



2023年3月期 第2四半期 決算説明資料

2022年11月25日

株式会社エムケイシステム 証券コード：3910

目次 INDEX

- | | | | |
|----------|-------------------------------|----------|--------------------------|
| 1 | グループ概要 3P | 5 | 2023年3月期 上期トピックス.....28P |
| 2 | 2023年3月期 第2四半期業績..... 6P | 6 | 成長戦略33P |
| 3 | 社労夢事業17P | 7 | 2023年3月期 連結業績予想.....39P |
| 4 | CuBe事業26P | 8 | サービス概要42P |

- 社名 株式会社エムケイシステム
- 代表者 三宅 登
- 所在地 大阪本社
大阪市北区中崎西2丁目4番12号 梅田センタービル30階
- 拠点 東京、名古屋、福岡、岩手県二戸市、松山
- 子会社 株式会社ビジネスネットコーポレーション（東京都港区）
- 設立 1989年2月22日
- 資本金 219,110千円



MISSION

経営理念

人にやさしいシステムの提供で社会に貢献する

当社のサービス利用者だけでなく、
その先に居る企業従業員やその家族を含めた人々にとって、
使いやすいシステムであることはもちろん、
社会保障や人材育成に貢献することで、社会基盤を支えます。

VISION

経営方針

「人事労務領域総合サービスの提供」 業務を効率化し、付加価値創造を支援する

当社サービスによってお客様の業務を効率化し生産性を上げることはもちろん、
企業全体そして個々の従業員が付加価値を生む支援をします。

VALUES

行動指針



Technology Driven

最新のテクノロジーを活かし、
サービスを革新し続けます。



Speed

常に当事者意識を忘れず
スピード感をもって行動します。



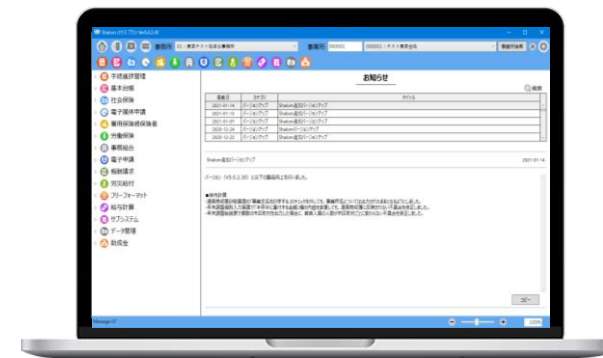
Fairness

ステークホルダーと共に成長・発展
するため公平公正に行動します。

社労夢事業とCuBe事業の2つのセグメントで構成

社労夢事業

- ASPサービス
 - システム構築サービス
 - システム商品販売
- システムの月額利用料やサービスの初期設定費など
- 勤怠システムで利用する打刻機器や給与帳票類の物品販売など



CuBe事業

- 受託開発型パターンメイド
 - クラウド
- 個社ごとのカスタマイズ費用や保守料など



目次 INDEX

- | | | | |
|---|--------------------------------|---|---------------------------|
| 1 | グループ概要…………… 3 P | 5 | 2023年3月期 上期トピックス…………… 28P |
| 2 | 2023年3月期 第2四半期業績 …… 6 P | 6 | 成長戦略 …………… 33P |
| 3 | 社労夢事業 …………… 17P | 7 | 2023年3月期 連結業績予想…………… 39P |
| 4 | CuBe事業 …………… 26P | 8 | サービス概要 …………… 42P |

- **ストック売上の積み上がりにより、2Q売上高は前年同四半期比 8.0%増の710百万円**
累計売上高は通期業績見通しに対して42.9%の進捗（前期2Q時点：42.9%）
- **償却負担減により、売上総利益は前年同四半期比 3.7%増の340百万円**
- **連結営業利益は前年同四半期比 17.1%増の46百万円**
- **社労夢事業のストック収益は、前年同四半期比 12.7%増の502百万円**
- **CuBe事業の受注残高は、前期末比9.6%増の279百万円**

2Q売上高は、前年同四半期比 8.0%増の710百万円、 2Q営業利益は、利益率も改善し46百万円の黒字で着地

	2022年3月期2Q (前年同四半期)	2023年3月期1Q (前四半期)	2023年3月期2Q (当四半期)	前年同四半期比	前四半期比
売上高	658	625	710	+8.0%	+13.7%
売上総利益	328	293	340	+3.7%	+16.2%
売上総利益率	50.0 %	46.9%	48.0%	-2.0pt	+1.0pt
営業利益	39	△6	46	+17.1%	-
営業利益率	6.0%	-	6.6%	+0.5pt	-
親会社株主に帰属する 当期純利益	14	△17	33	+128.7%	-
1株当たりの 当期純利益(円)	2.73	△3.14	6.25	-	-

新製品の開発に伴うソフトウェアの積み上がりにより、固定資産が増加 自己資本比率57.8%と財務基盤は安定

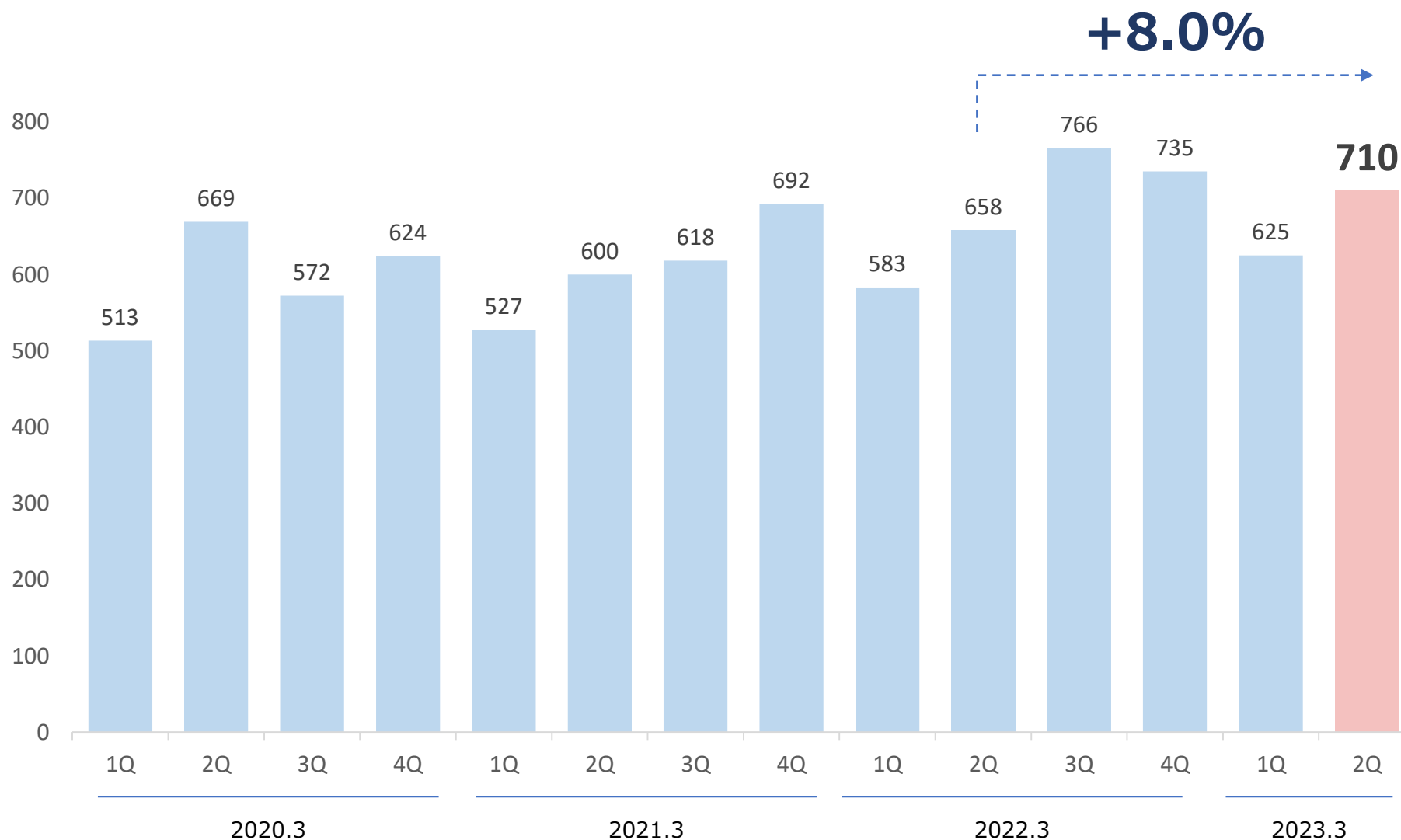
	2021年3月期 (前々期末)	2022年3月期2Q (前年同四半期末)	2022年3月期 (前期末)	2023年3月期2Q (当四半期末)
流動資産合計	1,172	1,052	1,056	1,154
売掛金	467	429	475	438
固定資産合計	1,069	1,091	1,174	1,253
流動負債合計	586	647	751	782
前受金	42	53	86	72
固定負債合計	252	141	55	228
純資産合計	1,402	1,353	1,424	1,397

キャッシュ・フロー計算書（グループ）

**営業キャッシュ・フローは前年同四半期比16.4%増の245百万円
銀行借入も活用し、ソフトウェア開発への投資も継続**

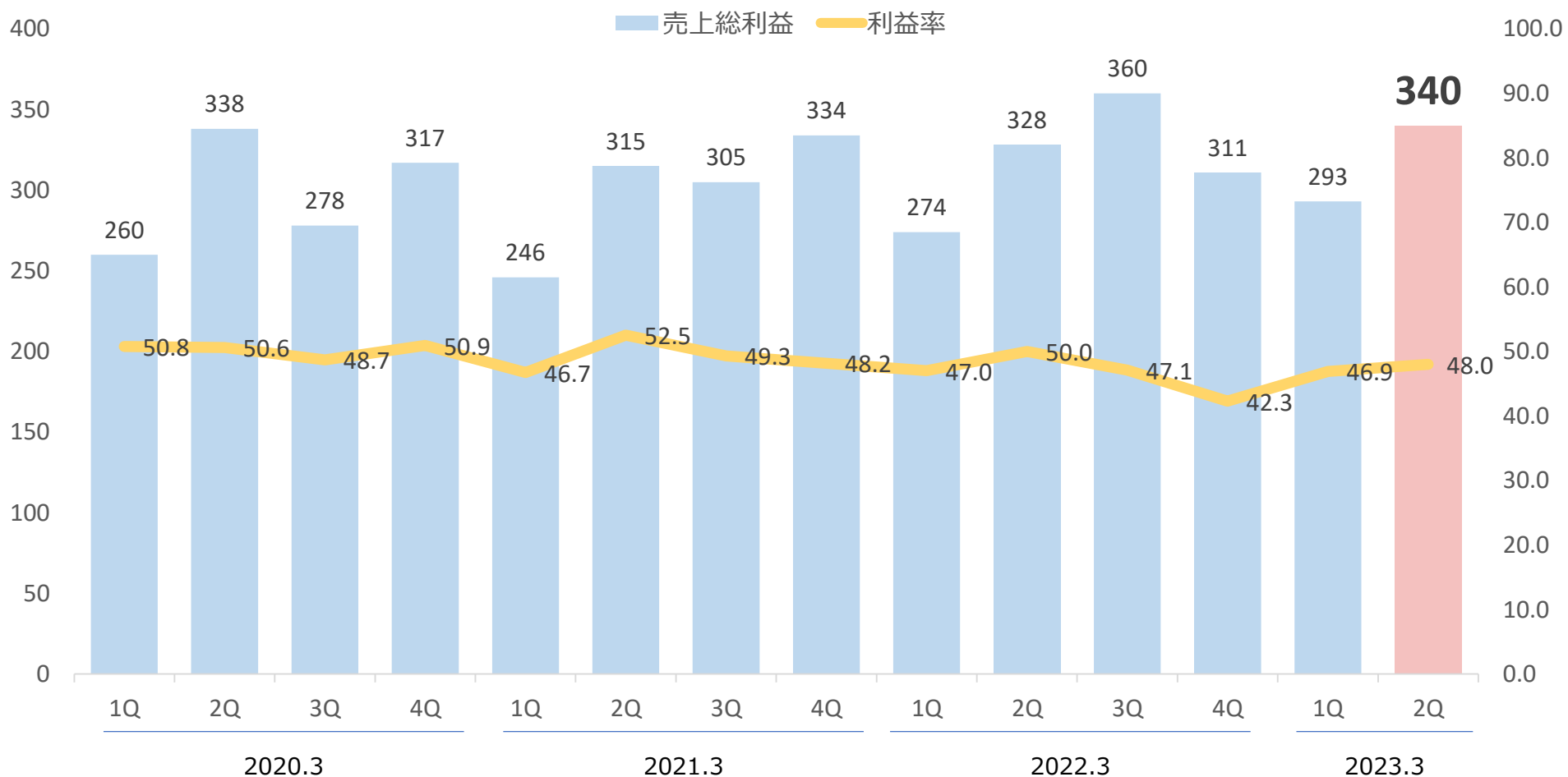
	2021年3月期 (前々期)	2022年3月期2Q (前年同四半期)	2022年3月期 (前期)	2023年3月期2Q (当四半期)
営業キャッシュ・フロー	340	210	493	245
投資キャッシュ・フロー	△381	△227	△472	△ 284
財務キャッシュ・フロー	△64	△126	△177	176
現金及び現金同等物の増減額	△105	△143	△156	137
現金及び現金同等物 の期末残高	617	474	461	598

