



2022年12月期第3四半期 決算補足説明資料

株式会社アクリート

証券コード 4395

業績

売上高

コロナ関連の一次的な特殊要因もあり、
売上高は前年同四半期比で大幅増(単体)
+85%増収

営業
利益

単体:今後の成長に向けて投資を拡大しながらも
前年同四半期(累計)比大幅増の
1,007百万円を計上
連結:連結子会社についてはのれんの償却をこなし
1,007百万円を計上

事業

- ・メッセージ機能の高度化を推進中
⇒「COLLABOS PHONE」との連携
- ・新しい利用用途の開発
⇒イベントの入退場管理と検温業務の効率化
についての実証実験の実施
⇒(株)stepdays(ステップデイズ)への出資
- ・2021年度 法人向け配信数シェア1位を獲得
※「ミックITレポート2022年10月号」より。国内・海外アグリゲーター
合わせた全体シェア
- ・経営環境の変化に対応した機動的な資本政策の遂行を可能とする目的で自己株式の取得を実施
⇒取得資金については金融機関からの借入で調達。キャッシュポジションを高いまま維持

2022年12月期第3四半期

1. ビジネスハイライト
2. 連結決算概要
3. 単体決算概要



2022年12月期第3四半期 ビジネスハイライト

2022年12月期第3四半期 トピックス

1 新サービスの推進

- 8月 ● 業界で初めて携帯4社の企業向けSMS送信元番号を共通化し、SMSによる通知の利便性を向上
SMS配信サービス「SMSコネクト」とクラウド型コールセンターシステム「COLLABOS PHONE」のシステム連携を開始
- 10月 ● 「横浜慶應チャレンジャー国際テニストーナメント 2022」への特別協力
(大会運営スタッフの入退場管理と検温業務の効率化についての実証実験)
- 11月 ● SMS配信サービス「電話deSMS」でB3リーグ横浜エクセレンスのマーケティングを支援
(9月:B3リーグ 横浜エクセレンスと2022-23シーズン ゴールドパートナー契約締結)

2 新規事業&拡販に向けた取り組み

- 各代理店の得意領域にフォーカスした施策を推進中
- 8月 ● 佐藤浩之氏の特別顧問就任
顔認証AIの「株式会社トリプルアイズ」と業務提携
- 10月 ● 株式会社stepdays(ステップデイズ)への出資

