

SEYFERT

2022年12月期 第3四半期決算説明資料

株式会社セイファート
東証スタンダード(証券コード：9213)
2022年11月14日

re-request/QJnavi

新卒 re-request/QJnavi

re-request/QJ
就職フェア re-request/QJ
FOR ROOKIES

beauget

QJLIKE

re-request/QJ
agent

re-request/QJ
casting

SEYFERT
LEARNING ACADEMY

PIA HAIR SALON

1. 会 社 概 要	-----	3
2. 2022年12月期 第3四半期決算の概要	-----	6
3. 事 業 戦 略	-----	17
4. A p p e n d i x	-----	24

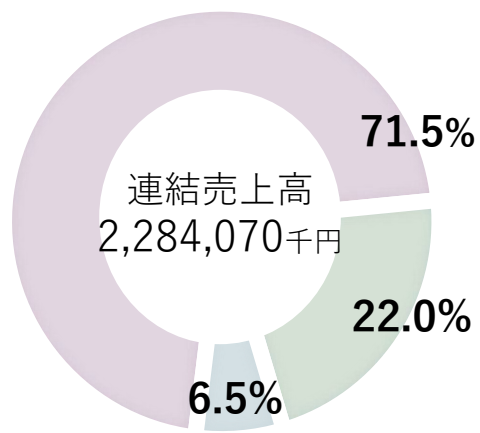
1

会社概要

当社事業とサービス

当社グループは、美容業界に向けた様々なサービスを提供する中で、主に美容室経営企業より収益を得ていることから、「**サロンサポート事業**」の**単一セグメント**としております
また、各商品については提供するサービス内容から、**3サービス**に区分を設けております

2021年12月期
年度累計

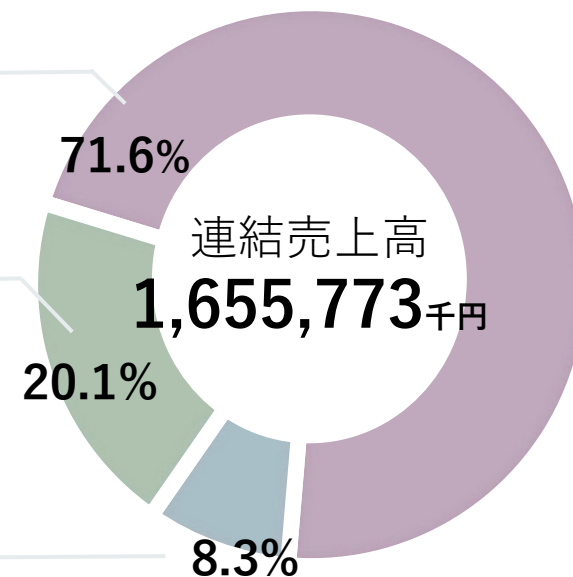


2022年12月期
第3四半期累計

広告求人サービス

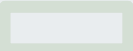
紹介・派遣サービス

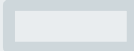
教育(その他)サービス



サービス別 主要商品の概要

 広告求人サービス

 紹介・派遣サービス

 教育(その他)サービス

美容師向け求人サイト

re-request/OJnavi

美容師向け求人情報サイト
コンサルティング営業チームとク
リエイティブな制作チームが製販
一体となって掲載広告の作成を行
うことで、当社ならではの求人広
告制作を行う

美容学生向け新卒求人サイト

 新卒 re-request/OJnavi

美容学生向け新卒求人情報サイト
サイト内には特別クーポンの配信
等、美容学生が美容室へと足を運
ぶきっかけ作りや、接触機会を増
やす仕掛けを施し、ユーザー満足
度を高める

美容学生向け合同会社説明会

re-request/OJ
就職フェア

全国各地でのリアルフェア※と、
エリアを問わないオンラインフェ
アを組み合わせた就職フェアを開
催
美容学生と美容室経営企業のベス
トマッチとなる就職を実現でき
るようサポートする

美容学生向け就職情報誌

re-request/OJ
FOR ROOKIES

美容学生向けの新卒求人情報や、
就職活動に役立つハウツー、就
活スケジュールの組み立て、面
接対策などのノウハウ等、美容
学生の就職活動に役立つ情報を
雑誌内に盛りだくさん掲載

美容室プロモーションメディア



beauquet

業界の垣根を超えた様々なメー
カー・企業の新商品サンプリング
等のプロモーションを受託
プロモーション費の一部を美容室
に還元することで、美容業界全体
の活性化を図る

美容師人材紹介

re-request/OJ
agent

アシスタントから幹部社員まで幅広
いクラス美容師人材を紹介する、
成功報酬型の人材紹介サービス
効率的に美容師を採用したい美容室
側と、自分にあった美容室へ就職し
たい美容師側の、双方のニーズに応
える

美容師人材派遣

re-request/OJ
casting

必要な時だけ必要な美容師人材を
確保できる人材派遣サービス
美容室経営企業の、固定費化し経
営を圧迫する人件費を変動費化し、
収益を効率的に向上する要望に応
える

美容師教育サービス




ASSURED

美容学校を卒業し美容室に就職し
てから3～5年かかる技能習得期
間を短縮し、日本の美容師の国際
化を推進する教育サービス
美容師の国内での地位向上、国際
化推進を目指す

※ リアルフェア：イベント会場に美容室経営企業がブース出展をして、実際に美容学生に来場いただく形式の就職フェアイベント

2

2022年12月期 第3四半期 決算の概要

2022年12月期 第3四半期累計業績 ハイライト

売上高は、前年同期比で減少するも、売上総利益は、新卒採用商品や売上総利益率の高い商品の好調を受け、**前年同期比で増益**

売上高

前年同期比(増減)

通期予想進捗率

1,655,773千円

△44,328千円

70.0%

売上総利益

前年同期比(増減)

通期予想進捗率

1,095,601千円

+20,220千円

72.0%

2022年12月期 第3四半期累計業績

(単位：千円)

	21/12期 3Q累計 (売上高比)		22/12期 3Q累計 (売上高比)		増減 (前年同期比)	
売上高	1,700,101	100.0%	1,655,773	100.0%	△ 44,328	97.4%
売上総利益	1,075,380	63.3%	1,095,601	66.2%	20,220	101.9%
販売費及び一般管理費	878,015	51.6%	926,115	55.9%	48,100	105.5%
営業利益	197,365	11.6%	169,485	10.2%	△ 27,880	85.9%
経常利益	189,187	11.1%	156,688	9.5%	△ 32,498	82.8%
税金等調整前四半期純利益	172,324	10.1%	145,022	8.8%	△ 27,301	84.2%
四半期純利益	116,252	6.8%	103,112	6.2%	△ 13,139	88.7%