全社の売上高は前年同四半期比 8.0%増加と順調に推移



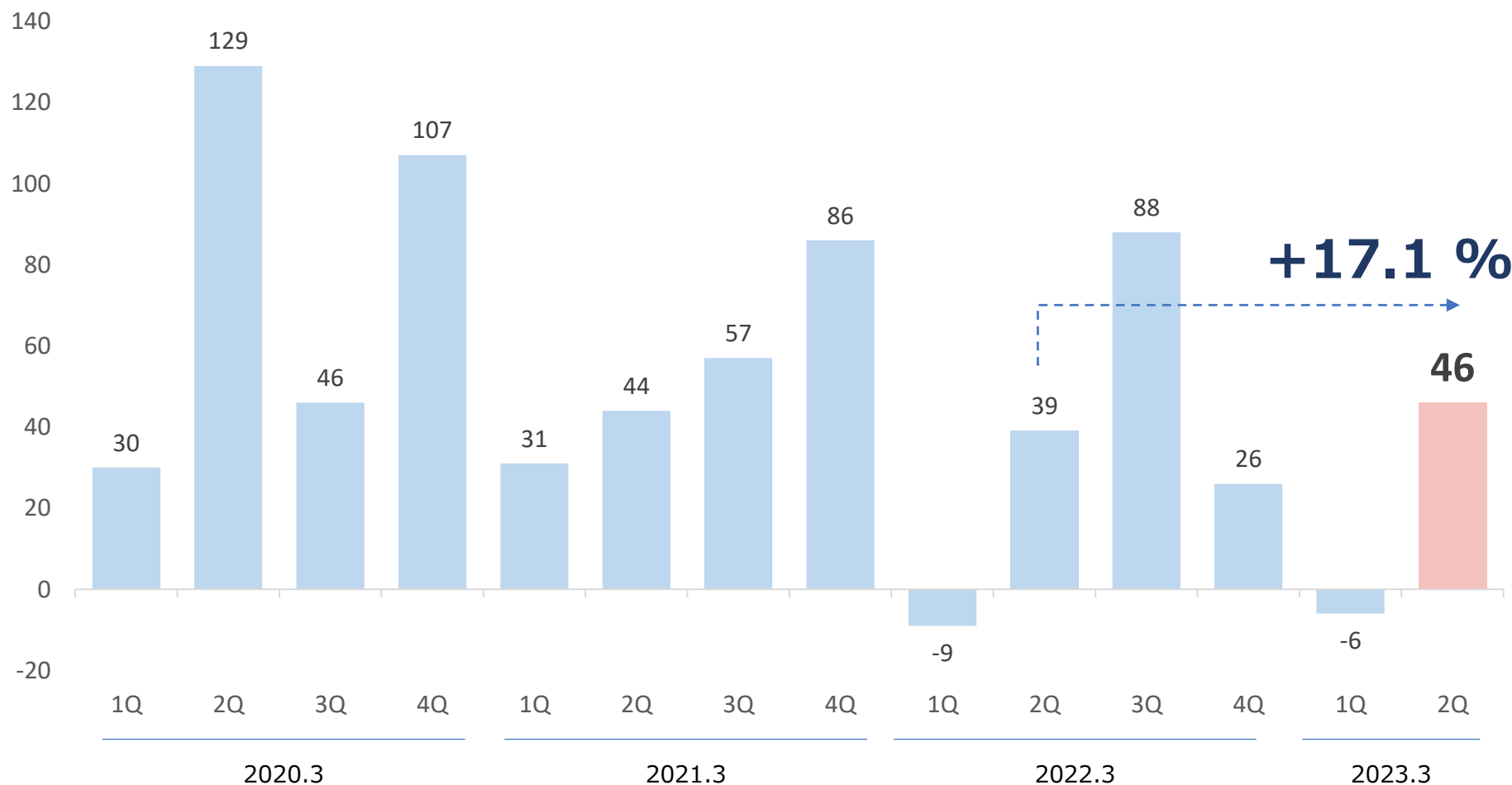
売上総利益の推移 (グループ)