2022年12月期第3四半期 トピックス

3 その他

8月

中期経営計画(2023~2025)を発表

9月

自己株式の取得及び自己株式立会外買付取引(ToSTNeT-3)による自己株式の買付け

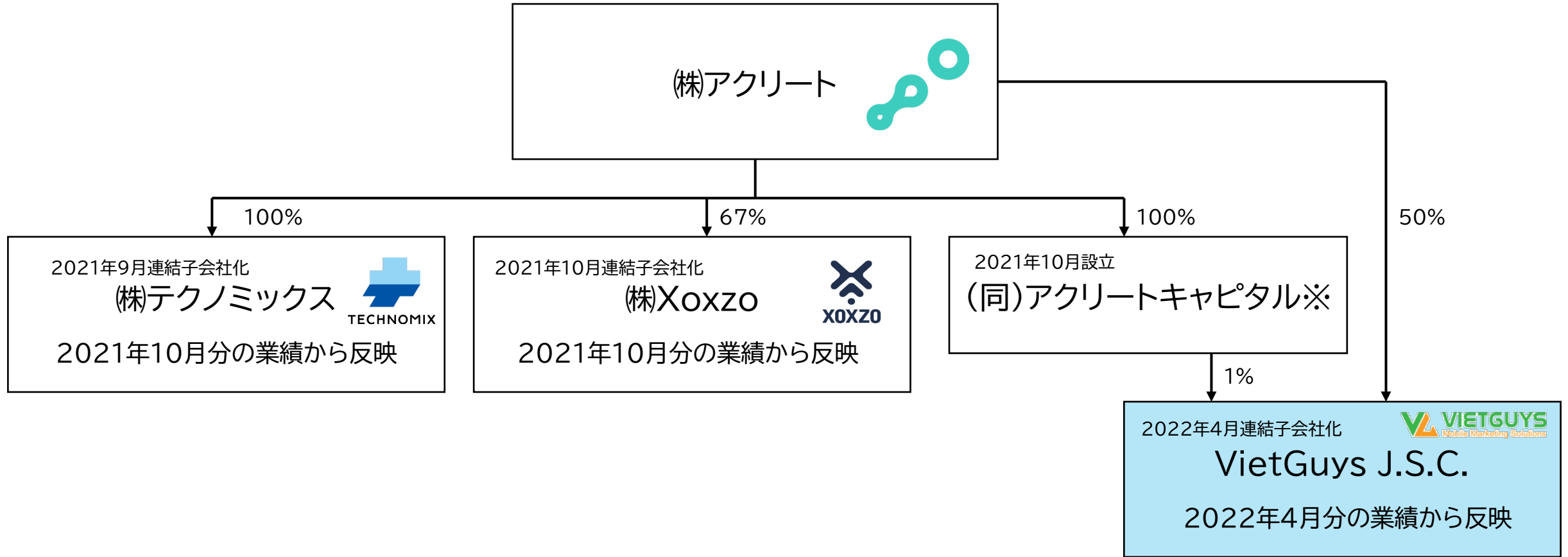
10月

「京都スマートシティエキスポ2022」への出展

アクリート関連子会社テクノミックス「第1回EDIXオンライン教育総合展」への出展

2021年12月期 第3四半期より連結決算へ移行

● (株)テクノミックス、(株)Xoxzo、(同)アクリートキャピタル、VietGuys J.S.C.はすべて12月決算法人



※ アクリートキャピタルは、VietGuysの子会社化に伴い、ベトナムの制度上の都合により設立。
原則、VietGuysの株式の保有のみが目的のため、現時点でVietGuysからの配当以外に収益が計上される予定はなし



2022年12月期第3四半期 連結決算概要

【連結】2022年12月期第3四半期(累計) 業績ハイライト

- ・今期よりVietGuysが連結対象となったことにより売上高は進捗率80.6%
- ・売上が好調に推移したことに伴う売上総利益の増加により、営業利益は予算進捗率109.9%で8月に修正した予算を3Qで達成

(単位:百万円)

	2021/12期 3Q実績	2022/12月期 3Q実績	業績予想進捗	
			業績予想	進捗率
売上高	1,965	4,615	5,726	80.6%
営業利益	335	1,007	917	109.9%
営業利益率	17.0%	21.8%	16.0%	+5.8pt
経常利益	333	1,027	923	111.3%
親会社株主に帰属する 四半期純利益	220	681	568	120.0%



2022年12月期第3四半期 単体決算概要

【単体】2022年12月期第3四半期(累計) 業績ハイライト

- ・自治体等行政サービスでの利用増などSMS配信サービスが好調に推移し、売上高は進捗率83.7%
- ・売上が好調に推移したことに伴う売上総利益の増加により、営業利益は予算進捗率114.0%

(単位:百万円)

	2021/12期 3Q実績	2022/12月期 3Q実績	業績予想進捗	
			業績予想	進捗率
売上高	1,965	3,502	4,187	83.7%
営業利益	360	1,007	884	114.0%
営業利益率	18.3%	28.8%	21.1%	+7.7pt
経常利益	358	1,026	891	115.2%
四半期純利益	245	710	606	117.3%

【単体】2022年12月期第3四半期 四半期業績概要

- ・コロナ陽性者への連絡手段での利用増等による一次的な増加要因もあり、売上高は対前年同期比約85.4%と大幅増
- ・営業利益についても、売上増により販管費の増加をこなし、対前年同期比239.8%増と高い収益率をキープ。

(単位:百万円)

	前年同期			前四半期	
	2022/12期 3Q実績	2021/12期 3Q実績	2021/12期 3Q実績比	2022/12期 2Q実績	2022/12期 2Q実績比
売上高	1,332	718	+85.4%	984	+35.2%
売上原価	716	430	+66.5%	548	+30.7%
売上総利益	615	288	+113.5%	436	+41.0%
販売費及び 一般管理費	191	163	+17.1%	169	+13.1%
営業利益	424	124	+239.8%	267	+58.6%
営業利益率	31.9%	17.4%	+14.5pt	27.2%	+4.7pt
経常利益	431	123	+248.6%	278	+55.1%
四半期純利益	298	84	+253.4%	192	+55.3%