広告求人サービス サマリー

一部サービスに売上高の減少はあるものの、売上総利益率が高い商品が伸長したことで、売上高及び売上総利益は前年同期比 **ほぼ横ばいで推移**

(単位：千円)

	21/12期 3Q累計	22/12期 3Q累計	増減	(前年同期比)
売上高	1,228,711	1,185,661	△ 43,050	96.5%
売上総利益	907,010	900,412	△ 6,598	99.3%

re-request/QJ
就職フェア



開催回数、及び平均出展単価が高水準で推移したことにより、**売上高及び売上総利益が大幅に増加**

新卒 re-request/QJnavi



新卒向け求人広告掲載企業数、及び掲載単価の向上により、**売上高及び売上総利益が大幅に増加**

beauquet



大型のサンプリング案件の実施見送り等により、**売上高及び売上総利益が大幅に減少**

ZASSI MART*



収益認識会計基準等の適用による影響を受け**売上高が減少**

紹介・派遣サービス サマリー

売上高は低調に推移するも、人材紹介「re-request/QJ agent」の継続的な好調を受け、売上総利益は前年同期比 107.3%

	21/12期 3Q累計	22/12期 3Q累計	増減	(単位：千円) (前年同期比)
売上高	365,184	332,093	△ 33,090	90.9%
売上総利益	113,632	121,959	+8,326	107.3%



美容師人材紹介と採用プロモーション(LP制作等)をセットにした商品販売の継続した好調により、**売上高及び売上総利益が大幅に増加**



美容室経営企業の派遣受入需要に対して、派遣美容師の供給不足によるアンマッチ継続により、**売上高及び売上総利益が大幅に減少**

教育(その他)サービス サマリー

米国での美容室運営の業績好調を受け、売上高は前年同期比130.0%
 売上総利益は前年同期比133.8%、今後も継続伸長を予想

(単位：千円)

	21/12期 3Q累計	22/12期 3Q累計	増減	(前年同期比)
売上高	106,205	138,018	+31,812	130.0%
売上総利益	54,737	73,229	+18,492	133.8%

SEYFERT
International USA, Inc.*



全米で新型コロナウイルス感染症の影響が大幅に改善し、顧客数及び顧客単価が向上したことにより、**売上高及び売上総利益ともに大幅増加**

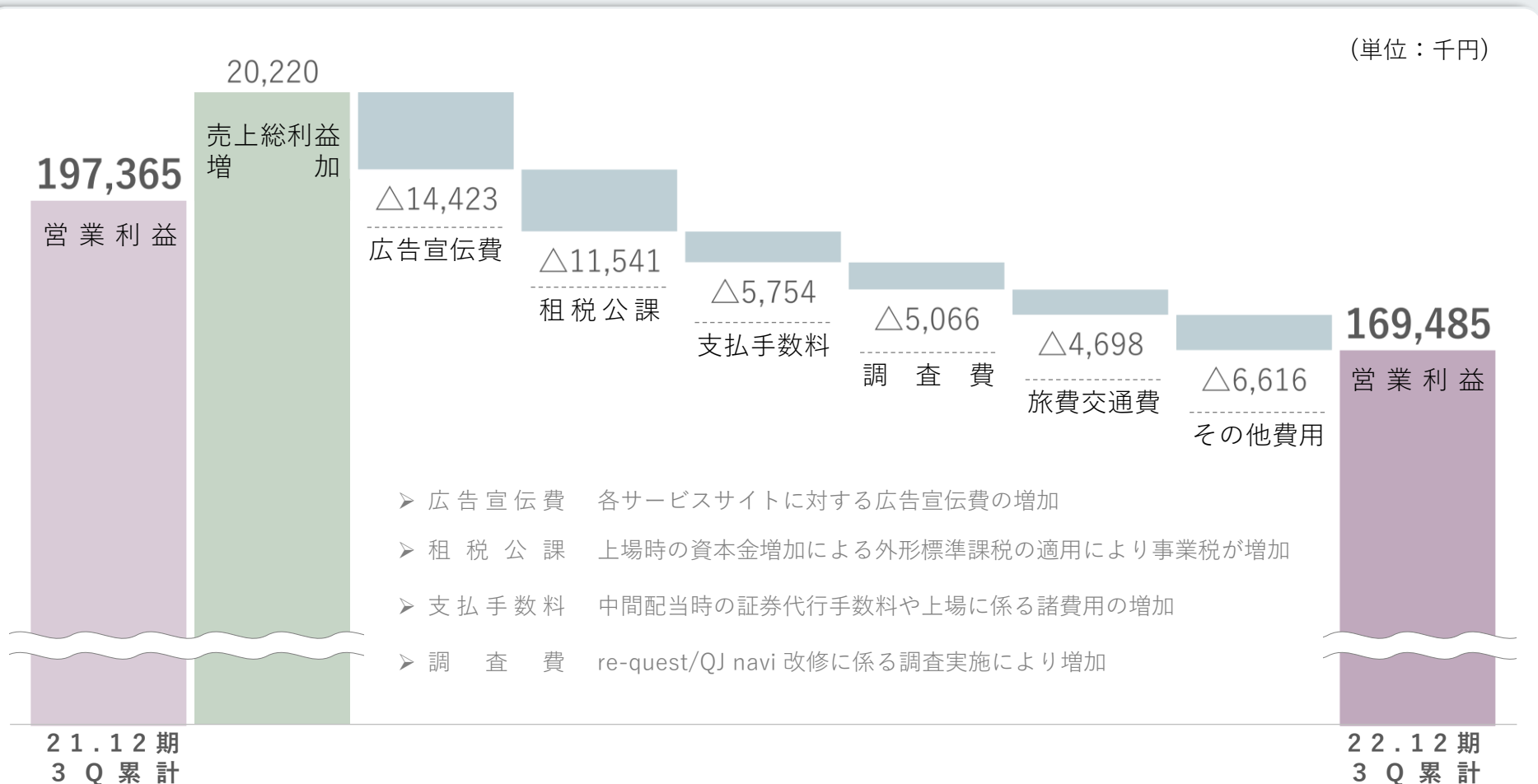
SEYFERT
LEARNING ACADEMY



教育プログラムの導入美容学校数・美容室経営企業数の増加により、プログラム受講者数が増加し**売上高が伸長**、及び講師内製化による原価抑制に伴い**売上総利益が増加**

