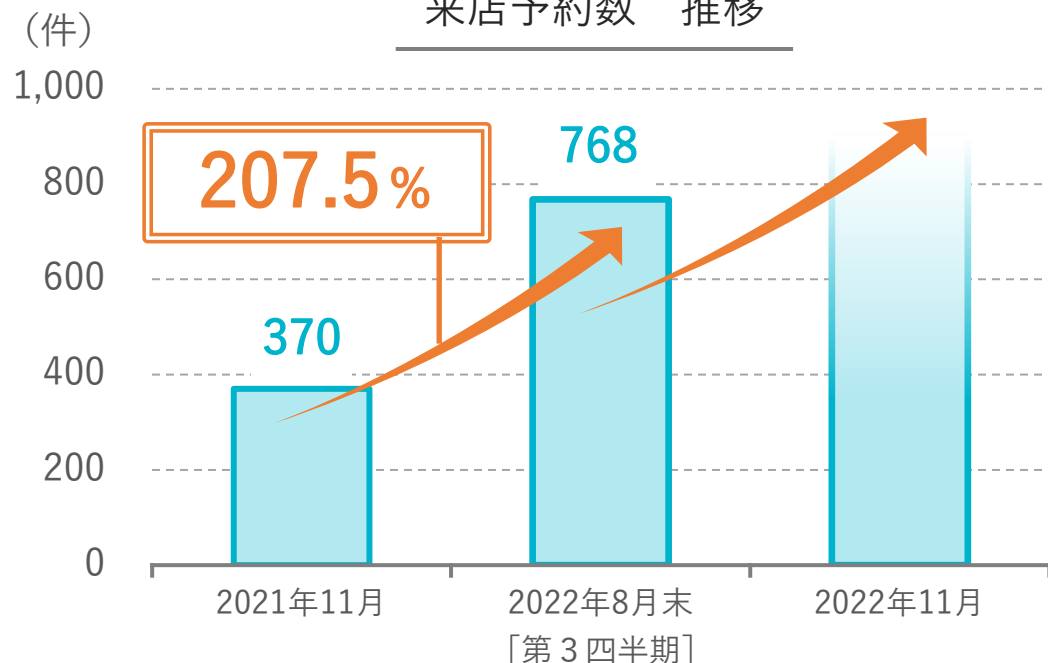
MONEY DOCTOR

PREMIER

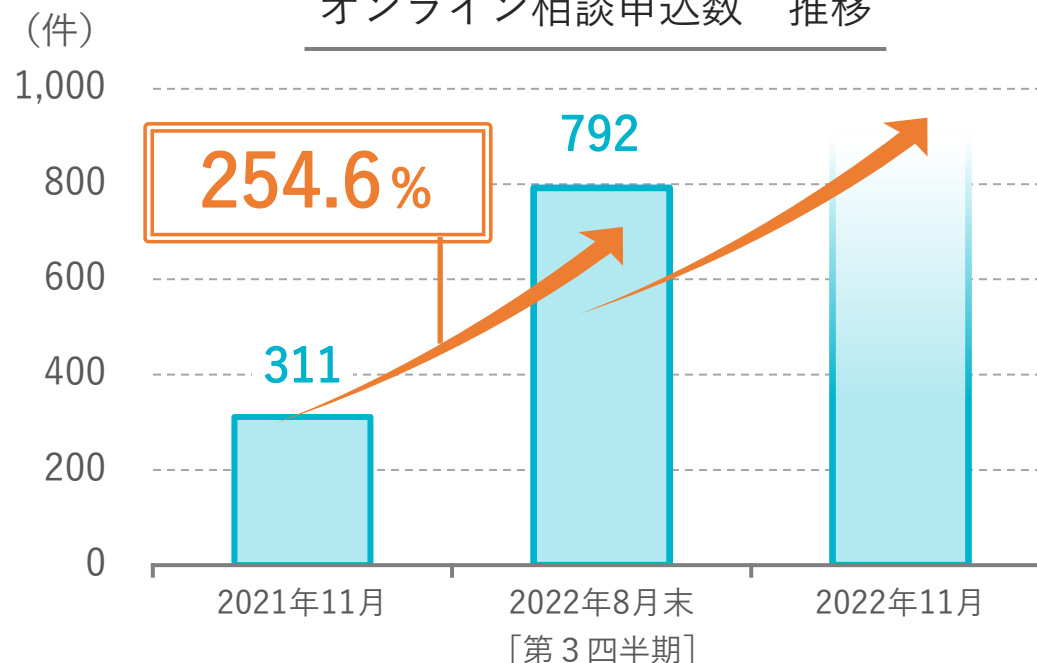


- 東北：ララガーデン長町店
- 関東：コレド日本橋店 / 東武池袋店
- 中部：名古屋ラシック店 [エリア初 / 2022年6月25日 OPEN]
- 関西：天王寺ミオ店 [エリア初 / 2022年7月2日 OPEN]