売上総利益は前年同四半期比 **3.7%**増加、開発体制強化による労務費増加により原価が上昇、売上総利益率は前年同四半期比 **2.0pt**減少



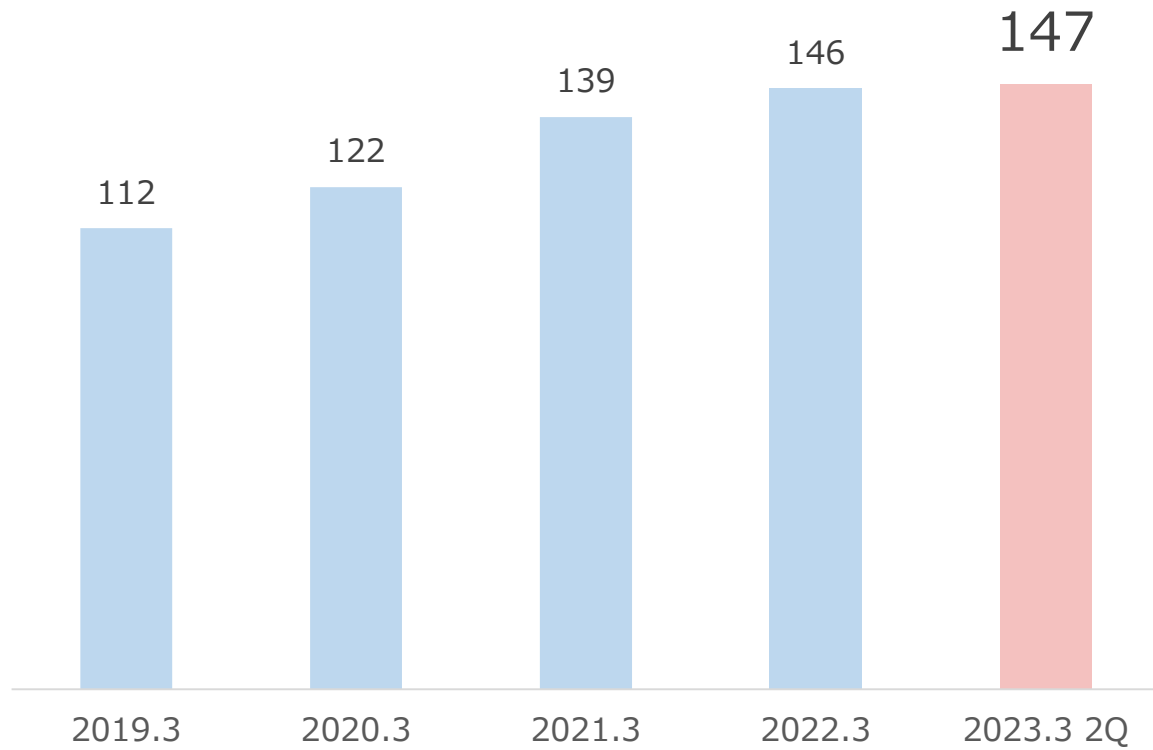
営業利益の推移（グループ）

売上の増加に加え、原価を含めたコストコントロールにより
 前年同四半期比**17.1%**増の46百万円

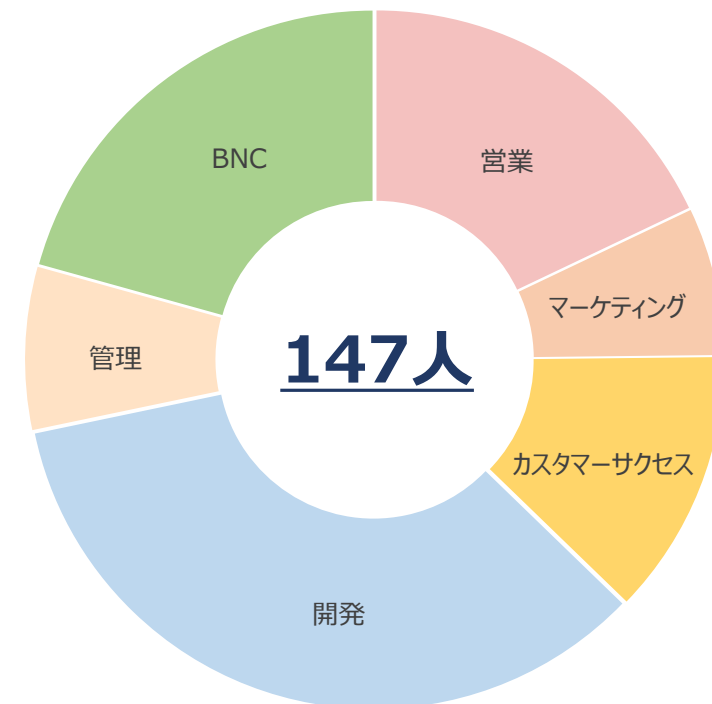


新卒採用を継続的に実施、営業・開発ともに体制強化

従業員数の推移



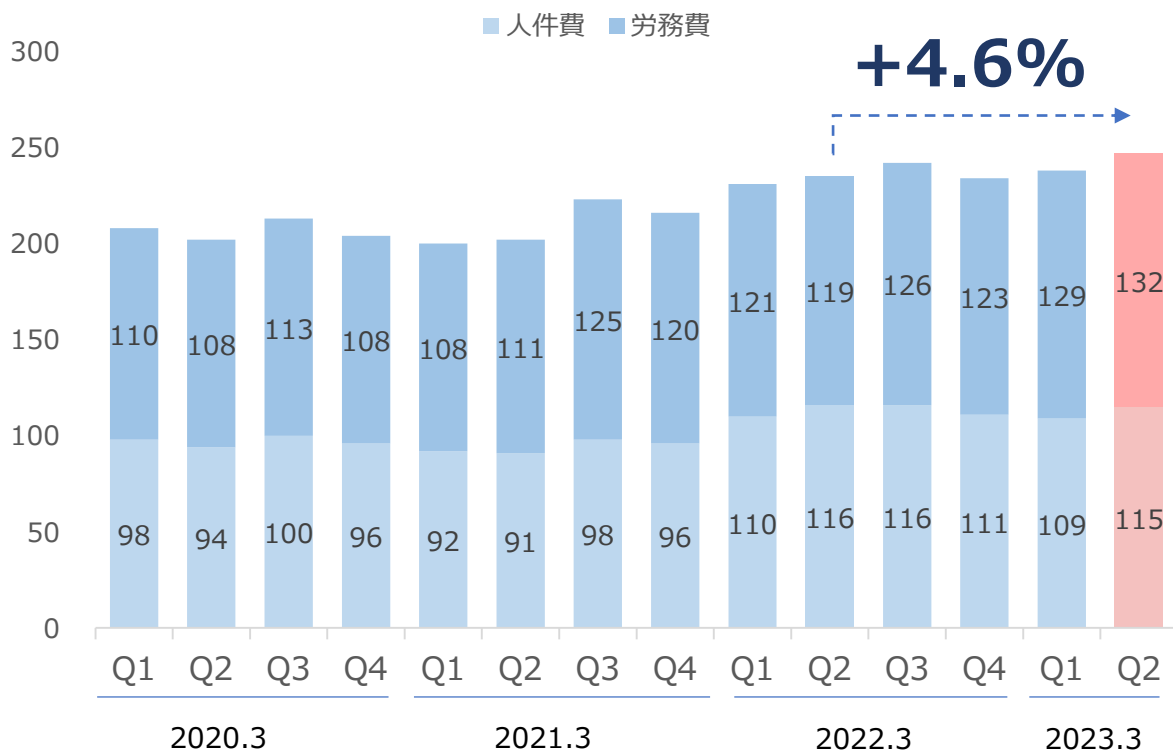
従業員の構成



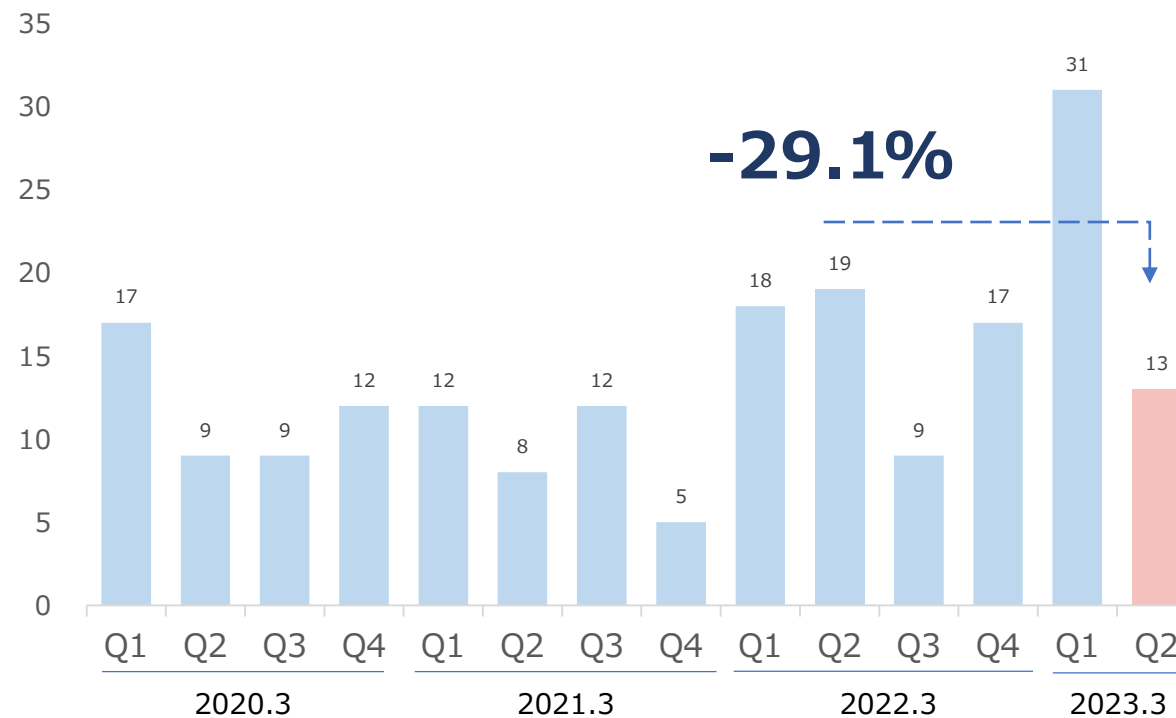
人件費・販促費の推移（グループ）

営業体制及び開発体制の強化のため採用を先行
大規模展示会への出展やプロモーション強化のための販促投資を継続

人件費・労務費



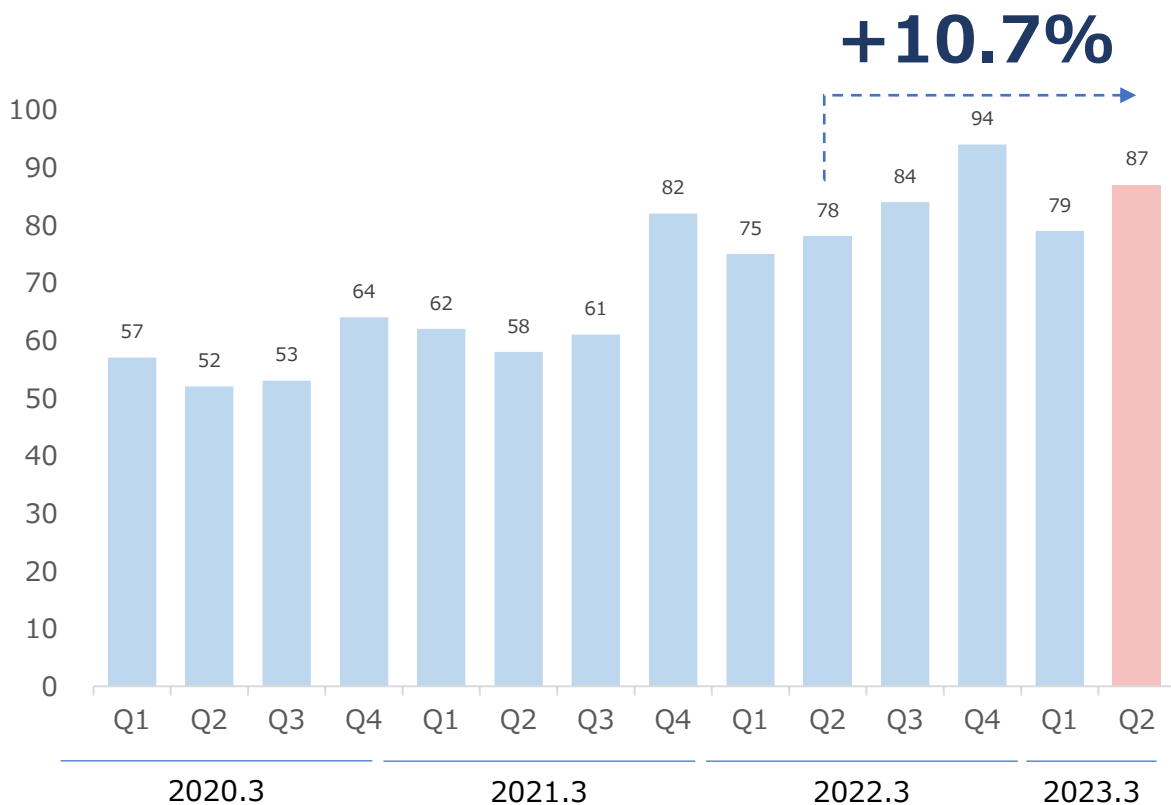
販促費



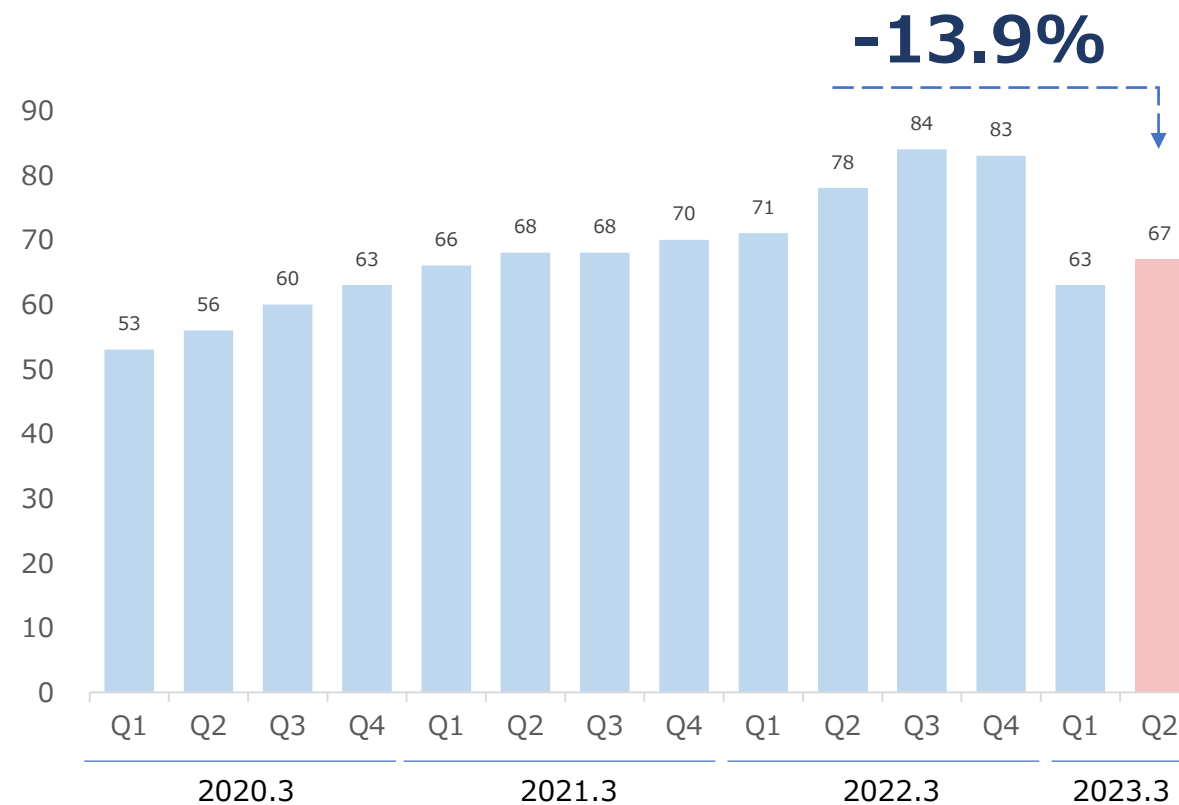
IDC経費・ソフトウェア償却費の推移（グループ）

**IDC経費はユーザー数増加やライセンス費用の値上げに伴い増加
ソフトウェア償却費は一部製品の償却終了により減少**

IDC経費*1



ソフトウェア償却費



*1:主にライセンス費用及びインターネットデータセンターの維持管理にかかる費用

目次 INDEX

- | | | | |
|---|-------------------------|---|---------------------------|
| 1 | グループ概要…………… 3 P | 5 | 2023年3月期 上期トピックス…………… 28P |
| 2 | 2023年3月期 第2四半期業績 …… 6 P | 6 | 成長戦略 …… 33P |
| 3 | 社労夢事業 …… 17P | 7 | 2023年3月期 連結業績予想…………… 39P |
| 4 | CuBe事業 …… 26P | 8 | サービス概要 …… 42P |

● 導入数^{*1}

3,361

社

● 発行ID数^{*1}

12,410

ID

● 登録企業数^{*1}

98.7

万社

● 登録従業員数^{*1}

2,473

万人

● ARPU^{*2}

46.3

千円

● ARPA^{*3}

12.5

千円

● DAU^{*4}

11,600

ID

● 解約率^{*5}

0.25

%

*1:Shalomシリーズの導入数/発行ID数/登録企業数/登録従業員数、2022年9月末時点

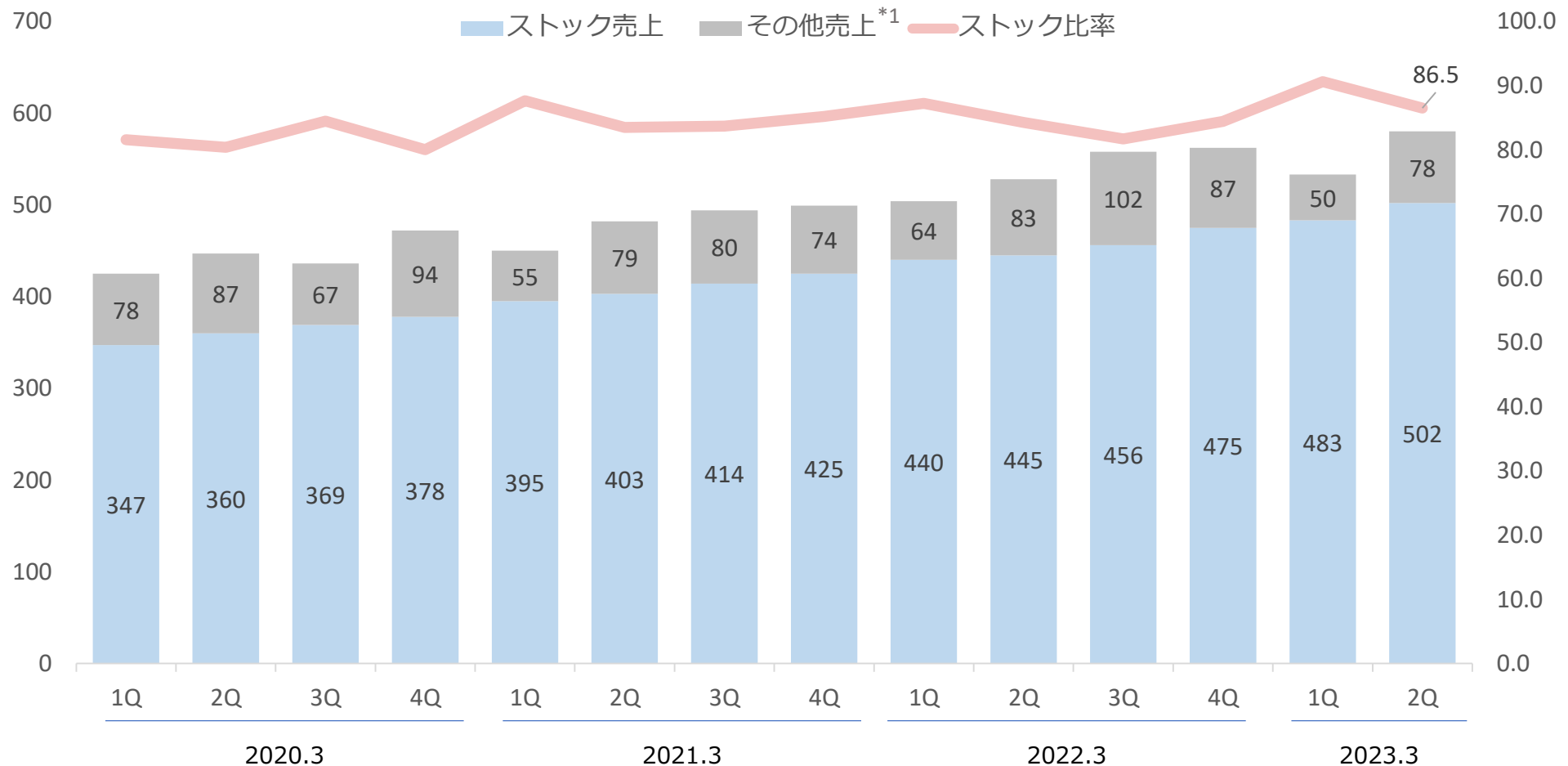
*2:Shalomシリーズご契約数あたりの平均単価 (Average Revenue Per User)、2022年9月末時点