第3四半期連結累計営業利益の推移

第3四半期連結累計営業利益は、売上総利益率の高い商品の好調を受けて
売上総利益は増加した一方で、販売管理費の増加により前年同期比85.9%と減益

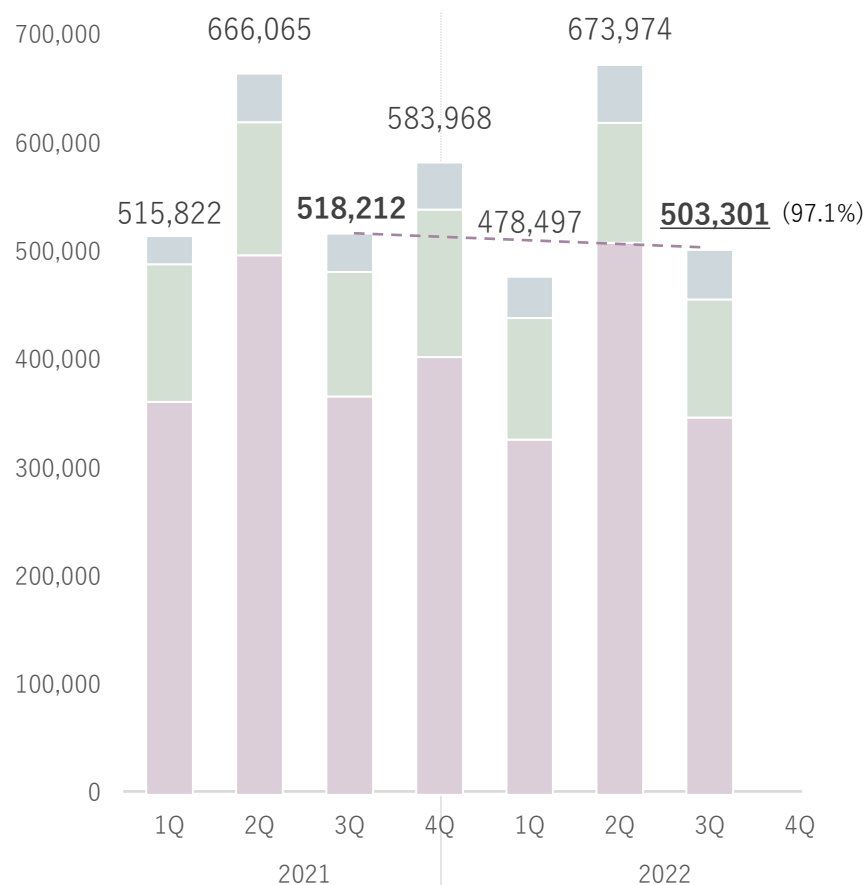


四半期売上高・売上総利益の推移

第3四半期連結売上高は、前年同期比97.1%で減収となるも
売上総利益は、教育(その他)サービスの好調により前年同期比**102.1%**と増益

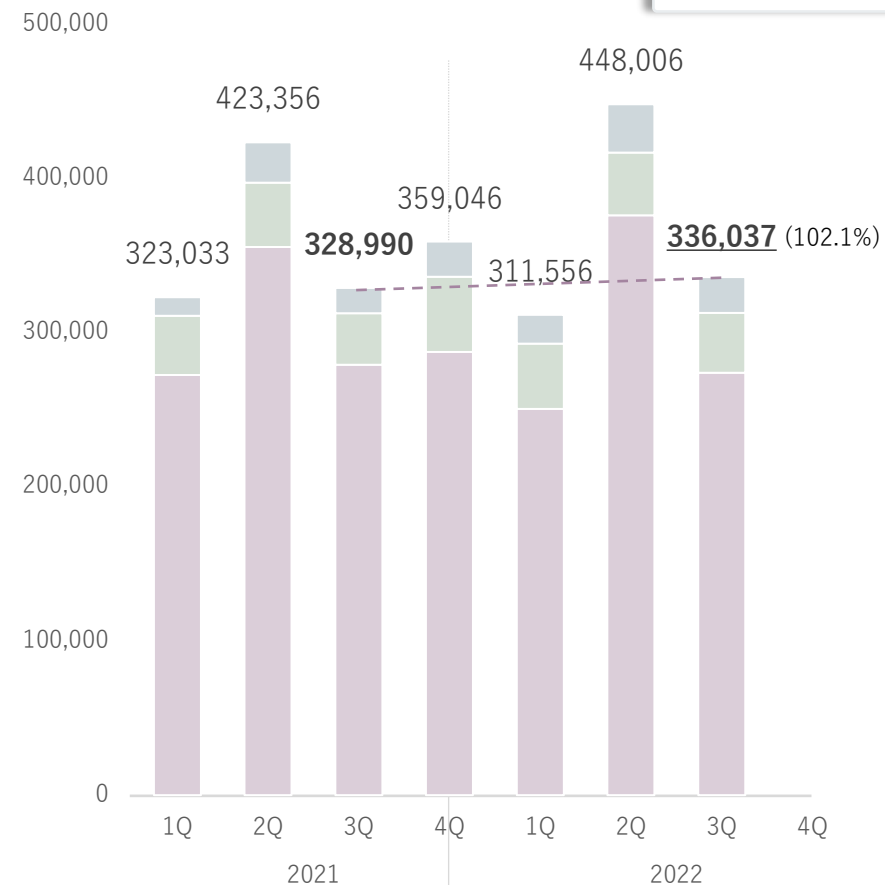
売上高

(単位：千円)



売上総利益

(単位：千円)