来店予約数 推移



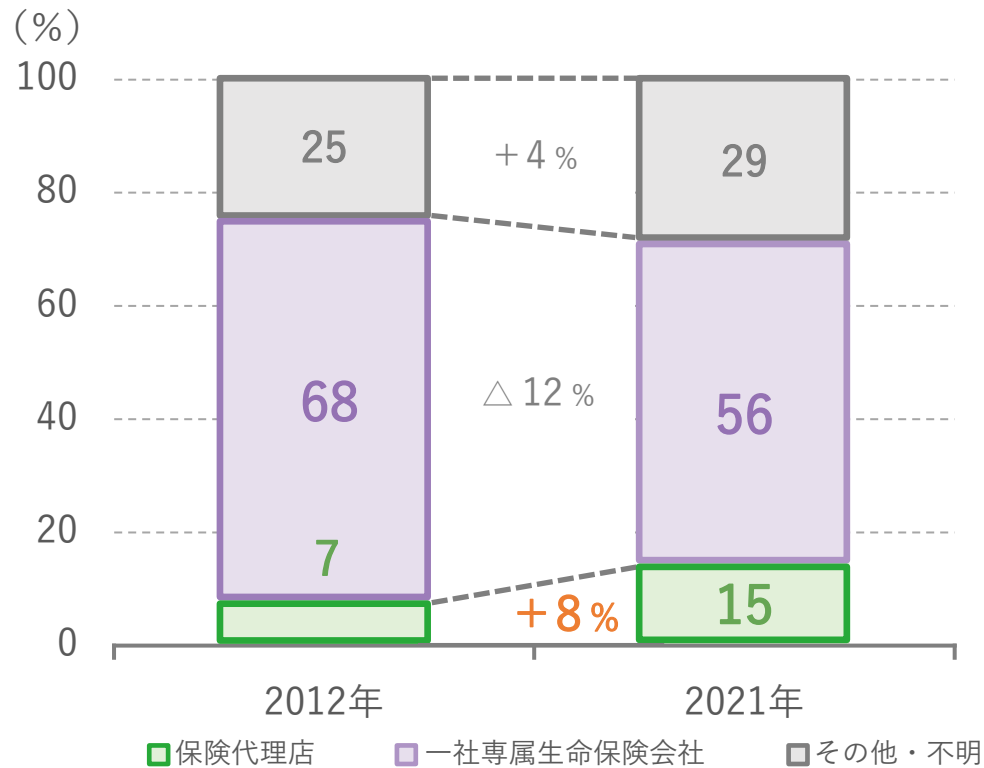
オンライン相談申込数 推移



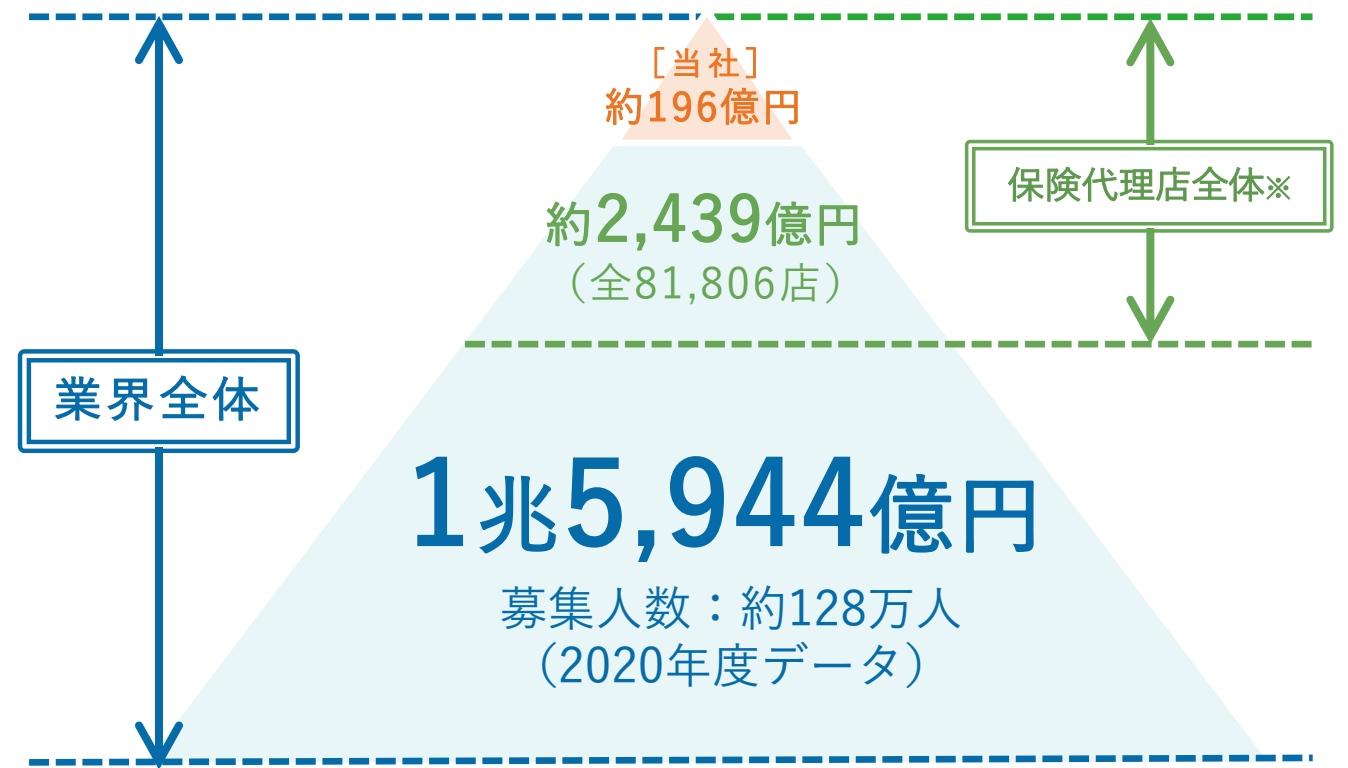
代理店チャネル

拡大する代理店チャネルにおける存在感

直近加入契約 [民保] の加入チャネル



生命保険業界における代理店・当社の規模



[出典] (社)生命保険協会「2021年版生命保険の動向」 / 生命保険文化センター「2021(令和3)年度生命保険に関する全国実態調査」

※ 保険代理店全体：生命保険文化センター「2021(令和3)年度生命保険に関する全国実態調査」世帯別加入チャネルの比率(保険代理店：15.3%)より当社にて算出

※ 金額は新契約年換算保険料ベースによるものです。