*3:Shalomシリーズ1アカウントあたりの平均単価 (Average Revenue Per Account)、2022年9月末時点

*4:1日あたりのShalomサービス利用者数 (Daily Active User) の最大値 (ネットde賃金のIDを含む) /2023年3月期上期

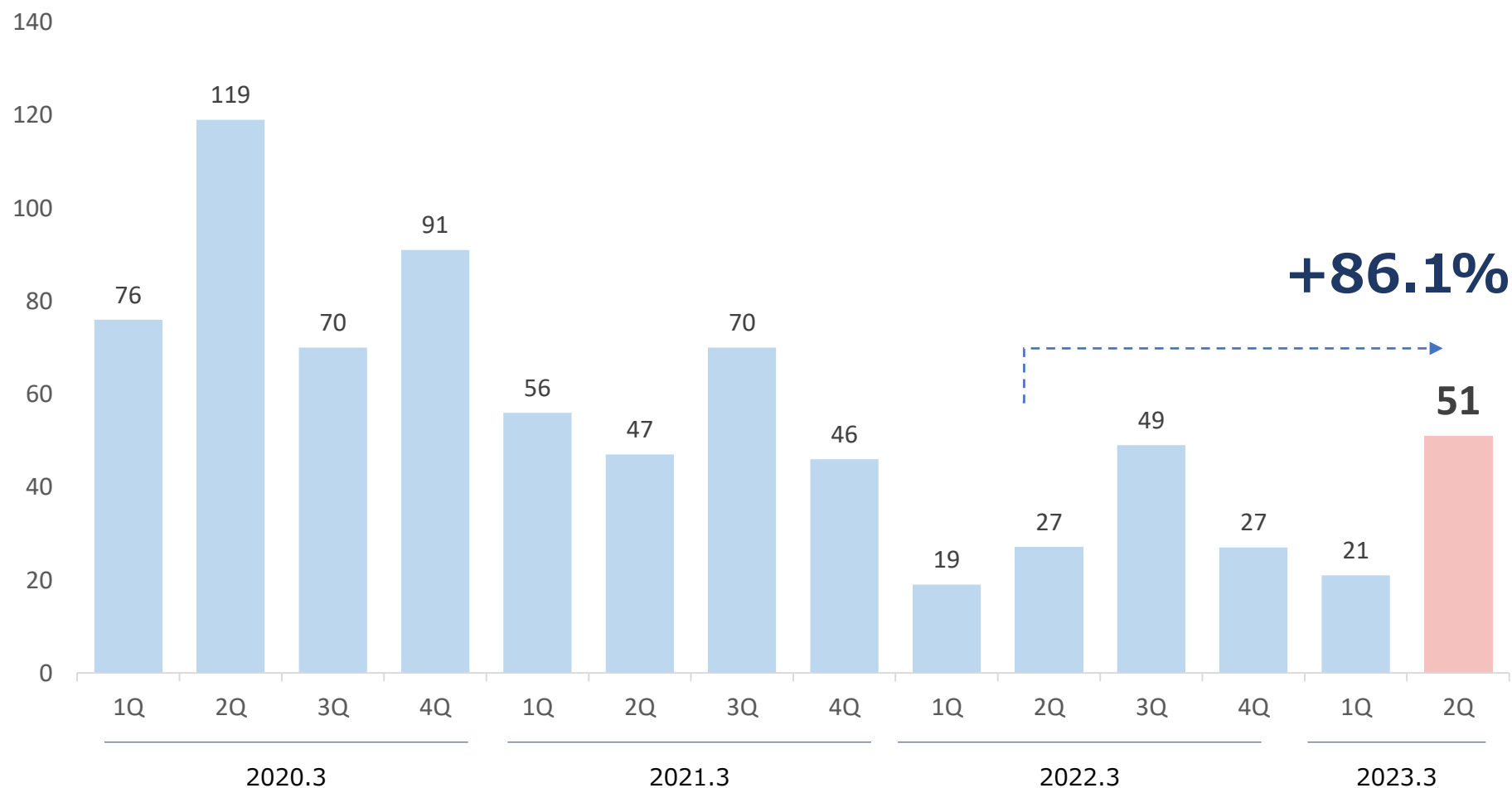
*5:Shalomシリーズ導入数に対する解約率、2023年3月期上期の平均値

ストック収益は前年同四半期比+12.7%の増収、ストック比率は86.5%



*1:初期費用等

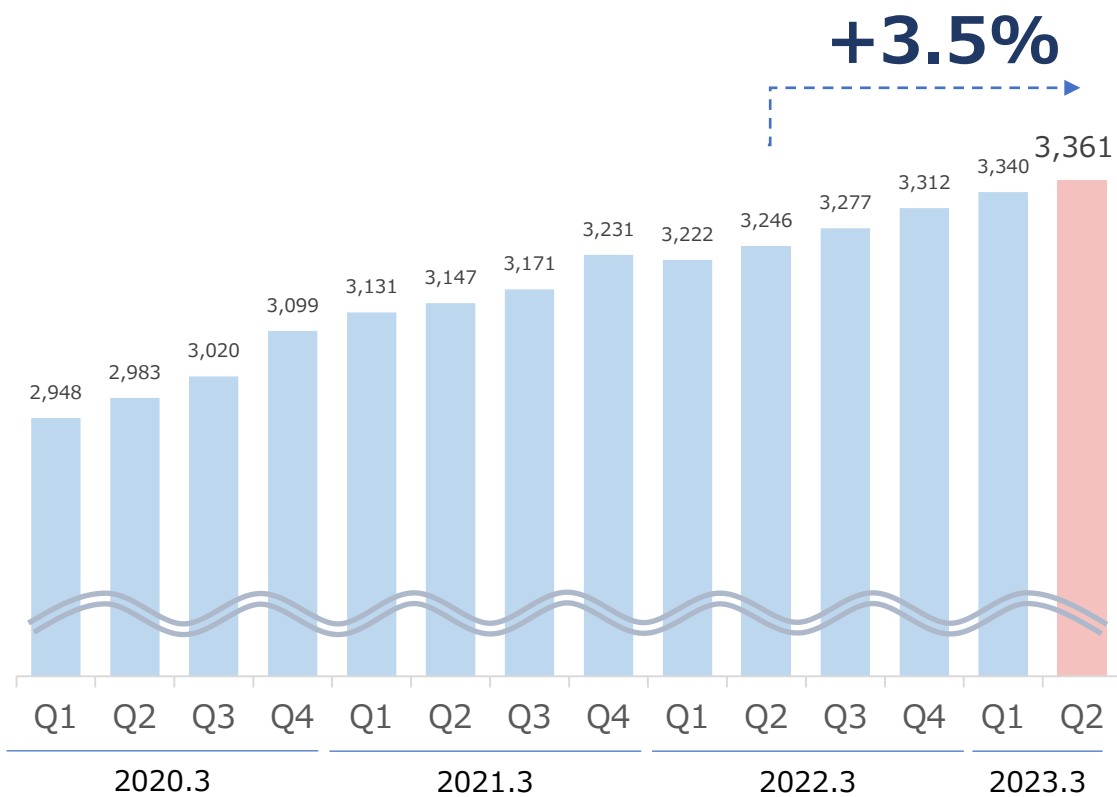
ストック収益比率の向上及び原価を含むコストコントロールにより大幅な増益



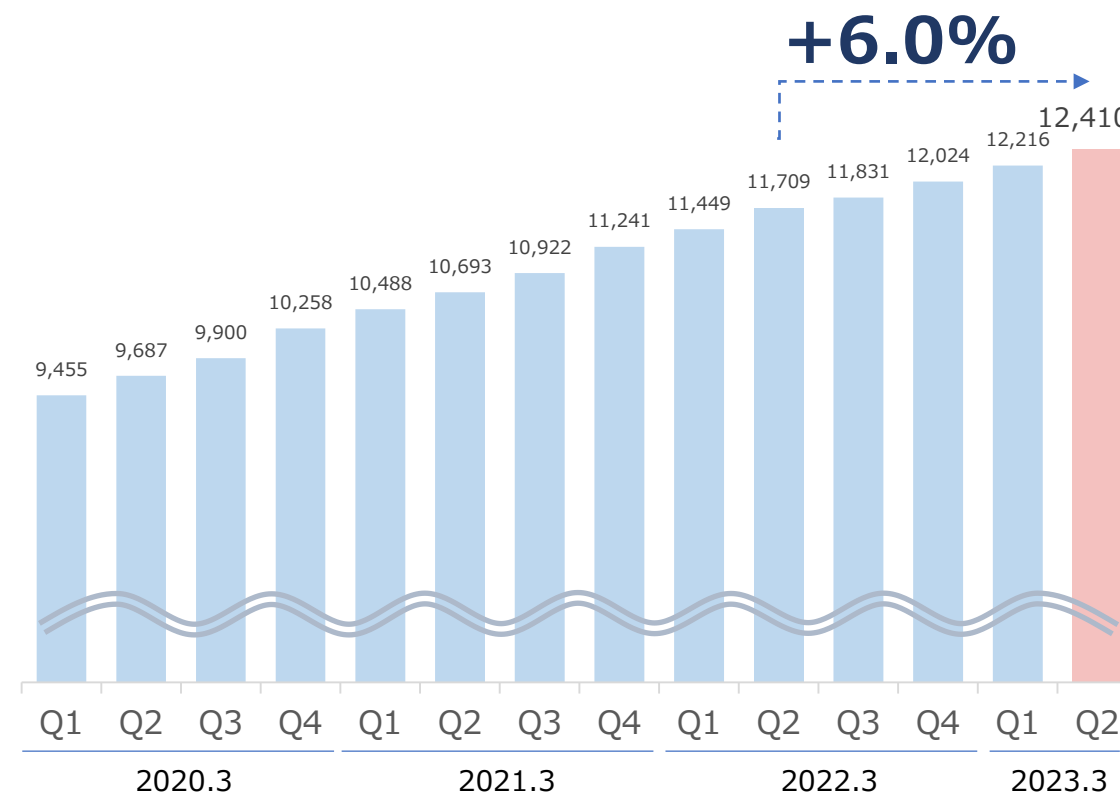
主力製品であるShalomシリーズのユーザー数は着実に増加



導入数

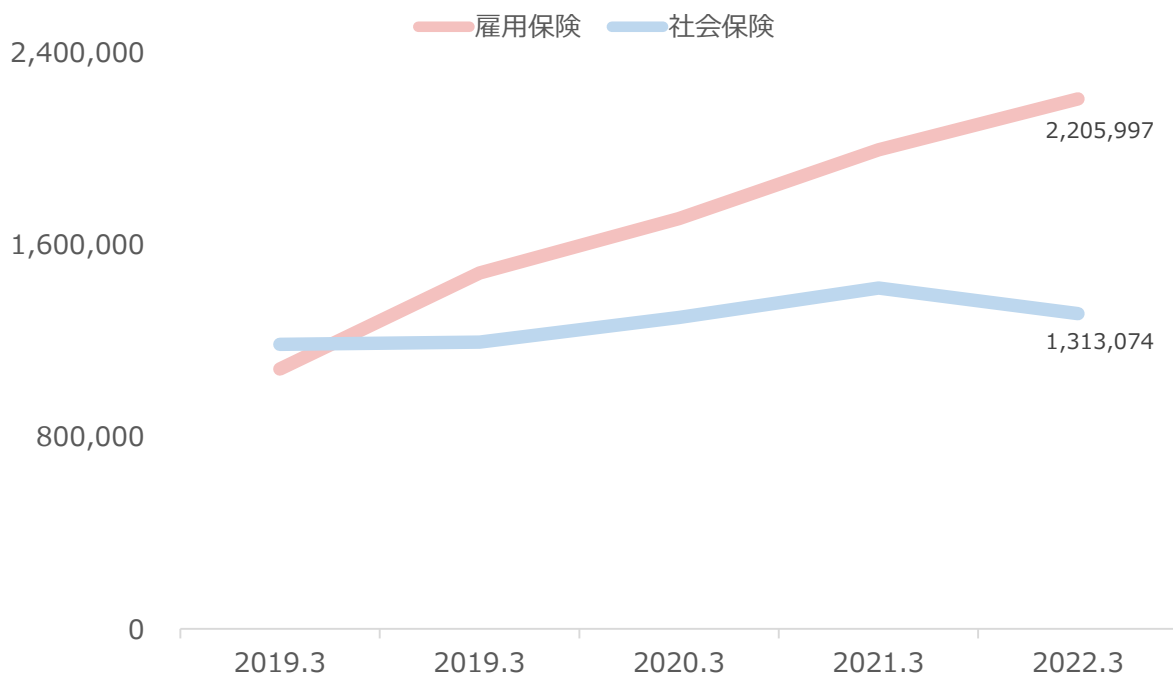


ID数

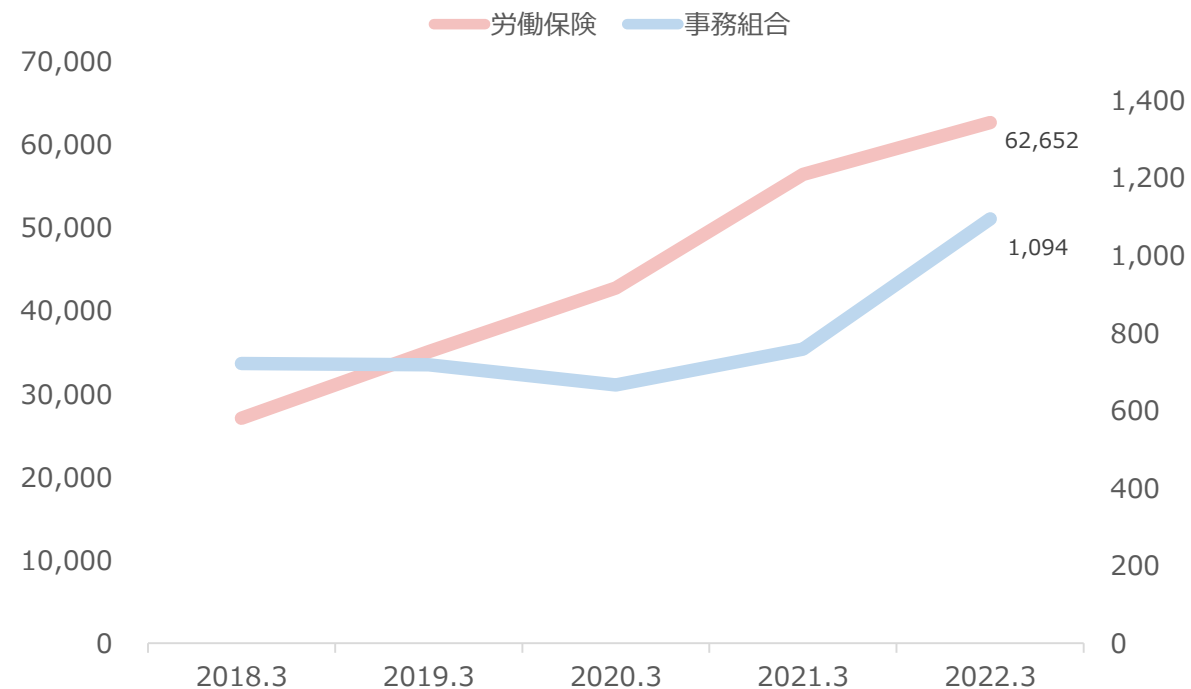


Shalomシリーズのメイン機能である電子申請数も増加傾向

雇用保険 / 社会保険



労働保険 / 事務組合



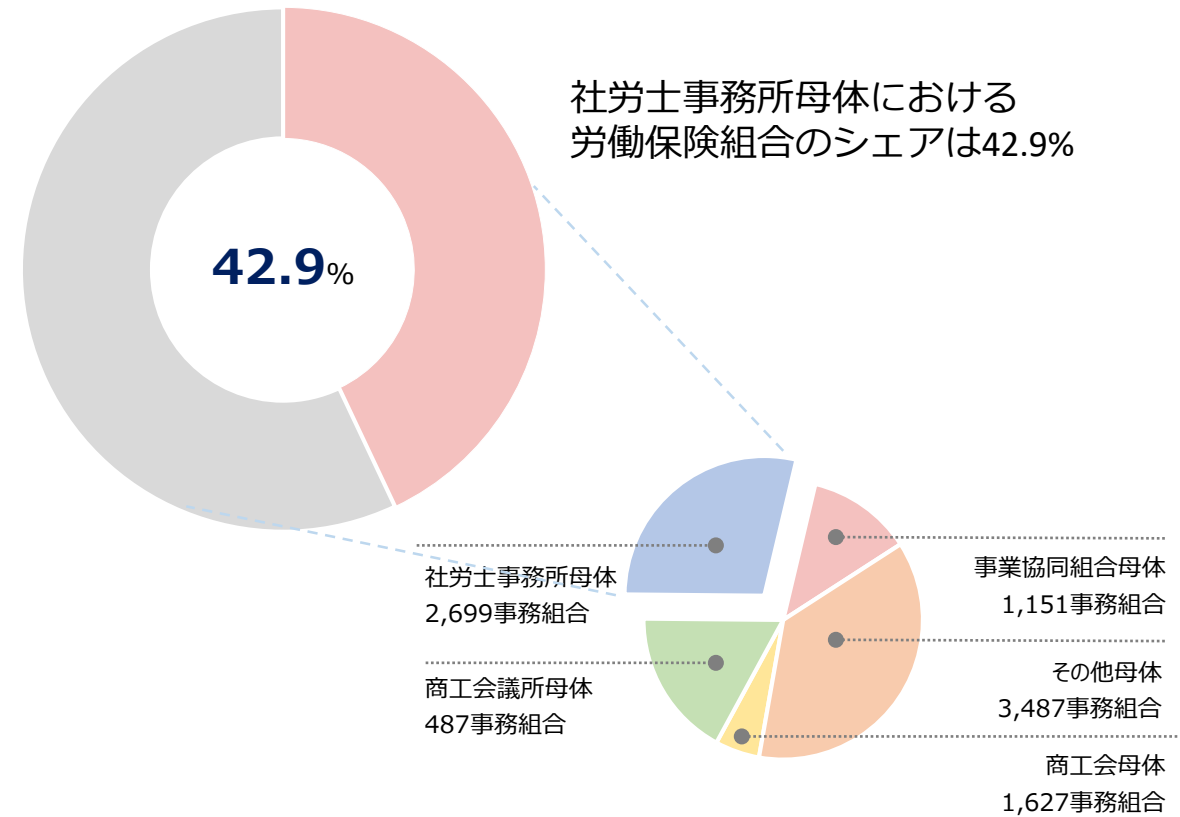
全国で2,192の労働保険事務組合で導入され導入シェア23.4%を誇る



労働保険事務組合での導入システム比較

事務組合数のシェア		
総コン 4,178 組合 / 44.5%	ネットde事務組合 2,192 組合 / 23.4%	手書き その他システム 3,017 組合 / 32.1%