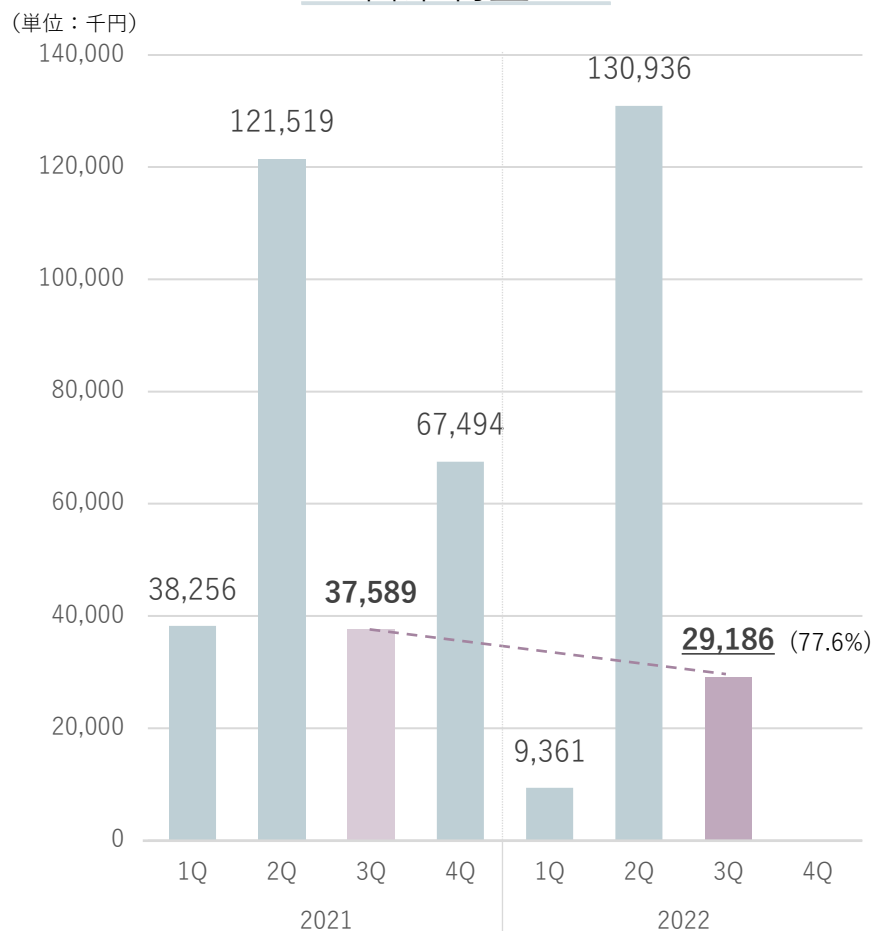


■ 広告求人サービス
■ 紹介・派遣サービス
■ 教育(その他)サービス

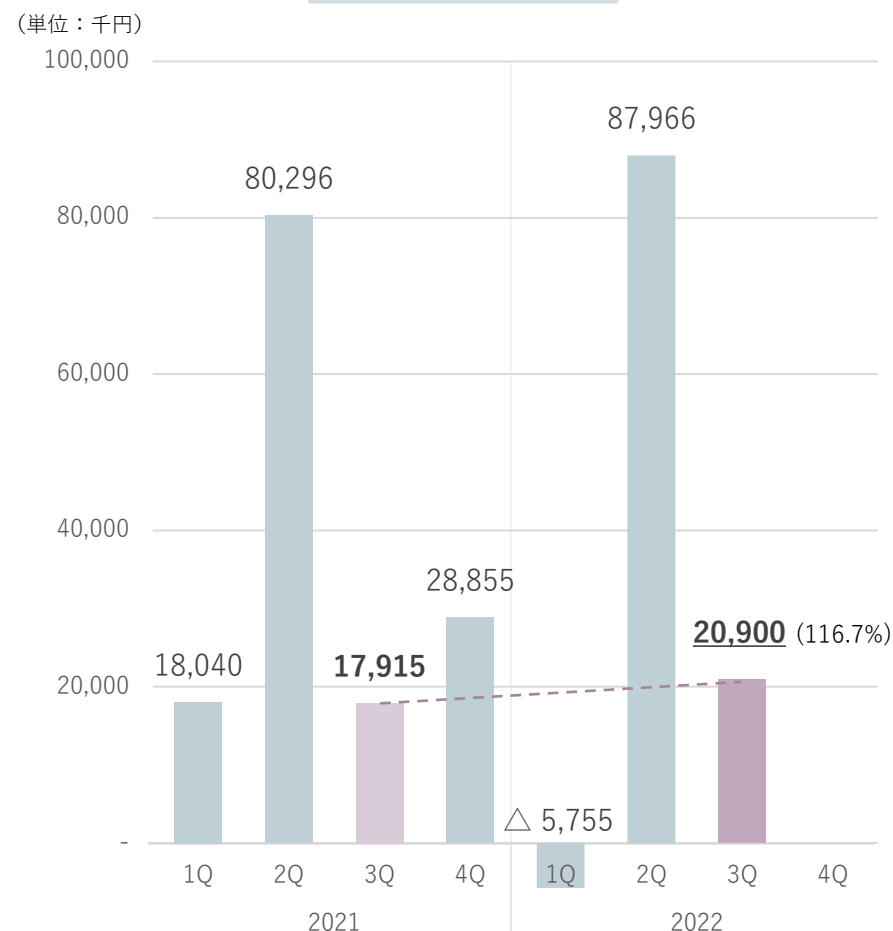
四半期営業利益・純利益の推移

第3四半期連結営業利益は、前年同期比77.6%で減益となるも
四半期純利益は、前年同期比**116.7%**と増益

営業利益



四半期純利益



連結貸借対照表

(単位：千円)

区分	科目	21/12期 期末時点	22/12期 3Q末時点	増減	主な増減要因
	流動資産	1,549,141	1,558,191	9,050	
	うち 現金及び預金	1,303,188	1,321,092	17,904	公募増資による増加、融資返済及び固定資産投資による減少で純増
	うち 棚卸資産	8,690	10,456	1,766	
	固定資産	330,006	351,596	21,590	
	うち 有形固定資産	33,709	59,373	25,663	USA店舗移転 ^{※1} 、本社事務所移転・改装費用の発生により増加
	うち 無形固定資産	93,316	112,708	19,391	ソフトウェア(QJ LIKE 第1フェーズ)増による増加
	資産合計	1,879,147	1,909,788	30,640	
	流動負債	1,101,567	694,170	△407,397	
	うち 買掛金	59,550	39,231	△20,318	
	うち 短期借入金 ^{※2}	531,886	258,959	△272,927	短期借入金の返済等により減少
	固定負債	276,660	220,571	△56,089	
	うち 長期借入金	131,289	67,865	△63,424	長期借入金の返済等により減少
	負債合計	1,378,228	914,741	△463,486	
	純資産合計	500,918	995,046	494,127	公募増資による増加、及び内部留保等
	負債純資産合計	1,879,147	1,909,788	30,640	