【単体】2022年12月期第3四半期(累計) 業績詳細



売上高 前年同四半期比78.2%増

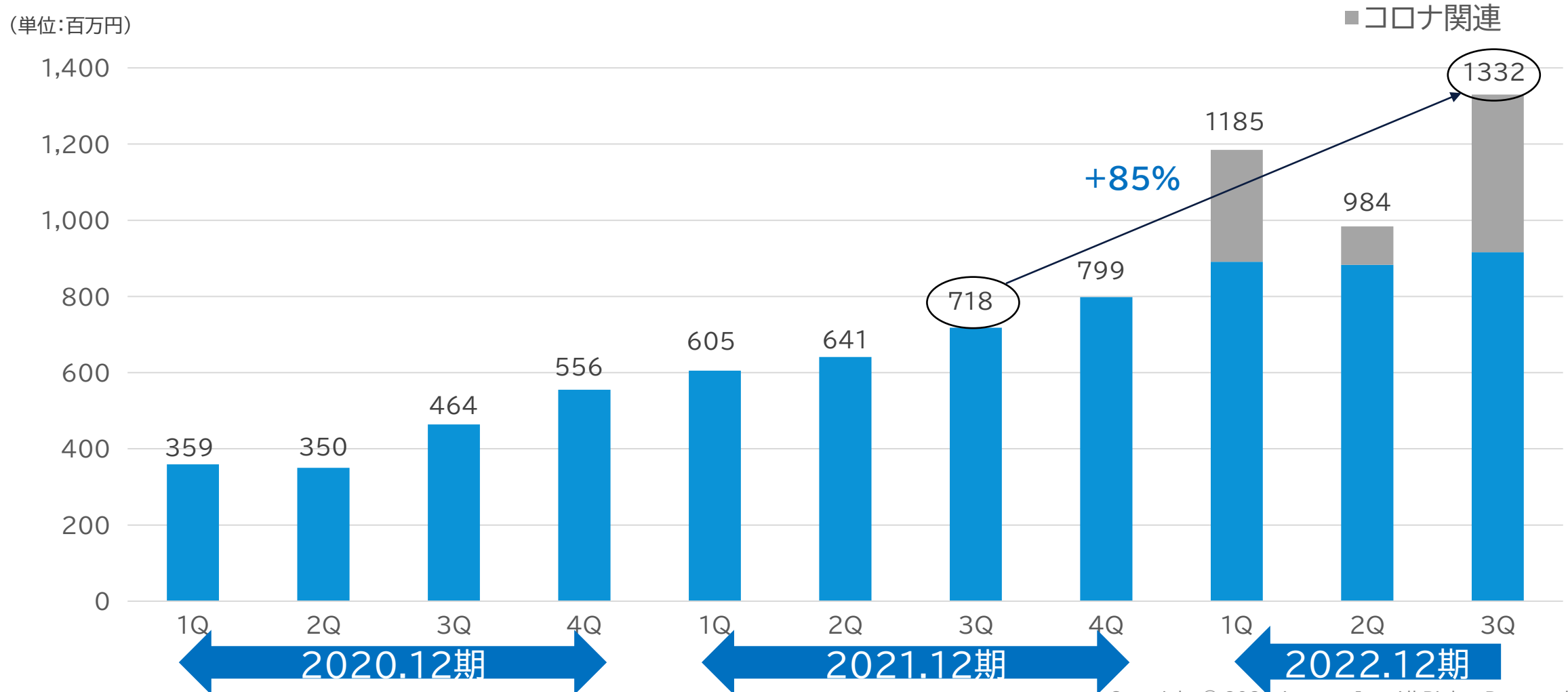
営業利益 前年同四半期比179.9%増 体制強化による人件費増、事業拡大に伴う業務委託費増など販売費及び一般管理費が増加するも、それを超える売上増による売上総利益増で対前年同四半期比で大幅な増益

(単位:千円)