※件数でのシェア 全国の事務組合数 9387		
委託事業場数		
総コン 634,371 事業場 / 46.0%	ネットde事務組合 600,740 事業場 / 43.5%	手書き その他システム 10.5%
利用委託事業場数 138万		

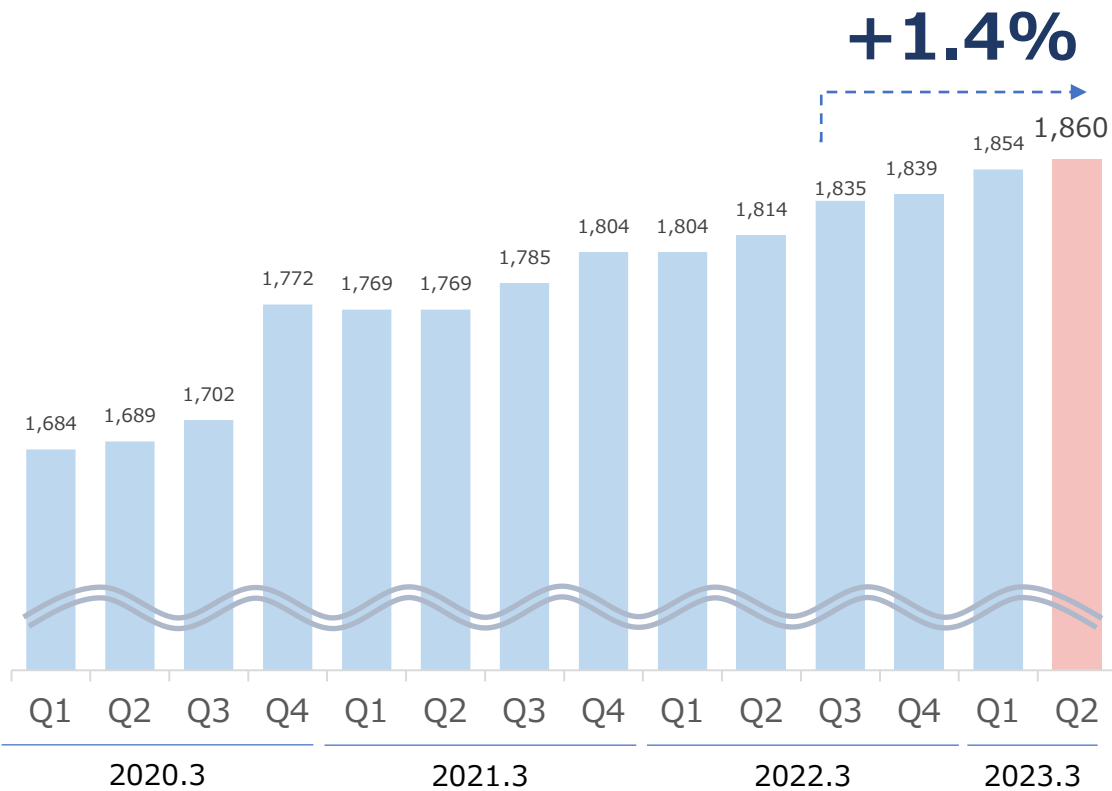
社労士母体の事務組合のシェア



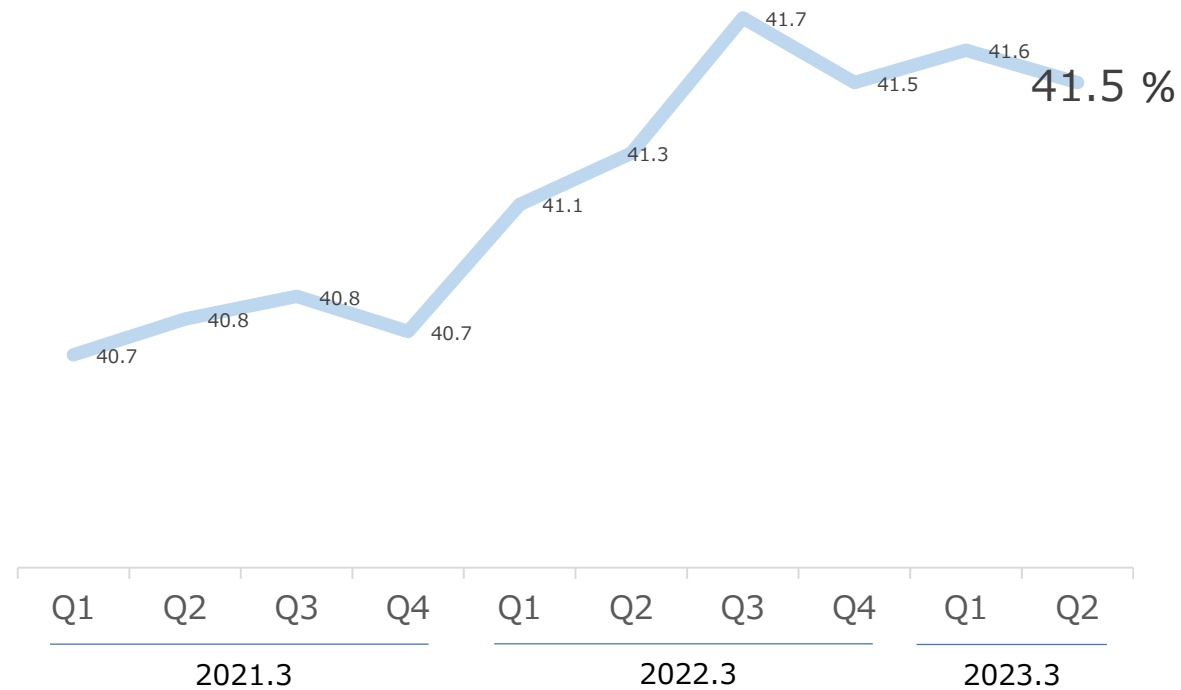
Shalomと連携する製品も着実に増加



マイナボックスシリーズ導入数



マイナボックス導入率*1



*1: マイナボックス導入数/社労夢シリーズ導入数

その他製品の登録企業数も着実に増加

WEB年末調整システム

eNEN

4,669社

従業員WEB申告システム

Direct  **HR**

561社

Shalom連携クラウドサービス

ネットde顧問 

15,982社

ネットde明細

12,487社

ネットde賃金

9,229社

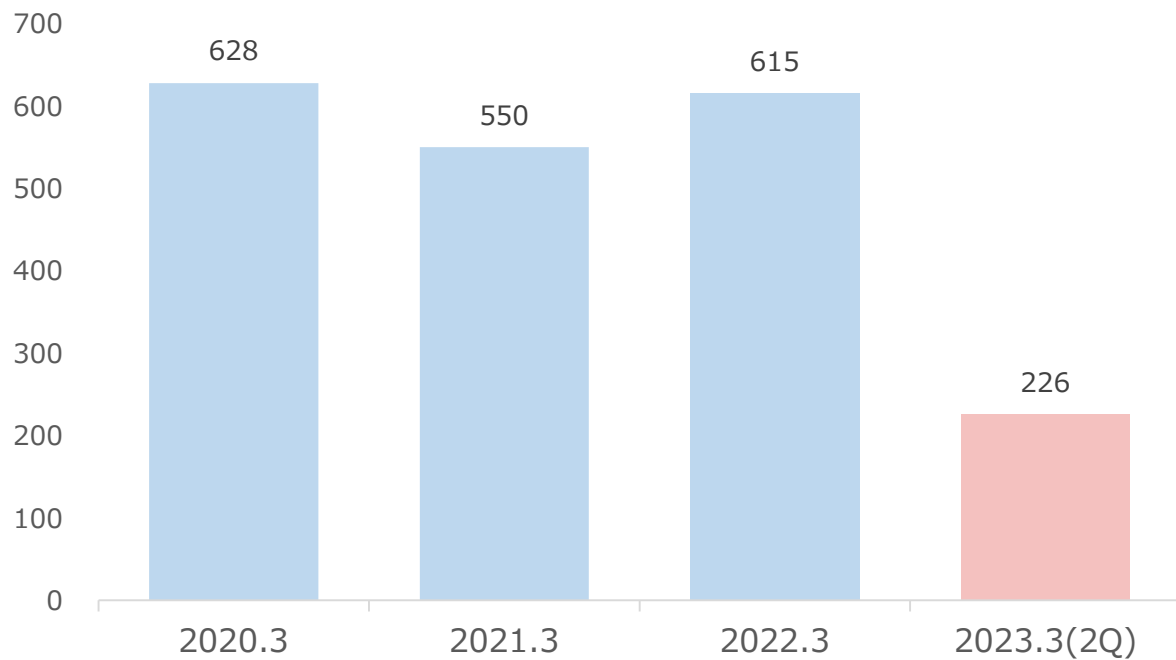
ネットde就業

目次 INDEX

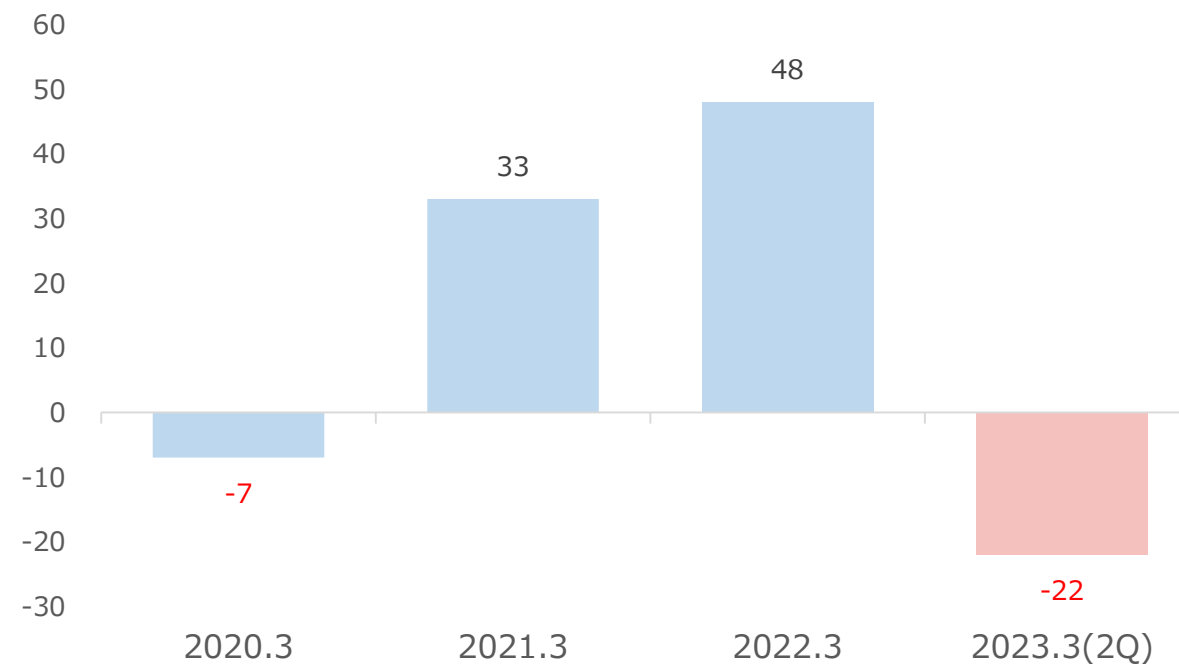
- 1 グループ概要…………… 3P
- 2 2023年3月期 第2四半期業績 …… 6P
- 3 社労夢事業…………… 17P
- 4 CuBe事業 …… 26P**
- 5 2023年3月期 上期トピックス…………… 28P
- 6 成長戦略 …… 33P
- 7 2023年3月期 連結業績予想…………… 39P
- 8 サービス概要 …… 42P