2022年12月期 連結業績予想

現時点の進捗状況等に鑑み、**通期業績予想、及び期末配当予想については変更しない**

(単位：千円)

	21/12期 通期	22/12期 通期予想	増減 (前年同期比)		通期予想進捗率
売上高	2,284,070	2,364,429	80,358	103.5%	70.0%
売上総利益	1,434,427	1,522,119	87,691	106.1%	72.0%
営業利益	264,859	268,412	3,552	101.3%	63.1%
経常利益	252,515	245,663	△ 6,852	97.3%	63.8%
四半期純利益	145,107	165,380	20,272	114.0%	62.3%

2022年
12月期

中間配当

13円

期末配当予想

32円

通期配当予想

45円

配当性向予想

35.9%

3

事業戦略

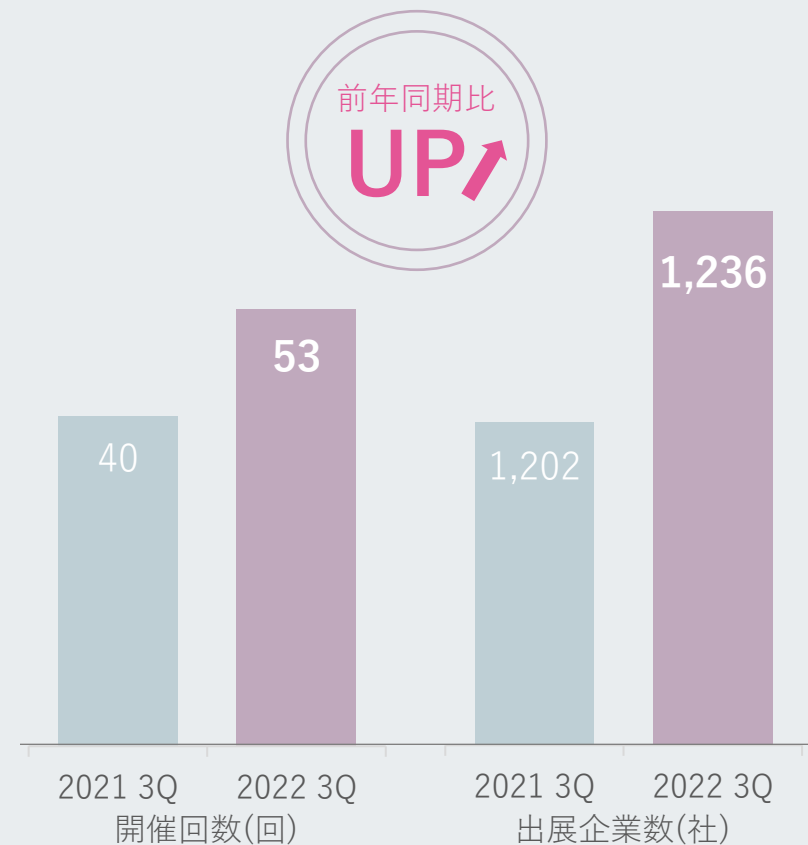
基幹商品 合同会社説明会「re-request/QJ 就職フェア」

新卒採用市場の活況を受け、リアルフェアの開催が好調であったため
フェア開催回数、出展企業数、及び平均出展単価は、いずれも高い水準で推移

	2021 3Q累計	2022 3Q累計	前年同期比
開催回数(回)	40	53	132.5%
出展企業数(社)	1,202	1,236	102.8%
リアルフェア(社)	731	1,085	148.4%
オンラインフェア(社)	471	151	32.1%