	2021/12期3Q		2022/12期3Q		前年対比		
	金額	売上比	金額	売上比	増減額	増減率	
売上高	1,965,050	100.0%	3,502,425	100.0%	1,537,375	+78.2%	
売上原価	1,183,230	60.2%	1,965,590	56.1%	782,360	+66.1%	
SMS仕入原価	1,104,642	56.2%	1,818,596	51.9%	713,954	+64.6%	
労務費・経費	78,588	4.0%	146,993	4.2%	68,405	+87.0%	開発・研究体制強化に伴う業務委託費の増加
売上総利益	781,820	39.8%	1,536,835	43.9%	755,015	+96.6%	
販売費及び一般管理費	421,701	21.5%	528,955	15.1%	107,254	+25.4%	
人件費	197,876	10.1%	278,884	8.0%	81,008	+40.9%	事業拡大に伴う人員増(31名⇒45名)
その他	223,825	11.4%	250,070	7.1%	26,245	+11.7%	営業活動強化のための販促費用、事業拡大に伴う支払手数料等の増加
営業利益	360,118	18.3%	1,007,879	28.8%	647,761	+179.9%	
営業外損益	▲1,225	▲0.1%	18,431	0.5%	19,656	-%	外貨建て取引の為替差益
経常利益	358,893	18.3%	1,026,310	29.3%	667,417	+186.0%	
税引前四半期純利益	358,893	18.3%	1,026,310	29.3%	667,417	+186.0%	
四半期純利益	245,195	12.5%	710,769	20.3%	465,574	+189.9%	

【単体】四半期別 業績推移分析

・コロナ陽性者への連絡手段等の利用をきっかけに、コロナ関連以外の用途で、自治体等の行政サービスでの利用が拡大



・コロナ陽性者への連絡手段等の利用をきっかけに、コロナ関連以外の用途で、自治体等の行政サービスでの利用が拡大

これまでの住民とのコミュニケーション

電話や紙書類でのやり取り



人が架電を繰り返す



大量の紙のDMやお知らせを配布

現場の職員が架電しており、確認・連絡・問合せなどの対応は人手をかけている

情報の伝達はDMなどの紙に依存、伝えたい情報が伝達できているかは不明

電話に出てもらえない
架電工数が増加

書類が届いても
見てもらえない
印刷・配送コストの増加

SMSを活用した住民とのコミュニケーション

SMSで伝えたい住民にダイレクトに
受付・連絡や催促が可能となる

今年に入り順調にコロナ関連以外での
利用通数が増加中



特定健診の案内

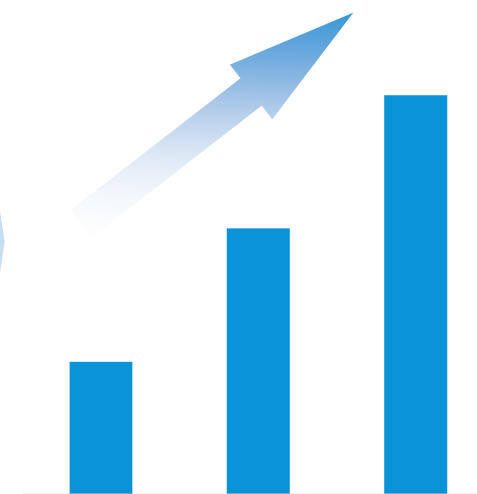


税金支払いの催促



粗大ゴミ回収の受付

- ・電話番号を伝えるor登録するだけなのでどんな人でも簡単に登録することができる
- ・短文で伝えたいことを簡単に伝えることができる
- ・2要素認証で本人確認の精度が高い
- ・オンライン完結なのでオペレーションコストを減らせる



2022 1Q 2022 2Q 2022 3Q

がん検診など大事な
健診の受診率がUP

税金の未納率が下がり
滞納者が減少

利用者の利便性UP
受付業務の削減

2025年までの中期経営計画で掲げる「各業界の課題解決がアクリートの成長ドライバー」戦略に立ち、現場の踏ん張りで支えられている業務を、SMSを軸としたソリューションサービスで支援する取り組みを強化し、競争が激化する法人向けSMS 配信市場での差別化を加速