下期に向けての受注は好調、通期での増益を視野

売上高



営業利益



目次 INDEX

- 1 グループ概要…………… 3 P
- 2 2023年3月期 第2四半期業績 …… 6 P
- 3 社労夢事業…………… 17 P
- 4 CuBe事業 …… 26 P
- 5 2023年3月期 上期トピックス…………… 28 P**
- 6 成長戦略 …… 33 P
- 7 2023年3月期 連結業績予想…………… 39 P
- 8 サービス概要 …… 42 P

主力製品の1ライセンスあたり月額500円の値上げを実施

旧価格			NEW 新価格		
	基本ライセンス	追加ライセンス (1ライセンスあたり)		基本ライセンス	追加ライセンス (1ライセンスあたり)
ライトプラン	10,500/月	5,500円/月	ライトプラン	11,000/月	6,000円/月
ベーシックプラン	20,500/月	5,500円/月	ベーシックプラン	21,000/月	6,000円/月
ハウスプラン	30,500/月	5,500円/月	ハウスプラン	31,000/月	6,000円/月

ライセンスコストの上昇に伴い、2022年7月利用分より価格改定を実施
上記3製品と同様に、ネットde事務組合についても同額価格改定を実施

「社労夢 (Shalom)V5.0」の次期バージョンとなるシステム「FOREVER」の開発に着手

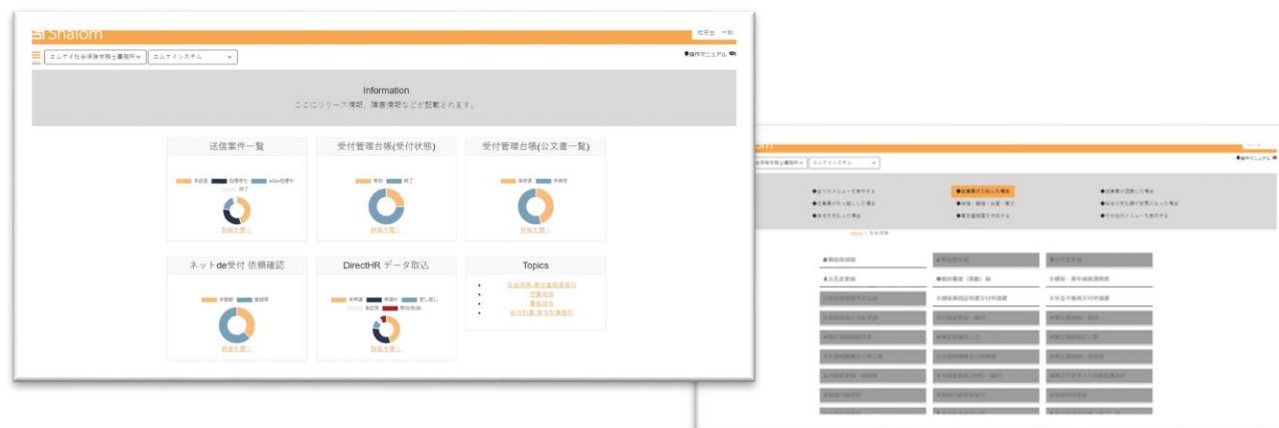
社労夢の変遷とFOREVER

2007年からクラウド型の社会保険、労働保険手続き申請システムの販売をスタートし、機能改善を重ね、2016年には「ネット de 社労夢 (V3.4)」の提供、また 2019 年には「社労夢 (Shalom) V5.0」を提供し、インターネットとの親和性やセキュリティレベルの向上を推進してまいりました。

「FOREVER」は、社労夢では初めての WEB システムとなり、UI/UX の強化、マルチデバイス・マルチブラウザへの対応、また、当社製品や他社製品とのシームレスな連携を強化し、「あなたに優しいシステム」の実現を目指します。

FOREVERの強化ポイント

- ✓ ダッシュボード機能
- ✓ ライフイベント機能
- ✓ マルチデバイス・マルチブラウザへの対応
- ✓ 当社製品内のシームレス連携



大規模展示会「HR EXPO 2022」へ出展

今年も「HR EXPO春」に
社労夢Company Editionを中心とした各製品を
グループ会社 ビジネスネットコーポレーションと出展しました

事例を掲載したブースやミニセミナー
じっくりとお話できる商談席も大変ご好評いただきました

＼HR EXPO 2022の様子／



＼ホットワード／

● 人事評価システムを使いたい

「GooooN人財プロフィールがオススメです

● BPOに興味がある

「社労夢Company Edition」では
労務関連業務のアウトソーシングを提供しています

● 勤怠管理システムを探している

労務管理の業務効率アップを実現する7つの機能が
備わった「ネットde顧問」で解決できます

● 多言語に対応していますか？

年末調整システム[eNEN]は
英語に対応しています



各種セミナーの実施

定期的なオンラインセミナーを実施

場所を選ばず、全国から参加できるオンラインセミナーが社労士向け、法人向けともに好評

当社製品を実際にご利用いただいているユーザー様にご登壇いただくセミナーや、法改正の解説セミナーなどを実施

今日の人事
#2

社労士が解説！

人事・労務担当者がおさえておきたい育児・介護休業法改正
2022年の最新事情とポイント

2022.09.14 (Wed)
14:00 ~ 15:00

ピー・アイ・シー社会保険労務士法人
取締役 / 特定社会保険労務士
キャリアコンサルタント
清水 雅文 (しみず まさふみ) 氏

7月開催

先生に学ぶ、年末調整業務における
社労士事務所と顧問先の効率化のポイント
WEB 年末調整申告システム「eNEN」の
活用と提案方法

online seminar

- 2022.07.21.Thu 出口先生ご登壇
- 2022.07.25.Mon 安保様ご登壇
- 2022.07.28.Thu 平井様・白井様ご登壇
- ALL: 13:30 ~ 15:00

Shalom

顧問先との
業務効率化と関係性強化を促進する
社労夢シリーズ 解説セミナー

2022.04.26 (Tue) 11:00 ~ 12:00
Online Seminar

各種製品HPのリニューアル

eNEN及びDirect HR製品サイトをリニューアル

eNEN : <https://www.mks.jp/enen/>

Direct HR : <https://www.mks.jp/directhr/>

ShaRobo 新シナリオのリリース

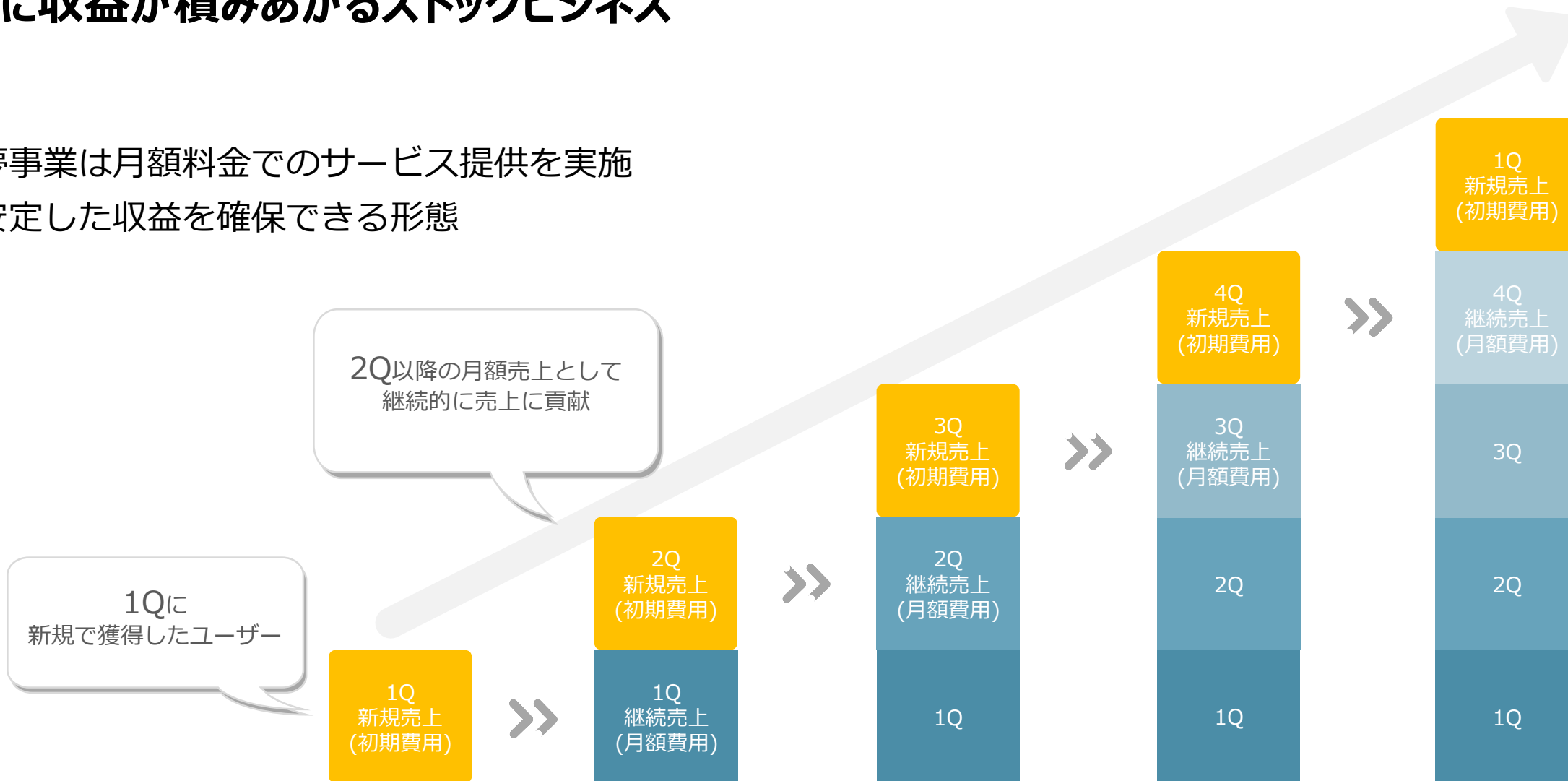
楽に・早く・確実に・年度更新業務ができる
待望の労働保険年度更新シナリオが誕生

目次 INDEX

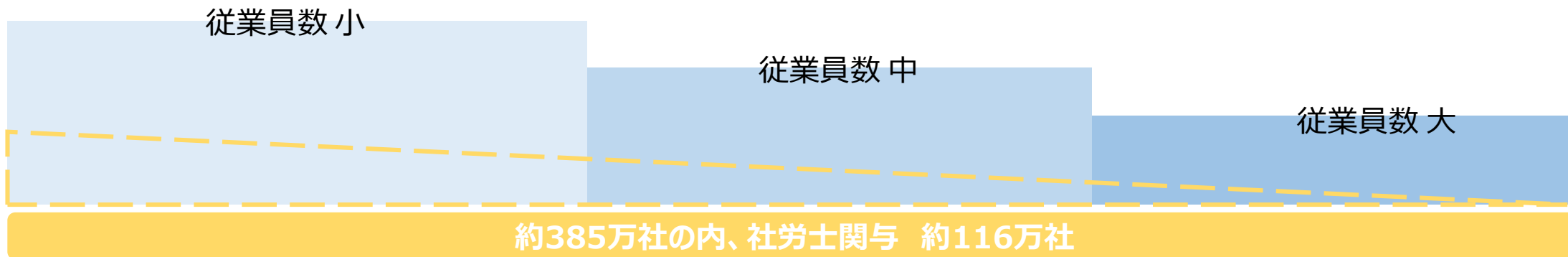
- | | | | |
|---|-------------------------|---|----------------------------|
| 1 | グループ概要…………… 3 P | 5 | 2023年3月期 上期トピックス…………… 28 P |
| 2 | 2023年3月期 第2四半期業績 …… 6 P | 6 | 成長戦略 …… 33 P |
| 3 | 社労夢事業…………… 17 P | 7 | 2023年3月期 連結業績予想…………… 39 P |
| 4 | CuBe事業 …… 26 P | 8 | サービス概要 …… 42 P |