2022.12期 通期は開催回数 **65回** を予想

前年同期比
130.0%

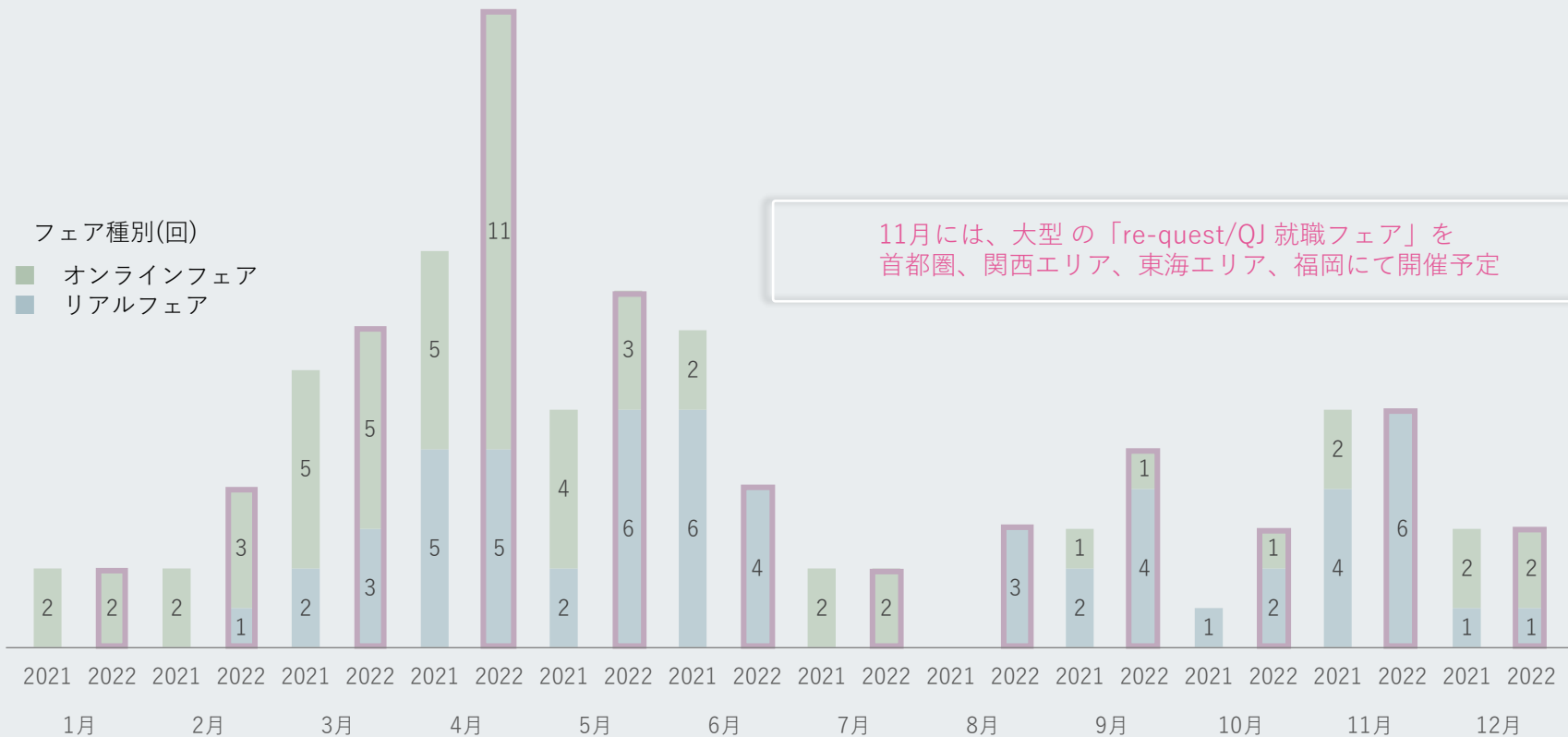


基幹商品 合同会社説明会「re-request/QJ 就職フェア」

フェア参加者数は 過去最大の11,000人 に向けて順調に推移

2021 3Q累計 2022 3Q累計 前年同期比

参 加 者 数 (人)	2021 3Q累計	2022 3Q累計	前年同期比
	6,559	8,093	123.4%



成長戦略 Z世代向け 美容師情報アプリ「QJ LIKE」 

基礎部分の開発は完了。次の追加開発を経て目指すゴールは、

ワークもライフも大事にしたい 明日に向けた美容師ライフの応援メディア化

DL数

約**9,100DL**※

目標 18,000DL

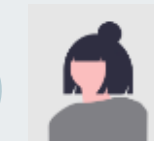
2022年12月末 DL予想

10,000DL

※ 2022年 11月 11日時点

SNS投稿時に
タグセット機能が
とても参考になる！

美容師アンケートで
みんなの本音が聞けて
安心・共感する！



User Review

美容師にとって
必要な情報が
このアプリに
詰まっている！！

ハッシュタグの
トレンド分析が
できる！



おすすめ タグトレンド 急上昇タグ

ヘアカラーのタグトレンド

re-request/QJ navi
DAILYが読める！



役立つ機能が
盛りだくさん！

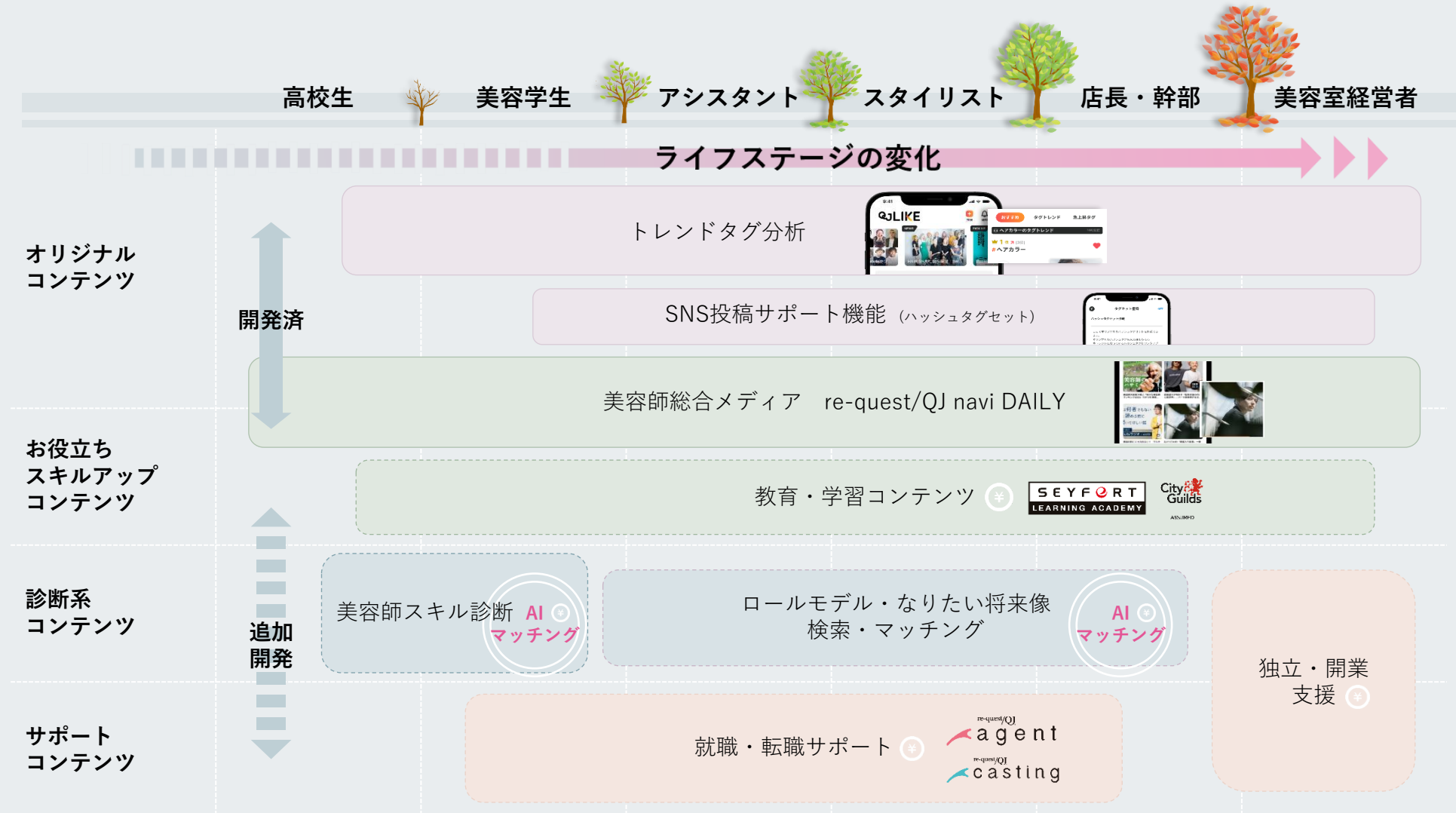


タグセット登録

ハッシュタグセット作成

成長戦略 Z世代向け 美容師情報アプリ「QJ LIKE」 

美容師応援カンパニーの当社だからこそできる充実のサービス内容で
美容師人生をサポートしながら、マネタイズ創出していく



成長戦略 美容業界DX「beauget」

中長期戦略として、美容室(箱)から美容師(人)へと発展させていく美容業界DX

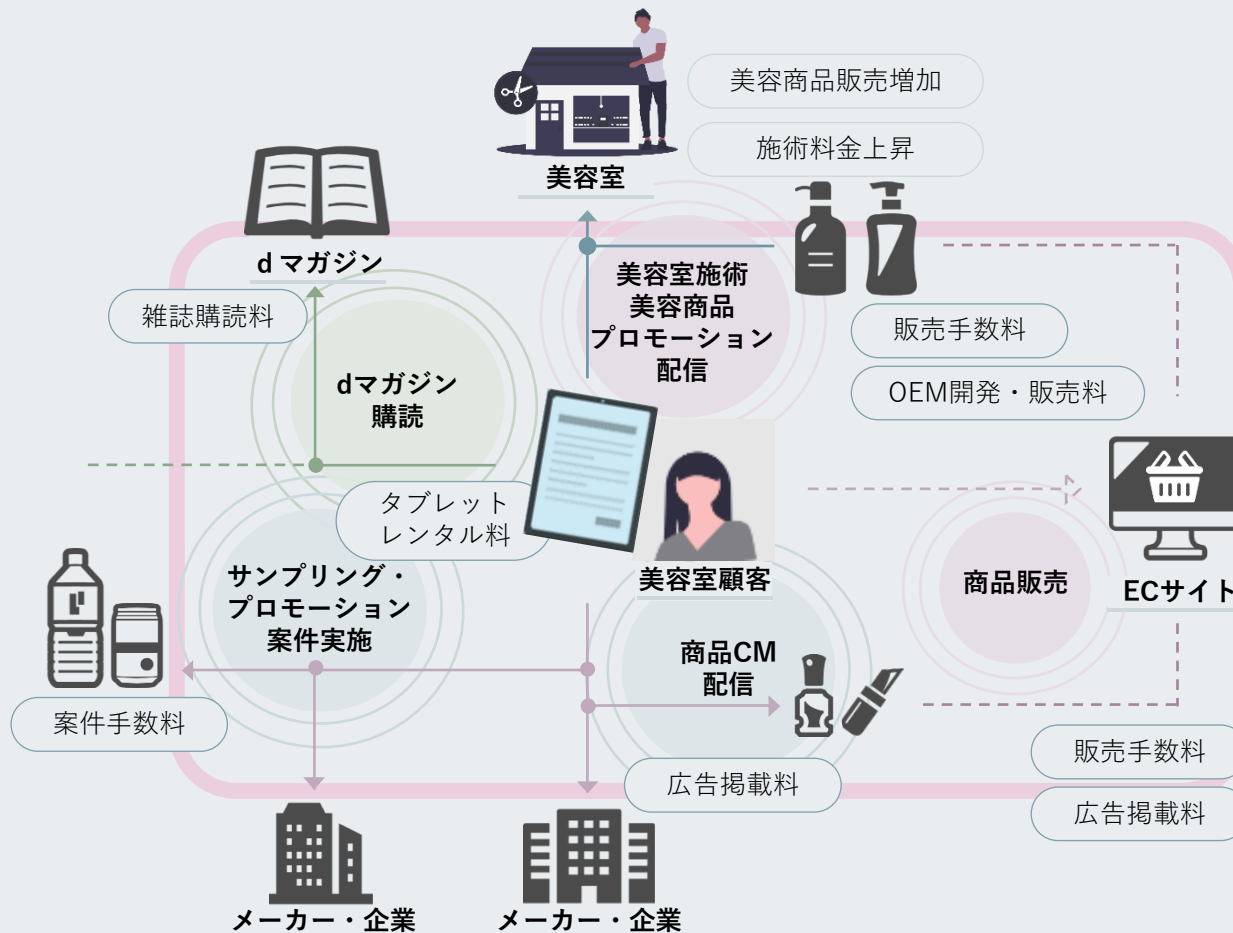