ユースケース領域の拡張

株式会社stepdaysに資本参画



飼い主と動物病院の主なやり取り

- ・通院の予約
- ・予防接種の案内
- ・検査結果の送付
- ・診察後のフォロー
- ・手術前日の確認
- ・入院中の報告・・・など

- ・株式会社stepdaysへの資本参加は、既存SMS事業の顧客基盤拡大に加え、顧客とのコミュニケーションなどの場面でSMSを軸としたソリューションサービスで支援
- ・飼い主に寄り添い、顧客満足度向上が求められる中、動物病院の獣医師やスタッフ側の負担が増加、現場の踏ん張りで支えられているが限界を迎えており、病院と飼い主さんのコミュニケーション課題が深刻化
- ・コミュニケーション課題解決の為、SMSを活用するソリューションサービスの提供、新規サービスの実証実験や、ニッチ媒体の利用方法などビジネスモデルの研究等で取り組みを進める

新事業領域でのセキュリティの多様化

顔認証AIのトリプルアイズと業務提携 (多要素認証 x SMSの取り組み)



- ・SMS認証の世界でセキュリティとコミュニケーションの最適化の両立を図るアクリートと、画像認識AIで次世代の日常となるパスワードレスの実現を目指すトリプルアイズにてお互いの認証技術を組み合わせる
- ・デジタルサイドからもリアルサイドからもアクセス可能な、リアルとデジタルの融合が進むXR（クロスリアリティ）社会で「信頼性」を強固にする多要素認証プラットフォーム構築を目指す
- ・実証実験も相次いで展開中

2022年12月期（通期）業績予想の上方修正について

売上高・・・自治体等行政サービスの利用増、円安の影響により、国内・海外向けともに想定よりも好調に推移
 営業利益・・・販促費用などの販売費及び一般管理費の増加を上回る売上増により営業利益率が上昇
 上記理由により、業績予想の修正を行うもの。

	2022年12月期(連結)				2022年12月期(単体)			
	前回発表 予想	今回修正 予想	増減率	当初予算 増減率	前回発表 予想	今回修正 予想	増減率	当初予算 増減率
売上高	5,726	6,121	+6.9%	+10.4%	4,187	4,540	+8.4%	+12.0%
営業利益	917	1,220	+33.0%	+88.2%	—	—	—	—
経常利益	923	1,224	+32.6%	+91.3%	891	1,231	+38.1%	+107.6%
親会社株主に 帰属する 当期純利益	568	774	+36.3%	+110.2%	606	837	+38.1%	+107.6%

2022年以降のA2P-SMS市場の見通し



SMS配信数:デロイト トーマツ ミック経済研究所株式会社「ミックITリポート」2022年10月号レポートより引用

SMSでの受信をご希望の方

1 登録方法

下記の電話番号に携帯電話からお電話ください

アクリートIR情報配信 **0120-949-511**

ガイダンスに従い **1** をプッシュします

登録完了のSMSが届くまでお待ちください
一度登録頂きますと、今後は、当社のIR情報が
開示される度にSMSを配信いたします

2 解約方法

再度お電話をいただくことで配信登録を解除可能です
なお、携帯電話の契約によってはSMSが届かない
場合もございますのでご容赦ください

+メッセージでの受信をご希望の方

※事前に+メッセージアプリのダウンロードが必要になります。

1 登録方法

+メッセージアプリ内の「公式アカウント」⇒
検索等から「アクリートIR Express」を選択

もしくは、
右のQRコードをスキャン



利用規約確認後、「利用する」を選択してください

2 解約方法

+メッセージアプリ内の当社アカウント設定
画面から「利用停止」を選択することで配信
登録を解除可能です

本サービスのご利用を希望・検討される企業の方は、下記までご連絡お願い致します
sales@accrete-inc.com

- 本資料は情報提供を目的としており、本資料による何らかの行動を勧誘するものではありません
- 本資料(業績予想を含む)は、現時点で入手可能な信頼できる情報と、合理的であると判断する一定の前提に基づいて当社が作成したものでありますが、実際の業績等は、さまざまな要因により大きく異なることが起こりえます

IRに関するお問合せ



株式会社アクリート



ir@accrete-inc.com