確実に収益が積みあがるストックビジネス

社労夢事業は月額料金でのサービス提供を実施
毎月安定した収益を確保できる形態



社労士関与企業、未関与企業すべての企業がターゲット



主に 社労士事務所・労働保険事務組合 向け



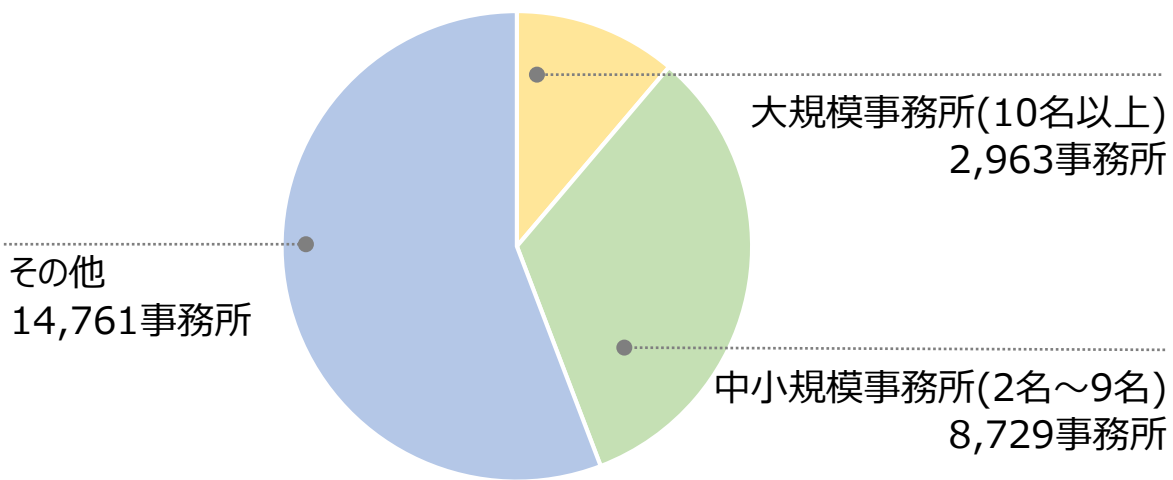
主に 一般法人 向け



全ユーザー対象



社労士市場



計 26,453事務所 (※) 1

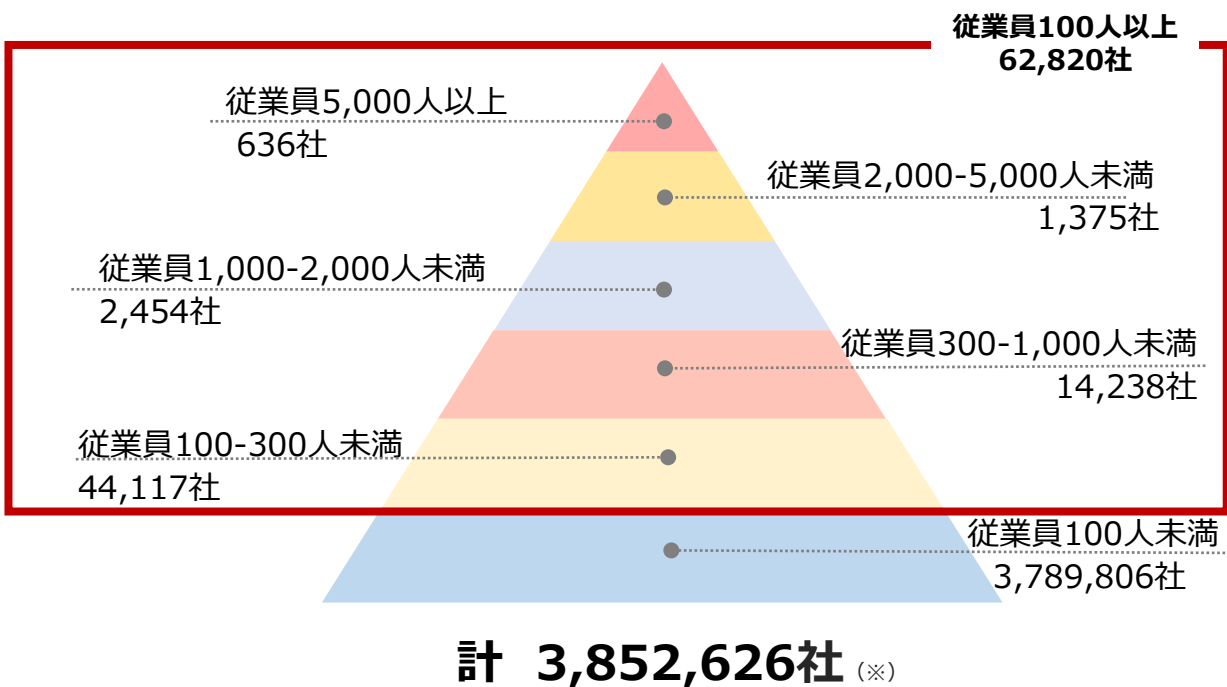
導入事務所数 (※) 2	2022年9月末 2,667事務所
2022年3月末より	+48事務所
開業事務所に占めるシェア	10.1%
登録顧問先数	98.7万事業所

- 登録顧問先企業数は、全企業の25.6%を占める社労士関与ベースでは85.1%
- 顧問先企業への提案製品の強化や連携サービスの開発をすすめる

※ 1 社会保険労務士事務所数は、全国社会保険労務士会「令和元年度事業報告書」を元に当社にて集計

※ 2 ベーシックプラン、ハウスプラン、ライトプランの導入数

一般法人市場



2022年9月末

社労夢事業での導入数

154社

CuBe事業での導入数



87社

- 大手企業等、依然として大きな市場が存在
Shalomシリーズだけでなく、年末調整システム
など利用企業数は順調に増加
- チューニングサポートとBPO対応強化

商品戦略

社労士事務所・労働保険事務組合 向け


- 新規顧客向け

 Shalom  ネットの事務組合 キャンペーン等による販売強化

 MYNABOX 新規獲得で導入率維持

- 既存顧客向け

 eNEN 機能改善による販売強化

 ShaRobo 新製品による販売促進


一般法人 向け

- 新規顧客向け

 Shalom Company Edition 大企業向けに販売

 Direct HR 中小企業向けに販売

- 既存顧客向け

 Cloud Pocket 機能改善による販売強化

 eNEN 機能改善による販売強化

目次 INDEX

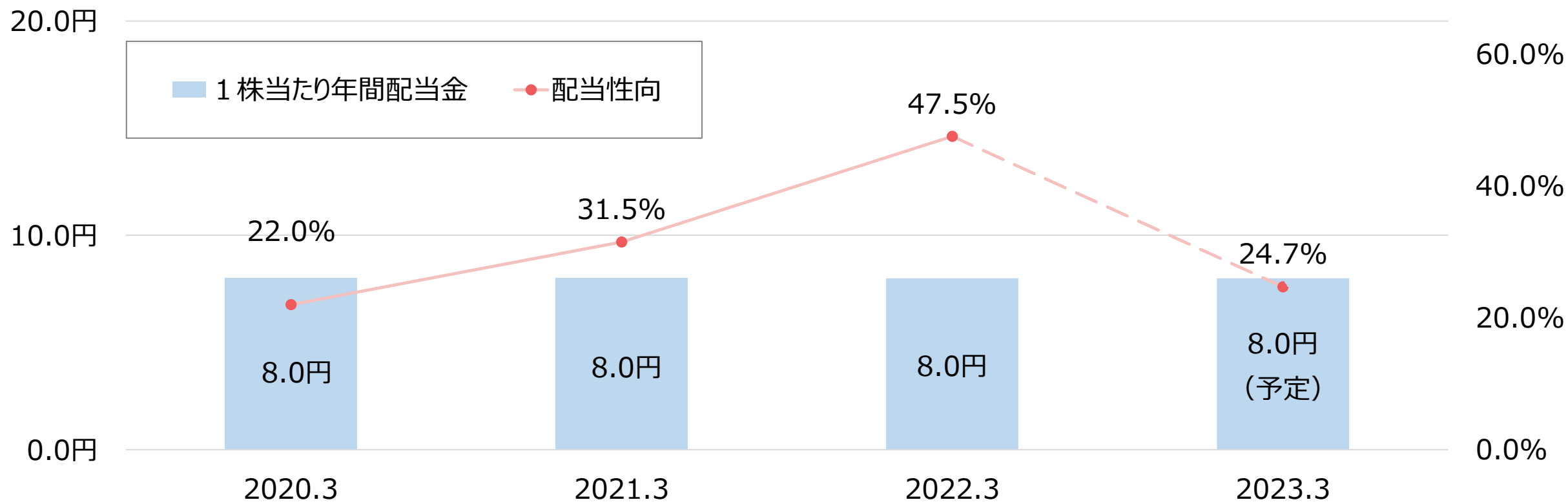
- | | | | |
|---|-------------------------|----------|---------------------------------|
| 1 | グループ概要…………… 3 P | 5 | 2023年3月期 上期トピックス…………… 28P |
| 2 | 2023年3月期 第2四半期業績 …… 6 P | 6 | 成長戦略 …… 33P |
| 3 | 社労夢事業…………… 17P | 7 | 2023年3月期 連結業績予想…………… 39P |
| 4 | CuBe事業 …… 26P | 8 | サービス概要 …… 42P |

ASP売上の積み上げにより、前期比14%増の売上高
コストコントロールにより利益率も改善し、前期比88%の営業利益を目指す

	2023年3月期 通期予想	2022年3月期 通期実績	前期比
売上高	3,115	2,742	+13.6%
売上総利益	1,469	1,274	+15.3%
売上総利益率	47.2%	46.5%	+0.7pt
営業利益	272	145	+87.6%
営業利益率	8.8%	5.3%	+3.5pt
親会社株主に帰属する当期純利益	175	91	+92.6%
1株当たりの当期純利益(円)	32.42	16.84	-

2023年3月期 配当予想

基本方針は、「株主の皆さまへの安定的な利益還元を重視し、配当を実施」
2022年3月期は、基本方針に基づき配当を実施



目次 INDEX

- | | | | |
|---|-------------------------|----------|---------------------------|
| 1 | グループ概要…………… 3 P | 5 | 2023年3月期 上期トピックス…………… 28P |
| 2 | 2023年3月期 第2四半期業績 …… 6 P | 6 | 成長戦略 …… 33P |
| 3 | 社労夢事業…………… 17P | 7 | 2023年3月期 連結業績予想…………… 39P |
| 4 | CuBe事業 …… 26P | 8 | サービス概要…………… 42P |

Shalom

社会保険労務士事務所向けシステム
社労士事務所の独占業務である1・2号業務に対応するシステム

社会保険労務士の業務

1号業務

行政機関に提出する届出書の作成や
当事者の代理人業務

2号業務

労働社会保険関係法令に基づく帳簿書類
を作成する業務

3号業務

労務管理や社会保険に関する相談や
指導をすること（コンサルティング業務）



顧問先企業

A社担当者

B社担当者

C社担当者



社労士事務所



行政機関

ハローワーク 年金事務所
協会けんぽ 労働基準監督署
健康保険組合



Shalom プラン・料金

機能一覧 (抜粋)	ライトプラン 初期費用:50,000円 月額費用:11,000円	ベーシックプラン 初期費用:100,000円 月額費用:21,000円~	ハウスパラン 初期費用:1,500,000円 月額費用:31,000円~
電子申請機能	○	○	○
給与計算機能	○	○	○
労災給付機能	×	○	○
労働保険事務組合機能	×	○	○
手続き進捗管理機能	×	×	○
ネットde顧問機能	×	△	○

ライト

- ✓ 電子申請ソフトを検討中
- ✓ 1人で業務を行うことが多い
- ✓ 始めて業務ソフトを利用する

ベーシック

- ✓ これから従業員が増える
- ✓ 複数人で業務を行うことが多い
- ✓ 事務組合を設立または設立予定
- ✓ 顧問先アプリを利用してみたい

ハウス

- ✓ 手続きの進捗を一括管理したい
- ✓ 顧問先アプリで顧客拡大したい
- ✓ 顧客新規開拓のツールを探している
- ✓ 大規模顧問先に対応したい



一般法人向けシステム、大手企業の電子申請義務化に完全対応
雇用保険や社会保険の申請手続の「内製化」を支援し、業務負担を劇的に軽減します。



CSV
データ連携

社労夢 Company Edition



- ・届出作成
- ・進捗管理

電子申請



公文書返戻

API 連携



* MYNABOX CL

※社労夢シリーズのマイナンバー管理システム
※他社製品との連携実績あり【別途要相談】



社労夢導入効果と、顧客基盤

CASE1 KAGOME — カゴメ株式会社様 —

業務時間削減 (2018年度)

🕒 1,800時間 → 🕒 1,000時間 **800時間カット!**

書類作成	🕒 250時間
届出	🕒 350時間
マイナンバー届の集約	🕒 約200時間

業務品質向上

- ☑ 雇用保険取得・喪失モレ撲滅
- ☑ レアケース等での問合せ結果情報の共有・水平展開
- ☑ ノウハウの蓄積～マニュアルの高度化
→ 従業員へのよりわかりやすい提供情報
- ☑ マイナンバー 等情報流出リスク回避
- ☑ 労災・交通事故(賠償責任)リスク回避

CASE2 PERSOL — パーソルホールディングス株式会社様 —

評価：ALL ◎ (2017年度)

評価点	結果
<ul style="list-style-type: none"> ● 業務手順可視化 ● リスク管理向上 ● 生産性向上 ● 業務改善の進捗 ● 届出法令遵守率向上 ● RPA 計画 ● 電子交付対応 	<ul style="list-style-type: none"> ● 進捗管理の徹底 ● データ登録・加工ミス等撲滅 ● 運用の簡素化進捗 ● 紙保存からデータ保存へ移行 ● 法改正対応漏れ防止
<ul style="list-style-type: none"> ☑ メンバーがマイナンバーを閲覧することがなく、届出が完了する ☑ 雇用保険(喪失) 約124時間/月 → 約69時間/月 ☑ 厚生年金 約96時間/月 → 約16時間/月 ☑ 元の提出にかかっていた営業日数の60%まで短縮 ☑ 電子交付、RPA は明るい材料であり次のステップで実現したい! 	<p>トータル約 135時間/月 カット!</p>