美容室
起点 1美容室プロモーション
メディアサービス美容室を起点に他業界の
新商品サンプリング等の
プロモーションを展開タブレット
起点 2タブレット・レンタル
サービスタブレットを起点に派生
する複合的美容室DX美容師
起点 3

長期戦略

美容師を起点にECと接続
し、販売領域を拡大して
いく

成長戦略 美容室DX「beauget – タブレット・レンタルサービス」

タブレットを起点とした美容室DXに向けて、着実に計画を進行中
 タブレット・レンタルサービスを起点にさまざまなチャネルと接続し
 美容室、美容室顧客、メーカー・企業、皆がwin-winになる働きかけを促進する



※ 2022年11月11日時点

4

Appendix

私たちのミッションは、

「美容に携わるひとたちと共に、世の中にあたらしい価値を創造すること」。

美容にはもっともっと大きな可能性がある。

その秘められた可能性を開拓し、具現化することで、世の中はきっと変えられる。

私たちは美容を通して、よりよい未来創造のための原動力となります。

サービス別 事業系統図

クライアント

株式会社セイファート

ユーザー



SDGsの取り組み

当社グループは、国連が提唱した「持続可能な開発目標(SDGs)」に賛同し、美容業界へのサポート事業を通して持続可能な社会の実現に貢献して参ります

15 陸の豊かさも
守ろう



環境に優しい紙材の使用

当社が発行する就職情報誌「re-request/QJ」は、森林保全に繋がるFSC®認証を受けた製品を利用し、環境への配慮に努める

FSC®認証とは

環境保全の点から見て適切で、社会的な利益に適い、経済的に継続可能な、適切な森林管理を広めるための国際的な認証制度

15 陸の豊かさも
守ろう



紙袋から不織布バッグへ

2022年12月期から「re-request/QJ 就職フェア」開催時に来場者へ配布するショッパーを不織布製へ変更し、使い捨てではなく、リユース可能な素材とすることで、リサイクルや過剰包装削減に努める

4 質の高い教育を
みんなに 8 働きがいも
経済成長も



美容師の就労サポート

出産や育児、介護などでブランクのある美容師を当社の派遣美容師として雇い入れ、希望に沿った就労環境を提供できるよう、美容師人材派遣サービス「re-request/QJ casting」を通じてサポートを行う

教育の機会を望む美容師には、美容師教育サービス「アカデミー」を通じて、実践力を養うことのできる教育提供を行う

5 ジェンダー平等を
実現しよう



女性が活躍する社会

当社グループは女性比率が高く、職場復帰プログラムや育児短時間勤務制度等、女性が働きやすい環境整備に努める

女性役職者比率、及び女性役員比率も一定以上の水準を保っている

当社グループにおける 女性比率

全従業員	53.6%
役職者	33.3%
役員 (執行役員含む)	28.6%

※ 2022年 9月末時点

会社概要

会社名 (英語表記)	株式会社セイファート SEYFERT LTD.
設立	1991年7月
所在地	東京都渋谷区渋谷3-27-11
従業員数	138名 (2022年9月末現在)
代表	代表取締役社長 長谷川 高志
事業内容	美容室に特化した求人サイトの運営 美容師の紹介・派遣サービス 美容に関する人材教育サービス
関係会社	SEYFERT International USA, Inc. 米国カリフォルニア州ロスアンゼルス郡トーランス市
拠点	本社：東京都渋谷区渋谷3-27-11 関西ブランチ：大阪府大阪市西区立売堀1-2-12 東海ブランチ：愛知県名古屋市中区錦1-13-26

社名の由来は「セイファート銀河」です

太陽のように自ら光る星を恒星といいます
その恒星が1千億個集まって一つの銀河を作っています
そして1千億個の銀河が宇宙全体を作っています

その宇宙の中で最も活発に活動する銀河を「セイファート銀河」と呼びます。ドイツ系アメリカ人の天文学者セイファート氏が提唱した分類です

数多くの会社の中で、最も活発な活動をしている会社でありたい
我々が活動する美容業界が、他の産業に比べて活発な活動をしている業界であって欲しい
そんな願いを込めて社名を株式会社セイファートといたしました

沿革

1991年	3月	美容業界専門の就職情報誌「re-quest/QJ」創刊
	7月	株式会社セイファートを設立
	7月	美容学生対象の就職活動イベント「re-quest/QJ 就職フェア」開始
1999年	11月	株式会社ビーキャリアを設立(株式会社セイファート100%出資、美容師専門の人材紹介・派遣業の運営)
2003年	5月	大阪府大阪市に西日本支社(現：関西ブランチ)設立
	10月	愛知県名古屋市に東海支社(現：東海ブランチ)設立
2004年	3月	米国カリフォルニア州にSEYFERT International USA, Inc.設立(株式会社セイファート100%出資)
	12月	株式会社HABIA EASTを設立(株式会社セイファート100%出資、国際教育の提供)
2006年	3月	SEYFERT International USA, Inc.が米国カリフォルニア州の美容室PIA HAIR SALONを買収
2007年	3月	美容師向け求人サイト「re-quest/QJ navi」を開始
	11月	株式会社セイファートを株式会社セイファートホールディングスに社名変更
	11月	事業会社として株式会社セイファートを新会社として設立(新設分割)
2008年	11月	株式会社HABIA EASTを株式会社HABIA JAPANに社名変更
2013年	1月	株式会社セイファートホールディングスと株式会社セイファート、株式会社ビーキャリア、株式会社HABIA JAPANの4社を合併(存続会社：株式会社セイファートホールディングス)し、株式会社セイファートに社名変更
	4月	既存ブランドを、美容師紹介サービス「re-quest/QJ agent」美容師派遣サービス「re-quest/QJ casting」としてブランドリニューアル
2015年	9月	英国教育機関「City & Guilds」と、日本・香港における独占的業務提携契約を締結「Accreditation Programme(アクリディテーション(認証)プログラム)」を開始
2016年	2月	新卒美容師向け求人サイト「re-quest/QJ navi 新卒」を開始
2017年	2月	英国教育機関「City & Guilds」と戦略的パートナーシップ契約を締結
	2月	株式会社G3D Japanを設立(SEYFERT International USA, Inc.100%出資)(2021年4月清算終了)
	10月	中途美容師向け求人サイト「re-quest/QJ navi」をフルリニューアルオープン
2018年	9月	日々紹介サービス「re-quest/QJ agent mini」をスタート
	10月	国際美容技能試験「Technical Qualification(テクニカル クオリフィケーション)」を実施
2019年	3月	新卒美容師向け求人サイト「re-quest/QJ navi 新卒」をフルリニューアルオープン
	9月	英国教育機関「City & Guilds」と「Assured Programme(アシュアードプログラム)契約」を締結
2020年	5月	美容学生向け合同会社説明会「re-quest/QJ 就職フェア」のオンラインフェアをスタート
2021年	6月	美容師向け求人情報誌「re-quest/QJ」を、雑誌からタブロイド誌へと刷新し、美容師向け総合情報誌にリニューアル
2022年	2月	東京証券取引所 JASDAQ(スタンダード)に株式を上場(証券コード：9213)
	3月	美容師向け情報アプリ「QJ LIKE」をリリース
	4月	東京証券取引所市場再編により、スタンダード市場へ移行

ディスクレームー

本資料には、当社に関連する見通し、将来に関する計画等が記載されています。これらの将来の見通しに関する記述は、本資料作成時点において入手可能な情報を基にした判断及び仮定に基づいて作成されたものであり、その正確性を保証するものではありません。

本資料は、公認会計士又は監査法人の監査・四半期レビューの対象外であります。別段の記載がない限り、本書に記載されている財務データは日本において一般に認められている会計原則に従って表示いたしております。また、金額は千円未満切り捨て、それ以外を四捨五入で表示いたしております。

実際の業績は、これらの判断及び仮定に含まれる様々な不確定要素、リスク要因の変更や経済環境の変動などにより、見通しと大きく異なる可能性がありますことをご了承ください。

本開示は、当社についての情報提供を目的とするものであり、当社株式の購入や売却等の勧誘を目的としたものではありません。投資に関する判断は、投資家の皆様ご自身の判断で行って頂きますようお願いいたします。