導入企業事例



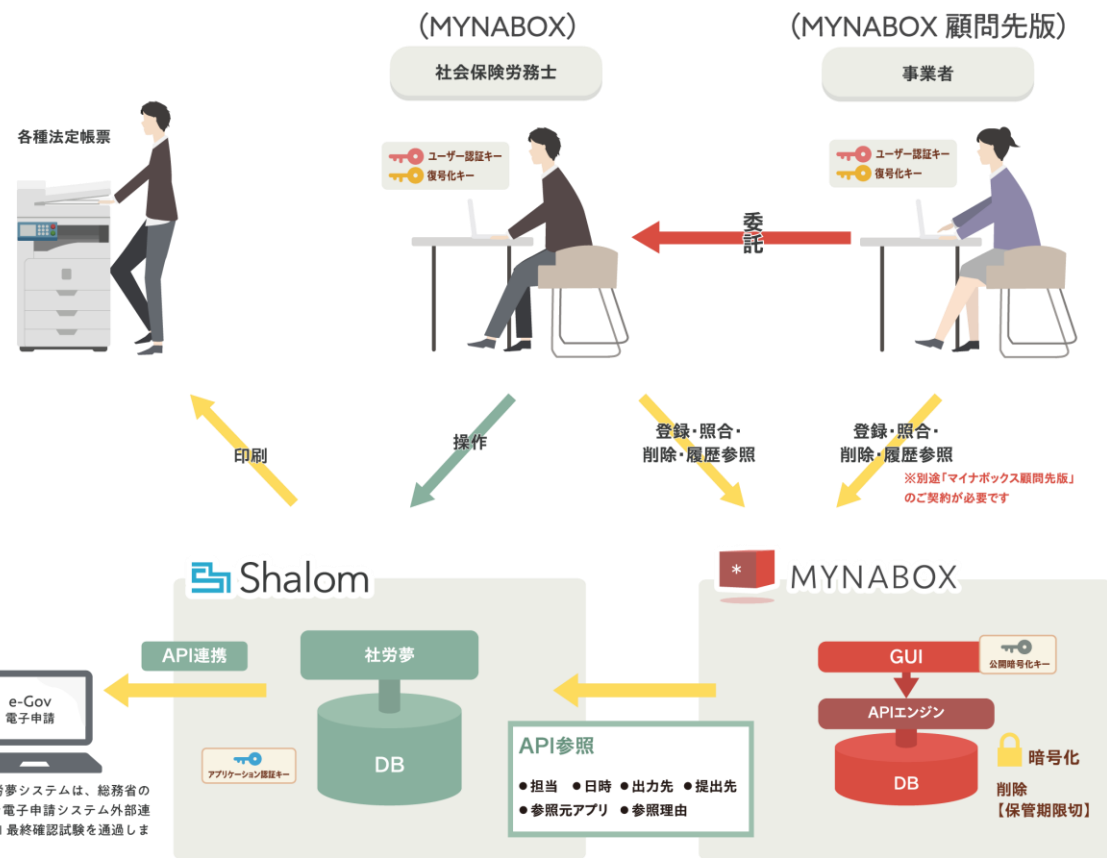
オーシャンシステム、MESファシリティーズ、東急ウェルネス、東レエンタープライズ、日生物流運輸倉庫、フジパングループ、YKKビジネスサポート

上記以外にも様々な企業様でご利用頂いています。

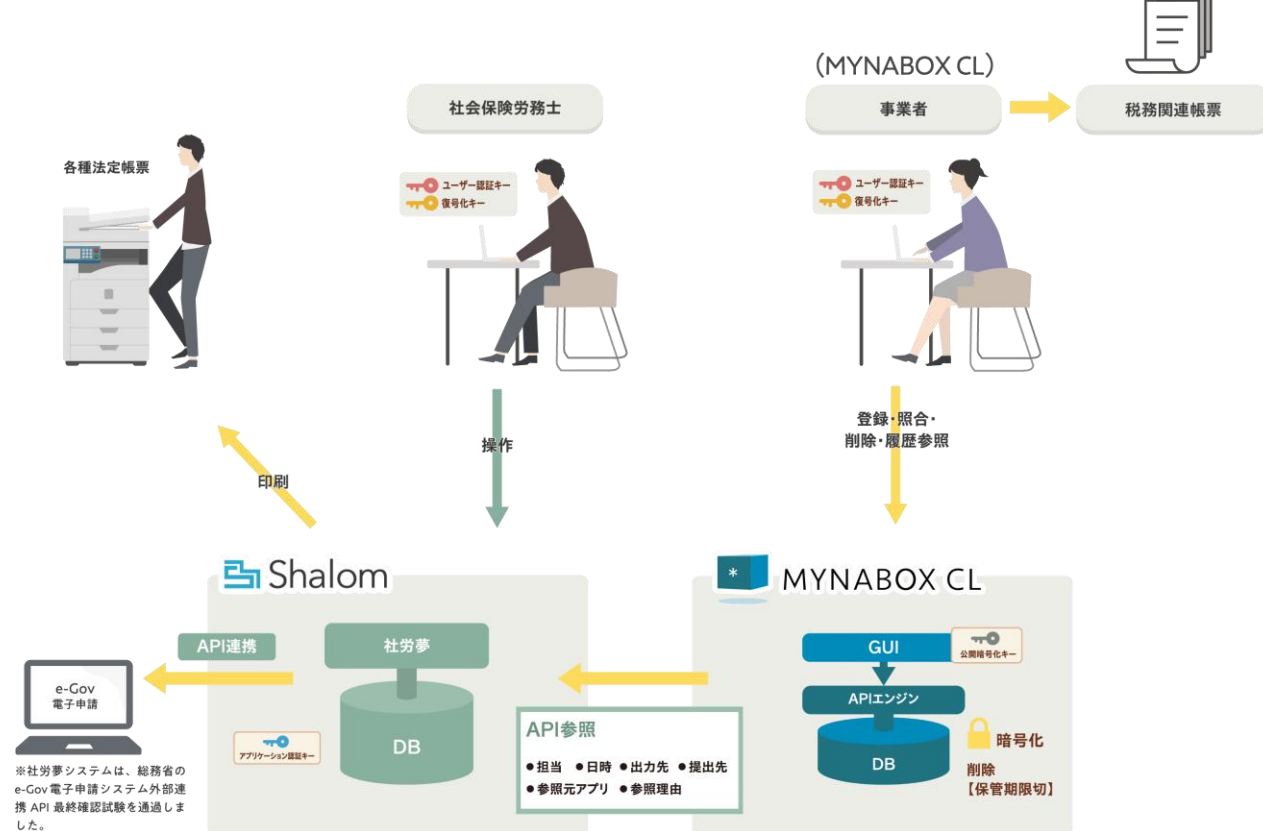
* MYNABOX

社労夢と連携してご利用頂けるマイナンバー管理システム
各種手続きに連動し、履歴などを残すことができます。

* MYNABOXのしくみ



* MYNABOX CLのしくみ



※社労夢システムは、総務省のe-Gov電子申請システム外部連携API最終確認試験を通過しました。

※社労夢システムは、総務省のe-Gov電子申請システム外部連携API最終確認試験を通過しました。

ネットde顧問

社労夢と連携してご利用頂けるWEBアプリケーション
社労夢に登録しているマスタ情報を連携してご利用頂けます。

誤送信が心配

正しい情報で処理ができる。



顧問先企業



社会保険労務士

勤怠情報連携で一挙に給与計算

いつでも見れる!
(スマートフォン閲覧可能)

ネットde就業

従業員の勤怠情報をリアルタイムで把握可能!
(スマートフォン打刻、閲覧可能)



打刻

ネットde賃金

社労士事務所と同じ給与計算システムを共用し、給与計算の工数削減が可能。



ネットde明細

給与明細のペーパーレス化&省力化を一挙に実現!



ネットde受付

社労士事務所へWEB上で業務依頼が可能。



社員間の情報共有

ネットde台帳

社労士事務所で管理する従業員情報が24時間365日閲覧可能!



ネットde規則

就業規則を従業員にWEB開示、安全に管理。従業員はいつでも閲覧可能に。



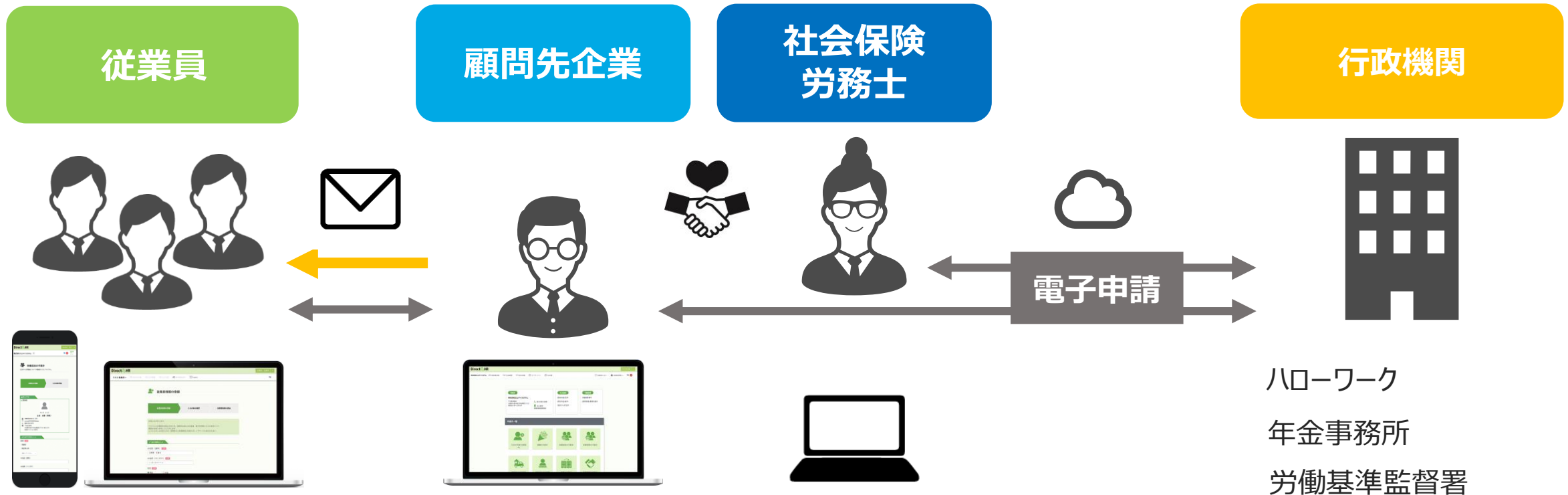
ネットdeスケジュール

業務連絡や社内行事・個人のスケジュールを管理。



Direct HR

入社から出産・退職を含む従業員から会社への申請処理を一元的にクラウドで管理
従業員はスマホやパソコンから申請可能、申請されたデータから電子申請まで行えます。



- 入社・退職 扶養追加・削除 住所・氏名変更 転勤 雇用契約 高齡給付 産休取得・終了 育休取得・終了 介護給付
- 報酬月額変更 月額算定基礎 被保険者賞与支払 区分変更 個人番号登録・変更 年末調整 給与明細



申告の入力を軽減&進捗管理システム機能で年末調整業務をトータルサポート

1 業務が理解しやすくなる！

「いつ」「何を」「どのように」やるか画面がナビゲーション



2 登録済み情報は初期表示！

- ✓ 重複入力のないフォームを初期表示
- ✓ 控除額はシステムが自動計算
- ✓ 前年申告情報を初期表示

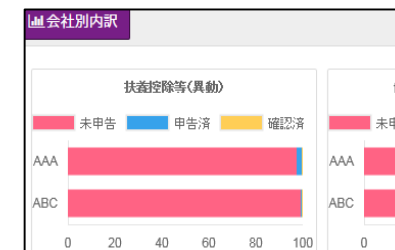
3 最後の提出負担を軽減！

- ✓ ミスはシステムがチェック
- ✓ 提出すべきものをシステムがご案内

権限設定で管理強化

大企業やシェアード会社の業務をサポート！

複数担当者での作業環境を3の要素（会社、部門、担当者）に分類。



進捗管理で効率化

ボトルネックが分かり、期日厳守を実現！

プロセスごとに分けられた業務から、全体の進捗をシステムで管理！

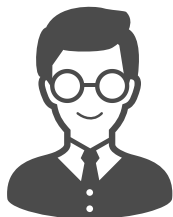




Cloud Pocket

公文書の配付や受取を手軽に安全に行えます。退職票や受給資格確認通知書、労災通知書などの公文書や社内の重要文書を渡す手間を省けます。

顧問先企業



● 公文書や社内の重要文書

従業員



社会保険労務士



必要な書類をCloud Pocketに**アップロード**
従業員は好きなときに**ダウンロード**するだけ。

離れたオフィスにいる従業員への郵送の
手間や**費用**も省けます。

✓ 高セキュリティの個人フォルダー

✓ 郵送や手渡しの工数大幅削減

✓ 社労士事務所からのアップロードも可能



社労夢公式「RPA」

社労夢で実行している定型業務（電子申請更新や公文書保存など）を社ロボが代行



月々 **25,000円** で、電子申請公文書ダウンロードから
顧問先への納品実務作業工数が **10分の1** に！！

このような処理が自動でできます



- Shalom（社労夢）公式のRPA（Robotic Process Automation）『社ロボ』は Shalomで行う処理の自動化を支援します。
- 公文書の取得から顧問先納品までを『社ロボ』が実行、人的な業務工数を大幅に削減できます。
- Shalomの公式RPAなので安心してご利用いただけます。これからも社労夢とともに進化するRPAです。



Business Net CuBe

業務デザイン+パターンメイド開発

まるで注文住宅をたてるように繊細に柔軟にシステムを設計

日本の**大企業**の**50万人**が利用中！ 人事・総務の**業務改善・IT化**パートナー

人財 CuBe

人事評価システムを中心に自己申告や人財プロフィールなど人財育成に必要な機能を網羅した製品

就業 CuBe

勤怠管理や給与・明細照会など社員全員が使う必要な機能を網羅した製品

精算 CuBe

取引先への支払いや、社員立替経費精算など内部統制を推進していくうえで必要な機能を網羅した製品





大企業50万人を支えた人事評価システムをクラウドサービス化。
3つの業務を連携し、本人とのコミュニケーションを深め、現場主導の人材育成をお手伝いします。

大企業で20年以上使われてきたノウハウを凝縮した現場で日々使える、最新の評価・育成ツール

1 実業務の遂行評価を通し、成長を促す

目標管理・人事考課

- 経営側の意思をもっと社員に周知したい
- 社員が積極的に取り組みたくなる目標管理にしたい
- 目標管理を会社業績向上に結び付けたい

2 観点の異なる情報を**関係者で共有**し、日常的な成長を促す

人財プロフィール照会

- 部下がどんな人かタイムリーに知りたい
- 人事データを一元管理し活用したい
- 社員のキャリアアップを応援する仕組みが欲しい
- 社員と人事部を直接つなぐ窓口が欲しい

3 将来のキャリアを考え**本人希望**を持って成長を促す

自己申告・キャリアプラン

- 今の自分の立ち位置と将来になりたい姿を考えたい

